

COYUNTURA ECONÓMICA

Grupo de investigación en Economía y Desarrollo¹

Elizabeth Aponte, Holmes Sánchez, Martha Vásquez,
Avelino Martínez, Lilian Carrillo,
Leydi Ángel

Resumen

Un análisis comparativo de la economía del Valle del Cauca y de Colombia en el período 2003-2006 evidenció un panorama positivo y de consolidada recuperación: el crecimiento del sector de la construcción, y de transportes y telecomunicaciones, impulsó el PIB regional y nacional respectivamente; asimismo, el comercio exterior presentó un incremento en sus exportaciones no tradicionales superior a las tradicionales en casi 3 puntos porcentuales. En el mercado laboral, la tasa de desempleo del área Cali-Yumbo y Colom-

bia descendió alrededor de 2.6 puntos, acompañada de un crecimiento similar en la tasa de ocupación, no obstante el deterioro en la calidad del empleo. También se observó continuidad de la dinámica descendente en las variaciones de precios para el área Cali-Yumbo y Colombia; todo esto sustentado en un relativo estado de equilibrio de las finanzas públicas regionales y del país, debido a un incremento de los ingresos totales y nacionales y un aumento del gasto por debajo de los ingresos, lo que permitió aminorar la situación deficitaria.

1. Grupo reconocido por Colciencias en la categoría A.

Producto interno bruto

PIB Valle-Colombia

La economía colombiana percibió en el primer trimestre de 2006 un crecimiento de 5,23%, mientras que -según cálculos de la Secretaría de Planeación Departamental- la economía del Valle del Cauca creció 5.6% durante el periodo enero-2006/octubre-2006. A pesar de la diferencia en periodos, la economía regional y la nacional evidenciaron signos de crecimiento que se mantendrán en el transcurso del año.

Con base en la Figura 1 se puede observar que el crecimiento económico esperado para el Valle y la nación estaría cercano al 5% al finalizar el 2006, lo que vislumbra buenas expectativas económicas y además hace probable que el crecimiento económico se sostenga durante este año.² Asimismo, se puede observar cómo el crecimiento de la economía vallecaucana es un poco

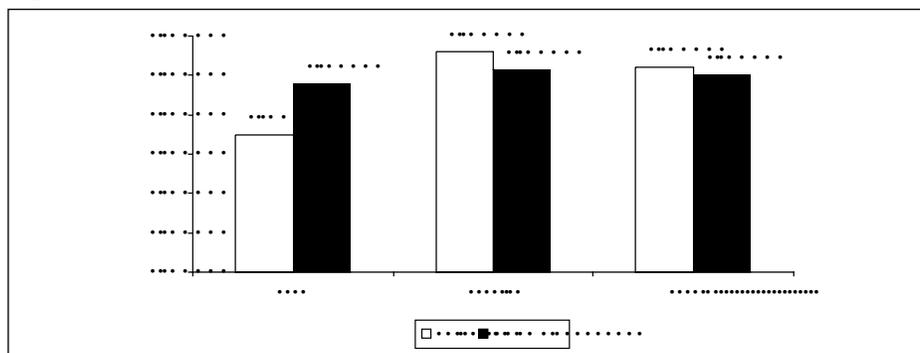
mayor para los años 2005 (5,6%) y 2006 (5,2%) que el de la nación, lo que implica que la *amplitud del crecimiento* es mayor en la región vallecaucana que en el país. Aunque es necesario estudiar este fenómeno con mayor rigurosidad empírica, lo que indica es que el PIB del Valle es mucho más volátil que el nacional, por lo que los auges económicos son mayores en nuestra región; no obstante, también indicaría que las caídas son más fuertes.

PIB sectorial Valle-Colombia

En las Figuras 2 y 3 se realiza un comparativo del crecimiento económico sectorial entre el Valle (octubre-2005) y Colombia (marzo-2006). El sector de la construcción se presenta como el principal impulsor del crecimiento económico, al incrementarse un 10,6% en la región vallecaucana y 5,74% en el país.

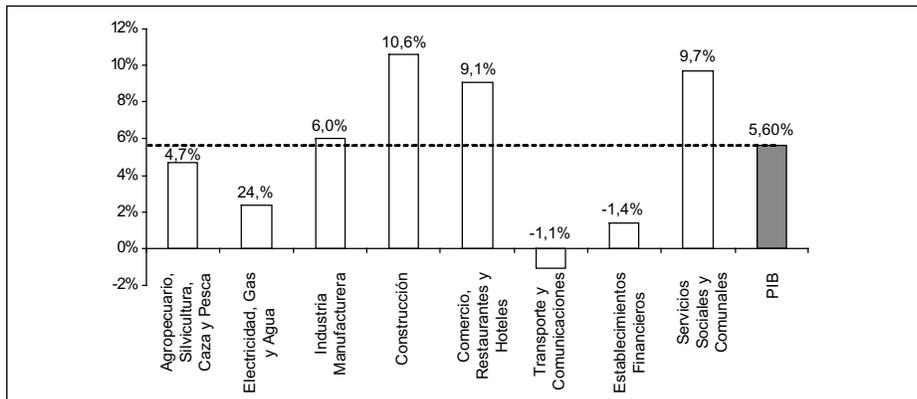
Según Camacol-Valle, en el transcurso de 2006 las licencias de construcción

Figura 1. Crecimiento económico. Comparativo Valle-Colombia. 2004-2006(p)



Elaboración de los autores. Proyecciones del Grupo de Economía y Desarrollo GIED.
Fuente: DANE, DNP y Secretaría de Planeación Departamental.

2. Para una mayor discusión sobre la sostenibilidad del crecimiento económico ver Ministerio de Hacienda (2006), 'Colombia en la senda del crecimiento sostenible del 5%', <http://www.minhacienda.gov.co>

Figura 2. Crecimiento económico por ramas de actividad. Valle (Octubre/2005)

Elaboración de los autores. Proyecciones del Grupo de Economía y Desarrollo GIED
Fuente: DANE, DNP y Secretaría de Planeación Departamental

ascendieron en Colombia a un nivel moderado y sostenido: el área aprobada en licencias en el país creció un 7.9% anual a febrero de 2006, con 13.4 millones de metros cuadrados, mientras que el área licenciada para Cali acumulada anual creció un 8.6%, ubicándose en 1'223.672 m² en abril de 2006, de los cuales el área aprobada para comercio creció un 10.4%, y para vivienda un 5.7%, concentrándose para esta última en los estratos 5 y 6. Estas cifras muestran que el sector de la construcción es el líder y el más dinámico en este año.

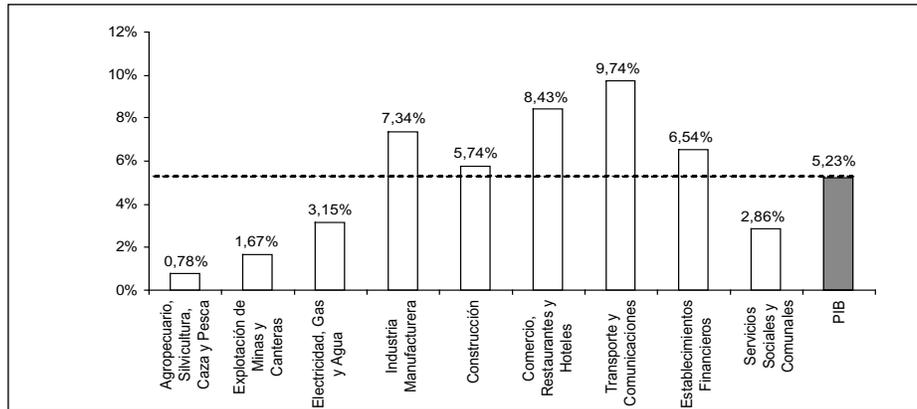
El segundo sector que aportó en materia de crecimiento regional fue el de servicios sociales y comunales que creció un 9.7% (octubre-2005) frente a un 2.86% (marzo-2006) en el país. El tercer sector que contribuyó al crecimiento económico regional fue el del comercio, restaurantes y hoteles con un 9.1% (octubre-2005), frente a un 8.43% (marzo-2006) nacional. Según Fenalco, a mayo de 2006 el 66% de los empresarios consultados reportaron unas ventas superiores o

iguales a las obtenidas en igual mes del año anterior, lo que significa que el comercio mantiene su tendencia de crecimiento y optimismo tanto a nivel regional como nacional.

El otro sector que está liderando el crecimiento económico es la industria manufacturera; en el Valle ésta creció un 6% y a nivel nacional un 7.34%. Para este departamento el subsector agricultura, caza y pesca creció un 4.7%, mientras que el país apenas logró crecer un 0.78%.

En la región los sectores de bajo crecimiento fueron el de telecomunicaciones (-1.19%) y establecimientos financieros (1.4%), siendo contradictoriamente, los dos sectores que más aportaron al crecimiento económico nacional con un 9.74% y 6.54% respectivamente (ver Figura 3).

Para el Valle del Cauca se destacan como las ramas de actividad económica que crecieron por encima del promedio: construcción, industria manufacturera y servicios sociales y comunales; en

Figura 3. Crecimiento económico por ramas de actividad. Colombia, 2006

Elaboración de los autores. Proyecciones del Grupo de Economía y Desarrollo GIED
Fuente: DANE, DNP y Secretaría de Planeación Departamental

contraste con las ramas que lideraron el crecimiento económico en Colombia: industria manufacturera, comercio, restaurantes y hoteles, transporte y comunicaciones y sector financiero.

Comercio exterior

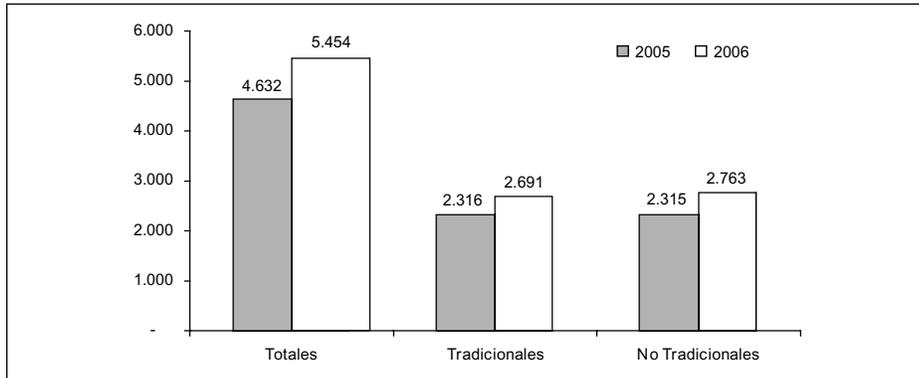
Exportaciones totales

El comercio exterior colombiano en el primer semestre de 2006 sigue evidenciando signos de fortalecimiento. Las exportaciones no tradicionales pasaron de US\$ 2.315 millones a US\$ 2.763 millones en el periodo enero-marzo 2005/2006, lo que significó un aumento de casi US\$ 450 millones en el transcurso de 2006 y un crecimiento nominal de 19,35%. Por su parte, las exportaciones tradicionales pasaron de US\$ 2.316 millones a US\$ 2.690 millones, lo que evidenció un aumento de casi US\$ 375 millones en el 2006 y un crecimiento nominal de 16,5%. El total de exportaciones colombianas

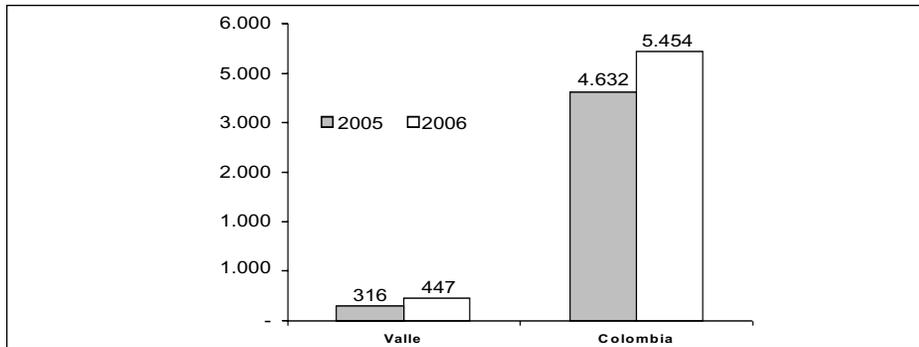
para el mismo periodo pasó de US\$ 4.631 millones a US\$ 5.454 millones, lo que equivale a un crecimiento del 17,7% y un aumento de US\$ 823 millones (ver Figura 4).

