

**IMPACTO DE DECISIONES FINANCIERAS FRENTE A LAS
ALTERNATIVAS DE FINANCIAMIENTO EN MYPES
RESTAURANTES DE LA CIUDAD DE FERREÑAFE 2020**

PRESENTADA POR:

CARLOS MOISES CALDERON SOPLOPUCO

A la Facultad de Ciencias Empresariales de la
Universidad Católica Santo Toribio de Mogrovejo
para optar el título de

CONTADOR PÚBLICO

APROBADA POR:

Flor de María Beltrán Portilla
PRESIDENTE

Pedro Jesús Cuyate Reque
SECRETARIO

Cecilia del Rosario Alayo Palomino
VOCAL

DEDICATORIA

En primer lugar, a Dios, por darme la vida, brindarme salud, cuidarme en todo momento, dándome sabiduría y fortaleza para seguir adelante pese a las adversidades presentadas durante el camino.

A mis Padres, por su esfuerzo constante día a día para brindarme lo mejor, por su apoyo condicional durante todos estos años de mi vida Universitaria, por sus consejos constantes y confiar en mis capacidades para lograr mi meta.

A mi familia en general, por sus sabios consejos durante todo este proceso, por sus palabras de aliento que me motivaban a seguir adelante, también va dedicado a mis tíos María Emérita y Luis Enrique que me están cuidando desde el Cielo.

AGRADECIMIENTO

A Dios, por acompañarme en todo momento, ser mi guía y darme sabiduría, haber permitido lograr mi meta.

A los docentes de la Universidad Católica Santo Toribio de Mogrovejo, por brindarme sus conocimientos durante estos 5 años de mi vida Universitaria, fortalecieron nuestros conocimientos y compartieron sus experiencias que nos servirá en nuestra vida laboral.

Un especial agradecimiento también a la Mgtr. Cecilia del Rosario Alayo Palomino, por ayudarme en este desarrollo de investigación, por brindarme parte de su tiempo, por sus consejos y motivación para así culminar satisfactoriamente esta investigación.

ÍNDICE

RESUMEN	9
ABSTRACT.....	10
I.- INTRODUCCIÓN	11
II.- REVISIÓN DE LITERATURA	14
2.1. Antecedentes.....	14
2.2 Base teórica.....	16
III.- MATERIALES Y MÉTODOS.....	30
3.1. Tipo y Nivel de investigación.....	30
3.2. Diseño de investigación.....	30
3.3. Población, muestra y muestreo	30
3.4. Criterio de selección	30
3.5. Operacionalización de variables	31
3.6. Técnica e instrumentos de recolección de datos.....	32
3.7. Procedimientos.....	32
3.8. Plan de procedimientos y análisis de datos.....	32
3.9. Matriz de consistencia	33
3.10. Consideraciones éticas.....	35
IV.- RESULTADOS Y DISCUSIÓN.....	36
4.1. RESULTADOS	36
4.1.1. Descripción de las características de las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe 2020.	36
4.1.2. Identificación de la necesidad de inversión de las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe 2020.	40
4.1.3. Identificación de las decisiones financieras en las mypes restaurantes de la ciudad de Ferreñafe 2020.	44
4.1.4. Identificación de las diferentes alternativas de financiamiento de las mypes de la Ciudad de Ferreñafe 2020.....	47
4.2. DISCUSIÓN	56
V.- CONCLUSIONES.....	58

VI.- RECOMENDACIONES	59
VII.- REFERENCIAS.....	60
VIII. ANEXOS	64

LISTA DE TABLAS

Tabla 1. Impacto con Financiamiento Externo	54
Tabla 2. Impacto decisión de inversión con financiamiento externo.....	54
Tabla 3. Impacto de los programas de financiamiento del estado con las entidades financieras .	55
Tabla 4. Impacto de los programas de financiamiento del estado	55

LISTA DE FIGURAS

Figura 1. Restaurantes y afines por principales rubros	36
Figura 2. Constitución de la empresa.....	36
Figura 3. Clasificación de la empresa	37
Figura 4. Años de funcionamiento.....	37
Figura 5. Régimen Tributario	38
Figura 6. Tipos de licencia de funcionamiento	39
Figura 7. Número de trabajadores.....	39
Figura 8. Ingresos promedios mensuales	40
Figura 9. Realización de actividades	40
Figura 10. Renovación de activos fijos.....	41
Figura 11. Motivos de renovación de activos fijos	42
Figura 12. Endeudamiento	42
Figura 13. Posición económica de la empresa	43
Figura 14. Distribución del producto a los clientes	44
Figura 15. Decisión de inversión	44
Figura 16. Decisión de inversión en activo fijo	45
Figura 17. Decisión de financiamiento	46
Figura 18. Decisión de financiamiento a corto plazo	46
Figura 19. Decisión de financiamiento a largo plazo	47
Figura 20. Utilización de recursos propios para autofinanciarse	47
Figura 21. Nivel de reservas ante contingencias.....	48
Figura 22. Financiamiento externo	48
Figura 23. Financiamiento externo con entidades financieras.....	49
Figura 24. Capital financiado con entidades financieras	50
Figura 25. Tiempo de financiamiento con entidades financieras	50
Figura 26. Programas de financiamiento brindadas por el Estado.....	51
Figura 27. Cumplimiento de los requisitos para acceder a los programas de financiamiento brindadas por el Estado.....	52
Figura 28. Tiempo de financiamiento con los programas del Estado.....	52
Figura 29. Capital financiado con los programas del Estado.....	53

RESUMEN

En la coyuntura actual, muchas organizaciones tienen que tomar decisiones financieras, frente a ello se encuentran las alternativas de financiamiento, que son muy importantes para el desarrollo de sus negocios. Para ello el objetivo general que se planteó en esta investigación fue determinar el impacto de decisiones financieras frente a las alternativas de financiamiento en mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe 2020. La metodología que se desarrolló fue de tipo aplicada, enfoque cuantitativo, nivel descriptivo y el diseño fue no experimental – transaccional. La técnica que se aplicó fue la encuesta y el instrumento un cuestionario a los 40 dueños o representantes de las mypes. Los resultados mostraron que las decisiones tomadas en las mypes fueron de inversión y financiamiento, respecto a la decisión de inversión el 59% ha sido para capital de trabajo y el 41% en activo fijo. Mientras que la decisión de financiamiento el 78% fue a corto plazo y el 22% a largo plazo. En relación a las alternativas de financiamiento, se identificó el autofinanciamiento y financiamiento externo. El 62% de las mypes se autofinanciaron, mientras que el 38% de estas no lo hizo. También se pudo conocer que en su totalidad las mypes han recurrido al financiamiento externo con entidades financieras. En lo que respecta a los programas de financiamiento que brinda el Estado, el 35% logró financiarse con el Fondo Crecer, el 28% con Reactiva Perú, el 17% con FAE Mype, mientras que el 20% no logró financiarse con los programas. Finalmente se concluyó que las decisiones financieras como son de financiamiento e inversión han impactado positivamente frente a las alternativas de financiamiento en dichas mypes, porque lograron obtener financiamiento en diferentes entidades financieras, dentro de ellas se encuentran las cajas rurales, municipales y también los bancos.

Palabras clave: decisiones financieras, alternativas de financiamiento, mypes restaurantes.

ABSTRACT

In the current situation, many organizations have to make financial decisions, faced with this are financing alternatives, which are very important for the development of their businesses. For this, the general objective that was proposed in this research was to determine the impact of financial decisions compared to financing alternatives in mypes restaurants in the City of Ferreñafe 2020. The methodology that was developed was of an applied type, quantitative approach, descriptive level and the design was non-experimental - transactional. The technique that was applied was the survey and the instrument a questionnaire to the 40 owners or representatives of the mypes. The results showed that the decisions made in the mypes were investment and financing, regarding the investment decision 59% has been for working capital and 41% in fixed assets. While the financing decision 78% was short-term and 22% long-term. Regarding financing alternatives, self-financing and external financing were identified. 62% of the mypes were self-financed, while 38% of these did not. It was also possible to know that in their entirety the mypes have resorted to external financing with financial entities. Regarding the financing programs provided by the State, 35% managed to be financed with the Crecer Fund, 28% with Reactiva Peru, 17% with FAE Mype, while 20% did not manage to be financed with the programs. Finally, it was concluded that financial decisions such as financing and investment have had a positive impact on the financing alternatives in said mypes, because they managed to obtain financing in different financial entities, among them are rural and municipal savings banks and also banks.

Keywords: financial decisions, financing alternatives, mypes restaurants

I.- INTRODUCCIÓN

Las micro y pequeñas empresas cumplen una labor primordial dentro del crecimiento económico de una nación, y también fomentan el empleo. Según la Organización de las Naciones Unidas (ONU, 2018) considera a dichas MIPYMES que son las más importantes de la economía y las principales generadoras de empleo a nivel mundial. Esta institución señala que, conforme a los antecedentes del Consejo Internacional para la pequeña empresa, estos comercios simbolizan cerca del 90% de todas las compañías, originan entre el 60% y 70% de trabajo, son las que se encargan del 50% del Producto Bruto Interno en todo el mundo.

El acceso al financiamiento es la primordial dificultad a la que hacen frente, y por eso, según la ONU (2018), les impacta de forma “desmedida”. Del banco mundial hay antecedentes, lo cual aseguran que cerca de 245 millones de compañías, y del total de estas casi el 90 % son mypes o pymes, “no pueden acceder a los créditos de bancos que requieren, por otro lado, no logran financiarse, por lo tanto, poder acceder es difícil”.

El riesgo en la economía provocada por la enfermedad del coronavirus ha ocasionado un perjuicio grande a la economía mundial y ha perjudicado la riqueza de las compañías, según el consultor Nicolás Cañete (2020) considera en el mundo que las mipymes se han perjudicado por la enfermedad, dentro de los rubros que están afectados se encuentran los de hotelería y alojamiento, la industria textil, las agencias de viaje y la confección, debido a esto, las autoridades empiezan a beneficiar a las mipymes. Por otro lado, él dice que, en Asia y Europa, muchas naciones han acogido una secuencia de decisiones económicas que se enfocan sobre todo con la prórroga de la amortización de impuestos y préstamos, el incremento de amparos para créditos y la aprobación de préstamos flexibles y asignaciones. Del mismo modo Japón dispuso capital por US\$ 15 mil millones y Francia distribuirá 2 mil millones de euros a un fondo solidario para pymes perjudicadas en el ámbito de un proyecto más extenso. Estados Unidos informó sobre fondos de por lo menos US\$ 250 mil millones para pymes, como parte de un conjunto de incentivos económicos. En varias naciones del continente Americano, se dirigieron en disponer moratorias tributarias, rebajas momentáneas en colaboraciones a los

sistemas de retribuciones, préstamos flexibles, tal como son renegociaciones o retrasos de términos de obligaciones para las mipymes.

El 96,5% de las empresas que hay en el Perú corresponde al sector de las mipymes, esta cantidad incrementa año tras año de acuerdo a la Sociedad de Comercio Exterior (Comex Perú, 2017). Por otro lado, Fernando Calmell del Solar indica que solo el 7% de las mipymes se financian por medio del sistema financiero.

El Producto Bruto Interno bajaría 3,7% para el presente año a consecuencia del COVID-19 esto se reflejará en la disminución de la demanda interna privada, anuncia el Instituto de Economía y Desarrollo Empresarial de la Cámara de Comercio de Lima (IEDEP – CCL, 2020). Las mipymes frente a esta reciente circunstancia son las más perjudicadas. Debido a todas las medidas que ha tomado el gobierno, la solicitud de sus productos ha bajado considerablemente. Las disposiciones de delimitación les imposibilitan contar con el personal adecuado para operar con regularidad, esto provoca una importante desventaja suponiendo que varias de ellas están enlazadas con los sectores manufactureros y de servicios.

Gabriela Fiorini (2020) comenta que la paralización total de los restaurantes, además de generar mermas significantes deja millonarias pérdidas económicas al sector. Estas excederán los US\$ 750 millones, tomando en cuenta la facturación anual de los restaurantes, que asciende a US\$ 6,000 millones, aproximadamente, y solo el mes y medio que los locales estarían cerrados.

Según Mario Camino (2018), consultor en gestión empresarial y dirección financiera, dice que el 70% de las mipymes llevan a cabo ningún plan financiero. El primordial motivo por que las empresas disponen pasar por alto la planificación financiera para sus negocios es simple descuido.

En la Ciudad de Ferreñafe, las mipymes restaurantes tienen difícil acceso a los programas del estado, bancos, cajas, todo esto por las elevadas tasas de interés; falta de gestión financiera, falta de experiencia en el rubro; baja rentabilidad, poca capacidad de expansión y permanencia; baja liquidez, incumplimiento en sus obligaciones a corto plazo; desconocimiento del sistema

financiero, por lo tanto no conocen algunos productos financieros que les permitan financiarse, la mayoría no cuenta con un servicio delivery.

Por todo lo expuesto, se formula lo siguiente: ¿De qué manera impactan las decisiones financieras frente a las alternativas de financiamiento en las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe 2020?

Se justifica de manera práctica porque se identificarán las decisiones financieras que se han tomado en las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe y su impacto frente a las alternativas de financiamiento, ya sea por autofinanciamiento, entidades financieras y los programas de financiamiento que brinda el Estado, ya sea FAE MYPE, REACTIVA PERÚ, FONDO CRECER.

Se justifica de manera teórica porque parte de los conocimientos teóricos permitirá tener una idea clara de las alternativas de financiamiento a las que puedan acceder dichas mypes, y también esta información ayudará como base para futuros estudios que se lleven a cabo con estos temas y sectores relacionados.

El objetivo general fue determinar el impacto de las decisiones financieras frente a las alternativas de financiamiento en las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe 2020. Los objetivos específicos fueron: Describir las características de las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe 2020. Identificar la necesidad de inversión de las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe 2020. Identificar las decisiones financieras en las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe 2020. Identificar las diferentes alternativas de financiamiento de las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe 2020.

