

SYLLABUS DIRITTO COMMERCIALE - CLAMM

Leit motiv. Il presente corso intende trasmettere una visione pratica del Diritto Commerciale, centrata sull'attività imprenditoriale. Per questo motivo, gli argomenti trattati in aula seguiranno le diverse fasi del ciclo di vita dell'impresa.

Fondamentale. Come parte fondamentale del corso, gli studenti formeranno dei gruppi da 2, 3, 4 o (al massimo) 5 persone con l'obiettivo di sviluppare un'idea di azienda/impresa. I gruppi possono essere formati prima dell'inizio del corso, oppure formarsi nelle prime due settimane.

Il corso si struttura in tre tipi di sessioni: **lezione magistrale** (L), **discussione** di tipo socratico (D) ed **esercizio pratico** (P).

L (lezione magistrale): nelle lezioni magistrali gli studenti dovranno avere letto preventivamente i capitoli che corrispondono al manuale scelto (o ad un manuale equivalente). Il professore cercherà di chiarire i concetti, argomenti e dubbi pratici che sorgano nella preventiva lettura.

D (discussione): nella discussione gli studenti dovranno avere letto preventivamente i capitoli corrispondenti del manuale, ma soprattutto i materiali di taglio pratico (contratti e documenti) che saranno messi a disposizione al link:

<https://www.unibo.it/sitoweb/david.ramosmunoz/didattica>

o sulla pagina web del docente:

<http://www.ems.unibo.it/it/corsi/insegnamenti/insegnamento/2016/350217>.

La lezione tratterà i dubbi di taglio pratico che saranno eventualmente sorti durante la lettura preventiva dei diversi materiali.

P (esercizio pratico): I diversi esercizi pratici saranno collegati allo sviluppo dell'azienda e aiuteranno gli studenti a pianificare l'attività imprenditoriale ed anticipare le potenziali difficoltà. Così, gli esercizi pratici consisteranno sia in una presentazione da parte dei gruppi del proprio progetto (*business model* e segni distintivi, rapporti con clienti e fornitori, ecc.), sia in un *role play* di simulazione di trattative, nel rapporto tra i soci, con gli investitori ecc.

Giorno	Ora	Tipo	Argomenti trattati
PRIMA SETTIMANA (INTRODUZIONE ALL'ATTIVITÀ IMPRENDITORIALE E AL DIRITTO DELLE SOCIETÀ) FORMAZIONE DEI GRUPPI			
Lunedì 24 Aprile	9:00 10:00	L	Introduzione al corso
Lunedì 24 Aprile	10:00 12:00	L	I.- BLOCCO 1. CREAZIONE DELLA STRUTTURA: INVESTIMENTO, ADOZIONE DI DECISIONI, RAPPORTO TRA SOCI E AMMINISTRATORI (Diritto societario) 1.- Introduzione: l'imprenditore, l'attività imprenditoriale, il suo statuto, i tipi di società <i>a.- Imprenditore e attività imprenditoriale: l'imprenditore commerciale</i> <i>b.- Statuto e obblighi dell'imprenditore commerciale: pubblicità e scritture contabili</i> <i>c.- Statuto e obblighi dell'imprenditore commerciale (II): contratti di mandato e rappresentanza commerciale</i> <i>d.- L'azienda</i>
Mercoledì 26 Aprile	9:00 11:00	L	I.- BLOCCO 1. CREAZIONE DELLA STRUTTURA: INVESTIMENTO, ADOZIONE DI DECISIONI, RAPPORTO TRA SOCI E AMMINISTRATORI (Diritto societario) [...] 2.- Società in generale e società di capitale <i>a.- L'esercizio comune dell'attività, personalità giuridica e profili di responsabilità</i> <i>b.- Documenti della società: statuto e contratti parasociali</i> <i>c.- Società di capitale: costituzione</i> <i>d.- Società di capitale: conferimenti</i>
Mercoledì 26 Aprile	11:00 12:00	L	I.- BLOCCO 1. CREAZIONE DELLA STRUTTURA: INVESTIMENTO, ADOZIONE DI DECISIONI, RAPPORTO TRA SOCI E AMMINISTRATORI (Diritto societario) [...] 3.- Le società di capitale (I). Rapporti tra soci e amministratori <i>a.- Amministratori: potere di rappresentanza e problemi di agenzia</i> <i>b.- Soci e amministratori: nomina e cessazione</i> <i>c.- Assemblea e amministrazione: adozione delle decisioni</i> <i>d.- Controllo dell'amministrazione: collegio sindacale</i> <i>e.- Responsabilità degli amministratori</i>
SECONDA SETTIMANA			
Martedì 2 Maggio	11:00 12:00	L	I.- BLOCCO 1. CREAZIONE DELLA STRUTTURA: INVESTIMENTO, ADOZIONE DI DECISIONI, RAPPORTO TRA SOCI E AMMINISTRATORI (Diritto societario) [...] 3.- Le società di capitale (I). Rapporti tra soci e amministratori [...] <i>e.- Responsabilità degli amministratori</i>
Martedì 2 Maggio	12:00 14:00	D	12:00 - 14:00 I.- BLOCCO 1. CREAZIONE DELLA STRUTTURA: INVESTIMENTO, ADOZIONE DI DECISIONI, RAPPORTO TRA SOCI E AMMINISTRATORI (Diritto societario) [...] 4.- Le società di capitale (II). Rapporti tra soci e creditori <i>a.- Rapporti tra i soci (I): Diritto di voto, conflitto d'interesse, sindacati, deliberazioni invalide e nulle</i> <i>b.- Rapporti tra i soci (II): Meccanismi di protezione contrattuale: maggioranze, veto, nomina di amministratori, risoluzione di controversie, entrata e uscita</i>
Mercoledì	9:00	P	ESECIZIO PRATICO

