



Resultado económico esperado de cultivos agrícolas en los departamentos General Roca, Marcos Juárez, Presidente Roque Saenz Peña y Río Cuarto (Córdoba). Campaña 2023/24.

Barberis, Noelia.¹; Bolatti, Federico.²; Canale, Alejandra³; Género, Marcela⁴; Salomón, Alejandro³; Videla Mensegue, Horacio⁵;

¹INTA EEA Manfredi; ²INTA AER Arias; ³INTA AER Río Cuarto; ⁴INTA AER Huinca Renancó;

⁵INTA AER Laboulaye

E-mail: barberis.noelia@inta.gob.ar

Resumen

El cálculo de indicadores económicos es una herramienta útil tanto a nivel de la empresa individual como a escala de una región o de un sector de la producción. Este informe tuvo por objetivo estimar los principales indicadores económicos para la Campaña 2023/24 para los cultivos con mayor área de cobertura del centro - sur de la provincia de Córdoba. A partir de planteos técnicos típicos y rendimientos medios de los cultivos de soja, maíz, y girasol de los departamentos General Roca, Marcos Juárez, Presidente Roque Sáenz Peña y Río Cuarto se calcularon los márgenes brutos (MB) y rendimiento de indiferencia (RI) para la campaña 2023/24 para la condición de campo propio (CP) y alquilado (CA). También se realizó el análisis de sensibilidad del MB para variaciones en precio y rendimiento. Los resultados muestran una amplia variabilidad en los MB entre departamentos, cultivos y condición de tenencia de la tierra (pe. CP y CA). El MB de maíz en CP varía entre 100 a 517 USD/ha mientras que en CA fue -20 a -285 USD/ha. En soja el MB en CP varió 313 a 823 USD/ha, en CA varió entre -82 a 205 USD/ha. En girasol los MB fueron negativos en la mayoría de las situaciones. Los RI variaron entre 43 a 56 q/ha para maíz y 11 a 15 q/ha en soja para CP mientras que para CA variaron entre 71 a 97 q/ha para maíz y 28 a 32 q/ha en soja.

Palabras claves: soja, maíz, girasol, análisis económico, empresa.

Introducción

El cálculo de indicadores económicos es una herramienta útil tanto a nivel de la empresa individual como a escala de una región o de un sector de la producción. En el primer caso, los resultados obtenidos sirven de elementos de juicio para que el productor pueda tomar mejores decisiones referidas al uso de sus recursos. En el segundo, el objetivo es ampliar las bases de análisis de la lógica del funcionamiento de las explotaciones a escala zonal o regional de manera de mejorar el proceso de intervención pública.

El esfuerzo necesario para dirigir una empresa agropecuaria es hoy mayor que en décadas pasadas. El cambio de contexto, el mayor nivel de incertidumbre que conllevan las decisiones a tomar y la gran cantidad de información disponible para analizar, hacen cada vez más necesaria la adopción de herramientas que mejoren el gerenciamiento de las explotaciones. Asimismo, el

fuerte dinamismo del sector requiere de las instituciones encargadas de promover su desarrollo y de la generación y transferencia tecnológica, la realización de diagnósticos actualizados sobre el funcionamiento y desempeño de los diferentes tipos de empresas agropecuarias, para luego analizar en términos prospectivos los posibles impactos que cambios en las variables productivas, económicas o de las políticas dirigidas al sector puedan tener sobre las mismas (Ghida Daza, 2009). Este informe tuvo por objetivo estimar los principales indicadores económicos para la Campaña 2023/24 para los cultivos con mayor área de cobertura del centro - sur de la provincia de Córdoba.

Márgenes brutos por cultivo

La empresa agropecuaria se define como una unidad de organización de la producción que genera bienes agrícolas, pecuarios o forestales destinados al mercado, tiene una dirección que asume la gestión y los riesgos de la actividad productiva y utiliza en todas sus parcelas algunos de los mismos medios de producción de uso durable y parte de la misma mano de obra.

