

PROSPECTIVA ECONÓMICA

El sector agropecuario del Valle del Cauca en retrospectiva: 1970 – 2004*

Diego Mauricio Parra Torres**

Oscar Eduardo Ruco Rojas***

Resumen

El sector agropecuario del Valle del Cauca en el periodo 1970 - 2004 fue objeto de cambios de políticas comerciales, pasando del modelo de sustitución de importaciones a la apertura económica o globalización, que trajeron consigo efectos tales como la concentración de cultivos y reducción en la siembra de productos como cereales, tubérculos y oleaginosas. Lo anterior se ve reflejado en el incremento de la participación del café y la caña de azúcar en el valor agregado del sector agropecuario.

El modelo de sustitución de importaciones se instaura a partir de la segunda mitad del siglo XX, dada la necesidad de proteger al sector agropecuario como principal gestor de la materia prima necesaria para el desarrollo manufactureros lo cual termina por dificultar la entrada al país de productos agropecuarios y promueve, en contraparte, la producción local de

los mismos; de este modo, el sector agropecuario del Valle del Cauca se impulsó mediante el café y la caña de azúcar para promover la generación de divisas con alto valor agregado.

Entrada la década de los noventa se adopta un nuevo modelo totalmente opuesto, con una política orientada a la expansión de los mercados en busca de acceder de forma más económica y fácil a todo tipo de bienes. La apertura económica hizo que en el sector agropecuario del Valle del Cauca productos que antes realizaban aportes de alrededor del 20% al 25% en el valor agregado pasaran a tener poca relevancia, pues no se contaba con procesos tecnificados ni ágiles que pudieran igualar en costo a los bienes que comenzaban a ingresar al país, lo que generó una pérdida de demanda interna y el no cumplimiento de las características básicas para ser aceptados en otros mercados.

* Trabajo presentado para optar al título de economista. Se agradece la dirección del profesor Harold Banguero. Este artículo se recibió el día 31-08-08 y se aprobó el día 19-12-08.

** Economista, Universidad Autónoma de Occidente. Cali. Correo – e: elnuevodiego@gmail.com

*** Economista, Universidad Autónoma de Occidente. Cali. Correo – e: oscarruco@gmail.com

El nuevo modelo implementado en la economía nacional trajo consigo un resultado calificado en términos generales como negativo para el sector agropecuario del Valle del Cauca, pues se disminuyó la diversidad de productos y se vieron afectados gran parte de los cultivadores del departamento al no contar con competencia para acceder al nuevo mercado, perdiendo así oportunidades de negocios y reduciendo su contribución en el valor agregado del sector. Casos atípicos fueron el café y en especial la caña de azúcar, los cuales lograron incrementar su participación en el valor agregado y aprovechar la nueva ventana al mundo para incrementar sus niveles de producción y exportación.

Palabras clave

Sector agropecuario, apertura económica, Valle del Cauca.

Abstract

The farming sector of the Valle del Cauca during period 1970 - 2004, has been subject of changes in commercial policies passing from import substitution to economic opening with brought effects such as the concentration of crops and reduction in production of cereals, oils and tubercles. This was reflected in increases of the participation of coffee and sugar cane in the value added of the farming sector.

The model of import substitution was adopted in the second half of 20th century, given the necessity to protect the farming sector as the main producer of raw material necessary for the produc-

tion of manufactures making difficult the entrance of farming products to the country and promoting, the local production.

In the decade of 90's, a new and totally opposite model with policies oriented to expansions of markets was adopted looking for a cheaper and easier access to all kind of goods. The economic opening in the farming sector of Valle del Cauca, made that products with former contributions of around 20% to 25% in the value added would have few relevance, given the lack of technified and accurate process capable of getting the same cost structure of new goods entering to the country, generating lost of internal demand and violation of basic requirements to be accepted in other markets.

The new model in the national economy brought itself negative results for the farming sector in Valle del Cauca with a lost in diversity of production, affecting a large part of regional farmers, given the lack of competitiveness to enter new markets, losing business opportunities and reducing contribution in value added of the farming sector. As atypical cases products like coffee and sugar cane increased their participation in the value added and their levels of production and exports.

Key words

Farming sector, import substitution, economic opening, Valle del Cauca

Clasificación J.E.L.: Q10, Q12, Q17

Introducción

El sector agropecuario del Valle del Cauca ha sido a lo largo de su historia de gran importancia, dadas las características de sus tierras y condiciones climáticas que aseguran la posibilidad de cultivar una gran variedad de productos agropecuarios. Es por tanto, uno de los sectores de mayor generación de ingresos por exportaciones de bienes como café y azúcar y una amplia oferta de alimentos para la demanda interna del país.

En el periodo analizado en esta ocasión, comprendido entre los años 1970-2004, es posible apreciar cómo se ha visto afectada la estructura del sector agropecuario en respuesta a los modelos de desarrollo implementados en Colombia para la época, los cuales terminan por fraccionar en dos la historia del mismo. En la década de los años setenta y ochenta primó el modelo de Industrialización por Sustitución de Importaciones (ISI), el cual encontró en el sector agropecuario y en especial en el sector agroindustrial el entorno para el desarrollo de las teorías cepalinas que pretendían industrializar las economías latinoamericanas sustentada en el ingreso de divisas por comercio internacional y en el proteccionismo a las mismas.

Luego, en la década de los años noventa e inicios del nuevo siglo el modelo tiene un cambio. Se deja atrás el modelo de sustitución de importaciones por una nueva mirada, que va en contra del proteccionismo¹ y procura que el libre mercado se nivele y las ventajas comparativas y absolutas de Smith conlleven bienestar a las naciones. Es así como para Colombia la apertura económica trae consigo diversos efectos en el sector agrícola, que se mostrarán en el desarrollo del trabajo.

Dentro de su estructura, el sector agropecuario del Valle del Cauca se ve representado por cuatro grandes grupos, a saber: Café sin tostar, Otras producciones agrícolas, Cría y levante de animales de abasto o degüello y Otras producciones. El grupo “Otras producciones agrícolas” contiene la mayoría de los productos del sector agrícola, y se encuentra conformado a su vez por nueve subgrupos, que recogen los productos de la agricultura vallecaucana. Este trabajo pretende mostrar el comportamiento del valor agregado del sector agropecuario en el periodo 1970 -2004 e identificar los cambios en sus estructuras productivas debido a la adopción de teorías del desarrollo, pasando del proteccio-

1. El proteccionismo es el desarrollo de una política económica en la que, para proteger los productos del propio país, se imponen limitaciones a la entrada de similares o iguales productos extranjeros mediante la imposición de aranceles e impuestos a la importación que encarezcan el producto de tal suerte que no sea rentable. La política proteccionista ha conocido distintos periodos de auge y decadencia. De forma general, en situaciones de economía de guerra o de autarquía, el proteccionismo se aplica de manera tajante. En situaciones de crisis económica, ciertos niveles de protección a los propios productos evitan una caída fulminante de precios y el consiguiente descalabro de algún sector de la economía nacional.

nismo a la liberación de mercados. Se revisa cuáles fueron los productos que ganaron o perdieron participación por dichos fenómenos, además de otras variables como estabilidad macroeconómica y orden público.

Dinámica del sector agropecuario del Valle del Cauca en el periodo 1970 – 2004

La agricultura en el Valle del Cauca ha sido considerada un sector económico muy importante, en la medida en que ha estado asociada con el proceso industrial del departamento. Sin embargo, la información estadística global disponible a través de las fuentes de información relacionadas tales como Secretarías de Agricultura, Dane y Planeación Departamental, no ha sido continua tanto en serie como en contenido, y es posible afirmar que solo hasta el momento está surgiendo un verdadero interés por generar estadísticas que permitan obtener una secuencia útil al momento de describir y evaluar la dinámica del sector en los últimos años.

En esa medida surge un intento por vincular la información generada con anterioridad y la resultante de los nuevos esfuerzos, para obtener un conjunto de datos con los cuales lograr observar de manera práctica y sencilla la evolución del sector agropecuario como un todo en las últimas décadas, así como la forma en que se han estructurado sus componentes y su participación en el total del valor agregado, con mucha más relevancia después de

la última década del siglo XX, a partir de la apertura económica.

De acuerdo con lo anterior, y coherentes con el objetivo anteriormente descrito, se plantea una metodología de análisis de la información recaudada que permita en primera instancia conocer la dinámica presentada por el sector agropecuario en la generación del valor agregado durante las tres décadas planteadas como periodo de estudio, seguido por un análisis más detallado que refleja el cambio estructural de dicho sector a lo largo de los últimos años. Para esto, y para identificar con mayor facilidad la dinámica existente antes y después de la apertura económica, se establecerá un paralelo representado por una línea divisoria en las figuras que así lo permitan, pues es esta la forma más sencilla y pertinente de observar la evolución de los resultados a analizar.

Comportamiento y evolución del valor agregado

A principios de la década de los setenta el sector agropecuario vivió una coyuntura declinante, debido en gran parte al auge de la industria como sinónimo de progreso, impulsada por la adopción del modelo de Industrialización por Sustitución de Importaciones (ISI) o modelo cepalino de desarrollo, el cual de una forma u otra denigraba de la evolución de la agricultura como principal productor de bienestar, al asociarla con pobreza y subdesarrollo.

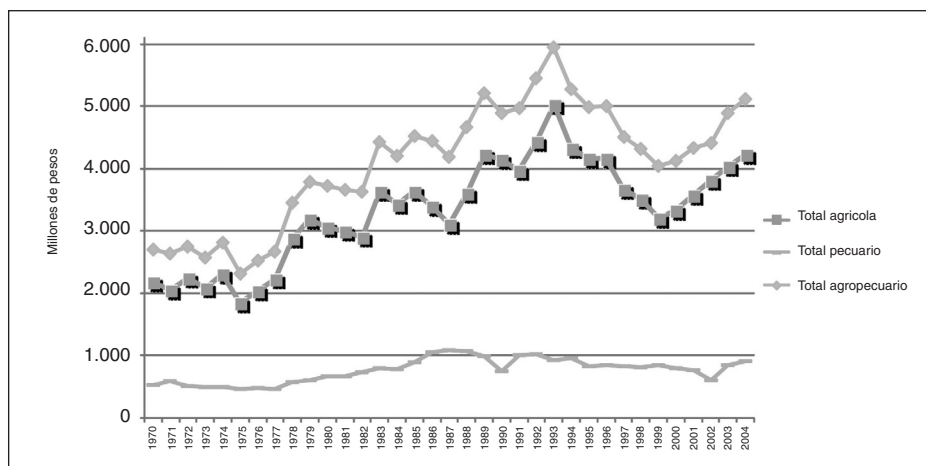
La evolución del valor agregado procedente de este sector se vio fuertemente afectada. En esta ocasión se analiza para el Valle del Cauca en el período 1970 - 2004, con el fin de mostrar no sólo la dinámica macro sino también la composición y evolución de los productos esenciales. En la Figura 1 se muestra el valor agregado para los sectores agrícola y pecuario por separado y en forma conjunta para dicho periodo.

El desarrollo de este sector tomó un rumbo diferente a partir de los años ochenta, cuando diversos grupos económicos, sociales, políticos y académicos abogaron por una apertura real de la economía y por la instauración de un modelo efectivamente exportador en respuesta a los resultados poco deseables obtenidos con la sustitución de importaciones. La desaceleración del ritmo de crecimiento promedio ex-

perimentado por la economía mundial en las décadas de los años setenta y ochenta presionó a buscar fuentes de crecimiento más allá de los regulados mercados nacionales, generalizando una política de apertura, más conocida como “globalización” de la economía mundial. Para el caso de la economía colombiana, dicho proceso exportador tuvo sus inicios bajo el mandato de Alfonso López Michelsen; sin embargo, sólo fue efectuado en el gobierno de César Gaviria.

Lo anterior conllevó que retornara la confianza en la producción local, impulsada por los académicos en la búsqueda de la obtención de un conjunto de ventajas comparativas resultantes del buen uso y aprovechamiento de aquellos factores abundantes que para el caso del Valle del Cauca son la tierra y la mano de obra. De forma consecuente, se logró el crecimiento pronunciado del

Figura 1. Evolución del valor agregado del sector agrícola del Valle Cauca 1970 – 2004. Millones de pesos constantes 1994



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

sector agropecuario hasta los primeros años de la década de los noventa. En este periodo, comprendido básicamente desde 1980 hasta 1993, es posible observar un comportamiento destacable de gran parte de los productos que conforman los sectores agrícola y pecuario, café como gran subgrupo del primer sector y azúcar, frutas, cereales, arroz y oleaginosas en "Otras producciones agrícolas".