Según la Figura 5 las exportaciones del Valle llegaron a US\$ 447 millones, lo que equivale a un incremento de US\$ 131 millones y un crecimiento de 25,6%.

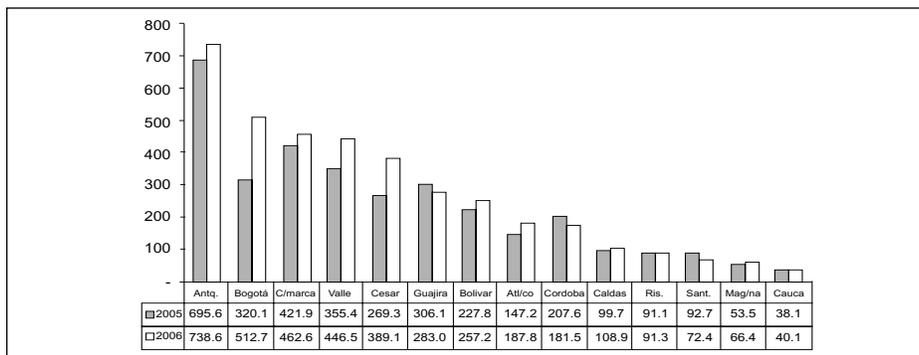
El comparativo de las exportaciones por departamentos colombianos, así como su tasa de crecimiento, se recogen en las Figuras 6 y 7. Se observa que Antioquia sigue siendo el departamento líder en exportación, al lograr exportar US\$ 738 millones, con un crecimiento de 6,2%. Le siguen en su orden: Bogotá, que exportó US\$ 512,2 millones y obtuvo el mayor crecimiento exportador entre las regiones colombianas con un 60,2%; Cundinamarca, que exportó US\$ 462,6 millones y presentó un crecimiento del 9,6%; Cesar,

Figura 4. Exportaciones. Colombia. Primer trimestre de 2006. Millones de dólares FOB

Elaboración de los autores. Fuente: DANE-Proexport

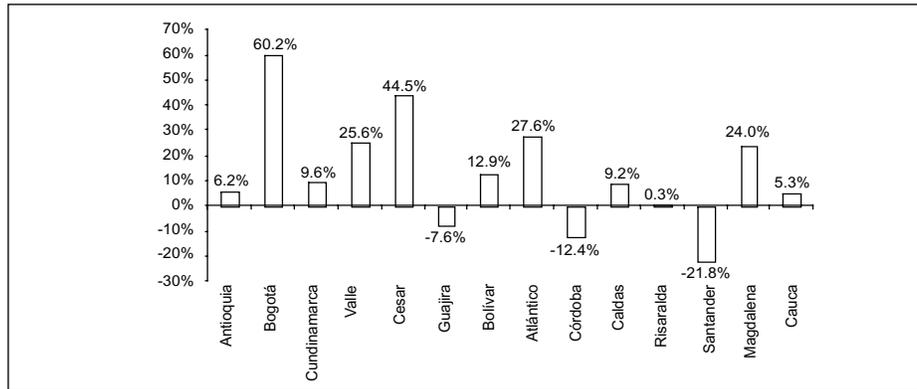
Figura 5. Exportaciones. Comparativo Colombia – Valle del Cauca. Primer trimestre de 2006. Millones de dólares FOB

Elaboración de los autores. Fuente: DANE-Proexport

Figura 6. Exportaciones por departamentos. Colombia. Primer trimestre de 2005-2006. Millones de dólares FOB

Elaboración de los autores. Fuente: DANE-Proexport

Figura 7. Tasa de crecimiento de exportaciones por departamentos. Colombia. Primer trimestre 2005/2006



Elaboración de los autores. Fuente: DANE-Proexport

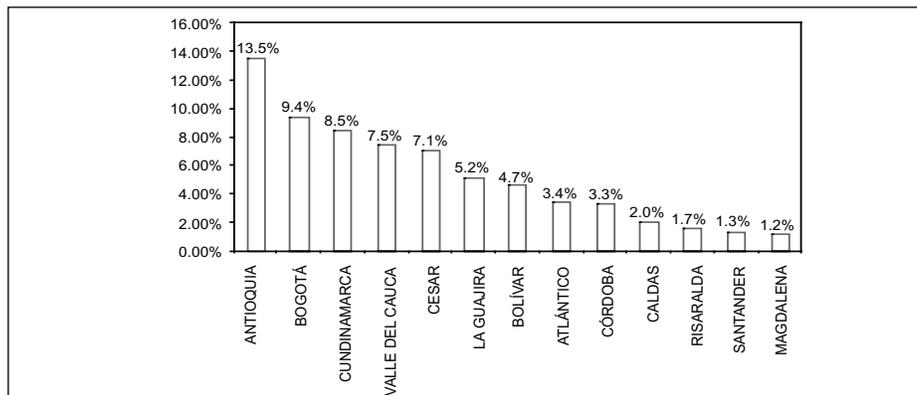
con un 44,5%; Atlántico, con un 27,6% y Magdalena, con un 24%.

En cuanto a los niveles de participación, las exportaciones departamentales están distribuidas de la siguiente manera: Antioquia, que contribuye con el 13,5% de las exportaciones totales y se constituye en el departamento líder en materia exportadora; Bogotá, con un 9,4%; Cundinamarca, con un 8,5%;

Valle del Cauca, con un 7,5% y Cesar, con un 7,1% (ver Figura 8).

Exportaciones por productos. El Valle exportó US\$ 105,8 millones en azúcar, con una participación del 23,7%; los químicos y cauchos fueron el segundo producto líder con US\$ 105,3 millones y una participación del 23,6%; y papel y editoriales, con US\$ 53,5 millones exportados y una

Figura 8. Participación de exportaciones por departamentos. Colombia. Primer trimestre de 2006



Elaboración de los autores. Fuente: DANE-Proexport

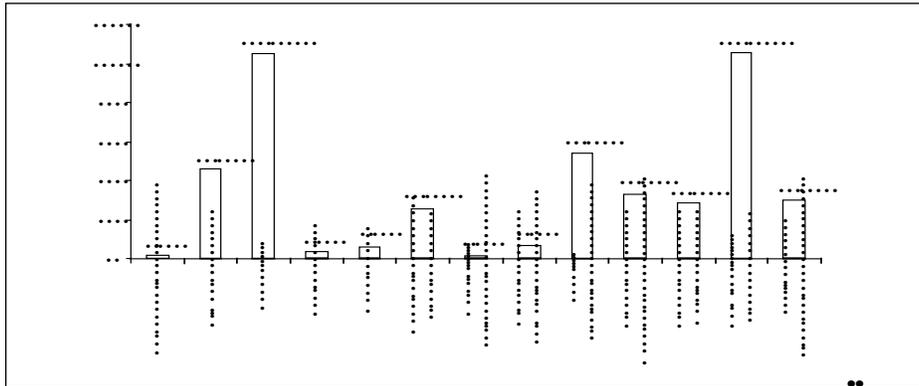
participación del 12% ocuparon el tercer lugar.

En productos alimenticios el Valle exportó US\$ 46,1 millones con una participación del 10.3%. Los otros sectores exportadores fueron: productos manufacturados, con US\$ 32,7 millones y una participación del 7,3% y textiles y confecciones que alcanzaron US\$ 30,1 millones con una participa-

ción del 6,8%. Los productos metálicos alcanzaron US\$ 28,6 millones y una participación del 6,4%; y por último, las exportaciones de maquinaria y equipo alcanzaron US\$ 25,3 millones y una participación del 5,7% (ver Figura 9).

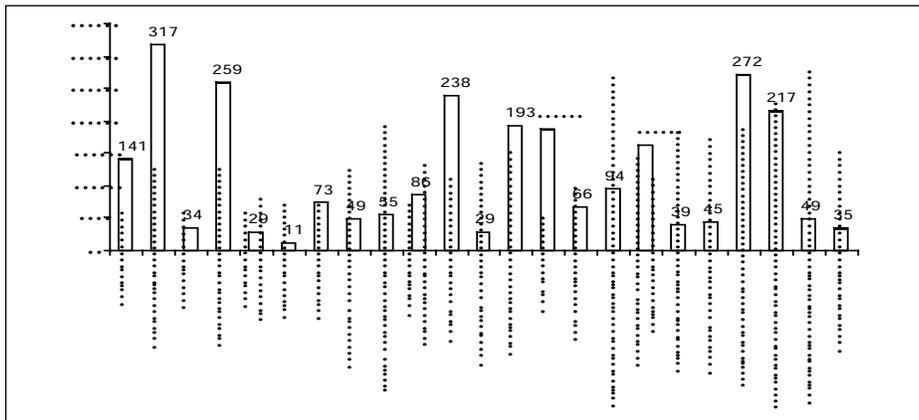
En la Figura 10 se puede observar la dinámica de las exportaciones colombianas según los siguientes productos: agroindustriales, US\$ 317 millones;

Figura 9. Exportaciones por tipo de producto. Valle del Cauca. Primer trimestre de 2006. Millones de dólares FOB



Elaboración de los autores. Fuente: DANE-Proexport

Figura 10. Exportaciones por tipo de producto. Colombia. Primer trimestre de 2006. Millones de dólares



Elaboración de los autores. Fuente: DANE-Proexport

textiles y confecciones, US\$ 272 millones; le siguen las exportaciones de flores y plantas vivas con US\$ 259 millones; metalmecánica con US\$ 238 millones; plásticos y caucho, US\$ 193 millones; químicos, US\$ 188 millones; vehículos y material de transporte, US\$ 161 millones; y productos agrícolas, US\$ 141 millones.