De esto se deduce que la propiedad de la tierra no es actualmente un criterio significativo que define al empresario; actualmente más de la mitad de la producción agrícola nacional se realiza en tierra alquilada por contratistas o, en menor medida por propietarios contratistas. La empresa agropecuaria puede ser considerada como un sistema de producción, conformado por un complejo conjunto de elementos estructurales (factores de la producción, inserción en el medio, etc.) relacionados estrechamente entre sí, para cumplir objetivos precisos.

A partir de la década de 1950, especialistas en Administración Rural elaboraron la metodología del análisis por márgenes, especialmente útil en empresas multiproducto en las cuales las distintas producciones compiten por el uso de los recursos del establecimiento. De esta manera, el indicador económico de cada actividad es el Margen Bruto (generalmente expresado por hectárea, por ser la tierra el recurso productivo más limitante). Este tipo de análisis se denomina parcial por evaluar a las actividades en forma independiente y considerar sólo los costos que le son directamente atribuibles. Luego, en función de la participación de cada actividad en la empresa, es posible obtener el resultado total de la misma. El término actividad puede estar definido por un proceso productivo completo, como por una parte de esos.

El **Margen Bruto (MB)** es una medida de resultado económico que permite estimar el beneficio a corto plazo de una actividad dada, el corto plazo se define como el período de tiempo en que los factores de producción no pueden cambiar. Su determinación se encuentra directamente relacionada al cálculo de costos parciales. Así el margen bruto es la diferencia entre los ingresos (efectivos y no efectivos) generados por una actividad y los costos que le son directamente atribuibles. A partir de datos físicos (tanto de insumos como de productos) y asignándoles un valor económico (precios de mercado) se obtiene una estimación del beneficio económico resultante. De este modo, se puede afirmar que ***existirá margen bruto positivo cuando: los ingresos de la actividad superen a los costos directos.***

Al tratarse de un análisis económico y no financiero y que no todo lo producido en un ejercicio se vende antes de finalizar el mismo, los ingresos de la actividad incluyen además de las entradas generadas por ventas, las diferencias de inventario, transferencias y cesiones, y el consumo interno del establecimiento.

El margen bruto, puede utilizarse en referencia a dos situaciones en el tiempo: análisis de una actividad pasada o ex–post (margen bruto para diagnóstico y control) y análisis de un rubro a realizarse en el futuro o ex–ante (margen bruto para decisión).

En el presente informe lo que se realiza es un análisis ex-ante, con objetivo de estimar cuáles serán los márgenes de los cultivos de la campaña 2023/24. En un análisis ex-ante deben ser incluidos los costos de oportunidad, lo que implica prestar especial atención a la lectura que se haga del resultado; debe tenerse en cuenta que si la suma de costos directos (dentro de los que se incluyen los intereses) iguala a los ingresos, es decir el MB es igual a cero, no significa que no haya retribución al capital, sino que ésta es igual a la que se hubiera obtenido (u obtendría) de haberlo destinado a otra alternativa. Si es mayor a cero, implica una ganancia sobre esa alternativa. Para que el margen bruto sea útil como herramienta de comparación y de decisión deberá ser expresado en relación de algún factor de producción, en la publicación presente se expresará en USD/ha.

Otro indicador que es de utilidad es el **Rendimiento de Indiferencia (RI)**, que indica la producción por hectárea que cubre los costos de implantación y protección. El RI se obtiene como el cociente entre los costos y el “precio en chacra”, que surge de descontar al precio de mercado los gastos de cosecha y comercialización por unidad de producto (Ghida Daza, 2009).