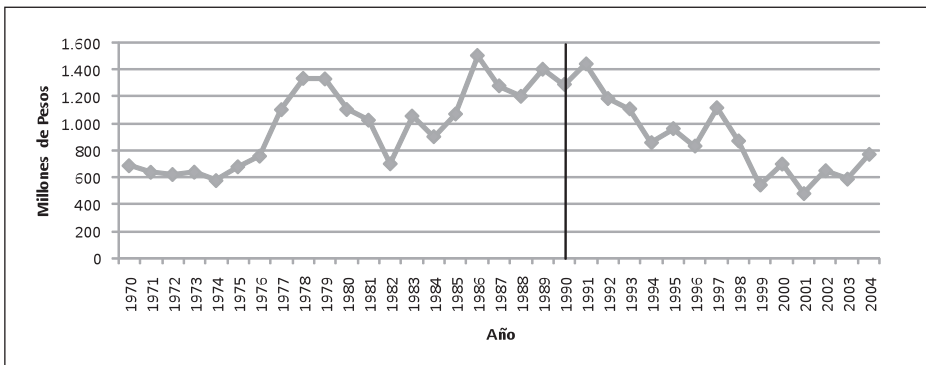
La dinámica del valor agregado resultante del cultivo de café muestra una variación acorde con el comportamiento del sector, presentando de esta forma una década de los ochenta bastante creciente, pero seguida de un descenso pronunciado a partir de los primeros años de la década siguiente (Figuras 2 y 2.a), como resultado en buena parte de la baja rentabilidad del cultivo, la reducción del precio ante las menores cotizaciones internacionales del grano y la eliminación del sistema de cuotas, lo cual desembocó en la cri-

sis cafetera y el detrimento de vastas zonas cafeteras del país, y por consiguiente del Valle del Cauca. Sin embargo, esta situación se revierte a partir del año 2000, como puede observarse en la Figura 2.a, debido principalmente a la mejora significativa de los precios internacionales del grano.

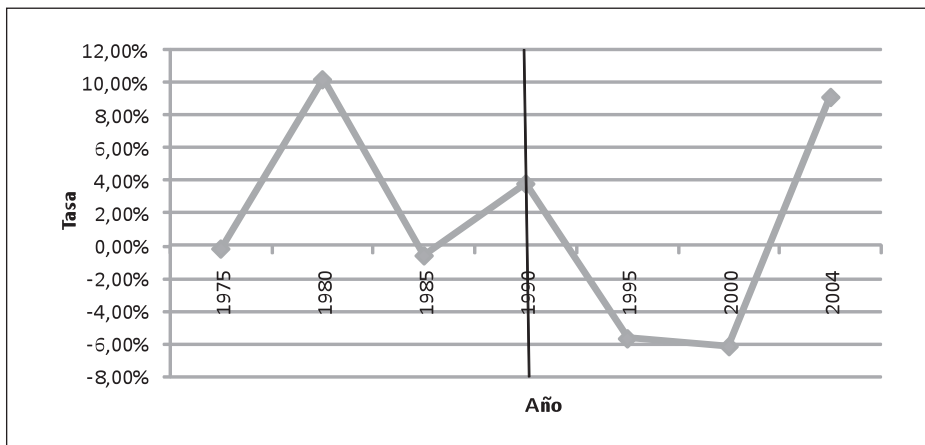
Esta tendencia no fue ajena para el conjunto restante de productos, como se puede observar en la evolución presentada por el grupo "Otras producciones agrícolas", el cual muestra una recuperación para la década de los años ochenta, y un descenso en los primeros años de la década de los noventa, aun cuando menos pronunciado que para café; esto se ve representado en la Figura 3.

Dentro de este grupo cabe destacar la evolución presentada por cultivos como la caña de azúcar, producto insignia del Valle del Cauca, que ha fortalecido su participación en los últimos años gracias a coyunturas

Figura 2. Evolución del valor agregado café (Gramo pergamino seco) 1970 – 2004. Millones de pesos constantes 1994



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 2.a Tasa de crecimiento del valor agregado café (Gramo pergamino seco). 1970 – 2004

Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

favorables en el mercado tanto interno como externo, y por las condiciones que presenta el Valle para este cultivo, tales como la calidad del suelo que permite una mayor producción de mejor calidad con un menor costo.

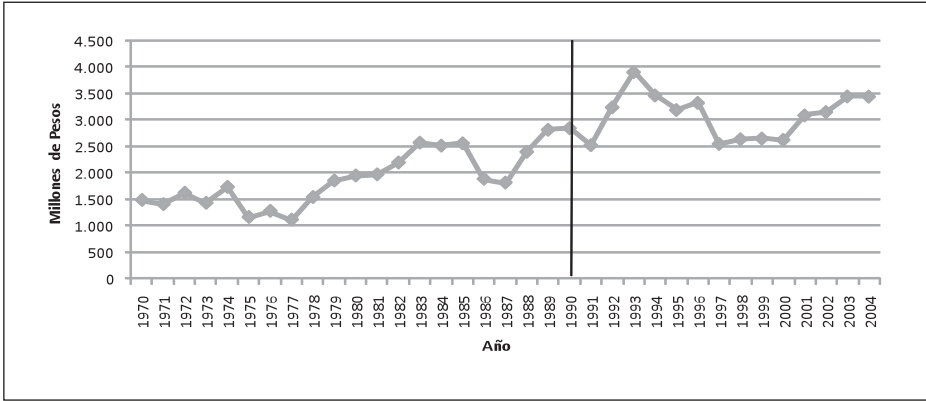
Dada la importancia de la caña de azúcar en el valor agregado, es importante destacar la presencia de este cultivo en el total de la producción agrícola como el principal gestor de su evolución positiva en los últimos años; la caña de azúcar concentra desde la década de los años ochenta, tanto en superficie sembrada como en volumen de producción, la mayor parte del sector agrícola del Valle. Esto debido, en parte, a la baja rentabilidad de cultivos como cereales y oleaginosas.

Entre los años 1990 y 1993 se presenta un aumento en la superficie sembrada con caña de azúcar en el Valle del Cauca, de aproximadamente

77.000 hectáreas, lo que representa un crecimiento del 72,3%. Esto se originó en gran parte por los cambios en el comportamiento de los cultivos llamados transitorios, como soya, algodón, arroz y frijol (en total se redujeron en 45.894 ha.). Por otro lado, tierras tradicionalmente ganaderas se incorporaron a la siembra de caña.

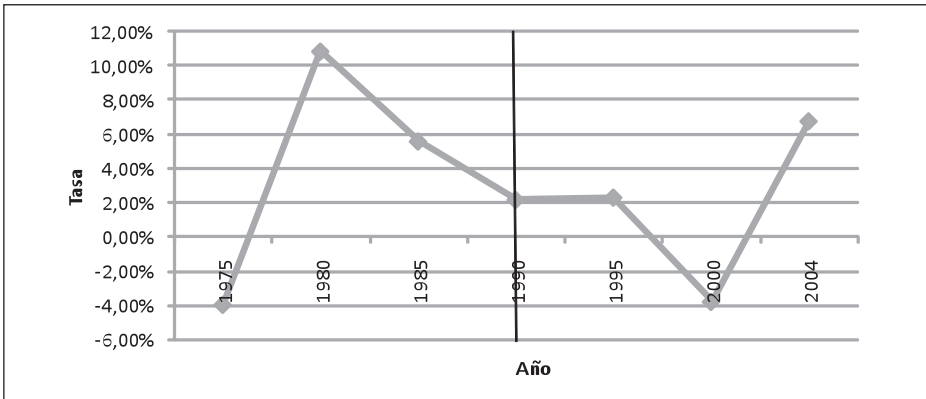
En el periodo correspondiente a los años 1994 – 1999 se presentó una fuerte contracción del número total de hectáreas sembradas en el Valle del Cauca. Se destaca la pérdida de superficie de los cultivos de café (24.463 ha), sorgo (22.073 ha) y caña de azúcar (11.378 ha). Factores relacionados con la crisis económica vallecaucana vivida en esta época, así como la baja rentabilidad de los cultivos, la inseguridad en el campo y los altos costos del dinero explican este hecho (ver Figuras 4 y 4.a)

Figura 3. Evolución valor agregado otras producciones agrícolas 1970 – 2004. Millones de pesos constantes 1994



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 3.a Tasa de crecimiento otras producciones agrícolas. 1970 – 2004



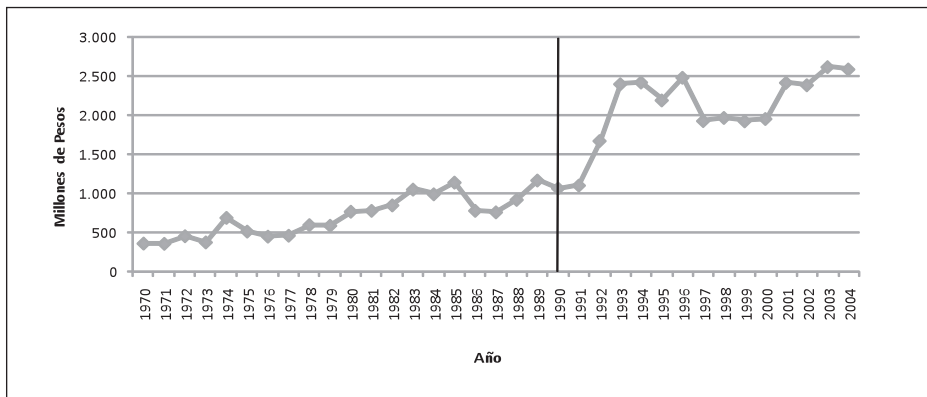
Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Entre los años 2000 y 2003 se presentó un proceso de recuperación lento pero sostenido del área cultivada. Se destaca la recuperación de la caña de azúcar (12.188 ha), del café (3.667 ha) y del algodón (2.288 ha). Productos como cereales, frutas y oleaginosas presentan variaciones interesantes en su dinámi-

ca de generación de valor agregado a lo largo del periodo analizado.

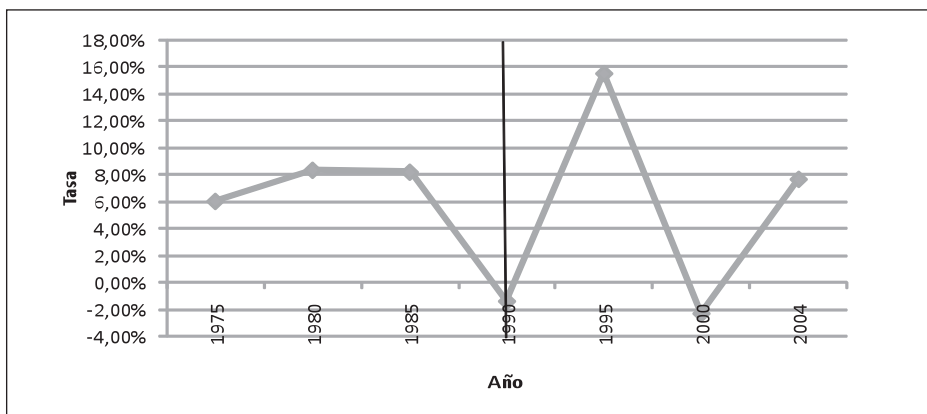
Para el grupo cereales es posible identificar una tendencia medianamente estable, exceptuando el descenso generado en la primera década de estudio, seguido de un comportamiento propio de la segunda década

Figura 4. Evolución del valor agregado caña de azúcar 1970 – 2004. Millones de pesos constantes 1994



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 4.a. Tasa de crecimiento valor agregado caña de azúcar. 1970 – 2004



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

y una conducta decreciente, como un elemento común en la mayor parte de los productos involucrados en esta oportunidad.

