

**Министерство образования и науки Российской Федерации**  
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение  
высшего образования  
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ  
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

---

Институт социально-гуманитарных технологий  
Направление подготовки 38.03.01 - Экономика  
Кафедра экономики

**БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА**

|   |
|---|
| <b>Тема работы</b>  |
| <b>Анализ деятельности предприятия нефтегазового комплекса в современных условиях</b> |

УДК 658.14.012.2:622.32

Студент

| Группа | ФИО                        | Подпись | Дата |
|--------|----------------------------|---------|------|
| ЗБЗБ   | Чернова Анна<br>Евгеньевна |         |      |

Руководитель

| Должность                   | ФИО                        | Ученая степень,<br>звание | Подпись | Дата |
|-----------------------------|----------------------------|---------------------------|---------|------|
| Доцент кафедры<br>экономики | Селевич Ольга<br>Семеновна | Канд. экон. наук          |         |      |

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ:

| Зав. кафедрой          | ФИО                               | Ученая степень,<br>звание    | Подпись | Дата |
|------------------------|-----------------------------------|------------------------------|---------|------|
| Заведующий<br>кафедрой | Барышева<br>Галина<br>Анзельмовна | Д-р экон. наук,<br>профессор |         |      |

Томск - 2016 г.

**Планируемые результаты обучения по ООП 38.03.01 Экономика,**  
*Профиль «Экономика предприятий и организаций»*

| Код результата                      | Результат обучения<br>(выпускник должен быть готов)   | Требования ФГОС, критериев и/или заинтересованных сторон  |
|-------------------------------------|---|---|
| <i>Универсальные компетенции</i>    |   |   |
| Р1                                  | Осуществлять коммуникации в профессиональной среде и в обществе в целом, в том числе на иностранном языке, разрабатывать документацию, презентовать и защищать результаты комплексной экономической деятельности.   | Требования ФГОС (ОК-14; ПК-9; 11)   |
| Р2                                  | Эффективно работать индивидуально, в качестве <i>члена команды</i> , состоящей из специалистов различных направлений и квалификаций, с делением ответственности и полномочий за результаты работы и готовность <i>следовать корпоративной культуре</i> организации  | Требования ФГОС (ПК-11; ОК-1,7,8)   |
| Р3                                  | Демонстрировать <i>знания</i> правовых, социальных, этических и культурных аспектов хозяйственной деятельности, осведомленность в вопросах охраны здоровья и безопасности жизнедеятельности.  | Требования ФГОС (ОК-2;3;16; 15)   |
| Р4                                  | <i>Самостоятельно учиться</i> и непрерывно <i>повышать квалификацию</i> в течение всего периода профессиональной деятельности   | Требования ФГОС (ОК-2; 9,10,11)<br>Критерий 5 АИОР (2.6), согласованный с требованиями международных стандартов <i>EUR-ACE</i> и <i>FEANI</i> |
| Р5                                  | Активно пользоваться основными методами, способами и средствами получения, хранения, переработки информации, навыками работы с компьютером как средством управления информацией, работать с информацией в глобальных компьютерных сетях   | Требования ФГОС (ОК - 13; ПК-1,3,510)   |
| <i>Профессиональные компетенции</i> |   |   |
| Р6                                  | Применять знания математических дисциплин, статистики, бухгалтерского учета и анализа для подготовки исходных данных и проведения расчетов экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов на основе типовых методик, с учетом действующей нормативно-правовой базы;    | Требования ФГОС (ПК-1, ПК-2; ПК-3;4;5<br>ПК-7; ОК-5; ОК-4; ОК11,13)   |
| Р7                                  | принимать участие в выработке и реализации для конкретного предприятия рациональной системы организации учета и отчетности на основе выбора эффективной учетной политики, базирующейся на соблюдении действующего законодательства, требований международных стандартов и принципах укрепления экономики хозяйствующего субъекта; | Требования ФГОС<br>ПК-5; ПК-7; ОК-5,8   |
| Р8                                  | Применять глубокие знания основ функционирования экономической системы на разных уровнях, истории экономики и экономической науки для анализа социально-значимых проблем и процессов, происходящих  | Требования ФГОС ОК-3,4; ПК-4,6,8,14,15);  |

|     |   |  |
|-----|---|--|
|     | в обществе, и прогнозировать возможное их развитие в будущем  |  |
| P9  | Строить стандартные теоретические и эконометрические модели исследуемых процессов, явлений и объектов, относящихся к области профессиональной деятельности, прогнозировать, анализировать и интерпретировать полученные результаты с целью принятия эффективных решений   | Требования ФГОС ПК-6; ПК-5; ПК-7; ПК-13;; ПК-8;                            |
| P10 | На основе аналитической обработки учетной, статистической и отчетной информации готовить информационные обзоры, аналитические отчеты, в соответствии с поставленной задачей, давать оценку и интерпретацию полученных результатов и обосновывать управленческие решения   | Требования ФГОС ПК-4; ПК-5 ПК-7;8 ПК-10; ПК-13; ПК-5 ОК-1;2;3; ОК-6; ОК-13 |
| P11 | Внедрять современные методы бухгалтерского учета, анализа и аудита на основе знания информационных технологий, международных стандартов учета и финансовой отчетности   | Требования ФГОС ПК-10;12 ОК-12   |
| P12 | осуществлять преподавание экономических дисциплин в общеобразовательных учреждениях, образовательных учреждениях начального профессионального, среднего профессионального, высшего профессионального и дополнительного профессионального образования.   | Требования ФГОС ПК-14; ПК-15;ОК-2;   |
| P13 | Принимать участие в разработке проектных решений в области профессиональной и инновационной деятельности предприятий и организаций, подготовке предложений и мероприятий по реализации разработанных проектов и программ с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий | Требования ФГОС (ПК-3,4,7; 11;12;13ОК-1,7, 8)                              |
| P14 | Проводить теоретические и прикладные исследования в области современных достижений экономической науки в России и за рубежом, ориентированные на достижение практического результата в условиях инновационной модели российской экономики   | Требования ФГОС ПК-4,9   |
| P15 | организовывать операционную (производственную) и коммерческую деятельность предприятия, осуществлять комплексный анализ его финансово-хозяйственной деятельности использовать полученные результаты для обеспечения принятия оптимальных управленческих решений и повышения эффективности.  | Требования ФГОС (ОК – 7, 8, 12, 13; ПК – 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7,10, 11, 13)   |

**Министерство образования и науки Российской Федерации**  
 Федеральное государственное автономное образовательное учреждение  
 высшего образования  
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ  
 ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Институт социально-гуманитарных технологий  
 Направление подготовки (специальность) 38.03.01 - Экономика  
 Кафедра Экономики

УТВЕРЖДАЮ:  
 Зав. Кафедрой экономики, ИСГТ  
 Г.А.Барышева

«\_\_» \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

**ЗАДАНИЕ**

**на выполнение выпускной квалификационной работы**

В форме:

**Бакалаврской работы**

Студенту:

|               |                                |
|---------------|--------------------------------|
| <b>Группа</b> | <b>ФИО</b>                     |
| <b>ЗБ2Б</b>   | <b>Чернова Анна Евгеньевна</b> |

Тема работы:

|  |                      |
|--|----------------------|
| Анализ деятельности предприятия нефтегазового комплекса в современных условиях |                      |
| Утверждена приказом директора (дата, номер)                                    | №942/с от 09.02.2016 |

|  |             |
|--|-------------|
| Срок сдачи студентом выполненной работы: | 16.06. 2016 |
|--|-------------|

**ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ;**

|   |   |
|---|---|
| <p><b>Исходные данные к работе</b><br/> <i>(наименование объекта исследования или проектирования; производительность или нагрузка; режим работы (непрерывный, периодический, циклический и т. д.); вид сырья или материал изделия; требования к продукту, изделию или процессу; особые требования к особенностям функционирования (эксплуатации) объекта или изделия в плане безопасности эксплуатации, влияния на окружающую среду, энергозатратам; экономический анализ и т. д.).</i></p> | <p>Объект исследования: деятельность предприятия нефтегазового комплекса в современных условиях.<br/>                 Финансовая документация ООО «Томскнефтехим» и ПАО «СИБУР Холдинг».</p>  |
| <p><b>Перечень подлежащих исследованию, проектированию и разработке вопросов</b><br/> <i>(аналитический обзор по литературным источникам с целью выяснения достижений мировой науки техники в рассматриваемой области; постановка задачи исследования, проектирования, конструирования; содержание процедуры исследования, проектирования, конструирования; обсуждение результатов выполненной работы; наименование дополнительных разделов,</i></p>  | <p>Задачи исследования: рассмотреть нефтехимическую отрасль, сделать анализ нефтехимического рынка, изучить историю ООО «Томскнефтехим», провести анализ основной бухгалтерской отчетности предприятия, провести анализ эффективности работы предприятия.</p> |

|  |  |
|--|--|
| <i>подлежащих разработке; заключение по работе).</i>   |  |
| <b>Перечень графического материала<br/>(с точным указанием обязательных чертежей)</b>        | <b>4 рисунка</b>                                   |
| <b>Консультанты по разделам выпускной квалификационной работы<br/>(с указанием разделов)</b> |  |
| <b>Раздел</b>  | <b>Консультант</b>                                 |
| <b>Социальная ответственность</b>  | Креницына З.В., доцент кафедры менеджмента, к.ф.н. |
| <b>Названия разделов, которые должны быть написаны на русском и иностранном языках:</b>      |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

|   |                   |
|---|-------------------|
| <b>Дата выдачи задания на выполнение выпускной квалификационной работы по линейному графику</b> | <b>11.02.2016</b> |
|---|-------------------|

**Задание выдал руководитель**

| <b>Должность</b>         | <b>ФИО</b>              | <b>Ученая степень, звание</b> | <b>Подпись</b> | <b>Дата</b> |
|--------------------------|-------------------------|-------------------------------|----------------|-------------|
| Доцент кафедры экономики | Селевич Ольга Семеновна | канд. экон. наук              |                |             |

**Задание принял к исполнению студент:**

| <b>Группа</b> | <b>ФИО</b>              | <b>Подпись</b> | <b>Дата</b> |
|---------------|-------------------------|----------------|-------------|
| ЗБ2Б          | Чернова Анна Евгеньевна |                |             |

## РЕФЕРАТ

Выпускная квалификационная работа 80 страниц, 4 рисунка, 18 таблиц, 28 источников, 7 приложений.

Ключевые слова: нефтехимия, предприятие, экономическая деятельность, анализ, конкурентоспособность.

Объект исследования: ООО «Томскнефтехим».

Цель работы – рассмотреть и проанализировать нефтегазовый рынок в современных условиях.

В процессе исследования изучались вопросы эффективности деятельности предприятия нефтехимического производства.

В результате исследования были даны рекомендации по совершенствованию деятельности ООО «Томскнефтехим».

Степень внедрения: в рамках данного предприятия.

Область применения: экономическая.

Экономическая эффективность/значимость работы проявляет себя в дополнении к существующей теоретической базе, посвященной вопросам деятельности предприятия в современных условиях.

## Оглавление

### Введение 8

|    |   |    |
|----|---|----|
| 10 | 1 Нефтехимическая отрасль как часть национальной экономики  |    |
|    | 1.1 Нефтехимический комплекс России в современных условиях .....  | 10 |
|    | 1.2 Анализ нефтехимического рынка .....   | 19 |
|    | 2 Деятельность предприятия нефтехимического комплекса в современных условиях на примере ООО «Томскнефтехим» ..... | 28 |
|    | 2.1 История развития ООО «Томскнефтехим» .....  | 28 |
|    | 2.2 Анализ основной бухгалтерской отчетности предприятия .....  | 34 |
|    | 2.3 Анализ эффективности работы предприятия .....   | 45 |
|    | 3 Социальная ответственность .....  | 55 |
|    | Приложение А .....  | 62 |
|    | Приложение Б .....  | 69 |
|    | Приложение В .....  | 70 |
|    | Приложение Г .....  | 71 |
|    | Список использованных источников .....  | 62 |

## **Введение**

Химический и нефтехимический комплекс на сегодняшний день является базовым сегментом российской промышленности, который закладывает основы ее долгосрочного и стабильного развития и оказывает существенное влияние на структурные изменения в экономике, обладающие значительным макроэкономическим воздействием и влияющие на уровень национальной конкурентоспособности и темпы роста экономики в целом.

Отрасль химии и нефтехимии характеризуется широким спектром видов выпускаемой продукции, которая используется практически во всех отраслях народного хозяйства и в повседневном быту.

Актуальность данной работы обусловлена тем, что нефтегазовый комплекс вынужден постоянно подстраиваться к динамично меняющимся внешним условиям.

Не смотря на то, что доля поступлений в бюджет от нефтегазового комплекса в последние годы постоянно сокращается, тем не менее, он продолжает оставаться одной из ключевых отраслей.

Цель работы заключается в анализе деятельности предприятия нефтегазового комплекса в современных условиях.

Объект исследования – нефтехимический комплекс в современных условиях.

Предмет исследования – ООО «Томскнефтехим».

В соответствии с целью работы были поставлены следующие задачи:

1. Рассмотреть нефтехимический комплекс России в современных условиях;
2. Проанализировать нефтехимический рынок;
3. Изучить историю ООО «Томскнефтехим»;

4. Провести анализ основной бухгалтерской отчетности предприятия;
5. Провести анализ эффективности работы предприятия;
6. Разработать рекомендации по оценке эффективности данного предприятия в современных условиях.

По итогам анализа предполагается сформулировать рекомендации по совершенствованию деятельности предприятия.

# 1 Нефтехимическая отрасль как часть национальной экономики

## 1.1 Нефтехимический комплекс России в современных условиях

Химическая и нефтехимическая промышленность – прогрессивная, быстро развивающаяся отрасль. Химизация всё больше проникает во все сферы народного хозяйства. Она позволяет решать технические, технологические и экономические проблемы, создавать новые материалы с заранее заданными свойствами, заменять металл в строительстве, машиностроении, повышать производительность и экономить затраты общественного труда.

Химическая промышленность включает производство нескольких тысяч различных видов продукции.

Рассмотрим Таблицу 1.1 – Основные показатели работы организации по виду экономической деятельности «Химическое производство».

Таблица 1.1 - Основные показатели работы организации по виду экономической деятельности «Химическое производство» до 2014 года

| Показатель  | 2005<br>год <sup>1</sup> | 2010<br>год <sup>1</sup> | 2011<br>год <sup>1</sup> | 2012<br>год <sup>1</sup> | 2013<br>год <sup>1</sup> | 2014<br>год <sup>1</sup> |
|---|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|
| Число действующих организаций (на конец года)   | 7620                     | 7307                     | 7652                     | 8330                     | 8348                     | 8732                     |
| Объём отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами, млрд. руб | 672                      | 1427                     | 1813                     | 1942                     | 1886                     | 2030                     |
| Индекс производства, в процентах к предыдущему году   | 104,1                    | 110,6                    | 109,5                    | 104,1                    | 105,4                    | 100,6                    |
| Среднегодовая численность работников организаций, тыс. чел  | 563                      | 431                      | 416                      | 398                      | 390                      | 382                      |

<sup>1</sup> Россия в цифрах 2015: Краткий статистический сборник под редакцией А.Е. Суринов / Росстат., М., 2015. 543 с.

Продолжение Таблицы 1.1. – Основные показатели работы организации по виду экономической деятельности «Химическое производство» до 2014 года

|  |       |        |        |        |        |       |
|--|-------|--------|--------|--------|--------|-------|
| Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток ) млн. руб | 71248 | 163963 | 267771 | 279651 | 145871 | 16077 |
| Рентабельность проданных товаров, продукции (работ,услуг), процентов | 19,3  | 19,2   | 24,1   | 21,2   | 15,6   | 22,4  |

В целом ситуация характеризующая работу организаций химического производства является благоприятной. Начиная с 2010 года происходит стабильное увеличение действующих организаций, что влечет за собой увеличение объема отгруженных товаров ( от 1427 млрд рублей в 2010 году до 2030 млрд рублей в 2014).

Можно так же отметить, что среднегодовая численность работников имеет уменьшающуюся тенденцию, не смотря на увеличение числа работающих организаций. Это может быть связано как и с политикой организаций по снижения издержек, а так же найму более квалифицированных специалистов, взамен множественной рабочей силы, а может быть вызвано экономическим кризисом в стране, который повлиял на всю экономическую деятельность.

Сальдированный финансовый результат тоже показывает не плохие результаты: постоянное увеличение прибыли на протяжении трех лет, и вновь увеличение, после резкого упадка в 2013 году. Та же тенденция сопровождает и рентабельность проданных товаров.

Можно сделать вывод о том, что в 2013 году, наряду с экономическими проблемами, спрос на товары данных организаций снизился, за счет этого сократилась и прибыль.

Таблица 1.2 - Производство основных видов продукции химического производства до 2014 года

| Показатель  | 2010 <sup>2</sup> |                     | 2011 <sup>2</sup> |                     | 2012 <sup>2</sup> |                     | 2013 <sup>2</sup> |                     | 2014 <sup>2</sup> |                     |
|---|-------------------|---------------------|-------------------|---------------------|-------------------|---------------------|-------------------|---------------------|-------------------|---------------------|
|   |                   | Уд.вес <sup>3</sup> |
| Всего   | 10009,1           | 100                 | 10578,2           | 100                 | 10517,1           | 100                 | 11914,8           | 100                 | 11748,6           | 100                 |
| Пластмассы в первичных формах, тыс. т   | 3093              | 30,9                | 3368              | 31,8                | 3269              | 31,1                | 3899              | 32,7                | 3941              | 33,5                |
| в том числе:  |                   |                     |                   |                     |                   |                     |                   |                     |                   |                     |
| полимеры этилена в первичных формах   | 1531              | 15,3                | 1659              | 15,7                | 1552              | 14,8                | 1865              | 15,7                | 1601              | 13,6                |
| полимеры стирола в первичных формах   | 309               | 3,1                 | 348               | 3,3                 | 383               | 3,6                 | 469               | 3,9                 | 540               | 4,6                 |
| полимеры винилхлорида или прочих галогенированных олефинов в первичных формах | 599               | 6                   | 639               | 6                   | 650               | 6,2                 | 652               | 5,5                 | 722               | 6,1                 |
| полимеры пропилена и прочих олефинов в первичных формах                       | 654               | 6,5                 | 722               | 6,8                 | 684               | 6,5                 | 913               | 7,7                 | 1078              | 9,2                 |
| Метанол-яд синтетический, тыс.т   | 2529              | 25,3                | 2465              | 23,3                | 2717              | 25,8                | 2776              | 23,3                | 2805              | 23,9                |

<sup>2</sup> Россия в цифрах 2015: Краткий статистический сборник под редакцией А.Е. Суринов / Росстат., М., 2015. 543 с.

<sup>3</sup> Расчетные авторские данные.

