

## **Déficit histórico de la balanza comercial Colombiana con México**

**Pablo Andres Vivas Cerón**

**Colegio de Estudios Superiores de Administración –CESA–  
Pregrado en Administración de Empresas  
Bogotá  
2015**

**Déficit histórico de la balanza comercial Colombiana con México**

**Pablo Andres Vivas Cerón**

**Director:  
Jorge Ricardo Ricardo  
Empresario y emprendedor colombiano con  
experiencia en relaciones internacionales**

**Colegio de Estudios Superiores de Administración –CESA-  
Pregrado en Administración de Empresas  
Bogotá  
2015**

## Tabla de Contenido

1	INTRODUCCIÓN: .....	5
2	Desarrollo: .....	8
3	Conclusiones: .....	22
4	Bibliografía .....	25

### **Lista de tablas:**

- 1. Tabla general balanza comercial de Colombia con México(En miles de dólares.....Pág. 8**
- 2. Tabla PIB total y por habitante(a precios constantes de 2005).... Pág. 10**
- 3. Tabla productos importados por Colombia de México..... Pág. 12**
- 4. Tabla ranking países exportadores del mundo año 1980 vs. 2011.Pág. 18**
- 5. Tabla ranking países exportadores e importadores del mundo para el año 2012..... Pág. 19**
- 6. Tabla importaciones colombianas provenientes de México por sectores económicos(año2009-2013).....Pág. 20**

## 1 INTRODUCCIÓN:

En un proceso de globalización extrema por el que está atravesando el mundo Occidental, es indudable que el comercio internación juega un papel de suma importancia y de total trascendencia para el desarrollo de los países, su evolución y desempeño en materia económica, afectando de forma directa el desempeño de cada uno de estos, al igual que el mejoramiento de sus economías, el fortalecimiento de sus ventajas competitivas, el aprovechamiento de sus oportunidades y en algunos casos el recrudescimiento de sus debilidades .

Es importante destacar la importancia que tiene el buen manejo, control y supervisión que los gobiernos de cada país como el colombiano deben tener sobre sus economías y sobre las diferentes relaciones económicas internacionales existentes con cada uno de los países, evaluando y examinando cada una de ellas de forma separada y sistemática, en aras de conocer estas relaciones con un grado de profundidad suficientemente amplio y elaborado, logrando explicar del porque los resultados, hallando sus diferentes debilidades, oportunidades, fortalezas y amenazas, para poder así lograr retroalimentarse. Esto permitirá emprender planes de acción tanto a mediano como largo plazo en aras de fortalecerse cada vez más, volviéndose más competitivos y haciéndose cada vez más fuertes económicamente hablando.

Sin duda alguna la balanza comercial que los países(en este caso Colombia) tiene con cada uno de los países con los que tiene relaciones comerciales es algo de suma importancia, ya que a pesar que este no es el único indicador para analizar lo conveniente y los frutos que han dado cada una de estas relaciones, si es un gran bastión el cual se debe tener siempre presente y se debe supervisar de forma constante, buscando y hallando las variables por las que esta se comporta de la manera como lo hace.

La relación comercial entre México y Colombia no es algo nuevo, puesto que esta ya lleva varios años y ha pasado por varias etapas, siendo el tlc en materia de comercio entre estos dos países, el más antiguo con el que cuenta hoy en día Colombia, firmándose en un comienzo en el año de 1995.

Este tratado, denominado como el G3, no solo contaba con la participación de estos dos importantes países sino que existía un tercero, Venezuela y es precisamente de ahí de donde sale su respectivo nombre. Sin embargo, 11 años después de haber dado inicio a tan importante e histórico acuerdo, el hoy fallecido ex presidente venezolano Hugo Chávez Frías tomo la decisión de retirar a su país de dicho tratado, excusándose en que no contaba con las suficientes garantías para asegurar que dicho tratado aportaría a el progreso económico de su país y fue precisamente

desde ese entonces que México y Colombia comienzan la renegociación de sus actividades económicas, llegando finalmente en el 2010 a un acuerdo, consolidándose así y dándole por con siguiente vida a el G2.

Es importante destacar que la salida de Venezuela del G3 no solo fue un duro golpe para la economía colombiana gracias a lo abrupta que fue y a la dependencia que tenían los productos manufacturados colombianos en el mercado Venezolano, sino que este hecho también afecto de forma directa el comercio internacional entre Colombia y México, ya que las importaciones de productos Mexicano por parte de Colombia se incrementaron de forma significativa, pasando de una variación porcentual del 250% al 1100% en lo que corresponde a la segunda década desde que se firmó el acuerdo, dando un duro golpe a la balanza comercial que nuestro país manejaba con México, lo cual, será precisamente nuestro foco de estudio.

A lo largo de este estudio y en aras de lograr los objetivos principales de este los cuales serán descubrir y conocer si es grave o no la situación de la balanza comercial colombiana con México, que nos diferencia de ellos y quizás también que nos puedan dejar y podamos aprender de sus economías, conoceremos las principales variables que hacen de nuestra balanza comercial con México una balanza desfavorable en términos de cifras absolutas. Para esto, la metodología que se empleara tendrá que ser supremamente rigurosa y dedicada, si se quiere llegar a los resultados esperados.

Al momento de iniciar la investigación, se cree que el delicado déficit existente en la relación comercial con México es causado principalmente por dos aspectos:

El primero es lo poco elaborados y el poco valor agregado que tienen los principales productos de exportación colombianos, siendo muchos de estos bienes primarios, comodities o en general bienes que no forman parte de ninguna cadena de valor global, ya que no creemos que seamos fuertes exportando a México bienes manufacturados o que exijan mano de obra calificada.

El segundo y por ello no menos importante, se cree que también es afectado por la fortaleza Mexicana en cuanto a su producción interna de automóviles y bienes mucho más especializados, bienes que por su naturaleza generan un valor agregado muchísimo mayor y que al exportarlos en gran volumen impactan la balanza comercial de forma significativa y desequilibrante.

El trabajo se dividirá en varias fases; durante la primera, se deberá lograr recopilar y conseguir una gran cantidad de información relacionada a las cifras y datos macroeconómicas de cada uno de estos dos países, para lo cual, se utilizaran todo tipo de fuentes que nos puedan facilitar estudios y artículos en internet que hayan

sido publicados por instituciones y organizaciones confiables como lo serán distintos ministerios de la república como lo es el de comercio exterior, Pro-colombia, el Dane, la Dian o personas idóneas y consideradas autoridades en el tema, con amplio conocimiento en este tipo de temas debido a su experiencia en la academia, esto en aras de lograr entender de forma exhaustiva la coyuntura y el panorama general sobre el que la relación económica entre los dos países se desarrolla, lo cual ayudara sin duda alguna a entender e interiorizar más fácilmente y de forma lógica las conclusiones a las cuales se lleguen en el trabajo.

En la segunda etapa, tomaremos la cifra neta de exportaciones entre los dos países y se desarticulara, discriminándola por rubros y productos específicos, para poder ir relacionándonos con los productos que conforman la balanza e inmediatamente después, se agruparan según los sectores a los que pertenecen y se ordenaran para identificar los más importantes y con mayores volúmenes de comercio entre estos dos países, logrando descubrir cuáles industrias y sectores son los que tienen un impacto más significativo y sobretodo, relacionando la información conseguida de México con el porque de su transformación.