La dinámica de este componente, reflejada en las Figuras 5 y 5.a, tiene relación con la observada en ele-

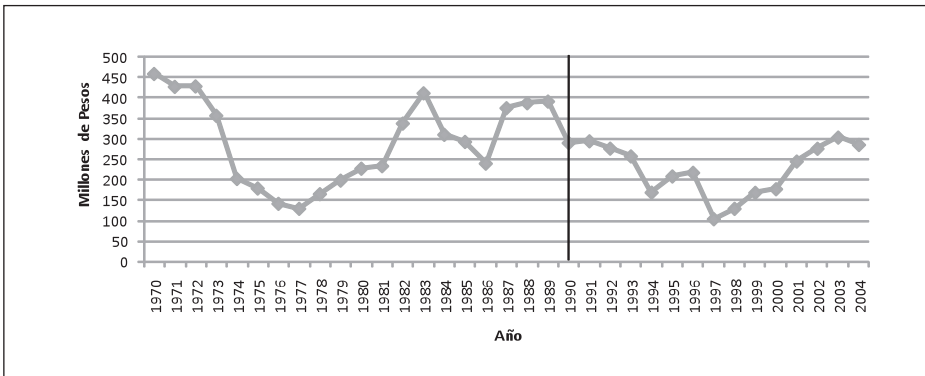
mentos como el arroz y el sorgo, ya que productos como el trigo y el maíz presentan un comportamiento muy estable, exceptuando tal vez una variación algo brusca para el trigo en la década de los ochenta. Por otra parte, la generación de valor agregado en el

caso del arroz y el sorgo sí presentan una variabilidad notable, sobre todo en la década de los años ochenta, periodo en el cual se observa un comportamiento poco estable en la mayor parte de estos cultivos, explicada por la transición a un modelo de economía abierta y demás elementos denotados

al principio, tal y como se puede observar en las Figuras 6 y 7.

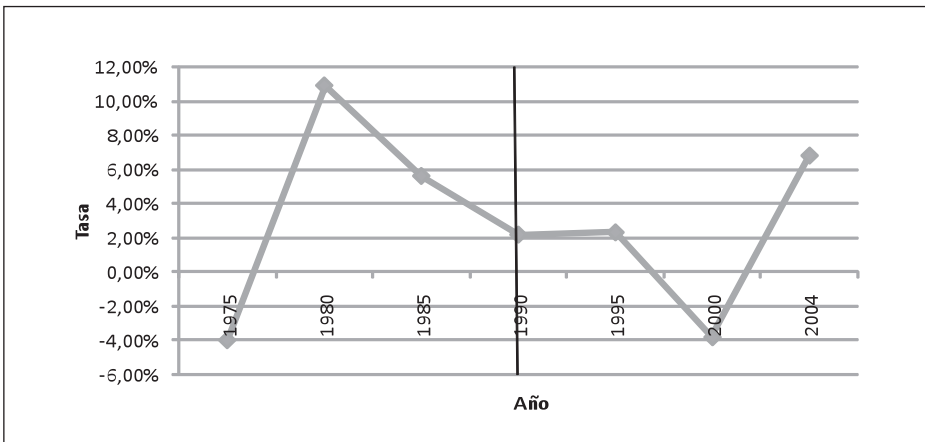
Para el grupo de frutas la dinámica ha sido un poco diferente; la única fruta incluida a lo largo de toda la serie de datos es banano, el principal producto en el resultado obtenido para el total del subgrupo frutas (ver Figura 8).

Figura 5. Evolución del valor agregado cereales. 1970 – 2004. Millones de pesos constantes 1994

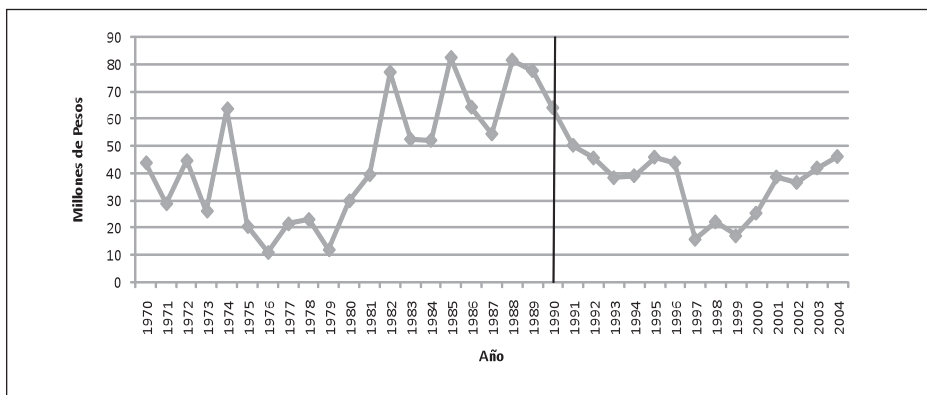


Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

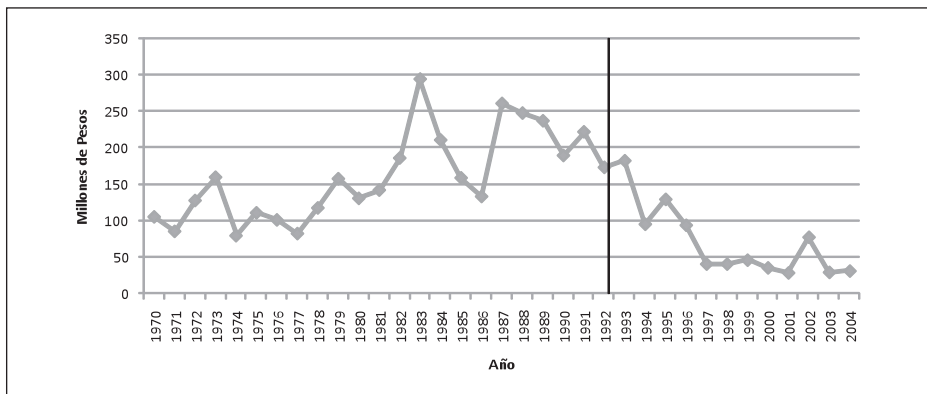
Figura 5.a. Tasa de crecimiento cereales años 1970 – 2004



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 6. Evolución del valor agregado arroz. 1970 – 2004. Millones de pesos constantes 1994

Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 7. Evolución del valor agregado sorgo. 1970 – 2004. Millones de pesos constantes 1994

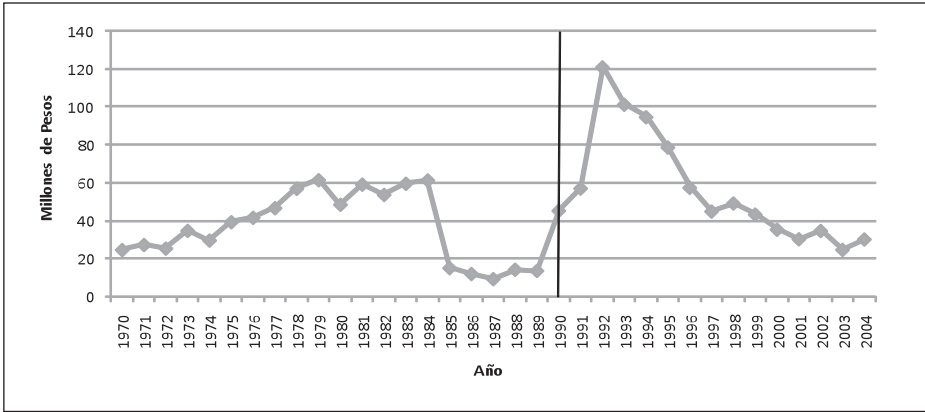
Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Del resto de componentes de este subgrupo, uva, maracuyá, cítricos y piña, cabe destacar el comportamiento de la uva y de los cítricos como productos dinamizadores en la generación de valor agregado para el subgrupo, sobre todo en los últimos años.

En las Figuras 9 y 9.a se aprecia la dinámica registrada por el conjunto

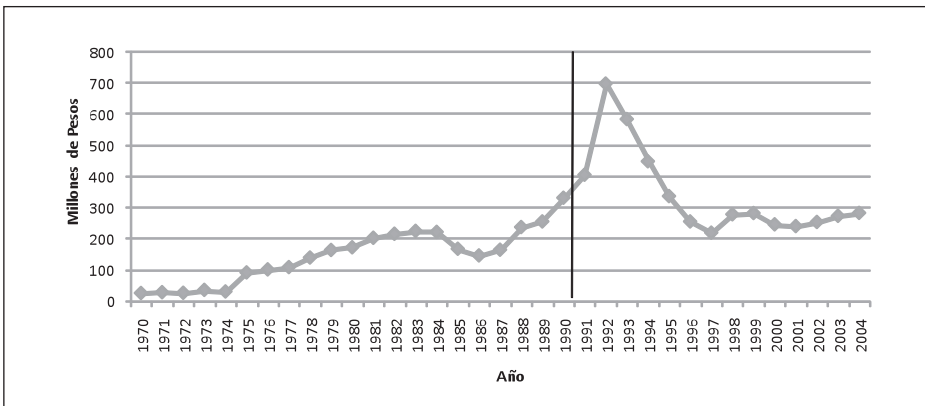
de las frutas a lo largo del periodo de estudio. Se puede notar un contraste con respecto a lo que muestra otro conjunto de productos, pues presenta un crecimiento muy paulatino hasta finales de la década de los ochenta, seguido por un cambio en su tendencia bastante pronunciado en los primeros años de la década siguiente y de

Figura 8. Evolución del valor agregado banano 1970 – 2004. Millones de pesos constantes 1994



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 9. Evolución del valor agregado frutas. 1970 – 2004. Millones de pesos constantes 1994



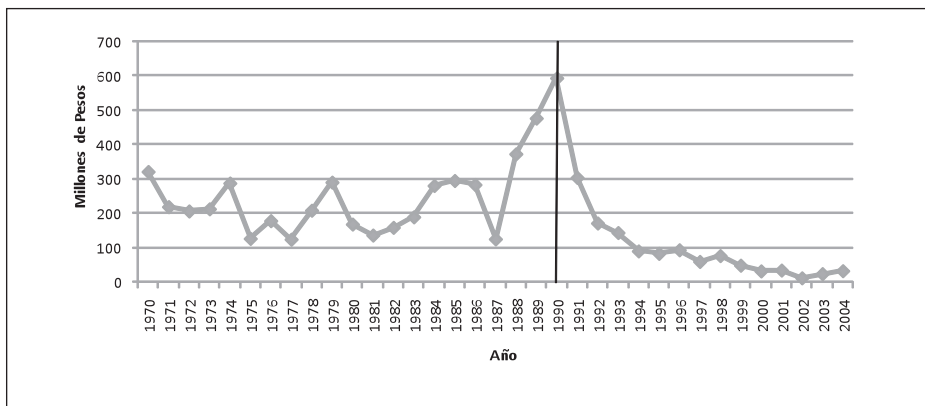
Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

nuevo un descenso notorio a finales de la misma.

En contraste, el grupo de oleaginosas retoma la tendencia preestablecida en la generación de valor para los productos considerados en el sector agrícola, como se aprecia en las Figuras 10 y

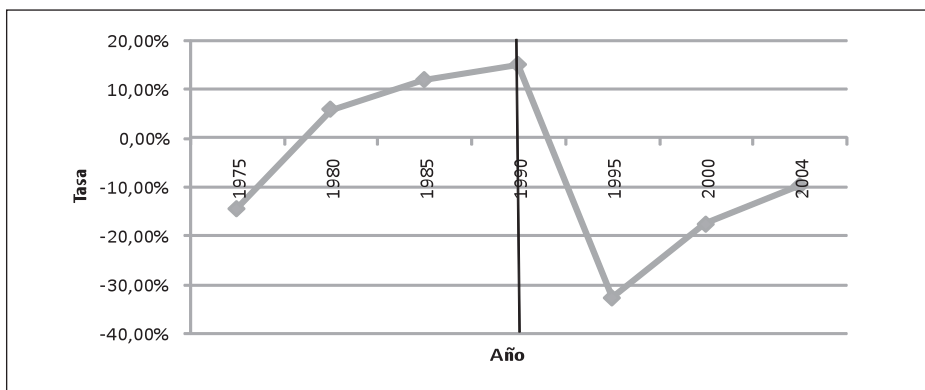
10.a. Se resalta la soja como producto permanente a lo largo de toda la serie, y principal componente del valor generado en este subsector, pues la aparición de la palma africana, el otro producto perteneciente a este rubro, tiene una participación poco representativa en los años de estudio.

