

10. Резнікова Н.В. Стратегічне партнерство як нова форма економічної інтеграції: аспекти незалежності ЄС та КНР / Н.В. Резнікова, О.А. Іващенко // Економіка та держава. – 2015. – № 12. – С. 6-9.

11. Іващенко О.А. Напрями диверсифікації торговельних зв'язків України в умовах глобальної економічної розбалансованості / О.А. Іващенко // Стратегія розвитку України: економічний та гуманітарний виміри: матеріали науково-практичної конференції, 16 жовтня 2015 р. – К.: ДП «Інформ.-аналіт. агентство». – С. 78-83.

К. В. Безверхий,

*кандидат економічних наук,
докторант кафедри обліку і оподаткування,
ДВНЗ «Київський національний економічний університет
імені Вадима Гетьмана», м. Київ*

БІЗНЕС-АНАЛІТИКА ДЛЯ КЕРІВНИКА ЗА ДОПОМОГОЮ ПРОГРАМНОГО ПРОДУКТУ 1С: ПІДПРИЄМСТВО 8.3

На сьогодні жодний бізнес не може функціонувати без аналізу його результатів діяльності. Керівництво підприємства потребує якісної і своєчасної інформації, яка створюється в системі бухгалтерського обліку для проведення її аналізу. Вже зрозуміло, що без використання сучасних інформаційних технологій бізнес не в змозі оперативно проводити аналіз для прийняття адекватних управлінських рішень.

У сфері зовнішньоекономічної діяльності використовується інформація про покупців та постачальників, про партнерів із різних країн, про операції з експорту та по імпорту, операції в різних валютах, про курсові різниці тощо. Суттєвий ефект має застосування сучасних інформаційних технологій. На прикладі програмного продукту 1С: Підприємство 8.3. Конфігурація Бухгалтерія для України (ред. 2.0) (надалі – ПП 1С) розглянемо його аналітичні можливості для керівника підприємства.

У ПП 1С є специфічна вкладка «Керівнику» (рис. 1), яка складається з наступних складових: а) продажі; б)кошти; в) розрахунки з покупцями; г) розрахунки з постачальниками; г) загальні показники.

У звіті «Продажі» відображається сума продажів за основними видами діяльності організації в розрізі номенклатурних груп або контрагентів. На підставі даних програми можна проаналізувати зміну продажів за період. Для аналізу даних по окремій номенклатурній групі або контрагенту можна встановити відповідний відбір.