Exportaciones por países. Los principales destinos de las exportaciones del Valle del Cauca entre enero-marzo de 2006 fueron: Estados Unidos, al que se exportaron US\$ 85,3 millones, y se convirtió en el principal socio comercial; Venezuela, a la cual se exportaron US\$ 69,9 millones; Ecuador, con US\$ 65 millones y Perú con US\$ 42,7 millones. Estos países compraron US\$ 263 millones, es decir, el 60% de las exportaciones de la región, siendo los principales mercados de exportación (ver Figura 11).

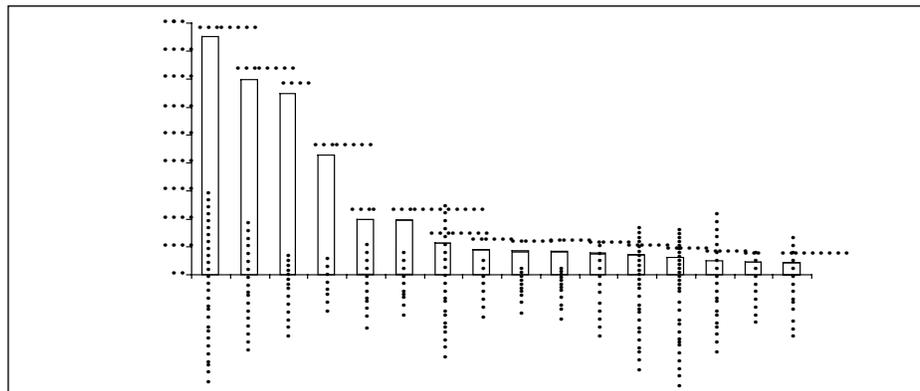
En cuanto a la evolución de las exportaciones del Valle del Cauca por países,

se hace necesario clasificarlas entre *mercados tradicionales de exportación* y *mercados emergentes de exportación*. Estos últimos aplican para aquellos países donde la tendencia del mercado es creciente y sostenida, pero además se gana en la participación total.

La Figura 12 muestra los países de mercados emergentes de exportación. Se destacan: Puerto Rico con exportaciones cercanas a los US\$ 11,4 millones; Cuba, Haití y Brasil con exportaciones promedio de US\$ 8,2 millones; Panamá y Corea del Sur con un promedio de US\$ 7,3 millones. Estos mercados emergentes cada vez gozan de mayor importancia dadas las expectativas que están generando los principales acuerdos comerciales del país.

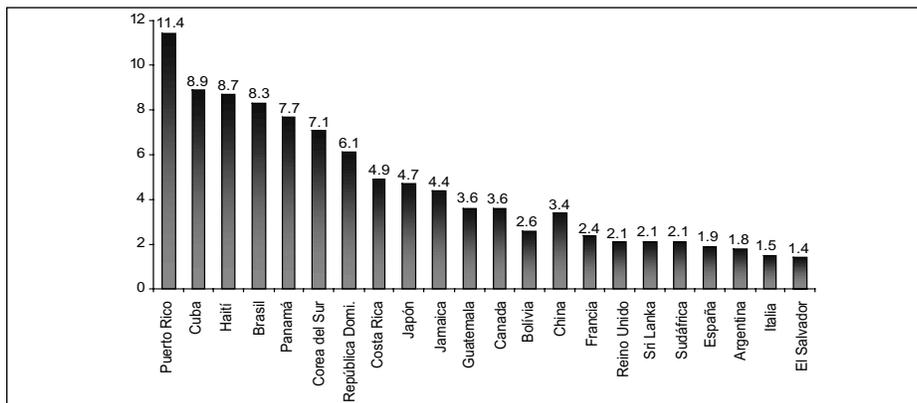
Exportaciones por ramas de actividad. En la Figura 13 se observan las exportaciones del Valle del Cauca según los principales sectores a 4 dígitos CIU. Se destaca la agrupación de fábricas y refinerías de azúcar (3118),

Figura 11. Principales socios comerciales. Valle del Cauca. Primer trimestre de 2006. Millones de dólares



Elaboración de los autores. Fuente: DANE-Proexport

Figura 12. Mercados emergentes de exportación según países. Valle del Cauca Primer trimestre de 2006. Millones de dólares

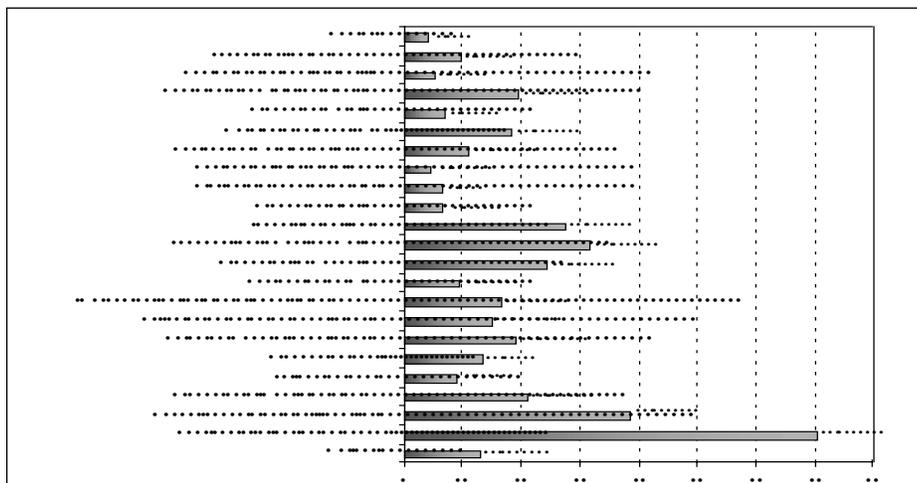


Elaboración de los autores. Fuente: DANE-Proexport

que exportó US\$ 70,2 millones y alcanzó una participación del 15,7% en el total, posicionándose como el líder exportador. El subsector de fabricación de cacao, chocolates y artículos de confitería (3119) se presenta como el segundo en exportación con US\$ 38,1 millones y una participación de 8,5%.

El subsector de fabricación de perfumes, jabones y cosméticos (3523) exportó US\$ 31,4 millones con una participación del 7%. La industria de llantas (3551) exportó US\$ 27,3 millones y alcanzó una participación del 6,1%; otra agrupación destacada en las exportaciones es la de productos

Figura 13. Ramas de actividad económica exportadora. Valle del Cauca. Primer trimestre de 2006. Millones de dólares



Elaboración de los autores. Fuente: DANE-Proexport

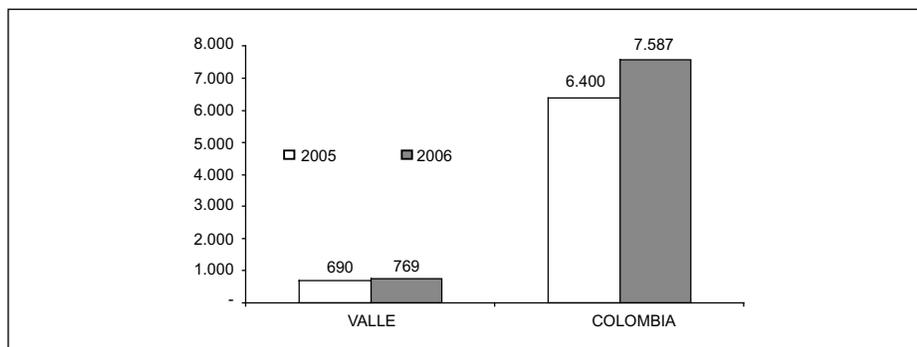
farmacéuticos, que alcanzó US\$ 24,2 millones y una participación del 5,4%.

Importaciones totales

En referencia a las importaciones colombianas en el período enero-abril de 2006, éstas alcanzaron un crecimiento del 18,6%, y llegaron a US\$ 7.586 millones en valor CFI. Paralelamente, las importaciones en el Valle totalizaron US\$ 769 millones, con un crecimiento del 11,4% (ver Figura 14). Un análisis

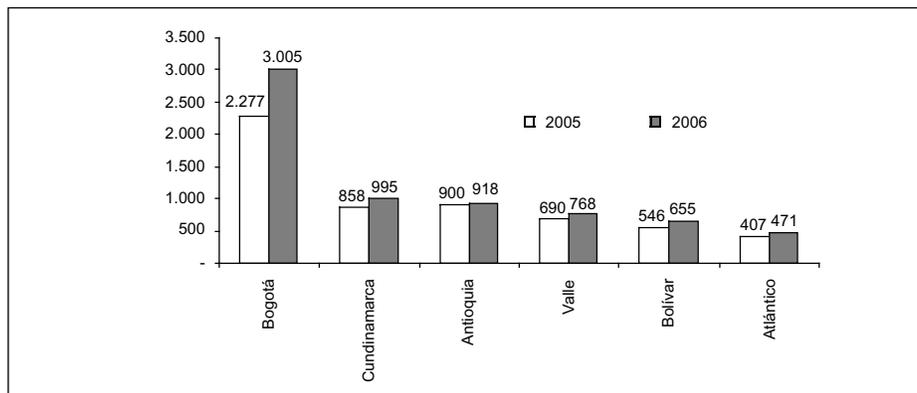
más detallado en el que se presentan comparativamente las importaciones por departamentos, revela que Bogotá es la región con mayores niveles de importación, al alcanzar US\$ 3.005 millones; le siguen Cundinamarca con US\$ 995 millones; Antioquia, con US\$ 918 millones y Bolívar con US\$ 41 millones. (Ver Figura 15). Asimismo, los mayores crecimientos de las importaciones se presentaron en: Bogotá con

Figura 14. Importaciones. Comparativo Colombia – Valle del Cauca. Primer trimestre de 2006. Millones de dólares CIF



Elaboración de los autores. Fuente: DANE-Proexport

Figura 15. Importaciones por departamentos. Colombia. Primer trimestre de 2006. Millones de dólares CIF



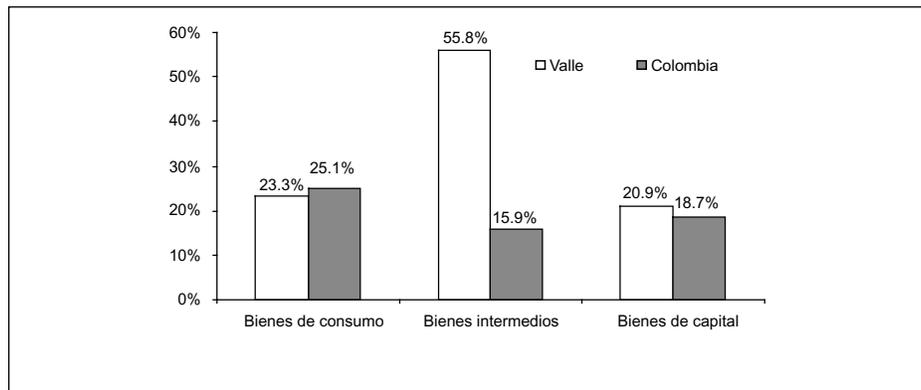
Elaboración de los autores. Fuente: DANE-Proexport

32%; Bolívar, 19,9%; Cundinamarca, 16%; Atlántico, 15,7%. Antioquia apenas alcanzó un 2%. Las importaciones en el Valle crecieron 11,3%.