Figura 10. Evolución del valor agregado oleaginosas. 1970 – 2004. Millones de pesos constantes 1994



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 10.a. Tasa de crecimiento oleaginosas. 1970 – 2004



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Respecto de las otras producciones agrícolas vale anotar que su desempeño es muy variable. No obstante, como característica general se observa que la estructura de generación de valor está sustentada en las oleaginosas en primer lugar y en los cereales en segundo lugar.

En cuanto al sector pecuario, es necesario señalar que su dinámica como

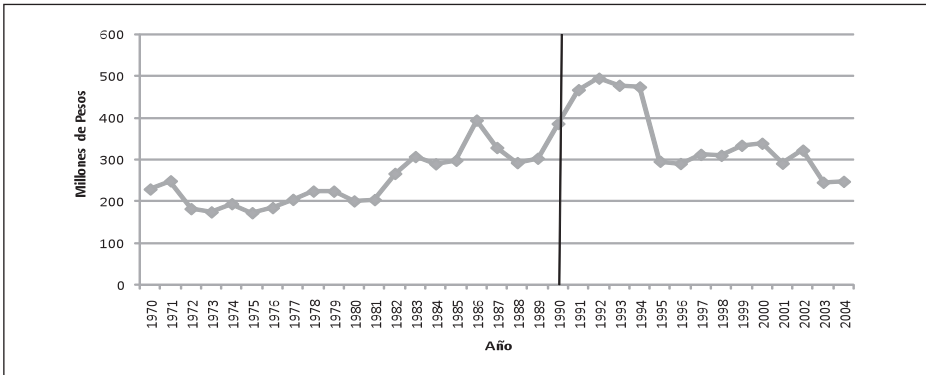
un todo va muy acorde con la presentada por el agrícola. Sin embargo, la evolución interna en la generación de valor agregado de sus principales componentes se comporta de forma diferente. El sector pecuario se encuentra conformado por “cría y levante de animales de abasto o degüello” (que comprende a su vez el ganado vacuno y porcino), “aves de corral”,

“leche cruda” y “otras producciones” compuesta por el bien *huevos*. Entre los productos más relevantes en la generación de valor para este sector se encuentran el ganado vacuno y las aves de corral, cuya evolución se ve expresada en las Figuras 11 y 11.a y 12 y 12.a, respectivamente.

Como se puede observar en las figuras se presenta una generación de

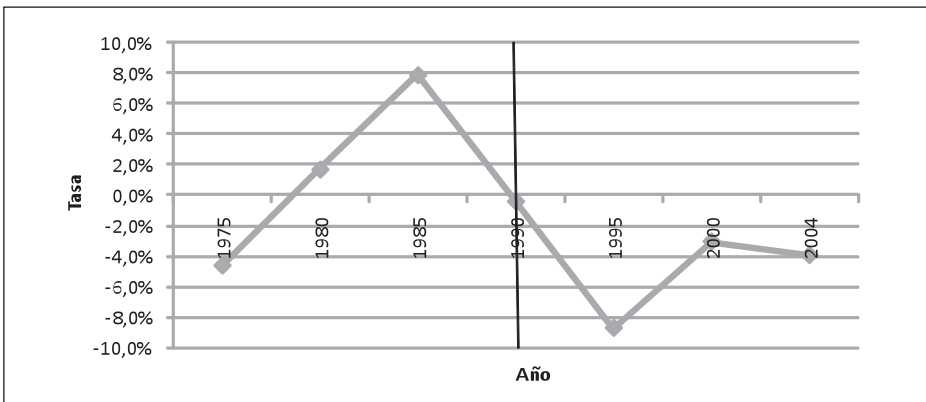
valor bastante constante a lo largo del periodo evaluado para el caso de ganado vacuno, con excepción de un cambio relevante en la primera parte de la década de los noventa. La poca volatilidad en la tendencia de este producto se puede explicar por las características del mismo, pues es posible determinar que es un bien con una demanda y oferta relativamente

Figura 11. Evolución del valor agregado ganado vacuno. 1970 – 2004. Millones de pesos constantes 1994



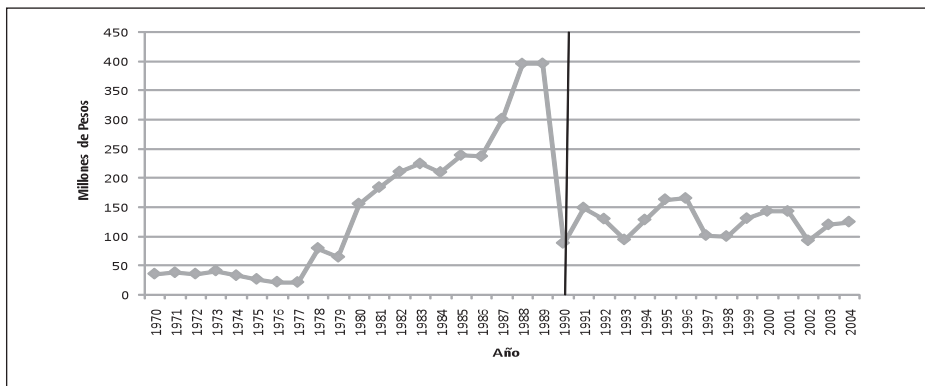
Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 11.a Tasa de crecimiento ganado vacuno. 1970 – 2004



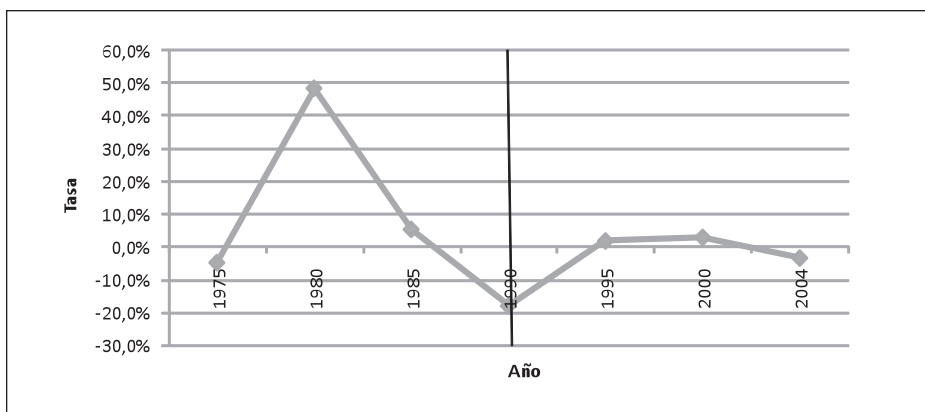
Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED

Figura 12. Evolución del valor agregado aves de corral. 1970 – 2004. Millones de pesos constantes 1994



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 12.a. Tasa de crecimiento aves de corral. 1970 – 2004



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

constante, explicado por el paso hacia un libre mercado que da lugar a un mayor nivel de exportación del ganado.

Para el caso de las aves de corral, resulta conveniente aclarar que la mayor parte de la producción se destina al consumo interno. Es de anotar enton-

ces que las variaciones observables en la generación de valor para dicho producto, centradas especialmente en la década de los ochenta, son en parte explicables por la expectativa existente en el mercado para dicha época al encontrarse ad portas de una eventual apertura económica.

Cambio estructural y participación de componentes en el sector agropecuario

El sector agropecuario presenta cambios en su estructura productiva para el periodo de referencia, pasando de tener diversos productos con fuertes participaciones dentro del total del sector a depender de un solo producto como aportante de alrededor del 40% del valor agregado. La pérdida de diversificación en los cultivos de la zona ha generado el desplazamiento de los cultivadores hacia la adopción de un mismo cultivo, lo que ha reducido la eficacia y productividad del sector puesto que no todos los suelos de la región son aptos para el cultivo de la caña de azúcar, producto insignia del Valle del Cauca y por el cual muchos han optado. La geografía de la región contiene zonas montañosas y planas con variedad de climas, lo cual permite producir una cantidad significativa de bienes.

Partiendo de esto, y tomando la información suministrada por las instituciones encargadas de la recolección de estadísticas, debidamente referenciadas en la bibliografía del trabajo, se muestra la evolución de las participaciones del sector agrícola y el sector pecuario; se utiliza para ello figuras que permiten identificar el aporte porcentual sobre el total de cada sector y se grafican las mismas con una periodicidad de cinco años, con excepción

del último caso que solo comprende el análisis para cuatro años.²

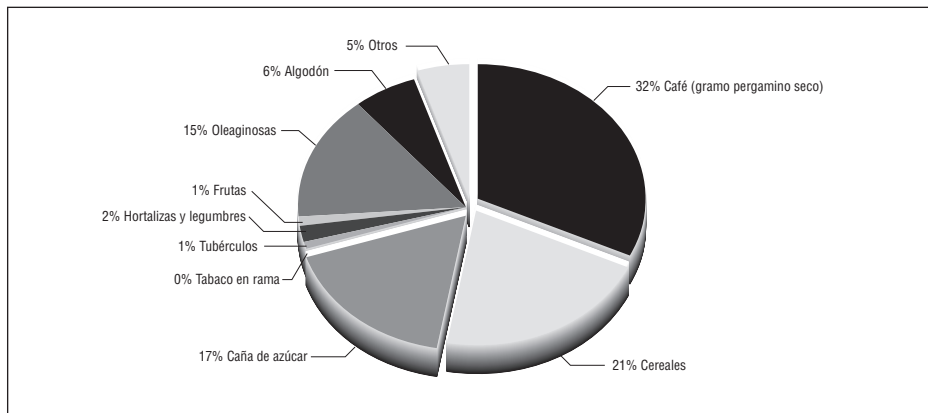
La Figura 13 presenta la estructura productiva del sector agrícola para el año 1970. Se aprecia la existencia de dos grandes grupos que aportaban en conjunto el 53% del valor agregado: café y cereales; dentro de la composición del segundo grupo cabe destacar la producción de maíz como principal producto (68% del porcentaje aportado por cereales); en tercer lugar se encuentra la caña de azúcar con un 17%, seguida por el grupo de las oleaginosas con un 15%, contando con la soya como producto principal y mayor aportante. El resto de los grupos aportan en conjunto el 15% restante, siendo algodón el de mayor peso (6%) y tabaco en rama el de menor relevancia.

Sector agrícola

Pasando al siguiente periodo de análisis, la Figura 14 corresponde a las participaciones del sector agrícola para el año 1975; en este se presenta un cambio significativo en el orden de los productos que aportan al total del valor agregado del sector agrícola con respecto al año 1970, pues el grupo de cereales pierde participación al pasar de un 21% a tan solo un 10%, ubicándose al nivel de grupos como oleaginosas que también presenta una disminución en su aporte (pasa de 15% a un 7%). La mayoría de estas participaciones fueron absorbidas por

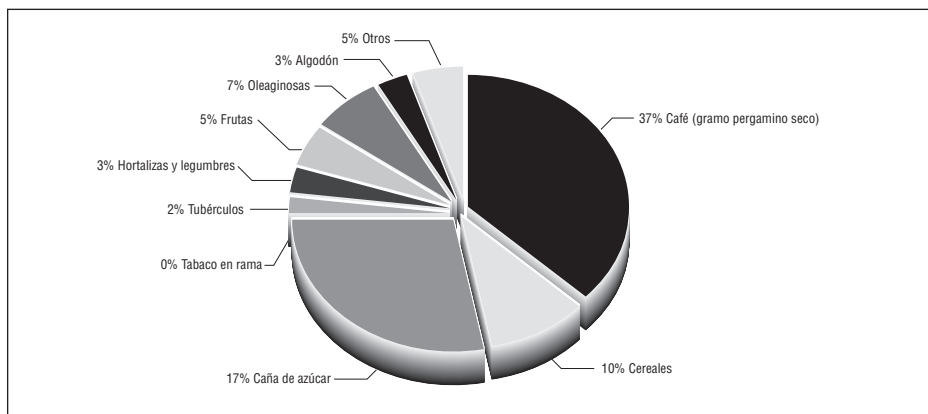
2. Se toman cuatro años, puesto que el periodo no es múltiplo de cinco. El último periodo es 2004, y su escogencia no genera ningún tipo de traumatismo en el desarrollo del análisis.

Figura 13. Composición del valor agregado del sector agrícola del Valle del Cauca. Año 1970



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 14. Composición del valor agregado del sector agrícola del Valle del Cauca. Año 1975



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

la caña de azúcar, producto que ahora contribuye con un 28% y ha incrementado su aporte en 11%.

