

IMPORTACIÓN DE GUANTES EN POLIURETANO DESDE CHINA A COLOMBIA

DANIEL CAMPOS SAAVEDRA

**FUNDACIÓN UNIVERSITARIA EMPRESARIAL DE LA CAMARA DE COMERCIO DE
BOGOTÁ UNIEMPRESARIAL
ESCUELA DE FINANZAS
BOGOTÁ
2015**

DANIEL CAMPOS SAAVEDRA

**TRABAJO DE GRADO PARA OPTAR AL TÍTULO DE FINANZAS Y COMERCIO
EXTERIOR**

**FUNDACIÓN UNIVERSITARIA EMPRESARIAL DE LA CAMARA DE COMERCIO DE
BOGOTÁ UNIEMPRESARIAL
ESCUELA DE FINANZAS
BOGOTÁ
2015**

DEDICATORIA

iii

Dedico esta monografía principalmente a Dios y a mi familia que son lo más importante en mi vida. Por mis padres, mi hermano y mi novia que me han apoyado en todo este proceso

AGRADECIMIENTOS

iv

Quiero darle gracias principalmente a mis padres que son los que me han apoyado en todo este proceso de crecimiento académico y por todo el sacrificio que han hecho para que yo esté en donde estoy en este momento

Gracias a mi novia que fue una persona muy importante en este proceso y por estar siempre a mi lado

A mis amigos por estar conmigo en las buenas y en las malas especialmente a Marco Andrés un amigo muy especial quien fue quien confió en este proyecto

Contenido

v

RESUMEN	1
ABSTRACT	2
INTRODUCCIÓN.....	3
Capítulo I	4
CONTEXTO	4
Capítulo II.....	6
FUNDAMENTOS TEORICOS	6
Producto:	6
Aplicaciones:	7
Características:	7
Composición del Guante	8
Información de Desempeño	8
Códigos / Tallas/ Presentación	8
Almacenamiento y Disposición final.....	9
Negociación.....	9
Incoterms	10
Arancel:	13
Ubicación posición arancelaria:	14
Posición arancelaria:	14
Capitulo III.....	15
FUNDAMENTOS METODOLOGICOS	15
Objetivos específicos:	15
Actividades:.....	15
Evidencia:.....	16
CAPITULO IV	17
HALLAZGOS	17
Proveedor	17
Cotización:	17
Condiciones de compra:.....	18
Compra.....	19
Transporte y Aduana.....	19
Contrato compraventa.....	20
Condiciones del contrato.....	21
Obligaciones del vendedor	21
Obligaciones del vendedor	21
Traspaso del riesgo y de la propiedad	21
Servicio de post venta	21
Precio y modalidad de pago	21
Otras clausulas.....	21
Contrato.....	22
Producción de los guantes	22
Almacenamiento	23
Comercialización	24
CONCLUSIONES.....	26
RECOMENDACIONES.....	27

BIBLIOGRAFIA..... 28vi

INDICE DE TABLAS

Tabla 1: Desempeño Guante

8

Tabla 2: Códigos/ Tallas/ Presentación

8

LISTA DE FIGURAS

viii

Figura 1: Guante De Poliuretano	6
Figura 2: Incoterms 2010	12
Figura 3: Incoterm Fob	13
Figura 4: Posición Arancelaria	14
Figura 5: Cotización	18
Figura 6: Cotización Agencia De Aduanas	20
Figura 7: Contrato	22
Figura 8: Almacenamiento	24
Figura 9: Estrategia De Venta	25
Figura 10: Factura De Venta	25

RESUMEN

El proyecto titulado “Importación de guantes en poliuretano desde China a Colombia” tiene como finalidad mostrar el resultado de la importación de los guantes en poliuretano contactando a la empresa fabricante en la feria EXPOCOMER en la Ciudad de Panamá, con el propósito de ofrecer protección a los empleados.

Se analizaron proveedores y al ver que este guante tiene una excelente comercialización en la parte industrial y por ende este mismo es un proyecto viable.

Actualmente el proceso de importación es un proceso ágil y oportuno en donde se contactó empresas especializadas en el ámbito de comercio exterior para la parte logística y de legalización de la mercancía.

En cuanto a las normas arancelarias se detectó que la partida arancelaria de guante tiene un arancel del 132% el cual es bastante alto pero se observó que el guante no tiene un precio muy alto y que puede ser igualmente comercializado.

ABSTRACT

The qualified monograph "Import of gloves in polyurethane from China " work takes Colombia as a purpose to show the result of the import of the gloves in polyurethane contacting to the manufacturing plant in the fair EXPOCOMER in the City of Panama, with the intention of offering protection to the employees.

Suppliers were analyzed and on having seen that this glove has an excellent commercialization in the industrial part and for ended this one itself is a viable project.

Nowadays it processed of import it is an agile and opportune process where there were contacted companies specialized in the area of exterior trade for the logistic part and of legalization of the goods.

As for the tariff procedure there was detected that the tariff item of glove has a duty of 132 % which is high enough but was observed that the glove does not have a very high price and that it can be equally commercialized

INTRODUCCIÓN

La falta de implementación de maquinaria en el país ha generado que Colombia, tenga índices altos de importación en varios de los productos, como es el caso de los guantes, los cuales necesitan ser elaborados en serie, pero así mismo manteniendo controles de calidad y por ende abaratar los costos de producción, lo que permite que el precio ofertado al país importado sea llamativo y que el precio para el consumidor final sea accesible.

China es un país que se ha caracterizado por su crecimiento productivo en las últimas décadas. En nuestro país existe una alta demanda de los productos manufactureros de ese país, debido al bajo costo de su mano de obra, lo cual generó un gran interés en nuestra compañía, DOTAFER. En el viaje a Panamá, durante la feria EXPOCOMER, las compañías expositoras fabricantes de guantes de poliuretano eran orientales. Lo que ratificó nuestra decisión de adquirir el producto con un proveedor en China.

El objetivo principal de la misión era contactar un proveedor el cual cumpliera con las necesidades de DOTAFER como son los guantes de poliuretano, buscando la mejor oferta en cuanto a calidad y precio, posteriormente realizar el proceso de importación y comercialización de los guantes, haciendo a DOTAFER aún más competitivos en el mercado.

El proyecto tiene como finalidad determinar todo el proceso importación de los guantes de poliuretano de China a Colombia, para lo cual se obtendrá toda la información posible para dicho proceso

Se menciona que la investigación, dará un gran aporte para los profesionales de Comercio Exterior, al tener de manera documentada todo el proceso de la importación de guantes de poliuretano de China a Colombia.

Capítulo I

CONTEXTO

DOTAFER es una empresa comercializadora de productos de DOTACION DE SEGURIDAD INDUSTRIAL, FERRETERIA, ASEO Y PAPELERIA desde el 2012, encaminada a brindar una atención eficiente y adecuada a la industria manufacturera, al comercio y a las empresas en general. Conformada por un grupo de personas, que conocedoras de la necesidad que tiene la empresa moderna, de contar con proveedores integrales que respalden técnicamente todos y cada uno de los productos suministrados, en una forma ágil y oportuna.

Nuestro personal cuenta con el conocimiento necesario para brindarle una correcta asesoría en la selección, uso, respaldo técnico, atención de garantías, etc. de los productos suministrados por nosotros con lo cual podemos asegurar que somos un proveedor confiable para nuestra selecta clientela.

Surgió la idea de poder contactar una empresa fabricante de guantes en donde se vio la posibilidad que en la misión realizada a la ciudad de Panamá se dio la oportunidad de poder asistir a la feria EXPOCOMER 2015 Panamá

Es una feria anual dedicada a promover encuentros comerciales entre misiones que llegan del exterior y empresas locales. EXPOCOMER ofrece su experiencia para articular el intercambio entre los sectores industriales, comerciales y de servicios de América, Asia, Europa y el Caribe. Aunque se presenta una amplia gama de productos, las categorías principales de EXPOCOMER son: alimentos, textiles, construcción, tecnología y servicios. Nos permite contactar a más de 2.500 empresas de todo el mundo en donde se tendrá la oportunidad de realizar intercambios comerciales, la cual será una exposición comercial multi-sectorial.

Este es el sitio ideal para dar a conocer los productos a nivel local y regional, lanzar nuevos productos, al mercado y evaluar la competencia. Es también clave para obtener la representación de los productos en Panamá y utilizar la Zona Libre de Colón como puente para reexportación de los productos. Este año se realizó del 11 al 14 de marzo en el centro de convenciones ATLAPA.

En la visita se logró contactar a XINJI SUNNYHOPE SAFETY PRODUCTS. LTD la cual es un fabricante de guantes profesional con sede en el norte de China. Ellos tienen un equipo personas con experiencia de más de 20 de años. Con expectativas de los clientes cada vez más altos y competiciones muy fuertes, se dedica a la producción guantes para proteger la seguridad de los trabajadores. La empresa cuenta con una capacidad anual de producción de 1.800.000 docenas de varios guantes de alta calidad Los productos incluyen látex recubierto guante, guante de nitrilo recubiertos, guantes de jardinería, guantes de soldadura, guantes de neón, guantes de PVC, guantes de cuero y guantes de neopreno. Estos productos son ampliamente utilizados en la industria química, la pesca, la ingeniería mecánica, la galvanoplastia, la impresión, pintura, construcción, agricultura y otros campos. La cual fue la empresa encargada para la producción de los guantes para la importación.