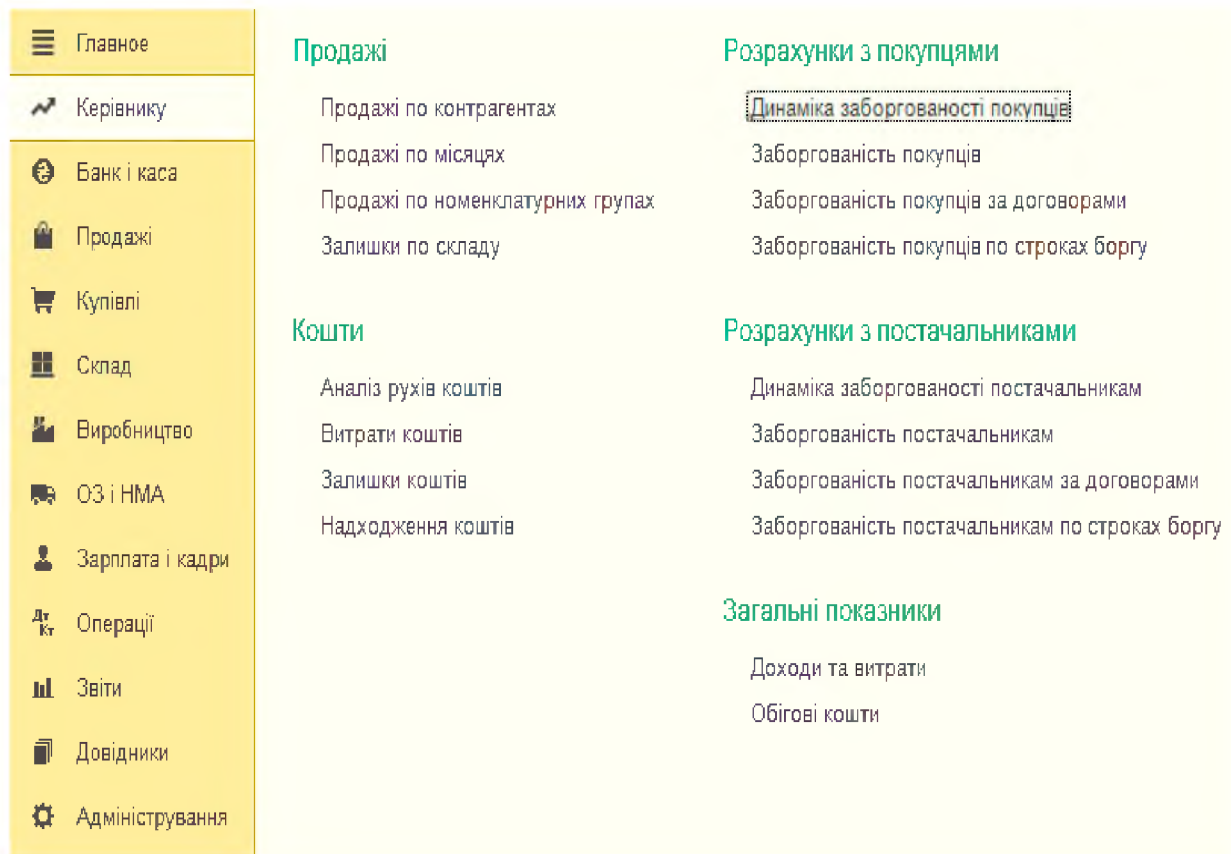


Рис. 1. Вкладка «Керівнику» з ПП 1С

В суму продажу включається виторг за відвантажені товари чи надані послуги, незалежно від того, надійшла оплата від покупців, чи ні. Візуально звіт представлений у вигляді гістограми.

Звіт «Залишки по складу» містить інформацію про залишки матеріалів напівфабрикатів товарів і готової продукції в організації, в розрізі складів, у кількісному та сумовому вираженні.

У звіті «Аналіз рухів коштів» відображаються надходження і витрати коштів по касі та на банківських рахунках, а також витрати, за якими відзвітували підзвітні особи. Рухи показуються в розрізі видів руху грошових коштів, одержувачів та платників, документів оплати.

У звіті «Витрати коштів» відображається витрата коштів з каси та з банківських рахунків. Витрата показується в розрізі видів руху. Наприклад: Розрахунки з постачальниками і підрядниками, Розрахунки з персоналом з оплати праці і т. п. По виду руху «Витрати з підзвітними особами (витрачено)» відображається сума коштів, за яку відзвітували підзвітні особи.

У звіті про «Залишки коштів» наводяться залишки коштів на банківських рахунках і в касі на певну дату. Також у звіті відображаються суми коштів, які видані підзвітним особам.

У звіті «Надходження коштів» відображається надходження коштів у касу і на банківський рахунок. Надходження показується в розрізі видів руху. Наприклад: Розрахунки з покупцями і замовниками, Роздрібна виручка і т. п.

Звіт «Динаміка заборгованості покупців» показує зміну заборгованості покупців по організації за період. Дані наводяться без деталізації по контрагентам.

У звіті «Заборгованість покупців» відображається заборгованість покупців і сума авансу детально по покупцям на початок та кінець обраного періоду, а також рух за період – збільшення і погашення боргу. Покупці в звіті відсортовані за спаданням величини боргу на кінець періоду.

Звіт «Заборгованість покупців по строках боргу» дозволяє розділити дебіторську заборгованість за періодами виникнення, а також вивести суму простроченої заборгованості. Кількість і тривалість періодів (інтервалів) можна настроїти самостійно.

Покупці в звіті відсортовані за спаданням величини боргу на дату звіту.

Звіт «Динаміка заборгованості постачальникам» відображає зміни заборгованості постачальникам по організації за період. Дані наводяться без деталізації по контрагентам.

У звіті «Заборгованість постачальникам» відображається заборгованість постачальникам і сума авансу детально по постачальникам на початок та кінець обраного періоду, а також рух за період – збільшення і погашення боргу. Постачальники в звіті відсортовані за спаданням величини боргу на кінець періоду.

Звіт «Заборгованість постачальникам по строках боргу» дозволяє розділити кредиторську заборгованість за періодами виникнення, а також вивести суму простроченої заборгованості. Кількість і тривалість періодів (інтервалів) можна настроїти самостійно.

Постачальники в звіті відсортовані за спаданням величини боргу на дату звіту.

Звіт «Доходи та витрати (прибуток/збиток)» містить інформацію про прибутки (збитки) за основними видами діяльності. На підставі даних програми можна проаналізувати динаміку доходів, витрат, а також прибутку або збитку за період.

При формуванні звіту протягом місяця прибуток (збиток) розраховується без урахування витрат, які відображаються у програмі наприкінці місяця. Наприклад, витрати на оплату праці. Остаточна величина прибутку (збитку) буде визначена після врахування всіх витрат поточного місяця.

У звіті «Оборотні кошти» показана структура оборотних коштів організації. За допомогою звіту можна проаналізувати динаміку зміни величини оборотних коштів за обраний період.

В процесі проведеного дослідження висвітлено деякі питання використання вкладки «Керівнику» ПП 1С для проведення аналізу діяльності підприємства. Отриманий результат буде корисним для використання як керівникам підприємства різних галузей економіки, так і бізнес-аналітикам для прийняття управлінських рішень.