Finalmente, la última etapa consistirá en una reflexión sobre la importancia de tener presente estos sectores a la hora de tomar decisiones macroeconómicas, pues de no tomarse medidas al respecto la balanza comercial continuara incrementando su déficit.

Todo esto nos permitirá llegar al objetivo deseado y lograr así descubrir y plasmar a lo largo del trabajo de forma objetiva y teniendo varios puntos de vista, cuáles son esas variables que más impactan de forma negativa la balanza comercial entre Colombia y México.

Es importante destacar que debido a la coyuntura internacional que causo la precipitante, drástica e incierta caída en los precios internacionales de los hidrocarburos y el petróleo (producto que creemos es muy representativo y de gran peso en las exportaciones colombianas), se tomara información únicamente previa a el año 2014.

Esto se hace con el fin de no distorsionar y poder identificar realmente cual era la mecánica con la que se venía desarrollando el comercio entre estos dos países, ya que de no hacerlo, estaríamos restándole importancia a productos que históricamente han sido parte fundamental de estas dos economías, ya que su valor y peso en cada una de las economías se vería notablemente disminuido y no se vería reflejado debido a la disminución de su precio en los mercados internacionales(disminución que quizás pueda ser momentánea y nos distorsionaría la visión del contexto amplio de la relación entre los dos países)

## 2 Desarrollo:

Ha continuación se presentan las cifras históricas de exportaciones e importaciones entre estos dos países.

Si las analizamos, se evidencia que el crecimiento en el déficit histórico que Colombia tiene con México ha venido creciendo de forma constante y sistemática, con un promedio general de un crecimiento anual del 38% en los últimos 20 años. Esto de por sí ya nos demuestra que la situación no solo es desfavorable, sino que si tenemos en cuenta que el promedio de recrudescimiento del déficit en los últimos 10 años (del 2004 al 2014) ha sido del 63% por año, es evidente que es una situación bastante crítica.

### Balanza comercial de Colombia con México:

Valores en miles de dólares

<b>Año</b>	<b>Importaciones</b>	<b>Exportaciones</b>	<b>Comercio Total</b>	<b>Balanza Comercial desfavorable</b>
1993	238,995	83,994	322,989	155,001
1994	306,006	121,039	427,045	184,967
1995	453,452	97,453	550,905	355,999
1996	438,172	97,017	535,189	341,155
1997	513,333	124,234	637,567	389,099
1998	449,046	151,308	600,354	297,738
1999	367,642	220,372	588,014	147,270
2000	461,791	273,418	735,209	188,373
2001	506,332	344,399	850,731	161,933
2002	658,046	352,430	1,010,476	305,616
2003	662,447	405,646	1,068,093	256,801
2004	788,744	635,344	1,424,088	153,400



<b>2005</b>	<b>1,548,267</b>	<b>675,124</b>	<b>2,223,391</b>	<b>873,143</b>
<b>2006</b>	<b>2,132,112</b>	<b>744,220</b>	<b>2,876,332</b>	<b>1,387,892</b>
<b>2007</b>	<b>2,943,232</b>	<b>764,036</b>	<b>3,707,268</b>	<b>2,179,196</b>
<b>2008</b>	<b>3,032,432</b>	<b>1,071,540</b>	<b>4,103,972</b>	<b>1,960,892</b>
<b>2009</b>	<b>2,490,540</b>	<b>619,072</b>	<b>3,109,612</b>	<b>1,871,468</b>
<b>2010</b>	<b>3,757,136</b>	<b>795,335</b>	<b>4,552,471</b>	<b>2,961,801</b>
<b>2011</b>	<b>5,632,638</b>	<b>824,506</b>	<b>6,457,144</b>	<b>4,808,132</b>
<b>2012</b>	<b>5,592,260</b>	<b>877,065</b>	<b>6,469,325</b>	<b>4,715,195</b>
<b>2013</b>	<b>4,735,170</b>	<b>911,762</b>	<b>5,646,932</b>	<b>3,823,408</b>

Fuente: Grupo de Trabajo de Estadísticas de Comercio Exterior, integrado por el Banco de México, INEGI, Servicio de Administración Tributaria y la Secretaría de Economía

Durante los últimos 4 años (2009-2013), la tasa del aumento del déficit de nuestra balanza comercial ha sido del 25%, lo que mucha gente ha intentado explicar mediante el argumento y haciendo énfasis en que el principal causante de esto ha sido la dinámica interna que se ha venido desarrollando en la economía Colombiana.

Esta dinámica, argumentan algunos, se ha basado básicamente en un aumento significativo en la tasa de crecimiento del PIB colombiano, lo que es igual que un aumento en la demanda interna del país, generando mayores volúmenes de importaciones y una mayor demanda hacia los productos de sus principales socios comerciales.

Lo anteriormente descrito si bien suena razonable y en muchos casos y oportunidades hemos visto este fenómeno alrededor del mundo, no creemos que sea una explicación válida que logre satisfacer de forma completa del porque el recrudescimiento de nuestro déficit en la balanza comercial, principalmente por dos razones:

- Ha habido años en los que el crecimiento del PIB colombiano ha sido bueno (prácticamente igual al que hemos tenido durante los años 2009-2013) y no solo el déficit de nuestra balanza comercial con México no se ha incrementado, sino por el contrario, se ha visto disminuido. Un perfecto ejemplo de esto fue el año 2003, año durante el cual el PIB de la economía colombiana tuvo un crecimiento del 3,93%(a precios constantes de 2005 como lo muestra la tabla de abajo, conseguida en la página oficial del banco de la república) y el déficit de nuestra balanza comercial bajo de 305,616 millones de dólares a 256,801 millones, teniendo una disminución del 16%.

Del mismo modo, en el siguiente año (2004) el PIB colombiano creció en un 5,33%(mucho más del promedio entre 2009-2013), al mismo tiempo que el déficit de balanza comercial con México bajo de 256,801 millones de dólares a 153,4 millones, disminuyendo en un 40%.

- Consideramos que a pesar que en algunos casos si puede coincidir el aumento de nuestro PIB con un aumento en el déficit de nuestra balanza comercial con México, creemos que esto podría ser más una consecuencia de la desindustrialización Colombiana, un problema que va mucho más haya en cuanto a su nivel de complejidad y posibles soluciones que el simple hecho de darle todo el crédito a la dinámica de un conservador crecimiento, nada comparable al de ya sean los países más desarrollados o sin tener que ir tan lejos, los países ejemplos de nuestra región, siendo Chile un perfecto ejemplo de esto, con una tasa de crecimiento de dos dígitos durante toda una década y sin ver drásticamente afectada su balanza comercial.

