



FACULTAD DE NEGOCIOS

CARRERA DE ADMINISTRACIÓN

**“ESTUDIO DE PREFACTIBILIDAD PARA LA
COMERCIALIZACIÓN Y EXPORTACIÓN DE
ARÁNDANO FRESCO AL MERCADO DE
VANCOUVER – CANADÁ”**

Tesis para obtener el título profesional de:

Licenciado en Administración

Autores

Br. Oscar Edinson Sánchez Kakiuchi

Br. Juan Pablo Mendoza Crespo

Asesor

Lic. María del Carmen D’Angelo Panizo

TRUJILLO, PERÚ

2015

APROBACIÓN DE LA TESIS

El asesor y los miembros del jurado evaluador asignados, **APRUEBAN** la tesis desarrollada por los Bachilleres Oscar Edinson Sánchez Kakiuchi y Juan Pablo Mendoza Crespo, denominada:

“ESTUDIO DE PREFACTIBILIDAD PARA LA COMERCIALIZACIÓN Y EXPORTACIÓN DE ARÁNDANO FRESCO AL MERCADO DE VANCOUVER – CANADÁ”

Lic. María Carmen D'Angelo Panizo

ASESOR

JURADO

PRESIDENTE

JURADO

JURADO

INDICE DE CONTENIDOS

| | |
|---|-----|
| CARATULA | i |
| APROBACIÓN DE LA TESIS | i |
| DEDICATORIA | ii |
| AGRADECIMIENTO | iii |
| INDICE DE CONTENIDOS | iv |
| INDICE DE TABLAS | ix |
| INDICE DE GRÁFICOS | xii |
| RESÚMEN | xiv |
| ABSTRACT | xv |
| CAPÍTULO I | 1 |
| GENERALIDADES | 1 |
| 1. Capítulo I: Generalidades | 2 |
| 1.1. Nombre de la Empresa y Marca Distintiva | 2 |
| 1.2 Concepto del Negocio | 2 |
| 1.3 Sector – Industria | 3 |
| 1.4 Justificación | 4 |
| 1.5 Posibles Barreras de Entrada y Salida | 5 |
| 1.6 Objetivos del Estudio | 6 |
| 1.7 Horizonte de Evaluación | 6 |
| 1.8 Cronología del Proyecto | 7 |
| 1.9 Ejecutores | 7 |
| CAPÍTULO II | 8 |
| ESTUDIO DE MERCADO | 8 |
| 2. Estudio de Mercado | 9 |
| 2.1 Análisis del Entorno | 9 |
| 2.1.1 Macro Entorno | 9 |
| 2.2 Investigación de Mercado | 27 |
| 2.2.1 Metodología Utilizada | 27 |
| 2.2.2 Fuentes de Información | 28 |
| 2.2.3 Definición y Caracterización del Cliente y/o Consumidor | 28 |
| 2.2.4 Segmentación | 30 |

| | |
|--|-----|
| 2.2.5 Análisis de la Demanda..... | 30 |
| 2.2.6 Análisis de la Oferta | 47 |
| 2.3 Análisis de la Comercialización | 68 |
| 2.3.1 Marketing Mix Usado por la Competencia | 68 |
| 2.3.2 Análisis del Mercado Proveedor | 72 |
| 2.3.3 Canales y Medios..... | 80 |
| CAPÍTULO III:..... | 83 |
| ESTUDIO TÉCNICO..... | 83 |
| 3. Estudio Técnico | 84 |
| 3.1 Especificaciones Técnicas del Producto | 84 |
| 3.2 Ingeniería Básica | 85 |
| 3.2.1 Descripción de Procesos..... | 85 |
| 3.2.3 Producción y Capacidad..... | 92 |
| 3.2.4 Descripción de Tecnologías | 96 |
| 3.3 Centro de Operaciones | 99 |
| 3.3.1 Macro y Micro-Localización | 99 |
| 3.3.3 Diseño de Edificaciones e Instalaciones..... | 104 |
| CAPÍTULO IV: | 105 |
| ESTUDIO LEGAL | 105 |
| 4. Estudio Legal | 106 |
| 4.1 Constitución de la Sociedad..... | 106 |
| 4.1.1 Forma Societaria e Implicancias..... | 106 |
| 4.1.2 Proceso de Constitución..... | 106 |
| 4.1.3 Costos de Constitución | 109 |
| 4.2 Tasas y Servicios Regulados | 112 |
| 4.2.1 Licencias y Permisos..... | 112 |
| 4.2.2 Anuncios Publicitarios y Similares | 113 |
| 4.2.3 Regulación Sectorial | 113 |
| 4.2.4 Registros, Asociaciones y Vinculaciones..... | 113 |
| 4.3 Demás Aspectos Legales..... | 113 |
| 4.3.1 Aspectos Laborales..... | 113 |
| 4.3.2 Aspectos Tributarios..... | 114 |
| 4.3.3 Registro de Marca | 115 |