Capítulo II

FUNDAMENTOS TEORICOS

Producto:

Los guantes de poliuretano, son los guantes de protección industrial de uso general idealmente para proteger a las personas de los procesos, con un excelente nivel de agarre, destreza y comodidad, los cuales se podrán apreciar a Continuación.



Figura 1: Guante de poliuretano

Fuente: Sunny Hope Gloves

Aplicaciones:

Se enunciarán ejemplos de aplicaciones y usos comunes de los guantes. Es muy importante conocer el proceso y los riesgos mecánicos que este mismo genera: abrasión, corte, rasgado y punción; a los que está expuesta la persona para poder definir el uso del guante adecuado. Este producto no debe ser usado como protección contra químicos.

- Ensamble de precisión
- Manejo de paneles de control
- Ensamblaje electrónico
- Embalaje e inspección

Características:

El guante está fabricado de un tejido de punto de nylon negro sin costuras, que provee comodidad, mejor ajuste, mayor destreza. Esto se traduce en una mayor productividad y durabilidad para el usuario cuando se le compara con otros guantes de protección general, tales como el cuero y la carnaza. Las costuras en la punta de los dedos, son parte de las razones por las cuales, otros guantes de protección proveen menor destreza y comodidad al usuario. Estos guantes tienen una banda elástica en la muñeca con código de colores que permite identificar la talla. Recubrimiento de Poliuretano El guante tiene un recubrimiento de poliuretano, que provee una capa con buena resistencia a la abrasión y rasgado, protección contra líquidos, agarre en seco-húmedo y durabilidad. El recubrimiento ofrece la misma sensibilidad táctil de un guante delgado, pero con la protección de un guante recubierto.

Composición del Guante

Nylon: 40% Poliuretano: 60%

Información de Desempeño

PRUEBA	UNIDAD	NIVEL DE DESEMPEÑO				
		1	2	3	4	5
Resistencia a la Abrasión	Ciclos	100	500	2000	8000	-
Resistencia al Corte	Indice de Corte	1.2	2.5	5.0	10.0	20.0
Resistencia al Rasgado	Newtons	10	25	50	70	-
Resistencia a la Punción	Newtons	20	60	100	250	-

Tabla 1: Desempeño guante

Fuente: Kimberly Professional

Códigos / Tallas/ Presentación

CÓDIGO SAP	COLOR	TALLAS	COLOR MUÑECA	DIMENSIONES PALMA (mm)		PRESENTACIÓN
				Ancho	Largo	
30193264	Negro	7 (Pequeño)	Gris	80	215	12 pares x bolsa / 5 bolsas x caja
30193265	Negro	8 (Mediano)	Azul	85	225	12 pares x bolsa / 5 bolsas x caja
30193266	Negro	9 (Largo)	Morado	95	235	12 pares x bolsa / 5 bolsas x caja
30193267	Negro	10 (XLargo)	Negro	105	245	12 pares x bolsa / 5 bolsas x caja
30193268	Negro	11(XXLargo)	Café	115	255	12 pares x bolsa / 5 bolsas x caja

Tabla 2: Códigos/ Tallas/Presentación

Fuente: Kimberly Professional

Almacenamiento y Disposición final

Los guantes de poliuretano, deben ser almacenados en un lugar fresco y seco. Los guantes deben ser utilizados antes de 2 años después de haber sido recibidos. Se sugieren los rellenos sanitarios como lugar para disposición final del producto. El comportamiento del material luego de desechado en rellenos sanitarios está ligado al comportamiento biodegradable de los componentes descritos previamente.

Negociación

La negociación en el ámbito empresarial nos vemos obligados a interactuar con diferentes personas de otros países y culturas en EXPOCOMER. Queramos o no, los principios de la negociación internacional entran en juego. Entramos a.

El principal paso de una negociación es la preparación. Es la capacidad de entenderse con las demás personas que observan el mundo de otra forma (ligeramente o sustancialmente) diferente al empresario común. Por eso, es primordial prepararse para iniciar una negociación

La mayoría de las veces la persona que más sabe de la negociación tiene más ventajas en una negociación. Por eso, en cuanto se sepa más del otra parte, como son costumbres, culturas. Etc. Mejor preparado se estará.

Por último, en una negociación las comunicaciones con diferentes personas e muy importante. Por ejemplo, a los americanos les gusta más ir al grano. Sin embargo a los chinos le gusta más un proceso largo.

Incoterms

Ya conociendo lo que es una negociación, un factor principal es el incoterm con el cual se realizara la importación. Según la Cámara de Comercio Internacional (CCI) la cual es la encargada de actualizar los incoterms, la última versión entro en revisión en el 2008 y está en vigor desde Enero del 2011. Dentro de los principales cambios que se vieron en la eliminación de los incoterms como:

DAF: DELIVERED AT FRONTIER

DES: DELIVERED EX SHIP

DEQ: DELIVERED EX QUAY

DDU: DELIVERED DUTY UNPAID

Así mismo dos incoterms fueron agregados:

DAP: DELIVERED AT PLACE

Adopta el propósito de DAF y DDU, pues tas determinan el lugar acordado en destino para la entrega de la mercancía. INCOTERM más flexible ya además para todas las modalidades de transporte.

DAT: DELIVERED AT TERMINAL

Funciona para todo tipo de transporte, especialmente el marítimo. Establece la entrega en puerto de destino, después de descargada la mercancía. Mientras que los INCOTERMS 2000 tenían 4 categorías, grupo E: salida, grupo F: Llegada, los INCOTERMS 2010 solo tendrán 2 tipos de categoría, para cualquier tipo de modalidad de transporte.

EXW: EX FABRICA Este incoterm determina que la responsabilidad del vendedor, es poner la mercancía en el local del comprador.

FCA: FRANCO EN EL MEDIO TRANSPORTE

El vendedor tiene la obligación de entregar la mercancía en el punto acordado dentro del país de origen. Se hace cargo de los gastos hasta que la mercancía este en el punto acordado entre las dos partes.

El incoterm FCA lo podemos utilizar con cualquier tipo de modalidad de transporte: aéreo, terrestre, ferroviario y en contenedores multimodal.

CPT: TRANSPORTE PAGADO HASTA

Se utiliza para el transporte que no es marítimo.

CIP: TRANSPORTE Y SEGURO PAGADO HASTA

Es el incoterm igual al CIF, pero se utiliza para el transporte que no sea marítimo.

DAP: DELIVERED AT PLACE

Adopta el propósito de DAF y DDU, pues nos señala el lugar convenido en destino para la entrega de la mercancía. Incoterm más flexible y además para todas las modalidades de transporte

DAT: DELIVERED AT TERMINAL

Sirve para todo tipo de transporte especialmente el marítimo. Determina la entrega en puerto destino, después de descargado

FOB: FRANCO A BORDO – FREE ON BOARD

El vendedor se responsabiliza de colocar la mercancía a bordo de una nave en el puerto indicado

FAS: FRANCO AL COSTADO DE LA NAVE

El vendedor toma la responsabilidad de poner la mercancía al costado de la nave del muelle o en las barcasas, en el lugar indicado en la factura.

CFR: COSTO Y FLETE

El vendedor se debe hacer responsable de pagar los costos del flete necesarios para poder transportarla al destino indicado.

CIF: COSTO, SEGURO Y FLETE

Es similar al CFR pero el vendedor también se debe hacer cargo del seguro de la mercancía

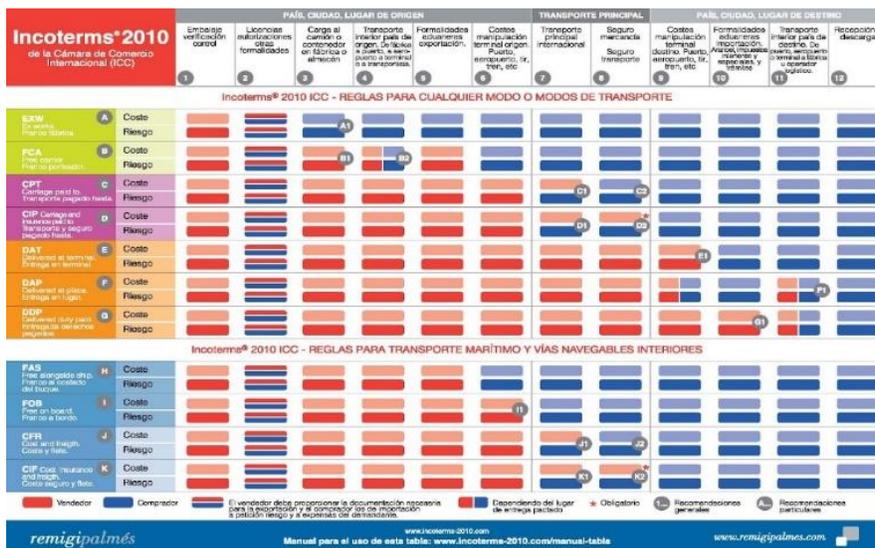


Figura 2: Incoterms 2010

Fuente: Blog comercio internacional

Una vez vistos los incoterms el que se aplicó para la importación de los guantes desde China será FOB, lo cual indica que nos hicimos cargo después de que la mercancía este abordo de la nave.