Importaciones por usos o destino económico. Según este rubro, los bienes de consumo participaron en Colombia con el 25,1% (e igual crecimiento) y para el Valle con el 23,3% y un crecimiento del 22%. Para el caso

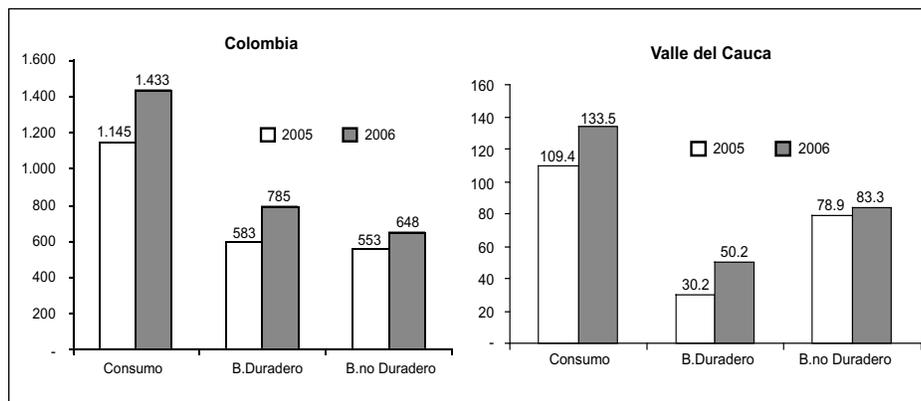
de las importaciones de bienes de consumo duradero, éstas crecieron en Colombia un 17,2% y participaron con el 8,3%. En el Valle las importaciones de bienes de consumo duradero crecieron apenas un 5,6%, con una participación del 14,5%, mientras que las importaciones de bienes de consumo no duradero llegaron a los US\$ 83, 3 millones (ver Figuras 16 y 17). Por otro lado, las importaciones

Figura 16. Participación importaciones por tipos de bienes. Comparativo Colombia – Valle del Cauca. Primer trimestre de 2006



Elaboración de los autores. Fuente: DANE-Proexport

Figura 17. Importaciones según consumo. Comparativo Colombia –Valle del Cauca. Millones de dólares CIF. 2005-2006



Elaboración de los autores. Fuente: DANE-Proexport

de bienes de consumo duradero en Colombia crecieron un 32,4%, con una participación del 16,8% dentro del grupo de bienes de consumo. En el Valle las importaciones de bienes de consumo duradero alcanzaron US\$ 50,2 millones, con un crecimiento del 64,5% y una participación del 8,85.

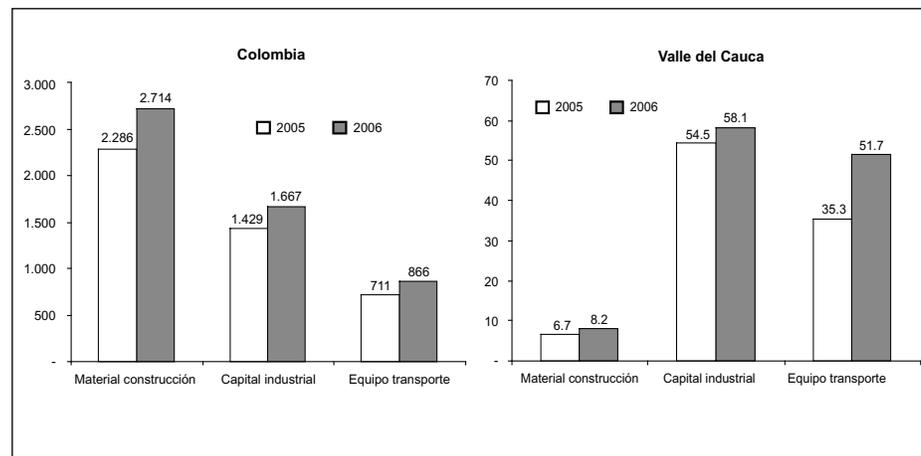
Las importaciones de bienes de capital en Colombia crecieron un 18,7%, con una participación del 18,7%. En el Valle estas importaciones crecieron un 20,8%, con una participación del 20,9%. En la Figura 18 se observan los distintos volúmenes de importaciones de bienes de capital en millones de dólares CIF en Colombia y el departamento. Como se puede observar el Valle es más intensivo en la importación de bienes de capital,

mientras que Colombia importa mucho material de construcción.

Importaciones por países. La Figura 19 indica los principales países de donde provienen las importaciones tanto para Colombia como para el Valle. Para el caso colombiano Estados Unidos es nuestro principal socio importador con un nivel cercano a los US\$ 2.050 millones. En segundo lugar se encuentra México, de donde se importan US\$ 675 millones; le sigue China con un valor cercano de US\$ 546 millones y por último Brasil con US\$ 524 millones.

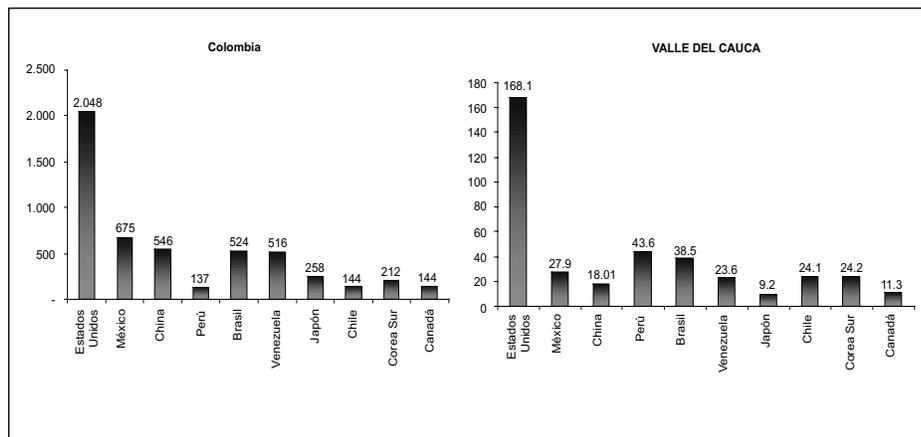
En el Valle del Cauca las importaciones provienen en primer lugar, al igual que en Colombia, de Estados Unidos con US\$ 168 millones; le siguen Perú con US\$ 43,6 millones, Brasil con US\$ 38.5 millones y México con US\$ 28 millones (ver Figura 19).

Figura 18. Importaciones de bienes de capital. Comparativo Colombia - Valle del Cauca. Millones de dólares CIF. 2005-2006



Elaboración de los autores. Fuente: DANE-Proexport

Figura 19. Importaciones por países. Comparativo Colombia – Valle del Cauca. Millones de dólares CIF. Primer trimestre de 2006



Elaboración de los autores. Fuente: DANE-Proexport

Mercado laboral

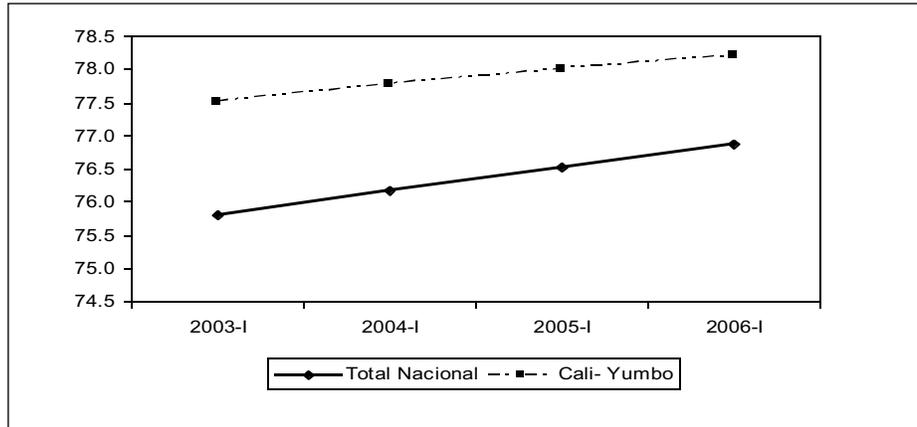
Al efectuar el análisis comparativo de las principales variables que permiten medir el comportamiento de la fuerza laboral entre Cali – Yumbo y el total nacional durante el primer trimestre del período 2003 – 2006, se concluye que en el país y en Cali - Yumbo se avanza en un escenario positivo de fortalecimiento y de recuperación económica, acompañado de una permanente dinámica de las diferentes actividades laborales señalada claramente por los indicadores que a continuación se relacionan.

En este escenario se plantea, en primer lugar, el análisis descriptivo del comportamiento del mercado laboral a partir de la evolución de indicadores como *porcentaje de población*

en edad de trabajar, tasa global de participación, tasa de ocupación, tasa de desempleo y tasa de subempleo durante el primer trimestre del período 2003-2006 en estudio.

La *población en edad de trabajar* de Cali-Yumbo registró un leve repunte durante el periodo analizado al incrementarse en 0.7 puntos, comparando el primer trimestre del 2003 y el primer período de 2006, lo que refleja un crecimiento de 145.152 personas, con un porcentaje que pasó del 77.5% en el año 2003-I, al 78.2% en el año 2006-I. Este incremento fue inferior al presentado para la misma variable en el total nacional, el cual fue de 1.1 puntos, correspondiente a 2.101.242 personas, pasando del 75.8% en el año 2003-I, al 76.9% en el año 2006-I (ver Figura 20 y Cuadro 1).