| | |
|--|-----|
| 4.3.5 Regulación sobre Salud y Seguridad Ocupacional | 116 |
| 4.3.6 Base Legal de Exportación/Importación | 116 |
| 4.3.7 Costos de los Demás Aspectos Legales | 117 |
| CAPÍTULO V: | 118 |
| ESTUDIO ORGANIZACIONAL | 118 |
| 5. Estudio Organizacional | 119 |
| 5.1 Planeamiento Estratégico | 119 |
| 5.1.1 Misión..... | 119 |
| 5.1.2 Visión | 119 |
| 5.1.3 Objetivos Estratégicos..... | 119 |
| 5.1.4 Análisis FODA..... | 121 |
| 5.1.5 Matriz EFE y EFI | 123 |
| 5.1.6 Análisis de la Competitividad del Proyecto | 125 |
| 5.1.7 Estrategias de entrada y crecimiento..... | 125 |
| 5.1.8 Estructura organizacional | 126 |
| 5.2 Plan de Mercadotecnia..... | 127 |
| 5.2.1 Plan de Crecimiento Comercial | 127 |
| 5.2.2 Mercado Meta | 127 |
| 5.2.3 Cualidad Intrínseca | 127 |
| 5.2.4 Costo para el Cliente..... | 128 |
| 5.2.5 Conveniencia | 128 |
| 5.2.6 Comunicación | 128 |
| 5.2.7 Posicionamiento | 128 |
| 5.2.8 Presupuesto de Marketing..... | 128 |
| 5.3 Equipo de Trabajo | 129 |
| 5.3.1 Descripción de Posiciones..... | 129 |
| 5.3.2 Manual de Organización y Funciones | 134 |
| 5.3.3 Proceso de Reclutamiento y Selección..... | 137 |
| 5.3.4 Plan de Desarrollo del Personal y Monitoreo..... | 137 |
| 5.3.5 Política y Fijación de Remuneraciones..... | 138 |
| CAPÍTULO VI: | 140 |
| ESTUDIO DE COSTOS | 140 |
| 6. Estudio de Costos..... | 141 |

| | |
|--|-----|
| 6.1. Inversiones..... | 141 |
| 6.1.1. Inversión en Activo Fijo | 141 |
| 6.1.2. Inversión en Activo Intangible..... | 143 |
| 6.1.3. Inversión en Capital de Trabajo..... | 144 |
| 6.2. Costos y Gastos Proyectados | 144 |
| 6.2.1. Materia Prima Directa..... | 144 |
| 6.2.2. Mano de Obra Directa | 145 |
| 6.2.3. Gastos Indirectos de Fabricación | 145 |
| 6.2.4. Gastos de Administración..... | 145 |
| 6.2.5. Gastos de Ventas..... | 146 |
| 6.2.6. Costos de Producción | 146 |
| 6.2.7. Depreciación del Activo Fijo y amortización del Intangible..... | 148 |
| 6.3. Financiamiento..... | 148 |
| 6.3.1. Estructura de Capital..... | 148 |
| 6.3.2. Alternativas de Financiamiento Externo | 149 |
| 6.3.3. Fuente(s) de Financiamiento Elegida(s) | 149 |
| 6.3.4. Cuadros de Amortización de la Deuda | 150 |
| 6.4. Ingresos Proyectados | 150 |
| 6.4.2. Recuperación de Capital de Trabajo | 151 |
| 6.4.3. Valor de Desecho Neto | 151 |
| CAPÍTULO VII: | 152 |
| EVALUACIÓN ECONÓMICA..... | 152 |
| 7. Evaluación Económica..... | 153 |
| 7.1. Supuestos Generales..... | 153 |
| 7.2. Flujo de Caja Proyectado | 153 |
| 7.2.1. Flujo de Caja Operativo | 153 |
| 7.2.2. Flujo de Capital | 154 |
| 7.2.3. Flujo de Caja Económico..... | 154 |
| 7.2.4. Servicio de Deuda | 154 |
| 7.2.5. Flujo de Caja Financiero..... | 155 |
| 7.3. Tasa de Descuento | 155 |
| 7.3.1. Costo de Oportunidad de Capital | 155 |
| 7.3.2 Costo Promedio Ponderado De Capital..... | 155 |