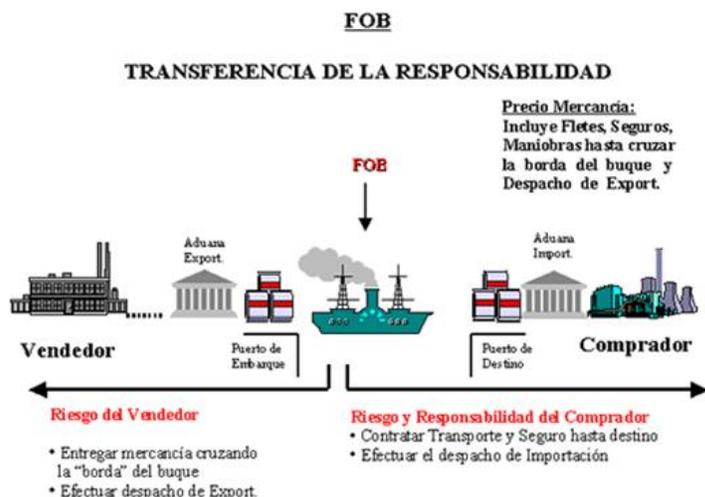


Figura 3: Incoterm FOB

Fuente: Blog de incoterms

Arancel:

Un arancel es el impuesto que pagan los bienes que son importados a un país. Los aranceles son derechos de aduana que pueden ser específicos o ad valorem. Los aranceles aumentan el precio de los bienes importados. Arancel, es la nomenclatura oficial de mercaderías clasificadas con la determinación de los gravámenes que deben causarse con motivo de la importación y/o exportación. Cada producto exportable es identificado con su Posición (o Tarifa) Arancelaria.

Ubicación posición arancelaria:

La posición arancelaria es un código para que el Sistema Armonizado pueda identificar las mercancías, esta consta con diez dígitos, los cuatro primeros se conoce como partidas arancelarias y señala a que capítulo va destinado y a que partida. Ejemplo la posición arancelaria la cual va clasificada el guante es:

- **61.10.11.00.00**
- **61** : Capítulo
- **61.10**: Partida arancelaria
- **61.10.11**: Subpartida arancelaria
- **61.10.11.00.00** Posición arancelaria

Posición arancelaria:

(Véase figura en la siguiente página)

61.10	SUÉTERES (JERSEYS), «PULLOVERS», CARDIGANES, CHALECOS Y ARTÍCULOS SIMILARES, DE PUNTO.
6110.1	- De lana o pelo fino:
6110.11.00	- - De lana
6110.12.00	- - De cabra de Cachemira
6110.19.00	- - Los demás
6110.20.00	- De algodón
6110.30.00	- De fibras sintéticas o artificiales:
6110.30.00.10	- - De fibras acrílicas o modacrílicas
6110.30.00.90	- - Las demás
6110.90.00	- De las demás materias textiles

Figura 4: Posición arancelaria

Fuente: Aduanet

Capítulo III

FUNDAMENTOS METODOLOGICOS

Objetivos específicos:

- Evaluar el proveedor presentado en la feria EXPOCOMER, por medio de la cotización, para realizar la compra del producto.
- Analizar los diferentes proveedores para los procesos de importación y de legalización de la mercancía.
- Identificar los requisitos exigidos por la DIAN para la importación de los guantes.
- Identificar los diferentes procesos de almacenamiento de la mercancía en Dotafer
- Identificar estrategias para la comercialización de los guantes

Actividades:

- Identificar los posibles beneficios del proveedor para luego solicitar cotización del producto para proceder a la compra de los guantes.
- Describir las condiciones de pago que nos pauta el vendedor para realizar el pedido de los guantes.
- Identificar la agencia de adunas y logística para elaborar todo el proceso de importación y de legalización de la mercancía.
- Analizar los gravámenes impuestos por la aduana Colombiana para la importación de los guantes.
- Determinar las medidas de la mercancía para su almacenamiento.
- Identificar las diferentes estrategias de comercialización para el mercado objetivo

Evidencia:

- Selección del proveedor XINJI SUNNY HOPE GLOVES para la producción de los guantes en poliuretano.
- Elaboración de la cotización por parte de XINJI SUNNY HOPE GLOVES, para analizar los diferentes beneficios otorgados por el proveedor.
- Elaboración del contrato determinando las diferentes obligaciones como del comprador como del vendedor.
- Selección del proveedor AGENCIA DE ADUANAS Y LOGISITICA para todo el proceso de importación y de legalización de la mercancía.
- Revisión de las medidas de la mercancía, para su distribución y almacenamiento en Dotafer.
- Estrategias para la comercialización del guante en mercado objetivo

CAPITULO IV

HALLAZGOS

Proveedor

NOMBRE DE LA EMPRESA	CONTACTO	DIRECCIÓN	TELEFONO	PAG. WEB	EMAIL
XINJI SUMMYHOPE SAFETY PRODUCTS CO.,LTD	JESSICA WANG	XICHEING INDUSTRIAL PARK, SOUTH ZHIQUI TOWN	+86-311- 851085887	http://www.sunnyhopegloves.com/Contact.asp	sales@sunnyhopegloves.com

Cotización:

El jueves 12 de marzo en la feria de EXPOCOMER en Panamá el cual fue contactado XINJI SUNNYHOPE SAFETY PRODUCTS. LTD el fabricante de guantes para poder llegar a un acuerdo comercial. Fue solicitada una cotización para 12.000 pares de guantes en términos FOB la cual fue presentada de la siguiente manera:

Sunny Hope 汇富三合						
NO.	Name	Pictures	Model	Description	Package	Unit Price, USD
					Quantity	Price
1	Nitrile coated		2500 PAIRS	13gauge black polyester liner with black nitrile coating on palm and fingers gloves,smooth finished,Available size:7/8/9/10/11"	12 pairs/polybag 240 pairs/carton	861.29% 1.20 USD/DOZ
2	smooth finished		2500 PAIRS	13gauge grey polyester liner with grey nitrile coated on palm and fingers gloves,smooth finished,Available size:7/8/9/10/11"	12pairs/polybag, 240 pairs/carton	850.12% USD5,60/DOZ
3	common work gloves		2500 PAIRS	13gauge white polyester liner with grey nitrile coated on palm and fingers gloves,smooth finished,Available size:7/8/9/10/11	12pairs/polybag, 240 pairs/carton	842.52% USD5,40/DOZ
4	polyester knitted gloves		2500 PAIRS	7gauge cotton T/C liner with both sides black pvc dotted gloves,weight:1000g/doz	12pairs/polybag, 240 pairs/carton	740.90% USD4.80/DOZ

Figura 5: Cotización

Fuente: Sunny Hope Gloves

Como podemos observar el guante en poliuretano tiene un costo de 1.20 USD cada docena lo cual nos da un precio de 250 COP con una TRM (tasa representativa del mercado) de 2.500 USD.

Condiciones de compra:

El gerente general de DOTAFER ya analizada la viabilidad de la importación de este guante, se hizo contacto con XINJI SUNNYHOPE SAFETY PRODUCTS. LTD para averiguar el proceso para llegar a un acuerdo comercial. Las condiciones de XINJI SUNNYHOPE SAFETY PRODUCTS. LTD para empezar

con la producción de los guantes ítem número 1 de la cotización para la elaboración de 12.000 pares en término FOB son los siguientes:

- 30% Anticipado – 70 Terminada la producción
- Transferencia al Banco de China
- 30 días de producción
- 240 pares por caja

Compra

Se realizó la compra de los guantes abonando el 30% para comenzar con la producción de los guantes, el pedido fue realizado e la siguiente manera.

- Talla 7: 960 pares
- Talla 8: 5040pares
- Talla 9: 5040 pares
- Talla 10: 960 pares

Con una tasa representativa del Mercado (TRM) de 2.500 pesos de un valor de 1.20 USD/DOC en termino FOB.

Transporte y Aduana

Se contactó un intermediario en Colombia para todos los procedimientos de aduanas y transporte que el proceso requerido, ya que DOTAFER es una persona natural con la empresa intermediará identificada con el nombre de AGENCIA DE ADUANAS Y LOGISITICA S.A, se le solicito la cotización de transporte y aduana que se presenta de la siguiente manera.

