

Presentación

La experiencia individual y colectiva en materia económica, por regla general, está asociada a las expectativas, un problema preferente de la modernidad occidental al menos desde el siglo XIX. Construir progreso supuso proyectar una sociedad normada, que procuró intervenir privada y públicamente en aspectos tan relevantes como las relaciones de inversión, acumulación de riqueza y distribución racional de las ganancias. Al respecto, autores como Karl Polanyi, Angus Maddison, Albert O. Hirschman, Robert Castel, nos han ilustrado con sus profusas investigaciones económicas, socioculturales e ideológicas, la génesis y resultados de estos problemas, que en el presente continúa debatiéndose en la academia, el espacio público y la política contingente.

Hasta mediados del siglo XX hubo una economía, industrial y financiera, que sobrepasó las expectativas, a pesar de dos guerras mundiales devastadoras, revoluciones ideológicas intercontinentales y conflictos poscoloniales. El tránsito hacia un progreso regulado y de carácter global se ha comenzado a desdibujar desde mediados de los años 1970, como resultado de crisis económicas, derrota de modelos ideológicos y guerras transnacionales. Las recientes elecciones en Estados Unidos o la ratificación del Brexit, son síntomas de nuevos escenarios que acentúan las tensiones entre la realidad global y la demanda local. Si

bien se puede hablar de un mercado financiero globalizado, es evidente que la desigualdad se torna en el gran problema del siglo XXI, otrora fue la pobreza. Thomas Piketty, Angus Deaton, Joseph Stiglitz, Anthony Atkinson, Pierre Rosanvallon, entre muchos otros investigadores, han perfilado los grandes desafíos económicos, culturales y políticos, que afrontaremos en el corto y mediano plazo.

El número actual de *Perfiles Económicos* discute en sus artículos problemas vinculados a riqueza, desigualdad, competitividad, colaboración entre capital y trabajo. La *sección Artículos* inicia con el ensayo de José Gabriel Palma, referido a la forma en que se comporta la economía chilena en relación a Corea, que crece más y reparte mejor las ganancias. Palma analiza cómo en Chile el sistema parece diseñado para beneficiar a un fracción mínima de la población (particularmente al empresariado). La década actual ha incrementado el número de familias o conglomerados económicos que concentran un porcentaje considerable del PIB. En paralelo, la calle exhibe expresiones masivas de descontento, solo comparables a la década de los años 1980. Al respecto, en su artículo Palma se pregunta si Chile (gobierno y empresarios) ha pensado una solución a la “desmesurada” concentración de la riqueza.

Darcy Fuenzalida y Bárbara Valenzuela discuten en su artículo el efecto de la calidad institucional y competitividad global sobre el flujo comercial en cinco países sudamericanos (Argentina, Brasil, Chile, Colombia y Perú) con sus socios comerciales para el período 1996-2007. Además, se preguntan cómo estas variables y el comercio aproximado afectan en la producción. La investigación logra detectar que a menor percepción de la corrupción en entidades públicas y aumento de la democracia y competitividad global en el país, mayores serán el comercio bilateral y productividad de los países sudamericanos.

El artículo de Daniel Dicósimo plantea la colaboración entre los movimientos sindicales de Argentina y Brasil y los expertos en relaciones laborales de estos países, ante la reestructuración productiva y la flexibilización laboral, implementadas entre 1990 y 2002. La nueva institucionalidad micro – regulatoria, en otras palabras los nuevos parámetros, las nuevas reglas, los nuevos espacios y objetivos que incorporaron las empresas automotrices y metalmecánicas a la

producción, pronto se presentaría como un desafío para los dirigentes en las negociaciones colectivas e impulsó a los técnicos al primer plano de las negociaciones colectivas entre sindicatos y empresas. Al mismo tiempo los sindicatos adoptaron como estrategia obtener, procesar y difundir información sobre la reestructuración productiva, a través de centros de estudios, investigación y formación sindical, cuyos planteles de docentes, asesores y consultores estarían formados por intelectuales, investigadores sociales y profesionales.

Raphael Jonathas da Costa Lima, desarrolla en su artículo una investigación que tiene como objetivo mostrar la dilución del modelo de estado de la Companhia Siderúrgica Nacional (CSN) desde el ángulo de la división entre la ciudad de Volta Redonda y la empresa. Además, presenta el debate sobre la privatización de una empresa pública, la subasta en la Bolsa de Valores de Rio de Janeiro y la construcción de un nuevo modelo de dependencia de la ciudad por el pago de impuestos. Finalmente, expone las luchas gremiales y populares que se produjeron en Volta Redonda y la ejecución del programa de privatización de la empresa.

En la sección *Notas de Investigación*, Sergio Garrido nos expone los resultados que obtuvo de la construcción de series estadísticas sobre las huelgas realizadas en la Gran Minería del Cobre (GMC) para el periodo 1911 – 1991. Su propuesta de estudio es relevante, realizando comparaciones entre los yacimientos de la GMC e identificando los principales determinantes de la huelga. Se trata de una contribución que permite matizar el conocimiento que hasta hoy poseemos del conflicto capital-trabajo al interior de la GMC, además de proporcionar una base estadística para ser usada con fines comparativos y analíticos en futuras investigaciones.

Para finalizar este número, la sección *Reseñas* nos invita a la lectura de dos investigaciones actuales, que nos animan a seguir debatiendo en perspectiva pasado-presente.

Patricio Herrera González
Director y Editor Responsable