3 Maggio	10:00		TRATTATIVE SULLO STATUTO E SUL PATTO PARASOCIALE
Mercoledì 3 Maggio	10:00 12:00	L	I.- BLOCCO 1. CREAZIONE DELLA STRUTTURA: INVESTIMENTO, ADOZIONE DI DECISIONI, RAPPORTO TRA SOCI E AMMINISTRATORI (<i>Diritto societario</i>) [...] 4.- Le società di capitale (II). Rapporti tra soci e creditori [...] <i>c.- Profilo finanziario e di controllo: conti annuali (bilancio) e revisione</i> <i>d.- Protezione dei creditori: capitale, conferimenti diversi dal danaro, operazioni sulle proprie azioni</i>
TERZA SETTIMANA			
Lunedì 8 Maggio	9:00 12:00	L	II.- BLOCCO 2. L'IMPRENDITORE NEL MERCATO: PROTEZIONE DEL <i>BUSINESS MODEL</i> E RAPORTO CON I CONCORRENTI (<i>Diritto della Proprietà Intellettuale/Industriale e della Concorrenza</i>) 1.- Protezione del <i>business model</i>: segni distintivi e opere d'ingegno <i>a.- I segni distintivi: il marchio</i> <i>b.- Opere d'ingegno: le invenzioni industriali</i>
Martedì 9 Maggio	11:00 14:00	L	II.- BLOCCO 2. L'IMPRENDITORE NEL MERCATO: PROTEZIONE DEL <i>BUSINESS MODEL</i> E RAPORTO CON I CONCORRENTI (<i>Diritto della Proprietà Intellettuale/Industriale e della Concorrenza</i>) [...] 2.- Rapporti tra concorrenti <i>a.- Concorrenza sleale</i> <i>b.- Limitazioni della concorrenza</i>
Mercoledì 10 Maggio	9:00 10:00	P	ESERCIZIO PRATICO PRESENTAZIONE DEL <i>BUSINESS MODEL</i>
Mercoledì 10 Maggio	10:00 12:00	L	III.- BLOCCO 3. PIANIFICAZIONE DELL'ATTIVITÀ. RAPPORTO CON FORNITORI E CLIENTI (<i>Diritto dei Contratti</i>) 1.- Formazione del contratto <i>a.- Formazione del contratto B2B: contratti di vendita nazionale e internazionale</i> <i>b.- Formazione del contratto B2C: pubblicità e clausole abusive</i> <i>c.- Formazione del contratto in internet</i>
QUARTA SETTIMA			
Lunedì 15 Maggio	9:00 12:00	D	III.- BLOCCO 3. PIANIFICAZIONE DELL'ATTIVITÀ. RAPPORTO CON FORNITORI E CLIENTI (<i>Diritto dei Contratti</i>) [...] 2.- Contratti di vendita <i>a.- Contratti di vendita nazionale e internazionale: obblighi delle parti e rimedi per inadempimento</i> <i>b.- Contratto di somministrazione e contratto estimatorio</i>
Martedì 16 Maggio	11:00 14:00	L	III.- BLOCCO 3. PIANIFICAZIONE DELL'ATTIVITÀ. RAPPORTO CON FORNITORI E CLIENTI (<i>Diritto dei Contratti</i>) [...] 2.- Contratti di vendita [...] <i>c.- Contratti di vendita con consumatori</i> 3.- Contratti di servizio e appalto
Mercoledì 17 Maggio	9:00 12:00	D	IV.- BOOM OR BUST. ESPANSIONE, APERTURA AGLI INVESTITORI - RISTRUTTURAZIONE (<i>Rapporti di distribuzione, venture capital, trasferimento d'azienda, fusione e</i>