Figura 20. Porcentaje de población en edad de trabajar. Comparativo Cali - Yumbo - Total nacional. Primer trimestre 2003-2006



Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, marzo 2006

Cuadro 1. Población en edad de trabajar y económicamente activa (niveles y %). Tasa Global de Participación. Comparativo Cali – Yumbo – Total nacional. Primer trimestre 2003-2006

Concepto	2003 - I	2004 - I	2005 - I	2006 - I	Diferencia
Población en edad de trabajar nacional	32.489.373	33.200.235	33.913.548	34.590.615	(+) 2.101.242
Población en edad de trabajar Cali – Yumbo	1.810.408	1.858.991	1.907.175	1.955.560	(+) 145.152
% población en edad de trabajar nacional	75,8	76,2	76,5	76,9	(+) 1,1
% población en edad de trabajar Cali – Yumbo	77,5	77,8	78,0	78,2	(+) 0,7
Población económicamente activa nacional	20.018.903	20.444.561	20.199.376	20.644.457	(+) 625.554
Población económicamente activa Cali – Yumbo	1.203.845	1.233.538	1.237.134	1.310.804	(+) 106.959
Tasa global de participación nacional	61,6	61,6	59,6	59,7	(-) 1,9
Tasa global de participación Cali - Yumbo	66,5	66,4	64,9	67,0	(+) 0,5

Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, marzo 2006

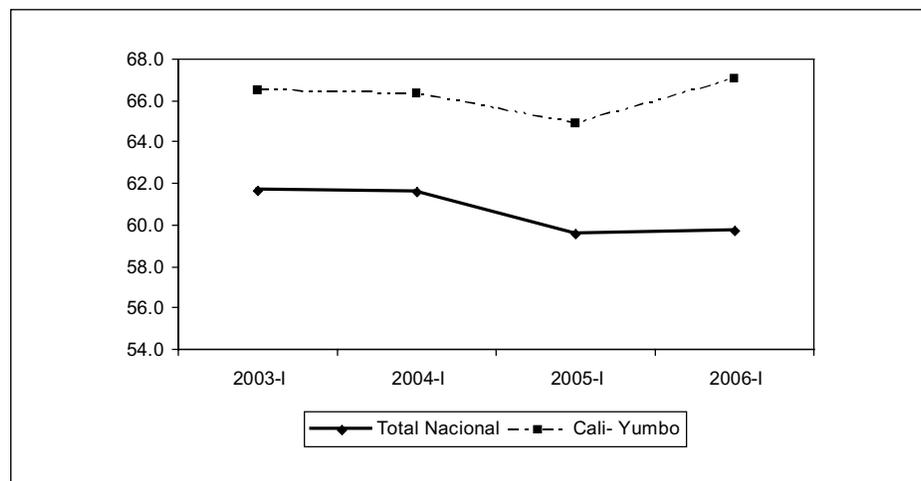
En la *tasa global de participación* también se observa un leve incremento en el período de análisis para el área Cali – Yumbo, al pasar de 66.5% a 67% del 2003-I al 2006-I; comportamiento inverso al presentado en el total nacional, que mostró una reducción de dos puntos porcentuales, pasando de 61.6% a 59.7%. Lo anterior evidencia que la presión para conseguir empleo fue mayor en el área metropolitana Cali-Yumbo en relación con el total nacional (ver Figura 21 y Cuadro 1).

Con relación a la *tasa de ocupación*, se presenta una dinámica de crecimiento en el período de análisis, lo que indica una mayor tasa de ocupación promedio para Cali-Yumbo (56.1%), frente al total nacional (52%). El crecimiento presentado en 2.3 puntos de la tasa de ocupación en Cali - Yumbo reflejó un incremento de la población ocupada de

124.211 personas, y una tasa de ocupación que pasó del 55.1% al 57.4%. Las cifras señalan una significativa dinámica en el ámbito del área metropolitana Cali-Yumbo con respecto al total nacional, presentando este último un comportamiento estable durante el período, con una tasa alrededor del 52.2% (ver Figura 22 y Cuadro 2).

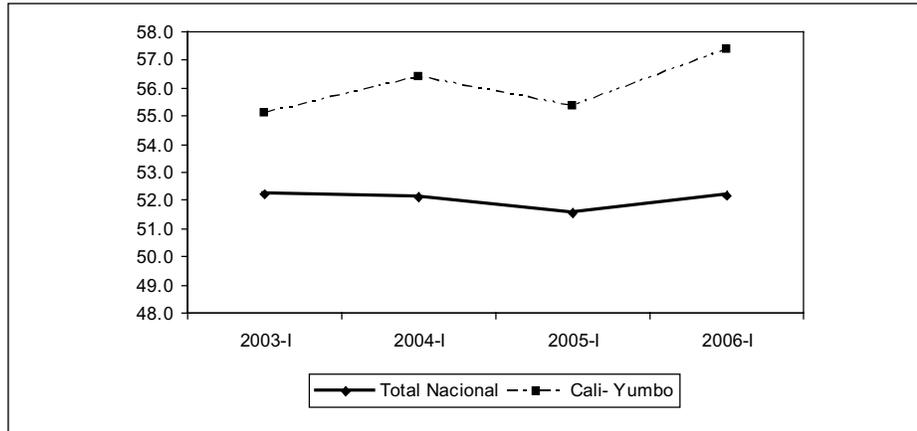
La *tasa de desempleo* para Cali-Yumbo y para el total nacional arrojó un comportamiento similar en el período de análisis. La tasa de desempleo de Cali-Yumbo registró un importante comportamiento al reducirse en 2.7 puntos, pasando de 17.1% a 14.4%, lo que se traduce en una reducción en el número de desocupados de 17.252 personas. Este descenso en la tasa de desempleo estuvo acompañado de un incremento de la población ocupada de 124.211 personas, al pasar de 997.746

Figura 21. Tasa global de participación. Comparativo Cali – Yumbo – Total nacional. Primer trimestre 2003-2006



Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, marzo 2006

Figura 22. Tasa de ocupación. Comparativo Cali – Yumbo – Total nacional. Primer trimestre 2003-2006



Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, marzo 2006

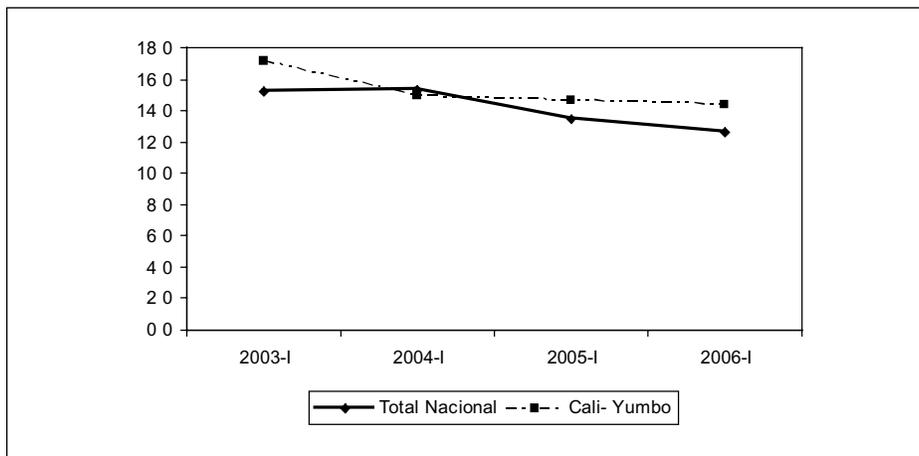
Cuadro 2. Población de ocupados. Tasa de ocupación. Comparativo Cali – Yumbo – Total nacional. Primer trimestre 2003-2006

Concepto	2003 – I	2004 – I	2005 – I	2006 – I	Diferencia
Población de ocupados nacional	16.972.002	17.308.814	17.487.119	18.044.173	(+)1.072.171
Población de ocupados Cali – Yumbo	997.746	1.048.811	1.055.723	1.121.957	(+) 124.211
Tasa de ocupación nacional	52,2	52,1	51,6	52,2	0,0
Tasa de ocupación Cali – Yumbo	55,1	56,4	55,4	57,4	(+) 2,3

Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, Marzo 2006

en el primer trimestre de 2003, a 1.121.957 ocupados en el primer trimestre de 2006. Igual comportamiento presentó el total nacional, con una reducción en la tasa de desempleo de 2.6 puntos (15.2% en el 2003-I a 12.6% en el 2006-I), equivalentes a 446.616 personas (ver Figura 23 y Cuadro 3).

El comportamiento del *subempleo* en el área Cali -Yumbo registró un deterioro en la calidad del empleo de 3.8 puntos porcentuales, al pasar de 31% en el 2003-I a 34.9% en el 2006-I, equivalentes a 83.275 subempleados más. A diferencia de Cali-Yumbo, la panorámica nacional refleja para esta variable un incremento poco signifi-

Figura 23. Tasa de desempleo. Comparativo Cali – Yumbo – Total nacional. Primer trimestre 2003-2006

Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, marzo 2006

Cuadro 3. Población de desocupados. Tasa de desempleo. Comparativo Cali – Yumbo – Total nacional. Primer trimestre 2003-2006

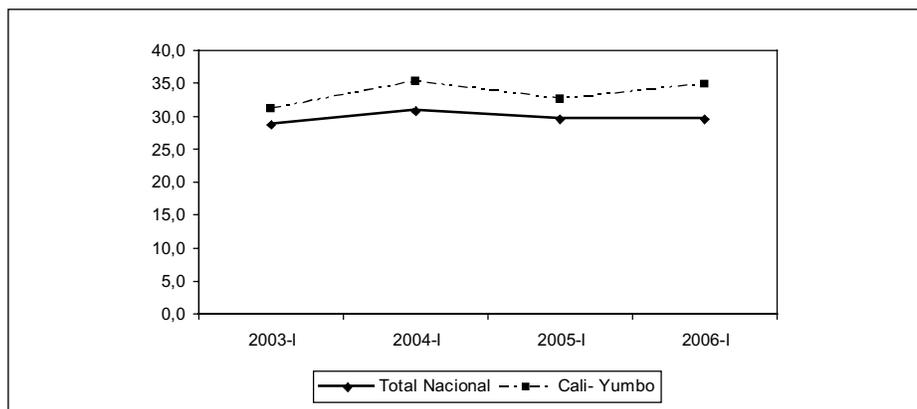
Concepto	2003 - I	2004 - I	2005 - I	2006 - I	Diferencia
Población de desocupados nacional	3.046.901	3.135.746	2.712.257	2.600.285	(-) 446.616
Población de desocupados Cali - Yumbo	206.099	184.727	181.411	188.847	(-) 17.252
Tasa de desempleo nacional	15,2	15,3	13,4	12,6	(-) 2,6
Tasa de desempleo Cali - Yumbo	17,1	15,0	14,7	14,4	(-) 2,7

Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, marzo 2006

cativo (0.7%), al pasar de 28.7% en el 2003-I a 29.4% en el 2006-I, lo que indica un crecimiento en la población

subempleada de 325.737 personas en el período de análisis (ver Figura 24 y Cuadro 4).