<b>PRODUCTO INTERNO BRUTO TOTAL Y POR HABITANTE</b> (A precios constantes de 2005)						
Fin de:	Total			Por habitante		
	Miles de Millones de pesos	Variación anual %	Millones de dólares de 2005	Pesos	Variación anual %	Dólares de 2005
2000	284.761	-	122.701	7.066.808	-	3.045
2001	289.539	1,68	124.760	7.094.190	0,39	3.057
2002	296.789	2,50	127.884	7.181.162	1,23	3.094
2003	308.418	3,92	132.895	7.369.789	2,63	3.176
2004	324.866	5,33	139.982	7.667.632	4,04	3.304
2005	340.156	4,71	146.570	7.931.153	3,44	3.417
2006	362.938	6,70	156.387	8.361.479	5,43	3.603
2007	387.983	6,90	167.179	8.832.464	5,63	3.806
2008	401.744	3,55	173.108	9.037.877	2,33	3.894
2009	408.379	1,65	175.967	9.079.360	0,46	3.912
2010	424.599	3,97	182.956	9.329.881	2,76	4.020
2011 (p)	452.578	6,59	195.012	9.829.122	5,35	4.235
2012 (p)	470.880	4,04	202.898	10.108.664	2,84	4.356
2013 (p)	494.124	4,94	212.914	10.487.056	3,74	4.519
2014 (p)	516.619	4,55	222.607	10.839.270	3,36	4.671
(p) Provisional.						
Nota: PIB en dólares de 2005 = PIB en millones de pesos de 2005 sobre la tasa de cambio nominal promedio de 2005.						
Fuente: DANE - Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales y Banco de la República, Estudios Económicos - Cuentas Financieras.						

Es por lo anteriormente mencionado, que consideramos que en vez de buscar culpables y respuestas fáciles, debemos encontrar la forma de hacerle frente y tomar las medidas pertinentes en cada uno de esos sectores o tipos de productos que más daño le están haciendo a nuestra balanza comercial, para lo cual, debemos empezar por saber cuales son exactamente esos productos que los dos países intercambian.

Entrando más en detalle, gracias a la secretaria de Economía de México, pudimos conseguir el listado de los principales productos importados por parte de Colombia y que son provenientes de México, acompañados no solo de la cifra en miles de dólares anuales y de su descripción sino de su respectiva fracción arancelaria, lo cual será de gran ayuda para aquellos quienes quieran entrar a mirar mucho más a profundidad las características del producto y lo que es aún más importante y creemos será supremamente útil para empresarios o potenciales emprendedores, mirar las características arancelarias y distintas restricciones que se deben tener en cuenta si se desea comercializar alguno de los productos a nivel internacional, ya sea exportándolos o importándolos.

Esta lista es precisamente la que se muestra a continuación:

## Principales productos exportados por México a Colombia

Valores en miles de dólares

Fracción	Descripción	2008	2009	2010	2011	2012	2013
	<b>Total</b>	<b>3,032,432</b>	<b>2,490,540</b>	<b>3,757,136</b>	<b>5,632,638</b>	<b>5,592,260</b>	<b>4,735,170</b>
8703.23.01	24/DIC/2008 De cilindrada superior a 1,500 cm <sup>3</sup> pero inferior o igual a 3,000 cm <sup>3</sup> , excepto lo comprendido en la fracción 8703.23.02. {11/ABR/1997 De cilindrada superior a 1,750 cm <sup>3</sup> , pero inferior o igual a 2,000 cm <sup>3</sup> y potencia inferior a 150 H.P.} {28/DIC/1996 De cilindrada superior a 1,750 cm <sup>3</sup> pero inferior o igual a 2,000 cm <sup>3</sup> y potencia inferior a 150 H.P.} {28/DIC/1996 De cilindrada superior a 1,750 cm <sup>3</sup> pero inferior o igual a 2,000 cm <sup>3</sup> y potencia inferior a 150 H.P.} {12/FEB/1988 De cilindrada superior a 1,500 cm <sup>3</sup> pero inferior o igual a 3,000 cm <sup>3</sup> .}	112,806	106,201	252,276	544,612	551,865	585,064
8528.72.06	24/DIC/2008 Con pantalla plana, incluso las reconocibles como concebidas para vehículos automóviles. {18/JUN/2007 Con pantalla plana.}	312,307	369,487	612,637	481,135	516,340	527,536
8704.23.99	12/FEB/1988 Los demás...	111,708	35,404	89,327	232,715	288,387	71,753
7214.20.01	18/DIC/1995 Varillas corrugadas o barras para armadura, para cemento u hormigón. {28/DIC/1993 SUPRIMIDA} {12/FEB/1988 Macizas laminadas en caliente.}	10,093	25,465	41,828	34,625	131,991	215,937
3907.60.99	18/DIC/1995 Los demás. {12/AGO/1988 SUPRIMIDA} {12/FEB/1988 Los demás.}	62,120	66,742	87,452	139,569	116,514	128,814
8701.20.01	24/DIC/2008 Tractores de carretera para semirremolques, excepto lo comprendido en la fracción 8701.20.02. {12/FEB/1988 Tractores de carretera para semirremolques.}	106,789	45,169	156,448	817,027	536,428	126,676
2710.12.01	29/JUN/2012 Aceites minerales puros del petróleo, en carro-tanque, buque-tanque o auto-tanque.	0	0	0	0	466,483	459,650
3004.90.99	12/FEB/1988 Los demás.	54,374	76,857	59,208	69,235	80,650	66,815
8450.20.01	18/ENE/2002 Máquinas de capacidad unitaria, expresada en peso de ropa seca, superior a 10 kg. {12/FEB/1988 Máquinas de capacidad unitaria, expresada en peso de ropa seca, superior a 10 Kg.}	32,857	34,850	42,652	59,232	55,408	55,128
8704.22.99	12/FEB/1988 Los demás.	32,561	16,050	37,427	47,991	39,639	37,270
2903.21.01	12/FEB/1988 Cloruro de vinilo (cloroetileno).	75,073	47,525	70,311	82,719	102,420	65,715
8704.31.99	12/FEB/1988 Los demás.	5,442	4,683	24,075	68,997	47,391	32,260
7304.29.01	18/JUN/2007 Tubos de entubación ("Casing"), laminados en caliente, con extremos roscados, de diámetro exterior igual o superior a 114.3 mm sin exceder de 346.1 mm. {26/SEP/2003	55,878	38,207	72,680	111,238	69,732	63,319