A continuación, se brindan las estimaciones de MB de los cultivos cuyo período de siembra arranca a partir de mediados del mes de septiembre hasta fines de noviembre. En este informe se incluyen la soja y el maíz; y para algunos departamentos se incorporan también sorgo, maní y girasol, por ser los más destacados para los departamentos bajo estudio que incluyen a General Roca, Marcos Juárez, Presidente Roque Sáenz Peña y Río Cuarto, de la región sur de la provincia de Córdoba. Se considera el planteo técnico usual para cada zona. Cabe destacar que las rotaciones más comunes para la zona. Este es trigo/soja 2a-maíz-soja 1a y para el Oeste soja-maíz en diferente proporción, aunque pueden existir variaciones por regiones.

En los cuadros que siguen se muestran los márgenes de los cultivos para los departamentos seleccionados. Además, también se presentan los Rendimientos de Indiferencia. Tanto el MB como el RI se muestran para el caso del productor que trabaja su campo (CP) así como el caso en que el campo es alquilado (CA).

Se aclara que la información presentada muestra promedio zonales, cada establecimiento puede tener valores diferentes, dado por las características particulares de la región, determinadas por el suelo y las condiciones climáticas, factores que marcan un planteo técnico distinto. Del mismo modo, los costos de transporte, comercialización y arrendamiento, pueden variar de acuerdo a los arreglos entre las partes y las condiciones al momento de la negociación. En términos generales, para todos los cultivos y todos los departamentos los precios de los insumos se basaron en listados de proveedores de la zona y en la Revista Márgenes Agropecuarios; los precios de labores se obtuvieron de informantes calificados al igual que el planteo técnico. Finalmente, para la estimación del costo de oportunidad se tomó la tasa de un plazo fijo en dólares del Banco de la Nación Argentina.

A continuación, se presentan brevemente cada uno de los cultivos, con información productiva y detallando los parámetros generales que definen los MB, para luego presentar el detalle de las estimaciones para cada uno de los departamentos por cultivo.

Soja

En la campaña 2022/23 se sembraron en nuestro país un total de 25 millones de hectáreas con soja, gracias al fuerte impacto de la sequía la producción fue la mínima de los últimos 5 años, 15,98 millones de toneladas, lo que significó una reducción del 42% en relación a la campaña anterior. En la provincia de Córdoba la superficie cultivada se mantuvo, 4,1 millones hectáreas con una producción mínima de 6,2 millones de toneladas.

Parámetros cultivo de soja:

- Precio: **341 USD/t**, promedio octubre-noviembre Mercado a Término de Rosario, posición SOJ05/2024 (Matba, 2023).
- Rendimiento: **20 a 45 q/ha**, promedio rendimientos departamentales, campañas 2018/19-2022/23 (Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca, 2023).
- Costos comercialización: **2%** sobre los Ingresos Brutos.

Maíz

En la campaña 2022/23 se sembraron en Argentina 10,5 millones de hectáreas con maíz, afectado igual que la soja por la sequía, la producción llegó al mínimo de 41 millones de toneladas. En la provincia de Córdoba la superficie cultivada se mantuvo en los 3 millones hectáreas con una reducción de la producción del 34% (13 millones de toneladas).

Parámetros cultivo de maíz:

- Precio: **187 USD/t**, promedio octubre-noviembre Mercado a Término de Rosario, posición MAI042024 (Matba, 2024).
- Rendimiento: **50 a 130 q/ha**, promedio rendimientos departamentales, campañas 2018/19-2022/23 (Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca, 2023).
- Costos comercialización: **3%** sobre los Ingresos Brutos.

Girasol

En la campaña 2022/23 se sembraron en Argentina 2,4 millones hectáreas de girasol, de las cuales se obtuvo una producción de 5 millones de toneladas, este es uno de los únicos cultivos que no fue tan afectado por la sequía, los rendimientos promedio se mantuvieron en los 20 quintales, con lo cual el aumento de superficie, se tradujo en aumento de producción. En la provincia de Córdoba, se siguió acentuando la tendencia creciente experimentada en campañas anteriores, la superficie cultivada ascendió a 152 mil hectáreas con una participación en la producción nacional del 6% (302 mil toneladas).