Продолжение Таблицы 1.2 – Производство основных видов продукции химического производства

|  |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |
|--|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|
| Метанол-ректификат технический лесохимический, тыс.т | 387  | 3,9  | 648  | 6,1  | 595  | 5,7  | 728  | 6,1  | 749  | 6,4  |
| Метанол-сырец в пересчете на ректификат, тыс.т       | 26,1 | 0,3  | 25,2 | 0,2  | 16,1 | 0,2  | 16,8 | 0,1  | 18,6 | 0,2  |
| Стирол, тыс.т  | 476  | 4,8  | 486  | 4,6  | 533  | 5,1  | 610  | 5,1  | 647  | 5,5  |
| Бензол, тыс.т  | 1117 | 11,2 | 1117 | 10,6 | 1086 | 10,3 | 1206 | 10,1 | 1193 | 10,2 |
| Этилен, тыс.т  | 2381 | 23,8 | 2469 | 23,3 | 2301 | 21,9 | 2679 | 22,5 | 2395 | 20,4 |

Как мы видим из Таблицы 1.2, производство основных видов продукции химического производства ежегодно увеличивается вплоть до 2013 года, но в 2014 сокращается. Производство пластмассы имеет неоднозначные тенденции: то возрастает, то уменьшается, в связи с этим, незначительно изменяется и ежегодный удельный вес данной продукции, но тем не менее, на протяжении всех годов, она является лидером в удельном весе произведенной продукции (33,5% в 2014 году). Схожую тенденцию демонстрирует и следующая позиция по производству продукции нефтехимической отрасли – «метанол яд синтетический», занимающая в общей доле произведенной продукции в 2014 году 23,9%, этилен, занимающий 20,4% произведенных продуктов, и третью позицию, 10,2% от общего производства занимает бензол, который демонстрирует скорее убывающую тенденцию. Остальные показатели схожи с предыдущими, но занимают меньший вес в общей структуре.

В целом можно сделать вывод, что производство продуктов нефтехимической отрасли отражают стабильность относительно структуры произведенных товаров, не смотря на увеличение / уменьшение объемов производства, структура остается неизменной. Но объемы производимых товаров сокращаются, что может быть обусловлено множеством факторов.

Рассмотрим Таблицу 1.3 - Экспорт Российской Федерации основных товаров.

В 2000 году наибольший удельный вес составляют продукты неорганической химии – 58,86%. На втором месте полимерные материалы, пластмассы и изделия и изделия из них. Удельный вес составил 21,32%. Наименьший удельный вес составили органические химические соединения – 5,46% и шины пневматические резиновые – 5,41%.

Таблица 1.3 - Экспорт Российской Федерации основных товаров до 2014 года

|  | <b>Стоимость, млн. долл. США</b> |                   |                   |                   |                   |
|--|----------------------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|
|  | 2000 <sup>4</sup>                | 2010 <sup>4</sup> | 2012 <sup>4</sup> | 2013 <sup>4</sup> | 2014 <sup>4</sup> |
|  | Всего                            |                   |                   |                   |                   |
| <b>Продукция химической промышленности, каучук</b> | <b>3700</b>                      | <b>15169</b>      | <b>18189</b>      | <b>18753</b>      | <b>17350</b>      |
| Продукты неорганической химии                      | 2178                             | 6679              | 7841              | 8035              | 7363              |
| Уд. вес <sup>5</sup>                               | 58,86                            | 44,03             | 43,11             | 42,85             | 42,44             |
| Органические химические соединения                 | 202                              | 3421              | 4520              | 4600              | 4490              |
| Уд. Вес <sup>5</sup>                               | 5,46                             | 22,55             | 24,85             | 24,53             | 25,88             |
| Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них  | 789                              | 2168              | 2103              | 2570              | 2681              |
| Уд. Вес <sup>5</sup>                               | 21,32                            | 14,29             | 11,56             | 13,70             | 15,45             |
| Каучук синтетический, тыс. т                       | 331                              | 2172              | 2676              | 2377              | 1785              |
| Уд. Вес <sup>5</sup>                               | 8,95                             | 14,32             | 14,71             | 12,68             | 10,29             |
| Шины пневматические резиновые, тыс. шт.            | 200                              | 729               | 1049              | 1171              | 1031              |
| Уд. Вес <sup>5</sup>                               | 5,41                             | 4,81              | 5,77              | 6,24              | 5,94              |

<sup>4</sup> Российский статистический ежегодник 2015: Статистический сборник под редакцией А.Е. Суринов / Росстат., М., 2015. 728 с.

<sup>5</sup> Расчетные авторские данные.



В 2010 году продукты неорганической химии составили наибольший удельный вес – 44,03%. Второе место занимают органические химические соединения, удельный вес которых составил – 22,55%. Наименьшее значение удельного веса занимает показатель шины пневматические резиновые – 4,81%.

В 2012 году продукты неорганической химии занимают наибольший удельный вес – 43,11%. На втором месте органические химические соединения, удельный вес которых составил – 24,85%. Наименьший удельный вес занимает показатель шины пневматические резиновые – 5,77%.

В 2013 году наибольший удельный вес составляют продукты неорганической химии – 42,85%. Удельный вес органических химических соединений составил – 24,53%. Наименьший удельный вес составили шины пневматические резиновые – 6,24%.

В 2014 году наибольший удельный вес составили продукты неорганической химии – 73,63%. Удельный вес органических химических соединений составил – 25,88%. Наименьшее значение удельного веса составили шины пневматические резиновые – 5,94%.

Рассмотрим изменение в динамике.

Продукты неорганической химии с 2000 – 2014 года снизились с 58,86% до 42,44%. Органические химические соединения с 2000 – 2014 года увеличились с 5,46% до 25,88%. Полимерные материалы с 2000 - 2014 года уменьшились с 21,32% до 15,45%. Каучук синтетический в 2000 году составил 8,95%. В 2012 году увеличился до 14,71%. К 2014 году уменьшился до 10,29%. Шины пневматические увеличились к 2012 году до 5,77%. К 2014 году уменьшились 5,94%.

Структура экспорта основных товаров российской федерации за этот промежуток времени не изменилась, но изменились численные показатели. Продукты неорганической химии с 2000 по 2014 года снизились на 16,42%. Органические химические соединения увеличились на 20,42%. Полимерные материалы уменьшились на 5,87%. Каучук синтетический увеличился на 1.34%. Шины пневматические резиновые увеличились на 0,53%.

Таблица 1.4 - Товарная структура экспорта Российской Федерации

|   | 2000 <sup>6</sup>    |                | 2005 <sup>6</sup>    |                | 2010 <sup>6</sup>    |                | 2012 <sup>6</sup>    |                | 2013 <sup>6</sup>    |                | 2014 <sup>6</sup>    |                |
|---|----------------------|----------------|----------------------|----------------|----------------------|----------------|----------------------|----------------|----------------------|----------------|----------------------|----------------|
|   | Млн.<br>долл.<br>США | В % к<br>итогу |
| <b>Экспорт<br/>- всего</b>                | <b>103093</b>        | <b>100</b>     | <b>241473</b>        | <b>100</b>     | <b>397068</b>        | <b>100</b>     | <b>524735</b>        | <b>100</b>     | <b>525976</b>        | <b>100</b>     | <b>497834</b>        | <b>100</b>     |
| продукция<br>химической<br>промышленности | 7392                 | 7,2            | 14367                | 6              | 24528                | 6,2            | 32129                | 6,1            | 30827                | 5,9            | 29209                | 5,9            |

<sup>6</sup> Инвестиции в России 2015: Статистический сборник под редакцией И.Д. Масакова / Росстат. , М., 2015. 190 с.

По данным Таблицы 1.4 мы видим, что экспорт в Российскую Федерацию имеет стабильную тенденцию к увеличению до 2013 года, но в 2014 году снижается, что может быть обусловлено внешними экономическими факторами и политической ситуацией в стране.

На ряду с этим мы видим, что увеличительную тенденцию до 2012 года имеет такая направленность экспорта, как продукция химической промышленности, так, в 2000 году экспорт продукции химической промышленности в РФ составлял 7392 млн. долларов, а в 2012 увеличился почти в 5 раз и составлял 32129 млн. долларов, но после 2012 года экспорт данной отрасли, как и экспорт многих других отраслей начинает снижаться, и в 2013 продолжает свое снижения вместе и с общей суммой экспорта в РФ.

Не смотря на то, что сумма экспорта химической продукции увеличивалась до 2012 года, доля этой продукции в общей структуре экспорта занимала 7,2% в 2010 года и практически всегда имела стабильное снижение данного уровня. Это может быть обусловлено как и тем, что темп роста суммарного экспорта опережал темпы роста экспорта продукции химической промышленности, а так же, может быть связано с увеличением долей других отраслей экспортируемых товаров.

## **1.2 Анализ нефтехимического рынка**

Нефтехимия – одна из ключевых отраслей обрабатывающей индустрии, но остающаяся весьма далекой от общественного понимания и должного обсуждения в России. Между тем, продуктами, которые она производит, мы пользуемся практически каждую минуту. Говорят, что из любых пяти предметов, которые нас окружают в любой момент времени, четыре созданы благодаря нефтехимии. Это отрасль, которая производит синтетические материалы, прочно вошедшие в жизнь современного человека. Полиэтиленовые пакеты, бытовая техника, автомобильные шины, пластиковые окна, непромокаемая обувь, подвесные потолки, одноразовая посуда – список можно продолжать бесконечно.

Нефтехимическая промышленность относится к числу высокоэффективных отраслей международного бизнеса. Современные нефтехимические производства, продукцией которых являются новые материалы, многие из которых обладают уникальными свойствами, постепенно приближают человечество к новому технологическому укладу, который можно назвать материаловедческим. Тесно взаимодействуя с нефтегазовым комплексом, нефтехимическая промышленность дает прекрасные примеры рационального использования ресурсов углеводородного сырья, производства продукции высоких уровней добавленной стоимости.

Изучению мировой и отечественной нефтехимической промышленности посвящены работы как российских, так и зарубежных авторов. В этих работах исследованы вехи развития мировой и отечественной нефтехимической промышленности, состав и структура нефтехимических производств, размещение отрасли по странам и континентам, наиболее широко применяемые технологии, крупнейшие нефтехимические комплексы. Исследованы нефтегазовые компании, имеющие в своем составе нефтехимические производства и возможности получения синергетического эффекта от взаимодействия производств нефтегазового и нефтехимического комплекса.

Нефтехимическую промышленность с уверенностью можно назвать мультипликатором стоимости. Продвигаясь по технологической цепочке от сырья к нефтехимическим полупродуктам, нефтехимикатам, полимерам и изделиям из полимеров, в нефтехимической отрасли идет наращивание стоимости до 8-15 раз от стоимости исходного сырья на рисунке 1.1.



Рисунок 1.1 - Рост стоимости в нефтехимической цепочке<sup>7</sup>

На данный момент нефтехимическую отрасль можно с уверенностью назвать одной из наиболее динамично развивающихся в мире. В суммарной выручке крупнейших мировых нефтегазовых компаний, таких как ExxonMobil, BP, Shell, Total, Chevron-Texaco, Conoco-Philips и ряда других, доля нефтегазохимического сектора достигает 10% и более. Нефтехимический рынок становится все более глобализованным в плане распространения новых технологий, доступности сырья и рынков сбыта; компании отрасли сталкиваются с общими проблемами, например, такими как законодательное регулирование, ценообразование, сокращение количества «более тяжелого» сырья. Тем не менее, ввиду различных стартовых позиций и исторически сложившихся сильных и слабых сторон будущее нефтехимии различных регионов существенно различается.

В таблице 1.5 приведены прогнозы международных экспертов Европейского Совета химической промышленности по росту нефтехимии в мировой экономике.

<sup>7</sup> Составлено по материалам ОАО «Сибур»

Таблица 1.5 - Основные исторические и прогнозные показатели сектора в мировой экономике <sup>8</sup>

| <b>Характеристика</b>   | <b>2007</b> | <b>2008</b> | <b>2015</b>     | <b>2020</b> | <b>2030</b> |
|---|-------------|-------------|-----------------|-------------|-------------|
| Доля сектора в мировом ВВП, %                                     | 3,2         | 2,9         | 4               | 5,3         | 7,4         |
| Доля мирового экспорта продукции в общем мировом экспорте, %      | 10,9        | 7,7         | 13              | 15          | 20          |
| Объем мирового экспорта продукции данного сектора, млрд долл./год | 1483        | 1242,4      | 1460,5          | 1682        | 2500        |
| Объем производства данного сектора в мире, млрд долл./год         | 2134        | 2044        | 3500            | 4200        | 6800        |
| Темпы роста производства, %                                       | 6,1         | -4,2        | Рост 4,4% в год |             |             |
| Темпы роста потребления, %  | 6           | 2           | Рост 3,6% в год |             |             |

Так сложилось исторически, что российские нефтегазовые компании, за небольшим исключением, оказались вне процесса формирования нефтегазохимических секторов в своем составе. При этом и вне этих компаний пока не было предпринято достаточно больших усилий по развитию этих важнейших секторов экономики. Исключение составляет нефтехимическая компания «Сибур», которая сама не осуществляет добычу газа или получение

<sup>8</sup> Стратегия развития химического и нефтехимического комплекса на период до 2030 года от 08.04.2014 года № 651/172. [Электронный ресурс] // Министерство промышленности и торговли Российской Федерации. URL: <http://docs.cntd.ru/document/420245722>

нафты, а является специализированной нефтехимической компанией. В целом за последние годы объемы производства многих видов нефтегазохимической продукции в России уменьшились, технический уровень снизился, отставание стало угрожающе расти не только от ведущих стран (США, Япония, западноевропейские страны), но и от развивающихся стран (Китай, Индия, Бразилия, Саудовская Аравия и др.). При этом потенциал развития этих секторов в РФ расширяется, в частности, за счет наступающего периода резкого роста объемов добычи богатого высшими компонентами природного газа, необходимости решения проблемы утилизации ресурсов попутного нефтяного газа (ПНГ), повышения степени переработки сырьевых ресурсов и производства продукции высоких переделов как для использования внутри страны, так и на экспорт для избавления от зависимости простого экспорта сырья.

Учитывая мировые тенденции, а также руководствуясь целью повышения степени диверсификации, роста рентабельности и, главное, стремлением встать в один ряд с крупнейшими мировыми нефтегазовыми гигантами, следовало бы способствовать развитию специализированных нефтехимических компаний, а также расширять нефтегазохимические сектора в ведущих российских нефтегазовых компаниях. Ведь именно такие компании наряду с некоторыми крупными и средними химическими компаниями имеют потенциал и наибольшие шансы способствовать выходу из кризиса отечественной нефтегазохимии. Не менее важно обобщить колоссальный опыт проектирования и строительства предприятий нефтехимической отрасли, накопленный ведущими проектно-строительными и производственными компаниями по строительству новых и модернизации действующих предприятий отрасли.

Несмотря на значительный потенциал и дешевую стоимость сырья, по объему производства химической продукции в 2012 году Россия занимала 12-е место в мире, российские предприятия произвели около 2,5 % мирового объема химической продукции (рисунок. 1.2).



Рисунок 1.2 - Соотношение рейтингов стран по объемам ВВП и объемам производства химического комплекса в 2012г.<sup>9</sup>

Как видно из данных рисунка. 1.2, Россия занимает 8-е место по объему ВВП в 2012 г., а по объему продукции химического комплекса (химической и нефтегазохимической продукции) – только 13-е место. Не следует забывать, что во времена СССР отечественная нефтегазохимия шла во втором эшелоне стран вслед за США в компании Германии и Японии.

Доля российских товаров в общемировом экспорте химической и нефтехимической промышленности крайне низка (не более 1%). Во многом

<sup>9</sup> Хорохорин А.Е. Стратегия развития современных нефтехимических комплексов, мировой опыт и возможности для России: дис. канд. экон. наук / М., 2014. 195 с.

это обуславливается меньшей конкурентоспособностью отрасли по отношению к другим странам. На рисунке 1.3 представлены ключевые отличия условий в РФ и последствия для экономики нашей страны.



Рисунок 1.3 - Ключевые факторы конкурентоспособности крупнотоннажной нефтегазохимии и отсталость России.<sup>10</sup>

Из данных, приведенных на рисунке 1.3. (левая часть) видно, что нефтехимическая промышленность России конкурировала с США по уровню цен на исходное сырье, заметно уступая по этому ключевому показателю странам Ближнего Востока. Однако в связи со «сланцевой революцией» в США стоимость исходного сырья для нефтехимии США стала ниже, чем в России. По показателям логистики, удельных капитальных затрат, «эффекту масштаба» и, особенно по уровню технологического развития Россия уступает своим главным конкурентам.

Значительным отставанием (правая часть рис. 1.3) характеризуется российский химический комплекс (химическая и нефтегазохимическая промышленность) по показателям объема производства продукции и производительности труда (в 8 и 7 раз соответственно).

<sup>10</sup> Хорохорин А.Е. Стратегия развития современных нефтехимических комплексов, мировой опыт и возможности для России: дис. канд. экон. наук / М., 2014. 195 с.

Многие виды продукции нефтегазохимии неконкурентны по сравнению с аналогичной продукцией развитых стран (рис. 1.4). В частности, такое сравнение показано при сравнении затрат на производство (включая затраты на доставку и пошлины) для поливинилхлорида (ПВХ) в России и США. Это сравнение особенно показательно еще и потому, что ПВХ – особый пластик. Он является центром кластера по производству этого пластика и многочисленных изделий из него (для отраслей машиностроения, строительства, ЖКХ и др.). Таким образом, приведенная на рисунке 1.4 30%-ная разница в стоимости пластика мультиплицирует неконкурентность российских товаров во многих отраслях экономики.



Рис. 1.4 - Пример сравнения конкурентоспособности производства ПВХ в России и США.<sup>11</sup>

Подобное отставание характерно для многих видов продукции отрасли и ее отдельных сегментов.

<sup>11</sup> Хорохорин А.Е. Стратегия развития современных нефтехимических комплексов, мировой опыт и возможности для России: дис. канд. экон. наук / М., 2014. 195 с.

Таблица 1.6 - Рейтинг мировой рыночной капитализации энергетических компаний на 2014 год, составленный агентством IHS<sup>12</sup>

| Место в рейтинге | Наименование    | Страна         | Рыночная капитализация (млрд долл.) |
|------------------|-----------------|----------------|-------------------------------------|
| 1                | ExxonMobil      | США            | 442,1                               |
| 2                | RoyalDutchShell | Голландия      | 233,8                               |
| 3                | PetroChina      | Китай          | 229,4                               |
| 4                | BP              | Великобритания | 150,7                               |
| 5                | TOTAL           | Франция        | 145,9                               |
| 6                | Газпром         | Россия         | 99,2                                |
| 7                | Petrobras       | Бразилия       | 91,0                                |
| 8                | Eni             | Италия         | 87,6                                |
| 9                | ConocoPhillips  | США            | 86,6                                |
| 10               | CNOOC           | Китай          | 83,0                                |
| 11               | Роснефть        | Россия         | 80,2                                |
| 12               | Statoil         | Норвегия       | 77,2                                |
| 13               | ЛУКОЙЛ          | Россия         | 52,6                                |
| 14               | Reliance        | Индия          | 46,8                                |
| 15               | Phillips 66     | США            | 46,2                                |
| 16               | Halliburton     | США            | 43,0                                |
| 17               | ONGC            | Индия          | 40,0                                |
| 18               | Anadarko        | США            | 39,9                                |
| 19               | ImperialOil     | Канада         | 37,5                                |
| 20               | KinderMorgan    | США            | 37,3                                |
| 21               | Repsol          | Испания        | 32,9                                |
| 22               | Sasol           | Южная Африка   | 31,8                                |
| 23               | Сургутнефтегаз  | Россия         | 30,7                                |
| 24               | ТНК ВР          | Россия         | 29,8                                |

России необходимо системно решать вопросы отставания в конкурентоспособности и использовать преимущества сравнительно низкой стоимости сырья, других факторов роста эффективности.

