

Compte rendu

Ouvrage recensé :

BHAGWATI, Jagdish and IRWIN, Douglas A. (Ed.) *Political Economy and International Economies*.
Cambridge (MA), The MIT Press, 1991, 592p.

par Marie Lavigne

Études internationales, vol. 23, n° 2, 1992, p. 462-463.

Pour citer ce compte rendu, utiliser l'adresse suivante :

URI: <http://id.erudit.org/iderudit/703018ar>

DOI: 10.7202/703018ar

Note : les règles d'écriture des références bibliographiques peuvent varier selon les différents domaines du savoir.

Ce document est protégé par la loi sur le droit d'auteur. L'utilisation des services d'Érudit (y compris la reproduction) est assujettie à sa politique d'utilisation que vous pouvez consulter à l'URI <https://apropos.erudit.org/fr/usagers/politique-dutilisation/>

Érudit est un consortium interuniversitaire sans but lucratif composé de l'Université de Montréal, l'Université Laval et l'Université du Québec à Montréal. Il a pour mission la promotion et la valorisation de la recherche. Érudit offre des services d'édition numérique de documents scientifiques depuis 1998.

Pour communiquer avec les responsables d'Érudit : info@erudit.org

pas encore...». Ensuite, les aspects juridiques ont été abordés par divers auteurs dont entre autres Eric Totah, Noël Madounga, et Pierre Verjans. Jean Pierre Machelon résume l'ensemble des thèmes abordés dans sa synthèse qui clôt cette partie. L'auteur fait mention de la théorie des générations des droits de l'homme: droits civils (18^e siècle), droits économiques (19^e siècle) et les droits dits de solidarité (20^e siècle).

La plupart de ces idées sont reprises dans la dernière partie et analysées en rapport avec la Résolution de Dakar, la Charte africaine des droits de l'homme, la Charte de Banjoul et la Communauté économique européenne. On constate que la notion de solidarité francophone prend de plus en plus corps en ce qui concerne les droits fondamentaux de l'homme.

C'est sans aucun doute une contribution très utile à la connaissance des droits de l'homme, notamment dans l'espace francophone d'Afrique où s'organise la démocratie.

Michel HOUNDJAHOUÉ

ENA / Cotonou,
ENAP / Montréal

ÉCONOMIE INTERNATIONALE

BHAGWATI, Jagdish and IRWIN, Douglas A. (Ed.) *Political Economy and International Economics*. Cambridge (MA), The MIT Press, 1991, 592p.

Jagdish Bhagwati, le théoricien de l'économie internationale, actuellement

professeur à l'université Columbia, est connu pour son aptitude à capter les nouveaux courants de la science économique en avance sur les autres, et pour sa présentation non conventionnelle de sa recherche, toujours teintée d'humour et astuce. Ces deux caractéristiques se retrouvent dans le recueil d'essais – le cinquième – qu'il fait paraître en 1991 sous la rédaction de l'un de ses anciens étudiants au MIT, regroupant des travaux publiés depuis 1984 dans des revues scientifiques (certaines difficiles d'accès comme *The Pakistan Development Review*), ou ouvrages collectifs, ou encore des conférences publiques. Une seule de ces contributions est originale très «bhagwatiennne» par son titre («le puzzle de l'incidence: la pièce manquante du Prince dans Hamlet») et son occurrence (il s'agit d'une note sur la neutralisation des effets de change par les barrières non tarifaires, phénomène souvent oralement expliqué ces dernières années par Bhagwati, et celui-ci profite de l'occasion pour «caser» élégamment ce «petit» problème à grandes implications, tant sur la science économique que sur la politique commerciale).

Pour l'essentiel l'ouvrage est une application de l'«économie politique» au domaine de l'économie internationale, quoiqu'une part non négligeable du livre soit consacrée à la nouvelle théorie du commerce international liée à la prise en considération des marchés de concurrence imparfaite et intégrant les acquis de la théorie de l'organisation. La *political economy*, qui possède une connotation différente en Amérique du Nord et en Europe, a été longtemps vue aux États-Unis comme le refuge de gauchistes hostiles à la formalisation par idéologie si ce n'était par incapacité. Elle devient aujourd'hui une dis-

cipline majeure, élargissant l'économie aux domaines traditionnels de la sociologie, la psychologie, la science politique, et légitimant cette approche par des exigences de formalisation non moins scientifiques que dans l'analyse économique traditionnelle. En économie internationale, les applications de la *political economy* sont nombreuses : domaines de la protection « grise » (restrictions volontaires à l'exportation et leur nouveau complément, augmentations volontaires de l'importation), investissement direct à l'étranger, économie internationale de l'immigration, et bien sûr économie du développement. Bhagwati rappelle qu'il a lancé la revue *Economics and Politics* pour promouvoir cette nouvelle discipline. L'ouvrage regroupe en plusieurs thèmes ces applications. À notre sens les deux ensembles les plus intéressants concernent la théorie des activités non directement productives à but lucratif, et le commerce international des services. En commerce international les cas des activités lucratives qui ne sont pas directement productives (de biens ou services) jouent un rôle éminent et croissant : lobbying pour l'imposition de tarifs, évasion de tarifs, etc. Bhagwati ne résiste pas à la tentation d'inclure dans les articles de ce chapitre, commençant par son entrée sur le sujet dans le *New Palgrave*, une spirituelle (dans tous les sens du mot) note sur la religion comme activité lucrative non directement productive. Quant au chapitre sur les services, l'actualité du GATT et de l'Uruguay Round le rend particulièrement bienvenu.

Marie LAVIGNE

Université de Paris - France

HELPMAN, Elhanan and RAZIN, Assaf (Ed.) *International Trade and Trade Policy*. Cambridge (MA), The MIT Press, 1991, 314p.

L'analyse du commerce international et des politiques commerciales a fait récemment beaucoup de progrès. Aujourd'hui cette branche de l'économie se préoccupe moins de concurrence parfaite, et plus de concurrence imparfaite, de multinationales, de produits différenciés, et d'une grande variété de politiques commerciales. En bref, elle s'est rajeunie en se dotant d'outils d'analyse lui permettant de répondre à des questions soulevées par l'observation. Malheureusement, en quittant la concurrence parfaite, les modèles deviennent sensibles aux hypothèses, surtout celles liées à la nature de la concurrence et à la structure des marchés. Deux lignes de recherches sont alors possibles : développer davantage d'exemples théoriques afin d'élargir nos connaissances, ou alors vérifier empiriquement la solidité des résultats existants. En rassemblant 13 contributions originales écrites par les meilleurs économistes dans ce domaine, ce livre contribue à ces deux objectifs.

Le livre est divisé en trois parties inégales : une longue section théorique concernant les politiques commerciales, et deux parties plus courtes, l'une consacrée aux études empiriques, et l'autre à des aspects structurels des échanges. Un résumé nécessairement trop succinct des 13 contributions est présenté ci-dessous.

Krugman (chap. 1) montre que l'existence de blocs commerciaux nuit