		Agencia de Aduanas-Derecho Aduanero Transporte Internacional Carrera 70C No. 56-08 PBX: ++571- 2959140 FAX: ++571- 4165023 Bogotá D.C., Colombia www.logistica.com.co
		TARIFARIO
Agencia de Aduanas-Derecho Aduanero		
IMPORTACIONES:		
• Comisión Mínima (Aéreo Bogotá)		\$730.000,00
• Comisión Mínima (Puerto BUJ/CTG)		\$280.000,00
• Comisión Ad Valorem sobre valor CIF:		0,35%
• Manejos por Contenedor		\$ 80.000,00
• Servicio de Descarga Directo Bogotá		\$ 70.000,00
• Formularios Declaración Andina de Valor c/u		\$ 10.000,00
• Declaración de Importación c/u		\$ 10.000,00
• Elaboración de cada Declaración de Importación de Valor:		\$ 10.000,00
• Compra formulario Registros Mincomex c/u		\$ 30.000,00
• Elaboración y aceptación Licencia en Mincomex VUCE c/u		\$ 90.000,00
• Gastos Operativos (Generales)		\$ 80.000,00
• Pro inspecciones	1 hora de trabajo	\$ 80.000,00
	2-3 hrs de trabajo	\$ 95.000,00
	Contenedor 20'	\$260.000,00
	Contenedor 40'	\$380.000,00
• Traslado de Contenedor a Patio de fiscalización		\$435.000,00
EXPORTACIONES:		
• Comisión Mínima (Aéreo Bogotá)		\$230.000,00
• Comisión Mínima (Puerto BUJ/CTG)		\$250.000,00
• Comisión Ad-Valorem sobre valor CIF:		0,35%
• Gastos Operativos (Generales)		\$ 80.000,00
• Inspecciones (antinarcoóticos y/o DIAN)		\$ 60.000,00
Notas:		
1. Los gastos de traslado para preinspección e inspección aduanera en puerto se soportarán con su respectiva factura.		
2. Demás gastos en puerto se cobrarán al costo, soportados con su respectiva factura.		
3. Los gastos de depósitos, demoras, drop off y demás de contenedores son variables dependiendo de la naviera.		
Soluciones en comercio Internacional www.logistica.com.co		
		 Agencia de Aduanas Logística S.A. Soluciones en Comercio Internacional

Figura 6: Cotización Agencia de aduanas

Fuente: Agencia de aduanas Logística S.A

Contrato compraventa

En cuanto al contrato de compraventa se debe tener en cuenta que tiene que ser un texto impreso con las condiciones generales de compra y venta. El contrato de compraventa es una de las modalidades más usadas en el ámbito comercial, por lo generaliza las obligaciones del comprador y del vendedor.

Se cuentan con normas y lenguaje universal en materia de contratos de compraventa se expidió el decreto 2826 de diciembre de 2001 el cual fue elaborado por las Naciones Unidas en la “Convención sobre contratos de compraventa internacional de mercaderías” en 1980.

Condiciones del contrato

- Objetivo del contrato: Naturaleza, descripción cualitativa y cuantitativa

Obligaciones del vendedor

- Entrega de la mercancía: transporte, embalaje, fecha
- Control de conformidad: muestras, modalidades
- Instrucciones sobre utilización, planos, manuales.

Obligaciones del vendedor

- Garantías
- Modalidad de pago: términos de pago, lugar de pago

Traspaso del riesgo y de la propiedad

- Traspaso del riesgo y de la propiedad
- Traspaso de la propiedad

Servicio de post venta

- Garantía: reparación y mantenimiento

Precio y modalidad de pago

- Precio: Regidos por la TRM del día
- Forma de pago: Contado

Otras cláusulas

- Idioma del contrato
- Derecho del contrato
- Elección del domicilio
- Fechas y formas auténticas

Contrato

Luego de analizados la condiciones del contrato, como las obligaciones tanto del comprador como del vendedor se dispone a la elaboración del contrato con la empresa AGENCIA DE ADUANAS LOGISTICA S.A la cual va a hacer la encargad de ser el intermediario entre XINJI SUMMYHOPE SAFETY PRODUCTS CO y DOTAFER para poder lograr todo el procedimiento de compra y venta de los guantes, en el cual quedo estipulado en el siguiente contrato:

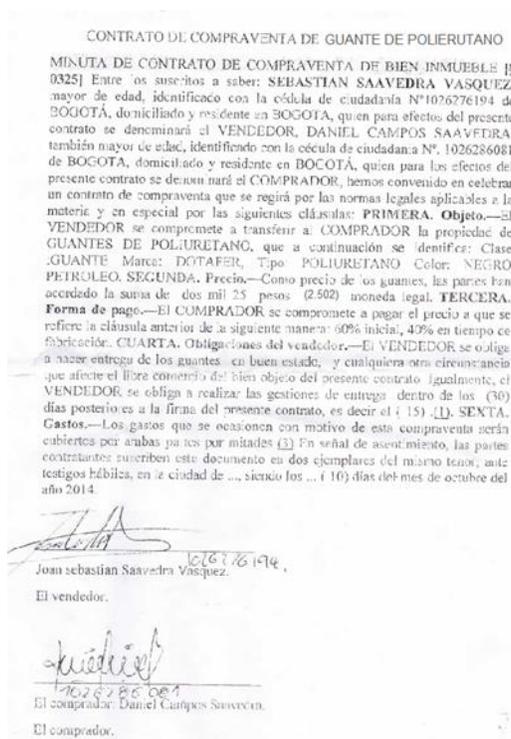


Figura 7: Contrato

Fuente: Agencia aduanas logística S.A

Producción de los guantes

China es donde hay sobrepoblación, esto ha generado que la mano de obra es de muy bajo costo ya que los sueldos que se manejan son 1160 yuanes lo cual equivale a 579.625 pesos colombianos mensuales esto como primer factor, otro beneficio que tener tan cerca de Japón pueden adquirir lo último en tecnología y la mayoría de la materia prima la adquieren en la India, entonces al momento de unir estos tres factores podemos concluir que China tiene los mejores recursos para producir lo que estamos buscando.

La industria de los guantes en China son de muy buena calidad y sus precios son accesibles, el proveedor que nos abastecerá como es XINJI SUMMYHOPE SAFETY PRODUCTS CO teniendo producción de 100 a 1000 guantes diarios.

Posteriormente al conocer las ventajas que este mismo China nos ofrece para la producción de los guantes, y ya hecho el primer abono de los guantes del 30% el cual fue cancelado a AGENCIA DE ADUANAS LOGISTICA S.A el cual fue el intermediario para lograr toda la operación.

Almacenamiento

El almacenamiento es un espacio donde se suele guardar inventario el cual no está en proceso de fabricación, ni de transporte. El almacenaje permite acercar las mercaderías a los puntos de consumo

El almacenamiento de los guantes fue ubicado en el almacén de DOTAFER para una mayor facilidad al momento de comercialización de los guantes y reducir gastos de logística de transporte.

MEDIDAS CAJA



40*25*60 cm
9.5 Kg
240 pares x caja



Figura 8: Almacenamiento

Fuente: Dotafer

Comercialización

La noción de comercialización tiene distintos usos según el contexto. Es posible asociar la comercialización a la distribución o logística, que se encarga de hacer llegar físicamente el producto o el servicio al consumidor final. El objetivo de la comercialización, en este sentido, es ofrecer el producto en el lugar y momento en que el consumidor desea adquirirlo: *“Tuvimos un problema con la comercialización ya que los transportistas hicieron una huelga”, “Nos han informado sobre algunos inconvenientes en la comercialización en el norte del país”*.

Existen diversas formas de llevar a cabo la comercialización de un producto. Una de ellas puede concretarse en tiendas, almacenes o mercados, con la mercadería a la vista del comprador. Es habitual que cada producto presente su precio en algún cartel o etiqueta.

La comercialización también se puede desarrollar a distancia, ya sea por Internet (el comercio electrónico), teléfono o catálogo. En estos casos, lo más frecuente es que el pago de la compra se realice con tarjeta de crédito, ya que resulta más cómodo y rápido que el envío o la entrega de dinero en efectivo.

Se conoce como comercialización ilegal al proceso de venta que se realiza por fuera de la ley (en tiendas informales o improvisadas, que no pagan impuestos ni ofrecen garantías al comprador).

Luego de análisis de los procesos de comercialización se toma la decisión de comercializar los guantes es contactarnos con las empresas especializadas en seguridad industrial para los empleados, la cual se realizó una estrategia de venta para obtener una alta demanda en las empresas se presentó una promoción la cual está representada de la siguiente manera.