<sup>12</sup> 2014 IHS Energy 50 [Electronic resource] // IHS. 2016. URL: <https://www.ihs.com/Info/en/a/energy50/50.html>

## **2 Деятельность предприятия нефтехимического комплекса в современных условиях на примере ООО «Томскнефтехим»**

### **2.1. История развития ООО «Томскнефтехим»**

ООО «Томскнефтехим» – дочернее предприятие СИБУРа и один из лидеров нефтехимической отрасли России. Предприятие занимает одно из ведущих мест в России по производству полипропилена и полиэтилена высокого давления.

История Томского нефтехимического комплекса началась более сорока лет назад, когда постановлением ЦК КПСС СССР было принято решение о создании в Западной Сибири крупного нефтехимического производства. В то время промышленная эксплуатация нефтяных месторождений в Западно-Сибирской нефтегазоносной провинции достигла серьезных масштабов. В процессе нефтедобычи извлекался и нефтяной попутный газ, который повсеместно сжигался на промысловых факелах. Ценное углеводородное сырье для химической и нефтехимической промышленности, а также высокоэффективное органическое топливо, которым является попутный газ, не использовалось из-за отсутствия в регионе нефтеперерабатывающих мощностей. В 1974 году советским правительством было выпущено постановление о начале строительства Томского нефтехимического комплекса.

Строительство комбината, которое осуществляло строительное управление «Химстрой» началось в том же 1974 году. Комбинат строили по самым современным технологиям. Минхимпром по согласованию с Госпланом СССР закупал оборудование итальянского, английского, японского и чешского производства. Первым, в 1980 году, было построено и сдано в эксплуатацию производство полипропилена мощностью 100 тысяч тонн в год. С этого момента комбинат стал активно наращивать производственный потенциал. Уже в июле 1983 года на предприятии в Томске был получен первый метанол. А с 1985 года наладили выпуск товаров народного потребления. В том же году на комбинате была получена первая продукция на установке по производству формалина, который используется для производства формальдегидных смол,

сельскохозяйственных пестицидов, антисептиков, растворителей в лакокрасочной промышленности и как сырье в органическом синтезе. Первая карбамидоформальдегидная смола была получена уже в ноябре 1985 года. Производство формалина и карбамидоформальдегидных смол шло на отечественном оборудовании и по отечественной технологии.

В середине 1990-х предприятие прошло серьезные испытания. До 1995 г. комбинат оставался прибыльным предприятием, несмотря на то, что в 1992 г. из-за перестройки наметился спад производства. В марте 1995 г. контрольный пакет акций ТНХК (56%) был приобретен группой компаний «Биопроцесс-НИПЕК». Это было время невероятного взлета мировых цен на метанол – до \$510–550 за тонну. Прибыль только от продажи метанола, полученная новыми хозяевами, полностью покрыла все издержки. А они были минимальны, так как вложений в производство на тот период практически не производилось (исключение – завод «Метанол», продукцией которого и рассчитывались за приобретаемое оборудование). Но такая конъюнктура на метанол не могла держаться долго. Через полтора года цена на европейских биржах достигла обычных \$170–220 за тонну. Между тем оборудование олефинового производства и производства пластмасс требовало немедленных финансовых вливаний, вместо этого владельцы решили избавиться от потерявшего высокую рентабельность бизнеса. Чехарда с собственниками привела к печальным последствиям: 20 марта 1997 г. Арбитражный суд Томской области возбудил дело о банкротстве ТНХК. 11 июля 1997 г. на комбинате введено арбитражное управление.

Не справившись с комбинатом, «Биопроцесс-НИПЕК» постарался сбыть его с рук. К комбинату проявили интерес Газпром и Министерство атомной энергии, которому принадлежит расположенный по соседству с ТНХК Сибирский химический комбинат (СХК). В итоге 55,7% акций ТНХК ХК в 1997 г. приобрел СХК. Одним из условий сделки было назначение в октябре 1997 г. Сибхимкомбинатом своего внешнего управляющего. Кроме контрольного пакета акций, СХК приобрел и кредиторскую задолженность комбината.

Счета предприятия арестованы, денег нет, сырья нет, задолженность по зарплате с каждым месяцем растет. Весь 1998 г. комбинат с трудом продержался на производстве метанола и выпуске небольших партий полипропилена, работая менее чем на 20% своей мощности. Выручки едва хватало на текущие выплаты зарплат, притом, что старая задолженность по заработной плате почти не сокращается. Главная задача – найти сырье.

В 1998 г. происходит дефолт, и ситуация, которая только начала выравниваться, снова возвращается к исходной: арестованы счета, долги по зарплате.

СХК ХК привлек к работе группу «Альянс», задачей которой было антикризисное управление и обеспечение сырьем. Нефтехиму нужен был перспективный партнер – крупный сырьевик. «Альянс» привлек в качестве поставщика сырья СИБУР – дочернее предприятие Газпрома.

Судебные тяжбы следовали одна за другой – СХК и «Альянс» оказались отодвинуты от контроля над предприятием.

Газпром, у которого были свои планы на площадке ТНХК, через свое томское предприятие «Востокгазпром» в 1999–2000 годах приобрел завод «Метанол».

Созданному СИБУРОм новому юридическому лицу была передана в аренду инфраструктура Томского нефтехима, которой никто до той поры не занимался. За короткий промежуток времени был реконструирован азотно-кислородный цех, проведено техническое переоснащение ремонтно-механического завода. Сделаны вложения в транспорт, железнодорожный комплекс.

Возрождение комбината началось в 2000 году, когда на площадку Томского нефтехима приходит ОАО «АК «СИБУР», что позволяет решить проблему с сырьем. Комбинат работает в режиме процессинга на сырье СИБУРа. В период с 2001 по 2004 год производства полиэтилена и полипропилена увеличивают объемы выработки и перекрывают проектные мощности. Возможности производства карбамидоформальдегидной смолы

сдерживаются потребностями рынка. Производство товаров народного потребления увеличило объем выпускаемой продукции в 2,5 раза.

В 2003 году вопрос с собственностью Томского нефтехима получает свое завершение. 14 июля 2003 года зарегистрировано ООО «Томскнефтехим», учредителями которого стали ОАО «ТНХК», ОАО «ТНХЗ», ЗАО «Метанол», ООО «Завод Бензол», внесшие в уставной капитал общества весь производственный комплекс площадки стоимостью шесть миллиардов рублей. Через год активы ООО «Томскнефтехим» были оценены в девять миллиардов рублей.

В 2005 году в результате реструктуризации головной компании активы холдинга АК «СИБУР», в том числе ООО «Томскнефтехим», были переданы ОАО «СИБУР Холдинг».

По результатам работы ТНХК достиг наивысших показателей в своей деятельности: перевыполнен план выпуска продукции, увеличены мощности действующих полимерных производств, проведена реконструкция производства формалина и карбосмол для выпуска карбамидоформальдегидного концентрата нового поколения.

В ООО «Томскнефтехим» разработана программа формирования корпоративного кадрового резерва. Определены виды и этапы отбора кандидатов, введены критерии оценки профессиональных и личностных качеств работников.

Самое главное, что Нефтехим получил с приходом СИБУРа – это гарантированные поставки сырья.

С приходом СИБУРа на площадку «Томскнефтехима», стали возможными масштабные инвестиции в производстве. «Мозговым центром» изменений стал НИОСТ (R&D центр СИБУРа по химическим технологиям). В апреле 2006-го НИОСТ получил свидетельство №1 о регистрации в качестве резидента ТВЗ (Томской внедренческой зоны). В марте 2007-го на базе управления научно-техническим развитием начал работу корпоративный научно-технический центр (НТЦ) – это подкрепило стратегическую цель

СИБУРа по развитию отраслевой науки на предприятиях. На 13 предприятиях холдинга, в том числе и в ООО «Томскнефтехим», были созданы научно-технические подразделения. Перед ними поставлены задачи – повышение эффективности эксплуатации производств, разработка новых продуктов, элементов новой техники и технологий, а также создание новых лицензионных процессов. Научно-технический центр (НТЦ) ООО «Томскнефтехим» был образован в марте 2007 года на базе Управления научно-технического развития (УНТР).

Первый инвестпроект СИБУРа в Томске стартовал в июне 2007 года – устройство путей и сооружений железнодорожного цеха ООО «Томскнефтехим». Его реализация позволила увеличить пропускную способность железнодорожного комплекса предприятия более чем в полтора раза. В этом же году на Нефтехиме завершилась поэтапная реализация инвестиционного проекта СИБУРа по увеличению мощности производства полиэтилена высокого давления (ПЭВД) со 170 до 200 тысяч тонн в год. Это самая масштабная модернизация ПЭВД с момента его пуска в 1994 году. На реализацию проекта, который был завершен в 2008 году, было затрачено около 630 миллионов рублей. Сейчас предприятие производит более 40% российского полипропилена.

В 2009 году на «Томскнефтехиме» был сделан упор на два типа эффективных изменений – организационные изменения и совершенствование технологических процессов. В итоге «Томскнефтехим» достиг максимальных объемов выпуска основной продукции с момента пуска установок. Был реализован проект по увеличению отгрузочной мощности на складах готовой продукции, внедрены современные автоматизированные системы управления на этиленовой установке.

2010 год стал рекордным: производство полипропилена «Томскнефтехима» достигло исторического максимума – 120 тыс. тонн в год, благодаря переводу производства на использование титаново-магниевого катализатора. Вложения в проект составили 82 млн рублей, годовой

экономический эффект в 2011 году запланирован на уровне 78 млн рублей. Технологию удалось разработать и внедрить с участием специалистов НИОСТа и Института катализа СО РАН.

Применение ТМК в производстве полипропилена является технологическим совершенствованием процесса полимеризации. При применении нового вида катализатора из пропилена получается до 30 кг полипропилена на грамм катализатора, тогда как при использовании традиционных катализаторов на основе треххлористого титана – только 4–5 кг. Благодаря нововведениям «Томскнефтехим» сегодня может производить дополнительно 15–20 тыс. тонн полипропилена при рыночной цене более 50 тыс. рублей за тонну. Инновации позволили улучшить качество выпускаемого полимера, начать разработку и внедрение новых марок полипропилена, в том числе специализированных, которые ранее на предприятии не выпускались.

С января 2011 года продуктовая линейка полипропилена была расширена на 11 новых марок (всего в новом ассортименте 69 марок). В частности, это марки полипропилена целевого назначения, обладающие специфическими свойствами и предназначенные для конкретных областей применения: производства труб и фитингов, лент, пленок для упаковки пищевых продуктов, плоских пленочных нитей для изготовления мягкой тканой упаковки, нетканых материалов, агротекстиля, предметов личной гигиены.

Сегодня на «Томскнефтехиме» ведется непрерывная работа по совершенствованию системы управления качеством. Модернизация производства полипропилена, расширение марочного ассортимента, усовершенствование упаковки и повышение качества отгрузки готовой продукции способствуют как повышению качества, так и улучшению имиджа продукции Томскнефтехима и компании СИБУР на рынке полимеров в целом.

## 2.2. Анализ основной бухгалтерской отчетности предприятия

Для проведения вертикального и горизонтального анализа использовался бухгалтерский баланс предприятия за 2015 год (Приложение А).

Таблица 2.1 - Горизонтальный анализ активов фирмы<sup>13</sup>

| Показатель                                | На 31.12.2014     |             | На 31.12.2015     |                | Изменение         |                 |
|---|-------------------|-------------|-------------------|----------------|-------------------|-----------------|
|   | руб.              | %           | руб.              | %              | руб.              | %               |
| <b>1. Внеоборотные активы</b>             |                   |             |                   |                |                   |                 |
| Нематериальные активы                     | 1 003             | 100%        | 886               | 88,33%         | -117              | -11,67%         |
| Результаты исследований и разработок      | 11 560            | 100%        | 8 769             | 75,86%         | -2 791            | -24,14%         |
| Нематериальные поисковые активы           | -                 | -           | -                 | -              | -                 | -               |
| Материальные поисковые активы             | -                 | -           | -                 | -              | -                 | -               |
| Основные средства                         | 9 109 718         | 100%        | 14 161 112        | 155,45%        | +5 051 394        | +55,45%         |
| Доходные вложения в материальные ценности | 235               | 100%        | 414               | 176,17%        | +179              | +76,17%         |
| Финансовые вложения                       | 6 494 385         | 100%        | 1 559 253         | 24,01%         | -4 935 132        | -75,99%         |
| Отложенные налоговые активы               | 149 385           | 100%        | 171 154           | 114,57%        | +21 769           | +14,57%         |
| Прочие внеоборотные активы                | 1 004 296         | 100%        | 724 800           | 72,17%         | -279 496          | -27,83%         |
| <b>Итого по разделу 1</b>                 | <b>16 770 582</b> | <b>100%</b> | <b>16 626 386</b> | <b>99,14%</b>  | <b>-144 196</b>   | <b>-0,86%</b>   |
| <b>2. Оборотные активы</b>                |                   |             |                   |                |                   |                 |
| Запасы                                    | 620 282           | 100%        | 608 474           | 98,10%         | -11 808           | -1,90%          |
| НДС по приобретенным ценностям            | 3 520             | 100%        | 547               | 15,54%         | -2 973            | -84,46%         |
| Дебиторская задолженность                 | 589 981           | 100%        | 976 274           | 165,48%        | +386 293          | +65,48%         |
| Финансовые вложения                       | 252 788           | 100%        | 3 371 710         | 1333,81%       | +3 118 922        | +1233,81%       |
| Денежные средства и денежные эквиваленты  | 3 349             | 100%        | 10 415            | 310,99%        | +7 066            | +210,99%        |
| Прочие оборотные активы                   | 5 672             | 100%        | 31 719            | 559,22%        | +26 047           | +459,22%        |
| <b>Итого по разделу 2</b>                 | <b>1 475 592</b>  | <b>100%</b> | <b>4 999 140</b>  | <b>338,79%</b> | <b>+3 523 548</b> | <b>+238,79%</b> |
| <b>Итого активов</b>                      | <b>18 246 174</b> | <b>100%</b> | <b>21 625 526</b> | <b>118,52%</b> | <b>+3 379 352</b> | <b>+18,52%</b>  |

<sup>13</sup> Расчетные авторские данные

За анализируемый период общая величина активов выросла на 18,5% (или на 3379352 тыс. руб.), причем весь этот прирост был обеспечен более чем двукратным приростом величины оборотных средств (на 238,79% или с 1475592 до 4999140 тыс. руб.). Внеоборотные активы, напротив, незначительно сократились (на 0,86% или 144196 тыс. руб.).

В составе внеоборотных активов наибольший относительный прирост продемонстрировали доходные вложения в материальные ценности (плюс 76,17% или 179 тыс. руб.). Наибольший абсолютный прирост показали основные средства (на 55,45% или 5051394 тыс. руб.). Также показали прирост и в абсолютном, и в относительном выражении отложенные налоговые активы (на 21769 тыс. руб. или на 14,57% соответственно). Прочие показатели внеоборотных активов снижали свое значение. Наибольшее сокращение и в абсолютном, и в относительном выражении произошло по статье «Финансовые вложения» (на 4935132 тыс. руб. или на 76%). Изменения прочих статей внеоборотных активов в силу незначительности размеров не оказали существенного влияния на изменения в балансе.

В составе оборотных активов за анализируемый период наблюдалась существенная динамика показателей. Наибольший прирост произошел по статье «Финансовые вложения» (плюс 3118922 тыс. руб. или 1233,81%). Также значительно увеличилась сумма денежных средств (на 7066 тыс. руб. или 211%), прочих внеоборотных активов (на 26047 тыс. руб. или 459,22%), дебиторской задолженности (на 386293 тыс. руб. или 65,48%). Величина запасов практически не изменилась (минус 11808 тыс. руб. или минус 1,9%). НДС по приобретенным ценностям сократился на 2973 тыс. руб. или 84,46%.

В целом, прирост валюты баланса можно оценивать как позитивное явление, но структура этого прироста связана не с производственными факторами, а чисто финансовыми.

Таблица 2.2 - Горизонтальный анализ пассивов фирмы<sup>14</sup>

| Виды источников финансовых ресурсов          | На 31.12.2014     |             | На 31.12.2015     |                | Изменение         |                 |
|--|-------------------|-------------|-------------------|----------------|-------------------|-----------------|
|  | руб.              | %           | руб.              | %              | руб.              | %               |
| <b>1. Капитал и резервы</b>                  |                   |             |                   |                |                   |                 |
| Уставный капитал                             | 6 537 931         | 100%        | 6 537 931         | 100%           | 0                 | 0               |
| Собственные акции, выкупленные у акционеров  | -                 | 100%        | -                 | -              | -                 | -               |
| Переоценка внеоборотных активов              | -                 | 100%        | -                 | -              | -                 | -               |
| Добавочный капитал                           | 1 176 340         | 100%        | 1 176 340         | 100%           | 0                 | 0               |
| Резервный капитал                            | 263 293           | 100%        | 263 293           | 100%           | 0                 | 0               |
| Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) | 8 282 469         | 100%        | 9 008 917         | 108,77%        | +726 448          | +8,77%          |
| <b>Итого капиталов и резервов</b>            | <b>16 260 033</b> | <b>100%</b> | <b>16 986 481</b> | <b>104,47%</b> | <b>+726 448</b>   | <b>+4,47%</b>   |
| <b>2. Долгосрочные обязательства</b>         |                   |             |                   |                |                   |                 |
| Заемные средства                             | -                 | 100%        | -                 | -              | -                 | -               |
| Отложенные налоговые обязательства           | 293 485           | 100%        | 369 943           | 125,06%        | +76 458           | +25,05%         |
| Оценочные обязательства                      | 18 619            | 100%        | 23 116            | 124,15%        | +4 497            | +24,25%         |
| Прочие обязательства                         | -                 | 100%        | -                 | -              | -                 | -               |
| <b>Итого долгосрочных обязательств</b>       | <b>312 104</b>    | <b>100%</b> | <b>393 059</b>    | <b>125,94%</b> | <b>+80 955</b>    | <b>+25,94%</b>  |
| <b>3. Краткосрочные обязательства</b>        |                   |             |                   |                |                   |                 |
| Заемные средства                             | -                 | 100%        | -                 | -              | -                 | -               |
| Кредиторская задолженность                   | 928 767           | 100%        | 2 270 793         | 244,50%        | +1 342 026        | +144,50%        |
| Доходы будущих периодов                      | 555 976           | 100%        | 1 810 050         | 325,56%        | +1 254 074        | +225,56%        |
| Оценочные обязательства                      | 189 293           | 100%        | 165 143           | 87,24%         | -24 150           | -12,76%         |
| Прочие обязательства                         | -                 | 100%        | -                 | -              | -                 | -               |
| <b>Итого краткосрочных обязательств</b>      | <b>1 674 036</b>  | <b>100%</b> | <b>4 245 986</b>  | <b>253,64%</b> | <b>+2 571 950</b> | <b>+153,64%</b> |
| <b>Итого пассивов</b>                        | <b>18 247 174</b> | <b>100%</b> | <b>21 625 526</b> | <b>118,51%</b> | <b>+3 379 352</b> | <b>+18,52%</b>  |

<sup>14</sup> Расчетные авторские данные

За анализируемый период общая величина активов выросла на 18,5% (или на 3379352 тыс. руб.), причем весь этот прирост был обеспечен почти двукратным приростом величины краткосрочных обязательств (на 153,64% или на 2571950 тыс. руб.). Прочие разделы пассива росли не так существенно. Собственный капитал предприятия в отчетном периоде по сравнению с базисным увеличился на 4,47% или на 726 448 тыс. рублей. Весь этот прирост был обеспечен увеличением размера нераспределенной прибыли на 8,77% . Уставный капитал, добавочный капитал и резервный капитал остались неизменными.