Parámetros cultivo de girasol:

- Precio: **300 USD/t**, promedio mes de octubre y noviembre Bolsa de Comercio de Rosario (BCR, 2023).
- Rendimiento: **16 a 36 q/ha**, promedio rendimiento departamental, campañas 2018/19-2022/23 (Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca, 2023).
- Costos comercialización: **3%** sobre los Ingresos Brutos.

A continuación se detallan las estimaciones de márgenes por cultivos para cada uno de los departamentos considerados en el estudio.

Departamento General Roca

El Departamento General Roca se encuentra ubicado en el sur de la provincia de Córdoba. En este departamento, durante la campaña 2022/23, se sembraron 355.000 hectáreas de soja que representaron un 12% de la producción provincial; de maíz se sembraron 320.000 hectáreas, un 10% del total provincial; y de girasol se sembraron 44.000 hectáreas, que representaron un 29% de la producción provincial (Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca, 2023).

Principales parámetros Departamento General Roca:

- Transporte: **18.934,65 \$/t (52 USD/t)**, 470 km (Huinca Renancó – Rosario) tarifa FECOTAC (septiembre, 2023).
- Arrendamiento: **12** quintales de soja por hectárea (Bolsa de Cereales de Córdoba, 2023) a 341 USD/t, lo que implica **409 USD/ha**. En el caso de la soja de 2da. el alquiler se comparte con el trigo en la proporción 70-30.

Cuadro 1. Márgenes brutos Departamento General Roca

Cultivo	Maíz tardío	Soja de 1°	Girasol confitero	Girasol convencional
Precio (USD/t)	187	341	300	300
Rendimiento (q/ha)	73	30	20	20
Ingreso Bruto	1365	1023	900	900
Implantación	-567	-337	-443	-392
Cosecha	-95	-90	-90	-90
Transporte	-379	-156	-104	-104
Acopio	-41	-20	-18	-18
Costos directos	-1082	-604	-656	-604
CAMPO PROPIO (CP)				
MB Campo propio	275	414	-62	-10
Rendimiento de Indiferencia (q/ha)	49	14	23	
CAMPO ALQUILADO (CA)				
MB Campo alquilado -12 q/ha -	-129	2	-474	-423
Rendimiento de Indiferencia (q/ha)	87	28	44	43

*Excepto precio y rendimientos, todos los valores están expresados en USD/ha.

Cuadro 2. Análisis de sensibilidad Margen Bruto en campo propio. Departamento General Roca

Maíz tardío (USD/ha)				Soja de 1° (USD/ha)			
Rendimiento (q/ha)	Precio (USD/t)			Rendimiento (q/ha)	Precio (USD/t)		
	\$ 150	\$ 200	\$ 250		\$ 300	\$ 350	\$ 400
60	-\$ 115	\$ 185	\$ 485	25	\$ 170	\$ 295	\$ 420
80	\$ 70	\$ 470	\$ 870	35	\$ 412	\$ 587	\$ 762
100	\$ 255	\$ 755	\$ 1.255	45	\$ 653	\$ 878	\$ 1.103
Girasol confitero (USD/ha)				Girasol convencional (USD/ha)			
Rendimiento (q/ha)	Precio (USD/t)			Rendimiento (q/ha)	Precio (USD/t)		
	\$ 250	\$ 350	\$ 450		\$ 250	\$ 350	\$ 450
16	-\$ 238	-\$ 78	\$ 82	16	-\$ 186	-\$ 26	\$ 134
23	-\$ 105	\$ 125	\$ 355	23	-\$ 54	\$ 176	\$ 406
32	\$ 65	\$ 385	\$ 705	32	\$ 117	\$ 437	\$ 757

Departamento Marcos Juárez

El Departamento Marcos Juárez se encuentra ubicado en la región centro-este de la provincia de Córdoba, una de las regiones con mayor productividad del país. En este departamento hay una importante producción agrícola, entre los cultivos de verano se destaca la soja; en la campaña 2022/23, se sembraron 426.000 hectáreas que representaron un 13,6% de la producción provincial, el maíz ocupó un área de 218.000 hectáreas que representaron un 8,7% del total producido a nivel provincial (Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca, 2023).