Comercializadora
DOTAFER SAS

Contacto
Tel: 752 4779 Cel: 300 287 5470
Carrera 30 #6 - 89 El Pensilvania
Correo: dotafercampos@outlook.com

PROMOCIÓN
DOCENA DE GUANTES
\$ 24.000
\$ 2.000 c/u

DISPONIBILIDAD INMEDIATA

Tallas: 7 - 8 - 9 - 10

DOTAFER
Dotaciones y Fornecedoras
SEGURIDAD INDUSTRIAL, TODOS LOS EQUIPAMIENTOS Y PERIFERIAS
TEL: 752 4779 - 2875470
CRA 30 # 6-89 BOGOTÁ, COLOMBIA
Registro mercantil No. 1.028.288.001-1
Actividad Económica No. 4723-7-9900
dotafercampos@outlook.com

No. ORDEN: **0147**
FACTURA DE VENTA

CLIENTE: **DOTACIONES LA 30**
DIRECCIÓN: **Cra 30 # 6-95** CIUDAD: **BOGOTÁ**
TELÉFONO: **4715497** NIT: **27 08 2015**
CONDICIONES DE PAGO: **CONTADO**

UNIDADES	DESCRIPCIÓN	VR. UNITARIO	VR. TOTAL
20	Guante DOTAFAER	\$ 24.000	\$ 480.000
Abono 400.000			
VALOR EN LETRAS		SUBTOTAL	\$ 480.000
ABONO		TOTAL	\$ 480.000

Figura 9: Estrategia de venta Figura 10: Factura de venta

Fuente: Dotafer

CONCLUSIONES

- Al realizar el proceso de importación de los guantes he profundizado mis conocimientos, que me han permitido desarrollar de manera efectiva esta temática.
- Los guantes a importar son un elemento esencial para la seguridad y protección personal de los trabajadores.
- Exitosamente los proveedores cumplieron a cabalidad con los tiempos y horarios pre-establecidos, con el objetivo de mantener a uno como importador satisfecho, así mantener una buena imagen internacional.
- Al realizar este proyecto se vieron los diferentes componentes que avala todo un proceso de importación así mismo reflejando la facilidad de un proceso de importación
- Al realizar la misión a Panamá se obtuvo el resultado de obtener una comunicación directa con el proveedor y unos buenos resultados de esta misma.

RECOMENDACIONES

- Tener en cuenta el capital de reserva a fin de cubrir gastos imprevistos tanto con el proveedor contactado en Panamá como con los clientes.
- Se deberá cumplir todo el proceso de importación secuencialmente, lo que nos permitirá saber en qué y cómo se distribuye el tiempo y el dinero de toda la importación.
- Tener conocimiento sobre las costumbres, culturas y de más factores con las personas con quien se realizaría la negociación para así mismo no tener errores y malos entendidos al momento de negociar.
- Antes de iniciar un proceso de importación tener en cuenta la acogida que este producto obtendrá en el mercado objetivó al momento de ser comercializado.

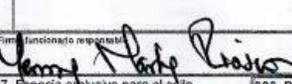
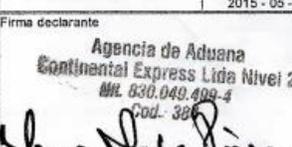
BIBLIOGRAFIA

- Expocomer (2015) disponible en: http://www.portalferias.com/expocomer-2015-panama-feria-multisectorial_24266.htm)
- DANE (2014) (Base de datos) disponible en: <http://www.dane.gov.co/index.php/comercio-exterior/importaciones>
- XINJI SUNNY HOPE GLOVES (2015) Catalogo disponible en: <http://www.sunnyhopegloves.com/ProductView.asp?pid=431>
- Bussinescol (Base de datos) disponible en: <http://www.businesscol.com/comex/imporguia.htm>
- Legiscomex <http://www.legiscomex.com/Comunicacion/r/rep-comercio-internacional-ene19-2011/rep-comercio-internacional-ene19-2011.asp?paisingreso=col>
- https://www.wto.org/spanish/tratop_s/tariffs_s/tariffs_s.htm
- DIAN 2015 disponible en: <http://www.dian.gov.co/descargas/cargaimportacion/manualcarga.pdf>
- Fondo de riesgos laborales (2015) Decretos disponible en: <http://fondoriesgoslaborales.gov.co/seccion/inicio.html>

ANEXOS
GUANTE DE POLIURETANO



DECLARACIÓN DE IMPORTACIÓN

 DIAN <small>División de Impuestos y Aduanas Nacionales</small>		Declaración de Importación			Privada	500																																																												
1. Año: 2015 Espacio reservado para la DIAN (para el diligenciar este formulario las autoridades las instrucciones)					4. Número de formulario: 352015000153371-0																																																													
2. Número de Identificación Tributaria (NIT) 1025288081-1		8. Div. 3	11. Apellidos y nombres o Razón Social DOTAFER																																																															
13. Dirección CRA 30 # 6 89		15. Teléfono 3002875470		12. Cod. Admón. 35	16. Cód. Opto. 11	17. Cód. Ciudad Municipio 001																																																												
24. Número de Identificación Tributaria (NIT) 830049499		25. OV. 4	26. Razón social del declarante autorizado AGENCIA DE ADUANAS LOGISTICA S.A			27. Tipo usuario 26	28. Cód. usuario 0384																																																											
29. Número documento de identificación 38472285		30. Apellidos y nombres RIASCOS YENNY MARLY																																																																
31. Clase Importador 02	32. Tipo declaración Legalización	33. Cod. 2	34. No. Formulario Anterior XXXXXXXXXXXXXXXX	35. Año - Mes - Día XXXX - XX - XX	36. Cod. Admón. XX	37. Declaración de Exportación No. XXXXXXXXXXXXXXXX	38. Año - Mes - Día XXXX - XX - XX	39. Cod. Admón. XX																																																										
40. Cód. Lugar Ingreso de las mercancías BUN	41. Cód. Depósito 20950	42. Manifesto de carga No. 116575005961206		43. Año - Mes - Día 2015-05-14	44. Documento de transporte No. AMIGL150031890A		45. Año - Mes - Día 2015-04-03																																																											
46. Nombre exportador o proveedor en el exterior XINJI SUNNYHOPE SAFETY PRODUCTS CO. LTD.					47. Ciudad XINJI	48. Cod. País Exportador 215																																																												
49. Dirección exportador o proveedor en el exterior XICHEN INDUSTRIAL PARK, SOUTH ZHIQI TOWN, 052360					50. E-mail sales@sunnyhopegloves.com																																																													
51. No. de factura SHC20141010001	52. Año - Mes - Día 2015-04-01	53. Cod. país procedencia 215	54. Cod. Modo Transporte 1	55. Código de Bandera 434	56. Cod. Depósito destino 11	57. Empresa transportadora EDUARDO L GERLEIN S A	58. Tasa de cambio \$ ovs 2,369.23																																																											
59. Subpartida arancelaria 8116100000	60. Cod. Complementaria XX	61. Cod. Suplementario XX	62. Cod. Modalidad C144	63. No. cuotas o mías XX	64. Valor cuota USD XXXX	65. Periodicidad del pago de la cuota XX	66. Cod. país de origen 215	67. Cod. Admón. XXX																																																										
68. Forma de pago 08	69. Tipo de importación 01	70. Cod. país compra 215	71. Peso bruto lgs. 340.00	72. Peso neto lgs. 306.00	73. Código embalaje CT	74. No. bultos 50	75. Subpartidas 1	76. Cód. unidad comercial 2u	77. Cantidad doms. 12,000.00																																																									
78. Valor FOB USD 1,200.00		79. Valor Netos USD 180.00		80. Valor Seguros USD 8.00	81. Valor Otros Gastos USD 0.00	82. Sumatoria de Retes, seguros y otros gastos USD 186.00	83. Ajuste valor USD 0.00	84. Valor aduana USD 1,386.00	85. Código registro o licencia X	86. Número XXXXXXXXXX	87. Cod. aduana 99	88. Año XXXX	89. Programa No. XXXXXXXXXX	90. Cód interno del Producto 0																																																				
<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th>Concepto</th> <th>%</th> <th>Base</th> <th>Total Liquidado (\$)</th> <th>Total a pagar con esta declaración (\$)</th> <th>Total Liquidado (USD)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Arancel</td> <td>132.65</td> <td>3,283,753</td> <td>4,358,000</td> <td>0</td> <td>0</td> </tr> <tr> <td>V.A.</td> <td>18.00</td> <td>7,639,753</td> <td>1,222,000</td> <td>0</td> <td>0</td> </tr> <tr> <td>Salvaguardia</td> <td>0.00</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> </tr> <tr> <td>Derechos Compensatorios</td> <td>0.00</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> </tr> <tr> <td>Derechos Antidumping</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> </tr> <tr> <td>Sanción</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> </tr> <tr> <td>Rescata</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> </tr> <tr> <td>Total</td> <td></td> <td></td> <td>6,192,000</td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>													Concepto	%	Base	Total Liquidado (\$)	Total a pagar con esta declaración (\$)	Total Liquidado (USD)	Arancel	132.65	3,283,753	4,358,000	0	0	V.A.	18.00	7,639,753	1,222,000	0	0	Salvaguardia	0.00	0	0	0	0	Derechos Compensatorios	0.00	0	0	0	0	Derechos Antidumping	0	0	0	0	0	Sanción	0	0	0	0	0	Rescata	0	0	0	0	0	Total			6,192,000		
Concepto	%	Base	Total Liquidado (\$)	Total a pagar con esta declaración (\$)	Total Liquidado (USD)																																																													
Arancel	132.65	3,283,753	4,358,000	0	0																																																													
V.A.	18.00	7,639,753	1,222,000	0	0																																																													
Salvaguardia	0.00	0	0	0	0																																																													
Derechos Compensatorios	0.00	0	0	0	0																																																													
Derechos Antidumping	0	0	0	0	0																																																													
Sanción	0	0	0	0	0																																																													
Rescata	0	0	0	0	0																																																													
Total			6,192,000																																																															
91. Descripción de las mercancías: según la descripción de las mercancías e importar con los sellos en el anexo de aduanas en la subpartida arancelaria - Incluye marcas, sellos y otros del el campo de identificación, cantidad y respaldo de este formulario)																																																																		
TS: 1. DO: 40-1179; IMPORTACIÓN: 401179; DECLARACIÓN: 1; PEDIDO: GUANTES, MERCANCIA NUEVA Y DE PRIMERA CALIDAD. REGISTRO SIC No. 900815034. NOS ACOGEMOS AL DECRETO 0925 DE 2013, MERCANCIA QUE NO NECESITA REGISTRO DE IMPORTACIÓN. CUMPLE CON LO ESTIPULADO POR LA RESOLUCION 1950 DE 2009 SOBRE ETIQUETADO. NC: GUANTES; MARCA: DOTAFER; REF: PU609B; CANT: 960; UNDS DE PARES- ITEM CODE: P 0609B, 13 GU BLACK PU COATED GLOVES; PRODUCTO: GUANTES; COMPOSICION PORCENTUAL: 70% POLIAMIDA NEGRA, 30% POLIURETANO; COMPOSICION PORCENTUAL PORRO: NO APLICA, SIN PORRO; TIPO DE TEJIDO: DE PUNTO; TALLA: 7"; SEXO: MASCULINO; PROVEEDOR: XINJI SUNNYHOPE SAFETY PRODUCTS CO. LTD, PAIS DE ORIGEN: CHINA. NC: GUANTES; MARCA: DOTAFER; REF: PU609B; CANT: 5.040; UNDS DE (continúa al respaldo)																																																																		
127. Valor pagas anteriores: 0			128. Recibo oficial de pago anterior No.: XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX			129. Fecha: XXXX XX XX																																																												
130. Espacio reservado: DIAN - Actuación aduanera (dato de levantamiento de Levante automático)			131. Espacio reservado uso exclusivo Ministerio de Relaciones Exteriores			132. No. Aceptación declaración 352015000153371																																																												
No hay declaración posterior			133. Fecha: 2015 05 13			134. Levante No. 352015000127871																																																												
135. Fecha 2015 - 05 - 13			Firma (funcionario responsable) 			136. Nombre C.C. 38.472.285 Yenny Marly Riasco																																																												
Firma declarante  Agencia de Aduana Continental Express Ltda Nivel 2 Mtl. 830.049.499-4 Cod. 386			997. Espacio exclusivo para el sello de la entidad recaudadora (Fecha efectiva de la transacción) Coloque el timbre de la máquina registradora al dorso de este formulario			980. Pago Total \$ 996. Espacio para Número autoadhesivo 91035010995582																																																												