Долгосрочные обязательства предприятия за анализируемый период увеличились на 25,94% или на 80955 тыс. руб. Увеличению послужило изменение отложенных налоговых обязательств (возросли на 25,06% или на 76458 тыс. руб.), и прирост оценочных обязательств на 24,25% или на 4497 тыс. руб.

В составе краткосрочных обязательств наибольший прирост показали доходы будущих периодов – на 225,56% или на 1254074 тыс. руб. Кредиторская задолженность увеличилась на 144,50% или на 1342026 тыс. руб., и теперь составляет 2 270 793 тысяч рублей.

По итогам горизонтального анализа можно сделать вывод о том, что самые существенные изменения в активе баланса показала статья «Финансовые вложения» в разделе «Оборотные активы», увеличившиеся на 3 118 922 тысяч рублей (1233,81%). А в пассиве баланса – «Кредиторская задолженность» и «Доходы будущих периодов», возросшие на 1 342 026 тысяч рублей (144,50%) и 1 254 074 тысяч рублей (225,56%).

Таблица 2.3 - Вертикальный анализ активов фирмы<sup>15</sup>

| АКТИВЫ                                    | На 31.12.2014     |               | На 31.12.2015     |               | Изменение         |                |
|---|-------------------|---------------|-------------------|---------------|-------------------|----------------|
|   | руб.              | %             | руб.              | %             | руб.              | доли           |
| <b>1. Внеоборотные активы</b>             |                   |               |                   |               |                   |                |
| Нематериальные активы                     | 1003              | 0,01%         | 886               | 0,0041%       | -117              | -0,0059%       |
| Результаты исследований и разработок      | 11 560            | 0,06%         | 8 769             | 0,04%         | -2 791            | -0,02%         |
| Нематериальные поисковые активы           | -                 | -             | -                 | -             | -                 | -              |
| Материальные поисковые активы             | -                 | -             | -                 | -             | -                 | -              |
| Основные средства                         | 9 109 718         | 49,93%        | 14 161 112        | 65,48%        | +5 051 394        | +15,55         |
| Доходные вложения в материальные ценности | 235               | 0,0013%       | 414               | 0,0019%       | +179              | +0,0006%       |
| Финансовые вложения                       | 6 494 385         | 35,59%        | 1 559 253         | 7,21%         | -4 935 131        | -28,38%        |
| Отложенные налоговые активы               | 149 385           | 0,82%         | 171 154           | 0,79%         | +21 769           | -0,03%         |
| Прочие внеоборотные активы                | 1 004 296         | 5,50%         | 724 800           | 3,35%         | -279 496          | -2,15%         |
| <b>Итого по разделу 1</b>                 | <b>16 770 582</b> | <b>91,91%</b> | <b>16 626 386</b> | <b>76,88%</b> | <b>-144 196</b>   | <b>-16,03%</b> |
| <b>2. Оборотные активы</b>                |                   |               |                   |               |                   |                |
| Запасы                                    | 620 282           | 3,40%         | 608 474           | 2,81%         | - 11 808          | -0,59%         |
| НДС по приобретенным ценностям            | 3 520             | 0,0193%       | 547               | 0,0025%       | - 2 973           | -0,02%         |
| Дебиторская задолженность                 | 589 981           | 3,23%         | 976 274           | 4,51%         | + 386 293         | +1,28%         |
| Финансовые вложения                       | 252 788           | 1,39%         | 3 371 710         | 15,59%        | +3 118 922        | +14,20%        |
| Денежные средства и денежные эквиваленты  | 3 349             | 0,0184%       | 10 415            | 0,05%         | +7 066            | +0,03%         |
| Прочие оборотные активы                   | 5 672             | 0,0311%       | 31 719            | 0,15%         | + 26 047          | +0,12%         |
| <b>Итого по разделу 2</b>                 | <b>1 475 592</b>  | <b>8,09%</b>  | <b>4 999 140</b>  | <b>23,12%</b> | <b>+3 523 548</b> | <b>+15,03%</b> |
| <b>Итого активов</b>                      | <b>18 246 174</b> | <b>100%</b>   | <b>21 625 526</b> | <b>100%</b>   | <b>+3 379 352</b> | <b>-</b>       |

<sup>15</sup> Расчетные авторские данные

В результате проведенного вертикального анализа можно сделать следующие выводы: в базисном году в активе баланса наибольшую долю занимали внеоборотные активы (91,91%). В их составе выделяются основные средства, причем их доля выросла за анализируемый период выросла с 50 до 65,5%. Этот прирост произошел, прежде всего, за счет сокращения доли финансовых вложений (с 35,59% до 7,21%). Прочие внеоборотные активы составили 5,50%. В целом, за период доля внеоборотных активов в балансе сократилась с 91,91% до 76,88%.

Общая доля оборотных активов баланса составляла 8,09% на начало периода. И наибольшую долю в них составляла позиция «Запасы», величиной 3,40% и «Дебиторская задолженность», величиной 3,23%. Остальные статьи актива, такие как «Отложенные налоговые активы», «НДС по приобретенным ценностям», «Денежные средства и денежные эквиваленты» и «Прочие оборотные активы», занимают в общей доле актива баланса менее одного процента. За анализируемый период в оборотных активах значительно увеличилась доля краткосрочных финансовых вложений (на 14,20%, прирост 3118922 тыс. руб.). На конец анализируемого периода статья «Запасы» сократилась и в абсолютном выражении (на 11808 тыс. руб.), и в относительном (ее доля в структуре активов уменьшилась на 0,59%, до 2,81%). Величина дебиторской задолженности за период выросла на 386293 тыс. руб., что увеличило ее долю на 1,28%, до 4,51%. За период доля оборотных средств выросла на 15% (до 21,12%), но это не изменило радикально структуру баланса.

Таблица 2.4 - Вертикальный анализ источников финансовых ресурсов фирмы<sup>16</sup>

| Виды источников финансовых ресурсов         | На 31.12.2014 |        | На 31.12.2015 |        | Изменение |        |
|---|---------------|--------|---------------|--------|-----------|--------|
|   | руб.          | %      | руб.          | %      | руб.      | доли   |
| <b>1. Капитал и резервы</b>                 |               |        |               |        |           |        |
| Уставный капитал                            | 6 537 931     | 35,83% | 6 537 931     | 30,23% | 0         | -5,60% |
| Собственные акции, выкупленные у акционеров | -             | -      | -             | -      | -         | -      |

<sup>16</sup> Расчетные авторские данные

| Продолжение Таблицы 2.4 – Вертикальный анализ источников финансовых ресурсов фирмы |                   |               |                   |               |                   |                |
|--|-------------------|---------------|-------------------|---------------|-------------------|----------------|
| Переоценка внеоборотных активов  | -                 | -             | -                 | -             | -                 | -              |
| Добавочный капитал   | 1 176 340         | 6,45%         | 1 176 340         | 5,44%         | 0                 | -1,01%         |
| Резервный капитал  | 263 293           | 1,44%         | 263 293           | 1,22%         | 0                 | -0,22%         |
| Продолжение Таблицы 2.4 - Вертикальный анализ источников финансовых ресурсов фирмы |                   |               |                   |               |                   |                |
| Нераспределенная прибыль<br>(непокрытый убыток)                                    | 8 282 469         | 45,39%        | 9 008 917         | 41,66%        | +726 448          | -3,73%         |
| <b>Итого капитала и резервов</b>   | <b>16 260 033</b> | <b>89,11%</b> | <b>16 986 481</b> | <b>78,55%</b> | <b>+726 448</b>   | <b>-10,56%</b> |
| 2. Долгосрочные обязательства  |                   |               |                   |               |                   |                |
| Заемные средства   | -                 | -             | -                 | -             | -                 | -              |
| Отложенные налоговые обязательства   | 293 485           | 1,61%         | 369 943           | 1,71%         | +76 458           | +0,09%         |
| Оценочные обязательства  | 18 619            | 0,102%        | 23 116            | 0,11%         | +4 497            | -0,09%         |
| Прочие обязательства   | -                 | -             | -                 | -             | -                 | -              |
| <b>Итого долгосрочных обязательств</b>   | <b>312 104</b>    | <b>1,71%</b>  | <b>393 059</b>    | <b>1,82%</b>  | <b>+80 955</b>    | <b>+0,11%</b>  |
| 3. Краткосрочные обязательства   |                   |               |                   |               |                   |                |
| Заемные средства   | -                 | -             | -                 | -             | -                 | -              |
| Кредиторская задолженность   | 928 767           | 5,09%         | 2 270 793         | 10,50%        | +1 342 026        | +5,41%         |
| Доходы будущих периодов  | 555 976           | 3,05%         | 1 810 050         | 8,37%         | +1 254 074        | +5,32%         |
| Оценочные обязательства  | 189 293           | 1,04%         | 165 143           | 0,76%         | -24 150           | -0,28%         |
| Прочие обязательства   | -                 | -             | -                 | -             | -                 | -              |
| <b>Итого краткосрочных обязательств</b>  | <b>1 674 036</b>  | <b>9,17%</b>  | <b>4 245 986</b>  | <b>19,63%</b> | <b>+2 571 950</b> | <b>+10,46%</b> |
| <b>Итого пассивов</b>  | <b>18 246 174</b> | <b>100%</b>   | <b>21 625 526</b> | <b>100%</b>   | <b>+3 379 352</b> | -              |

В пассиве баланса в базисном году наибольшую долю составлял раздел «Капитал и резервы» (89,11% баланса). На втором месте располагается раздел «Краткосрочные обязательства», с долей в 9,17%. Последнее место занимают «Долгосрочные обязательства», доля которых составляет 1,71%.

Наибольшую долю среди всех статей пассива составляла нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) с показателем 45,39%. Далее

располагается уставный капитал с долей в 35,83%, третью позицию занимает добавочный капитал со значением 6,45%.

В отчетном году общая картина не изменилась, не смотря на увеличение/уменьшение долей. Лидером так же является раздел «Капитал и резервы», уменьшенный на 10,56%, теперь уже с долей в 78,55%, за ним следует раздел «Краткосрочные обязательства», возросший на 10,46%, доля которого теперь составляет 19,63%. На третьем месте обосновались «Долгосрочные обязательства» с долей в 1,82%.

Ключевую долю в пассиве баланса так же составляет нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) - 41,66%, за ней, по прежнему, следует уставный капитал, доля которого уменьшилась не смотря на неизменность суммы, в связи с ростом других статей баланса, и теперь она составляет 30,23%. Возросла доля кредиторской задолженности, в связи с их увеличением на 1 342 026 тысяч рублей, и теперь она занимает 10,50% баланса. Добавочный капитал немного уменьшился в общей доле, и теперь составляет 5,44% пассивов. Так же увеличились доходы будущих периодов, на 1 254 074 тысяч рублей, и теперь их доля равна 8,37%. Остальные показатели составляют незначительную долю пассива.

Можно сделать вывод о том, что в активах и пассивах баланса структура не изменилась. Основные средства в отчетном периоде так же занимают доминирующую роль в структуре активов. В пассиве баланса доля собственного капитала хоть и сократилась, но по-прежнему играет ключевую роль в источниках финансирования предприятия. Необходимо отметить негативный характер изменений в пассиве баланса. Собственный капитал, хоть и увеличился в абсолютном выражении (на 726448 тыс. руб.), потерял более 10% своей доли в структуре пассивов. Причем это изменение произошло только за счет прироста кредиторской задолженности и доходов будущих периодов, а не за счет долгосрочных заемных средств.

Таблица 2.5 - Анализ наличия и движения собственных оборотных средств фирмы (Приложение А)<sup>17</sup>

| Показатели                                      | На начало периода | На конец периода  | Изменение       |                 |
|---|-------------------|-------------------|-----------------|-----------------|
|   |                   |                   | абс.            | %               |
| Уставный капитал                                | 6 537 931         | 6 537 931         | 0               | 0               |
| Собственные акции, выкупленные у акционеров     | -                 | -                 | -               | -               |
| Переоценка внеоборотных активов                 | -                 | -                 | -               | -               |
| Добавочный капитал (без переоценки)             | 1 176 340         | 1 176 340         | 0               | 0               |
| Резервный капитал                               | 263 293           | 263 293           | 0               | 0               |
| Нераспределённая прибыль                        | 8 282 469         | 9 008 917         | +726 448        | 8,77%           |
| <b>Итого источников собственных средств (I)</b> | <b>16 260 033</b> | <b>16 986 481</b> | <b>+726 448</b> | <b>4,47%</b>    |
| <b>Исключаются:</b>                             |                   |                   |                 |                 |
| Нематериальные активы (остаточная стоимость)    | 1 003             | 886               | -117            | - 11,67%        |
| Результаты исследований и разработок            | 11 560            | 8 769             | -2 791          | -24,14%         |
| Основные средства (остаточная стоимость)        | 9 109 718         | 14 161 112        | +5 051 394      | 55,45%          |
| Доходные вложения в материальные ценности       | 235               | 414               | +179            | 76,17%          |
| Финансовые вложения                             | 6 494 385         | 1 559 253         | -4 935 132      | -75,99%         |
| Отложенные налоговые активы                     | 149 385           | 171 154           | +21 769         | 14,57%          |
| Прочие внеоборотные активы                      | 1 004 296         | 724 800           | -279 496        | -27,83%         |
| <b>Итого исключается (II)</b>                   | <b>16 770 582</b> | <b>16 626 386</b> | <b>-144 196</b> | <b>-0,86%</b>   |
| <b>Собственные оборотные средства (I - II)</b>  | <b>- 510 549</b>  | <b>360 095</b>    | <b>+870 644</b> | <b>+170,53%</b> |

Собственные оборотные средства демонстрируют положительную динамику. Полностью отсутствуя в начале периода (-510 549 тыс. руб.), к концу периода собственные оборотные средства составили 360 095 тыс. руб. (прирост за период 870 644 тыс. руб.). Причем этот прирост произошел, прежде всего, за счет увеличения источников собственных оборотных средств (на 726 448 тыс.

<sup>17</sup> Расчетные авторские данные

руб. или на 4,47%). Сокращение по статьям, уменьшающим величину собственных оборотных средств, сыграло второстепенную роль (-144 196 тыс. руб. или 0,86%). Восстановление наличия собственных оборотных средств положительно характеризует деятельность предприятия за период.

Проанализируем состав и динамику кредиторской и дебиторской задолженности предприятия.

Таблица 2.6 - Анализ движения кредиторской задолженности фирмы (Приложение Б)<sup>18</sup>

| Показатели                                      | На начало периода | На конец периода | Изменение         |                 |
|---|-------------------|------------------|-------------------|-----------------|
|   |                   |                  | абс.              | %               |
| <b>Долгосрочная кредиторская задолженность</b>  | -                 | -                | -                 | -               |
| <b>Краткосрочная кредиторская задолженность</b> | <b>928 786</b>    | <b>2 270 793</b> | <b>+1 342 007</b> | <b>144,49%</b>  |
| В том числе:                                    |                   |                  |                   |                 |
| Расчеты с поставщиками и подрядчиками           | 872 585           | 2 200 849        | +1 328 264        | +152,22%        |
| Авансы полученные                               | 5 254             | 2 290            | -2 964            | -56,41%         |
| Расчеты по налогам и сборам                     | 28 063            | 40 566           | +12 503           | +44,55%         |
| Векселя к уплате                                | -                 | -                | -                 | -               |
| кредиты   | -                 | -                | -                 | -               |
| займы   | -                 | -                | -                 | -               |
| с прочими кредиторами                           | 22 884            | 27 082           | +4 198            | +18,34%         |
| <b>ИТОГО</b>                                    | <b>928 786</b>    | <b>2 270 793</b> | <b>+1 342 007</b> | <b>+144,49%</b> |

Краткосрочная кредиторская задолженность на конец периода возросла на 1 342 007 тысяч рублей (144,49%). Практически весь этот прирост был обеспечен изменениями по статье «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»,

<sup>18</sup> Расчетные авторские данные

на 1 328 264 тысячи рублей (152,22%). Также существенно увеличилась статья «Расчеты по налогам и сборам», на 12 503 тысячи рублей или на 44,53%. Статья «Расчеты с прочими кредиторами» выросла на 4198 тыс. руб. или на 18,34%. И только статья «Авансы полученные» снизила свое значение за анализируемый период – на 2964 тыс. руб. или на 56,41%. Также необходимо отметить, что темпы прироста кредиторской задолженности были выше темпов прироста дебиторской задолженности (65,46%). Можно предположить ухудшение платежной дисциплины со стороны покупателей продукции предприятия.

Таблица 2.7 - Анализ состава и движения дебиторской задолженности фирмы (Приложение В)<sup>19</sup>

| Виды дебиторской задолженности                 | На начало периода | На конец периода | Изменение       |                 |
|--|-------------------|------------------|-----------------|-----------------|
|  |                   |                  | абс.            | %               |
| <b>Долгосрочная дебиторская задолженность</b>  | <b>3 411</b>      | <b>8 622</b>     | <b>+5 211</b>   | <b>+152,77%</b> |
| В том числе:                                   |                   |                  |                 |                 |
| Расчеты с покупателями и заказчиками           | -                 | -                | -               | -               |
| Векселя к получению                            | -                 | -                | -               | -               |
| Авансы выданные                                | 3 411             | 8 622            | +5 211          | +152,77%        |
| Прочие   | -                 | -                | -               | -               |
| <b>Краткосрочная дебиторская задолженность</b> | <b>586 570</b>    | <b>967 652</b>   | <b>+379 082</b> | <b>+64,97%</b>  |
| В том числе:                                   |                   |                  |                 |                 |
| Расчеты с покупателями и заказчиками           | 242 805           | 421 628          | +178 823        | +73,65%         |
| Векселя к получению                            | -                 | -                | -               | -               |
| Авансы выданные                                | 39 454            | 43 079           | +3 625          | +9,19%          |
| Прочие   | 304 311           | 502 945          | +198 634        | 65,27%          |
| <b>ИТОГО</b>                                   | <b>589 981</b>    | <b>976 274</b>   | <b>+386 293</b> | <b>65,46%</b>   |

Долгосрочная дебиторская задолженность на конец периода составляет 8 622 тысячи рублей. По сравнению со значением на начало периода, она

<sup>19</sup> Расчетные авторские данные

увеличилась на 5 211 тысяч рублей (или на 152,77%). Это связано с увеличением суммы выданных авансов. В то же время, доля долгосрочной дебиторской задолженности в структуре дебиторской задолженности невелика (менее 1%).

Краткосрочная дебиторская задолженность на конец периода увеличилась на 379 082 тыс. руб. (или на 64,97%). Это связано с увеличением расчетов с покупателями и заказчиками (на 73,65%), выданных авансов (на 9,19%) и прочих задолженностей (на 65,27%). Можно сделать вывод, что предприятие ухудшило свою платежную дисциплину, что объясняется, с одной стороны, цепочкой неплатежей от покупателей продукции, а с другой, скорее всего, является проявлением текущего экономического кризиса.

### 2.3 Анализ эффективности работы предприятия

Проанализируем эффективность использования оборотных и основных средств предприятия.