Figura 24. Tasa de subempleo. Comparativo Cali – Yumbo – Total nacional. Primer trimestre 2003-2006



Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, marzo 2006

Cuadro 4. Población de subempleados. Tasa de subempleo. Comparativo Cali – Yumbo -Total nacional. Primer trimestre 2003-2006

Concepto	2003 - I	2004 - I	2005 - I	2006 - I	Diferencia
Población subempleada nacional	5.752.079	6.285.113	5.941.075	6.077.816	(+) 325.737
Población subempleada Cali - Yumbo	373.584	433.893	402.896	456.859	(+) 83.275
Tasa de subempleo nacional	28,7	30,7	29,4	29,4	(+) 0,7
Tasa de subempleo Cali - Yumbo	31,0	35,2	32,6	34,9	(+) 3,9
Población subempleada por insuficiencia de horas nacional	2.184.969	2.590.464	2.168.130	2.052.456	(-) 132.513
Población subempleada por insuficiencia de horas Cali - Yumbo	143.870	146.365	145.426	192.152	(+) 48.282
Tasa de subempleo por insuficiencia de horas nacional	10,9	12,7	10,7	9,9	(-) 1,0
Tasa de subempleo por insuficiencia de horas Cali - Yumbo	12,0	11,9	11,8	14,7	(+) ,7
Población subempleada por empleo inadecuado por competencias nacional	589.504	625.283	629.984	620.897	(+) 31.393

Cuadro 4 (continuación). Población de subempleados. Tasa de subempleo. Comparativo Cali – Yumbo -Total nacional. Primer trimestre 2003-2006

Concepto	2003 - I	2004 - I	2005 - I	2006 - I	Diferencia
Población subempleada por empleo inadecuado por competencias Cali - Yumbo	23.938	29.089	41.526	35.043	(+) 11.105
Tasa de subempleo por empleo inadecuado por competencias nacional	2,9	3,1	3,1	3,0	(+) 0,1
Tasa de subempleo por empleo inadecuado por competencias Cali - Yumbo	2,0	2,4	3,4	2,7	(+) 0,7
Población subempleada por empleo inadecuado por ingresos nacional	4.759.792	5.166.259	4.921.891	5.156.437	(+) 396.645
Población subempleada por empleo inadecuado por ingresos Cali - Yumbo	310.532	359.536	312.552	351.261	(+) 40.729
Tasa de subempleo por empleo inadecuado por ingresos nacional	23,8	25,3	24,4	25,0	(+) 1,2
Tasa de subempleo por empleo inadecuado por ingresos Cali - Yumbo	25,8	29,1	25,3	26,8	(+) 1,0

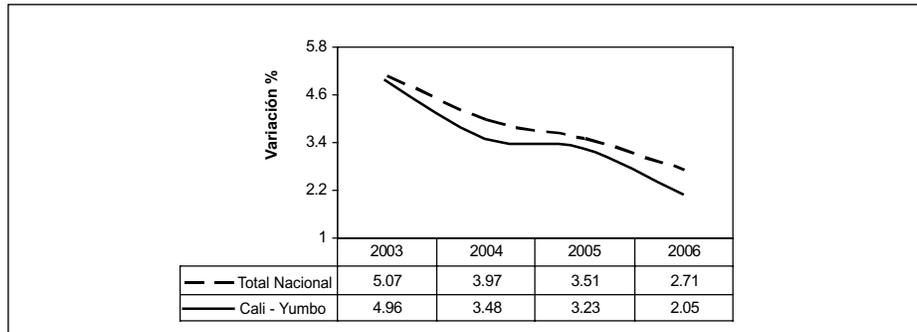
Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, marzo 2006

Precios

La tasa de variación de los precios tanto nacional como para Cali-Yumbo³ continuó con la dinámica descendente que ha venido presentando este indicador durante la última década. Así mismo, la tasa de inflación para Cali a partir del año 2003 ha registrado un incremento inferior con respecto al total nacional,

tendencia que permaneció hasta lo corrido del mes de mayo de 2006; ello confirma para ambos casos la probabilidad que la tasa de inflación se sitúe por debajo de la meta fijada por el Banco de la República (ver Figura 25). Lo anterior puede ser explicado por las menores expectativas de inflación.

3. En este documento cuando se enuncie a Cali, se hace referencia al área metropolitana de Cali-Yumbo.

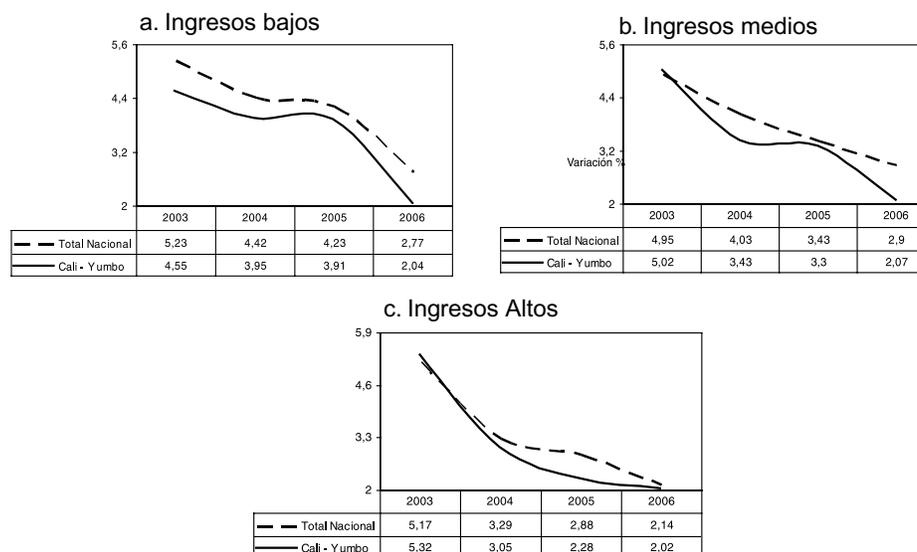
Figura 25. IPC. Comparativo Cali – Yumbo – Total nacional. 2003-2006 (año corrido)

Elaboración de los autores. Fuente: DANE

IPC según nivel de ingreso

Por niveles de ingreso se observa que la tasa de inflación a partir del año 2003 hasta lo corrido del mes de mayo de 2006 ha presentado una tendencia descendente en todos los niveles de ingreso tanto para Cali como para el total nacional (ver Figura 26 a, b y c).

Es importante mencionar que durante todo el período de estudio la inflación para los ingresos bajos estuvo por encima de la de los ingresos altos tanto para Cali como para el total nacional, lo que hizo que el incremento en los precios afectara significativamente a las personas de ingresos bajos.

Figura 26. IPC niveles de ingreso. Comparativo Cali – Yumbo – Total nacional. 2003-2006 (año corrido)

Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, mayo 2006

IPC según grupo de gasto

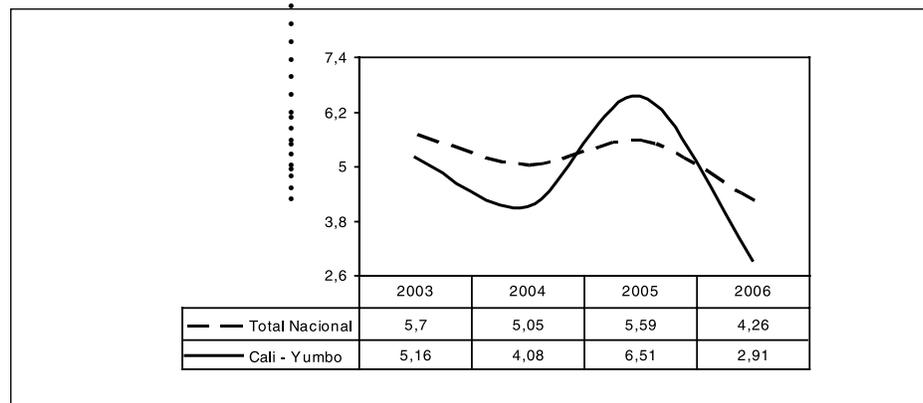
• **IPC grupo de alimentos.** La inflación de alimentos, tanto para Cali como para el total nacional, muestra una tendencia fluctuante en el período de estudio. En el período 2003-2004 la inflación de alimentos en Cali (5.16% y 4.08%) se ubicó por debajo del total nacional (5.7% y 5.05%), sin embargo, en el año 2005 esta tendencia se revirtió y la inflación de alimentos para Cali (6.51%) estuvo por encima del total nacional (5.59%). Por último, en el año 2006 el grupo de alimentos retorna a la tendencia registrada en el primer período de análisis, en el que la inflación de alimentos de Cali (2.91%) se ubicó por debajo del total nacional (4.26%). El comportamiento anteriormente mencionado puede ser explicado por el mayor ajuste que se presentó en los precios de algunos alimentos perecederos, lo que frenó la inflación de alimentos; igualmente, la

productividad de algunos cultivos ha contribuido a la tendencia decreciente (ver Figura 27).

• **IPC grupo de vivienda.** La inflación de vivienda mostró una tendencia descendente en todo el período de estudio tanto para Cali como para el total nacional. Es importante resaltar que la tasa de inflación de vivienda para Cali se ubicó por debajo del total nacional en todo el período de estudio, excepto en el año 2004 donde ambas presentaron igual comportamiento (ver Figura 28).

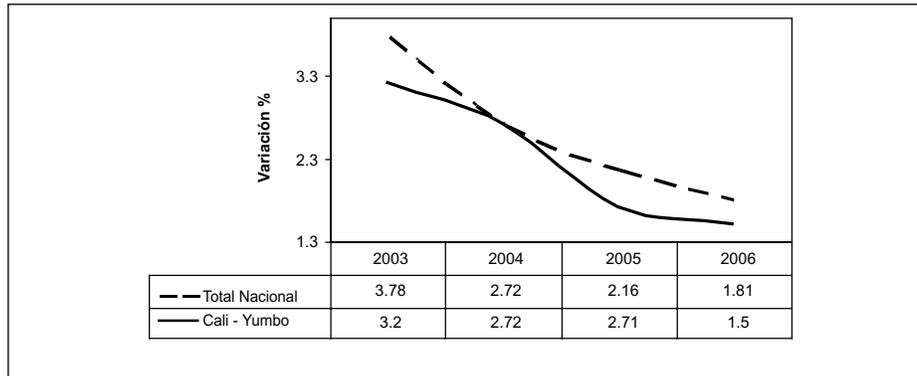
• **IPC grupo de vestuario.** La inflación para el grupo de vestuario en Cali, mostró una tendencia descendente en todo el período de estudio; igual comportamiento presentó el total nacional a partir del año 2004. En Cali la inflación del grupo de vestuario registró dos etapas: la primera en el 2003, donde la inflación se ubicó por encima

Figura 27. IPC grupo de alimentos. Comparativo Cali – Yumbo – Total nacional. 2003-2006 (año corrido)



Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, mayo 2006

Figura 28. IPC grupo de vivienda. Comparativo Cali – Yumbo – Total nacional. 2003-2006 (año corrido)



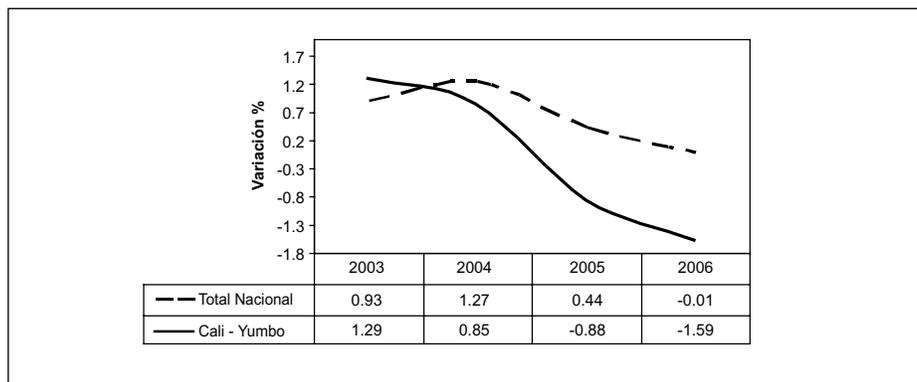
Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, mayo 2006

del total nacional, y la segunda entre los años 2004-2006, donde se ubicó por debajo de aquel, con lo cual arrojó en los dos últimos años cifras negativas (ver Figura 29).