	Tubos de entubación ("Casing"), laminados en caliente, con extremos roscados, de diámetro exterior igual o superior a 114.3 mm sin exceder de 346.1 mm.} {26/SEP/2003 Tubos de entubación ("Casing"), laminados en caliente, con extremos roscados, de diámetro exterior igual o superior a 114.3 mm sin exceder de 346.1 mm.} {18/ENE/2002 De acero al carbono, estirados en frío, con con diámetro exterior superior a 120 mm.} {18/DIC/1995 De acero al carbono, estirados en frío, con diámetro superior a 120 mm.}							
7213.91.02	18/JUN/2007 Con un contenido de carbono igual o superior a 0.4% en peso. {18/JUN/2007 Con un contenido de carbono igual o superior a 0.4% en peso.} {27/NOV/2006 Con un contenido de carbono inferior a 0.4% en peso.}	15,189	5,100	16,547	38,577	23,291	27,389	
8418.10.01	18/ENE/2002 Con peso unitario inferior o igual a 200 kg. {12/FEB/1988 Con peso unitario inferior o igual a 200 Kg.}	20,803	21,671	36,953	41,938	45,782	46,622	
3305.10.01	12/FEB/1988 Champúes.	24,112	137,444	29,337	59,413	38,294	45,527	
7213.91.01	18/JUN/2007 Con un contenido de carbono inferior a 0.4% en peso. {27/NOV/2006 SUPRIMIDA} {27/NOV/2006 SUPRIMIDA} {18/DIC/1995 De sección circular con diámetro inferior a 14 mm.} {18/DIC/1995 De sección circular con diámetro inferior a 14 mm.} {18/DIC/1995 De sección circular con diámetro inferior a 14 mm.}	4,816	11,027	9,658	22,209	32,679	83,890	
3302.90.99	21/SEP/1992 Las demás. {12/FEB/1988 Los demás.}	15,947	15,958	19,537	21,189	26,204	28,232	
8704.21.02	24/DIC/2008 De peso total con carga máxima inferior o igual a 2,721 kg, excepto lo comprendido en la fracción 8704.21.04. {18/ENE/2002 De peso total con carga máxima inferior o igual a 2,721 kg.} {29/DIC/1995 De peso total con carga máxima inferior o igual a 2,721 kilogramos.}	265	176	36,430	63,960	34,737	24,097	
8705.40.01	24/DIC/2008 Camiones hormigonera, excepto lo comprendido en la fracción 8705.40.02. {21/SEP/1992 Camiones hormigonera.} {12/FEB/1988 Camiones-hormigonera.}	2,389	0	11,368	2,868	16,370	20,203	
8471.49.01	18/DIC/1995 Las demás presentadas en forma de sistemas.	17,799	10,967	27,346	23,077	37,696	38,216	
3306.10.01	12/FEB/1988 Dentífricos.	25,816	28,745	19,291	33,746	31,935	26,596	
8523.52.01	18/JUN/2007 Tarjetas provistas de un circuito integrado electrónico ("tarjetas inteligentes" ("smart cards")).	28,544	25,862	24,300	24,108	22,469	28,198	
8517.62.99	18/JUN/2007 Los demás. {18/JUN/2007 Los demás.} {18/JUN/2007 Los demás.}	90	73	257	2,675	5,983	38,060	
8212.10.99	18/ENE/2002 Las demás. {12/FEB/1988 Los demás.}	18,018	6,775	16,267	40,522	26,739	34,503	
8544.49.04	18/ENE/2002 De cobre, aluminio o sus aleaciones, excepto lo comprendido en las fracciones 8544.49.01 y 8544.49.03. {18/DIC/1995 De cobre, aluminio o sus aleaciones, excepto lo comprendido en las fracciones 8544.49.01 y 03.} {28/DIC/1993 SUPRIMIDA} {12/FEB/1988 De cobre, aluminio o sus aleaciones,	25,287	15,059	23,744	33,372	19,183	16,990	

	recubiertos con cualquier material aislante vulcanizado, tales como el polietileno de cadena cruzada, el clorosulfonado y los hules sintéticos o naturales, excepto lo comprendido en la fracción 8544.49.03.						
7411.10.01	18/DIC/1995 Con espesor de pared inferior o igual a 3 mm, excepto lo comprendido en la fracción 7411.10.03. {12/FEB/1988 Con espesor de pared inferior o igual a 3 mm excepto lo comprendido en la fracción 7411.10.04.}	15,270	6,136	19,242	28,042	21,655	22,888
7304.59.02	18/JUN/2007 Tubos llamados "mecánicos" o "estructurales", sin recubrimiento u otros trabajos de superficie, incluidos los tubos llamados "mecánicos" o "estructurales" laqueados o barnizados: de diámetro exterior superior a 114.3 mm sin exceder de 355.6 mm y espesor de pared igual o superior a 6.35 mm sin exceder de 38.1 mm. {26/SEP/2003 Tubos llamados "mecánicos" o "estructurales", sin recubrimiento u otros trabajos de superficie, incluidos los tubos llamados "mecánicos" o "estructurales" laqueados o barnizados: de diámetro exterior superior a 114.3 mm sin exceder de 355.6 mm y espesor de pared igual o superior a 6.35 mm sin exceder de 38.1 mm. } {26/SEP/2003 Tubos llamados "mecánicos" o "estructurales", sin recubrimiento u otros trabajos de superficie, incluidos los tubos llamados "mecánicos" o "estructurales" laqueados o barnizados: de diámetro exterior superior a 114.3 mm sin exceder de 355.6 mm y espesor de pared igual o superior a 6.35 mm sin exceder de 38.1 mm. } {18/DIC/1995 SUPRIMIDA} {28/JUN/1988 Tubos semiterminados o esbozos, cuyodiámetro exterior es de 38. 1, 57. 7,82. 5, 95 y 127 mm (con tolerancia endiámetro a mas o menos 1%), indicándose que en las medidas de 70 a 127 mm se refieren únicamente para aceros aleados y el resto en cualquier tipo, para uso exclusivo de empresas fabricantes de tubería sin costura estirado en frío.}	0	5,528	1,486	7,155	14,613	23,054
8418.21.01	12/FEB/1988 De compresión.	31,071	22,942	24,737	23,996	17,886	40,400
1901.10.01	18/DIC/1995 Con un contenido de sólidos lácteos superior al 10%, en peso. {28/DIC/1993 Con un contenido de sólidos lácteos superior al '10%, en peso.} {21/SEP/1992 Preparaciones para la alimentación infantil, acondicionadas para la venta al por menor.} {12/FEB/1988 Preparaciones para la alimentación infantil acondicionadas para la venta al por menor.}	17,147	14,778	20,145	29,758	24,260	21,688
8517.70.12	18/JUN/2007 Circuitos modulares. {18/JUN/2007 Circuitos modulares.}	768	81	53	259	8,132	16,610
3901.10.01	28/DIC/1993 Polietileno de densidad inferior a 0.94. {28/JUN/1988 Homopolímeros o copolímeros depolietileno.} {12/FEB/1988	37,624	12,323	12,471	15,800	11,298	16,159