| | |
|---|-----|
| 7.4 Estados Proyectados | 156 |
| 7.4.1. Balance General..... | 156 |
| 7.4.2. Estado de Ganancias y Pérdidas..... | 157 |
| 7.5. Rentabilidad | 158 |
| 7.5.1. Indicadores de rentabilidad..... | 158 |
| 7.5.2. Punto de equilibrio para el horizonte del proyecto | 158 |
| 7.5.3. Periodo de recuperación de capital..... | 160 |
| 7.6. Análisis Sensibilidad..... | 160 |
| 7.6.1. Variables de entrada..... | 160 |
| 7.6.2. Análisis Unidimensional..... | 161 |
| 7.6.3. Análisis Bidimensional..... | 161 |
| 7.6.4. Conclusiones del análisis | 162 |
| 7.7. Factores críticos de riesgo y éxito | 163 |
| 7.7.1. Descripción..... | 163 |
| 7.7.2. Plan de contingencias y aseguramiento..... | 163 |
| CONCLUSIONES | 165 |
| RECOMENDACIONES | 167 |
| BIBLIOGRAFÍA..... | 168 |
| ANEXOS..... | 172 |

INDICE DE TABLAS

| | |
|---|----|
| Tabla 1: Mejores países para Exportar | 5 |
| Tabla 2: Horizonte de Evaluación | 6 |
| Tabla 3: Cronograma del Proyecto 2014 - 2015..... | 7 |
| Tabla 4: Partida de arándanos..... | 9 |
| Tabla 5: Autoridades Sanitarias en el Perú | 14 |
| Tabla 6: Información Macroeconómica Canadá- Perú | 17 |
| Tabla 7: Indicadores de Comercio Exterior Canadá | 17 |
| Tabla 8: Empleo por provincias..... | 21 |
| Tabla 9: Factores demográficos..... | 23 |
| Tabla 10: Calendario de Importaciones de arándanos 2013 | 36 |
| Tabla 11: Demanda Actual..... | 37 |
| Tabla 12: COMERCIO ACTUAL Y POTENCIAL ENTRE CANADÁ Y PERÚ EN 2013.... | 38 |
| Tabla 13: Exportación de Arándanos | 39 |
| Tabla 14: Exportaciones de Fresas..... | 40 |
| Tabla 15: Demanda Proyectada | 47 |
| Tabla 16: Principales Empresas Exportadoras En Perú al 2014 | 49 |
| Tabla 17: Países Proveedores De Arándanos | 49 |
| Tabla 18: Volumen de Exportaciones 2013..... | 50 |
| Tabla 19: Exportaciones Arándanos - 2013 | 52 |
| Tabla 20: Exportaciones Argentina Canadá..... | 54 |
| Tabla 21: Exportaciones de Arándanos | 55 |
| Tabla 22: Exportaciones de Arándanos | 56 |
| Tabla 23: Producción Por Zona Geográfica - 2012 | 58 |
| Tabla 24: Producción Mundial de Arándanos 2012..... | 60 |
| Tabla 25: Producción Sudamericana de Arándanos 2012 | 60 |
| Tabla 26: Perfil y Segmentación Base | 66 |
| Tabla 27: Demanda Actual al 2016 | 66 |
| Tabla 28: Mercado Potencial | 67 |
| Tabla 29: Mercado Disponible | 67 |
| Tabla 30: Selección de proveedores..... | 80 |
| Tabla 31: Caracterización de Canales y medios | 81 |