			<i>scissione, fallimento)</i> 1.- L'espansione contrattuale e corporativa <i>a.- L'espansione contrattuale: contratti di distribuzione e consorzi d'impres</i> <i>b.- L'espansione corporativa: succursali, filiali e gruppi di società</i>
QUINTA SETTIMANA			
Lunedì 22 Maggio	9:00 10:30	P	ESERCIZIO PRATICO ALTERNATIVA 1. TRATTATIVE PER CONCLUDERE CONTRATTO DI DISTRIBUZIONE – CONSORZIO – JOINT VENTURE ALTERNATIVA 2. PRESENTAZIONE DEI PIANI DI ESPANSIONE
Lunedì 22 Maggio	10:30 12:00	L	ESPANSIONE CONTRATTUALE E CORPORATIVA RIPASSO
Martedì 23 Maggio	11:00 14:00	D	IV.- BOOM OR BUST. ESPANSIONE, APERTURA AGLI INVESTITORI - RISTRUTTURAZIONE (<i>Rapporti di distribuzione, venture capital, trasferimento d'azienda, fusione e scissione, fallimento</i>) [...] 2.- Apertura agli investitori: business angels, venture capital <i>a.- Struttura della transazione: modifica dello statuto, aumento del capitale sociale</i> <i>b.- Modifiche di governo: statuti e contratti parasociali (di nuovo)</i>
Mercoledì 24 Maggio	9:00 12:00	L	IV.- BOOM OR BUST. ESPANSIONE, APERTURA AGLI INVESTITORI - RISTRUTTURAZIONE (<i>Rapporti di distribuzione, venture capital, trasferimento d'azienda, fusione e scissione, fallimento</i>) [...] 3.- Vendita di azienda e ristrutturazione <i>a.- Trasferimento di azienda</i> <i>b.- Ristrutturazioni: fusione e scissione</i>
SESTA SETTIMANA			
Lunedì 29 Maggio	9:00 10:30	P	ESERCIZIO PRATICO: ALTERNATIVA 1. APERTURA AGLI INVESTITORI: INVESTIMENTO E PATTO PARASOCIALE ALTERNATIVA 2. PIANO DI RISTRUTTURAZIONE – NEGOZIAZIONE DI TRASFERIMENTO DI AZIENDA
Lunedì 29 Maggio	10:30 12:00	L	IV.- BOOM OR BUST. ESPANSIONE, APERTURA AGLI INVESTITORI - RISTRUTTURAZIONE (<i>Rapporti di distribuzione, venture capital, trasferimento d'azienda, fusione e scissione, fallimento</i>) [...] 4.- Scioglimento e fallimento: introduzione e aspetti basici
Martedì 30 Maggio	11:00 12:30	P	PRESENTAZIONI FINALI

Martedì 30 Maggio	12:30 14:00	L	RIPASSO
------------------------------	------------------------	----------	----------------