	Polietileno con contenido inferior o igual al 3% de negro de humo o sin negro de humo.							
3305.90.99	21/SEP/1992 Las demás. {12/FEB/1988 Los demás.}	20,154	47,468	25,693	44,256	15,594	20,423	
3307.20.01	18/JUN/2007 Desodorantes corporales y antitranspirantes. {18/ENE/2002 Desodorantes corporales y antitranspirantes.} {12/FEB/1988 Desodorantes corporales y antitranspirantes.}	6,788	5,723	7,892	13,117	15,038	15,985	
7010.90.99	18/ENE/2002 Los demás. {18/DIC/1995 SUPRIMIDA} {18/DIC/1995 SUPRIMIDA} {18/DIC/1995 SUPRIMIDA} {18/DIC/1995 SUPRIMIDA} {12/FEB/1988 Los demás.}	8,710	11,054	16,034	22,463	24,298	24,425	
3302.10.99	18/DIC/1995 Los demás. {18/DIC/1995 Los demás.}	8,953	11,303	11,413	12,787	12,772	12,817	
8528.71.02	18/JUN/2007 Receptor de microondas o de señales de vía satélite, cuya frecuencia de operación sea hasta de 4.2 GHz y máximo 999 canales de televisión.	1,860	913	0	3	4,511	35,361	
8471.50.01	18/JUN/2007 Unidades de proceso, excepto las de las subpartidas 8471.41 u 8471.49, aunque incluyan en la misma envoltura uno o dos de los tipos siguientes de unidades: unidad de memoria, unidad de entrada y unidad de salida. {18/ENE/2002 Unidades de proceso digitales, excepto las de las subpartidas 8471.41 u 8471.49, aunque incluyan en la misma envoltura (gabinete, carcasa) uno o dos de los tipos siguientes de unidades: unidad de memoria, unidad de entrada y unidad de salida.} {18/DIC/1995 Unidades de proceso digitales, excepto las de las subpartidas 8471.41 y 8471.49, aunque incluyan en la misma envoltura uno o dos de los tipos siguientes de unidades: unidad de memoria, unidad de entrada y unidad de salida.}	67,394	60,488	71,578	74,967	50,208	26,754	
2933.71.01	18/DIC/1995 6-Hexanolactama (epsilon caprolactama). {12/FEB/1988 6- Hexanolactama (epsilon caprolactama).}	0	0	31	958	164	3,607	
7213.99.99	18/DIC/1995 Los demás. {18/DIC/1995 Los demás.} {18/DIC/1995 Los demás.}	602	106	2,653	2,377	1,603	1,912	
7207.11.01	31/DIC/1997 De sección transversal cuadrada o rectangular, cuya anchura sea inferior al doble del espesor. {18/DIC/1995 De sección transversal cuadrada o rectangular, con anchura sea inferior al doble del espesor.} {28/DIC/1993 De sección transversal cuadrada o rectangular y con una anchura inferior al doble del espesor.} {28/DIC/1993 De sección transversal cuadrada o rectangular y con una anchura inferior al doble del espesor.} {12/FEB/1988 Hierro y acero en desbastes cuadrados o rectangulares ("Blooms") y palanquillas; desbastes planos ("Slabs") y llantón.}	0	0	0	27,219	2	24,889	
8703.22.01	24/DIC/2008 De cilindrada superior a 1,000 cm3 pero inferior o igual a 1,500 cm3, excepto lo comprendido en la fracción	0	0	0	2,010	3,247	7,537	

2710.19.02	8703.22.02. {18/DIC/1995 De cilindrada superior a 1,000 cm <sup>3</sup> pero inferior o igual a 1,500 cm <sup>3</sup> .} {12/FEB/1988 De cilindrada superior a 1,000 cm <sup>3</sup> pero inferior o igual a 1500 cm <sup>3</sup> .} 18/JUN/2007 Aceites de engrase o preparaciones lubricantes a base de aceites minerales derivados del petróleo, con aditivos (aceites lubricantes terminados). {18/ENE/2002 Aceites de engrase o preparaciones lubricantes a base de aceites, minerales derivados del petróleo, con aditivos (aceites lubricantes terminados).}	3,332	3,262	6,354	12,538	11,397	12,023
8528.59.03	18/JUN/2007 De alta definición. 18/ENE/2002 Preparaciones tensoactivas a base de lauril sulfato de amonio, de monoetanolamina, de trietanolamina, de potasio o de sodio; lauril éter sulfatos de amonio o sodio. {12/FEB/1988 Preparaciones tensoactivas a base de lauriles sulfatos de amonio, monoetanolamina, trietanolamina, potasio o sodio; lauril éter sulfatos de amonio o sodio.}	3,694	1,266	2,914	3,334	6,237	17,284
3402.20.03	18/JUN/2007 Hilados de filamentos de nailon, excepto los comprendidos en las fracciones 5402.45.02 y 5402.45.04.	0	0	0	0	0	8,084
5402.45.01	18/DIC/1995 Licuadoras, trituradoras o mezcladoras de alimentos. {12/FEB/1988 Licuadoras, trituradoras o mezcladoras de alimentos.}	5,198	3,777	5,892	9,694	9,538	9,358
8509.40.01	18/JUN/2007 Unidades de control o adaptadores, excepto lo comprendido en la fracción 8517.62.01.	2,544	4,634	7,311	9,107	8,791	11,198
8517.62.02	18/ENE/2002 Ácido fosfórico (ácido ortofosfórico). {12/FEB/1988 Acido ortofosfórico.}	1,888	1,281	1,763	2,229	5,816	7,267
2809.20.01	12/FEB/1988 Los demás.	4,643	2,977	4,827	7,694	4,737	3,814
3906.90.99		1,661	1,528	2,138	3,501	3,425	6,074

Fuente: Grupo de Trabajo de Estadísticas de Comercio Exterior, integrado por el Banco de México, INEGI, Servicio de Administración Tributaria y la Secretaría de Economía



Es importante destacar y hacerle caer al lector, que desde hace un par de años para acá, estamos en pleno proceso de cambio y que es importante ser conscientes de la evolución que van a tener varios de los productos anteriormente mencionados debido a las normativas que están vigentes y que debido a los diversos periodos de desgravación y demás términos acordados, seguirán en constante cambio y evolución entre las dos naciones.

Después del retiro de Venezuela del G3 y del protocolo modificadorio TLC entre Colombia y México, a partir de Agosto del 2011 se ha dado ingreso al programa de liberación a productos de varios sectores, teniendo cada uno de ellos condiciones, cupos, periodos y cuotas diferentes:

- Productos de sector agropecuario con cupos de acceso para Colombia en carne bovina (cupos inicial 3000 toneladas), leche en polvo y bebidas que contengan leche con un incremento de los cupos de 10% anual por 10 años.
- De igual forma, se da acceso para confitería, productos de panadería, aceite de palma, preparaciones con cacao, bombones, galletas, jugos y cigarrillos (algunos escalonados).
- Se da la incorporación para Colombia de algunos productos industriales que se encontraban anteriormente por fuera como insumos de la petroquímica(ácido cítrico, citrato de sodio, citrato de calcio y polímeros de estileno)
- En cuanto a normas de origen, se acepta la acumulación con importación de terceros en acero (Estados unidos, Canadá, Israel y triangulo del norte(en textiles y confecciones)

Es de vital importancia para uno de los objetivos del presente trabajo, entender el contexto mediante el cual nuestra balanza comercial con México históricamente ha sido tan deficiente, el destacar otro punto sumamente importante y es el hecho que México, como lo muestran los cuadros a continuación, ha sido considerado durante varios años como uno de los países a nivel mundial con un mayor volumen de exportaciones, posicionándose como el país número 16 en el ranking mundial en el 2011 y 2012, con un total de exportación de 349,600 y 371,000 millones de dólares respectivamente, y volviendo a figurar una vez más en este listado en el puesto número 15 en el 2013 con un total de 380.000 millones de dólares, contra unas exportaciones de únicamente 58.700 millones de Colombia, ubicándonos en el puesto 52 .