FACTURA COMERCIAL

COMMERCIAL INVOICE

Invoice no.: **SHC20141010001** DATE: 4th, Apr. 2015

Issuer: XINJI SUNNYHOPE SAFETY PRODUCTS CO.,LTD
XICHENG INDUSTRIAL PARK, SOUTH ZHIQIU TOWN,052360
XINJI CITY ,HEBEI PROVINCE

TO: DOTAFAER CAMPOS
CRA 30 6-89
NIT: 1026286081-1

SHIPPING: FROM: SHANGHAI,CHINA TO BUENAVENTURA

Item No.	DESCRIPTION	SIZE	QUANTITY (PAIR)	QUANTITY (DOZ)	UNIT PRICE FOB shanghai (USD/DOZEN)	AMOUNT (USD)
PU608B	13g polyester black liner / black PU coated palm and finger	7"	960	80	\$1,20	US\$96.00
	13g polyester black liner / black PU coated palm and finger	8"	5040	420	\$1,20	US\$504.00
	13g polyester black liner / black PU coated palm and finger	9"	5040	420	\$1,20	US\$504.00
	13g polyester black liner / black PU coated palm and finger	10"	960	80	\$1,20	US\$96.00
TOTAL:			12000	1000		US\$1200,00

PACKING : AS THE CUSTOMER'S REQUEST 1pair per unit bag/12pairs per polybag /240pairs per carton
DELIVERY DATE:30DAYS AFTER THE FIRST PAYMENT
TERM OF PAYMENT:30% TT FOR ADVANCE DEPOSIT,70% TT AGAINST THE SHIPPING DOCUMENT
BENEFICIARY'S. BANK: CHINA CITI BANK, SHIJIAZHUANG BRANCH
SWIFT:CIBKCNBJ050
Address:20th FLOOR NO.10 ZIQIANG ROAD CITIC TOWER SHIJIAZHUANG BENEFICIARY CUSTOMER
BENEFICIARY CUSTOMER:
A/C NO: 7241110182100075627
A/C NAME: XINJI SUNNYHOPE SAFETY PRODUCTS CO., LTD

辛集市汇冀三合劳保用品有限公司
XINJI SUNNYHOPE SAFETY PRODUCTS CO.,LTD
王贤薇

FACTURA TRANSPORTE TERRESTRE

TERMINAL DE TRANSPORTE TERRESTRE
Res: 919 VTO.7-94-2004
Avenida 6a, (Comuneros) No.47-38
PBX: (571) 756 94 00 Fax: (571) 756 94 00
Bogotá, D.C. - Colombia

REGISTRADO SUPERTRANSPORTE
REMESA TERRESTRE DE CARGA
06 29829

BOGOTÁ D.C. TRANSPORTES ATSA S.A.S. NIT: 900.209.811-5

BOGOTÁ D.C. KL COMMERCE S.A.S. NIT: 900.209.811-5

CIUDAD	KL COMMERCE S.A.S. FECHA	O.E.No.	PEDIDO
POR CUENTA DE	KL COMMERCE S.A.S		BOGOTÁ D.C.
REMITENTE:	CRA 30 No.6-89		PUNTO DE COBRO
DESTINATARIO:	AGUILAR PATIÑO MICHAEL ALEXANDER		DESTINO
DIRECCION:			TELEFONO
CONDICION:	Kilogramos 130.00 GUANTES P/S		PLACA
BULTOS	CLASE	PESO O VOLUMEN	DICE CONTENER
REMIISION	CC	CE	CN
OBSERVACIONES:	Se despaquen 50 botones el cual son algunos aboyados y rayados en unificar su contenido		
VALOR FLETE	\$		
COSTOS DE PROTECCION	\$		
TOTAL	\$		
DOCUMENTO REMITENTE:	\$		
CONDICIONES EN:	C.P.I.No.		
CONTENEDOR No.	TAM.	PRECINTO ADUANERO No.	No. SELLO SEGURIDAD
COLOR	COMODATO O MANEJO		
DTA O DTAI No.	PLAZO ENTREGA ADUANA	SELLO ENTRE PUERTAS	
INFORME RECIBO MERCANCIA No.	VALOR DECLARADO	\$	
LA EMPRESA	RECIBI DE CONFORMIDAD (DESTINATARIO)		
	FIRMA Y SELLO (C.C. O NIT.)		

- ARCHIVO -

GASTOS PORTUARIOS

ConsolCargo

CONSOLIDADOR MARÍTIMO DE CARGA - NYKDD



CONSOLCARGO S.A.S
NIT: 830.099.025-0

actividad económica 5229 Iva regimen común
NO SOMOS GRANDES CONTRIBUYENTES
SOMOS AUTORRETENEDORES DEL IMPUESTO SOBRE LA RENTA,
según resolución no. 001096 de 18 de febrero de 2.013
Resolución por computador 320001218688 de 2014/12/16,
Prefijo N de la 25750 hasta 50.000
Oficina principal: Bogotá, Calle 52, No 72A 29 Normandía
teléfono: 263 7122 FAX: opción 1 liberaciones
Email: cartesis@consolcargo.com - www.consolcargo.com

SOMOS AGENTES DE CARGA
INTERNACIONAL

FACTURA DE VENTA
N 28736

CIUDAD Y FECHA: BOGOTÁ, 10/MARZO/2015	FECHA DE VENCIMIENTO: 10/MARZO/2015	ORDEN DE CLIENTE: OR34818
CLIENTE: DFI LOGISTICA SAS	TRM: 2622.86	BL: AMIGL150031890A
NIT: 800087180-3		MN: CONTI SALOME/15105
DIRECCIÓN: CR 55A 169 A 10 IN 8 AP 302		POSICIÓN: IM02-00217-2015/01
S/I	Consignar en nuestra cta corriente Bancolombia No. 23709073131 o en Helm Bank cta corriente No. 014368385 a nombre de Consolcargo S.A.S	TRAYECTO: SHANGHAI/BUENAVENTURA
TELÉFONO: 6705740		PESO: 340 K
ATA: JOSE LUIS MENDOZA		VOLUMEN: 3.519