Таблица 2.8 - Анализ оборачиваемости оборотных средств предприятия<sup>20</sup>

| Показатели   | ПП        | ОП        | Изменение  |          |
|--|-----------|-----------|------------|----------|
|  |           |           | Абс.       | %        |
| Выручка, тыс. руб.                                     | 8 233 313 | 9 475 477 | +1 242 164 | +15,09%  |
| Количество дней анализируемого периода                 | 365       | 365       |            |          |
| Однодневная выручка, тыс. руб./день                    | 22 557    | 25 960    | +3 403     | +15,09%  |
| Средний остаток оборотных средств, тыс. руб.           | 6 104 451 | 3 237 366 | -2 867 085 | -46,97%  |
| Продолжительность одного оборота, дней                 | 270,62    | 124,70    | -145,92    | -53,92%  |
| Коэффициент оборачиваемости оборотных средств, обороты | 1,35      | 2,93      | +1,58      | +117,04% |
| Коэффициент загрузки средств в обороте                 | 0,74      | 0,34      | -0,40      | -54,05%  |

Анализ оборачиваемости оборотных средств показал, что продолжительность одного оборота дней значительно уменьшилась – на 145,92

<sup>20</sup> Расчетные авторские данные

руб./руб. или на 46,97%, что положительно характеризует эффективность использования оборотных средств. Следовательно, возрос коэффициент оборачиваемости оборотных средств на 1,58 руб./руб., то есть больше чем в 2 раза. Это говорит о том, что на каждый рубль оборотных средств за один оборот мы получили на 1,58 руб. выручки больше. Так же уменьшился коэффициент загрузки средства в обороте на 0,40 руб. / руб. или на 54,05%. То есть для получения одного рубля выручки нам потребовалось более чем в два раза меньше оборотных средств.

Таблица 2.9 - Анализ эффективности использования основных средств предприятия<sup>21</sup>

| Показатели   | ПП        | ОП        | Изм-е      | Изм-е в% |
|--|-----------|-----------|------------|----------|
| Выручка, тыс. руб.                                 | 8 233 313 | 9 475 477 | +1 242 164 | +15,09%  |
| Среднегодовая стоимость основных фондов, тыс. руб. | 5 927 541 | 6 838 635 | +911 094   | +15,37%  |
| Фондоотдача основных фондов                        | 1,3890    | 1,3856    | -0,0034    | -0,24%   |
| Фондоемкость продукции                             | 0,7199    | 0,7217    | +0,0018    | +0,25%   |

Анализ эффективности использования основных фондов показал, что фондоотдача незначительно снизилась – на 0,0034 руб. / руб. или на 0,24%. Соответственно, фондоемкость продукции возросла на сопоставимую величину – на 0,0018 руб. / руб. или на 0,25%. Такая ситуация была вызвана тем, что темпы роста выручки (15,09%) чуть-чуть отставали от темпов прироста среднегодовой стоимости основных фондов (15,37%). Но, в целом, это изменение слишком незначительно, чтобы можно было дать ему оценку.

<sup>21</sup> Расчетные авторские данные

Таблица 2. 10 - Анализ себестоимости продукции (из табл.6 Затраты на производство)<sup>22</sup>

| Показатели, тыс. руб.                   | 2014      | Доля   | 2015      | Доля   | Изменение доли | Изм. Абс. (2015 - 2014) | Изм. Отн. | Влияние факторов на изменение себестоимости |
|---|-----------|--------|-----------|--------|----------------|-------------------------|-----------|---|
| Материальные затраты                    | 3 840 740 | 49,77% | 3 645 053 | 42,50% | -7,27%         | -195 687                | -5,10%    | -2,54%                                      |
| Расходы на оплату труда                 | 2 203 026 | 28,55% | 1 428 760 | 16,66% | -11,89%        | -774 266                | -35,15%   | -10,04%                                     |
| Отчисления на социальные нужды          | 404 225   | 5,24%  | 424 153   | 4,95%  | -0,29%         | +19 928                 | 4,93%     | 0,26%                                       |
| Амортизация                             | 1 038 262 | 13,45% | 1 581 487 | 18,44% | +4,99%         | +543 225                | 52,32%    | 7,04%                                       |
| Прочие расходы                          | 230 558   | 2,99%  | 1 496 169 | 17,45% | +14,46%        | +1 265 611              | 548,93%   | 16,41%                                      |
| Итого себестоимость по элементам затрат | 7 716 811 | 100%   | 8 575 642 | 100%   | -              | +858 831                | 11,13%    | 11,13%                                      |

Общая величина себестоимости за период выросла на 858831 тыс. руб. или на 11,13%. На этот прирост наибольшее влияние оказало значительное увеличение прочих расходов предприятия (на 1 265 611 тыс. руб. или на 548,93%), что увеличило себестоимость сразу на 16,41%. Также существенный прирост обеспечило увеличение суммы амортизационных отчислений (на 543 225 тыс. руб. или на 52,32%) – это повысило себестоимость на 7,04%. Сокращению себестоимости способствовало уменьшение материальных затрат (на 195 687 тыс. руб. или на 5,15%), что сократило себестоимость на 2,54%, и

<sup>22</sup> Расчетные авторские данные

расходов на оплату труда (на 774 266 тыс. руб. или на 35,15%), что снизило себестоимость на 10,04%. Также необходимо отметить, что на фоне такого существенного снижения расходов на оплату труда отчисления на социальные нужды не только не сократились, но даже выросли, хоть и незначительно (на 19 928 тыс. руб. или на 4,93%), что повысило себестоимость на 0,26%. Данный факт требует дополнительного анализа.

Таблица 2.11 - Структурный анализ выручки от реализации (на основе Отчета о финансовых результатах)<sup>23</sup>

| Показатели, тыс. руб.                         | 2014      | Доля   | 2015      | Доля    | Изм. доли | Изм. Абс. (2015 - 2014) | Влияние факторов на изменение выручки |
|---|-----------|--------|-----------|---------|-----------|-------------------------|---------------------------------------|
| Выручка от услуг от переработки и процессинга | 7 799 804 | 94,73% | 8 906 669 | 94%     | -0,73%    | +1 106 865              | 13,45%                                |
| Выручка от предоставления имущества в аренду  | 231 805   | 2,82%  | 323 146   | 3,41%   | +0,59%    | +91 341                 | 1,11%                                 |
| Продукты нефтегазопереработки                 | 17 160    | 0,21%  | 94        | 0,0010% | -0,2090%  | -17 066                 | -0,2%                                 |
| Оптовая торговля                              | -         | -      | -         | -       | -         | -                       | -                                     |
| Другие работы и услуги                        | 184 544   | 2,24%  | 245 568   | 2,59%   | +0,35%    | +61 024                 | 0,74%                                 |
| Итого выручка                                 | 8 233 313 | 100%   | 9 475 477 | 100%    | -         | +1 242 164              | -                                     |

В структуре выручки от реализацию основную долю занимает выручка от услуг от переработки и процессинга (94%). Прочие виды выручки (аренда, другие работы и услуги), в сумме дают порядка 6% выручки. За анализируемый период выручка выросла более чем на 1 млрд. руб. или на 15,1%. На этот прирост оказали влияние следующие факторы:

- прирост выручки от услуг от переработки и процессинга на 1 106 865 тыс. руб. или 14,2% увеличил суммарную выручку на 13,45%;

<sup>23</sup> Расчетные авторские данные

- прирост выручки от предоставления имущества в аренду на 91 341 тыс. руб. или на 39,4% повысил итоговую выручку на 1,11%;

- сокращение выручки от продуктов нефтегазопереработки почти до нуля, на 17 066 тыс. руб. или на 99,45%, снизило общую выручку всего лишь на 0,2%;

- прирост выручки от других работ и услуг на 61 024 тыс. руб. или на 33,07% повысило суммарную выручку на 0,74%.

Рассмотрим структуру и динамику бухгалтерской прибыли.

Таблица 2.12 - Анализ динамики бухгалтерской прибыли (на основании отчета о финансовых результатах)<sup>24</sup>

| Показатели, тыс. руб.                   | 2014        | Доля      | 2015     | Доля    | Изменение доли | Изм. Абс. (2015 - 2014) | Изм. Отн. |
|---|-------------|-----------|----------|---------|----------------|-------------------------|-----------|
| Прибыль (убыток) от продаж              | 510 300     | 57,98%    | 867 442  | 90,41%  | +32,43%        | +357 142                | 69,99     |
| Доходы от участия в других организациях | 3           | 0,0003%   | 1        | 0,0001% | -0,0002%       | -2                      | -66,67    |
| Проценты к получению                    | 596 346     | 67,75%    | 180 208  | 18,78%  | -48,97%        | -416 138                | -69,78    |
| Проценты к уплате                       | -4 976      | -0,57%    | -        | -       | -              | -                       | -         |
| Прочие доходы                           | 21 964 261  | 2495,47%  | 246 981  | 25,74%  | -2 469,73%     | -21 717 280             | -98,87    |
| Прочие расходы                          | -22 185 769 | -2520,64% | -335 182 | -34,93% | +2485,71%      | + 21 850 587            | 98,49     |
| Прибыль (убыток) до налогообложения     | 880 165     | 100%      | 959 450  | 100%    | -              | +79 285                 | 9,0       |

За анализируемый период прибыль до налогообложения выросла на 79285 тыс. руб. или на 9%. При этом факторы, влияющие на прибыль, менялись в очень широком диапазоне. Наиболее значительным является сокращение прочих доходов и расходов на 98%, при этом сальдо по этим операциям изменилось несущественно на фоне общего изменения этих показателей: с - 221508 тыс. руб. (2014 г.) до - 88204 тыс. руб. (2015 г.). В целом, сокращение

<sup>24</sup> Расчетные авторские данные

отрицательного сальдо повысило величину балансовой прибыли. Также существенно сократились проценты к получению (прирост - 69,78%), при этом их доля в общей величине прибыли до налогообложения упала с 67,75% до 18,78%. Проценты к уплате в структуре прибыли до налогообложения в 2015 году отсутствуют полностью. Существенно возросла прибыль от продаж (на 70%), и теперь она составляет 90,41% прибыли до налогообложения. Такие изменения в структуре прибыли до налогообложения говорят о том, что предприятие резко сократило все прочие операции, и сосредоточилось на основной деятельности. Для того, чтобы оценить этот процесс как позитивный или негативный, у нас не хватает данных.

Таблица 2.13 - Показатели рентабельности, %<sup>25</sup>

| Показатели рентабельности, %         | Формула расчета                          | ООО «Томскнетехим» |      | ПАО «СИБУР Холдинг» |      |
|--------------------------------------|--|--------------------|------|---------------------|------|
|                                      |  | 2014               | 2015 | 2014                | 2015 |
| Рентабельность производства          | Валовая прибыль/<br>Себестоимость продаж | 14                 | 17   | 62                  | 58   |
| Рентабельность продаж                | Прибыль от продаж/<br>Выручка            | 6                  | 9    | 26                  | 24   |
| Рентабельность активов               | Балансовая прибыль/<br>Активы            | 5                  | 4    | 3                   | 4    |
| Рентабельность чистых активов        | Балансовая прибыль/<br>Чистые активы     | 5,23               | 5,10 | 7                   | 11   |
| Рентабельность собственного капитала | Чистая прибыль/<br>Собственный капитал   | 3,89               | 4,27 | 6                   | 9    |
| Рентабельность по EBITDA             | EBITDA/<br>Выручка от продаж             | 24,1               | 26,2 | 7,66                | 11,0 |

Проанализируем Таблицу 2.13 – Показатели рентабельности.

В данной таблице представлены крупнейшая газоперерабатывающая и нефтехимическая компания ПАО «СИБУР Холдинг» и её дочернее предприятие ООО «Томскнефтехим». Сравним показатели рентабельности.

<sup>25</sup> Расчетные авторские данные

Рентабельность производства показывает эффективность использования всего имущества предприятия. У ООО «Томскнефтехим» рентабельность в 2015 году возросла на 2 %. Это связано с увеличением себестоимости продаж. У компании ПАО «СИБУР Холдинг» на 2015 год, по сравнению с 2014 годом произошло небольшое снижение коэффициента на 4%. Но при этом значительно выросли себестоимость продаж и валовая прибыль. В целом такое различие показателей компании и предприятия связано с тем, что ООО «Томскнефтехим» - более узкоспециализированное предприятие, производит полипропилен и полиэтилен высокого давления, а ПАО «СИБУР Холдинг» включает в себя целый топливно-сырьевой сегмент.

Коэффициент рентабельности продаж показывает, сколько прибыли приходится на единицу реализованной продукции. Иными словами, сколько остается у предприятия после покрытия затрат на производство и реализацию продукции. Рост данного коэффициента является следствием роста цен на продукцию при постоянных затратах на реализацию товаров или снижения затрат при постоянных ценах. Для ООО «Томскнефтехим» характерно увеличение данного коэффициента: значение данного показателя на 2015 год 9%. Это связано со значительным увеличением прибыли от продаж. Так же увеличилась выручка. У ПАО «СИБУР Холдинг» мы видим уменьшение коэффициента на 2 %. При этом увеличились и выручка и прибыль от продаж.

Экономическая рентабельность (рентабельность активов) показывает, имеет ли предприятие базу для обеспечения высокой доходности собственного капитала. Данный показатель отражает эффективность использования всего имущества предприятия. Снижение рентабельности всего капитала свидетельствует о падающем спросе на продукцию и перенакоплению активов. Этот показатель отражает прибыльность активов, и обусловлен как политикой ценообразования на предприятии, так и уровнем затрат на реализацию продукции. Значение рентабельности активов в 2015 у ООО «Томскнефтехим» уменьшилось на 1% и у ПАО «СИБУР Холдинг» увеличилось на 1%. У ПАО

«СИБУР Холдинг» значительно увеличились активы и балансовая прибыль. У ООО «Томскнефтехим» значительно увеличились активы.

Рентабельность собственного капитала характеризует эффективность его использования. Этот коэффициент является одним из самых важных показателей, он измеряет общую величину доходов акционеров. Рентабельность собственного капитала показывает, сколько чистой прибыли приходится на рубль собственных средств. Показатель рентабельности собственного капитала в 2015 году у компании и предприятия вырос. У ООО «Томскнефтехим» показатели увеличились незначительно. У ПАО «СИБУР Холдинг» значительно увеличилась чистая прибыль.

Коэффициент рентабельности по EBITDA отражает прибыльность компании до уплаты процентов, налогов и амортизации, то есть без учета специфических характеристик конкретного предприятия с определенными амортизационной политикой и уровнем долговой нагрузки. У предприятия ООО «Томскнефтехим» этот коэффициент увеличился, что объясняется тем, что EBITDA росла быстрее, чем выручка от продаж. У ПАО «СИБУР Холдинг» по сравнению с ООО «Томскнефтехим» показатель намного ниже.

### 3 Социальная ответственность

#### ЗАДАНИЕ ДЛЯ РАЗДЕЛА «СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ»

Студенту:

|                            |                                   |                                  |                                     |
|----------------------------|-----------------------------------|----------------------------------|-------------------------------------|
| <b>Группа</b>              |                                   | <b>ФИО</b>                       |                                     |
| ЗБ2Б                       |                                   | Чернова Анна Евгеньевна          |                                     |
| <b>Институт</b>            | Социально-гуманитарных технологий | <b>Кафедра</b>                   | экономики                           |
| <b>Уровень образования</b> |                                   | <b>Направление/специальность</b> | Экономика предприятия и организации |

#### Исходные данные к разделу «Социальная ответственность»:

|  |  |
|--|--|
| <p><i>1. Описание рабочего места (рабочей зоны, технологического процесса, механического оборудования) на предмет возникновения:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- вредных проявлений факторов производственной среды (метеоусловия, вредные вещества, освещение, шумы, вибрации, электромагнитные поля, ионизирующие излучения)</li> <li>- опасных проявлений факторов производственной среды (механической природы, термического характера, электрической, пожарной природы)</li> <li>- чрезвычайных ситуаций социального характера</li> </ul> <p><i>2. Список законодательных и нормативных документов по теме</i></p> |  |
|--|--|

#### Перечень вопросов, подлежащих исследованию, проектированию и разработке:

|   |   |
|---|---|
| <p><i>1. Анализ факторов внутренней социальной ответственности:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- принципы корпоративной культуры исследуемой организации;</li> <li>- системы организации труда и его безопасности;</li> <li>- развитие человеческих ресурсов через обучающие программы и программы подготовки и повышения квалификации;</li> <li>- Системы социальных гарантий организации;</li> <li>- оказание помощи работникам в критических ситуациях.</li> </ul> <p><i>2. Анализ факторов внешней социальной ответственности:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- содействие охране окружающей среды;</li> <li>- взаимодействие с местным сообществом и местной властью;</li> <li>- Спонсорство и корпоративная благотворительность;</li> <li>- ответственность перед потребителями товаров и услуги (выпуск качественных товаров)</li> <li>- готовность участвовать в кризисных ситуациях и т.д.</li> </ul> <p><i>3. Правовые и организационные вопросы обеспечения социальной ответственности:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- анализ специальных (характерные для исследуемой области деятельности) правовых и нормативных законодательных актов;</li> <li>- анализ внутренних нормативных документов и регламентов организации в области исследуемой деятельности</li> </ul> | <p>ПАО «СИБУР Холдинг» является газоперерабатывающей и нефтехимической компанией с уникальной бизнес-моделью, ориентированной на интегрированную работу двух основных сегментов – топливно-сырьевого и нефтехимического.</p> <p>Миссия компании – «Искусство преобразований».</p> <p>Настоящая Политика служит основой для установления и анализа конкретных целей, задач и программ в области охраны труда и окружающей природной среды, промышленной безопасности, качества, энергоэффективности на всех управленческих уровнях.</p> <p>ПАО «СИБУР Холдинг» управляет рисками, связанными с воздействием на персонал, оборудование и окружающую среду. При планировании деятельности компания уделяет приоритетное внимание необходимости обеспечения безопасности работников и населения, проживающего в районах деятельности предприятий, предотвращения аварий, несчастных случаев, профессиональных заболеваний, загрязнения и снижения воздействия на окружающую среду.</p> <p>С целью повышения результативности своей деятельности на основе мировых практик в СИБУРе функционирует и развивается интегрированная система менеджмента (ИСМ), отражающая требования международных стандартов:<br/>OHSAS 18001 – система менеджмента</p> |
|---|---|

|  |  |
|--|--|
|  | профессионального здоровья и безопасности;<br>ISO 9001 – система менеджмента качества;<br>ISO 14001 – система экологического менеджмента;<br>ISO 50001 – система энергоменеджмента,<br>техническая спецификация ISO/TS 16949 –<br>особые требования по применению ИСО<br>9001:2008 в автомобильной промышленности и<br>организациях, производящих соответствующие<br>запасные части. |
|--|--|

**Перечень графического материала:**

*При необходимости представить эскизные графические материалы к расчётному заданию (обязательно для специалистов и магистров)*

**Дата выдачи задания для раздела по линейному графику**

**Задание выдал консультант:**

| Должность                  | ФИО                      | Ученая степень, звание            | Подпись | Дата |
|----------------------------|--------------------------|-----------------------------------|---------|------|
| Доцент кафедры менеджмента | Креницына Зоя Васильевна | Кандидат технических наук, доцент |         |      |

**Задание принял к исполнению студент:**

| Группа | ФИО                     | Подпись | Дата |
|--------|-------------------------|---------|------|
| ЗБ2Б   | Чернова Анна Евгеньевна |         |      |

## **Анализ корпоративной социальной ответственности ПАО «СИБУР Холдинг»**

Корпоративная социальная ответственность давно стала неотъемлемой частью существования современных компаний. В современных условиях компаниям приходится соответствовать самым разнообразным общественным ожиданиям, не просто осуществляя некоторое количество социально направленных проектов, но интегрируя концепцию КСО в управленческие структуры корпораций. Стратегии КСО, являющиеся по большому счету общими для всех крупных компаний, на практике могут принимать специфический характер в зависимости от сферы деятельности компаний; также они могут применяться различным образом и иметь разные уровни приоритетности для компаний, исходящих из тех или иных международных стандартов КСО.