El café continúa liderando para este año con un 37% de participación. Café y azúcar comienzan a mostrarse como los productos principales en el sector agrícola del Valle del Cauca, pues sus

aportes corresponden en conjunto a un 65% del total del valor agregado del sector, ratificándose como los productos insignias de la región y generando concentración en el uso de suelos.

En la Figura 15 se presentan las contribuciones al valor agregado de los grupos que componen el sector agrícola

en el año 1980. Para este año el café continúa siendo el mayor aporte con un 36%, gracias al auge que se presenta en la producción por la mejora en los precios internacionales del grano, los cuales alcanzaron un máximo en el año 1979. Seguidamente se ubica la caña de azúcar con un 25%, perdiendo un 3% con respecto al año de 1975 pero aún por encima de "Otros", que presentan al plátano como su principal producto, y absorbiendo la pérdida del 3% experimentada por el grupo cereales, el cual tiene en este año sólo un 7% de contribución.

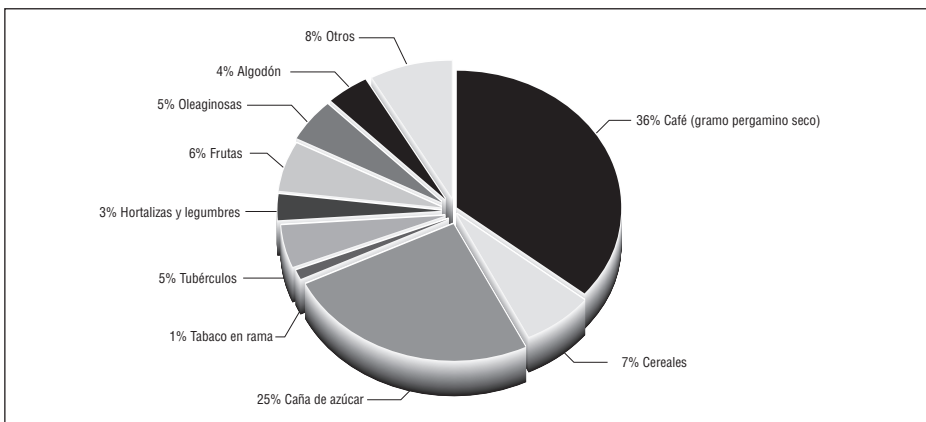
El comportamiento de la estructura productiva del Valle del Cauca para el año 1980 continúa siendo la misma con respecto a la del año 1975 y permanece casi constante la suma de los aportes de los dos grupos más representativos (café y caña de azúcar, con el 61%). El porcentaje restante se divide entre los ocho grupos.

La economía de la región continuaba presentando rezagos del modelo de sustitución de importaciones, por lo cual las barreras arancelarias continuaban, y el sector agroindustrial seguía siendo el principal generador de ingresos para la industria manufacturera.

La Figura 16 muestra un giro en la composición presentada en años anteriores, un cambio significativo para el año 1985, ya que la caña de azúcar se posiciona como el principal generador de valor agregado dentro del sector agrícola, al alcanzar un aporte del 31% y ubicarse de esta forma como el principal producto agrícola del Valle del Cauca.

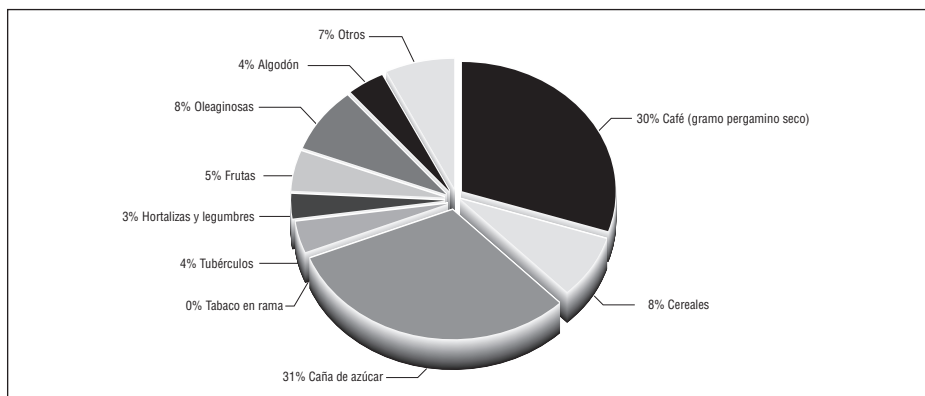
Aunque el café ya no es el principal contribuyente al valor agregado, sigue presentando un aporte muy cercano al de la caña de azúcar (30%), con lo cual la suma del aporte de la caña y del café se mantiene en este año en

Figura 15. Composición del valor agregado del sector agrícola del Valle del Cauca. Año 1980



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 16. Composición del valor agregado del sector agrícola del Valle del Cauca. Año 1985



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

el 61%, lo que determina nuevamente para este año la estructura productiva de la región.

Otro de los cambios registrados en este año en la estructura del sector agropecuario es el surgimiento de un nuevo grupo de productos que años atrás ya venía abriéndose camino con el aumento de su valor agregado. El aporte del sector oleaginosas, que ahora representa un 8%, iguala grupos como cereales y supera a "Otros". Cereales y frutas tienen un aporte del 8%, y sus principales productos son sorgo y uva. El resto de grupos mantiene un comportamiento constante y aporta el porcentaje restante.

Es posible concluir, entonces, que el año 1985 marca un cambio en la importancia de los productos que aportan al valor agregado del sector agrícola del Valle del Cauca, siendo la caña de azúcar el mayor generador al absorber espacios destinados al cultivo de otros productos en la región.

Los años noventa traen para Colombia un nuevo modelo de desarrollo basado en el comercio internacional, en el cual la abolición de las barreras arancelarias y la especialización en la producción de productos en los que existan ventajas competitivas y absolutas son los pilares de la política económica del país. El dejar atrás por completo el modelo de sustitución de importaciones trae para el valor agregado del sector agrícola del Valle del Cauca grandes cambios en su estructura, pues la apertura económica causó efectos sobre el precio internacional del café y así mismo impactos sobre la caña de azúcar.

La Figura 17 muestra el aporte de los grupos productivos del sector agrícola para el año 1990. Ocurre un fenómeno especial: la caña de azúcar decae en su participación al tiempo que lo hace el café, los dos productos que en los veinte años analizados anteriormente habían hecho la mayor contribución

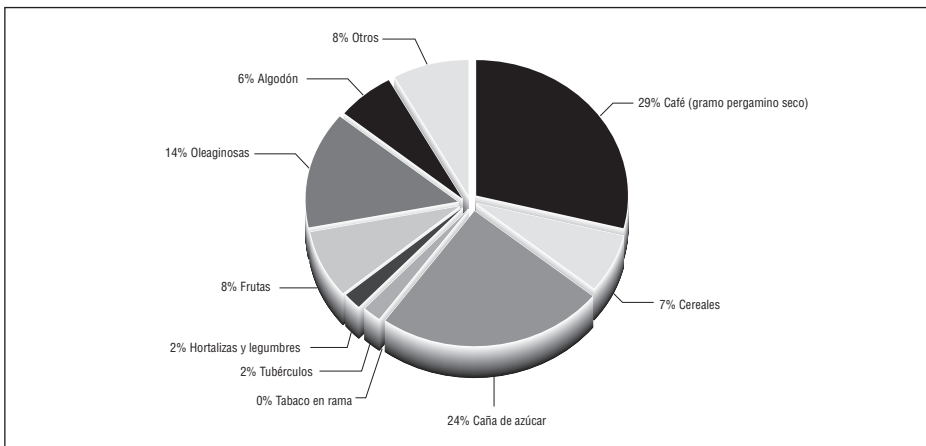
al sector agrícola y que para este año, por esta caída se ubicaron en 24% y 29%, respectivamente, sumando tan solo un 53% y regresando a los niveles presentados en 1970. Por otra parte, este año permitió que otros grupos crecieran en su participación y aumentaran su valor agregado, como el de las oleaginosas, que pasó de un 5% en el año 1985 a un 14% en 1990, siendo la soya el principal producto de este grupo. Otros grupos que aumentan su participación son frutas y "Otros" con un 8%, mientras que el grupo cereales continuó con sus aportes alrededor del 7%.

La apertura económica vivida en Colombia muestra sus efectos sobre el sector agrícola del Valle del Cauca años más tarde. En la Figura 18 ya se observan dichas consecuencias. La caña de azúcar elevó al 53% su participación y la del café cayó al 24%.

El resto de los grupos no lograron mantener la contribución del año 1990, cuando hicieron aportes significativos al sector. La apertura para el año 1995 confirmó la caña de azúcar como el principal producto del Valle. El único grupo que mantiene su participación en el producto es frutas, con el 8% para el año 1990. Grupos de productos como tabaco en rama y hortalizas desaparecen casi totalmente luego de la apertura.

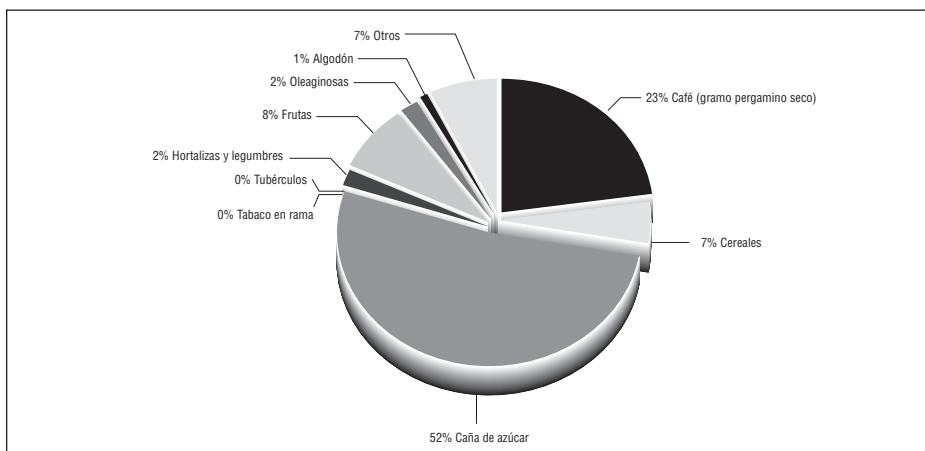
Para el año 2000 la estructura productiva continúa su tendencia, y la caña de azúcar sigue aumentando su participación en el valor agregado del sector agrícola con un 59%. De otro lado, el café continúa perdiendo participación y para este año sólo aportó el 21%; oleaginosas, tabaco en rama, hortaliza y legumbres y tubérculos al igual que "Otros" caen también en su participación y se ubican en un 3%. Los grupos

Figura 17. Composición del valor agregado del sector agrícola del Valle del Cauca. Año 1990



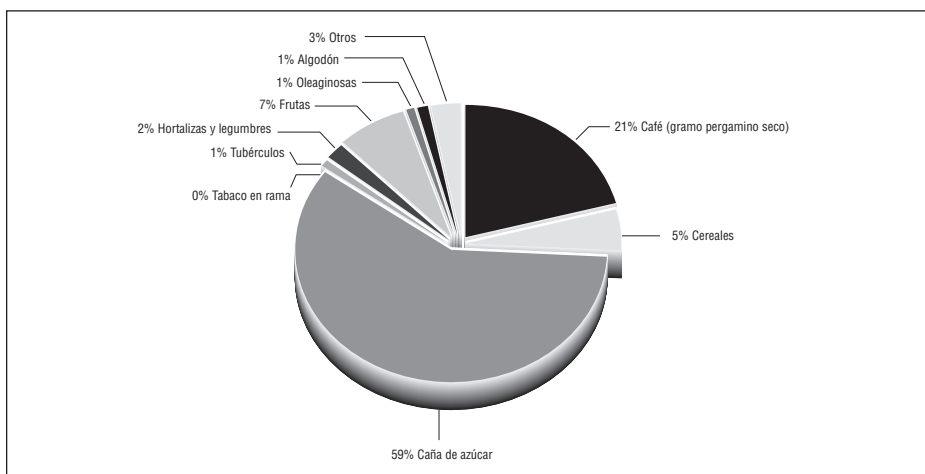
Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 18. Composición del valor agregado del sector agrícola del Valle del Cauca. Año 1995



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 19. Composición del valor agregado del sector agrícola del Valle del Cauca. Año 2000



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

que mantienen sus contribuciones son cereales con 5% y frutas con 7%.