II.- REVISIÓN DE LITERATURA

2.1. ANTECEDENTES

Paspuel y Rodríguez (2018) en su investigación descriptiva y no experimental, analizaron la relación entre el financiamiento de las cooperativas de ahorro y crédito y el crecimiento de los restaurantes de la Ciudad de Tulcán. Concluyeron que el financiamiento afectó positivamente en el crecimiento de los restaurantes, que las personas acuden a las cooperativas de ahorro y crédito por la facilidad de poder obtener un crédito, con el propósito de invertir en el negocio y conseguir mayor número de ventas.

Durand (2018) en la investigación descriptiva, cuantitativa, aplicada y no experimental, establecieron de qué manera las decisiones financieras influyen en los beneficios de las entidades hoteleras de la Ciudad de Huánuco, concluyeron que las decisiones financieras, y dentro de ellas las decisiones de financiamiento, operación e inversión impactaron considerablemente en los beneficios de las entidades hoteleras.

Romero (2017) en la investigación descriptiva y no experimental, especificaron las fundamentales características de financiamiento de las mypes restaurantes, concluyeron que la mayor parte de las mypes obtienen créditos por parte de terceros pero de corporaciones no bancarias, y estos son otorgados a corto plazo, que la mitad son empleados como capital de trabajo y la otra parte es invertida para el mejoramiento de sus local, también determinaron que dichas mypes no podían crecer y extenderse, ya que buena parte de estas mypes consiguieron los créditos a corto plazo y lo emplearon en la mejora de su local.

Leiva (2019) en la investigación descriptiva, cuantitativa y no experimental, decretaron las diferentes características de financiación de las mypes restaurantes en la provincia de Huaraz, concluyeron que las diferentes alternativas de financiamiento intervinieron positivamente en el progreso de las micro y pequeñas empresas, ya que han obtenido préstamos para subvencionar sus inversiones, en activos fijos y capital de trabajo, también determinaron que las mypes han contestado positivamente al financiamiento por las distintas alternativas, por recursos propios o externos.

Huamani y Ramos (2015) en la investigación descriptiva, explicativa y cuantitativa, se estableció el predominio de las alternativas de financiamiento en el crecimiento de las mypes de la provincia de Camaná, concluyeron que las alternativas de financiamiento han predominado positivamente en el crecimiento de las mypes ya que dichas fuentes les han permitido obtener préstamos y así financiar sus inversiones en activos fijos, capital de trabajo, pago a proveedores, ocasionando un aumento en sus ingresos, crecimiento de sus negocios, también concluyeron que las mypes empezaron sus negocio con recursos propios y con subvención de terceros.

Rivera (2017) en la investigación descriptiva y no experimental, establecieron y explicaron las primordiales características de la financiación de las mypes rubro juguerías, concluyeron que la mayor parte de las mypes subvencionaron con recursos propios para empezar sus actividades, pero no les fue suficiente; así que le interesaría obtener financiamiento de fuentes externas y lo utilizarían para invertir en el mejoramiento del local.

Baltodano (2016) en la investigación cualitativa, no experimental, bibliográfica y descriptiva, decretaron y detallaron las diferentes características de las mypes del sector servicios en el Perú y de la compañía Venecia Restaurant, concluyeron que las mypes acuden al financiamiento de terceros, pero de las cajas rurales, municipales y edpymes, ya que dichas entidades les piden poco amparo, sin embargo sus tasas de intereses que cobran son altas, y también se concluyó que los préstamos son a menos de un año y lo utilizan para capital de trabajo.

Santos y Soto (2017) en la investigación descriptiva y correlacional, explicaron cómo repercuten las fuentes de financiación en la eficaz gestión financiera de las mypes con la CMAC Huancayo S.A, concluyeron que las fuentes de financiamiento inciden significativamente en la eficaz gestión financiera, se determinó que los créditos y los contratos de arrendamiento financieros son los más solicitados incidiendo adecuadamente en la eficiente gestión financieras de las mypes, y finalmente se constató que las decisiones que se toman de acuerdo a las experiencias anteriores, logrando el crecimiento de las mypes.

2.2 BASE TEÓRICA

2.2.1. Alternativas de financiamiento

Ccaccya (2015) afirma que las alternativas de financiamiento son los canales de crecimiento que posee una compañía a su decisión para obtener capital.

Baca (2006) señala que son aquellas opciones para conseguir dichos fondos, que posibiliten la realización de un plan, para ello dichas alternativas pueden ser tanto internas como externas.

Hernández (2002) indica que son aquellos recursos de manera que las personas jurídicas hacen llegar medios financieros en sus transcurso de intervención, ya sea por fuentes internas o externas, del mismo modo a corto, o largo plazo, son llamadas alternativas de financiamiento.

2.2.1.1. Autofinanciamiento

La autofinanciación está conformada por los medios financieros que la compañía origina por sí misma, sin obligación de recurrir al sistema financiero. Con reiteración la autofinanciación no es capaz para cumplir las obligaciones de medios de la compañía.

2.2.1.1.1. Recursos propios

Son los recursos conseguidos como efecto de la acción económica específica de la compañía, a este tipo de medios o bienes también se les acostumbra llamar reservas.

Este tipo de reservas están dedicadas a aumentar la capacidad productiva de la compañía. Las causas que contribuyen sobre este tipo de autofinanciación y, como efecto, sobre el crecimiento económico de la compañía son la rentabilidad de la inversión, el costo de las deudas, la política de retención de beneficios, y los impuestos, entre otros.

2.2.1.2. Financiamiento externo

Este tipo de financiamiento está conformado por los medios financieros que la compañía consigue de terceros, en la mayor parte porque su financiación interna no protege las necesidades de recursos y tiene que acudir a la obtención de préstamos a corto, medio y largo plazo en el sistema financiero y entre otros productos.

2.2.1.2.1. Empresa de Desarrollo de la Pequeña y Micro Empresa (EDPYME)

Conger, Inga y Webb (2009) nos dicen que las edpymes son organismos regulados no bancarios, especializados en financiar a las mypes y que no aceptan depósitos. La mayor parte de estos organismos surgieron como Organizaciones no Gubernamentales microfinancieras y después a finales de los 90 se cambiaron en organismos regulados.

2.2.1.2.2. Cajas rurales de ahorro y crédito

Conger, Inga y Wevbb (2009) comentan que estos organismos regulados están acreditados a aceptar depósitos y dar todo tipo de créditos, sin embargo, aún no están acreditadas para utilizar cuentas corrientes. Estos organismos se crearon por el año 1992 como organismos especializados dirigidos a apoyar a la agricultura. Desde un comienzo a la agricultura, comercio, servicios en zonas urbanas, y a los negocios agrarios han brindado servicios financieros, después ya estos organismos pluralizaron sus operaciones e incorporaron a las mypes.

2.2.1.2.3. Cajas municipales de ahorro y crédito

Conger, Inga y Webb (2009) dicen que son entidades reguladas que son parte del gobierno local, sin embargo, aún no están controladas generalmente por este ente, que acepta depósitos y se concentra en el financiamiento a las mypes. Estas entidades comenzaron como casas de empeño locales desde el año 1982. Por otro lado, desde el año 2002, fueron acreditadas para operar en distintos sitios del territorio y brindan varios de los servicios financieros.

2.2.1.2.4. Bancos

Conger, Inga y Webb (2009) mencionan que, en Perú, estas entidades son reguladas, brindan muchos servicios bancarios, también dan servicios de depósitos, estos organismos desde los 80 comenzaron a brindar créditos a las mypes, uno de los más importantes bancos que compiten en este sector es Mibanco, creado en el año 1998, es un banco especialista en la atención a las microempresas.

De acuerdo a Pro Inversión (2007) cabe mencionar que hoy en día estas entidades son la mayor fuente de financiación, y por eso han incrementado distintos productos orientados a las mypes, y acceder no es están complicado.

Se da a entender que estas entidades, se basa en obtener fondos de las personas en depósitos, y aprovechar ese dinero, sus recursos propios y el que consiga de otras fuentes de financiación y otorga préstamos de diferentes formas, o sujetarlos operaciones a riesgos de mercados.

2.2.1.2.5. Programas de apoyo del gobierno a las mypes

2.2.1.2.5.1. Reactiva Perú

Mediante el Decreto Legislativo N°1455 (2020) se creó el Programa REACTIVA PERÚ, cuyo objetivo es asegurar el financiamiento de la reposición de los fondos de capital de trabajo de compañías que enfrentan pagos y obligaciones de corto plazo con sus trabajadores y proveedores de bienes y servicios, mediante un instrumento que conceda la garantía del Gobierno a los préstamos en moneda nacional que sean distribuidos por las Empresas del Sistema Financiero.

La Garantía que otorga el Gobierno del Programa REACTIVA PERÚ, son brindados por medio de los siguientes mecanismos:

- a) Garantías a las carteras de créditos que se implementan mediante fideicomiso.
- b) Garantías individuales que se implementan mediante comisión de confianza u otro instrumento similar.

La seguridad que otorga el Programa a los créditos en soles que las Empresas del Sistema Financiero conceden a las compañías que pidan subvencionar la reposición de su capital de trabajo, cubre como máximo el monto que resulte menor entre el monto equivalente a tres (3) veces la contribución anual de la empresa a EsSalud en el año 2019 y el monto equivalente a un (01) mes de ventas promedio mensual del año 2019, de acuerdo a los registros de la Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (SUNAT).

En las microempresas, para la determinación del límite de la garantía, se considera sólo el criterio del monto ventas promedio mensuales señaladas en el numeral precedente.

Hasta 30,000 soles tiene garantía del 98%, desde 30,001 hasta 300,000 la garantía es del 95%, desde 300,001 hasta 5,000,000 la garantía es del 90% y por último los créditos desde 5,000,001 hasta 10,000,000 siendo este el monto máximo, tiene la garantía del 80%.

Por otro lado, mediante resolución ministerial N°181-2020 se modifican algunos artículos, como es el límite de la cobertura, La garantía individual que otorga el programa sobre los préstamos otorgados por la entidad del sistema financiero a la compañía deudora que solicite subvencionar la reposición de su capital de trabajo, cubre como máximo el monto equivalente a tres (3) meses de ventas promedio mensual del año 2019, en concordancia con la Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (SUNAT).

En el caso de créditos a microempresas, para la determinación del límite de la garantía, además de los mencionado anteriormente, también se puede utilizar el monto equivalente a dos (2) meses promediode deuda vigente durante el año 2019, de acuerdo a los parámetros predeterminados por la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP (SBS) para créditos a microempresas, hasta un máximo de S/ 40,000 (cuarenta mil y 00/100 soles), el que resulte mayor. Lo dispuesto en el presente numeral incluye a las personas naturales con negocio.

También en la aplicación de la cobertura, hasta 90 000 la garantía es hasta el 98%, desde 90,0001 hasta 750,00 la garantía es del 95%, desde 750,001 hasta 7,500,000 la garantía es del 90% y por último desde 7,500,001 hasta 10,000,000 la garantía es del 80%.

2.2.1.2.5.2. Fondo de Apoyo Empresarial a la MYPE

Con el decreto de urgencia N°029 (2020) fue creado el Fondo de Apoyo Empresarial a la MYPE (FAE-MYPE) que tiene por objetivo garantizar los préstamos para capital de trabajo entregados a las mypes, así como reestructurar y refinanciar sus deudas.

Para ello acceden solo las personas naturales o empresas que desarrollen actividades de producción, turismo, comercio y servicios conexos, con calificación de crediticia “Normal” o “CPP” en la central de riesgo de la SBS, a febrero de 2020.

El plazo de los préstamos para capital de trabajo no puede superar de treinta y seis meses. Los recursos del FAE-MYPE pueden ser empleados para préstamos concedidos hasta el 31 de diciembre de 2020.

2.2.1.2.5.3. FONDO CRECER

Del mismo modo por decreto legislativo N° 1399 (2018) que tiene por objeto incitar el desarrollo productivo y empresarial de la micro, pequeña y mediana empresa y de las empresas exportadoras por su alto efecto en la economía nacional, mediante este programa se otorgará financiamiento, garantías y otros productos financieros.

Este Programa se establece para el desarrollo e implementación de los instrumentos financieros a través de empresas supervisadas y autorizadas por la SBS o la SMV, según corresponda:

1. La aprobación de préstamos para adquirir activo fijo y/o capital de trabajo.
2. La entrega de garantías y coberturas en respaldo de préstamos otorgados por las empresas del sistema financiero, incluso cuando dichos préstamos hayan sido transferidos bajo cualquier modalidad a patrimonios autónomos.

3. El reafianzamiento de operaciones realizadas por empresas afianzadoras y de garantías, así como por otras autorizadas a realizar operaciones de afianzamiento y que son establecidas en el Reglamento.
4. La autorización de préstamos, garantías y coberturas para operaciones de factoring o descuento de instrumentos de contenido crediticio.

2.2.2. Decisiones financieras

Van Horne y Wachowicz (2010), señalan que estas decisiones son opción entre muchas alternativas, la más idónea en enlace a las inversiones, se consideran cuando se tiene pensado un plan a mediano y largo plazo.

Pascale (2009), nos dice que las decisiones financieras son el estudio de la retribución de los medios financieros a través del tiempo en un contexto dudoso da lugar a una clasificación más conveniente.

Ross, Westerfield, y Jordan (2002), afirman que dichas decisiones son consideradas valiosas para el universo empresarial, ya que, requerido a la calidad de decisiones, más que a factores externos, eso depende el logro o fracaso de una compañía. También implica que el propietario o administrador no solamente va destinar los medios para las inversiones, asimismo decide los recursos que la compañía los emplee para subvencionar sus inversiones.

Por otro lado, Bravo, Lambretón, y Márquez (2007), asevera que las decisiones que deben tomarse diariamente los administradores de las compañías podrían asociarse en dos categorías: decisión de financiamiento e inversión.