Так как ООО «Томскнефтехим» является дочерним предприятием СИБУРа, социальные мероприятия проводимые в данных организациях являются идентичными.

Являясь крупнейшей интегрированной газоперерабатывающей и нефтехимической компанией России, СИБУР ответственно подходит к использованию масштабов своей деятельности в достижении целей по охране окружающей среды и решению социальных вопросов, которые служат предпосылками устойчивого развития компании.

Социальная ответственность интегрирована в стратегию компании и является основой инвестиционной, производственной деятельности и отношений со всеми заинтересованными сторонами.

### **1. Определение стейкхолдеров предприятия**

Одна из главных задач при оценке эффективности существующих программ КСО – это оценка соответствия программ основным стейкхолдерам компании. Стейкхолдеры – это группы, организации или индивидуумы, на

которые влияет компания и от которых она зависит. Компания оказывает на них как прямое, так и косвенное влияние.

Структура стейкхолдеров ПАО «Сибур холдинг» представлены в Таблице 1.

Таблица 1 – Стейкхолдеры предприятия ПАО «Сибур Холдинг»

| <b>Прямые стейкхолдеры</b>          | <b>Косвенные стейкхолдеры</b>              |
|-------------------------------------|--|
| 1. Инвесторы                        | 1. Население регионов присутствия компании |
| 2. Потребители                      | 2. Благотворительные организации           |
| 3. Менеджеры высшего звена компании | 3. Экологические организации               |
| 4. Прочие сотрудники компании       | 4. Органы государственной власти           |
| 5. Поставщики                       |  |

Сбалансированная политика в области КСО помогает компании достигать устойчивого роста, вызывать доверие со стороны государства и общества, тем самым повышая уровень ее значимости в регионах присутствия и делая ее более конкурентоспособной.

## 2. Определение структуры программы КСО

Выбор программ, а, значит, структура КСО зависит от целей компании и выбора стейкхолдеров, на которых будет направлены программы. В Таблице 2 представлена структура программ КСО для ПАО «Сибур Холдинг».

Таблица 2 – Структура программы КСО ПАО «Сибур Холдинг»

| Наименование мероприятия   | Элемент   | Стейкхолдеры  | Сроки реализации программы | Ожидаемый результат  |
|----------------------------|---|---|----------------------------|--|
| 1. Охрана окружающей среды | Охрана водных ресурсов;<br>Охрана воздушных ресурсов;<br>Работа с отходами; | Сотрудники;<br>Правительство и местные органы власти;<br>Общественные организации;<br>Контрагенты;<br>Рынки капитала. | Ежегодно                   | Сокращение объемов сточных вод;<br>Уменьшение выбросов загрязняющих веществ в атмосферу;<br>Повышение эффективности управления отходами; |

| Наименование мероприятия                    | Элемент  | Стейкхолдеры  | Сроки реализации программы | Ожидаемый результат  |
|---|--|---|----------------------------|--|
|   |  |   |                            | Повышение энергоэффективности.   |
| 2. Охрана труда и промышленная безопасность | Регулярный мониторинг хода разработки и реализации мероприятий по митигации техногенных рисков;<br>Разработка стандарта по идентификации опасностей и оценке рисков возникновения аварий;<br>Разрабатываются новые принципы оценки развития систем управления охраной труда, промышленной безопасностью, охраной окружающей среды. | Сотрудники;<br>Правительство и местные органы власти;<br>Общественные организации;<br>Рынки капитала. | Ежегодно                   | Снижение уровня травматизма;<br>Отсутствие смертельных случаев на производстве;<br>Отсутствие аварий на производстве;<br>Сокращение числа устаревших опасных производственных объектов.  |
| 3. Персонал                                 | Система вознаграждения;<br>Медицинское страхование;<br>Возможность бесплатно заниматься спортом;<br>Обучение и развитие сотрудников;<br>Привлечение и развитие молодых специалистов;<br>Работа с учебными заведениями.   | Сотрудники;<br>Правительство и местные органы власти  | Ежегодно                   | Профессиональное развитие сотрудников;<br>Привлечение и удержание талантливых сотрудников;<br>Обеспечение достойных условий труда сотрудников;<br>Создание для работников и членов их семей условия для проведения здорового образа жизни. |
| 4. Социальная ответственность               | Развитие регионов;<br>Спортивные проекты;  | Правительство и местные власти;<br>Общественные   | Ежегодно                   | Социальное и экономическое развитие регионов   |

| Наименование мероприятия | Элемент  | Стейкхолдеры                          | Сроки реализации программы | Ожидаемый результат   |
|--------------------------|--|---------------------------------------|----------------------------|---|
| благотворительность      | Благотворительность и волонтерские программы;<br>Образовательно – просветительские программы | организации;<br>Сотрудники;<br>Пресса |                            | присутствия;<br>Поддержка развития науки и образования в регионах присутствия;<br>Сотрудничество с местными органами власти и общественными организациями |

Деятельность СИБУРа в области охраны окружающей среды и социальной ответственности включает в себя работу по следующим направлениям:

– **Охрана окружающей среды.** Предлагают энергетическим компаниям альтернативное решение сжиганию попутных продуктов добычи нефти и газа. При этом СИБУР работает над сокращением негативного воздействия на окружающую среду своих собственных производств.

– **Охрана труда и промышленная безопасность.** Нацелены на непрерывные улучшения стандартов охраны труда и промышленной безопасности для обеспечения устойчивого развития Компании и защиты здоровья сотрудников и повышения качества жизни регионов, в которых СИБУР ведет свою деятельность.

– **Персонал.** СИБУР стремится обеспечить все условия профессионального и личностного развития своих сотрудников, внедряя систему управления персоналом, ориентированную на создание сильной и сплоченной команды.

– **Социальная ответственность.** Осуществляют благотворительную и спонсорскую деятельность, направляя значительные средства на социально значимые мероприятия, в том числе

спортивные и образовательные, в регионах своей производственной деятельности. Ведя непрерывный диалог с заинтересованными сторонами в сферах общих интересов, осуществляя поиск инновационных решений и лучших практик, достижения в области охраны окружающей среды и социальной ответственности позволяют СИБУРу постоянно повышать собственную производственную и операционную эффективность, улучшать производительность труда и безопасность и снижать риски, присущие бизнесу.

Мероприятия корпоративной социальной ответственности могут быть как внутренними, так и внешними. Из вышеперечисленных мероприятий к внутренним относятся: медицинское страхование, обучение и развитие сотрудников, привлечение и развитие молодых специалистов. К внешним – социальная ответственность и благотворительность.

Таким образом, можно сделать вывод, что СИБУР реализует внешние и внутренние программы корпоративной социальной ответственности направленные на все группы стейкхолдеров. Основными социальными программами компании являются:

- Детские программы;
- Спортивные программы;
- Программа добровольного медицинского страхования;
- Нематериальное вознаграждение;
- Обеспечение безопасности сотрудников на рабочем месте и поддержка здоровья персонала;
- Профессиональные программы повышения квалификации и обучения сотрудников.

Цели и задачи предприятия в области КСО:

- создание и обеспечение безопасных условий труда, защиты здоровья работников;
- снижение рисков возникновения аварий;

- стабильное производство продукции конкурентоспособного качества, отвечающей требованиям потребителей;
- снижение воздействия на окружающую среду, предотвращение ее загрязнения в равновесии с социально-экономическими потребностями, обеспечение рационального использования природных ресурсов;
- повышение энергетической эффективности производственных процессов и минимизация нерационального использования энергоресурсов, снижение затрат на приобретение (закупку) и генерацию энергоресурсов.

### 3. Определение затрат на программы КСО

Анализ стоимостноосновных мероприятий программ корпоративной социальной ответственности представлен в Таблице 3.

Таблица 3 – Затраты на мероприятия КСО

| Мероприятия   | Единица измерения | Стоимость реализации на планируемый период |
|---|-------------------|--|
| 1. Охрана окружающей среды                          | млрд. руб.        | Нет информации                             |
| 2. Охрана труда и промышленная безопасность         | млрд. руб.        | Нет информации                             |
| 3. Персонал   | млрд. руб.        | Нет информации                             |
| 4. Социальная ответственность и благотворительность | млрд. руб.        | Нет информации                             |

Основные направления социальных программ ПАО «СИБУР Холдинг»:

- создание и обеспечение безопасных условий труда, защиты здоровья работников;
- снижение рисков возникновения аварий;
- стабильное производство продукции конкурентоспособного качества, отвечающей требованиям потребителей;
- снижение воздействия на окружающую среду, предотвращение ее загрязнения в равновесии с социально-

экономическими потребностями, обеспечение рационального использования природных ресурсов;

- повышение энергетической эффективности производственных процессов и минимизация нерационального использования энергоресурсов, снижение затрат на приобретение (закупку) и генерацию энергоресурсов.

#### 4. Оценка эффективности программ и выработка рекомендаций

Рассмотрев и проанализировав концепцию корпоративной социальной ответственности ПАО «СИБУР Холдинг», можно убедиться, что это не просто набор неких стратегий, программ и правил ведения бизнеса, а важный и необходимый элемент в становлении, осуществлении и развитии стратегии устойчивого развития компании.

Опираясь на корпоративные принципы в области КСО, СИБУР успешно применяет стратегии КСО по направлениям взаимодействия с персоналом, отношений с бизнес-окружением, ответственности перед обществом, экологического менеджмента, корпоративной этики и управления. Проследив процесс применения стратегий, можно убедиться в том, что СИБУР действительно является социально ответственной компанией с полноценными корпоративными программами развития в области КСО и самодостаточным инструментарием применения стратегий КСО.

## Заключение

Нефтехимическую отрасль можно с уверенностью назвать одной из наиболее динамично развивающихся в мире. Нефтехимический рынок становится все более глобализованным в плане распространения новых технологий, доступности сырья и рынков сбыта; компании отрасли сталкиваются с общими проблемами, например, такими как законодательное регулирование, ценообразование, кадровый голод, полная зависимость от иностранных технологий и т.д. Тем не менее, ввиду различных стартовых позиций и исторически сложившихся сильных и слабых сторон будущее нефтегазохимии различных регионов существенно различается. Россия пока остается за периметром мирового рынка, не смотря на утвержденные Правительством стратегии кластерного развития и запущенные отдельные новые проекты. Для успешного развития отечественной отрасли интересны подходы стран - мировых лидеров рынка. Изучение различных государственных стратегий и мер стимулирования нефтехимии в мире позволит подобрать комбинацию лучших практик и подготовить предложения для реального развития отрасли в нашей стране.

В ходе работы было рассмотрено текущее состояние нефтехимической отрасли, динамика таких показателей :

- основные показатели организации по виду экономической деятельности «Химическое производство»;
- производство основных видов продукции химического производства;
- экспорт Российской Федерации;
- товарная структура экспорта Российской Федерации

В целом ситуация по показателям благоприятная.

Так же был проведен анализ по предприятию ООО «Томскнефтехим» на основе бухгалтерской отчетности. В целом по предприятию так же ситуация благоприятная. Показатели в целом демонстрируют положительную динамику.

Предприятие работает эффективно в сравнение с ПАО «СИБУР Холдинг», в состав которого он входит.

## Список использованных источников

1. История ООО «Томскнефтехим» [Электронный ресурс] // Официальный сайт ПАО «СИБУР Холдинг». URL: <http://www.sibur.ru/TomskNeftehim/about/history/> (Дата обращения: 20.04.2016).
2. Бухгалтерский баланс за 2015 год ООО «Томскнефтехим» [Электронный ресурс] // Раскрытие информации. Официальный сайт ООО «Томскнефтехим». URL: <http://www.sibur.ru/upload/iblock/1e4/1e47433f40fac4413ca34ec95ab90417.pdf> (Дата обращения: 23.04.2016).
3. Отчет о финансовых результатах за 2015 год ООО «Томскнефтехим» [Электронный ресурс] // Раскрытие информации. Официальный сайт ООО «Томскнефтехим». URL: <http://www.sibur.ru/upload/iblock/260/260cb58aa321ab30e8f9ea23b334c1b9.pdf> (Дата обращения 23.04.2016).
4. Отчет об изменении капитала за 2015 год ООО «Томскнефтехим» [Электронный ресурс] // Раскрытие информации. Официальный сайт ООО «Томскнефтехим». URL: <http://www.sibur.ru/upload/iblock/ac0/ac0beb57c930de261248606de5ffa70c.pdf> (Дата обращения 23.04.2016).
5. Приложение к бухгалтерскому балансу за 2015 год ООО «Томскнефтехим» [Электронный ресурс] // Раскрытие информации. Официальный сайт ООО «Томскнефтехим». URL: <http://www.sibur.ru/upload/iblock/46e/46ea99d158fdd4be6b5039f9017ac4cc.pdf> (Дата обращения: 23.04.2016).

6. Бухгалтерский баланс за 2015 год ПАО «СИБУР Холдинг» [Электронный ресурс] // Система раскрытия информации на рынке ценных бумаг. URL: <http://www.disclosure.ru/issuer/7727547261/> (Дата обращения 25.04.2016).

7. Отчет о финансовых результатах за 2015 год ПАО «СИБУР Холдинг» [Электронный ресурс] // Система раскрытия информации на рынке ценных бумаг. URL: <http://www.disclosure.ru/issuer/7727547261/> (Дата обращения 25.04.2016).

8. Прыкин Б. В. Экономический анализ предприятия: учебник для вузов. М.: ЮНИТИ, 2012. 344 с.

9. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учебник для вузов. / 3-е изд. М.: Новое знание, 2011. – 250 с.

10. Ковалев В. В. Финансовый анализ: методы и процедуры: учебник. – М.: Финансы и статистика, 2012. – 560 с.

11. Россия в цифрах 2015: Краткий статистический сборник под редакцией А.Е. Суринов / Росстат- М., 2015 - 543 с.

12. Инвестиции в России 2015: Статистический сборник под редакцией И.Д. Масакова / Росстат. - М., 2015. – 190 с.

13. Российский статистический ежегодник 2015: Статистический сборник под редакцией А.Е. Суринов / Росстат- М., 2015 – 728 с.

14. Популярная нефтехимия. Тайны нашей планеты / сост. А. А. Костин. — Москва: Эксмо, 2012. — 94 с.: ил. — Глоссарий: с. 86-93.

15. Продукты ПАО «Сибур Холдинг» [Электронный ресурс] // Официальный сайт ПАО «СИБУР Холдинг». URL: <http://www.sibur.ru/products/#ID#/> (Дата обращения: 21.04.2016).

16. Стратегия развития химического и нефтехимического комплекса на период до 2030 года от 08.04.2014 года № 651/172. [Электронный ресурс] // Министерство промышленности и торговли Российской Федерации. URL: <http://docs.cntd.ru/document/420245722> (Дата обращения 25.04.2016).

17. Хорохорин А.Е. Стратегия развития современных нефтехимических комплексов, мировой опыт и возможности для России: дис. канд. экон. наук / М., 2014. 195 с
18. Серых А. К захвату имущества готовы // Томский вестник. 2001. 10 октября.
19. Найдов И. Киллер для ОАО // Томский Вестник. 2003. 29 апреля.
20. Молодцов Ю. Кого накроет «девятый» вал? // Аргументы и факты. Томск. 2001. №51. С.7.
21. Молодцов Ю. Впереди новый передел // Аргументы и факты. Томск. 2001. №39. С.4.
22. Мирецкая Е. Банкрот по собственному желанию // Томский Вестник. 2003. 11 апреля.
23. Листкова Т. «Жулики» и акционеры // Томский Вестник. 2001. 13 ноября.
24. Лавров К. Нефтехим – ограбление по ... Арбитражное управление: передел собственности под видом банкротства // Томский Вестник. 2001. 7августа.
25. Иванов В. Игры в банкротства // Красное знамя. 1996. 18 декабря.
26. Ерофеев А. Игра в банкротство // Томский Вестник. 2003. 11 апреля.
27. Ерофеев А. ТНХК: шесть лет банкротства // Томский Вестник. 2003. 17 марта.
28. Васильева С. Как стать банкротом? // Томский вестник. 2002. 14 августа.
29. О.Н. Плотников, А.В. Паршуков. Томский Нефтехим 30 лет. Спб: Новосибирск, 2004. 244 с.