| | |
|---|-----|
| Tabla 32: Capacidad del Producto | 92 |
| Tabla 33: Países Proveedores | 93 |
| Tabla 34: Programa de Producción Mensual | 94 |
| Tabla 35: Capacidad Normal | 95 |
| Tabla 36: Capacidad Máxima | 95 |
| Tabla 37: Ocupabilidad | 95 |
| Tabla 38: Coeficiente de Ponderación de los Factores Locacionales | 101 |
| Tabla 39: Puntaje de la Escala de Calificación | 102 |
| Tabla 40: Evaluación de Alternativas | 102 |
| Tabla 41: Costos de constitución | 109 |
| Tabla 42: Costos de aviso de constitución | 110 |
| Tabla 43: Matriz EFI | 123 |
| Tabla 44: Matriz EFE | 124 |
| Tabla 45: Presupuesto de Marketing (En nuevos soles) | 129 |
| Tabla 46: Planilla (En nuevos soles) | 139 |
| Tabla 47: Inmuebles (En nuevos soles) | 141 |
| Tabla 48: Maquinaria y Equipo (En nuevos soles) | 141 |
| Tabla 49: Equipo Informático (En nuevos soles) | 142 |
| Tabla 50: Móvilario (En nuevos soles) | 142 |
| Tabla 51: Reclutamiento de Personal (En nuevos soles) | 143 |
| Tabla 52: Constitución de la Empresa (En nuevos soles) | 143 |
| Tabla 53: Estudios Definitivos y Certificaciones (En nuevos soles) | 143 |
| Tabla 54: Inversión Capital de Trabajo (En nuevos soles) | 144 |
| Tabla 55: Costo del Proyecto en Materia Prima Directa (En nuevos soles) | 144 |
| Tabla 56: Mano de Obra Directa del Proyecto (En nuevos soles) | 145 |
| Tabla 57: Gastos Indirectos de Fabricación (En nuevos soles) | 145 |
| Tabla 58: Gastos de Administración (En nuevos soles) | 145 |
| Tabla 59: Gastos de Ventas del Proyecto (En nuevos soles) | 146 |
| Tabla 60: Costo de Material Directo (En nuevos soles) | 146 |
| Tabla 61: Costo de Mano de Obra Directa (En nuevos soles) | 147 |
| Tabla 62: Costo de Material Indirecto (En nuevos soles) | 147 |
| Tabla 63: Costo de Mano de Obra Indirecta (En nuevos soles) | 147 |
| Tabla 64: Total Costo de Producción (En nuevos soles) | 147 |

| | |
|--|-----|
| Tabla 65: Depreciación (En nuevos soles) | 148 |
| Tabla 66: Estructura de Capital (En nuevos soles) | 148 |
| Tabla 67: Fuentes de Financiamiento Externo | 149 |
| Tabla 68: Fuentes de Financiamiento Elegidas..... | 149 |
| Tabla 69: Amortización de Deuda | 150 |
| Tabla 70: Ingreso por Venta del Producto (En nuevos soles)..... | 150 |
| Tabla 71: Ingreso por Venta del Producto (En nuevos soles)..... | 150 |
| Tabla 72: Recuperación de Capital de Trabajo (En nuevos soles) | 151 |
| Tabla 73: Valor de Desecho Neto (En nuevos soles) | 151 |
| Tabla 74: Flujo de Caja Operativo (en nuevos soles)..... | 153 |
| Tabla 75: Flujo de Capital | 154 |
| Tabla 76: Flujo de Caja Económico | 154 |
| Tabla 77: Servicio de Deuda..... | 154 |
| Tabla 78: Flujo de Caja Financiero | 155 |
| Tabla 79: Costo Promedio Ponderado de Capital | 155 |
| Tabla 80; Balance General | 156 |
| Tabla 81: Estado de Ganancias y Pérdidas | 157 |
| Tabla 82: Indicadores de Rentabilidad..... | 158 |
| Tabla 83: Punto de Equilibrio (en nuevos soles) | 159 |
| Tabla 84: Periodo de Recuperación..... | 160 |
| Tabla 85: Variables de Entrada..... | 160 |
| Tabla 86: Análisis Bidimensional..... | 162 |