2.2.2.1. Decisiones de financiamiento

Camacho, Aparicio, y Rojas (2009), mencionan que dichas decisiones tienen por fin decretar la preferible mezcla de alternativas de financiamiento, tomando en consideración la conformación de inversiones de la compañía, la disposición del sistema financiero y

las diferentes políticas de la compañía. El valor actual de una empresa va cambiando su mezcla de financiación, por lo tanto, debe existir alguna forma inmejorable que incremente dicho valor. Por otro lado, las decisiones de financiación precisan el llamado riesgo financiero de la compañía. Esta decisión de aceptar una conformación financiera dada conlleva a conocer bastante de las diferentes formas de financiarse, puede ser a corto como a largo plazo, y dar un seguimiento estable de los mercados monetarios y financieros.

Hernández (2017), nos dice que estas decisiones consisten de cómo se puede conseguir medios para la empresa, analizando con cuál de las diferentes opciones vale la pena endeudarse y con cuál no, así también como demarcar cuál elección es la más conveniente en términos de tasas y plazos. Dicho autor menciona que las decisiones financieras de las empresas se tienen que tomar en torno a los siguientes temas: inversiones en planta y equipo; en capital de trabajo; buscar dicho financiamiento por recurso propio o capital externo; y buscar financiarse en el mercado de dinero.

Bravo, Lambretón, y Márquez (2007), nos dicen que las decisiones de financiación consisten en examinar la forma como la compañía debe conseguir los medios financieros precisos para llevar a ejecutar las decisiones de inversión, es decir precisar cómo obtener los bienes necesarios para la obtención de bienes de empresa.

2.2.2.1.1. Financiamiento a corto plazo

Hilario (2011) menciona que la financiación a corto plazo se basa en deberes que se espera que caduquen en un año y son imprescindibles para mantener la mayor parte de los activos corrientes de la compañía, y estos son: efectivo, cuentas por cobrar, inventario. Está estructurado por:

- **Crédito bancario:** estos son los que piden las compañías para recubrir sus necesidades financieras que requiere el activo circulante.

- **Factoring:** Se considera como alternativa y se recomienda que es prioridad a pequeñas y medianas empresas, se basa en un acuerdo por medio del cual una compañía transfiere el servicio de recaudación futura de los préstamos y facturas que existen a su favor, a cambio consigue de manera cercana el dinero a que esas operaciones se menciona, aunque con una reducción.

2.2.2.1.2. Financiamiento a largo plazo

- **Hipoteca:** Se da cuando una pertenencia del deudor se traspa al prestamista (acreedor) con la intención de asegurar que se pague el préstamo.
- **Arrendamiento financiero (leasing financiero):** Este convenio se dialoga a través del acreedor que es el dueño de los bienes y el arrendatario que es compañía, del mismo modo se le autoriza la utilización de dichos bienes a lo largo de un lapso definido y por medio de la amortización de una renta característica, los convenios podrían cambiar de acuerdo como sea la disposición y las necesidades de ambas partes.

2.2.2.2. Decisiones de inversión

Bravo, Lambretón, y Márquez (2007), menciona que dichas decisiones se entienden a los bienes y recursos que se solicitan para que la compañía pueda realizar sus operaciones. En las compañías manufactureras, estas decisiones estarán enlazadas con las instalaciones de la fábrica, la maquinaria, el transporte para trasladar el producto al distribuidor, y otras. En cuanto a las compañías comerciales, además de las anteriores habrá que incorporar el terreno, las instalaciones en donde se ofrece el producto, el mobiliario exhortado para presentarlos a los clientes, etc. También, cuando se trata de compañías de servicios, las decisiones de inversión que se tendrían que considerar, igualmente de los componentes previos, la totalidad de los recursos que le autorizan brindar un servicio de calidad, de esta manera varían de acuerdo con el servicio que se trate.

Van Horne y Wachowicz, (2010) nos dicen que esta decisión es la más valiosa de las decisiones fundamentales de la compañía en cuanto a la generación de valor. Empieza con una decisión de la cantidad total de bienes necesarios para la compañía.

Según Gómez (2002), menciona que estas decisiones son una de las más importantes decisiones financieras, todas estas hacen referencia a las inversiones de las empresas, que empiezan desde el estudio de las inversiones en capital de trabajo y activos fijos como maquinaria, terreno, edificio, etc.

2.2.2.2.1. Capital de trabajo

Gallagher y Andrew (2001), mencionan que es llamado también capital corriente, se hace mención a los activos corrientes de la compañía. La palabra “corriente” dicho de otro modo son todos aquellos que la compañía espera transformar en dinero en un tiempo. Estos activos corrientes comprenden el efectivo, el inventario, que originan efectivo cuando se venden las mercancías; y las cuentas por cobrar, que generan efectivo cuando los clientes pagan sus créditos.

Componentes:

Apaza (2010), asevera que los elementos primordiales del capital corriente son:

a) Activos Corrientes

Es también conocido como activo circulante, son aquellos bienes o derechos que pueden transformarse en dinero en menos de un año, que simbolizan efectivo o se tienen que ser acabados en corto tiempo, es decir aquellos que no continuarán en la compañía en el largo plazo. Está constituido por el efectivo, cuentas por cobrar y existencias.

Efectivo y equivalente de efectivo

Según Apaza (2020) está comprendido por el dinero en curso o sus equivalentes que están utilizables para la intervención, como son: monedas y billetes en caja, depósitos bancarios en cuentas de cheques, giros bancarios en beneficio de la compañía, monedas extranjeras y otros.

Cuentas por cobrar

Apaza (2010) nos dice que comprende los derechos de recaudación a otros que se originan de la transacción de bienes o servicios que efectúa la compañía en razón de su propósito de negocio.

Existencias

Apaza (2010) dice que son los bienes que tiene la compañía designados a la venta, aquellos que se encuentren en fase de elaboración, se emplearán en la elaboración de otros, y ser traspasados o para consumo de la misma compañía, en la prestación de servicios. También contienen productos agrarios, que la compañía haya cosechado o recolectado de sus activos biológicos.

b) Pasivos Corrientes

Flores (2008) hace referencia que son las obligaciones a corto plazo que tiene la compañía, y se espera que se cancelen a no más de un año. Está comprendido en cuentas por pagar, obligaciones financieras a corto plazo, otras cuentas por pagar.

Cuentas por pagar

Gitman (2000) dice que estas cuentas son las fuentes primordiales de financiación a corto plazo sin amparo para la compañía. Son las consecuencias de los convenios en las que se adquiere mercancía, pero sin suscribir ningún papel expreso que evidencie el deber que tiene el cliente con el proveedor.

El cliente al recibir la mercancía, asume cancelar al proveedor la cantidad solicitada de acuerdo con las situaciones de crédito acordadas generalmente en la factura del suministrador.

Obligaciones financieras a corto plazo

Flores (2008) dice que estas obligaciones, asocia las subcuentas que manifiestan obligaciones por operaciones de financiamiento que obtiene la compañía con entidades financieras y otras instituciones no vinculadas, y por transmisión de mecanismos bancarias de endeudamiento. Del mismo modo se abarca las provisiones y costos financieros vinculados a dicha financiación y otros deberes asociados con provenientes financieros.

Otras cuentas por pagar

Según Flores (2008) estas comprenden las cuentas por pagar procedente de: remuneraciones, beneficios sociales, tributos, anticipos de clientes y otras cuentas.

2.2.2.2.2. Activo fijo

Ríos (2015), manifiesta que es un bien que puede ser tangible o intangible que no puede transformarse en líquido a corto plazo, del mismo modo los activos fijos son imprescindibles para el manejo de la compañía.

Micro y pequeña empresa

Definición:

Según la ley N° 28015 (2003), la MYPE es la unidad económica constituida por una persona natural o jurídica, bajo cualquier forma de organización o gestión empresarial contemplada en la legislación vigente, su objeto es desarrollar actividades de extracción, transformación, producción, comercialización de bienes o prestación de servicios.

Características:

Las MYPES tienen que cumplir las siguientes características concurrentes:

A) Número de trabajadores: - La microempresa abarca de uno (1) hasta 10 trabajadores inclusive - La pequeña empresa abarca de uno (1) hasta 50 trabajadores inclusive.

B) Ventas anuales: - La microempresa hasta el monto máximo de 150 Unidades Impositivas Tributarias (UIT). La pequeña empresa partir de monto máximo señalado para las microempresas y hasta 850 Unidades Impositivas Tributarias (UIT).

Licencias:

Provisional

La Municipalidad, en un plazo no mayor de siete (7) días hábiles, concede en un solo acto la licencia de funcionamiento provisional previa conformidad de la Zonificación y compatibilidad de uso correspondiente. Si vencido el tiempo, la Municipalidad no se pronuncia sobre la solicitud del usuario, se entenderá otorgada la licencia de funcionamiento provisional. La licencia provisional de funcionamiento tendrá validez de doce (12) meses, contados a partir de la fecha de presentación de la solicitud.

Definitiva

Vencido el plazo referido en el artículo anterior, la Municipalidad respectiva, que no ha detectado ninguna irregularidad o que, habiéndola detectado, ha sido subsanada, emite la Licencia Municipal de Funcionamiento Definitiva. Otorgada la Licencia de Funcionamiento Definitiva, la Municipalidad Distrital o Provincial, según corresponda, no podrá cobrar tasas por concepto de renovación, fiscalización o control y actualización de datos de la misma, ni otro referido a este trámite, con excepción de los casos de cambio de uso, de acuerdo a lo que establece el DECRETO Legislativo N° 776, Ley de Tributación Municipal y sus modificaciones.

Régimen Tributario de las Mypes

El Régimen Tributario posibilita la tributación de las MYPES y permite que un mayor número de contribuyentes se incluya a la formalidad. El Estado fomenta campañas de difusión sobre el Régimen Tributario, en especial el de aplicación a las MYPE con los sectores comprometidos. La SUNAT acoge las medidas técnicas, normativas, operativas y administrativas, necesarias para confortar y cumplir su rol de entidad administradora, recaudadora y fiscalizadora de los tributos de las MYPE.

III.- MATERIALES Y MÉTODOS

3.1. Tipo y Nivel de investigación

El tipo de investigación fue aplicada, según Lozada (2014) es la búsqueda de la aplicación o la utilización de los conocimientos adquiridos, y esto se realizará a partir de la teoría de las alternativas de financiamiento y decisiones financieras, las cuales ya existen y sustentan la investigación.

El nivel fue descriptivo, que según Hernández, Fernández y Batista (2014), los estudios descriptivos tienen como propósito precisar las características, propiedades y los perfiles de los contextos, situaciones, sucesos, personas o grupos que se quiere analizar, y en esta investigación se describirá las diferentes características de las mypes y a la vez las alternativas de financiamiento y decisiones financieras.

3.2. Diseño de investigación

El diseño fue no experimental – transaccional, según Hernández, Fernández y Batista (2014), menciona que no se hace variar intencionalmente las variables independientes. El diseño no experimental realiza la indagación de manifestaciones tal cual como se dan en su contexto natural, para luego observarlos, describirlos y analizarlos, y es transaccional porque la investigación se desarrollará en un tiempo determinado.

3.3. Población, muestra y muestreo

La población estuvo conformada por las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe, la muestra fue representada por 40 mypes de la parte céntrica de la Ciudad, el muestreo fue no probabilístico.

3.4. Criterio de selección

Se tomó como criterio de selección a las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe, mientras que, para el criterio de exclusión, solo aquellas mypes ubicadas en la parte céntrica de la Ciudad.

3.5. Operacionalización de variables

Variable	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensiones	Indicadores	Técnicas	Instrumentos
Alternativas de financiamiento	Son los canales de desarrollo que tiene una compañía a su disposición para obtener fondos. (Ccaccya, 2015)	Comprende el financiamiento interno y financiamiento externo	Financiamiento interno	Recursos propios	Encuesta	Guía de encuesta
			Financiamiento externo	Edpymes		
				Cajas rurales		
				Cajas municipales		
				Bancos		
				Reactiva Perú		
				Fae – Mype		
Fondo crecer						
Decisiones financieras	Son de gran importancia para el mundo empresarial, porque debido a la calidad de decisiones, más que a factores externos, es que depende el éxito o fracaso de una empresa. (Westerfield y Jordan, 2012)	Comprende las decisiones de financiamiento e inversión.	Decisiones de financiamiento	Corto plazo	Encuesta	Guía de encuesta
				Largo plazo		
			Decisiones de inversión	Capital de trabajo		
				Activo fijo		

3.6. Técnica e instrumentos de recolección de datos

La técnica que se utilizó en la investigación fue la encuesta, aplicando el instrumento de guía de encuesta, que constó de 30 preguntas dirigidas a los dueños o representantes de las mypes.

3.7. Procedimientos

Como procedimiento se recolectó información aplicando la guía de encuesta a los dueños y representantes de las mypes de la Ciudad de Ferreñafe, para conocer sus diferentes características, identificar sus necesidades de inversión, las decisiones financieras y las alternativas de financiamiento.

3.8. Plan de procedimientos y análisis de datos

Para la realización de procedimientos de datos de manera eficiente, se compiló información necesaria de cada una de las mypes.

Para el desarrollo de los cuatros objetivos específicos se utilizó el programa de Excel para el mejor manejo de los datos y posteriormente la elaboración de los gráficos.