La estructura productiva para el año 2000 ya está totalmente definida y muestra un alto grado de dependencia del cultivo de la caña de azúcar, como se puede observar en la Figura 19.

Esta especialización en la caña de azúcar hace que los ingresos de la región en las zonas rurales dependan en un 60% de este cultivo.

La Figura 20 muestra para el año 2004, la participación absoluta de la caña de azúcar en la economía regio-

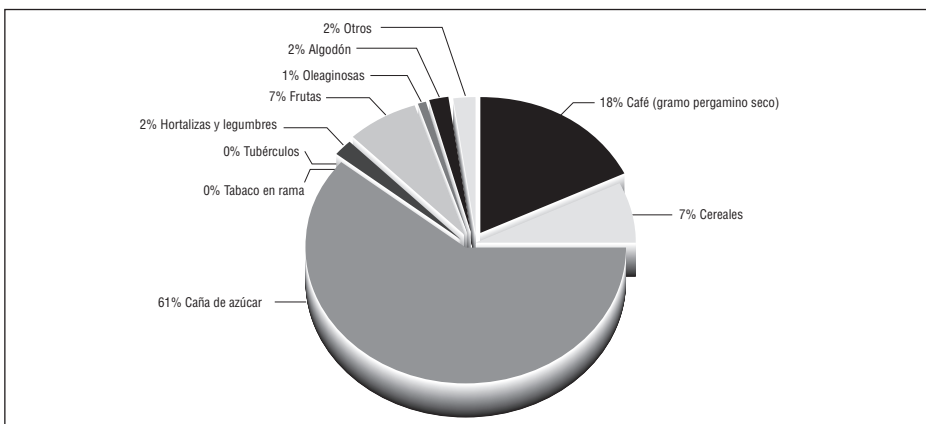
nal, cuando aporta el 61% del valor agregado del sector. El café queda relegado al 18%, y frutas se ubica en un 7%, valores poco significativos frente al aporte de la caña de azúcar. Hortalizas y legumbres presentan una leve recuperación al aumentar del 0% en el año 2000 a un 2% en el 2004; tubérculos desaparece y no aporta nada al valor agregado. De igual forma ocurre con tabaco en rama. Estos productos nunca hicieron una contribución importante en el periodo analizado y sus aportes siempre oscilaron entre el 1% y 2%, en promedio. Oleaginosas muestra la peor participación en todo el periodo descrito, con tan sólo un 2%, así como “otros” que no logra llegar ni al 3%.

A lo largo de todo el análisis de la participación en el valor agregado de los grupos productivos del sector agrícola realizado hasta el momento, es posible observar tendencias relativamente

constantes para algunos de ellos que registran siempre una participación baja o poco significativa, tales como tubérculos, algodón, “Otros”, tabaco en rama y hortalizas y legumbres. En la Figura 21 se describe la evolución de las participaciones al valor agregado de grupos productivos del sector agrícola que tuvieron un papel de gran influencia en el periodo 1970 – 2004, como es el caso de la caña de azúcar, el café, los cereales, las frutas y las oleaginosas.

El comportamiento de la caña de azúcar el cual en los inicios del periodo de estudio mostraba una tendencia constante, salvo una variación positiva relevante en su porcentaje de participación a mediados de los años setenta y una variación negativa a finales de dicha década, que osciló entre un 20% y un 30%, continuó así hasta inicios de la década de los años noventa cuando rompe la tendencia y se torna en

Figura 20. Composición del valor agregado del sector agrícola del Valle del Cauca. Año 2004



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

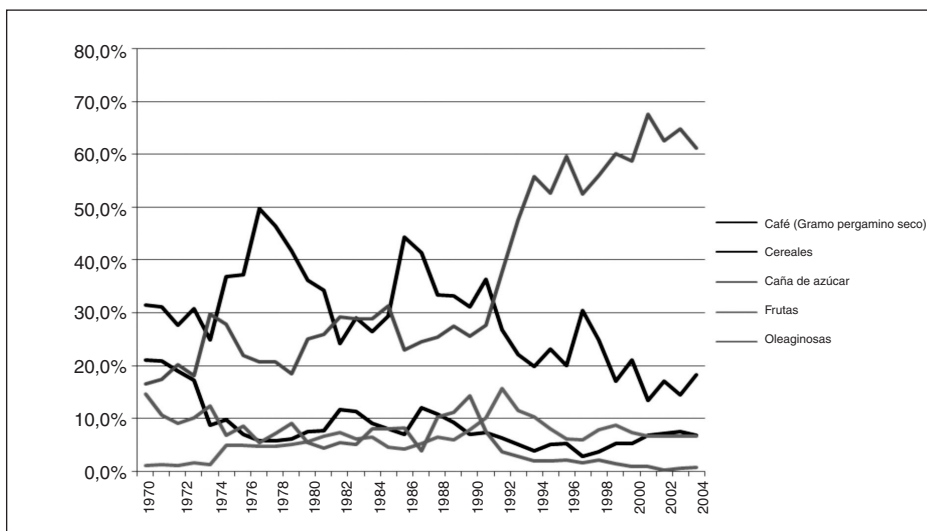
la pieza clave del cambio estructural generado por la apertura económica en Colombia que trajo consigo efectos positivos para este producto y lo llevó a niveles altísimos de contribución al sector agrícola.

El café, con una muy buena contribución a inicios de la década de los años setenta, y ubicado en máximos históricos en 1977, cuando se acercó al 50% de participación, seguido de una caída que se prolongó hasta 1982 año en el cual llega al límite e inicia su recuperación hasta el año 1986, rompe la tendencia e inicia nuevamente un comportamiento a la baja, pierde toda su fuerza y se ubica como el segundo en la lista de aportantes al valor agregado del sector agrícola del Valle del Cauca, pero aun así con una diferencia

significativa respecto al primero, la caña de azúcar.

Los grupos productivos cereales y oleaginosas, presentan una línea de evolución similar, en su participación significativa en el valor agregado del sector agrícola del Valle del Cauca para ambos casos a principios de la década de los setenta. Sin embargo, a mediados de esta década el comportamiento de ambos grupos inicia una tendencia a la baja y terminan por ubicar su aporte en un rango no superior al 15% y un tope mínimo del 4%, que se conserva hasta el inicio del periodo de apertura. A partir de esta fecha ambos comienzan un periodo de aportes cada vez menores hasta llegar a prácticamente desaparecer en el caso de las oleaginosas con

Figura 21. Evolución de las participaciones en el valor agregado del sector agrícola del Valle del Cauca por parte de los grupos café, cereales, caña de azúcar, frutas y oleaginosas. 1970 – 2004



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

una contribución del 0,2% en el año 2002. Aun cuando cereales también empieza a presentar valores cada vez más bajos, a partir de 1997 su tendencia registra un leve cambio y sus aportes inician una recuperación hasta un máximo de 7,5% en 2003. El comportamiento del grupo cereales es interesante, pues aunque es afectado por la apertura logra adaptarse a ella a finales de la década de los 90 e inicia una leve recuperación.

Por último, el comportamiento del grupo de frutas resulta algo atípico en relación con la evolución de las contribuciones presentadas por los demás componentes. En sus inicios el grupo realizaba aportes ínfimos e insignificantes al valor agregado del sector agrícola del Valle del Cauca, logrando una línea marcada por una tendencia alcista que se nota más fácilmente en el año 1989, y que se ratifica en 1990, año de apertura económica, continuando de esta forma hasta finales de la década de los noventa e inicios del nuevo siglo. Los productos de este grupo, luego de tener acceso a otros países de forma más fácil y lograr reconocimiento por su calidad y características propias, ampliaron su oferta significativamente, lo cual se ve reflejado en el aumento del valor agregado con el que contribuyen al sector agrícola. Las frutas exóticas y tropicales son reclamadas por diversos países de Europa y en los Estados Unidos, y gracias a la apertura económica pueden llegar de forma más eficiente a los lugares en los que se encuentra la mayor demanda.

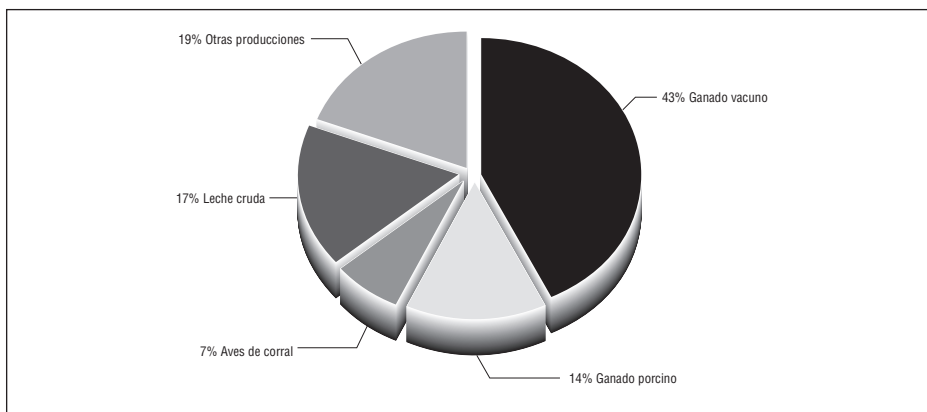
Sector pecuario

Dentro del análisis del sector pecuario se establecen cinco productos como sus principales componentes, a saber: ganado vacuno, ganado porcino, aves de corral, leche cruda y huevos.

La Figura 22 ilustra la contribución de cada uno de los productos anteriormente mencionados en el total del valor agregado del sector pecuario para el año 1970. El producto con mayor aporte para este año es ganado vacuno (43%), seguido de otras producciones (19%), leche cruda (17%) y ganado porcino (14%). De esta forma se observa que la estructura productiva del sector pecuario se orienta principalmente a la generación de dos productos para el consumo humano y que hacen parte de la canasta familiar de la población vallecaucana: el ganado vacuno y otras producciones, en la cual se registra la generación de valor agregado resultante de la producción de huevos. Se puede, entonces, adicionar la leche cruda como un producto relevante dentro de la estructura de este sector.

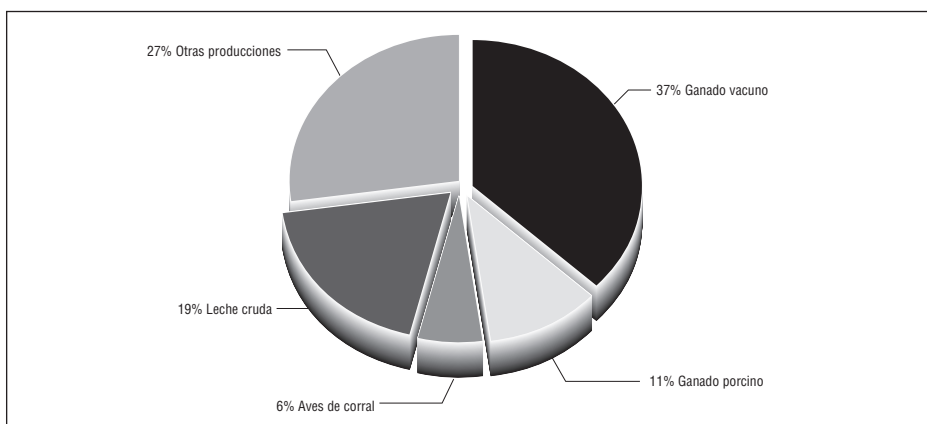
La Figura 23 muestra en el año 1975 una disminución en la proporción que tenía ganado vacuno, la cual pasa del 43% en 1970 al 37% en dicho año. Por otra parte, se observa que buena parte de la participación perdida por este rubro es compensada por una mejora en la participación de otras producciones, al igual que por una reducción en la de ganado porcino (11%) y aves de corral (70%). Para este año las participaciones en el valor agregado de los

Figura 22. Composición del valor agregado del sector pecuario del Valle del Cauca. Año 1970



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 23. Composición del valor agregado del sector pecuario del Valle del Cauca. Año 1975



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

principales productos pecuarios fueron más equitativas por parte de todos los productos, pierde importancia el aporte de ganado vacuno y se resalta el aporte de leche cruda.

