



Instructions for authors, subscriptions and further details:

<http://rimcis.hipatiapress.com>

El Precio de la Desigualdad. El 1% de la Población Tiene lo que el 99% Necesita

Juan Carlos Peña Axt¹

1) University of Barcelona, Spain

Date of publication: March 30th, 2013

To cite this article: Peña, J. C. (2013). El precio de la desigualdad. El 1% de la población tiene lo que el 99% necesita. [Review of the book El precio de la desigualdad. El 1% de la población tiene lo que el 99% necesita]. *International and Multidisciplinary Journal of Social Sciences*, 2(1), 114-116. doi: 10.4471/rimcis.2013.15

To link this article: <http://dx.doi.org/10.4471/rimcis.2013.15>

PLEASE SCROLL DOWN FOR ARTICLE

The terms and conditions of use are related to the Open Journal System and to Creative Commons Non-Commercial and Non-Derivative License.

Review

Stiglitz, J. (2012). *El precio de la desigualdad. El 1% de la población tiene lo que el 99% necesita*. Madrid: Santillana Ediciones Generales. ISBN: 978-84-306-0069-4

Sin duda el libro que presento constituye uno de los más contingentes que he leído durante estos últimos meses. El autor, reconocido economista internacional, describe a lo largo de nueve capítulos la situación económica de desigualdad que viven el 99% de los estadounidenses y cómo el pequeño grupo (1%) domina los poderes políticos y económicos del país. Stiglitz comienza el libro con un prólogo a la edición española realizando un análisis de la crisis económica en el Estado desde hace cinco años. Durante nueve capítulos el autor describe cómo se gesta la crisis y cómo, a pesar de las dificultades, existe un grupo importante de individuos que continúa enriqueciéndose. Explica cómo las decisiones económicas que afectan al 99% de la población terminan por beneficiar solamente al 1% más rico de los Estados Unidos.

Stiglitz sostiene que los ingresos sólo han aumentado en el 1% de la población, mientras que las clases medias y trabajadoras del país están porcentualmente peor que hace diez años. Como consecuencia existe menos clase media. Del mismo modo, el elevado índice GINI que los Estados Unidos tienen, sitúa este país a la altura de Irán en niveles de desigualdad. Explica las diferencias entre búsqueda de renta y con ello una sociedad desigual, y creación de riqueza y con ello una sociedad mejor; y sostiene que, durante los años previos a la *Gran Recesión*, el grupo de poderosos pertenecientes al 1% más rico dedicó sus esfuerzos a hacer rentas sin generar riquezas para la sociedad. Además, explica



que la fuerza abstracta conocida como “los mercados” no es otra cosa que políticas gubernamentales que facilitan la movilidad de las empresas para garantizar sus inversiones.

El autor explica que la teoría de la productividad marginal, frecuentemente utilizada para justificar la riqueza de un pequeño grupo, está desvirtuada y señala que sólo tienen garantizadas las posibilidades de prosperar quienes pertenecen a las clases dominantes. Ello genera decepción y menos cohesión social. Estas circunstancias son detonantes para explicar los peligros democráticos que trae consigo un elevado nivel de desigualdad, donde la idea de “una persona un voto” no da por resultado una mayor equidad, sino que el 1% haya logrado hacerse con el poder. Este desencanto en la población hace que dejen de creer en el que fuera el país de las oportunidades, provocando una menor participación democrática. Stiglitz critica el PIB como forma para medir la riqueza de un país, a la vez que explica cómo los del 1% entregan información sesgada y generalizada para obtener beneficios. Describe cómo, a pesar del Estado de derecho, los sujetos que pertenecen al 1% hacen leyes de las que salen favorecidos. Un ejemplo es que después de la crisis inmobiliaria de 2008, las personas tenían deudas superiores a las que pidieron a los bancos. Ello le permite analizar cómo las discusiones políticas se pierden en aspectos que no son realmente importantes, pues los presupuestos quedarían solventados con una serie de cambios que pasan por mayores impuestos, especialmente los del 1% más rico. Finalmente, destaca su análisis de la ineficaz política macroeconómica de la Reserva Federal de los Estados Unidos, preocupado por aspectos como la inflación que hace 50 años podría haber dado resultados efectivos.

No es un libro fácil de leer por el riesgo que existe de caer en el desaliento. Stiglitz explica con mucha minuciosidad la situación de desigualdad que hay en los Estados Unidos a través de explicaciones económicas y políticas que, en algún momento, pueden desanimar al lector. Afortunadamente, existen esperanzas: en el último capítulo se ofrecen las alternativas para salir de esta situación enumeradas en poco más de siete propuestas. De estas destacan principalmente una agenda de reformas económicas que sancionen la especulación y una agenda de reformas políticas que permita conservar “una persona un voto”, y

propuestas como una mejora del acceso a la educación y una atención sanitaria para todos los habitantes de Estados Unidos. Todas ellas orientadas a reducir la brecha en desigualdad que ha aumentado con la *Gran Recesión*.

Juan Carlos Peña Axt, Universidad de Barcelona
jc.penia.axt@gmail.com