**Cuadro B.3: Principales exportadores de mercancías, 1980-2011**  
(Miles de millones de dólares y porcentaje)

	2011			1980	
	Valor	Clasificación	Parte en las exportaciones mundiales	Clasificación	Parte en las exportaciones mundiales
Todo el mundo	18.255,2	-	100,00	-	100,00
China	1.898,4	1	10,40	30	0,89
Estados Unidos	1.480,4	2	8,11	1	11,09
Alemania*	1.472,3	3	8,06	2	9,48
Japón	822,6	4	4,51	3	6,41
Países Bajos	661,0	5	3,62	9	3,64
Francia	596,1	6	3,27	4	5,70
Corea, República de	555,2	7	3,04	32	0,86
Italia	523,2	8	2,87	7	3,84
Federación de Rusia	522,0	9	2,86	-	-
Belgica*	476,7	10	2,61	11	3,17
Reino Unido	473,2	11	2,59	5	5,41
Hong Kong, China	455,6	12	2,50	22	1,00
Exportaciones internas	16,8	-	0,09	-	0,67
Reexportaciones	438,8	-	2,40	-	0,33
Canadá	452,4	13	2,48	10	3,33
Singapur	409,5	14	2,24	26	0,95
Exportaciones internas	223,9	-	1,23	-	-
Reexportaciones	185,6	-	1,02	-	0,33
Arabia Saudita, Reino de la	364,7	15	2,00	6	5,36
México	349,6	16	1,91	31	0,89
España	308,7	17	1,69	21	1,02
Taipei Chino	308,3	18	1,69	24	0,98
India	304,6	19	1,67	45	0,42
Emiratos Árabes Unidos	285,0	20	1,56	17	1,08
Australia	270,4	21	1,48	18	1,08
Brasil	256,0	22	1,40	23	0,99
Suiza	234,4	23	1,28	13	1,46
Tailandia	228,8	24	1,25	48	0,32
Malasia	227,0	25	1,24	39	0,64
Indonesia	200,6	26	1,10	20	1,08
Polonia	187,4	27	1,03	34	0,84
Suecia	187,2	28	1,03	12	1,52
Austria	178,0	29	0,97	33	0,86
República Checa	162,3	30	0,89	-	-
Noruega	159,3	31	0,87	29	0,91
Turquía	134,9	32	0,74	67	0,14
Irán	131,5	33	0,72	40	0,61
Irlanda	126,9	34	0,70	46	0,41
Nigeria	116,0	35	0,64	15	1,28
Qatar	114,3	36	0,63	50	0,28
Dinamarca	113,3	37	0,62	35	0,82
Hungría	112,2	38	0,61	44	0,42
Kuwait, Estado de	103,5	39	0,57	25	0,97
Viet Nam	96,9	40	0,53	124	0,02
<b>Pro memoria:</b>					
Unión Europea*	6.038,60	-	33,08	-	37,06
Comercio interno	3.905,71	-	21,40	-	22,55
Comercio exterior	2.132,89	-	11,68	-	14,51

Fuente: Secretaría de la OMC.

Apéndice – cuadro 1.2: Comercio de mercancías: principales exportadores e importadores, 2012  
(en miles de millones de dólares y en porcentajes)

Lugar en la clasif.	Exportadores	Valor	%	Variación % anual	Lugar en la clasif.	Exportadores	Valor	%	Variación % anual
1	China	2.049	11,2	8	1	Estados Unidos	2.335	12,6	3
2	Estados Unidos	1.547	8,4	5	2	China	1.818	9,8	4
3	Alemania	1.407	7,7	-5	3	Alemania	1.167	6,3	-7
4	Japón	799	4,4	-3	4	Japón	886	4,8	4
5	Países Bajos	656	3,6	-2	5	Reino Unido	680	3,7	1
6	Francia	569	3,1	-5	6	Francia	674	3,6	-6
7	Corea, República de	548	3,0	-1	7	Países Bajos	591	3,2	-1
8	Federación de Rusia	529	2,9	1	8	Hong Kong, China	554	3,0	8
9	Italia	500	2,7	-4		- importaciones definitivas	140	0,8	6
10	Hong Kong, China	493	2,7	8	9	Corea, República de	520	2,8	-1
	- exportaciones nacionales	22	0,1	33	10	India	489	2,6	5
	- reexportaciones	471	2,6	7	11	Italia	486	2,6	-13
11	Reino Unido	468	2,6	-7	12	Canadá*	475	2,6	2
12	Canadá	455	2,5	1	13	Bélgica	435	2,3	-7
13	Bélgica	446	2,4	-6	14	México	380	2,0	5
14	Singapur	408	2,2	0	15	Singapur	380	2,0	4
	- exportaciones nacionales	228	1,2	2		- importaciones definitivas*	199	1,1	11
	- reexportaciones	180	1,0	-3	16	Federación de Rusia*	335	1,8	4
15	Arabia Saudita, Reino de la <sup>c</sup>	386	2,1	6	17	España	332	1,8	-12
16	México	371	2,0	6	18	Taipei Chino	270	1,5	-4
17	Taipei Chino	301	1,6	-2	19	Australia	261	1,4	7
18	Emiratos Árabes Unidos <sup>c</sup>	300	1,6	5	20	Tailandia	248	1,3	8
19	India	293	1,6	-3	21	Turquia	237	1,3	-2
20	España	292	1,6	-5	22	Brasil	233	1,3	-2
21	Australia	257	1,4	-5	23	Emiratos Árabes Unidos <sup>c</sup>	220	1,2	7
22	Brasil	243	1,3	-5	24	Suiza	198	1,1	-5
23	Tailandia	230	1,3	3	25	Malasia	197	1,1	5
24	Malasia	227	1,2	0	26	Polonia	196	1,1	-7
25	Suiza	226	1,2	-4	27	Indonesia	190	1,0	8
26	Indonesia	188	1,0	-6	28	Austria	178	1,0	-7
27	Polonia	183	1,0	-3	29	Suecia	162	0,9	-8
28	Suecia	172	0,9	-8	30	Arabia Saudita*, Reino de la	144	0,8	9
29	Austria	166	0,9	-6					
30	Noruega	160	0,9	0					
	Total <sup>d</sup>	14.870	81,2	-		Total <sup>d</sup>	15.270	82,3	-
	Todo el mundo <sup>d</sup>	18.325	100,0	0		Todo el mundo <sup>d</sup>	18.565	100,0	0

- Si bien es importante ser conscientes de nuestra realidad y tener presente que aún no figuramos en el comercio internacional como jugadores importantes y de gran peso, el interiorizar esta información nos debe servir para mejorar y buscar lo que varios países sí han podido lograr, ya que no podemos pasar por alto el hecho que México, en los años 80's se encontraba en el puesto número 31, avance

que quizás ha sido fuertemente impulsado por pertenecer al grupo de países de la OECD, y por tener el acuerdo comercial NAFTA con los Estados Unidos y Canadá.

De esta forma, en aras de cumplir nuestro objetivo, debemos presentar de forma unificada y organizada cada uno de los productos que se importan de México en una tabla que los haya logrado agrupar, ya que de esta forma será más fácil tanto para los potenciales inversionistas como para las entidades gubernamentales, tomar decisiones y emprender acciones que ayuden a revertir la tendencia, pues es muy difícil que los países se focalicen y analicen cada uno de los productos de forma singular, siendo más eficiente el abordarlos y el crear estrategias de forma global para cada uno de los sectores.