En el año 1980 la estructura productiva del sector pecuario del Valle del Cauca presenta un cambio significativo, pues

el producto que menos aporte generaba, aves de corral, aumenta su participación en el valor agregado y se ubica en el 24%, en tanto que el ganado porcino cae a un 7%. Ganado vacuno presenta una participación similar a la de 1975, pues solo decrece un 7%. La leche cruda también tiene una caída

y se ubica en 12%, perdiendo un 7%; otras producciones presentan el mismo valor en su aporte porcentual al sector: un 27%.

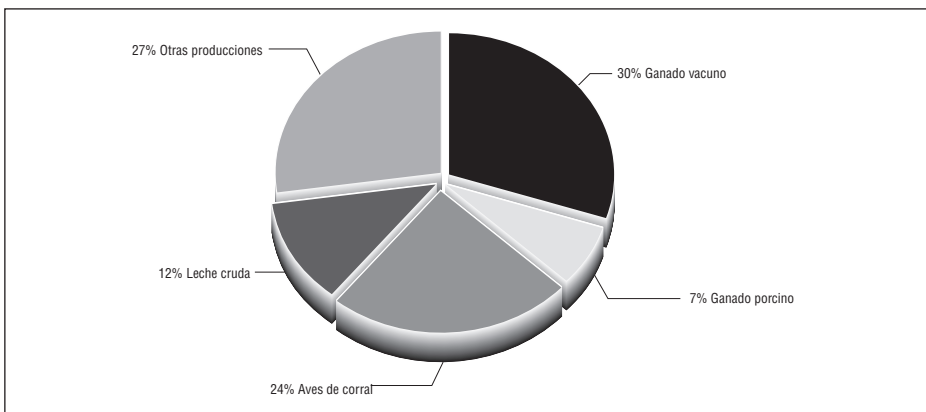
La tendencia diversificadora del sector pecuario continúa en el año 1980, al producirse un cambio en los productos que dan los mayores aportes al valor agregado, con un salto significativo de aves de corral. A pesar de que los aportes de los tres principales productos son similares, la suma de los dos principales productos del sector es del 57%, algo similar a lo ocurrido con el café y caña de azúcar, los grandes aportantes al valor agregado.

La Figura 25 muestra la caída en el año 1985 de la participación del ganado porcino, que ubica en 2% su aporte al valor agregado del sector. De igual forma, leche cruda baja su participación de 12% al 10%, mientras que aves de corral aumenta su aporte al 27% y

ganado vacuno al 34%. Otras producciones mantienen su nivel y se ubican en un 27%. Ganado vacuno y aves de corral son los mayores aportantes al valor agregado del sector pecuario en el año 1985, con el 61% del total.

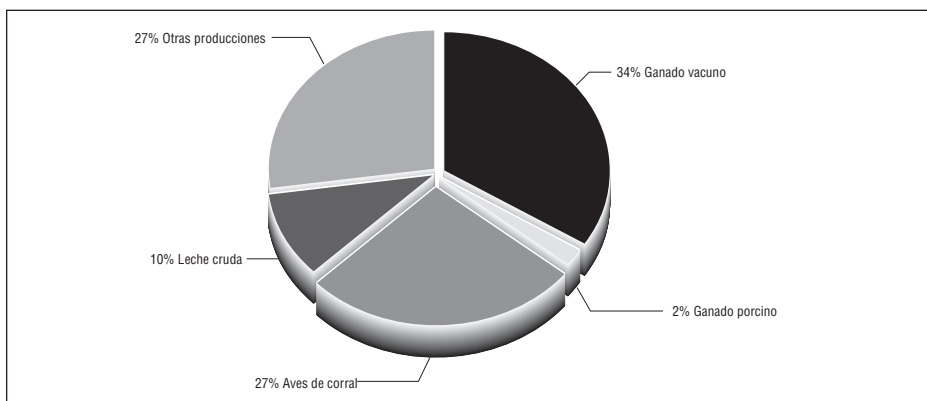
La Figura 26, correspondiente a las participaciones de los productos en el valor agregado del sector pecuario para el año 1990, muestra un aumento significativo en la contribución del ganado vacuno, que pasa del 34% al 52%, posicionándose como el producto de mayor contribución al valor agregado. Los otros productos pierden participación; uno de ellos, aves de corral, pasa a un tercer lugar en su contribución al valor agregado del sector, ubicándose en el 12%. De igual forma otras producciones cae a un 19%; leche cruda y ganado vacuno muestran leves signos de recuperación con aportes del 8% y 9% respectivamente.

Figura 24. Composición del valor agregado del sector pecuario del Valle del Cauca. Año 1980



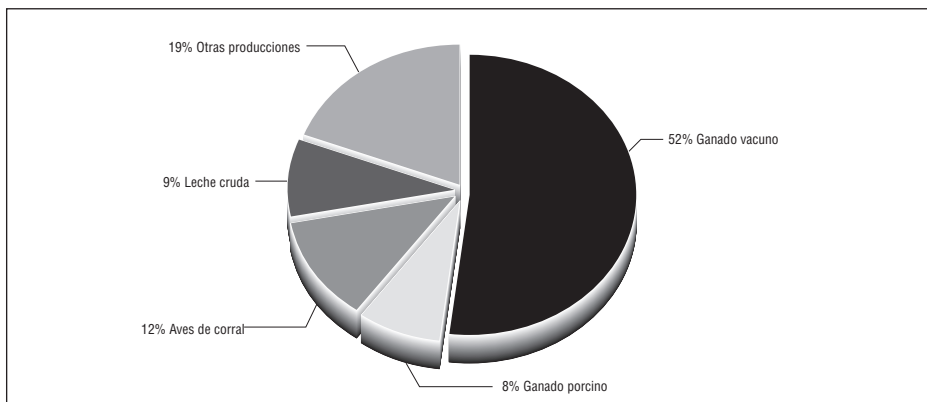
Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 25. Composición del valor agregado del sector pecuario del Valle del Cauca. Año 1985



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 26. Composición del valor agregado del sector pecuario del Valle del Cauca. Año 1990



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

En la Figura 27 se muestran los cambios significativos que se dieron con la apertura en cuanto a los aportes realizados por los productos del sector pecuario al total del valor agregado. Para 1995, ya bajo la política de apertura económica, se observa una recuperación por parte de productos como aves de corral con un 20%,

otras producciones con 27% y la estabilización de las contribuciones de leche cruda y ganado porcino. Ganado vacuno presenta una disminución en su contribución, ubicándose en un aporte del 35%.

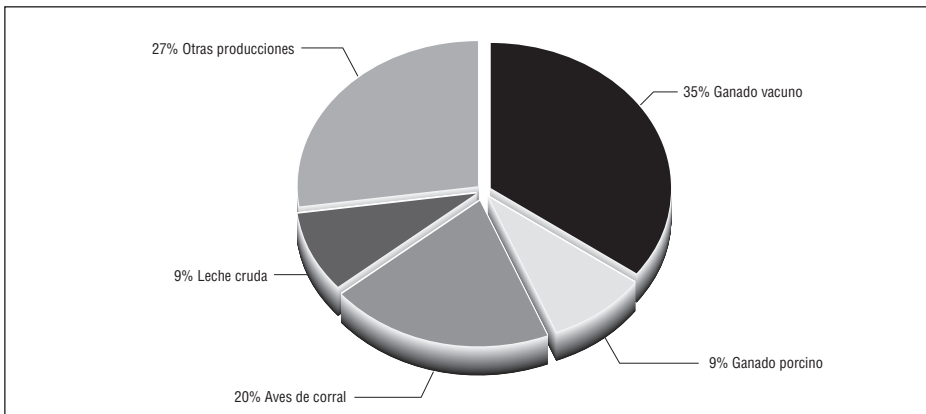
Para el año 2000 regresa la primacía absoluta del ganado vacuno en los aportes al valor agregado del sector

pecuario, tal y como lo describe la Figura 28. Este producto aporta el 42%, incrementando su contribución. El comportamiento de las contribuciones de productos es negativo. Otras producciones, aunque mantiene el segundo lugar en participación en el valor agregado del sector, pierde un 2% y queda en 25%; aves de corral también disminuye un 2%, llegando a un 18%; ganado porcino tiene un bajo 4% de contribución, en tanto que leche cruda aumenta su contribución al 11%.

La participación en el valor agregado del sector pecuario en el año 2004, descrita en la Figura 29, muestra un aumento significativo con un aporte del 54%. Ganado vacuno presenta un disminución en su aporte equivalente al 15%; aves de corral contribuye con el 14%; ganado porcino contribuye con el 5% y la participación de leche cruda es cero.

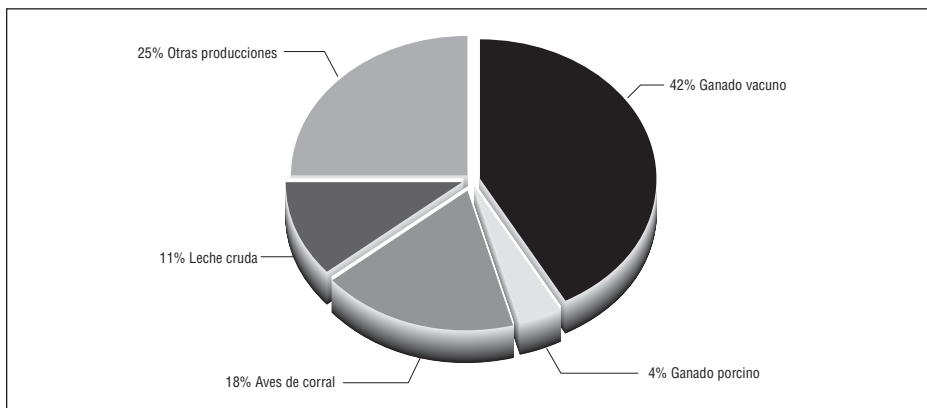
El sector pecuario del Valle del Cauca ha tenido tres productos que han presentado comportamientos atípicos en la evolución de sus contribuciones en el periodo 1970 – 2004. La Figura 30 describe el comportamiento de los productos ganado vacuno, aves de corral y leche cruda. Para el primer producto, a inicios de los años 70 su contribución al valor agregado estaba alrededor del 40%; en el año 1977 se da un pico en el aporte y llega al 45%, luego inicia una tendencia a la baja que rompe en 1990, año de la apertura económica, a partir del cual se da un crecimiento en el aporte del ganado vacuno en el valor agregado del sector pecuario: en 1990 la contribución fue de 52%. En el año 2002 se da la más alta contribución en las tres décadas, ubicándose en el 53%. En el año 2004 presenta disminución al caer su participación al 27%.