Principales parámetros departamento Colón:

- **Transporte:** **9769 \$/t (26,77 USD/t)**, 190 km (Corral de Bustos – Rosario) tarifa FECOTAC (septiembre 2023).
- **Arrendamiento:** **18** quintales de soja por hectárea (Bolsa de Cereales de Córdoba, 2023) a 341 USD/t, lo que implica **614 USD/ha**. En el caso de la soja de 2da. el alquiler se comparte con el trigo en la proporción 70-30.

Cuadro 3. Márgenes brutos Departamento Marcos Juárez

Cultivo	Maíz	Soja de 1°
Precio (USD/t)	187	341
Rendimiento (q/ha)	90	40
Ingreso Bruto	1683	1364
Implantación	-746	-307
Cosecha	-118	-95
Transporte	-241	-107
Acopio	-50	-27
Costos directos	-1155	-536
	CAMPO PROPIO (CP)	
MB Campo propio	517	823
Rendimiento de Indiferencia (q/ha)	53	11
	CAMPO ALQUILADO (CA)	
MB Campo alquilado - 18 q/ha -	-91	205
Rendimiento de Indiferencia (q/ha)	97	32

*Excepto precio y rendimientos, todos los valores están expresados en USD/ha.

Cuadro 4. Análisis de sensibilidad Margen Bruto en campo propio. Departamento Marcos Juárez

Soja de 1° (USD/ha)				Maíz (USD/ha)			
Rendimiento (q/ha)	Precio (USD/t)			Rendimiento (q/ha)	Precio (USD/t)		
	\$ 300	\$ 350	\$ 400		\$ 150	\$ 200	\$ 250
25	\$ 295	\$ 420	\$ 545	70	-\$ 25	\$ 115	\$ 675
40	\$ 659	\$ 859	\$ 1.059	80	\$ 79	\$ 239	\$ 879
50	\$ 901	\$ 1.151	\$ 1.401	100	\$ 288	\$ 488	\$ 1.288

Departamento Presidente Roque Sáenz Peña

El Departamento Presidente Roque Sáenz Peña, ubicado en el sureste de la provincia de Córdoba tiene una importante producción de agrícola en su territorio; entre los cultivos de verano se destaca la soja que en la campaña 2022/23 ocupó una superficie de 263.000 hectáreas que representaron un 10,4% de la producción provincial, el maíz tuvo un área 183.000 hectáreas que representaron un 9,4% del total provincial, aunque con un área considerablemente menor, 30.000 hectáreas, la producción de girasol de este departamento representó un 25% del total producido en la provincia (Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca, 2023).

Principales parámetros Departamento Presidente Roque Sáenz Peña:

- Transporte: **15301 \$/t (41,92 USD/t)**, 340 km (Laboulaye – Rosario) tarifa FECOTAC (septiembre 2023).

- **Arrendamiento:** 10,5 quintales de soja por hectárea (Bolsa de Cereales de Córdoba, 2023) a 341 USD/t, lo que implica **358 USD/ha**. En el caso de la soja de 2da. el alquiler se comparte con el trigo en la proporción 70-30.

Cuadro 5. Márgenes brutos departamento Pte. Roque Sáenz Peña

<i>Cultivo</i>	<i>Soja de 1°</i>	<i>Soja de 2°</i>	<i>Girasol</i>
Precio (USD/t)	341	341	300
Rendimiento (q/ha)	30	25	24
Ingreso Bruto	1023	853	720
Implantación	-394	-281	-409
Cosecha	-65	-65	-70
Transporte	-126	-105	-101
Acopio	-20	-17	-22
Costos directos	-606	-468	-601
CAMPO PROPIO (CP)			
MB Campo propio	411	380	112
Rendimiento de Indiferencia (q/ha)	15	11	16
CAMPO ALQUILADO (CA)			
MB Campo alquilado - 10,5 q/ha -	51	127	-248
Rendimiento de Indiferencia (q/ha)	28	23	34

*Excepto precio y rendimientos, todos los valores están expresados en USD/ha.