# Приложение А (обязательное)

## Бухгалтерский баланс на 31 декабря 2015 года

Организация: ООО «Томскнефтехим»  
 Идентификационный номер налогоплательщика  
 Вид экономической деятельности: Производство прочих основных органических химических веществ  
 Организационно-правовая форма / форма собственности: Общество с ограниченной ответственностью / Частная собственность  
 Единица измерения: тыс.руб.  
 Местонахождение (адрес): 634067, Российская Федерация, г. Томск, Кузовлевский тракт, д. 2/202

|                          |                  |           |
|--------------------------|------------------|-----------|
| Форма по ОКУД            | 0710001          |           |
| Дата (число, месяц, год) | 31               | 12   2015 |
| по ОКПО                  | 70353662         |           |
| ИНН                      | 7017075636       |           |
| по ОКВЭД                 | 24.14.2, 24.30.1 |           |
| по ОКПФЮКОЭС             | 12300            | 16        |
| по ОКЕИ                  | 384              |           |

| Пояснения  | Наименование показателя  | Код строки  | На 31.12.2015     | На 31.12.2014     | На 31.12.2013     |
|--|--|-------------|-------------------|-------------------|-------------------|
|  |  |             | 4                 | 5                 | 6                 |
|  | <b>АКТИВ</b>   |             |                   |                   |                   |
|  | <b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>                                      |             |                   |                   |                   |
| Разделы 1.1. - 1.3. Приложения*<br>Раздел III, пункт 1 Пояснения**     | Нематериальные активы  | 1110        | 886               | 1 003             | 1 155             |
| Раздел III, пункт 2 Пояснения**  | Результаты исследований и разработок                               | 1120        | 8 769             | 11 560            | 17 063            |
|  | Нематериальные поисковые активы                                    | 1130        | -                 | -                 | -                 |
|  | Материальные поисковые активы                                      | 1140        | -                 | -                 | -                 |
|  | Основные средства  | 1150        | 14 161 112        | 9 109 718         | 7 201 726         |
|  | в том числе:   |             |                   |                   |                   |
| Разделы 2.1., 2.3., 2.4 Приложения*<br>Раздел III, пункт 3 Пояснения** | основные средства  | 1151        | 7 172 840         | 6 504 429         | 5 350 653         |
| Раздел 2.2. Приложения*<br>Раздел III, пункт 3 Пояснения**             | незавершенное строительство  | 1152        | 6 998 272         | 2 605 289         | 1 851 072         |
|  | Доходные вложения в материальные ценности                          | 1160        | 414               | 235               | 575               |
| Разделы 3.1., 3.2. Приложения*<br>Раздел III, пункт 5 Пояснения**      | Финансовые вложения  | 1170        | 1 559 253         | 6 494 385         | 1 565 378         |
|  | в том числе:   |             |                   |                   |                   |
|  | инвестиции в дочерние общества                                     | 1171        | -                 | -                 | -                 |
|  | инвестиции в зависимые общества                                    | 1172        | -                 | -                 | -                 |
| Раздел 3.1. Приложения*<br>Раздел III, пункт 5 Пояснения**             | инвестиции в другие организации                                    | 1173        | 1 559 253         | 1 559 258         | 1 559 357         |
| Раздел 3.1. Приложения*<br>Раздел III, пункт 5 Пояснения**             | займы, предоставленные организациям                                | 1174        | -                 | 4 935 127         | 6 021             |
| Раздел III, пункт 12 Пояснения**                                       | Отложенные налоговые активы  | 1180        | 171 154           | 149 385           | 28 907            |
| Раздел III, пункт 4 Пояснения**  | Прочие внеоборотные активы, в т.ч.                                 | 1190        | 724 800           | 1 004 295         | 461 120           |
|  | <b>Итого по разделу I</b>  | <b>1100</b> | <b>16 626 366</b> | <b>16 770 582</b> | <b>9 275 924</b>  |
|  | <b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>  |             |                   |                   |                   |
| Раздел 4.1. Приложения*<br>Раздел III, пункт 6 Пояснения**             | Запасы   | 1210        | 606 474           | 620 282           | 449 959           |
|  | в том числе:   |             |                   |                   |                   |
|  | сырье, материалы и другие аналогичные ценности                     | 1211        | 550 983           | 533 842           | 375 542           |
|  | затраты в незавершенном производстве                               | 1212        | 49 994            | 77 620            | 68 225            |
|  | готовая продукция и товары для перепродажи                         | 1213        | 50                | 50                | 60                |
|  | товары отгруженные   | 1214        | 551               | 5 129             | 5 082             |
|  | расходы будущих периодов   | 1215        | 7 006             | 3 641             | 1 050             |
|  | прочие запасы и затраты  | 1216        | -                 | -                 | -                 |
|  | Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям          | 1220        | 547               | 3 520             | 13 753            |
| Разделы 5.1., 5.2. Приложения*<br>Раздел III, пункт 7 Пояснения**      | Дебиторская задолженность  | 1230        | 976 274           | 589 981           | 1 274 304         |
|  | долгосрочная, в том числе:   |             |                   |                   |                   |
|  | покупатели и заказчики   | 1231        | -                 | -                 | -                 |
|  | векселя к получению  | 1232        | -                 | -                 | -                 |
|  | авансы выданные  | 1233        | 8 622             | 3 411             | 47                |
|  | прочие дебиторы  | 1234        | -                 | -                 | 469               |
|  | краткосрочная, в том числе:  |             |                   |                   |                   |
|  | покупатели и заказчики   | 1236        | 421 628           | 242 605           | 212 242           |
|  | векселя к получению  | 1237        | -                 | -                 | -                 |
|  | авансы выданные  | 1238        | 43 079            | 39 454            | 48 581            |
|  | прочие дебиторы  | 1239        | 502 945           | 304 311           | 1 012 965         |
| Разделы 3.1., 3.2. Приложения*<br>Раздел III, пункт 5 Пояснения**      | Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов), в т.ч. | 1240        | 3 371 710         | 252 788           | 6 982 678         |
| Раздел III, пункт 8 Пояснения**  | займы, предоставленные на срок менее 12 мес.                       | 1241        | 3 371 701         | 252 759           | 639 983           |
|  | Денежные средства и денежные эквиваленты                           | 1250        | 10 415            | 3 349             | 708               |
|  | в том числе:   |             |                   |                   |                   |
|  | касса  | 1251        | -                 | 78                | 5                 |
|  | расчетные счета  | 1252        | 9 998             | 2 886             | 454               |
|  | вкладные счета   | 1253        | -                 | -                 | -                 |
|  | прочие денежные средства   | 1254        | 417               | 385               | 247               |
|  | денежные эквиваленты   | 1255        | -                 | -                 | -                 |
|  | Прочие оборотные активы  | 1260        | 31 719            | 5 672             | 12 010            |
|  | <b>Итого по разделу II</b>   | <b>1200</b> | <b>4 999 140</b>  | <b>1 475 592</b>  | <b>10 733 310</b> |
|  | <b>БАЛАНС</b>  | <b>1600</b> | <b>21 625 526</b> | <b>18 246 174</b> | <b>20 009 234</b> |

|                                  | Наименование показателя  | Код строки  | На 31.12.2015     | На 31.12.2014     | На 31.12.2013     |
|----------------------------------|--|-------------|-------------------|-------------------|-------------------|
|                                  | <b>ПАССИВ</b>  |             |                   |                   |                   |
|                                  | <b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>  |             |                   |                   |                   |
| Раздел III, пункт 9 Пояснения**  | Уставный капитал   | 1310        | 6 537 931         | 6 537 931         | 6 537 931         |
|                                  | Вклад в уставный капитал до регистрации изменения учредительных документов | 1311        | -                 | -                 | -                 |
|                                  | Собственные акции, выкупленные у акционеров                                | 1320        | -                 | -                 | -                 |
|                                  | Переоценка внеоборотных активов  | 1340        | -                 | -                 | -                 |
| Раздел III, пункт 9 Пояснения**  | Добавочный капитал (без переоценки)  | 1350        | 1 176 340         | 1 176 340         | 1 176 340         |
| Раздел III, пункт 9 Пояснения**  | Резервный капитал  | 1360        | 263 293           | 263 293           | 263 293           |
|                                  | Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)                               | 1370        | 9 008 917         | 8 282 469         | 10 650 041        |
|                                  | <b>Итого по разделу III</b>  | <b>1300</b> | <b>16 986 481</b> | <b>16 260 033</b> | <b>18 627 605</b> |
|                                  | <b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>                                      |             |                   |                   |                   |
|                                  | Заемные средства   | 1410        | -                 | -                 | -                 |
|                                  | кредиты банков   | 1411        | -                 | -                 | -                 |
|                                  | займы полученные   | 1412        | -                 | -                 | -                 |
| Раздел III, пункт 12 Пояснения** | Отложенные налоговые обязательства   | 1420        | 369 943           | 293 485           | 248 693           |
| Раздел 7 Приложения*             | Оценочные обязательства  | 1430        | 23 116            | 18 619            | 16 029            |
| Раздел III, пункт 20 Пояснения** | Прочие обязательства   | 1450        | -                 | -                 | -                 |
|                                  | в том числе:   |             |                   |                   |                   |
|                                  | целевое финансирование   | 1451        | -                 | -                 | -                 |
|                                  | <b>Итого по разделу IV</b>   | <b>1400</b> | <b>393 059</b>    | <b>306 438</b>    | <b>264 722</b>    |
|                                  | <b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>                                      |             |                   |                   |                   |
|                                  | Заемные средства   | 1510        | -                 | -                 | 60 791            |
|                                  | кредиты банков   | 1511        | -                 | -                 | -                 |
|                                  | займы полученные   | 1512        | -                 | -                 | 60 791            |
| Разделы 5.3., 5.4. Приложения*   | Кредиторская задолженность   | 1520        | 2 270 793         | 928 767           | 885 721           |
| Раздел III, пункт 11 Пояснения** | в том числе:   |             |                   |                   |                   |
|                                  | поставщики и подрядчики  | 1521        | 2 200 849         | 872 585           | 816 964           |
|                                  | задолженность перед персоналом организации                                 | 1522        | 118               | -                 | 14                |
|                                  | задолженность перед государственными и внебюджетными фондами               | 1523        | 25 849            | 22 338            | 27 521            |
|                                  | задолженность по налогам и сборам  | 1524        | 40 568            | 28 063            | 32 360            |
|                                  | авансы к уплате  | 1525        | -                 | -                 | -                 |
|                                  | авансы полученные  | 1526        | 2 296             | 5 255             | 5 803             |
|                                  | задолженность перед участниками (учредителями) по выплате доходов          | 1527        | -                 | -                 | -                 |
|                                  | другие кредиторы   | 1528        | 1 115             | 526               | 3 059             |
|                                  | Доходы будущих периодов  | 1530        | 1 810 050         | 555 976           | 69                |
| Раздел 7 Приложения*             | Оценочные обязательства  | 1540        | 185 143           | 189 293           | 158 141           |
| Раздел III, пункт 20 Пояснения** | Прочие обязательства   | 1550        | -                 | -                 | 12 186            |
|                                  | в том числе:   |             |                   |                   |                   |
|                                  | целевое финансирование   | 1551        | -                 | -                 | -                 |
|                                  | <b>Итого по разделу V</b>  | <b>1500</b> | <b>4 245 966</b>  | <b>1 674 036</b>  | <b>1 116 907</b>  |
|                                  | <b>БАЛАНС</b>  | <b>1700</b> | <b>21 625 526</b> | <b>18 246 174</b> | <b>20 009 234</b> |

Руководитель

ООО «СИБУР-ЦОБ» – специализированная организация, осуществляющая ведение бухгалтерского учета ООО «Томскнефтехим», в лице начальника отдела оперативного учета по доверенности № 627 от 29.12.15 г.



*(подпись)* Рогов Максим Николаевич  
(расшифровка подписи)

*(подпись)* Фаталина Анна Васильевна  
(расшифровка подписи)

« 19 » февраля, 2016 г.

## Приложение Б (обязательное)

Б.2. Просроченная дебиторская задолженность

| Наименование показателя            | Код  | На 31 декабря 2014 г.                     |                                | На 31 декабря 2013 г.                     |                                |
|------------------------------------|------|---|--------------------------------|---|--------------------------------|
|                                    |      | уменьшение по сравнению с началом периода | по сравнению с началом периода | уменьшение по сравнению с началом периода | по сравнению с началом периода |
| Всего                              |      | 22 675                                    | 6 881                          |   |                                |
| в том числе:                       |      |   |                                |   |                                |
| высшая и погребенная задолженность | 5540 |   |                                |   |                                |
| высшая и погребенная задолженность | 5541 | 25 605                                    | 6 881                          |   |                                |
| высшая задолженность               | 5542 |   |                                |   |                                |
| прочая                             | 5544 |   |                                |   |                                |

Таблица 15

Б.3. Наличие и движение кредиторской задолженности

| Наименование показателя                   | Код  | Период      | Состояние на начало года | в том числе по (р. 4) - выданным НДС с выданных авансов | в результате хозяйственных операций (пр. 4-7, 8) (сумма дана по дебету, кредит) | Исполнение за период                          |            |            | выбыло | в том числе по (р. 12) - выданным НДС с выданных авансов | Состояние на конец периода | в том числе по (р. 12) - выданным НДС с выданных авансов |                                    |
|---|------|-------------|--------------------------|---|---|---|------------|------------|--------|--|----------------------------|--|------------------------------------|
|   |      |             |                          |   |   | исполнение                                    |            | выбыло     |        |  |                            |  |                                    |
|   |      |             |                          |   |   | прекращение обязательств по займам и кредитам | зачисление |            |        |  |                            |  | исполнение в фактический результат |
| 1   | 2    | 3           | 4                        | 5   | 6   | 7   | 8          | 9          | 10     | 11   | 12                         | 13   | 14                                 |
| Долгосрочная кредиторская задолженность:  | 5551 | 31.20.15 г. | -                        | -   | -   | -   | -          | -          | -      | -  | -                          | -  | -                                  |
| в том числе:                              | 5571 | 31.20.14 г. | -                        | -   | -   | -   | -          | -          | -      | -  | -                          | -  | -                                  |
| прочая                                    | 5582 | 31.20.15 г. | -                        | -   | -   | -   | -          | -          | -      | -  | -                          | -  | -                                  |
| заем                                      | 5583 | 31.20.15 г. | -                        | -   | -   | -   | -          | -          | -      | -  | -                          | -  | -                                  |
| прочая                                    | 5573 | 31.20.14 г. | -                        | -   | -   | -   | -          | -          | -      | -  | -                          | -  | -                                  |
| прочая                                    | 5574 | 31.20.14 г. | -                        | -   | -   | -   | -          | -          | -      | -  | -                          | -  | -                                  |
| Краткосрочная кредиторская задолженность: | 5580 | 31.20.15 г. | 953 032                  | 918 709   | 56  | 23 181 302                                    | 56         | 21 945 220 | 31     | -  | 2 271 152                  | 2 270 132  |                                    |
| в том числе:                              | 5580 | 31.20.14 г. | 909 207                  | 845 721   | -   | 861 418                                       | -          | 853 317    | 240    | -  | 863 022                    | 863 707  |                                    |
| расчет с поставщиками и подрядчиками      | 5581 | 31.20.15 г. | 672 585                  | 672 585   | 13 256 427  | -   | 13 256 427 | -          | 0      | -  | 2 260 948                  | 2 260 948  |                                    |
| заем                                      | 5582 | 31.20.14 г. | 618 004                  | 618 004   | 559 228   | -   | 559 228    | -          | 59     | -  | 672 585                    | 672 585  |                                    |
| заем                                      | 5583 | 31.20.15 г. | 0 000                    | 0 254   | 7 240 209   | -   | 7 240 209  | -          | 31     | -  | 2 440                      | 2 248  |                                    |
| заем                                      | 5584 | 31.20.15 г. | 29 043                   | 6 003   | 6 776   | -   | 6 776      | -          | 197    | -  | 6 560                      | 6 253  |                                    |
| заем                                      | 5585 | 31.20.15 г. | 32 364                   | 26 000  | 144 729   | -   | 144 729    | -          | -      | -  | 49 266                     | 49 266   |                                    |
| заем                                      | 5586 | 31.20.15 г. | -                        | 32 364  | 22 849  | -   | 22 849     | -          | -      | -  | 23 823                     | 23 823   |                                    |
| заем                                      | 5587 | 31.20.14 г. | -                        | -   | -   | -   | -          | -          | -      | -  | -                          | -  |                                    |
| заем                                      | 5588 | 31.20.14 г. | -                        | -   | -   | -   | -          | -          | -      | -  | -                          | -  |                                    |
| заем                                      | 5589 | 31.20.14 г. | -                        | -   | -   | -   | -          | -          | -      | -  | -                          | -  |                                    |
| заем                                      | 5590 | 31.20.14 г. | -                        | -   | -   | -   | -          | -          | -      | -  | -                          | -  |                                    |
| заем                                      | 5591 | 31.20.15 г. | -                        | -   | -   | -   | -          | -          | -      | -  | -                          | -  |                                    |
| заем                                      | 5592 | 31.20.15 г. | -                        | -   | -   | -   | -          | -          | -      | -  | -                          | -  |                                    |
| заем                                      | 5593 | 31.20.14 г. | -                        | -   | -   | -   | -          | -          | -      | -  | -                          | -  |                                    |
| заем                                      | 5594 | 31.20.14 г. | -                        | -   | -   | -   | -          | -          | -      | -  | -                          | -  |                                    |
| заем                                      | 5595 | 31.20.14 г. | -                        | -   | -   | -   | -          | -          | -      | -  | -                          | -  |                                    |
| заем                                      | 5596 | 31.20.14 г. | -                        | -   | -   | -   | -          | -          | -      | -  | -                          | -  |                                    |
| заем                                      | 5597 | 31.20.15 г. | 46 916                   | 22 004  | 1 945 347   | -   | 1 945 347  | -          | -      | -  | 27 022                     | 27 022   |                                    |
| заем                                      | 5598 | 31.20.14 г. | 33 173                   | 30 004  | 25 417  | -   | 25 417     | -          | -      | -  | 40 916                     | 40 916   |                                    |
| заем                                      | 5599 | 31.20.15 г. | 953 022                  | 908 716   | 23 167 002  | -   | 23 167 002 | -          | 24     | -  | 2 271 152                  | 2 270 702  |                                    |
| заем                                      | 5600 | 31.20.14 г. | 609 207                  | 605 721   | 821 418   | -   | 821 418    | -          | 240    | -  | 853 022                    | 853 707  |                                    |

Таблица 16



## Приложение Г (обязательное)

**Б.4. Просроченная кредиторская задолженность.**

| Наименование показателя               | Код  | 31 декабря |          | 31 декабря |          |
|---------------------------------------|------|------------|----------|------------|----------|
|                                       |      | 20 15 г.   | 20 16 г. | 20 14 г.   | 20 15 г. |
| Итого                                 | 6540 | 113        | 277      |            | 1235     |
| в том числе:                          |      |            |          |            |          |
| расходы с поставщиками и подрядчиками | 6501 |            | 206      |            | 613      |
| налоги и отчисления                   | 5502 |            |          |            |          |
| налоги и взносы                       | 5503 | 113        | 21       |            | 21       |
| прочие                                | 5504 |            |          |            |          |
| запасы                                | 5516 |            |          |            |          |
| прочие                                | 5599 | 0          |          |            | 201      |

**Б. Затраты на производство**

| Наименование показателя   | Код  | 31 декабря |           | 31 декабря |           |
|---|------|------------|-----------|------------|-----------|
|   |      | 20 15 г.   | 20 16 г.  | 20 14 г.   | 20 15 г.  |
| Материальные затраты  | 5010 |            | 3 045 920 |            | 3 840 740 |
| Расходы на оплату труда   | 5020 |            | 1 428 760 |            | 2 269 020 |
| Отчисления в социальные фонды   | 5030 |            | 424 555   |            | 464 235   |
| Амортизация   | 5040 |            | 1 561 487 |            | 1 038 262 |
| Прочие затраты  | 5050 |            | 1 490 186 |            | 233 569   |
| Итого по элементам  | 5090 |            | 8 516 942 |            | 7 710 811 |
| Изменение стоимости готовой (-), unfinished (-) и незавершенного производства, готовой продукции и др. (убыток) (+) | 5070 |            |           |            |           |
| изменения стоимости готовой продукции и др. (убыток) (-) (+)  | 5080 |            | 32 389    |            | (6 304)   |
| превышение затрат на производство   | 5100 |            |           |            | 14 073    |
| затраты, отнесенные на другие счета   | 5301 |            |           |            | (14 051)  |
| разница стоимости готовых товаров   | 5912 |            |           |            |           |
| готовая продукция (продукция)   | 5993 |            |           |            | 14 873    |
| Итого расходы по обычным видам деятельности   | 5000 |            | 8 568 035 |            | 7 723 913 |

## Приложение Д (обязательное)

### Отчет о финансовых результатах за 2015 год

Организация: **ООО «Томскнефтехим»**  
 Идентификационный номер налогоплательщика  
 Вид экономической деятельности: **Производство прочих основных органических химических веществ**  
 Организационно-правовая форма / форма собственности:  
**Общество с ограниченной ответственностью / Частная собственность**  
 Единица измерения: **тыс. руб**

|                          |                  |    |      |
|--------------------------|------------------|----|------|
| Форма по ОКУД            | Коды<br>0710002  |    |      |
| Дата (число, месяц, год) | 31               | 12 | 2015 |
| по ОКПО                  | 70 353 562       |    |      |
| ИНН                      | 7017 075 536     |    |      |
| по ОКВЭД                 | 24.14.2, 24.30.1 |    |      |
| по ОКФС/ОКФС             | 12300            | 16 |      |
| по ОКЕИ                  | 384              |    |      |

| Пояснения                        | Наименование показателя                            | Код строки | За 2015 год | За 2014 год  |
|----------------------------------|--|------------|-------------|--------------|
| 1                                | 2  | 3          | 4           | 5            |
| Раздел III, пункт 15 Пояснения** | Выручка  | 2110       | 9 475 477   | 8 233 313    |
|                                  | в том числе:                                       |            |             |              |
|                                  | услуг по переработке и процессинга                 | 2111       | 8 906 669   | 7 799 804    |
|                                  | предоставления имущества в аренду                  | 2112       | 323 146     | 231 805      |
|                                  | продукты нефтегазопереработки                      | 2113       | 94          | 17 160       |
|                                  | оптовая торговля                                   | 2114       | -           | -            |
|                                  | другие работы и услуги                             | 2115       | 245 568     | 184 544      |
| Раздел 6 Приложения*             | Себестоимость продаж                               | 2120       | (8 104 015) | (7 220 417)  |
|                                  | в том числе:                                       |            |             |              |
|                                  | услуг по переработке и процессинга                 | 2121       | (7 733 668) | (6 871 709)  |
|                                  | предоставления имущества в аренду                  | 2122       | (167 572)   | (176 083)    |
|                                  | продукты нефтегазопереработки                      | 2123       | (88)        | (14 973)     |
|                                  | оптовая торговля                                   | 2124       | -           | -            |
|                                  | другие работы и услуги                             | 2125       | (202 667)   | (157 652)    |
|                                  | Валовая прибыль (убыток)                           | 2100       | 1 371 462   | 1 012 896    |
|                                  | Коммерческие расходы                               | 2210       | -           | (3 870)      |
| Раздел 6 Приложения*             | Управленческие расходы                             | 2220       | (504 020)   | (498 726)    |
| Раздел III, пункт 16 Пояснения** | Прибыль (убыток) от продаж                         | 2200       | 867 442     | 510 300      |
|                                  | Доходы от участия в других организациях            | 2310       | 1           | 3            |
|                                  | Проценты к получению                               | 2320       | 180 208     | 596 346      |
|                                  | Проценты к уплате                                  | 2330       | -           | (4 976)      |
| Раздел III, пункт 17 Пояснения** | Прочие доходы                                      | 2340       | 246 981     | 21 964 261   |
| Раздел III, пункт 17 Пояснения** | Прочие расходы                                     | 2350       | (335 182)   | (22 185 769) |
|                                  | Прибыль (убыток) до налогообложения                | 2300       | 959 450     | 880 165      |
|                                  | Текущий налог на прибыль                           | 2410       | (178 355)   | (312 031)    |
| Раздел III, пункт 12 Пояснения** | в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы) | 2421       | 41 126      | 55 633       |
| Раздел III, пункт 12 Пояснения** | Изменение отложенных налоговых обязательств        | 2430       | (76 458)    | (44 792)     |
| Раздел III, пункт 12 Пояснения** | Изменение отложенных налоговых активов             | 2450       | 21 797      | 120 478      |
| Раздел III, пункт 12 Пояснения** | Прочее   | 2460       | 14          | (11 390)     |
|                                  | Чистая прибыль (убыток)                            | 2400       | 726 448     | 632 430      |

## Приложение Е (обязательное)

Бухгалтерский баланс  
на 31 декабря 2015 г.