3.9. Matriz de consistencia

TÍTULO	PROBLEMA	JUSTIFICACIÓN	MARCO TEÓRICO	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	DISEÑO METODOLÓGICO
Impacto de decisiones financieras frente a las alternativas de financiamiento en mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe 2020.	¿De qué manera impactan las decisiones financieras frente a las alternativas de financiamiento en las mypes restaurantes de la ciudad de Ferreñafe 2020?	Se justifica de manera teórica porque parte de los conocimientos teóricos permitirá tener una idea clara de las alternativas de financiamiento a las que puedan acceder dichas mypes, y también esta investigación servirá como base para futuros estudios que se realicen con estos temas y sectores relacionados.	Decisiones financieras	Objetivo general:	Las decisiones financieras impactan positivamente frente a las alternativas de financiamiento en las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe 2020.	Tipo y nivel de investigación Tipo: Aplicada Enfoque: Cuantitativo Nivel: Descriptivo Diseño de investigación No experimental – transaccional Técnica de Investigación Encuesta Instrumento de Investigación Guía de encuesta
			Decisión de inversión	Determinar el impacto de las decisiones financieras frente a las alternativas de financiamiento en las mypes restaurantes de la ciudad de Ferreñafe 2020.		
		Decisión de financiamiento	Objetivos específicos:			
		Alternativas de financiamiento	Describir las características de las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe 2020.	Variables		
		Se justifica prácticamente porque se identificarán las decisiones financieras que se han tomado en las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe y su impacto frente a las alternativas de financiamiento,	Financiamiento interno	Identificar la necesidad de inversión de las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe 2020.	Independiente	
			Financiamiento externo	Identificar las decisiones financieras en las mypes restaurantes de la ciudad de Ferreñafe 2020.	Alternativas de financiamiento	
					Dependiente:	

	como son las entidades bancarias y los programas de financiamiento que brinda el Estado, como son FAE MYPE, REACTIVA PERÚ, FONDO CRECER.	Identificar las diferentes alternativas de financiamiento de las mypes de la Ciudad de Ferreñafe 2020.	Decisiones financieras	
--	--	--	------------------------	--

3.10. Consideraciones éticas

Se aplicó un cuestionario a las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe, la cual fue reflejada sin modificar los resultados, con el propósito de conseguir veracidad en los resultados.

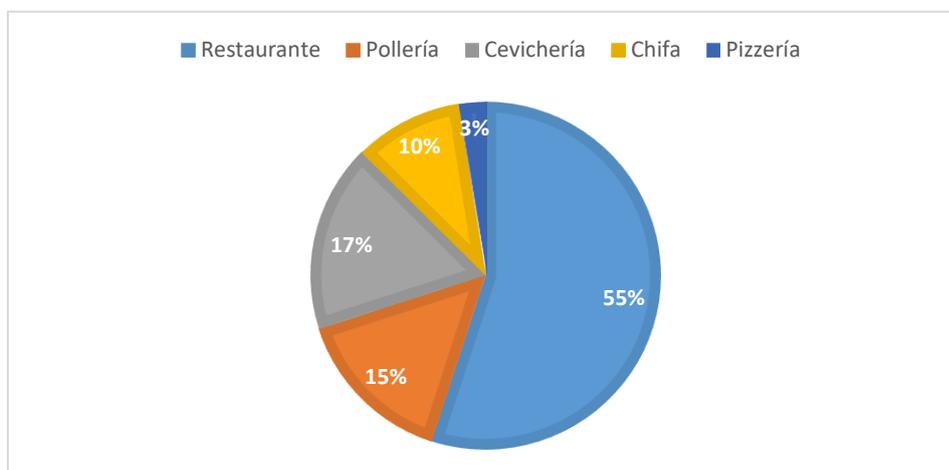
IV.- RESULTADOS Y DISCUSIÓN

4.1. RESULTADOS

4.1.1. Descripción de las características de las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe 2020.

Figura 1.

Restaurantes y afines por principales rubros

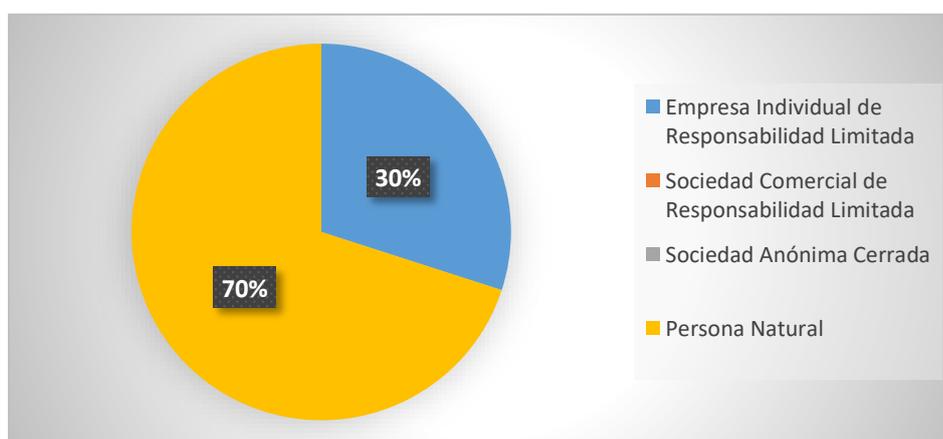


Fuente: Elaboración propia

En la Ciudad de Ferreñafe, los rubros fueron los restaurantes con un 55%, mientras las cevicherías concentran un 17%, las pollerías el 15%, con un menor 10% y 3% los chifas, así como las pizzerías respectivamente.

Figura 2.

Constitución de la empresa



Fuente: Elaboración Propia

En la Ciudad de Ferreñafe, el 70% de las mypes fueron constituidas como personas naturales con negocio, según el punto de vista de lo formal, el 30% de estas son personas jurídicas formadas como empresas individuales de responsabilidad limitada.

Figura 3.

Clasificación de la empresa

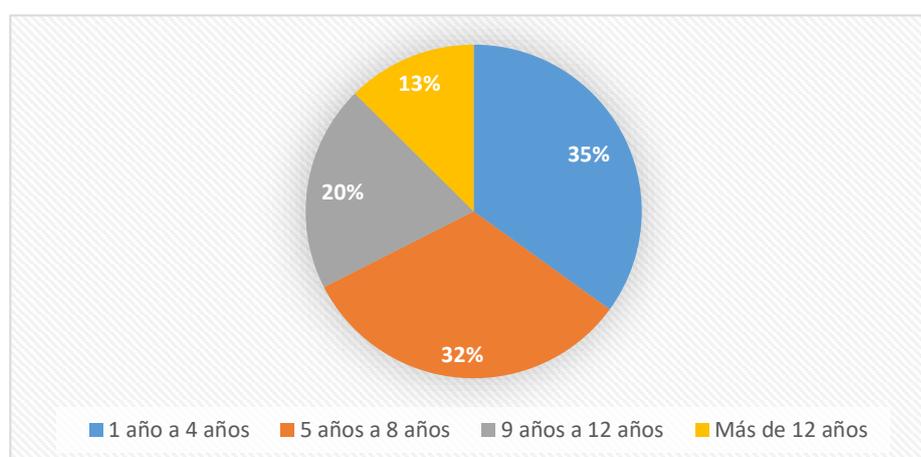


Fuente: Elaboración Propia

En la Ciudad de Ferreñafe, el 77% de las mypes están clasificadas como microempresas, mientras que el 23% de estas son pequeñas empresas.

Figura 4.

Años de funcionamiento

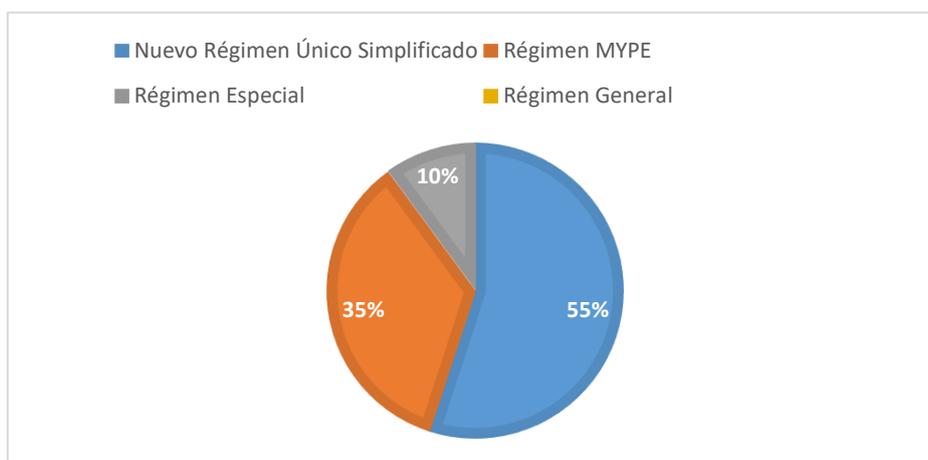


Fuente: Elaboración Propia

En la Ciudad de Ferreñafe, el 35% de las mypes tienen entre 1 año a 4 años operando, seguido con un 32% de estas están en el rango de 5 años a 8 años, mientras que el 20% tienen entre 9 años a 12 años, finalmente el 13% de estas vienen funcionando más de 12 años.

Figura 5.

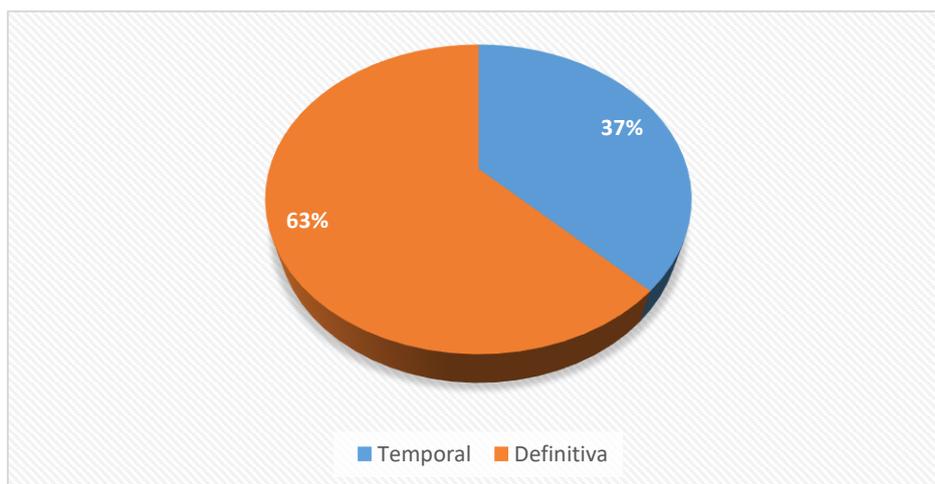
Régimen Tributario



Fuente: Elaboración Propia

En la Ciudad de Ferreñafe, según la clasificación de la Superintendencia Nacional de Aduanas y Administración Tributaria, el 55% de las mypes se encuentran en el nuevo régimen único simplificado, asimismo el 35% de estas se acogieron al régimen tributario Micro y Pequeña Empresa, finalmente el 10% tributan de acuerdo al régimen general.

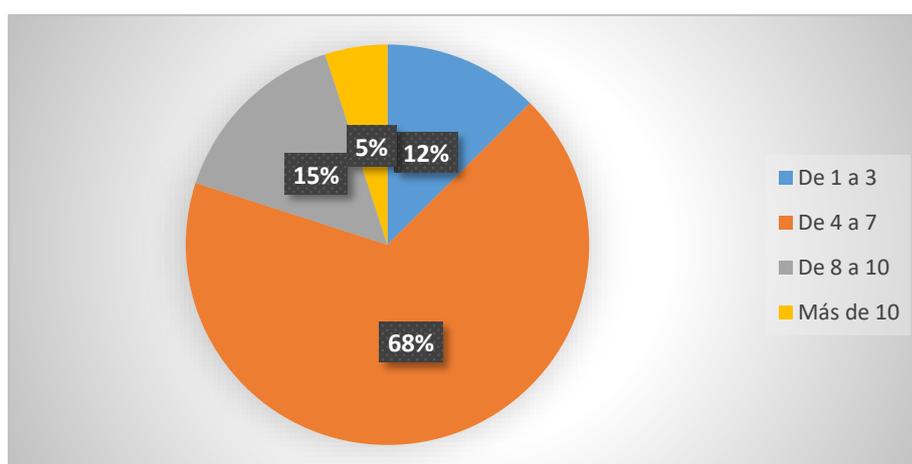
Figura 6.
Tipos de licencia de funcionamiento



Fuente: Elaboración Propia

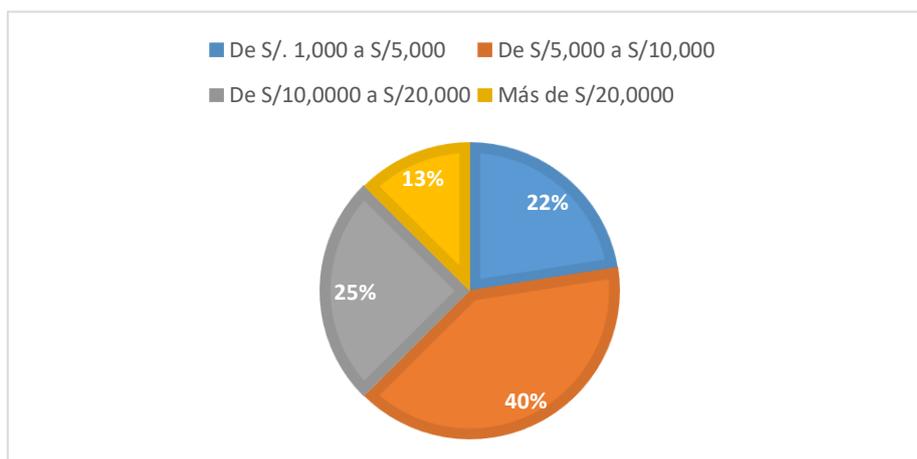
En la Ciudad de Ferreñafe, de acuerdo a la Municipalidad Provincial, el 63% de las mypes operan con una licencia de funcionamiento definitiva, mientras que el 37% de estas realizan sus operaciones con una licencia de funcionamiento temporal.