Cuadro 6. Márgenes brutos Departamento Pte. Roque Sáenz Peña

<i>Cultivo</i>	<i>Maíz tardío</i>	<i>Maíz temprano</i>	<i>Maíz 2ª</i>
Precio (USD/t)	187	187	187
Rendimiento (q/ha)	70	75	65
Ingreso Bruto	1309	1403	1216
Implantación	-551	-665	-686
Cosecha	-85	-85	-85
Transporte	-293	-314	-272
Acopio	-39	-42	-36
Costos directos	-968	-1107	-1080
CAMPO PROPIO (CP)			
MB Campo propio	332	286	125
Rendimiento de Indiferencia (q/ha)	43	51	54
CAMPO ALQUILADO (CA)			
MB Campo alquilado - 10,5 q/ha -	-20	-65	-225
Rendimiento de Indiferencia (q/ha)	71	79	83

*Excepto precio y rendimientos, todos los valores están expresados en USD/ha.

Cuadro 7. Análisis de sensibilidad margen Bruto en campo propio. Departamento Pte Roque Sáenz Peña

Soja de 1° (USD/ha)				Soja de 2° (USD/ha)			
Rendimiento (q/ha)	Precio (USD/t)			Rendimiento (q/ha)	Precio (USD/t)		
	\$ 300	\$ 350	\$ 400		\$ 300	\$ 350	\$ 400
25	\$ 163	\$ 288	\$ 413	20	\$ 76	\$ 135	\$ 370
35	\$ 414	\$ 589	\$ 764	25	\$ 331	\$ 438	\$ 546
45	\$ 665	\$ 890	\$ 1.115	35	\$ 586	\$ 742	\$ 899

Maíz tardío (USD/ha)				Maíz temprano (USD/ha)			
Rendimiento (q/ha)	Precio (USD/t)			Rendimiento (q/ha)	Precio (USD/t)		
	\$ 150	\$ 200	\$ 250		\$ 150	\$ 200	\$ 250
70	\$ 73	\$ 213	\$ 773	75	\$ 8	\$ 383	\$ 758
80	\$ 176	\$ 336	\$ 976	90	\$ 162	\$ 612	\$ 1.062
100	\$ 381	\$ 581	\$ 1.381	110	\$ 367	\$ 917	\$ 1.467

Maíz de 2ª (USD/ha)				Girasol (USD/ha)			
Rendimiento (q/ha)	Precio (USD/t)			Rendimiento (q/ha)	Precio (USD/t)		
	\$ 150	\$ 200	\$ 250		\$ 300	\$ 350	\$ 400
65	-\$ 115	\$ 210	\$ 535	25	\$ 163	\$ 288	\$ 413
70	-\$ 64	\$ 286	\$ 636	35	\$ 414	\$ 589	\$ 764
85	\$ 90	\$ 667	\$ 940	45	\$ 665	\$ 890	\$ 1.115

Departamento Río Cuarto

El Departamento Río Cuarto se encuentra ubicado en la región suroeste de la provincia de Córdoba. Este departamento se destaca por su producción agrícola, donde el maíz es uno de los principales cultivos producidos, en la campaña 2022/23 se sembraron 507.000 hectáreas, lo que significó un 12% de la producción provincial. Entre los cultivos de verano, la soja también ocupa una parte importante en este departamento siendo sembrado 878.000 hectáreas que representaron un 14% de la producción provincial, (Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca, 2023 y Bolsa de Cereales de Córdoba, 2023).