FAVOR LIQUIDAR ESTA FACTURA AL TRM DEL DIA DE PAGO MAS 30 PESOS (\$30), SIEMPRE Y CUANDO NO SEA INFERIOR A LA TRM DE REFERENCIA DE LA FECHA DE EMISIÓN

DETALLE:	VALOR USD:	VALOR EN PESOS:
INGRESOS A TERCEROS		
FLETE IMPORTACION MARITIMA	87.98	
USO DE INSTALACIONES PORTUARIAS	15.00	
CAF	20.00	
COMBUSTIBLE LCL (BAF)	52.79	
	175.77	
INGRESOS PROPIOS		
DESCONSOLIDACIÓN IMP	60.00	
RADICACION	55.00	
LIBERACION BUENAVENTURA	15.00	
COLLEC FEE CS (M)	25.00	
DOC FEE	25.00	
	180.00	
	SUB TOTAL: 355.77	
	IVA: 28.80	
	RETENCION IVA: 0.00	
	RETENCION ICA: 0.00	
	TOTAL A PAGAR: 384.57	

ORIGINAL

AUTORRETENEDORES 0.00

TOTAL A PAGAR: 384.57

Por favor efectuar la cancelación de esta factura en efectivo o cheque de presencia, en caso contrario la liberación en puerto se realizará hasta tanto el cheque haga cargo correspondiente. Contactos en puerto CARTAGENA TEL: 660 9400, BUENAVENTURA TEL: 240 0740

Esta factura tiene todos los efectos legales de acuerdo a la ley 1231 de 2008 y al código de comercio. La factura se considera irrevocablemente aceptada por el comprador o beneficiario del servicio, si no reclamare en contra de su contenido, bien sea mediante devolución de la misma y de los documentos de despacho, según el caso, o bien mediante reclamo escrito dirigido al emisor o receptor del título, dentro de los tres (3) días hábiles siguientes a su recepción. En el evento en que el comprador o beneficiario del servicio no manifieste expresamente la aceptación o rechazo de la factura, y el vendedor o emisor pretenda reclamar, deberá dejar constancia de ese hecho en el título, la cual se entenderá efectuada bajo la gravedad de juramento. Autorizo a la entidad CONSOLCARGO S.A.S o a quien represente sus derechos o obstante en el futuro la calidad de acreedor o deudor, peticionas, solicitar y divulgar a la central de información Financiera CIFIN que administra la asociación Bancaria y de Entidades Financieras de Colombia, o cualquier otra entidad que maneje o administre bases de datos con los mismos fines, toda la información referente a mi comportamiento comercial. Lo anterior implica que el cumplimiento de mis obligaciones se refleja en las mencionadas bases de datos, en donde se exige de manera completa, todos los datos relevantes a mi actual y pasado comportamiento frente al sector financiero y en general frente al cumplimiento de mis obligaciones.

ACEPTO DE CONFORMIDAD:

FIRMA EMISOR:

DOCUMENTO DE TRANSPORTE MARITIMO

MOL Mitsui O.S.K. Lines, Ltd.

Shipper: AMASS FREIGHT INTERNATIONAL CO., LTD. SHANGHAI
 6F RUI FENG INTERNATIONAL TOWER, NO. 248, YANGSHUPU ROAD, SHANGHAI, 200082 PRC*

Booking No. 11032631606-A B/L No. MOLU11032631606

COMBINED TRANSPORT BILL OF LADING

RECEIVED in apparent external good order and condition except as otherwise noted the total number of Containers or other packages or units enumerated below for transportation from the Place of Receipt to the Place of Delivery subject to the terms hereof.
 One of the original Bills of Lading must be surrendered duly endorsed in exchange for the Goods or Delivery Order unless otherwise provided herein.
 In accepting this Bill of Lading the Merchant expressly accepts and agrees to all its terms whether printed, stamped or written, or otherwise incorporated, notwithstanding the non-signing of this Bill of Lading by the Merchant.
 IN WITNESS whereof the number of original Bills of Lading stated below have been signed, one of which being accomplished, the others to be void.
 (Terms of Bill of Lading continued on the back hereof)

Consignee (Not negotiable unless consigned 'to order')
 CONSOLCARGO S.A.S.
 CALLE 52 # 72 A 29 BOGOTA COLOMBIA
 NIT: 830.099.025-0
 TEL: 571 2637122**

Notify Party
 CONSOLCARGO S.A.S.
 CALLE 52 # 72 A 29 BOGOTA COLOMBIA
 NIT: 830.099.025-0
 TEL: 571 2637122**

Shipper's Declared Value USD subject to clause B2) stated, if no value declared, liability limit applies as per clause B2(C), B3, or B4 as applicable.
 Also Notify (For Merchant's reference only)

Place of receipt: SHANGHAI
 Port of loading: SHANGHAI
 Place of delivery: BUENAVENTURA
 Final destination for the Merchant's reference: BUENAVENTURA

Container No.: BMOU9751452/B319236/24
 Description of goods: FREIGHT PREPAID, SHIPPER'S LOAD AND COUNT. EQUIPMENT SUBSTITUTION PERFORMED
 Gross Weight: 22,183.500 KGS
 Net Weight: 53.854 KGS

342 PACKAGES CONSOLIDATION CARGO
 VALVE
 HSCDOE:0481804090
 DIPPING WORK GLOVE
 HSCODE:6116100091
 REEFER DRY: NON-OPERATE
 REEFER: TEL: 26026000
 FAX: 26026111** FAX: 511
 2637203** FAX: 571 2637203
 FREIGHT PREPAID
 S/C#GN0002530
 CY TO CY
 LX40' RH SUB 2X40' GP
 FCL

ORIGINAL

Total number of Containers or other packages or units received by the Carrier (in words): ONE CONTAINER

Continued on Attached page

Code	Tariff Item	Units	Freighted as	Curr.	Rate	Per	Prepaid	Collect

Consol Cargo
 ONCE RECIBIDO EL MANIFIESTO DE CARGA EN UNO DE LOS TERMINALES DE LA CIUDAD DE BOGOTA
 NIT: 830.099.025-0
 FEB 11 2015

No. of Originals: THREE
 Place and Date of B/L Issue: BUENAVENTURA 11-02-2015
 TONNES ON BOARD THE VESSEL: KARIA VOY NO 1507E AT SHANGHAI, YANGSHAN
 Date: 11-02-2015
 Signature: EDUARDO L. GERLEIN S.A.
 No. Agency: 11032631606-A

Mitsui O.S.K. Lines Ltd. Agents S.A.
 by EDUARDO L. GERLEIN S.A. SUCURAL BUENAVENTURA

FACTURA DE VENTA



DOTAFER
 Dotaciones y Ferrería
 SEGURIDAD INDUSTRIAL - TODO EN DOTACIONES Y FERRERÍA
 TEL: 752 4779 - 3213430211 - 3002875470
 CRA 30 # 6-89 BOGOTÁ - COLOMBIA
 Régimen Simplificado Nit. 1.026.286.081 -1
 Actividad Económica N° 4799 - 7490
 dotafercampos@outlook.com

No. ORDEN
FACTURA DE VENTA
Nº 0141

CLIENTE: ALMACAEN MISCELANEA	FECHA FACTURA	FECHA VENCIMIENTO
DIRECCIÓN: CIUDAD: BOGOTÁ	DÍA MES AÑO	DÍA MES AÑO
TELÉFONO: 3602888 NIT:	20 08 2015	20 08 2015
CONDICIONES DE PAGO CONTADO		

UNIDADES	DESCRIPCIÓN	VR. UNITARIO	VR. TOTAL
2	Guante DOTAFER (Docena)	\$ 24.000	\$ 48.000

VALOR EN LETRAS	SUBTOTAL \$ \$ 48.000
<small>La firma en esta factura es la del proveedor de la mercancía vendida; la firma puesta por terceros en representación, mandato u otro fin, no implica su aceptación. La presente factura de venta se asimila como un Título Valor (Art 772, Modif. Ley 1388 de 2010). La Dotación y Ferrería de venta ocasionará intereses a la tasa máxima legal vigente.</small>	ABONO \$ -
FIRMA AUTORIZADA 	TOTAL \$ \$ 48.000
RECIBIÓ EN LA FECHA Y SELLO 	

IMPRESO POR JOHN BAQUERO NIT 80.225.338-1 TEL 5924090

 <p>Uniempresarial FUNDAÇÃO UNIVERSITARIA EMPRESARIAL DE LA CÁMARA DE COMERCIO DE BOGOTÁ</p>	<p>OPCION DE GRADO</p> <p>FORMATO DE APROBACIÓN POR PARTE DEL ASESOR / TUTOR</p>	<p>DAE</p>
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------	-------------------

Señores
Vicerrectoría
UNIEMPRESARIAL

Por medio de la presente, en mi condición de tutor temático metodológico manifesté mi **conocimiento y aprobación** la siguiente opción de grado:

Título:	Importación de guantes de poluretano desde China a Colombia
Concepto:	

Realizado bajo la opción de grado:

Trabajo de grado	Semillero	Misión Empresarial	Diplomado	Plan de Negocio
		xxxxxxxxxxxxxx		

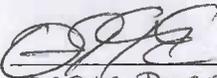
Elaborado por el (los) estudiante (s):

Programa	Promoción	Código del estudiante
Finanzas y Comercio Exterior	8 jornada Flexible	100005034

Dicho trabajo cumple con las condiciones necesarias para que le sean asignados jurados para su evaluación y sometida a sustentación oral.