INDICE DE GRÁFICOS

| | |
|---|-----------|
| Gráfico 1: Logotipo | 2 |
| Gráfico 2: Entidades de Inocuidad de Alimentos - Canadá | 12 |
| Gráfico 3: Entidades de Inocuidad de Alimentos..... | 13 |
| Gráfico 4: Vancouver, Canadá..... | 18 |
| Gráfico 5: Zonas potenciales de Arándanos | 25 |
| Gráfico 6: Propiedades del arándano..... | 31 |
| Gráfico 7: Formas de Consumo de Arándano | 32 |
| Gráfico 8: Arándano Fresco | 33 |
| Gráfico 9: Tecnología de envase | 34 |
| Gráfico 10: Importaciones Mundiales de Arándanos 2013 | 35 |
| Gráfico 11: Importaciones Canadá- Mundo (volumen)..... | 36 |
| Gráfico 12: Importaciones Canadá - Mundo (Dólares americanos) | 36 |
| Gráfico 13: Importaciones en Canadá 2013 | 37 |
| Gráfico 14: Gastos familiares promedio 2011 | 41 |
| Gráfico 15: Importaciones Canadá - Mundo..... | 44 |
| Gráfico 16: Proyección de la superficie de arándanos en Perú | 45 |
| Gráfico 17: Proyección de la producción de Arándanos en Perú | 45 |
| Gráfico 18: El mapa de los Berries en el Perú..... | 46 |
| Gráfico 19: Exportaciones Usa – Canadá -2013 | 51 |
| Gráfico 20: Exportaciones Chile – Canadá 2013..... | 52 |
| Gráfico 21: Exportaciones Argentina - Canadá | 54 |
| Gráfico 22: Exportación Uruguay - Canadá..... | 55 |
| Gráfico 23: Distribución por Zona de Arándanos..... | 57 |
| Gráfico 24: Producción Mundial de Arándanos - 2012 | 58 |
| Gráfico 25: Superficie Mundial de Arándanos | 59 |
| Gráfico 26: producción Sudamericana de Arándanos | 61 |
| Gráfico 27: Participación de Mercado 2010 – 2013..... | 62 |
| Gráfico 28: Producción de Arándano Perú - Mundo..... | 63 |
| Gráfico 29: Proyección de la superficie de arándanos en Perú..... | 64 |
| Gráfico 30: Beneficios para la Salud | 70 |

| | |
|---|-----|
| Gráfico 31: Flujograma de Comercialización..... | 91 |
| Gráfico 32: Importaciones Canadá 2013..... | 93 |
| Gráfico 33: Estructura Organizacional | 126 |
| Gráfico 34: Punto de Equilibrio del Proyecto..... | 159 |

RESÚMEN

En el presente informe se expondrá un plan de negocios para la comercialización y exportación de Arándano al mercado de Vancouver - Canadá.

Este proyecto nace la necesidad de satisfacer la alta demanda de productos naturales con grandes beneficios a la Salud, es así que el Arándano es considerado una “Super Fruta” por su alto contenido de antioxidantes, como también de minerales.

Es por ello que el Arándano Peruano ha experimentado en los últimos 5 años uno de los cultivos con mayor crecimiento y con mayor potencial en el mercado extranjero. Además el Perú presenta ventajas competitivas en comparación con el resto del mundo, no solo por sus tierras y su variedad climática, sino que también cuenta con el adicional de su posición geográfica, contando con estaciones anuales inversas.

Es así que vimos la oportunidad de ingresar arándanos a Vancouver – Canadá, no solo por su consumo regular durante todo el año si no también en contra estación en períodos en los que desciende de modo importante, el abastecimiento de fruta a estos mercados, obteniendo muy buenos precios.

Teniendo en cuenta todo lo mencionado anteriormente este estudio demostró que nuestro producto arándano fresco es una alternativa de exportación viable con muy buen retorno de la inversión, teniendo en cuenta el COK de 15,25% dando como resultado los siguientes indicadores financieros: VANE S/. 1.381.259 y TIRE 34,73%.

ABSTRACT

In this report will be exposed a business plan for marketing and export of Blueberry to Vancouver Canada.

This project was the need to meet the high demand for natural products with great benefits to health, so that bilberry is considered a "super fruit" for its high content of antioxidants, as well as minerals.

That is why the Peruvian Blueberry has experienced in the last five years one of the fastest growing crops with the greatest potential in the overseas market. Furthermore, the Peru has competitive advantages over the rest of the world, not only for their land and climatic variety, but also has the added its geographical position, with annual seasons reverse.

So we saw an opportunity to blueberries to enter Canada, not only for its regular use throughout the year but also in off-season periods in which descends importantly, the supply of fruit to these markets, with very good prices .

Given all the above, this study demonstrated that our product is a fresh blueberry viable alternative export with very good return on investment, taking into account the COK 15.25% resulting the following financial ratios: VANE S/. 1.381.259 and TIRE 34,73%.