Principales parámetros Departamento Río Cuarto:

- Transporte: **17.288 \$/t (47,36 USD/t)**, 400 km (Río Cuarto – Rosario) tarifa FECOTAC (septiembre 2023).
- Arrendamiento: **11,5** quintales de soja por hectárea (Bolsa de Cereales de Córdoba, 2023) a 341 USD/t, lo que implica **393 USD/ha**.

Cuadro 8. Márgenes brutos Departamento Río Cuarto

Cultivo	Maíz	Soja de 1°
Precio (USD/t)	187	341
Rendimiento (q/ha)	65	25
Ingreso Bruto	1216	853
Implantación	-681	-315
Cosecha	-80	-85
Transporte	-308	-118
Acopio	-36	-17
Costos directos	-1105	-535
	CAMPO PROPIO (CP)	
MB Campo propio	100	313
Rendimiento de Indiferencia (q/ha)	56	13
	CAMPO ALQUILADO (CA)	
MB Campo alquilado - 11,5 q/ha -	-285	-82
Rendimiento de Indiferencia (q/ha)	92	28

*Excepto precio y rendimientos, todos los valores están expresados en USD/ha.

Cuadro 9. Análisis de sensibilidad Margen Bruto en campo propio. Departamento Río Cuarto

Maíz (USD/ha)				Soja de 1° (USD/ha)			
Rendimiento (q/ha)	Precio (USD/t)			Rendimiento (q/ha)	Precio (USD/t)		
	\$ 150	\$ 200	\$ 250		\$ 300	\$ 350	\$ 400
60	-\$ 140	\$ 185	\$ 510	20	\$ 87	\$ 187	\$ 287
80	\$ 5	\$ 405	\$ 805	30	\$ 333	\$ 483	\$ 633
100	\$ 199	\$ 699	\$ 1.199	40	\$ 579	\$ 779	\$ 979

Consideraciones finales

El ciclo productivo estival 2023/2024 en Argentina comenzará a dejar atrás el impacto de la sequía que afectó severamente la producción granaria nacional durante el 2022 y el año en curso. La progresiva llegada de las lluvias en las regiones productivas del país anticipa un avance de siembra acelerado, esta vez con protagonismo de la soja en términos de incremento de área.

Las estimaciones coinciden en proyectar una producción nacional de 50 millones de toneladas de soja y 55 millones de toneladas de maíz, en línea con los valores promedios de los últimos años. Por su parte, la producción mundial volverá a marcar un récord impulsado por los actores claves de los hemisferios norte y sur, Estados Unidos y Brasil respectivamente.

De este modo, la oferta global de cereales continúa en expansión promoviendo una recomposición significativa de las existencias mundiales. Si bien el mercado internacional focaliza a partir de Chicago

(CBOT) los valores finales que resultan en Estados Unidos siendo los mismos más ajustados que los globales, también se espera en este caso un aumento considerable.

Dado este panorama en cuanto a la oferta proyectada, las perspectivas de precios estarán dadas por el mercado climático sudamericano y la evolución de la demanda. Al respecto se observa una creciente preocupación por el clima en Brasil, con lluvias deficientes y calor extremo en centro oeste del país, a la vez que excesos de lluvias e inundaciones afectan los estados del sur. En cuanto a la demanda global, los pronósticos de crecimiento económico, tanto global, como respecto a China en particular, no son halagüeños. Se observa una marcada desaceleración para los próximos años, al tiempo que se deterioran las expectativas por un contexto geopolítico tenso y conflictivo. Por su parte, el estado de los mercados financieros también ejercerá influencia, con atención en la evolución de las tasas de interés de corto plazo en Estados Unidos, con un ritmo de suba inusitado que genera preocupación respecto a los efectos recesivos derivados.