Cordialmente,

Firma
Nombre
Identificación
Fecha



 OSCAR PEREZ BESOLUXIO

 79 541788

 SEPT. 24 / 2015

**CARTA DE AUTORIZACIÓN DE LOS AUTORES
(Licencia de uso)**

Bogotá, D.C., 24 de Septiembre del 2015

Señores

FUNDACIÓN UNIVERSITARIA EMPRESARIAL DE LA CÁMARA DE COMERCIO DE BOGOTÁ - UNIEMPRESARIAL
Ciudad

Los suscritos:

Daniel Campos Saavedra , con C.C. No 1.026.286.081
_____, con C.C. No _____
_____, con C.C. No _____

En mi (nuestra) calidad de autor (es) exclusivo (s) de la obra titulada:

Importación de guantes de poliuretano desde China a Colombia

(por favor señale con una "x" las opciones que apliquen)

Trabajo de Grado Monografía o Premio o distinción: Si No
Plan de Negocio

cual: _____

Presentado y aprobado en el año 2015, por medio del presente escrito autorizo (autorizamos) a la Fundación Universitaria Empresarial de la Cámara de Comercio de Bogotá – Uniempresarial, para que, en desarrollo de la presente licencia de uso parcial, pueda ejercer sobre mi (nuestra) obra las atribuciones que se indican a continuación, teniendo en cuenta que en cualquier caso, la finalidad perseguida será facilitar, difundir y promover el aprendizaje, la enseñanza y la investigación.

En consecuencia, las atribuciones de usos temporales y parciales que por virtud de la presente licencia se autorizan a la Fundación Universitaria de la Cámara de Comercio de Bogotá - Uniempresarial, a los usuarios de la Biblioteca, así como a los usuarios de las redes, bases de datos y demás sitios web con los que la Institución tenga perfeccionado un convenio, son:

AUTORIZO (AUTORIZAMOS)		
	SI	NO
1. La conservación de los ejemplares necesarios en el área de tesis y trabajos de grado de la Biblioteca.	x	
2. La consulta física (sólo en las instalaciones de la Biblioteca)	x	
3. La consulta electrónica – on line (a través del catálogo de consulta ó el sistema de información que Uniempresarial disponga)	x	
4. La reproducción por cualquier formato conocido o por conocer	x	
5. La comunicación pública por cualquier procedimiento o medio físico o electrónico, así como su puesta a disposición en Internet	x	
6. La inclusión en bases de datos y en sitios web sean éstos onerosos o gratuitos, existiendo con ellos previo convenio perfeccionado con la Fundación Universitaria Empresarial de la Cámara de Comercio de Bogotá – Uniempresarial, para efectos de satisfacer los fines previstos. En este evento, tales sitios y sus usuarios tendrán las mismas facultades que las aquí concedidas con las mismas limitaciones y condiciones	x	

De acuerdo con la naturaleza del uso concedido, la presente licencia parcial se otorga a título gratuito por el máximo tiempo legal colombiano, con el propósito de que en dicho lapso mi (nuestra) obra sea explotada en las condiciones aquí estipuladas y para los fines indicados, respetando siempre la titularidad de los derechos

patrimoniales y morales correspondientes, de acuerdo con los usos honrados, de manera proporcional y justificada a la finalidad perseguida, sin ánimo de lucro ni de comercialización.

De manera complementaria, garantizo (garantizamos) en mi (nuestra) calidad de estudiante (s) y por ende autor (es) exclusivo (s), que la Tesis o Trabajo de Grado, Monografía o Plan de Negocio en cuestión, es producto de mi (nuestra) plena autoría, de mi (nuestro) esfuerzo personal intelectual, como consecuencia de mi (nuestra) creación original particular y, por tanto, soy (somos) el (los) único (s) titular (es) de la misma. Además, aseguro (aseguramos) que no contiene citas, ni transcripciones de otras obras protegidas, por fuera de los límites autorizados por la ley, según los usos honrados, y en proporción a los fines previstos; ni tampoco contempla declaraciones difamatorias contra terceros; respetando el derecho a la imagen, intimidad, buen nombre y demás derechos constitucionales. Adicionalmente, manifiesto (manifestamos) que no se incluyeron expresiones contrarias al orden público ni a las buenas costumbres. En consecuencia, la responsabilidad directa en la elaboración, presentación, investigación y, en general, contenidos de la Tesis o Trabajo de Grado, Monografía o Plan de Negocio es de mí (nuestro) competencia exclusiva, eximiendo de toda responsabilidad a la Fundación Universitaria Empresarial de la Cámara de Comercio de Bogotá – Uniempresarial, por tales aspectos.

Sin perjuicio de los usos y atribuciones otorgadas en virtud de este documento, continuaré (continuaremos) conservando los correspondientes derechos patrimoniales sin modificación o restricción alguna, puesto que de acuerdo con la legislación colombiana aplicable, el presente es un acuerdo jurídico que en ningún caso conlleva la enajenación de los derechos patrimoniales derivados del régimen del Derecho de Autor.

De conformidad con lo establecido en el artículo 30 de la Ley 23 de 1982, "El autor tendrá sobre su obra un derecho perpetuo, inalienable, e irrenunciable", los cuales son irrenunciables, imprescriptibles, inembargables e inalienables. En consecuencia, la Fundación Universitaria Empresarial de la Cámara de Comercio de Bogotá – Uniempresarial, está en la obligación de respetarlos y hacerlos respetar, para lo cual tomará las medidas correspondientes para garantizar su observancia.

NOTA: Información Confidencial:

Esta Tesis o Trabajo de Grado, Monografía o Plan de Negocio contiene información privilegiada, estratégica, secreta, confidencial y demás similar, o hace parte de una investigación que se adelanta y cuyos resultados finales no se han publicado.

Si No

En caso afirmativo expresamente indicaré (indicaremos), a continuación, tal situación con el fin de que se mantenga la restricción de acceso.

NOMBRE COMPLETO	No. del documento de identidad	FIRMA
Daniel Campos Saavedra	1.026.286.081	

FACULTAD: Ciencias Economicas

PROGRAMA ACADÉMICO: Finanzas y Comercio Exterior

D DOTAFER

Dotaciones y Ferrería

Bogotá D.C 24 de Septiembre 2015

Señores;

UNIEMPRESARIAL

La Ciudad

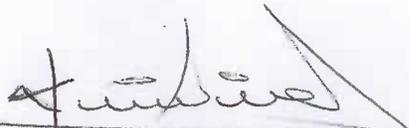
Respetados Señores;

La presente es para autorizar al estudiante DANIEL CAMPOS SAAVEDRA identificado con la cedula de ciudadanía 1. 026 286 081 de Bogotá de utilizar el nombre de la empresa con el fin de realizar su proyecto de grado.

Muchas Gracias

D DOTAFER
Dotaciones y Ferrería
NIT. 1.026.286.081 -1
CANCELADO

Atentamente


DANIEL CAMPOS SAAVEDRA
10 26 286 081

Bogotá D.C., 16 de septiembre de 2015

Señores
Dirección Académica y Empresarial
UNIEMPRESARIAL
Ciudad

Respetados Señores:

Por medio de la presente hago entrega del trabajo de grado para optar al título de **Finanzas y Comercio Exterior**

A continuación se relaciona la ficha bibliográfica la cual contiene la información básica del mismo

Autor	Daniel Campos Saavedra
Periodo Académico	Semestre Séptimo
Título	Importación de guantes de poliuretano desde China a Colombia
Tutor	Daniel Campos Saavedra
Opción de grado	Misión Empresarial
Programa	Finanzas y Comercio Exterior
Resumen (max 150 palabras)	El proyecto titulado "Importación de guantes en poliuretano desde China a Colombia" tiene como finalidad mostrar el resultado de la importación de los guantes en poliuretano contactando a la empresa fabricante en la feria EXPOCOMER en la Ciudad de Panamá, con el propósito de ofrecer protección a los empleados. Se analizaron proveedores y al ver que este guante tiene una excelente comercialización en la parte industrial y por ende este mismo es un proyecto viable. Actualmente el procesó de importación es un proceso ágil y oportuno en donde se contactó empresas especializadas en el ámbito de comercio exterior para la parte logística y de legalización de la mercancía. En cuanto a las normas arancelarias se detectó que la partida arancelaria de guante tiene un arancel del 132% el cual es bastante alto pero se observó que el guante no tiene un precio muy alto y que puede ser igualmente comercializado.
Palabras Claves	Importación, comercialización

Cordialmente,
DANIEL CAMPOS SAAVEDRA



CC 1.026.286.081