Figura 7.
Número de trabajadores



Fuente: Elaboración Propia

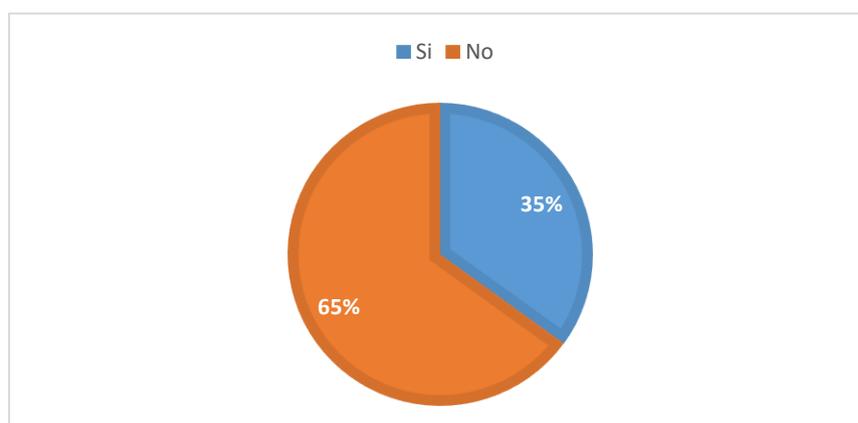
En la Ciudad de Ferreñafe, un 68% de las mypes contrata entre 4 a 7 trabajadores, mientras que el 15% de estas cuentan con 8 a 10 trabajadores, así mismo el 12% de otras tienen de 1 a 3 trabajadores, finalmente el 5% contratan más de 10 trabajadores.

Figura 8.***Ingresos promedios mensuales***

Fuente: Elaboración Propia

En la Ciudad de Ferreñafe, un 40% de las mypes obtienen ingresos mensuales entre S/5,000 a S/10,000, así mismo el 25% de otras sus ingresos mensuales están en el rango de S/10,000 a S/20,000, mientras que un 22% de estas obtienen de S/1,000 a S/5,000; finalmente un 13% sus ingresos mensuales son más de S/20,000 mensuales.

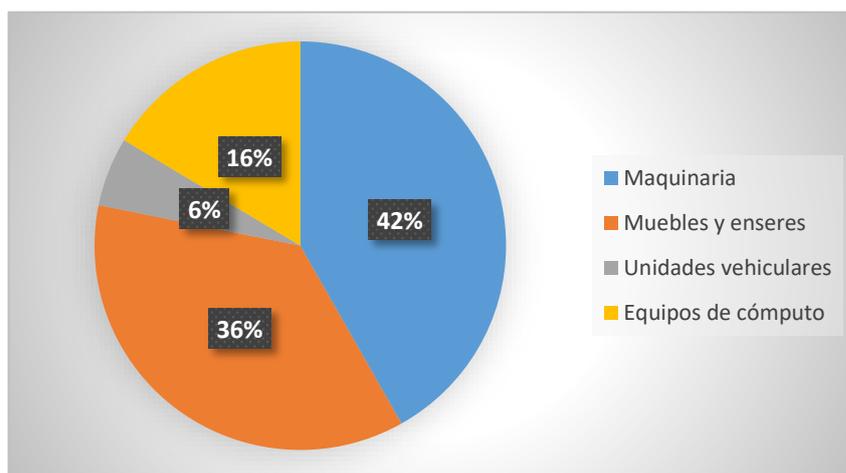
4.1.2. Identificación de la necesidad de inversión de las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe 2020.

Figura 9.***Realización de actividades***

Fuente: Elaboración Propia

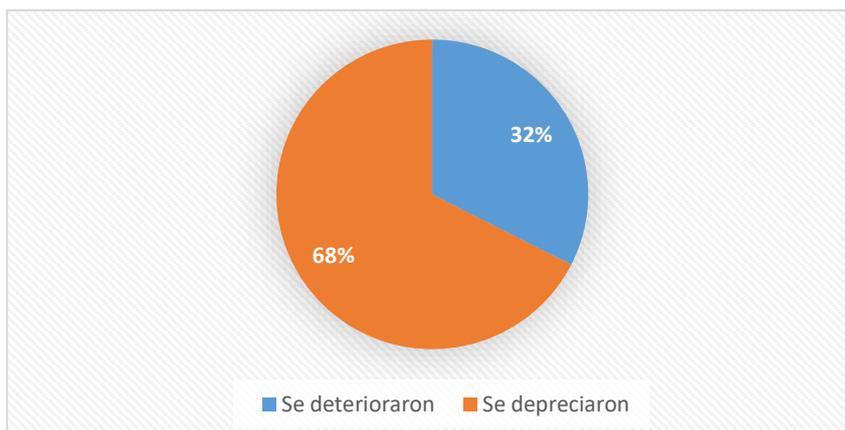
Los resultados reflejan que el 65% de las mypes ha paralizado sus operaciones, mientras que un 35% de estas si atendieron, pero por Decreto que dictó el Estado, hubo un tiempo de mes y medio que estuvo paralizado varios sectores, sin embargo, se podría interpretar que dicha mypes han reinventado su negocio, ya sea para repartir productos de primera necesidad, frutas o verduras, porque si estaba permitido, y así no obtengan muchas pérdidas al no atender como restaurantes.

Figura 10.
Renovación de activos fijos



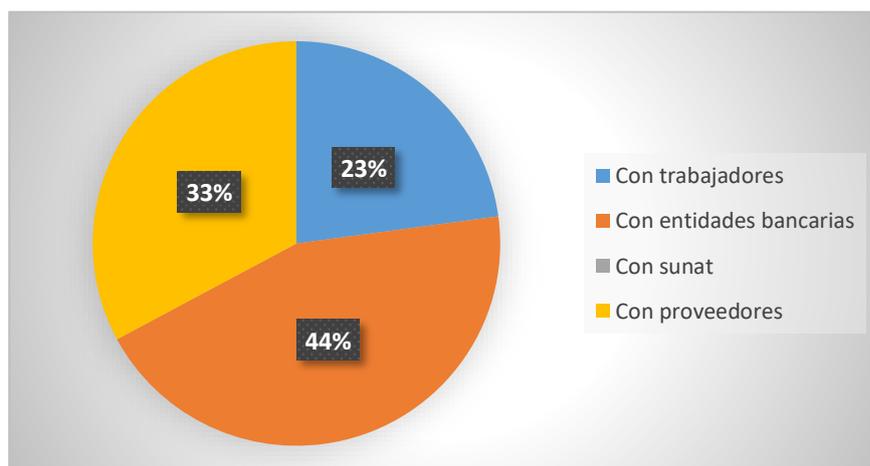
Fuente: Elaboración Propia

En la Ciudad de Ferreñafe, el 42% de las mypes tienen por renovar sus maquinarias, al tener la necesidad de invertir en esos activos para seguir con sus operaciones; el 36% de estas renovaría los muebles y enseres, seguido del 16% que haría lo mismo con sus equipos de cómputo, finalmente un 6% tiene por renovar sus unidades vehiculares, debido a esta coyuntura necesita adquirirlas para así distribuir sus productos.

Figura 11.***Motivos de renovación de activos fijos***

Fuente: Elaboración Propia

En la Ciudad de Ferreñafe, el 68% de las mypes renovarían sus activos fijos porque se depreciaron, mientras que un 32% de estas lo haría al estar deteriorados, y por lo tanto han podido tomar la decisión de poder adquirir nuevos activos de estos.

Figura 12.***Endeudamiento***

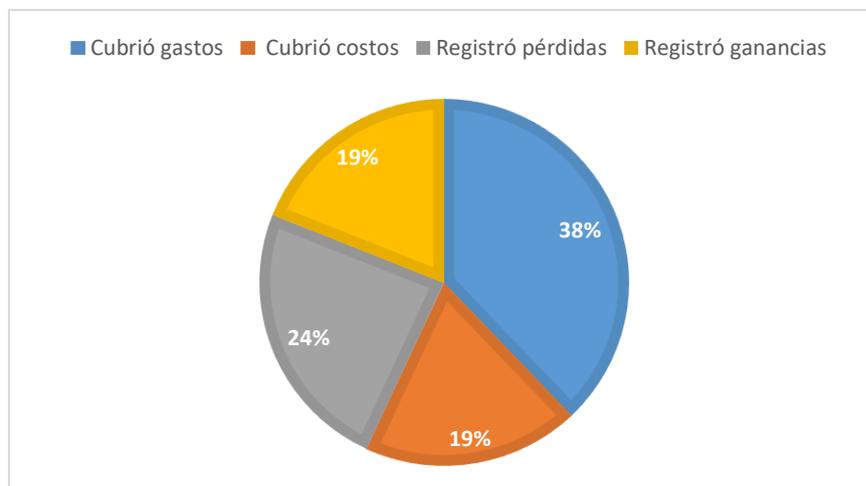
Fuente: Elaboración Propia

Los resultados reflejan que el 44% de los dueños de las mypes se ha endeudado con entidades bancarias, para continuar operando y cumplir con sus obligaciones, el 33% de estas se endeudó con proveedores, debido que al bajar sus ingresos no han cumplido

con sus obligaciones a los proveedores, adquirieron mercaderías y están pendientes de pago; finalmente el 23% de ellas se endeudó con sus trabajadores.

Figura 13.

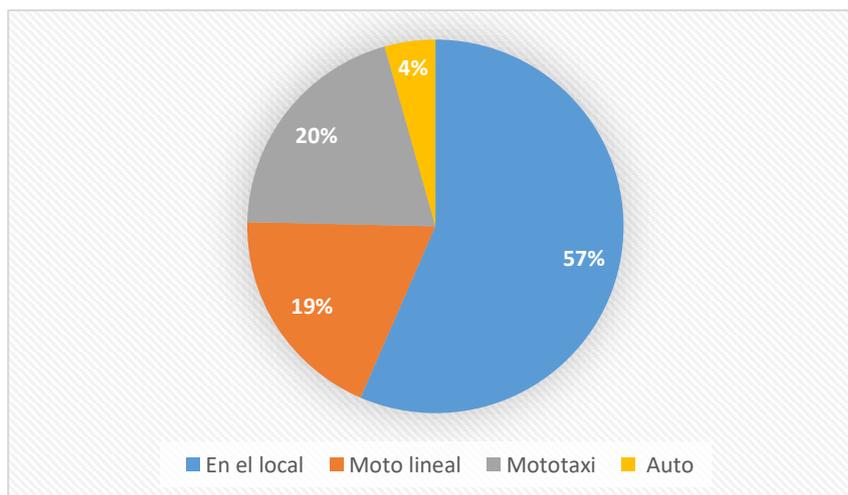
Posición económica de la empresa



Fuente: Elaboración Propia

Los resultados reflejan que el 38% de las mypes, han cubierto gastos, a pesar de que sus actividades en esta coyuntura han estado operando o por otro lado hayan reinventado su negocio, mientras que el 24% de estas han registrado pérdidas, por lo que paralizaron sus actividades, un 19% de las mypes cubrieron sus costos y registraron ganancias respectivamente ganancias, se debe porque parte de sus actividades han estado operando, y así han podido mantenerse.

Figura 14.
Distribución del producto a los clientes

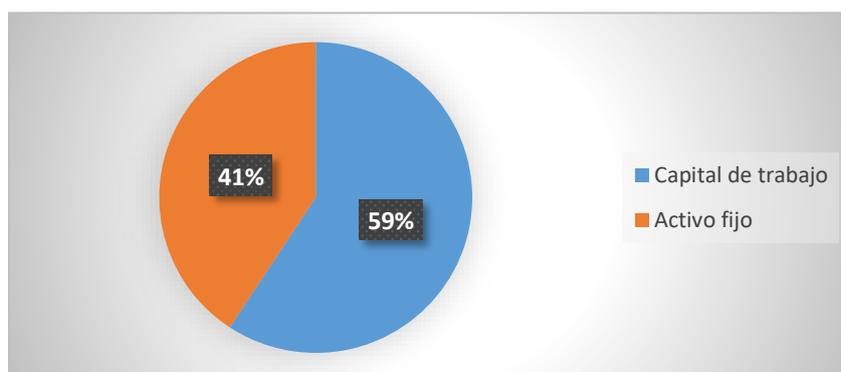


Fuente: *Elaboración Propia*

En la Ciudad de Ferreñafe, el 57% de las mypes atiende en sus locales para distribuir el producto a sus clientes, el 20% de estas lo hace por medio de motos lineal, un 19% distribuye sus productos en mototaxi, mientras que el 4% lo hace en auto, con esto se puede interpretar que no todos los negocios tienen implementado el servicio delivery, pero si gran parte han aperturado sus locales.

4.1.3. Identificación de las decisiones financieras en las mypes restaurantes de la ciudad de Ferreñafe 2020.

Figura 15.
Decisión de inversión

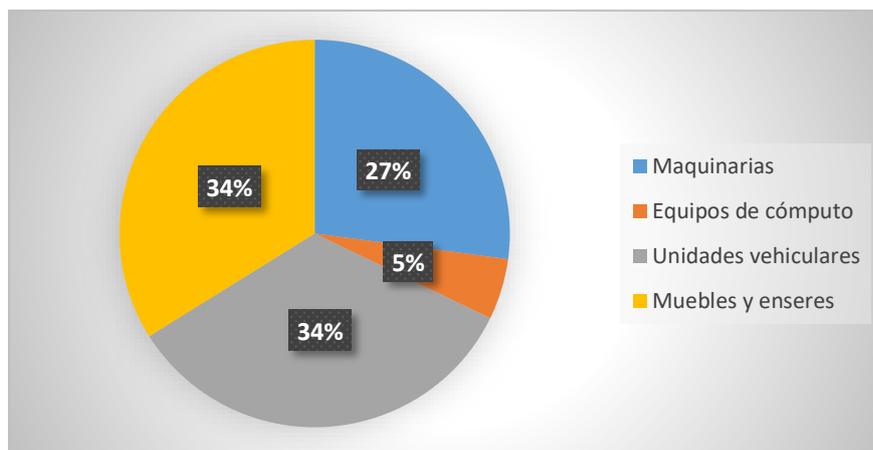


Fuente: *Elaboración Propia*

En la Ciudad de Ferreñafe, se han identificado que el 59% de las decisiones de inversión son para capital de trabajo, así mismo que el 41% de estas fue para activo fijo, ya que debido a esta coyuntura actual la necesidad de tomar estas decisiones son muchas.