NOTA DE ACCESO

No se puede acceder al texto completo pues contiene datos confidenciales.

BIBLIOGRAFÍA

REFERENCIAS

Revista Agronegocios Perú (Enero – Febrero 2014). Edición Especial N° 37, pp. 4 – 48.

Acuerdos Comerciales del Perú (2009). Tratado de Libre Comercio Perú – Canadá. [En Línea], de www.acuerdoscomerciales.gob.pe.

SUNAT – Superintendencia Nacional De Aduanas Y De Administración Tributaria (2014). [En Línea], de <http://www.sunat.gob.pe/orientacionaduanera/exportacion>

PROMPERU, Guía de Mercado Canadá 2012, [Versión electrónica], de www.siicex.gob.pe/siicex/resources/fichapais/84302868RAD37D2E.PDF

MECER Consultora. Ranking Calidad de Vida Internacional 2015, [En Línea], de <http://www.latam.mercer.com/newsroom/mercer-calidad-de-vida-internacional-2015.html>

TFO - Expertos en comercio al servicio de los países en desarrollo. Manual de Exportación a Canadá. Décima edición 2013, [Versión electrónica], de www.ftocanada.ca

Santander Trade (2014). Haga negocios con Canadá. [En Línea], de <https://es.santandertrade.com/perfil-pais/9,canada>

Tourism Vancouver – Guía de Destino Vancouver. [Versión electrónica], de http://www.tourismvancouver.com/pdf/spanish_lure.pdf

Pro Chile – Estudio de Mercado de Arándanos Orgánicos Frescos para el Mercado Quebec-Canadá. Año 2011, [Versión electrónica], de www.prochile.cl

Pro Chile – Mercado Internacional para Arándanos Frescos. Año 2011, [Versión electrónica], de www.prochile.cl

Sierra Exportadora (2013). Situación mundial de los arándanos frescos y procesados y perspectivas próxima temporada 2013/2014. [Versión electrónica], de www.sierraexportadora.org.pe

Jiménez A., Fernández C., Rizo J.L., EOI – Escuela de Organización Industria España (2010). Comercialización de Arándano en España, de <http://api.eoi.es>

Asociación de Exportadores – ADEX (Junio de 2014). Boletín Regional de exportaciones. [Versión electrónica], de www.adexperu.org.pe

Sprachcaffe - Guía de Vancouver (2014). [En Línea], de www.sprachcaffe.com/espanol/guia-vancouver-canada.htm

Sierra Exportadora (2013). Situación mundial de los arándanos frescos y procesados y perspectivas próxima temporada 2013/2014. [Versión electrónica], de www.sierraexportadora.org.pe

Agro Data Perú. Arándanos Perú Exportación Septiembre 2014. [En Línea], de <http://www.agrodataperu.com/2014/10/arandanos-peru-exportacion-septiembre-2014-2.html>

García, E. (06 de Noviembre de 2013). Principal importador de arándanos de EE.UU, comprará al Perú. Diario Gestión, de <http://gestion.pe/economia/principal-importador-arandanos-eeuu-comprara-al-peru-2080354>

Wikipedia. Demografía de Columbia Británica. [En Línea], de https://es.wikipedia.org/wiki/Demograf%C3%ADa_de_Columbia_Brit%C3%A1nica#Estructura_por_Edades

Sierra Exportadora (21 de Agosto de 2014). Perú espera alcanzar 1,500 hectáreas sembradas de arándanos este año. Diario Gestión, de <http://gestion.pe/economia/sierra-exportadora-peru-espera-alcanzar-1500-hectareas-sembradas-arandanos-este-ano-2106339>

ADEX (10 de Septiembre de 2014). Perú puede ser el tercer productor mundial de arándanos. Diario el Comercio, en <http://elcomercio.pe/economia/peru/peru-puede-tercer-productor-mundial-arandanos-noticia-1756061>

Portal Frutícola (Setiembre de 2013). Chile: Innovación en envases busca asegurar calidad del arándano en mercados de destino. [Versión electrónica], de

<http://www.portalfruticola.com/2013/09/25/chile-innovacion-en-envases-buscar-asegurar-calidad-del-arandano-en-mercados-de-destino/?pais=peru>

MINCETURS (2006). Formas y Medios de Pago Internacionales. [Versión electrónica], de <http://www.mincetur.gob.pe>