El mercado local, por su parte, traduce las expectativas respecto a las variables de la macroeconomía en un contexto de transición de gobierno. El mercado cambiario resulta clave, con un tipo de cambio efectivo exportador vigente que resulta de un promedio ponderado (50%) entre el tipo de cambio oficial mayorista y el denominado financiero que resulta de la operatoria con bonos mediante el sistema contado con liquidación (TC CCL). La operatoria cambiaria mencionada genera dudas respecto a su mantenimiento con la asunción del nuevo gobierno o si en su defecto habrá una modificación, siendo que entre ambos existe una brecha superior al 140%.

A modo de síntesis, en un mercado global con marcada volatilidad e influido por el clima en Sudamérica, resulta clave una estrategia anticipatoria para aprovechar las ventanas de precios cubriendo una parte de la producción en base a precios objetivos sin descartar la posibilidad de capturar subas.

Se aclara que los resultados económicos obtenidos son un promedio de establecimientos agropecuarios productivos (EAPs) representativos dentro de cada zona agroeconómica homogénea (ZAH), en la campaña 2023/24. Dado que los planteos técnicos son variables por establecimiento, estos resultados deben ser tomados sólo a título orientativo.

También se destaca que en lo sucesivo se presentarán dos informes más, complementarios al presente, donde, en uno se incluye el análisis de riesgo de los márgenes brutos, mientras que en el otro se estima el costo de balance de nutrientes y se lo incorpora a las medidas de resultado económicos estimadas aquí.

Colaboradores

Los autores de este trabajo quieren agradecer la colaboración del Lic. Martín **Giletta**.

Bibliografía

Banco Central de la República Argentina (BCRA). 2023. On line. Consulta de tipo de cambio nominal diario mayorista. Disponible en: http://www.bcra.gov.ar/PublicacionesEstadisticas/Tipos_de_cambios.asp [Consultado: noviembre 2023].

Banco de la Nación Argentina. 2023. On line. Consulta de Tasa de Interés. Disponible en: <http://www.bna.com.ar/Personas/PlazoFijo> [Consultado: noviembre 2023].

Bolsa de Cereales de Córdoba. 2023. Informe Económico N°410. Arrendamientos Agrícolas, 2023/24 para Córdoba. Córdoba (AR). Disponible en:

<https://www.bccba.org.ar/informes/arrendamientos-agricolas-de-la-campana-2023-24-para-cordoba-y-zona-de-influencia/> [Consultado: noviembre 2023]

Bolsa de Comercio de Rosario. 2023. Mercados de granos. Cotizaciones. Precios FOB/FAS Argentina. Rosario, Santa Fe (AR). Disponible en: <http://www.bcr.com.ar/Pages/Granos/Cotizaciones/fobfas.aspx>. [Consultado: noviembre 2023].

FECOTAC, Federación Cordobesa de Transporte Automotor de Cargas. 2023 [En línea]. Tarifa Cerealera Nacional. Septiembre 2023. Córdoba (AR). Disponible en: <http://www.fecotac.com.ar/> [Consultado: noviembre 2023].

Ghida Daza, C. (Coord.) 2009. Indicadores económicos para la gestión de empresas agropecuarias. Bases metodológicas. Buenos Aires (AR): INTA. Estudios Socioeconómicos de la Sustentabilidad de los Sistemas de Producción y Recursos Naturales No. 11, 39 p. ISSN 1851-6955

Márgenes Agropecuarios. 2023. Semillas y agroquímicos. Márgenes Agropecuarios (AR) 39 (460):46, octubre 2023.

MATba, Mercado a Término de Buenos Aires. 2023 [En línea]. Sistemas de cotizaciones on line del MATba. Buenos Aires (AR). Soja: posición ROSARIO 05/2024. Maíz: posición Maíz ROSARIO 04/2024. Disponible en: <http://datacenter.matba.com.ar/ajustesdc.aspx> [Consultado: noviembre 2023]

Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca. 2023. Informes Técnicos y Estimaciones, Agricultura, Series históricas, Maíz, Soja, Girasol y Sorgo. Disponible en: <http://datosestimaciones.magyp.gob.ar/reportes.php?reporte=Estimaciones> [Consultado: noviembre 2023].