Figura 16.

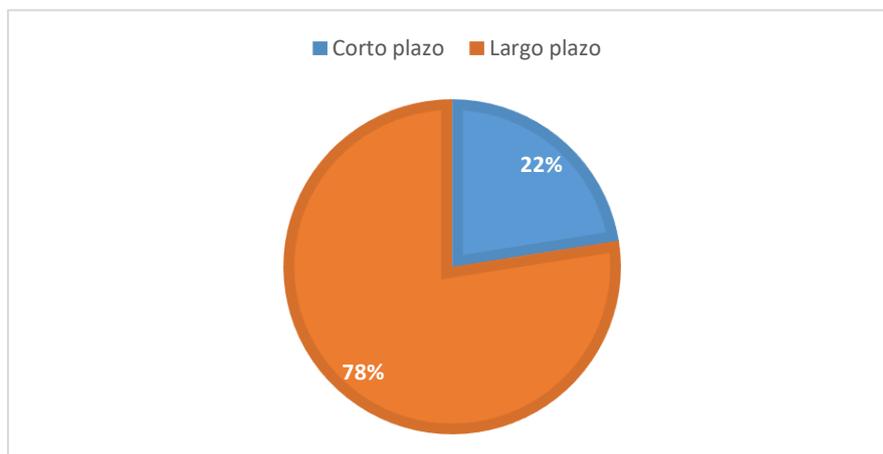
Decisión de inversión en activo fijo



Fuente: Elaboración Propia

En la Ciudad de Ferreñafe, las decisiones de inversión en activo fijo que se han identificado en las mypes son el 34% tanto para unidades vehiculares como muebles y enseres, debido a que estas empresas han tenido que implementar el servicio delivery para distribuir sus productos, como también al adquirir más muebles y enseres para cumplir con las medidas de bioseguridad y así reabrir sus locales, mientras que el 27% de estas, su decisión fue para maquinarias, finalmente el 5% de las mypes adquirirán unidades vehiculares.

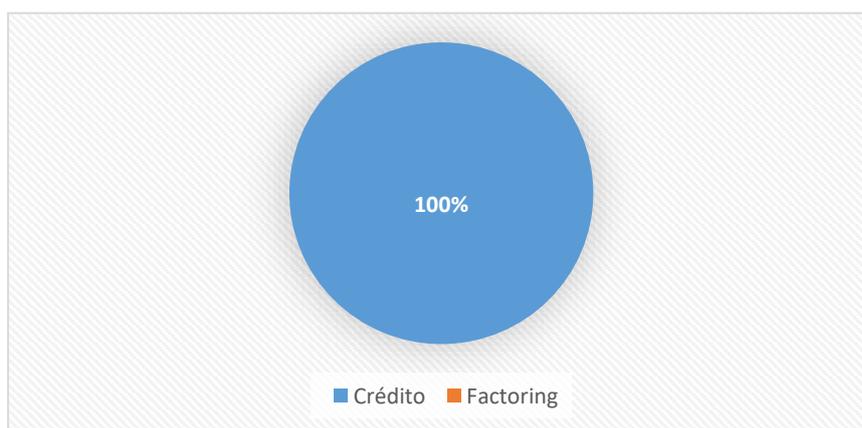
Figura 17.
Decisión de financiamiento



Fuente: Elaboración Propia

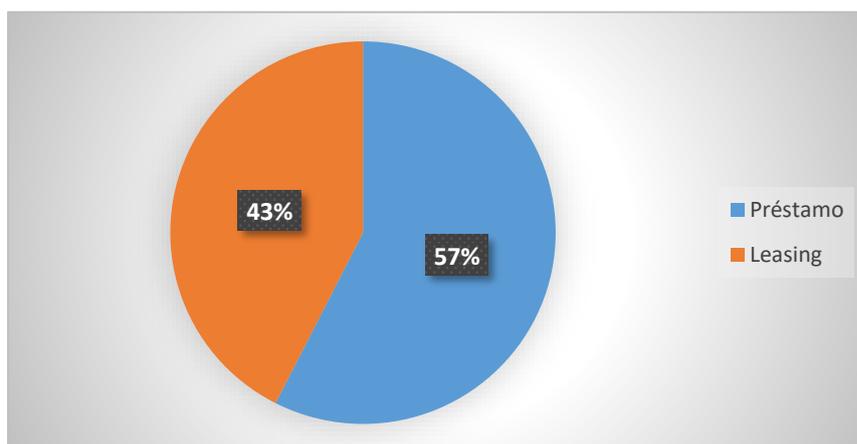
En la Ciudad de Ferreñafe, las decisiones de financiamiento que se han identificado en las mypes son el 78% para largo plazo, mientras que el 22% en corto plazo.

Figura 18.
Decisión de financiamiento a corto plazo



Fuente: Elaboración Propia

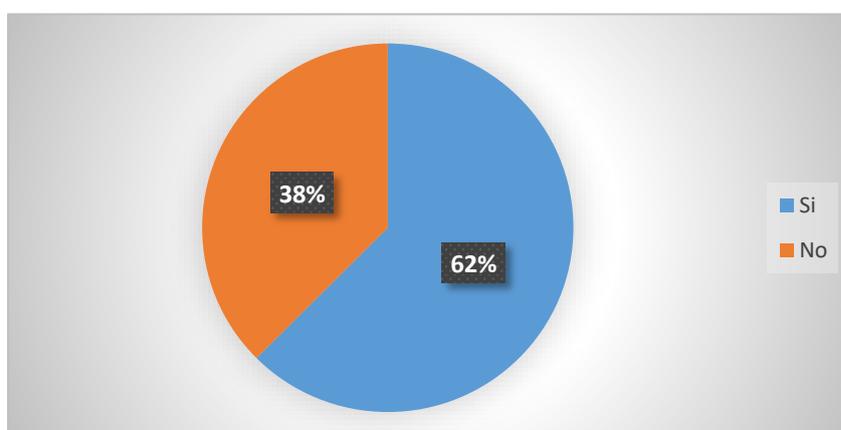
En la Ciudad de Ferreñafe, las decisiones de financiamiento a corto plazo que se han identificado en las mypes con el 100% son para créditos, debido a que todos los negocios han tenido que recurrir a financiamiento con terceros para seguir operando.

Figura 19.***Decisión de financiamiento a largo plazo***

Fuente: Elaboración Propia

En la Ciudad de Ferreñafe, las decisiones de financiamiento a largo plazo que se han identificado en las mypes con el 57% para préstamos, mientras que el 43% de estas fue en leasing, ya que por un otro lado han podido tener la decisión de adquirir activos fijos.

4.1.4. Identificación de las diferentes alternativas de financiamiento de las mypes de la Ciudad de Ferreñafe 2020.

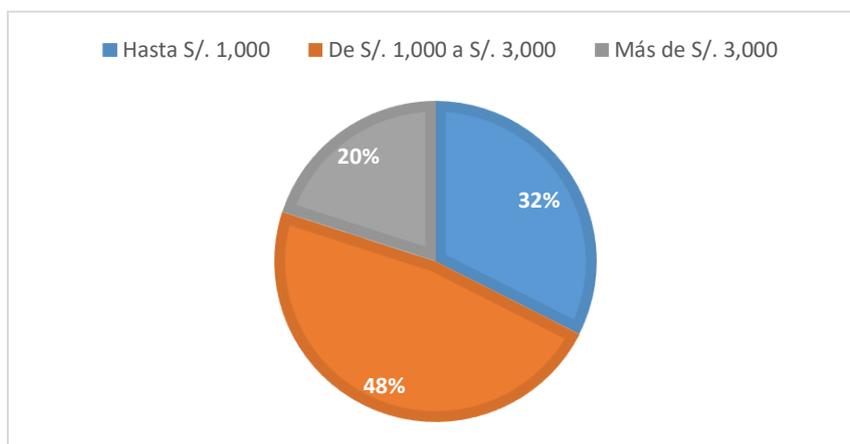
Figura 20.***Utilización de recursos propios para autofinanciarse***

Fuente: Elaboración Propia

En la Ciudad de Ferreñafe, se ha identificado que el 62% de las mypes restaurantes han recurrido a los recursos propios para autofinanciarse, debido a la coyuntura actual

y han tenido la necesidad de utilizarlos, mientras que el 38% de estas no se financiaron con recursos propios.

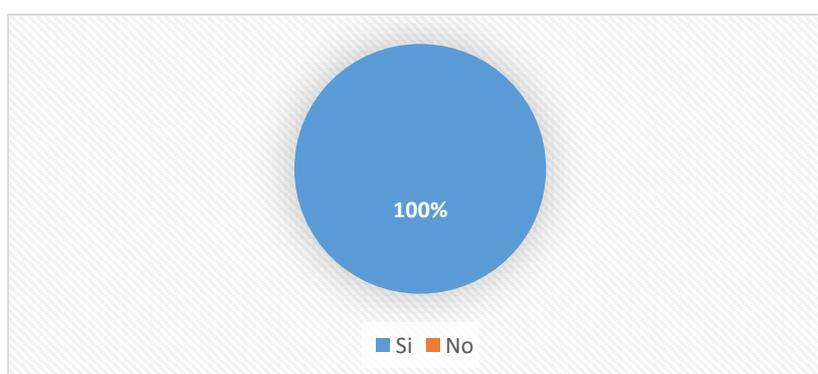
Figura 21.
Nivel de reservas ante contingencias



Fuente: *Elaboración Propia*

En la Ciudad de Ferreñafe, se ha identificado que el 48% de las mypes su nivel de reservas ante contingencias, como en este caso es el covid-19; está en el rango de S/1,000 a S/3,000, para que puedan utilizarlo, mientras que el 32% de estas mypes su nivel reservas ante contingencias es hasta S/1,000, finalmente el 20% de dichas mypes su nivel de reservas ante contingencias es más de S/3,000.

Figura 22.
Financiamiento externo

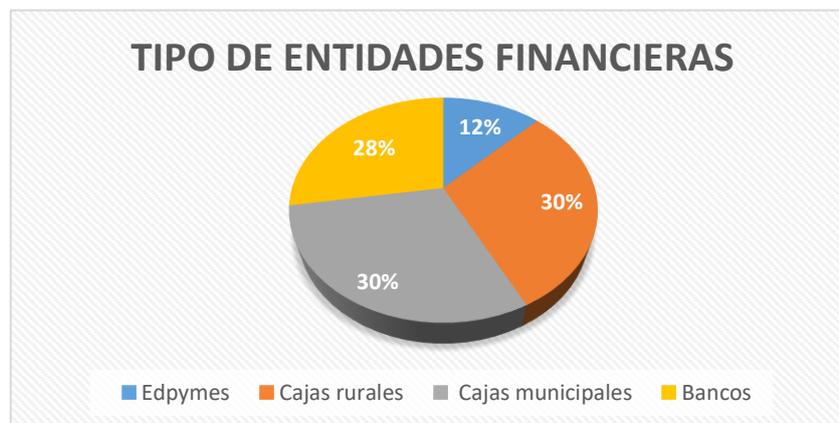


Fuente: *Elaboración Propia*

En la Ciudad de Ferreñafe, se identificó que el 100% de las mypes han recurrido al financiamiento externo, ya que, debido a la coyuntura actual al tener deudas con sus trabajadores, proveedores, entre otros, han tomado la decisión de financiarse con externos.

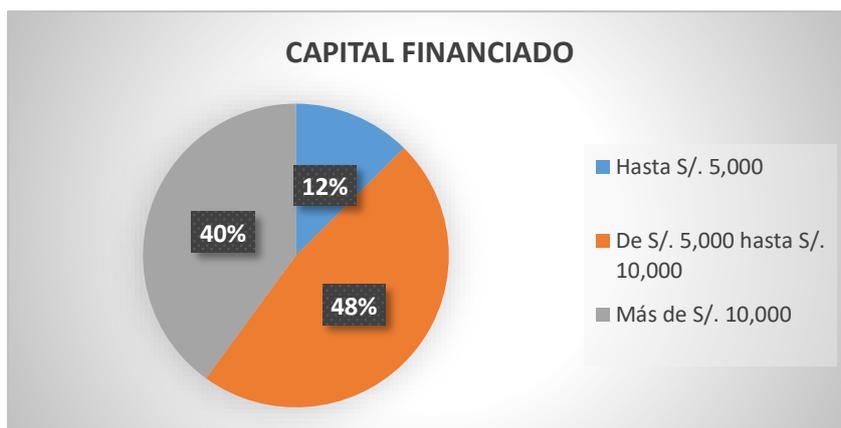
Figura 23.

Financiamiento externo con entidades financieras



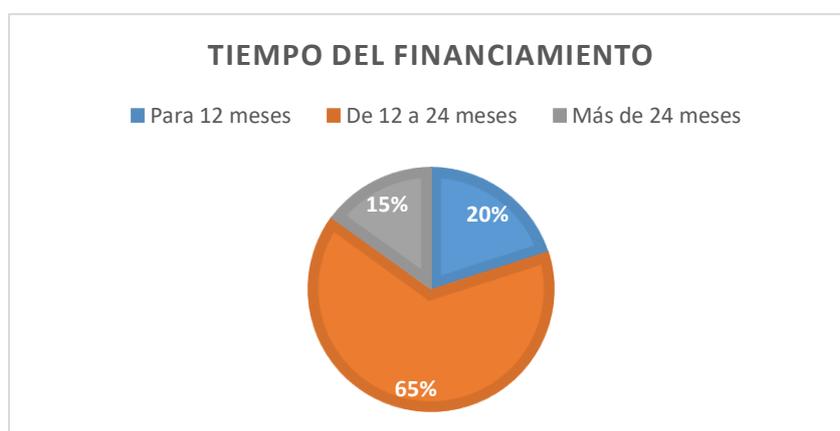
Fuente: Elaboración Propia

En la Ciudad de Ferreñafe, se ha identificado que el 30% de las mypes ha recibido financiamiento tanto de cajas municipales como cajas rurales, mientras que el 28% de estas recibió financiamiento de bancos, finalmente se identificó que el 12% de dichas mypes logró obtener financiamiento de las edpymes.