- **IPC grupo de salud.** Para este grupo la inflación presentó un comportamiento descendente durante todo

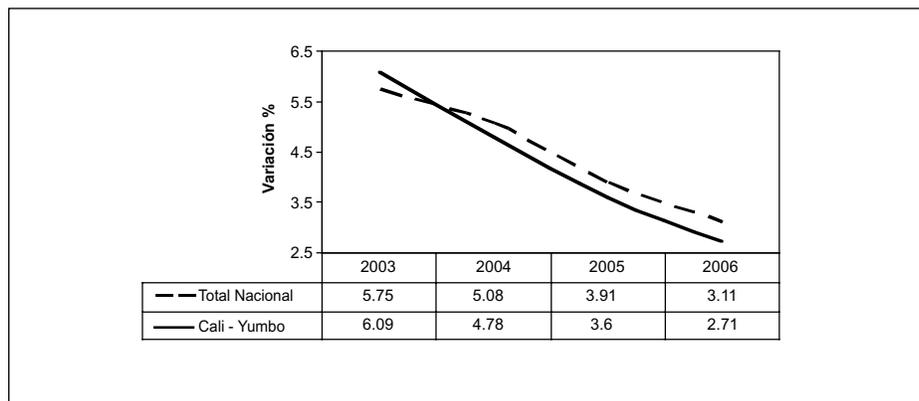
el período para Cali y el panorama nacional. El grupo de salud en general para Cali muestra dos etapas: la primera en el período 2003, donde la inflación se ubicó por encima del total nacional, y la segunda entre los años 2004 y 2006, donde fue inferior al total nacional (ver Figura 30).

Figura 29. IPC grupo de vestuario. Comparativo Cali – Yumbo – Total nacional. 2003-2006 (año corrido)



Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, mayo 2006

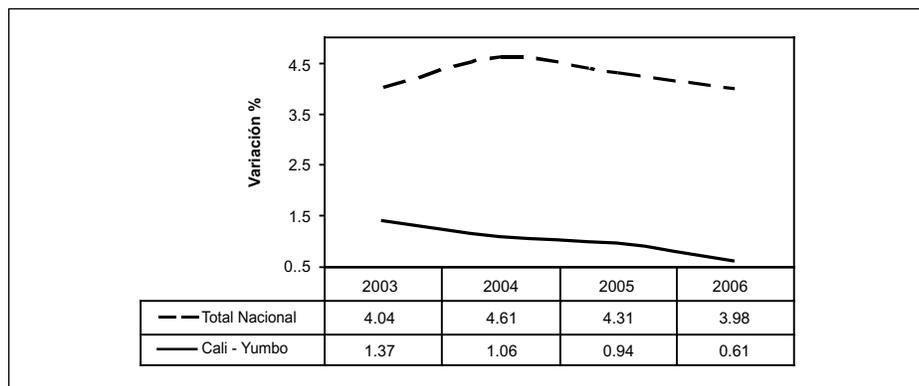
Figura 30. IPC grupo de salud. Comparativo Cali – Yumbo – Total nacional. 2003-2006 (año corrido)



Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, mayo 2006

- IPC grupo de educación.** La tendencia de la inflación en el grupo de educación para Cali fue descendente en todo el período de estudio. Igual comportamiento presentó el total nacional a partir del año 2004. En Cali la tasa de inflación en el grupo de educación mostró un comportamiento inferior con respecto al total nacional. Vale la pena resaltar cómo la inflación en lo relacionado con el rubro de educación en esta ciudad durante los años de referencia se ha mantenido casi 3 puntos por debajo del total nacional (ver Figura 31).

Figura 31. IPC grupo de educación. Comparativo Cali – Yumbo – Total nacional. 2003-2006 (año corrido)



Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, mayo 2006

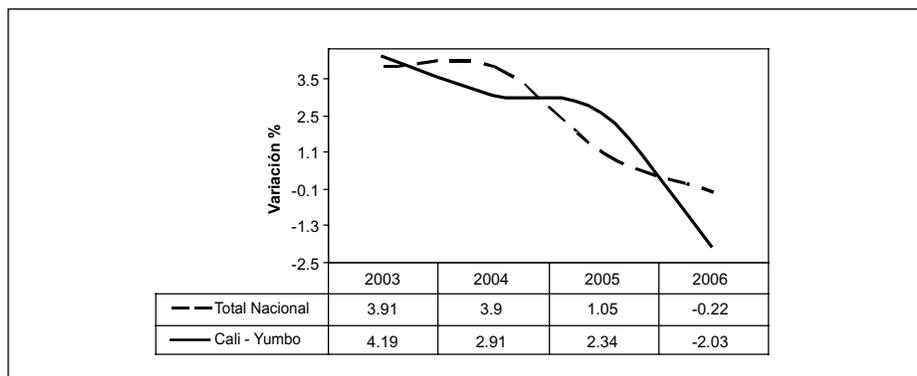
- **IPC grupo de cultura y diversión.**

Con relación a la tasa de inflación en el grupo de cultura y diversión, ella presentó un comportamiento descendente en el período de estudio tanto para Cali como para el total nacional. Las cifras para Cali en los años 2003 y 2005 se ubicaron por encima del total nacional, contrario a lo reportado en los años 2004 y 2006, donde la tasa de in-

flación del total nacional estuvo por encima. (ver Figura 32).

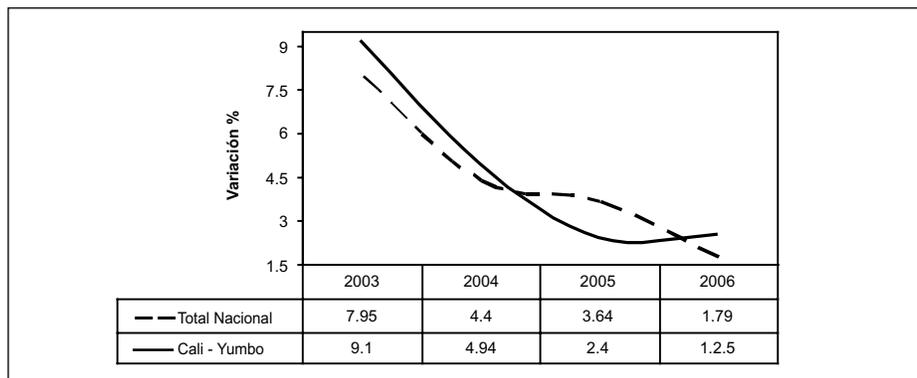
- **IPC grupo de transporte y telecomunicaciones.** El grupo de transporte presentó en todo el período de estudio una tendencia decreciente tanto para Cali como para el total nacional. Este es uno de los grupos que muestra una reducción considerable en las dos áreas (ver Figura 33).

Figura 32. IPC grupo de cultura y diversión. Comparativo Cali – Yumbo – Total nacional. 2003-2006 (año corrido)



Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, mayo 2006

Figura 33. IPC grupo de transporte y telecomunicaciones. Comparativo Cali – Yumbo – Total nacional. 2003-2006 (año corrido)



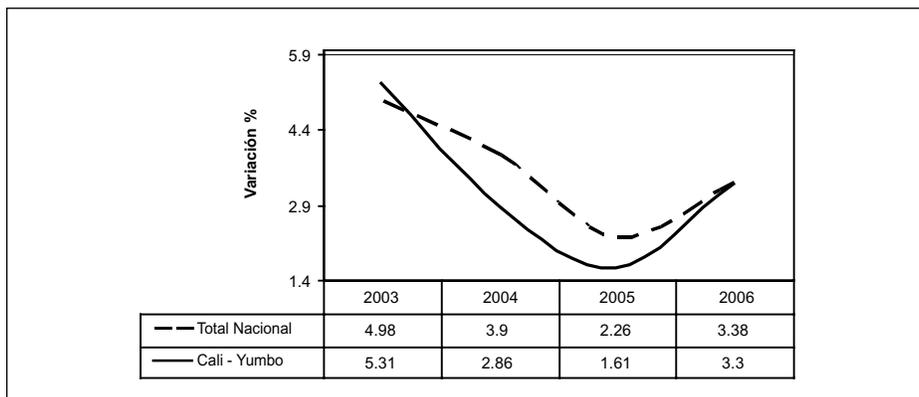
Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, mayo 2006

- **IPC grupo de gastos varios.**

Para el grupo de gastos varios la tasa de inflación mostró un comportamiento decreciente en el período de estudio para Cali y para el total nacional, exceptuando el año 2006, donde se presentó un incremento en las dos áreas. La tasa de inflación para Cali presentó

tres etapas: en la primera (2003) se ubicó por encima del total nacional; en la segunda, para los años 2004 y 2005 se presentó una reducción, ubicándose por debajo del total nacional; en la tercera muestra una tendencia creciente para el año 2006, situándose por debajo del total nacional (ver Figura 34).

Figura 34. IPC grupo de gastos varios. Comparativo Cali – Yumbo – Total nacional. 2003-2006 (año corrido)



Elaboración de los autores. Fuente: DANE, ECH, mayo 2006

Finanzas públicas⁴

En lo referente al balance fiscal tanto vallecaucano como nacional, se observa claramente el relativo estado de equilibrio con el que cerraron las finanzas totales del Gobierno en el 2005 y lo corrido del primer trimestre de 2006. El contexto general en el cual se desempeñó el Gobierno en sus diversos niveles de la administración

durante 2005 se vio favorecido por circunstancias macroeconómicas tales como un mayor crecimiento económico y la revaluación del tipo de cambio que permitieron, por un lado, percibir mayores ingresos corrientes y por otro, reducir las presiones de los intereses del endeudamiento externo. Así mismo, se continuó con la política de sanear las

4. Informe elaborado con base en estadísticas y documentos del Banco de la República, Ministerio de Hacienda y Crédito Público y DNP disponibles al público hasta junio 30 de 2006

finanzas a través del uso racional del gasto, según las recomendaciones del FMI y la recuperación de los dineros adeudados por los contribuyentes.

Entretanto, la situación fiscal del gobierno colombiano al primer trimestre de 2006 mejoró su desempeño en relación con el primer trimestre de 2005: los ingresos totales aumentaron en \$2.078 mm, en porcentaje del 20.7%; los gastos totales crecieron un 8,9% menos que los ingresos totales; estos sucesos originaron una reducción del déficit total en \$158 mm, correspondiente a una tasa de crecimiento negativo de 2.5%. No

obstante, el mayor ritmo de crecimiento que muestran los ingresos del gobierno nacional central (0,2% del PIB) en relación con los gastos (0,1), de nuevo se excedió en sus erogaciones en una razón de 1 a 0.3 (por cada peso gastado se generaron 0.3 de ingresos).

La reducción del déficit permitió aminorar las necesidades de financiamiento, que disminuyeron en \$236 mm, hecho que reduce las presiones sobre el balance primario, coadyuvado por la preferencia de usar el endeudamiento interno en sustitución de los créditos externos (ver Cuadro 5).