Организация Публичное акционерное общество "СИБУР Холдинг"  
Идентификационный номер налогоплательщика  
Вид экономической деятельности Производство нефтепродуктов  
Организационно-правовая форма/форма собственности Публичное акционерное общество / Частная собственность  
Единица измерения: тыс. руб.  
Местонахождение (адрес) 626150, Россия, Тюменская область, г. Тюмень,  
Восточный промышленный район, квартал 1, № 6, строение 32

|                          | Коды       |
|--------------------------|------------|
| Форма по ОКУД            | 0710001    |
| Дата (число, месяц, год) | 31/12/2015 |
| по ОКПО                  | 78013185   |
| ИНН                      | 7727547261 |
| по ОКВЭД                 | 23.20      |
| по ОКФС/ОКФЧС            | 12247/16   |
| по ОКЕИ                  | 384        |

| Пояснения   | Наименование показателя                                    | Код строки | На 31 декабря 2015 г. | На 31 декабря 2014 г. | На 31 декабря 2013 г. |
|---|--|------------|-----------------------|-----------------------|-----------------------|
|   |  |            | 4                     | 5                     | 6                     |
| 1   | 2  | 3          | 4                     | 5                     | 6                     |
|   | <b>АКТИВ</b>   |            |                       |                       |                       |
|   | <b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>                              |            |                       |                       |                       |
| Раздел III п.1 Пояснений, Табличное пояснение п.1   | Нематериальные активы                                      | 1110       | 786 798               | 855 994               | 907 128               |
| Табличное пояснение п.1                             | Результаты исследований и разработок                       | 1120       | 1 026 365             | 708 990               | 478 405               |
|   | Нематериальные поисковые активы                            | 1130       | -                     | -                     | -                     |
|   | Материальные поисковые активы                              | 1140       | -                     | -                     | -                     |
|   | Основные средства  | 1150       | 8 780                 | 16 588                | 65 691                |
|   | в том числе:   |            |                       |                       |                       |
| Табличное пояснение п.2.1                           | основные средства  | 1151       | 8 780                 | 16 588                | 18 547                |
| Табличное пояснение п.2.2                           | незавершенное строительство                                | 1152       | -                     | -                     | 47 144                |
|   | Доходные вложения в материальные ценности                  | 1160       | -                     | -                     | -                     |
| Раздел III п.3.1 Пояснений, Табличное пояснение 3.1 | Финансовые вложения  | 1170       | 310 235 239           | 294 349 757           | 190 037 799           |
|   | в том числе:   |            |                       |                       |                       |
|   | инвестиции в дочерние общества                             | 1171       | 271 565 312           | 265 312 190           | 157 150 770           |
|   | инвестиции в зависимые общества                            | 1172       | 27 200 596            | 27 214 596            | 22 464 596            |
|   | инвестиции в другие организации                            | 1173       | 692 532               | 692 532               | 673 885               |
| Раздел III п.3.1 Пояснений, Табличное пояснение 3.1 | займы предоставленные организациям                         | 1174       | 4 287 226             | 5 939                 | 5 126 709             |
| Раздел III п.13.2 Пояснений                         | Отложенные налоговые активы                                | 1180       | 211 580               | 168 733               | 163 651               |
| Раздел III п.4 Пояснений                            | Прочие внеоборотные активы                                 | 1190       | 8 610 533             | 5 079 149             | 2 767 775             |
|   | Итого по разделу I   | 1100       | 320 879 315           | 301 179 211           | 194 420 449           |
|   | <b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>                                |            |                       |                       |                       |
| Раздел III п.5 Пояснений, Табличное пояснение 4.1   | Запасы   | 1210       | 28 451 419            | 21 414 860            | 10 975 899            |
|   | в том числе:   |            |                       |                       |                       |
|   | сырье, материалы и другие аналогичные ценности             | 1211       | 4 833 239             | 4 847 976             | 3 483 388             |
|   | затраты в незавершенном производстве                       | 1212       | 4 597 432             | 3 701 158             | 950 749               |
|   | готовая продукция и товары для перепродажи                 | 1213       | 6 876 458             | 4 994 052             | 4 882 342             |
|   | товары отгруженные   | 1214       | 12 087 046            | 7 779 133             | 1 623 137             |
|   | расходы будущих периодов                                   | 1215       | 57 244                | 92 541                | 36 283                |
|   | прочие запасы и затраты                                    | 1216       | -                     | -                     | -                     |
| Раздел III п.7 Пояснений                            | Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям  | 1220       | 1 599 562             | 1 029 299             | 2 178 909             |
| Раздел III п.6 Пояснений, Табличное пояснение 5.1   | Дебиторская задолженность                                  | 1230       | 95 004 332            | 100 334 360           | 125 457 825           |
|   | долгосрочная, в том числе:                                 |            |                       |                       |                       |
|   | покупатели и заказчики                                     | 1231       | -                     | -                     | -                     |
|   | векселя к получению  | 1232       | -                     | -                     | -                     |
|   | авансы выданные  | 1233       | 138 305               | 286 356               | 434 407               |
|   | прочие дебиторы  | 1234       | 527 327               | 37 508 314            | 83 977 764            |
|   | краткосрочная, в том числе:                                |            |                       |                       |                       |
|   | покупатели и заказчики                                     | 1236       | 22 707 466            | 15 029 258            | 14 337 371            |
|   | векселя к получению  | 1237       | -                     | -                     | -                     |
|   | авансы выданные  | 1238       | 2 625 771             | 3 498 842             | 3 750 444             |
|   | прочие дебиторы  | 1239       | 69 005 463            | 44 011 590            | 22 957 839            |
| Раздел III п.3.2 Пояснений, Табличное пояснение 3.1 | Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов) | 1240       | 83 215 977            | 18 057 512            | 15 942 415            |
|   | в том числе:   |            |                       |                       |                       |
|   | займы предоставленные организациям                         | 1241       | 82 091 477            | 18 057 512            | 14 805 590            |
| Раздел III п.8 Пояснений                            | Денежные средства и денежные эквиваленты                   | 1250       | 50 098 058            | 21 588 694            | 3 645 260             |
|   | в том числе:   |            |                       |                       |                       |
|   | касса  | 1251       | -                     | -                     | -                     |
|   | расчетные счета  | 1252       | 5 001 337             | 2 934 320             | 1 455 679             |
|   | валютные счета   | 1253       | 2 276 485             | 2 463 236             | 189 581               |
|   | прочие денежные средства                                   | 1254       | 1 650                 | 204 557               | -                     |
|   | денежные эквиваленты                                       | 1255       | 42 818 586            | 15 986 581            | 2 000 000             |
|   | Прочие оборотные активы                                    | 1260       | 1 153 835             | 791 003               | 466 079               |
|   | Итого по разделу II  | 1200       | 259 523 183           | 163 215 728           | 158 666 387           |
|   | <b>БАЛАНС</b>  | 1600       | 580 402 498           | 464 394 939           | 353 086 836           |

| Пояснения  | Наименование показателя   | Код строки | На 31 декабря 2015 г. | На 31 декабря 2014 г. | На 31 декабря 2013 г. |
|--|---|------------|-----------------------|-----------------------|-----------------------|
|  |   |            | 4                     | 5                     | 6                     |
|  | <b>ПАССИВ</b>   |            |                       |                       |                       |
|  | <b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>                                     |            |                       |                       |                       |
| Раздел III п. 9.1 Пояснения                              | Уставный капитал  | 1310       | 21 784 791            | 21 784 791            | 21 784 791            |
|  | Собственные акции, выкупленные у акционеров                       | 1320       | -                     | -                     | -                     |
|  | Переоценка внеоборотных активов                                   | 1340       | -                     | -                     | -                     |
| Раздел III п. 9.3 Пояснения                              | Добавочный капитал (без переоценки)                               | 1350       | 5 530 455             | 5 530 455             | 5 530 455             |
| Раздел III п. 9.2 Пояснения                              | Резервный капитал   | 1360       | 2 178 479             | 2 178 479             | 2 178 479             |
| Раздел III п. 9.4 Пояснения                              | Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)                      | 1370       | 180 993 085           | 179 425 594           | 180 689 948           |
|  | Итого по разделу III  | 1300       | 210 486 810           | 208 919 309           | 210 183 673           |
|  | <b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>                             |            |                       |                       |                       |
| Раздел III п. 10 Пояснения                               | Заемные средства  | 1410       | 241 748 244           | 164 146 457           | 60 464 755            |
| Раздел III п. 10.1 Пояснения, Таблицное пояснение п. 5.3 | кредиты банков  | 1411       | 162 335 710           | 66 315 162            | 9 647 852             |
| Раздел III п. 10.2 Пояснения, Таблицное пояснение п. 5.3 | займы полученные  | 1412       | 79 412 534            | 67 831 295            | 50 816 903            |
| Раздел III п. 13.2 Пояснения                             | Отложенные налоговые обязательства                                | 1420       | 2 727 114             | 1 216 903             | 888 148               |
| Раздел III п. 20 Пояснения, Таблицное пояснение п. 7     | Оценочные обязательства   | 1430       | 40 287                | 24 588                | 11 920                |
| Раздел III п. 11 Пояснения                               | Прочие обязательства  | 1450       | 2 093 000             | 2 212 000             | 2 331 000             |
|  | Итого по разделу IV   | 1400       | 246 608 645           | 167 599 948           | 63 595 823            |
|  | <b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>                             |            |                       |                       |                       |
| Раздел III п. 10 Пояснения                               | Заемные средства  | 1510       | 89 078 767            | 61 708 710            | 54 978 047            |
| Раздел III п. 10.1 Пояснения, Таблицное пояснение п. 5.3 | кредиты банков  | 1511       | 40 092 261            | 52 708 983            | 37 891 282            |
| Раздел III п. 10.2 Пояснения, Таблицное пояснение п. 5.3 | займы полученные  | 1512       | 48 986 506            | 8 999 727             | 17 086 765            |
| Раздел III п. 12 Пояснения, Таблицное пояснение п. 5.3   | Кредиторская задолженность  | 1520       | 34 071 723            | 25 899 332            | 24 041 092            |
|  | в том числе:  |            |                       |                       |                       |
|  | поставщики и подрядчики   | 1521       | 30 150 246            | 22 154 705            | 19 268 838            |
|  | задолженность перед персоналом организации                        | 1522       | -                     | 2                     | 17                    |
|  | задолженность перед государственными и внебюджетными фондами      | 1523       | 3 086                 | -                     | 5 942                 |
|  | задолженность по налогам и сборам                                 | 1524       | 56                    | 60 157                | 28 260                |
|  | векселя к уплате  | 1525       | -                     | -                     | -                     |
|  | авансы полученные   | 1526       | 2 721 052             | 2 366 947             | 2 573 438             |
|  | задолженность перед участниками (учредителями) по выплате доходов | 1527       | -                     | -                     | -                     |
|  | другие кредиторы  | 1528       | 1 197 283             | 1 323 521             | 2 164 596             |
|  | Доходы будущих периодов   | 1530       | -                     | -                     | 8 765                 |
| Раздел III п. 20 Пояснения, Таблицное пояснение п. 7     | Оценочные обязательства   | 1540       | 156 553               | 264 385               | 179 436               |
|  | Прочие обязательства  | 1550       | -                     | 3 255                 | -                     |
|  | Итого по разделу V  | 1500       | 123 307 043           | 67 875 682            | 79 207 340            |
|  | <b>БАЛАНС</b>   | 1700       | 580 402 488           | 464 394 939           | 353 088 836           |

Генеральный директор  
управляющей организации  
ПАО «СИБУР Холдинг» – ООО «СИБУР»

Конев Д. В.

Главный бухгалтер  
управляющей организации  
ПАО «СИБУР Холдинг» – ООО «СИБУР»

Шуть Т. В.

30 марта 2016 г.



## Приложение Ж (обязательное)

Отчет о финансовых результатах  
за 2015 г.

Организация Публичное акционерное общество "СИБУР Холдинг"  
Идентификационный номер налогоплательщика  
Вид экономической деятельности Производство нефтепродуктов  
Организационно-правовая форма/форма собственности Публичное акционерное общество / Частная собственность  
Единица измерения тыс. руб.

|                          |  | Коды       |
|--------------------------|--|------------|
| Форма по ОКУД            |  | 07-0002    |
| Дата (число, месяц, год) |  | 31/12/2015 |
| по ОКПО                  |  | 78013185   |
| ИНН                      |  | 7727547261 |
| по ОКВЭД                 |  | 23 20      |
| по ОКФС/ОКФС             |  | 12247/10   |
| по ОКЕИ                  |  | 384        |

| Пояснения                 | Наименование показателя                            | Код строки | 3а 2015 г.    | 3а 2014 г.    |
|---------------------------|--|------------|---------------|---------------|
| 1                         | 2  | 3          | 4             | 5             |
| Раздел 8 в.19 Пояснений   | <b>Выручка</b>                                     | 2110       | 344 525 645   | 285 545 215   |
|                           | в том числе:                                       |            |               |               |
|                           | продукты нефтегазопереработки                      | 2111       | 289 989 254   | 257 198 512   |
|                           | оптовая торговля                                   | 2112       | 50 954 157    | 26 371 095    |
|                           | другие работы и услуги                             | 2113       | 3 682 234     | 1 975 608     |
| Раздел 8 в.14 Пояснений   | <b>Себестоимость продаж</b>                        | 2120       | (218 015 635) | (176 610 559) |
|                           | в том числе:                                       |            |               |               |
|                           | продукты нефтегазопереработки                      | 2121       | (172 712 819) | (153 273 381) |
|                           | оптовая торговля                                   | 2122       | (42 684 205)  | (22 287 696)  |
|                           | другие работы и услуги                             | 2123       | (2 618 521)   | (1 049 482)   |
|                           | Валовая прибыль (убыток)                           | 2100       | 126 510 010   | 108 934 656   |
| Раздел 8 в.14 Пояснений   | <b>Коммерческие расходы</b>                        | 2210       | (33 174 731)  | (26 293 884)  |
| Раздел 8 в.14 Пояснений   | <b>Управленческие расходы</b>                      | 2220       | (10 587 850)  | (9 444 093)   |
|                           | Прибыль (убыток) от продаж                         | 2200       | 82 747 429    | 73 196 679    |
|                           | Доходы от участия в других организациях            | 2310       | 3 185 438     | 6 250 647     |
|                           | Проценты к получению                               | 2320       | 6 482 805     | 3 234 089     |
| Раздел 8 в.15.1 Пояснений | Проценты к уплате                                  | 2330       | (15 794 509)  | (17 501 050)  |
| Раздел 8 в.16 Пояснений   | Прочие доходы                                      | 2340       | 34 370 894    | 5 346 416     |
| Раздел 8 в.16 Пояснений   | Прочие расходы                                     | 2350       | (87 303 246)  | (65 893 449)  |
|                           | Прибыль (убыток) до налогообложения                | 2300       | 23 088 811    | 14 633 332    |
| Раздел 8 в.13.2 Пояснений | Текущий налог на прибыль                           | 2410       | (2 352 972)   | (1 507 215)   |
|                           | в т.ч. Постоянные налоговые обязательства (активы) | 2421       | (856 147)     | (1 085 733)   |
| Раздел 8 в.13.2 Пояснений | Изменение отложенных налоговых обязательств        | 2430       | (1 510 558)   | (328 755)     |
| Раздел 8 в.13.2 Пояснений | Изменение отложенных налоговых активов             | 2450       | (18 085)      | 5 036         |
|                           | Прочее   | 2480       | (114 749)     | 6 212         |
|                           | <b>Чистая прибыль (убыток)</b>                     | 2400       | 19 692 447    | 12 808 610    |

| Пояснения               | Наименование показателя   | Код строки | 3а 2015 г. | 3а 2014 г. |
|-------------------------|---|------------|------------|------------|
| 1                       | 2   | 3          | 4          | 5          |
|                         | <b>СПРАВОЧНО</b>  |            |            |            |
|                         | Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода | 2510       | -          | -          |
|                         | Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода                 | 2520       | -          | -          |
|                         | Совокупный финансовый результат периода   | 2500       | 19 692 447 | 12 808 610 |
| Раздел 8 в.17 Пояснений | Базовая прибыль (убыток) на акцию, руб.   | 2900       | 9,04       | 5,88       |
|                         | Разводненная прибыль (убыток) на акцию  | 2910       | -          | -          |

Генеральный директор  
управляющей организации  
ПАО «СИБУР Холдинг» – ООО «СИБУР Холдинг»

Главный бухгалтер  
управляющей организации  
ПАО «СИБУР Холдинг» – ООО «СИБУР Холдинг»

30 марта 2016 г.



Конов Д. В.

Шугъ Т. В.