Figura 24.***Capital financiado con entidades financieras***

Fuente: Elaboración Propia

En la Ciudad de Ferreñafe, se ha identificado que el 48% de las mypes su capital financiado con entidades financieras está en el rango de S/5,000 hasta S/10,000; para pagar sus obligaciones y reactivar su negocio, mientras que el 40% de dichas mypes su capital financiado con estas entidades fue más de S/10,000; finalmente el 12% de dichas mypes su capital de financiado fue hasta S/5,000.

Figura 25.***Tiempo de financiamiento con entidades financieras***

Fuente: Elaboración Propia

En la Ciudad de Ferreñafe, se ha identificado que el 65% de las mypes su tiempo de financiamiento con las entidades financieras es de 12 a 24 meses, están entre lo normal y que el tiempo es lo necesario para poder cancelar lo solicitado; mientras que el 20%

de estas su tiempo de financiamiento con dichas entidades fue para 12 meses, finalmente se identificó que el 15% de las mypes su tiempo del financiamiento ha sido para más de 24 meses.

Figura 26.

Programas de financiamiento brindadas por el Estado



Fuente: Elaboración Propia

En la Ciudad de Ferreñafe, se ha identificado que el 35% de las mypes han recibido financiamiento del Fondo Crecer, programa que brinda el estado a las mypes para que en esta coyuntura del covid-19 cumplan con sus obligaciones, mientras que el 28% de dichas mypes ha recibido financiamiento del programa Reactiva Perú, fue creado en esta coyuntura de la pandemia para brindar a estos negocios que lo necesitan, por otro lado se identificó que el 17% de las mypes recibió financiamiento del programa FAE MYPE, y finalmente el 20% de dichas mypes no ha recibido financiamiento de estos programas que brinda el estado.

Figura 27.

Cumplimiento de los requisitos para acceder a los programas de financiamiento brindadas por el Estado



Fuente: Elaboración Propia

En la Ciudad de Ferreñafe, se ha identificado que el 77% de las mypes han cumplido con todos los requisitos para que puedan acceder al financiamiento de los programas que brinda el estado, mientras que el 23% de estas mypes no logró cumplir con estos requisitos para que puedan acceder a dichos programas.

Figura 28.

Tiempo de financiamiento con los programas del Estado



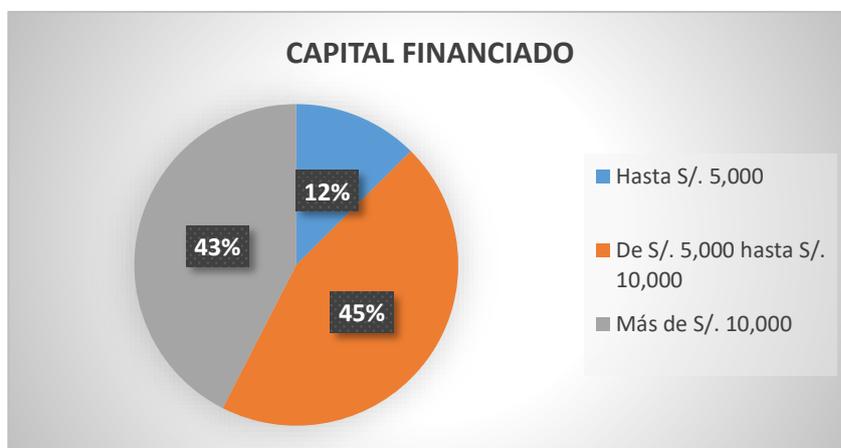
Fuente: Elaboración Propia

En la Ciudad de Ferreñafe, se ha identificado que el 73% de las mypes el tiempo de financiamiento con los programas del estado fue de 12 meses, mientras que el 15% de

estas su tiempo de financiamiento con dichos programas ha sido para más de 24 meses; finalmente el 12% de las mypes su tiempo de financiamiento fue solo para 12 meses.

Figura 29.

Capital financiado con los programas del Estado



Fuente: Elaboración Propia

En la Ciudad de Ferreñafe, se ha identificado que el 45% de las mypes el capital financiado con los programas del estado fue de S/5,000 hasta S/10,000, mientras que el 43% de dichas mypes su capital financiado con dichos programas ha sido más de S/10,000; finalmente se logró identificar que el 12% de las mypes su capital financiado con los programas del estado fue hasta S/5,000.

Tabla 1. *Impacto con Financiamiento Externo*

Decisión de financiamiento	Financiamiento externo			
	Edpymes	Cajas rurales	Cajas municipales	Bancos
Corto plazo (22%)	3	5	1	1
Largo plazo (78%)	2	7	11	10
Total	5	12	12	11

Fuente: Elaboración propia

De la decisión de financiamiento, el 22% ha sido a corto plazo, mientras el 78% decidió a largo plazo, entre ellos se encuentran los créditos, leasing y préstamos. De acuerdo a las alternativas de financiamiento, en este caso con el financiamiento externo, la mayor parte de las mypes acudió a las cajas rurales y municipales.

Tabla 2. *Impacto decisión de inversión con financiamiento externo*

Decisión de inversión		Financiamiento externo			
		Edpymes	Cajas rurales	Cajas municipales	Bancos
Capital de trabajo	59%	4	8	6	5
Activo fijo	41%	1	4	6	6
Total		5	12	12	11

Fuente: Elaboración propia

De la decisión de inversión, el 59% fue para capital de trabajo, mientras que el 41% decidió invertir en activo fijo, en los se encuentran las mercaderías, maquinarias, unidades vehiculares, equipos de cómputo, muebles y enseres. Con respecto a las alternativas de financiamiento, para este caso el financiamiento externo, en gran mayoría obtuvo financiamiento de las cajas rurales y cajas municipales.

Tabla 3. *Impacto de los programas de financiamiento del estado con las entidades financieras*

Programas	N°	Edpymes	Cajas rurales	Cajas municipales	Bancos
FAE Mype	7	0	2	2	3
Reactiva Perú	11	0	0	3	8
Fondo Crecer	14	2	6	6	0
Ninguno	8				

Fuente: Elaboración propia

Con respecto a los programas de financiamiento que brinda el Estado, 14 mypes accedió al Fondo Crecer, seguido de 11 de estas que cumplió con los requisitos para Reactiva Perú, finalmente 7 de ellas al Fae Mype. En relación con las entidades financieras que les brindaron el capital, en este caso la mayoría de las mypes fue a las cajas municipales y bancos. Las mypes que no cumplieron con los requisitos para acceder a estos programas fueron 8, se puede concluir que dichos programas han impacto positivamente.

Tabla 4. *Impacto de los programas de financiamiento del estado*

Rango de préstamos	Edpymes	Cajas rurales	Cajas municipales	Bancos
Hasta S/5,000	2	2	1	0
De S/5,000 a S/10,000	3	9	7	0
Más de S/10,000	0	1	4	11
Total	5	12	12	11

Fuente: Elaboración propia

Con respecto a los rangos del capital financiado con las entidades financieras, los más solicitados fueron en cajas rurales, cajas municipales y bancos, las mayor parte de dichas mypes su capital financiado fue más de S/10,000 y de S/5,000 hasta S/10,000.

4.2. DISCUSIÓN

La presente investigación partió con el objetivo de determinar el impacto de las decisiones financieras frente a las alternativas de financiamiento en las mypes restaurantes de la ciudad de Ferreñafe 2020, se tomaron definiciones de diferentes autores por cada variable y también se buscaron antecedentes de investigaciones que se realizaron anteriormente.

Como indica la Ley N° 28015, de la promoción y formalización de la micro y pequeña empresa, una Micro y Pequeña Empresa (MYPE) es una unidad económica constituida por una persona natural o jurídica, bajo cualquier forma de organización o gestión empresarial contemplada en la legislación vigente, que tiene como objeto desarrollar actividades de extracción, transformación, producción, comercialización de bienes o prestación de servicios. El artículo 3 de dicha Ley indica las características de las Mypes, entre ellas está el número de trabajadores, nivel de ventas anuales, tanto para microempresa y pequeña empresa. También en el artículo 38 y 39 indica la licencia de funcionamiento provisional y definitiva. En lo que respecta al objetivo específico 1, sobre la descripción de las características de las mypes en la Ciudad de Ferreñafe, entre los rubros se encuentran los restaurantes, pollerías, cevicherías, pizzerías y chifas. Del mismo modo, se identificó que el 77% fueron microempresas y el 23% pequeñas empresas; con respecto a los regímenes tributarios el 55% de las mypes corresponden al nuevo régimen único simplificado, el 35% al régimen mype tributario y el 10% tributa de acuerdo al régimen general. Su tipo de licencia es definitiva en un 63% y temporal con el 37%, en concordancia a la Municipalidad Provincial. Así mismo, el 35% de las mypes viene realizando sus operaciones entre 1 a 4 años, seguido del 32% de estas que tienen de 5 a 8 funcionando, mientras que un 20% de las mypes está en el rango de 9 a 12 años, finalmente el 13% cuentan con más de 12 años en el rubro.

Durand (2018) concluyó que las decisiones financieras y dentro de ellas las decisiones de financiamiento e inversión impactaron considerablemente en los beneficios de las entidades hoteleras. El objetivo específico 3, sobre la identificación de las decisiones financieras en las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe, el 59% de las mypes ha tomado la decisión de inversión en capital de trabajo, mientras que el 41% fue en activo fijo; de las decisiones de financiamiento, el 78% de las mypes tomó la decisión de financiamiento para largo plazo, entre el 22% de estas fue a corto plazo. Dentro de la decisión de inversión en activo fijo, se identificó que el 34% de las mypes decidió invertir

tanto en maquinarias y muebles y enseres. Para la decisión de financiamiento a largo plazo, el 57% de las mypes optó por un préstamo, mientras que el 43% de estas eligió financiarse mediante un leasing.

Santos y Soto (2017) determinó que las alternativas de financiamiento inciden significativamente en la eficaz gestión financiera, se determinó que los créditos y los contratos de arrendamiento financieros son los más solicitados incidiendo adecuadamente en la eficiente gestión financieras de las mypes, y finalmente se constató que las decisiones que se toman de acuerdo a las experiencias anteriores, logrando el crecimiento de las mypes. En lo que respecta al objetivo específico 4, sobre la identificación de las alternativas de financiamiento en las mypes restaurantes de la Ciudad de Ferreñafe, el 62% de estas se autofinanció con los recursos propios, mientras que el 38% de mypes no lo hizo. Así mismo, el 1000% de mypes recurrió al financiamiento externo, el 30% solicitó sus préstamos o créditos tanto en cajas rurales como cajas municipales, el 28% acudió a un banco, finalmente el 12% fue a las edpymes. Con respecto a los programas que brinda el estado para financiamiento se identificó que el 35% de las mypes recibió financiamiento del Fondo Crecer, el 28% de estas solicitó a Reactiva Perú, el 17% de otras accedió a FAE Mype, mientras que un 20% de las mypes no logró financiarse con ninguno de estos programas.

V.- CONCLUSIONES

1. En la Ciudad de Ferreñafe los rubros que más destacan las mypes son los restaurantes, pollerías, cevicherías, chifas y pizzerías, se constituyeron como personas naturales con negocio y empresas individuales de responsabilidad limitada; teniendo como principal régimen tributario al nuevo régimen único simplificado; en su mayoría están en el rango de 1 a 3 años funcionando; y a la vez poseen licencia municipal definitiva; en promedio contratan de 4 a 7 trabajadores y obtienen ingresos promedios mensuales de S/5,000 a S/.10,000.

2.- Se identificó en las mypes de la Ciudad de Ferreñafe al capital de trabajo y activo fijo como las decisiones de inversión; entre ellas se encuentran el efectivo, mercaderías, también a los muebles y enseres, equipos de cómputo, maquinarias y unidades vehiculares, por otro lado, se identificó a la decisión de financiamiento a corto y largo plazo; para créditos, préstamos y leasing.

3.- Las mypes de la Ciudad de Ferreñafe han recurrido a los recursos propios para autofinanciarse, pero también una parte de las mypes han solicitado financiamiento tanto de edpymes, cajas y bancos, mientras que su promedio de capital fue entre S/5,000 a S/10,000; y su tiempo del préstamo en promedio fue de 12 a 24 meses.

4.- Las mypes de la Ciudad de Ferreñafe en mayor parte han cumplido con los requisitos para acceder a los programas de financiamiento por parte del Estado, entre ellos está el FAE MYPE, FONDO CRECER, REACTIVA PERÚ, en promedio su capital financiado fue de S/5,000 a S/.10,000; y su tiempo promedio del financiamiento fue de 12 a 24 meses; mientras que algunas mypes no han cumplido con los requisitos para acceder a esos programas.

5.- Las decisiones financieras de las mypes restaurantes, han impactado frente a las alternativas de financiamiento en cuanto en inversiones de: vehículos (delivery), ampliación de infraestructura, maquinarias (inversión a largo plazo.)

VI.- RECOMENDACIONES

- 1.- Se recomienda analizar detalladamente los rubros específicamente en potenciar las oportunidades de empleo, para generar desarrollo, sostenibilidad y sustentabilidad de los negocios en la Ciudad de Ferreñafe.

- 2.- Se recomienda proponer capacitaciones sobre productos financieros de las entidades bancarias para una mejor toma de decisiones de inversión y financiamiento, conducentes a la obtención de capital de trabajo y activo fijo.