## IMPORTACIONES COLOMBIANAS PROVENIENTE DE MEXICO.

Dólares FOB

Periodo:ENE-DIC de 1991-2012  
Fecha Proceso:04/abr/2013

	2009 ENE-DIC	2010 ENE-DIC	2011 ENE-DIC	2013 ENE-NOV
<b>TOTAL</b>	<b>2.199.089.503</b>	<b>3.694.137.905</b>	<b>5.849.097.827</b>	<b>4.955.792.232</b>
<b>PRODUCTOS PRIMARIOS</b>	<b>67.156.980</b>	<b>95.906.411</b>	<b>423.610.435</b>	<b>615.579.651</b>
<b>PRINCIPALES PRODUCTOS</b>	<b>30.186.595</b>	<b>66.545.027</b>	<b>405.008.287</b>	<b>596.142.720</b>
<b>Tradicionales</b>	<b>30.184.024</b>	<b>66.545.027</b>	<b>405.008.287</b>	<b>596.142.720</b>
Petróleo	0	0	0	0
Carbón	0	0	0	0
Café	0	0	0	0
Derivados del Petróleo	30.184.024	66.545.027	405.008.287	596.142.720
Ferroniquel	0	0	0	0
<b>Otros</b>	<b>2.571</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Banano	0	0	0	0
Flores	0	0	0	0
Esmeraldas	2.571	0	0	0
<b>OTROS AGROPECUARIOS</b>	<b>33.061.373</b>	<b>23.310.703</b>	<b>13.016.473</b>	<b>9.481.665</b>
Franjas Agropecuarios	26.407.733	14.851.918	4.095.254	776.964
Camarones	0	0	0	0
Demás Agropecuarios	6.653.640	8.458.785	8.921.219	8.704.702
<b>DEMÁS MINEROS</b>	<b>3.909.012</b>	<b>6.050.681</b>	<b>5.585.675</b>	<b>9.955.266</b>
<b>INDUSTRIALES</b>	<b>2.131.078.869</b>	<b>3.597.142.371</b>	<b>5.424.232.788</b>	<b>4.339.229.350</b>

<b>AGROINDUSTRIALES</b>	<b>51.262.728</b>	<b>68.840.857</b>	<b>79.716.624</b>	<b>91.340.152</b>
Franja Agroindustriales	4.813.105	4.144.092	4.002.631	8.512.268
Productos del café	324.917	272.134	394.808	759.262
Azúcar	0	0	3.862	0
Demás Agroindustriales	46.124.706	64.424.631	75.315.322	82.068.622
<b>INDUSTRIA LIVIANA</b>	<b>346.895.731</b>	<b>445.596.689</b>	<b>579.182.325</b>	<b>573.273.009</b>
Calzado	834.707	1.597.309	2.719.306	10.524.926
Demás industria Liviana	69.162.846	89.707.215	118.919.732	120.184.445
Manufacturas de Cuero	487.516	475.794	268.550	351.138
Confecciones	6.456.487	6.315.759	7.317.895	19.432.839
Editoriales	10.257.205	10.040.949	9.523.215	9.248.450
Textiles	60.158.196	99.412.933	128.564.121	87.279.025
Jabones, cosméticos, otros	147.697.530	180.432.262	245.994.230	258.147.294
Productos de Plástico	51.841.244	57.614.468	65.875.274	68.104.892
<b>INDUSTRIA BÁSICA</b>	<b>571.751.055</b>	<b>979.690.501</b>	<b>1.297.766.388</b>	<b>1.201.586.645</b>
Metalúrgica	242.449.171	519.715.953	709.406.679	689.129.548
Química básica	317.315.608	444.062.823	561.651.823	493.011.762
Papel	11.986.276	15.911.725	26.707.886	19.445.335
<b>MÁQUINARIA Y EQUIPO</b>	<b>918.869.396</b>	<b>1.448.597.765</b>	<b>1.685.403.318</b>	<b>1.465.490.755</b>
<b>INDUSTRIA AUTOMOTRIZ</b>	<b>242.299.960</b>	<b>654.416.560</b>	<b>1.782.164.134</b>	<b>1.007.538.789</b>
<b>DEMÁS PRODUCTOS</b>	<b>853.653</b>	<b>1.089.122</b>	<b>1.254.604</b>	<b>983.231</b>
De ellos armas	78.178	0	77.329	185

Tomado y editado de: <http://www.mincit.gov.co/publicaciones.php?id=10422>

Como podemos ver al analizar la tabla de arriba y la extensión de esta en los adjuntos, a diferencia de Colombia, México es un país que el grueso de sus exportaciones no está en el sector petrolero y minero, pero debemos ser conscientes y es importante que no siempre lo fue así.

En los principios de los 80's, más exactamente en el año de 1982, la coyuntura de la economía mexicana era no solo totalmente diferente a la actual, sino en varios sentidos solía ser totalmente inversa y algo que lo demuestra y es de suma importancia destacar es que para ese entonces, el rublo del sector petrolero y minero en sus exportaciones correspondía al 72%, comparado con la actualidad donde este solo tiene un peso del 7,6%, siendo ahora la industria manufactureras la que es responsable del 89% de estas.

Las pymes también juegan un papel fundamental en las exportaciones actuales de México, siendo el 95% de las nuevas pequeñas y medianas empresas, exportadoras pertenecientes a este grupo, a diferencia de Colombia donde las pymes han sido incapaces de organizarse y asociarse para hacer más fuertes sus exportaciones.

### 3 Conclusiones:

Definitivamente la balanza comercial con México es supremamente desfavorable para Colombia, siendo las exportación de Colombia hacia México en los años de 2010, 2011, 2012 y 2013 de 638, 705, 835 y 863,8 millones de dólares respectivamente, mientras que las de México hacia Colombia del 2010 al 2012 fueron de 3.694, 5.849 y 6.150 millones de dólares, de esta forma podemos darnos cuenta del porqué, después de china, es el segundo país con el cual tenemos un mayor déficit en nuestra balanza económica, GENERANDO POR CONSECUENCIA UN DÉFICIT COMERCIAL DESFAVORABLE PARA COLOMBIA EN EL 2010 DE 3.055USD, EN EL 2011 DE 5.144 USD Y FINALMENTE EN EL 2012 DE 5.315USD.

De la mano a lo anterior, es evidente que existen fuertes evidencias que demuestran lo diferentes que actualmente se comportan y desempeñan nuestras economías, ya que sin duda alguna, los mexicanos desde hace mucho tiempo se dedicaron a suplir y abastecer la fuerte demanda de países y mercados internacionales supremamente desarrollados como lo son los Estados Unidos y Canadá, gracias a su proximidad geográfica con estos y logrando así establecer el tratado NAFTA.

Mas allá de lo fuerte y competitivo que pueda ser México en la producción de productos e industrias mucho más elaboradas y que generan mayor valor agregado en comparación a nosotros, el caso de los automóviles y productos procesados y elaborados a partir de materias primas básicas como el petróleo (materias primas que por cierto son por mucho nuestro mayor producto de exportación), es la larga trayectoria de estas relaciones internacionales que ha tenido México con sus vecinos, lo que les ha permitido desarrollar un grado de especialización y conocimiento sobre la dinámica del intercambio de bienes y servicios internacionales es sin duda alguna una de las cosas que más los diferencia de nosotros.

Consideramos que el desarrollo de este trabajo no solo es de vital importancia para el uso informativo de las empresas en aras de descubrir si alguno de los sectores económicos a los cuales pertenecen son críticos al enfrentarse a una peligrosa competencia, ni tampoco únicamente para entidades gubernamentales encargadas de la creación de planes estratégicos en aras de desarrollar la economía y minimizar los efectos causados en esta por el comercio internacional, sino creemos que es un trabajo que toca y hace énfasis en temas sumamente pertinente debido a el momento por el cual atraviesa nuestro país.