Figura 27. Composición del valor agregado del sector pecuario del Valle del Cauca. Año 1995



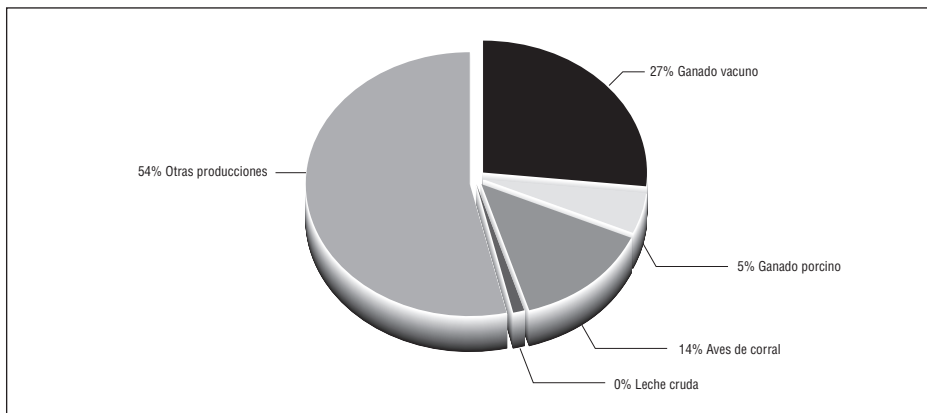
Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 28. Composición del valor agregado del sector pecuario del Valle del Cauca. Año 2000



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Figura 29. Composición del valor agregado del sector pecuario del Valle del Cauca. Año 2004

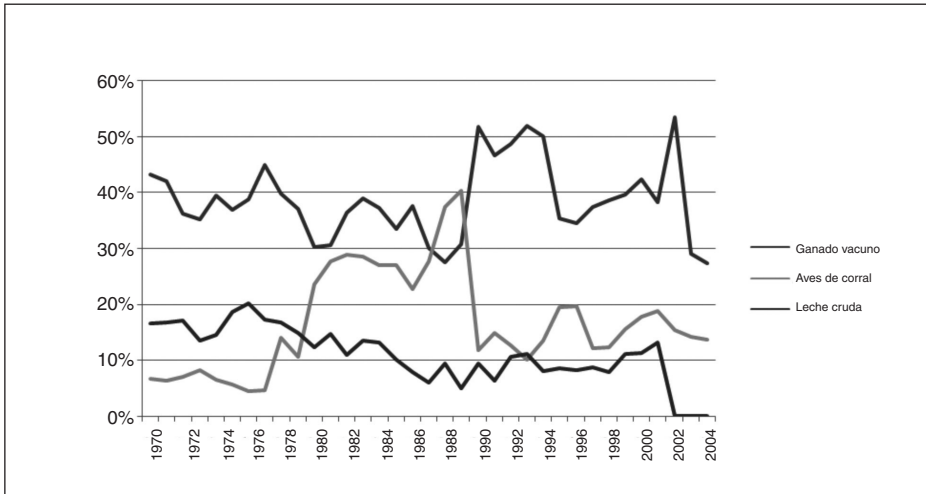


Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

El producto aves de corral, el cual hasta el año 1977 no tuvo contribuciones al valor agregado del sector pecuario superiores al 10%, en adelante inicia una escalada y se ubica por momentos en el segundo producto del sector y realiza contribuciones como la del año 1989 de 39%. Con la apertura

económica se presentó una caída de los aportes de este producto, que regresaron a las participaciones de inicios de los setenta. Para el año 1990 el aporte fue de tan solo el 12% y a partir de este momento este producto no logró obtener aportes superiores al 20%, perdiendo la eficiencia que había

Figura 30. Evolución de la participación en el valor agregado del sector pecuario del Valle Cauca por parte de los productos Ganado Vacuno y Aves de Corral. 1970 – 2004



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

ganado durante la última etapa del modelo de sustitución de importaciones.

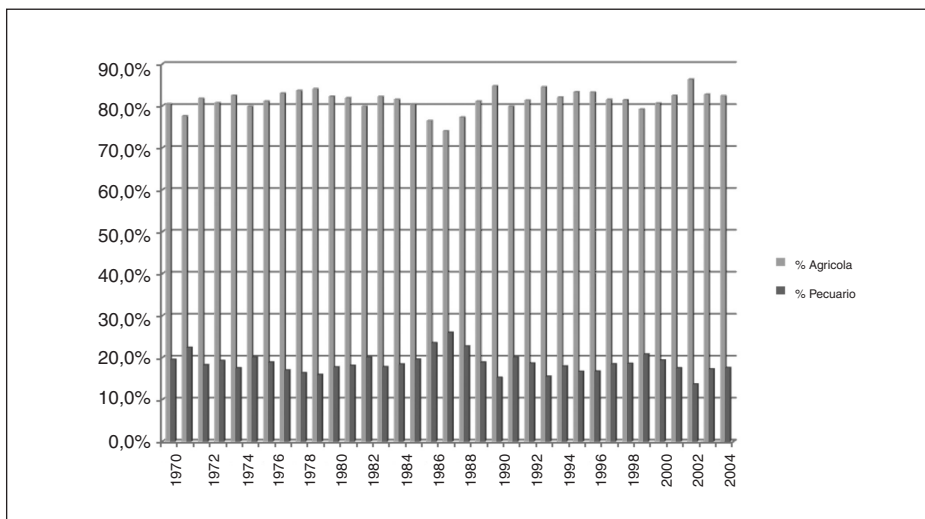
Por último la leche cruda, un producto que presentó un comportamiento constante en todo el periodo, al final muestra una caída brusca. Aunque en promedio sus contribuciones se mantuvieron alrededor del 10% en todo el periodo, para 2002 desaparecen por completo.

El sector agropecuario, conformado por el sector agrícola y el sector pecuario, ha recibido mayores aportes por parte del sector agrícola, debido a que en su composición se encuentran productos más representativos del Valle del Cauca. La Figura 31 muestra el comportamiento de las participaciones al valor agregado de los dos sectores que conforman el sector agropecuario en el periodo 1970 – 2004.

Las contribuciones del sector agrícola en el valor agregado del sector agropecuario se ubicaron alrededor del 80%. Para el sub-periodo 1977 - 1980 el sector agrícola presentó contribuciones altas, en promedio 83%, que corresponden a la bonanza cafetera que se vivía en Colombia. El Valle del Cauca, al poseer este producto, se vio beneficiado, lo cual se representó en el valor agregado del sector agrícola y contribuyó de forma significativa en el total del sector agropecuario para el año 1990, cuando las participaciones fueron del orden de 85% y 15% para cada sector.

Para el año 2002 el sector agrícola realiza su mayor aporte con un 86,4%, gracias a la contribución de la caña de azúcar.

Figura 31. Comportamiento de las participaciones de los sectores agrícola y pecuario al valor agregado del sector agropecuario.



Elaboración de los autores. Fuente: Estadísticas DPD y Cuentas Regionales GIED.

Conclusiones

A lo largo del periodo analizado, en las cifras sobre la generación de valor agregado por parte del sector agropecuario en el Valle del Cauca (1970-2004) es posible observar cómo este sector productivo, de gran tradición e importancia para la economía del departamento y del país, ha perdido su dinamismo y diversidad estructural. La agricultura del Valle del Cauca trae una tendencia descendente básicamente a partir de los últimos años de la década de los ochenta.

Es importante resaltar que buena parte de la pérdida de la dinámica de las diferentes producciones agrícolas se ha sustentado, por una parte, en la existencia de plagas de temporada y, por otra, en la variabilidad de los

precios internacionales que inciden en el proceso de comercialización tanto interno como externo de ciertos productos como café, maíz, sorgo, soya y algodón.

Dicho fenómeno termina por incidir en la estructura productiva del sector, pues en la coyuntura de los mercados observable en ese entonces, que permitía la permanencia de sólo aquellos productores con un alto nivel de productividad, y con el poco beneficio resultante de la producción diversificada de bienes agropecuarios por el bajo nivel de los precios internacionales, ligado a un costo de producción poco competitivo para algunos de los productos, buena parte de los agricultores condujeron sus factores productivos a la obtención y distribución tanto en el

mercado interno como extranjero de dos cultivos principales, a saber: café y caña de azúcar.

A partir de mediados de la década de los años ochenta, la caña de azúcar inicia un proceso de concentración tanto en superficie sembrada como en volumen de producción para el sector agrícola del Valle. Esto se originó en parte por la baja rentabilidad de los cultivos de cereales y oleaginosas, que desencadenó un auge del cultivo de caña, y en parte por los cambios en el comportamiento de los cultivos llamados transitorios, además de la incorporación de tierras tradicionalmente ganaderas a la siembra de caña.

La inserción de Colombia al mercado mundial, y a su vez de la producción extranjera a la economía colombiana, produjo un gran impacto en las condiciones del comercio local, así como en los términos de intercambio vigentes hasta ese entonces. La lógica del modelo consistía en que al introducir un elemento de competitividad extranjera, la calidad de los productos internos y la innovación debían aumentar, mientras los costos debían bajar, de tal manera que fueran de mayor beneficio para el consumidor. Sin embargo, como resultado del proteccionismo, la introducción de productos extranjeros al mercado colombiano transformó por completo las relaciones de producción y demanda que habían regido en el país por varias décadas y trajo como resultado que muchas industrias y sectores productivos no lograran sobrevi-

vir a la competencia y desaparecieran total o parcialmente muchos de ellos.

El sector agropecuario no podía ser ajeno a esta situación; la mayoría de los bienes procedentes del mismo no tenían un costo de producción competitivo en sus cadenas productivas, lo que conllevó que conforme ingresaran competidores homólogos la demanda de dichos productos se fuera desplazando hacia el consumo de bienes importados, por las ventajas que ello representaba para los consumidores. Lo anterior terminó por perjudicar a los productores de estos bienes, y con ello al sector en conjunto, pues no estaba preparado para enfrentar esa competencia. Se tornó necesario, entonces, replantear y delimitar aquellas cadenas productivas en las cuales sería conveniente invertir los factores productivos con los que se contaba, pues si bien era necesario reconocer las ventajas comparativas que siempre tuvieron el país y el departamento del Valle, el poco desarrollo de las mismas en el sector agropecuario se vería íntimamente ligado a la excesiva inversión de recursos tanto privados como públicos en décadas pasadas para el desarrollo de una industria manufacturera que terminaría por agotar los fondos disponibles por haberlos asignado como apoyo a otros sectores.

Se centró entonces el desarrollo del sector agropecuario en la producción básicamente de un bien: caña de azúcar. La generación de valor agregado para el periodo en análisis muestra

claramente la primacía de la caña como producto principal.

Se convierte entonces en un hecho innegable en la actualidad el que la caña de azúcar se presente como

el cultivo dominante de la agricultura en el Valle del Cauca; basta para ello observar los resultados plasmados en este documento sobre el desempeño del sector en el departamento.

Bibliografía

AGUILERA DÍAZ, María M. Palma africana en la costa caribe: un semillero de empresa empresas solidarias. En: Centro de Estudios Económicos. Vol. 4, No. 2 (Mar. – May. 2002); p. 52-75.

Anuario Estadístico del Valle 1975-1986. Cali: Departamento de Planeación del Valle del Cauca. Anuario Estadístico del Valle - CODE.1990. 630 p.

----- 1990. Cali: Departamento de Planeación del Valle del Cauca. Anuario Estadístico del Valle - CODE. 1992. 754 p.

----- 1997. Cali: Departamento de Planeación del Valle del Cauca. Anuario Estadístico del Valle - CODE. 2000 630 p.

----- 2000. Cali: Departamento de Planeación del Valle del Cauca. Anuario Estadístico del Valle - CODE.2004. 720 p.

----- 2001. Cali: Departamento de Planeación del Valle del Cauca. Anuario Estadístico del Valle - CODE.2006. 535 p.

BALCÁZAR, Álvaro; Vargas, Andrés; Orozco A., Martha Lucía. Del proteccionismo a la apertura ¿El camino a la modernización agropecuaria?. Santa Fe de Bogotá: Centro de Estudios Ga-

naderos y Agrícolas C E G A., 1998. 106 p.

BANGUERO, Harold. Nuevas corrientes en la teoría y la política económica entre el neoliberalismo y el neoestructuralismo. En: Revista de Administración y Economía Universidad Autónoma de Occidente. Vol. 1 No. 1 (Jun.– Dic., 2004); p. 93.

BECK, Ulrich. ¿Qué es la globalización?. 2 ed. Madrid: Paidós Ibérica, 2004. 170 p

BEJARANO, Jesús. Economía de la agricultura. Bogotá: Fondo Nacional de Proyectos de Desarrollo (Colombia), 1998. 368p

DEL VALLE, María del Carmen. El desarrollo agrícola y rural en el contexto de la mundialización. 4a ed. Instituto de investigaciones económicas Universidad Autónoma de México, 004. 621p.

DÍAS BONILLA, Eugenio; Reza, Lucio; Espinal, Carlos Federico; Piñeiro, Valeria. Globalización y agricultura en las Américas: Escenarios para el desarrollo tecnológico de la agricultura hemisférica: Colombia. Bogotá: FON-TAGRO – ICCA. 2004. 300 p.

Economía política internacional [en línea]. Viena: Departamento para el Desarrollo Urbano y Regional de la Universidad de Economía de Viena,

2005 [Consultado 1 de Abril de 2008]. Disponible en Internet: <http://www.lateinamerika-studien.at/content/wirtschaft/ipoesp/ipoesp-741.html>

HAYAMI, Yujiro. Desarrollo agrícola: Una perspectiva mundial. 5a ed. México: McGraw- Hill, 1989. 542p.

IANNI, Octavio. Teorías de la globalización. 4a ed. México: Siglo XXI, 1996. 184p

BORKAKOTI, George. Investigación sobre la naturaleza y causa de la riqueza de las naciones. México: Paidós Ibérica 1998, 132p.

STIGLITZ, Joseph E. El malestar en la globalización. 7 Ed. México: Santillana USA Pub Co Inc, 2003. 320p