- 3.- Se recomienda mantener un buen historial crediticio, que les permita renovar su financiamiento con el sistema bancario y no bancario, que logren impactar en su desarrollo empresarial y local.

- 4.- A los futuros investigadores, se les recomienda profundizar sobre alternativas de financiamiento, del sector gastronómico y turístico para complementar su desarrollo.

VII.- REFERENCIAS

- Apaza, M. (2010). Nuevo Plan Contable General Empresarial Concordado con NIIF's por Actividades Económicas. Lima, Perú: Instituto Pacífico S.A.C.
- Arnoletto, J. (2006). "Administración de la Producción como Ventaja Competitiva". México: Pearson.
- Baltodano, V. (2016). Caracterización del financiamiento de las micro y pequeñas empresas del sector servicios del Perú: Caso empresa Venecia Restaurant SCR LTDA de Chimbote, 2014 (tesis de pregrado) Universidad Católica Los Ángeles de Chimbote, Chimbote, Perú.
- Bravo, M., Lambretón, V., & Márquez, H. (2007). "Introducción de Finanzas". México: Pearson Educación.
- Ccaccya Bautista, D. A. (2015). "Fuentes de financiamiento empresarial". Revista Actualidad Empresarial, 310- 339p.
- Cañete, N. (2020). Covid 19 en el Perú: El impacto en las Mypes. 05 de Junio de 2020, de Economía verde. Recuperado de: <https://economyaverde.pe/covid-19-en-el-peru-el-impacto-en-las-mypes/>
- Conger, L; Inga, P y Webb, R. (2009). El árbol de la mostaza. Historia de las microfinanzas en el Perú. Lima: editorial supergráfica S.R.L
- Durand, A. (2018). Decisiones financieras y la rentabilidad en las empresas hoteleras de la Ciudad de Huánuco–2018 (tesis de pregrado) Universidad de Huánuco, Perú.
- Flores, J. (2008). Estados Financieros. Lima, Perú: Entrelíneas S.R.L.

- Gallagher, T. J. & Andrew, J. D. (2001). Administración Financiera – Teoría y Práctica. Bogotá, Colombia: Pearson Educación de Colombia Ltda. 2ª Edición.
- Gitman, L. J. (2000). Principios de Administración Financiera. México, México: Addison Wesley Longman. 8va Edición.
- Hamel, G. (2020). La reinención de un negocio. 25 de Junio de 2020, de Mercado Recuperado de: <https://mercado.com.ar/management-marketing/la-reinencion-de-un-negocio/>
- Hernández, A. (2002). Matemáticas financieras. Teoría y práctica. México: COPYRIGHT. Recuperado de: <http://books.google.com.pe/books?id=I9GtihVxDzIC&printsec=frontcover#v=onepage&q&f=false>
- Hernández, R., Fernández, C., Baptista, P. (2014). Metodología de la Investigación. México: INTERAMERICANA EDITORES, S.A. DE C.V.
- Huamani, M., & Ramos, P. (2016). Influencia de las fuentes de financiamiento en el desarrollo de la micro y pequeña empresa de la Provincia de Camaná, 2015 (tesis de pregrado) Universidad Nacional de San Agustín, Perú.
- IEDEP. (2020). Economía peruana caería 3,7% este año por efecto del COVID-19. 29 de Mayo de 2020, de Cámara de Comercio de Lima Recuperado de: <https://lacamara.pe/coronavirus-economia-peruana-caeria-37-este-ano-por-efecto-del-covid-19/?print=print>
- Leiva, N. (2019). Caracterización del financiamiento de las micro y pequeñas empresas del sector servicio-rubro restaurantes en la provincia de Huaraz, 2017 (tesis de pregrado) Universidad Católica Los Andes Chimbote, Perú.
- Pascale, R. (2009). "Decisiones Financieras". Buenos Aires: Pearson Education.

- Paspuel, M., & Rodríguez, B. (2018). El financiamiento de las cooperativas de ahorro y crédito y el crecimiento de los restaurantes de la ciudad de Tulcán” (Tesis pregrado) Universidad Politécnica Estatal del Carchi, Ecuador.
- Patiño, M. (2018). Planificación financiera: 31 de Mayo de 2020, de Gestión Recuperado de: <https://gestion.pe/economia/management-empleo/planificacion-financiera-pecado-capital-mypes-231524-noticia/>
- Pérez, V. (2010). Calidad total en la atención al cliente: pautas para garantizar la excelencia en el servicio. España: Ideaspropias.
- ProInversión. (2007). MYPEqueña empresa crece. Guía para el desarrollo de la micro y pequeña empresa. Lima: Agencia de Promoción de la Inversión Privada con el apoyo de ESAN.
- Redacción. (2018). La ONU considera que las pymes son la espina dorsal de la economía y las mayores empleadoras del mundo. 01 de Junio de 2020, de 20 minutos Recuperado de: <https://www.20minutos.es/noticia/3382959/0/pymes-microempresas-onu-economia-empleo/>
- Redacción. (2019). Solo el 7% de las mypes acceden a financiamiento formal. 01 de Junio de 2020, de El Economista América Recuperado de: <https://www.eleconomistaamerica.pe/economia-eAm-peru/noticias/9882421/05/19/Solo-el-7-de-las-mypes-acceden-a-financiamiento-formal.html>
- Ríos, D. (2015). Activos Fijos Tangibles. Actualidad Empresarial. 1(326). 1-2. Recuperado de: http://aempresarial.com/web/revitem/1_17590_12094.pdf.
- Rivera, D. (2018). Caracterización del financiamiento de las MYPES del sector servicios del Perú rubro juguerías-caso Juguería Yaquis y propuesta de mejora 2017 (tesis de pregrado) Universidad Católica Los Andes Chimbote, Perú.

- Romero, R. (2018). Caracterización del financiamiento de las micro y pequeñas empresas del sector servicios-rubro-restaurantes de San Juan–Sihuas, 2016 (tesis de pregrado) Universidad Católica Los Andes Chimbote, Perú.
- Ross, S., Westerfield, R., & Jordan, J. (2002). Fundamentos de Finanzas Corporativas. México: McGraw.
- Santos Yauricaza, E., & Soto Rodríguez, I. G. (2017). Alternativas de financiamiento para una eficiente gestión financiera de las Mypes con la Cmac Huancayo SA (tesis de pregrado) Universidad Nacional del Centro del Perú.
- Van Horne, J., & Wachowicz, J. (2010). "Fundamentos de Administración Financiera". México: Pearson Educación.
- Villar, P. (2017). Comex Perú: Mypes siguen aumentando, pero formalización no avanza. 10 de junio de 2020, de El Comercio Recuperado de:
<https://elcomercio.pe/economia/negocios/informalidad-micro-pequenos-negocios-peru-oticia-noticia-448518-noticia/>

VIII. ANEXOS

UNIVERSIDAD CATÓLICA SANTO TORIBIO DE MOGROVEJO ESCUELA DE CONTABILIDAD

CUESTIONARIO

Objetivo:

Estimados señores (a) reciba nuestro más grato y cordial saludo, el presente cuestionario tiene por objetivo recolectar información sobre las diferentes alternativas de financiamiento que han considerado y las decisiones financieras que se han tomado durante el covid-19 en su empresa.

Le pedimos de favor sea muy sincero y responsable con sus respuestas. Gracias.

1.- Rubro:

- a.- Restaurante
- b.- Cevichería
- c.- Pollería
- d.- Otro: _____

2.- PERSONERÍA JURÍDICA

- a.- Empresa Individual de Responsabilidad Limitada
- b.- Sociedad Comercial de Responsabilidad Limitada
- c.- Sociedad Anónima Cerrada
- d.- Persona Natural

3.- CLASIFICACIÓN DE LA EMPRESA

- a.- Microempresa
- b.- Pequeña empresa

4.- AÑOS DE FUNCIONAMIENTO

- a.- De 1 a 4 años

- b.- De 5 a 8 años
- c.- De 9 a 11 años
- d.- Más de 12 años

5.- RÉGIMEN TRIBUTARIO

- a.- Nuevo Régimen Único Simplificado
- b.- Régimen MYPE
- c.- Régimen Especial
- d.- Régimen General

6.- TIPO DE LICENCIA DE FUNCIONAMIENTO

- a.- Temporal
- b.- Definitiva

7.- NÚMERO DE TRABAJADORES

- a.- De 1 a 3
- b.- De 4 a 7
- c.- De 8 a 10
- d.- Más de 10

8.- INGRESOS PROMEDIOS MENSUALES

- a.- De S/. 1,000 a S/5,000
- b.- De S/5,000 a S/10,000
- c.- De S/10,000 a S/20,000
- d.- Más de S/20,000

NECESIDAD DE INVERSIÓN

9.- DESDE EL INICIO DE LA PANDEMIA, ¿SU ACTIVIDAD SE MANTUVO ACTIVA?

- a.- Si
- b.- No

10.- ¿CUÁL DE LOS SIGUIENTES ACTIVOS FIJOS TIENE POR RENOVAR?

- a.- Maquinaria

- b.- Muebles y enseres
- c.- Unidades vehiculares
- d.- Equipos de cómputo

11. ¿POR QUÉ MOTIVO HA RENOVADO SUS ACTIVOS FIJOS?

- a.- Se deterioraron
- b.- Se depreciaron
- c.- Otro: _____

12.- ¿CON CUÁL DE LOS SIGUIENTES HA GENERADO ENDEUDAMIENTO?

- a.- Con trabajadores
- b.- Con entidades bancarias
- c.- Con sunat
- d.- Con proveedores

13.- ¿CUÁL ES LA POSICIÓN ECONÓMICA ACTUAL DE LA EMPRESA?

- a.- Cubrió gastos
- b.- Cubrió costos
- c.- Registró pérdidas
- d.- Registró ganancias

14.- ¿DE QUÉ MANERA DISTRIBUYE EL PRODUCTO A SUS CLIENTES?

- a.- En el local
- b.- Moto lineal
- c.- Mototaxi
- d.- Auto

DECISIONES FINANCIERAS

15.- EN LA COYUNTURA ACTUAL DEL COVID-19, ¿QUÉ DECISIÓN DE INVERSIÓN HA TOMADO EN SU EMPRESA?

- a.- Capital de trabajo
- b.- Activo fijo

16.- DE LA DECISIÓN DE INVERSIÓN DE ACTIVO FIJO, ¿CUÁL DE LOS SIGUIENTES HA CONSIDERADO?

- a.- Maquinarias
- b.- Equipos de cómputo
- c.- Unidades vehiculares
- d.- Muebles y enseres

17.- EN LA COYUNTURA ACTUAL DEL COVID-19, ¿QUÉ DECISIÓN DE FINANCIAMIENTO HA TOMADO EN SU EMPRESA?

- a.- Corto plazo
- b.- Largo plazo

18.- DE LA DECISIÓN DE FINANCIAMIENTO A CORTO PLAZO ¿CUÁL DE LOS SIGUIENTES HA CONSIDERADO?

- a.- Crédito
- b.- Factoring
- c.- Otros

19.- DE LA DECISIÓN DE FINANCIAMIENTO A LARGO PLAZO, ¿CUÁL DE LOS SIGUIENTES HA CONSIDERADO?

- a.- Préstamo
- b.- Leasing
- c.- Otros

ALTERNATIVAS DE FINANCIAMIENTO

20.- EN LA COYUNTURA ACTUAL DEL COVID-19 ¿HA RECURRIDO A LOS RECURSOS PROPIOS PARA AUTOFINANCIARSE?

- a.- Si
- b.- No

21.- ¿CUÁL ES EL NIVEL DE RESERVAS ANTE CONTINGENCIAS?

- a.- Hasta S/. 1,000
- b.- De S/. 1,000 a S/. 3,000

c.- Más de S/. 3,000

22.- EN LA COYUNTURA ACTUAL DEL COVID-19 ¿HA RECURRIDO AL FINANCIAMIENTO EXTERNO PARA SU EMPRESA?

a.- Si

b.- No

23.- DE LAS SIGUIENTES ENTIDADES ¿CUÁL DE ELLAS LE HA BRINDADO FINANCIAMIENTO PARA SU EMPRESA?

a.- Edpymes

b.- Cajas rurales

c.- Cajas municipales

d.- Bancos

24.- ¿CUÁL HA SIDO EL CAPITAL DE SU FINANCIAMIENTO EXTERNO PARA SU EMPRESA?

a.- Hasta S/. 5,000

b.- De S/. 5,000 hasta S/. 10,000

c.- Más de S/. 10,000

25.- DEL FINANCIAMIENTO EXTERNO, ¿PARA CUÁNTO TIEMPO OBTUVO EL FINANCIAMIENTO EN SU EMPRESA?

a.- Para 12 meses

b.- De 12 a 24 meses

c.- Más de 24 meses

26.- A PROPÓSITO DEL COVID-19, ¿CON CUÁL DE LAS ALTERNATIVAS SE HA FINANCIADO?

a.- FAE MYPE

b.- REACTIVA PERÚ

c.- FONDO CRECER

d.- Ninguna

27.- ¿CUMPLIÓ CON LOS REQUISITOS PARA ACCEDER A LAS ALTERNATIVAS DE FINANCIAMIENTO OTORGADAS POR EL ESTADO?

- a.- Si
- b.- No

28.- DE LAS ALTERNATIVAS DE FINANCIAMIENTO OTORGADAS POR EL ESTADO ¿PARA CUÁNTO TIEMPO OBTUVO EL FINANCIAMIENTO EN SU EMPRESA?

- a.- Para 12 meses
- b.- De 12 a 24 meses
- c.- Más de 24 meses

29.- ¿CUÁL HA SIDO EL CAPITAL DE SU FINANCIAMIENTO CON LOS PROGRAMAS DEL ESTADO PARA SU EMPRESA?

- a.- Hasta S/. 5,000
- b.- De S/. 5,000 hasta S/. 10,000
- c.- Más de S/. 10,000