El momento y coyuntura por la que atraviesa Colombia es caracterizado por la puesta en marcha y desarrollo de diversos proyectos que tienen como objetivo el consolidar un claro proceso de internacionalización, asumiendo y adoptando diversas políticas de apertura de mercado, como lo son los diversos acercamientos y negociaciones para el acuerdo de tratados comerciales de 1ra y 2da generación con todo tipo de países alrededor del mundo, para lo cual, este estudio servirá de guía pues se podrán identificar esos sectores para los que Colombia no es eficiente en su producción, en aras de

posibilitar e intentar una negociación que sea más ventajosa para Colombia en esos rublos especiales, minimizando la posibilidad que las importaciones aumenten drásticamente en comparación a las exportaciones.

Por otro lado, es indudable que al analizar tanto la economía Colombiana como la Mexicana encontramos grandes diferencias, con cifras que resultan totalmente nefastas y desproporcionadas al ser comparadas, sin embargo, siempre al hacer este ejercicio tenemos que ser conscientes que este se debe llevar a cabo de una forma objetiva, crítica pero sobretodo constructiva, logrando identificar esos puntos claves y decisiones trascendentales que algunos países si han logrado tomar y ejecutar de forma muy eficiente.

De esta forma, lograremos fijarnos nuestros propios objetivos y metas como país, teniendo siempre presente hacia donde queremos y debemos ir, sin nunca desviarnos ni cambiar de camino ya sea por razones políticas o situaciones coyunturales y totalmente momentáneas.

Por último, creo que es importante que todos creamos y seamos conscientes que si es posible y somos capaces de revertir muchas de las malas decisiones que hemos tomado como país en el pasado, pues basta con mirar las grandes transformaciones que han tenido algunos de los países de nuestra región y que gracias a estas han resurgido; México era un país el cual en los 80's ocupaba a nivel mundial el puesto # 31 como país exportador y cuya balanza comercial y economía estaba principalmente sustentada en el sector petrolero y minero, el cual era el 72% de sus exportaciones pero hoy en día a logrado darle la vuelta a lo que en ese momento era su presente, convirtiéndose en el país #15/16 en exportaciones a nivel mundial y logrando desconcentrar y diversificar su economía, haciendo que la industria manufacturera sea responsable del 89% de sus exportaciones y el sector petrolero y minero pase a tener un peso de tan solo 7,6% de estas.

México no es un caso aislado y única, solo en nuestra región también tenemos el caso de Chile, caso y país con el cual también resultaría interesante y supremamente útil compararnos, analizando pero sobretodo aprendiendo de su proceso de transformación sostenible a lo largo de las últimas décadas, su capacidad de asociación interna (asociación que ni siquiera las Pymes en Colombia han logrado llevar a cabo) y su fortaleza para actuar como país, unido en pro de un solo y único objetivo.

VARIABLES	2009		2010*		2011**	
	COLO		COLOMBI		COLOMBI	
	MBIA	MÉXICO	A	MÉXICO	A	MÉXICO
<b>PIB NOMINAL</b> <i>Mil Millones USD</i>	236	879	288	1.034	334	1.162
<b>CRECIMIENTO PIB</b> %	1,5	-6,2	4,3	5,4	5,0	3,4
<b>PIB PER CÁPITA</b> <i>USD</i>	5.038	7.905	6.280	9.196	6.940	10.210
<b>EXPORTACIONES</b> <b>TOTALES</b> <i>Millones USD</i>	32.853	229.704	39.820	298.473	52.565	336.276
<b>EXPORTACIONES</b> <b>TOTALES</b> VAR. %	-8,3	-9,3	21,2	29,9	32,0	12,6
<b>IMPORTACIONES</b> <b>TOTALES</b> <i>Millones USD</i>	31.479	234.385	38.672	301.482	49.079	336.276
<b>IMPORTACIONES</b> <b>TOTALES</b> VAR. %	-10,4	-21,0	22,5	23,3	26,9	10,7
<b>FLUJOS DE IED</b> <b>SALIENTE</b> <i>Millones USD</i>	3.088	7.019	6.504	14.345	2.600	6.545
<b>INFLACIÓN</b> %	2,0	5,8	3,2	3,6	4,2	3,2
<b>DESEMPLEO</b> %	12,0	5,5	11,8	5,4	11,2	5,1
<b>POBLACIÓN</b> <i>Millones</i>	46,3	111,2	46,9	112,5	47,6	113,8
<b>FUERZA LABORAL</b> <i>Millones</i>	20,9	46,2	21,8	47,0	22,5	47,8

Fuente: The Economist Intelligence Unit \*Estimado \*\*Proyecciones



## 4 Bibliografía

- BANCO DE LA REPUBLICA. (19 de Abril de 2015). *BANCO DE LA REPUBLICA*. Obtenido de <http://www.banrep.gov.co/es/balanza-comercial>
- DANE. (11 de Abril de 2015). *DANE*. Obtenido de <https://www.dane.gov.co/index.php/comercio-exterior/balanza-comercial>
- DATOS MARCO. (22 de Abril de 2015). *DATOS MARCO*. Obtenido de <http://www.datosmacro.com/comercio/balanza/colombia>
- EL TIEMPO. (20 de Febrero de 2015). *EL TIEMPO*. Obtenido de <http://www.eltiempo.com/economia/sectores/exportaciones-e-importaciones-en-colombia-deficit-comercial-marco-un-record-en-el-2014/15274590>
- EL TIEMPO. (05 de Junio de 2015). *EL TIEMPO*. Obtenido de <http://www.eltiempo.com/economia/indicadores/desequilibrio-de-la-balanza-comercial-de-colombia/15168242>
- GESTIOPOLIS. (14 de Marzo de 2015). *GESTIOLOPIS*. Obtenido de 1. <http://www.gestiopolis.com/canales7/eco/fortalezas-y-debilidades-de-la-economia-mexicana.htm>
- MINISTERIO DE COMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO. (01 de Marzo de 2015). *MINISTERIO DE COMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO*. Obtenido de <http://www.mincit.gov.co/tlc/publicaciones.php?id=6744>
- PORTAFOLIO. (24 de Febrero de 2015). *PORTAFOLIO*. Obtenido de <http://www.portafolio.co/economia/deficit-balanza-comercial-colombia-julio>
- PROCOLOMBIA. (11 de Marzo de 2015). *PROCOLOMBIA*. Obtenido de 1. [http://www.procolombia.co/sites/default/files/Relaciones\\_entre\\_Colombia\\_y\\_Mexico\\_Exportaciones.pdf](http://www.procolombia.co/sites/default/files/Relaciones_entre_Colombia_y_Mexico_Exportaciones.pdf)
- PROCOLOMBIA. (02 de Abril de 2015). *PROCOLOMBIA*. Obtenido de <http://www.procolombia.co/sites/default/files/3.%20Presentaci%C3%B3n%20Oportunidades%20M%C3%A9xico.pdf>
- PROMEXICO. (18 de Marzo de 2015). *PROMEXICO*. Obtenido de 1. <http://mim.promexico.gob.mx/work/sites/mim/resources/LocalContent/210/2/FortalezasMexico.pdf>
- Vieira, E. (Varios de Varios de 2014). *ACUERDOS COMERCIALES EN MERCADOS INTERNACIONALES*. (P. A. Vivas, Entrevistador)