Cuadro 5. Situación fiscal. Gobierno nacional central – Colombia. Comparativo primer trimestre 2005 – primer trimestre 2006

Cuenta		I trimestre (\$mm)		I trimestre (%PIB)		06-05
		2005	2006*	2005	2006*	I trim. %
1	Ingresos totales	10.022	12.100	3,5	3,9	20,7
1.1	Ingresos corrientes	9.657	11.596	3,4	3,7	20,1
1.1.1	Tributarios	9.619	11.554	3,4	3,7	20,1
1.2	No tributarios	38	43	0	0	12,5
1.3	Fondos especiales	70	114	0	0	62,1
1.4	Ingresos de capital	274	374	0,1	0,1	36,4
1.5	Ingresos causados	20	16	0	0	-23,1
2	Gastos totales	16.253	18.172	5,7	5,8	11,8
2.1	Gastos corrientes	15	15	5,3	4,7	-1,9
2.2	Inversión**	997	3.259	0,4	1	226,8
2.3	Préstamo neto	69	92	0	0	32,8
2.4	Pagos causados	218	142	0,1	0	-34,8
3	(Déficit)/Superávit total	-6.231	6.073	-2,2	-2	-2,5
4	Financiamiento total	6.734	6.498	2,4	2,1	-3,5

* Cifras preliminares. **Incluye pagos y deuda flotante. Fuente: CONFIS

En el nivel descentralizado, si bien todos sus entes generaron superávit, éste se sustentó en la seguridad social y en las empresas del nivel nacional (ver Cuadro 6). En particular, en la seguridad social se realizaron actualizaciones en los ingresos provenientes por regalías al Fonpet, así como de los rendimientos financieros en los fondos públicos de pensiones y el Fosyga; y para el caso de las empresas nacionales la entidad de mayor impacto fue Ecopetrol, que mantuvo un desempeño positivo por efecto de los precios (internacional y al productor interno) de la gasolina y el ACPM.

En cuanto a los gobiernos centrales departamentales, el balance fiscal registró en la vigencia del 2005 un superávit total de aproximadamente \$75.700 millones (0.03% del PIB). Los ingresos de capital para inversión tuvieron un crecimiento nulo entre 2004-2005 y aportaron al final del último año el 67,5% de los ingresos totales, mientras los ingresos tributarios, que contribuyeron con el 24,5%, decrecieron en

un 0.03% del PIB. Paralelamente, se presentó en el 2005 frente al 2004 una disminución de los gastos corrientes del 0.12% del PIB y un incremento de los gastos de inversión del 0.57% del PIB (\$4,63 billones), en contraste con años anteriores en que los ingresos se destinaron mayoritariamente al saneamiento fiscal, complementado con un recaudo tributario adicional de \$625 mm y un aumento del ahorro corriente de \$903 mil millones (ver Cuadro 7).

En el panorama regional -Valle del Cauca-, como una generalidad en este acontecer en el resto del país, la tendencia es que estos niveles de gobierno permanezcan en un ligero superávit que paulatinamente se va reduciendo, a manera de un clima propio que se teje entre presupuestos, planes de inversión y ajuste de gastos. En este contexto, el saldo fiscal del departamento se situó para el 2005 en \$113.065 millones, resultado de mayores ingresos tributarios (\$44.448 millones más que en el 2004) y no tributarios (\$26.019 millones más que en

Cuadro 6. Balance fiscal. Sector descentralizado – Colombia. 2005

Subsector	(\$mm)	% del PIB
Seguridad social	5.844	2,0
Empresas del nivel nacional	3.701	1,3
Empresas del nivel local	1.044	0,4
Gobiernos regionales y locales	2.153	0,8
Superávit	12.742	4,5

Nota: Gobiernos regionales y locales incluye Fondo Nacional de Regalías.
Fuente: Marco Fiscal 2006 - Ministerio de Hacienda y Crédito Público

Cuadro 7. Situación fiscal. Colombia. Total departamentos. 2003-2005

Cuenta		% PIB		
		2003	2004	2005
1.	Ingresos totales	4.01	4.38	4.32
1.1	Ingresos corrientes	1.26	1.46	1.40
1.1.1	Tributarios	1.08	1.09	1.06
1.1.2	No tributarios	0.16	0.29	0.25
1.1.3	Transferencias corrientes	0.02	0.08	0.08
1.2	Ingresos de capital	2.75	2.92	2.92
2	Gastos totales	3.85	3.80	4.29
2.1	Gastos corrientes	0.98	0.86	0.74
2.1.1	Funcionamiento	0.88	0.78	0.70
2.1.2	Intereses de deuda pública	0.09	0.07	0.04
2.2	Gastos de inversión	2.88	2.94	3.55
3	(Déficit)/ahorro corriente	0,28	0,6	0,66
4	(Déficit)/ superávit total	0.16	0.58	0.03
5	Financiamiento	-0.16	-0.58	-0.03

Fuente: DNP

el 2004), pero con una reducción de las transferencias recibidas (\$109.695 millones menos que en el 2004). Empero, esta cifra se sitúa \$132.674 millones por debajo del superávit en el 2004.

De manera similar, revirtiendo un déficit pasado, el municipio de Cali también obtuvo un resultado positivo en las operaciones del gobierno central municipal de \$5.019 millones, sustentado en un crecimiento del 9,64% de los ingresos tributarios, modesto al compararse con un incremento del 22,78% de ingresos no tributarios y del

20,47% de ingresos por transferencias. La dinámica de los gastos totales creció 3,2% menos que los ingresos totales registrados por el gobierno central departamental, lo que permitió generar al departamento en la vigencia de 2005 un ahorro corriente equivalente a \$143.745 millones.

Por su parte, EMCALI redujo considerablemente el nivel de su superávit, obteniendo un modesto valor de \$5.564 millones respecto al monto alcanzado en el año precedente (\$230.329 millones), derivado principalmente de

un mayor gasto de funcionamiento, pasando de \$918.980 millones en el 2004 a \$1.117 mm en el 2005, correspondientes al 80% de los gastos totales de la entidad; como también del considerable aumento de más de 200% en los gastos de inversión, en contraste con un leve aumento de los ingresos no tributarios del 9,93% (ver Cuadro 8).

Según las cifras presentadas en el Cuadro 9, a grandes rasgos se observa que los recaudos por impuestos en el departamento del Valle y en el municipio de Cali presentaron de manera casi generalizada una dinámica de crecimiento negativa, sustentada en la disminución de los impuestos por importaciones de un 23.7%, equivalentes a poco más de \$111 mil

millones; comportamiento que se atribuye a la reducción de los niveles de importaciones y a la crisis económica a la que se enfrentó Buenaventura a principios de 2006. Contrario a este panorama, el impuesto a la renta se exhibe como el único rubro en el que se generó un crecimiento de 7,6%, debido al aumento en la base de contribuyentes.

De otra parte, según los avances en materia de ajuste fiscal, cumplimiento de los límites de gasto de funcionamiento y recaudo de rentas propias, entre otros, el Valle del Cauca se ubicó para el 2005 en el puesto número 30, con un indicador fiscal de 56.99, colocándose 6.77 puntos por debajo del promedio del *ranking* departamental de desempeño fiscal (Cuadro 10).

Cuadro No. 8. Balance fiscal regional -Valle del Cauca - Cali. 2005

Concepto	Gobierno central departamental		Gobierno central municipal		EMCALI	
	Millones de \$	Var % 05/04	Millones de \$	Var % 05/04	Millones de \$	Valor % 05/04
Ingresos totales	884.917	-4,1	920.961	15,9	1.395.171	11,7
Gastos corrientes	732.724	12,3	777.215	15,4	1.174.575	23,9
(Déficit)/ Ahorro corriente	150.899	-44,2	143.745	18,5	207.580	-31,1
Formación bruta de capital	22.090	-5,0	127.606	-0,5	123.221	108,6
(Déficit)/ Superávit total	113.065	-54,0	5.019	-127,5	5.564	-97,6

Elaboración de los autores. Fuente: Informe ICER segundo semestre 2005 - Banco de la República

Cuadro 9. Recaudo de Impuestos. Valle del Cauca - Cali. Comparativo primer trimestre 2005 – Primer trimestre 2006 (millones de pesos)

Concepto	Región	III Trimestre (\$millones)		06/05
		2005	2006	I trim %
Renta	Cali	66.546	73.433	10,3
	Valle	73.804	79.377	7,6
Retención	Cali	285.344	282.408	-1,0
	Valle	336.992	331.843	-1,5
Ventas	Cali	230.049	225.115	-2,1
	Valle	279.025	278.232	-0,3
Otros	Cali	125	70	-44,0
	Valle	183	132	-27,9
Patrimonio	Cali	132	23	-82,6
	Valle	134	41	-69,4
Impuestos internos*	Total	689.955	689.493	-0,1
Importaciones	Total	469.837	358.571	-23,7
Recaudos	Total	1.159.792	1.048.064	-9,6

Fuente: Sistema de Estadísticas gerenciales EG-20. DIAN

Cuadro 10. Desempeño fiscal. Valle del Cauca

Descripción	2004	2005
Porcentaje de ingresos corrientes destinados a funcionamiento	48,6	48,9
Magnitud de la deuda	60,5	57,7
Porcentaje de ingresos que corresponden a transferencias	48,5	47,0
Porcentaje de ingresos que corresponden a recursos propios	35,0	43,8
Porcentaje del gasto total destinado a inversión	64,2	68,1
Capacidad de ahorro	48,4	40,9
Indicador fiscal	55,38	56,99
Posición	27	30
Variación indicador (con respecto al año inmediatamente anterior)	13,74	1,61

Fuente: DNP

Como se observa en el Cuadro 10, el Valle del Cauca mostró un cambio positivo en cuanto al estado de sus finanzas, al presentar una variación de 1,61 puntos en el 2005 con respecto al 2004 y de 10,45 puntos con respecto al 2002.

Los anteriores resultados se muestran como un gran esfuerzo de las entidades territoriales por fortalecer el recaudo de rentas propias, lo que genera un superávit con el que municipios y departamentos amortizaron deudas en 2005 de \$400 mm.

Conclusiones

- a. Se evidencia un comportamiento muy positivo del crecimiento económico regional y del nacional, destacándose el sector de la construcción como la actividad económica que más contribuye al crecimiento departamental y nacional.
- b. De igual manera el comportamiento de las exportaciones presenta un panorama muy alentador según la evolución que ha mostrado a marzo de 2006 (crecimiento del 19.3%) y las proyecciones que adelanta Proexport para finales del mismo año. Las importaciones también crecieron a un ritmo cercano al presentado por las exportaciones (18,6 %). Estados Unidos sigue siendo el principal país con el que Colombia realiza tanto su actividad exportadora como de importaciones.
- c. El escenario positivo se refuerza en el área Cali-Yumbo, en donde la tasa global de participación fue mayor que para el total nacional, lo que indica una mayor presión para conseguir empleo dentro del área metropolitana con respecto al total nacional.
- d. Hubo un mejoramiento laboral en el país, destacándose la dinámica laboral en Cali-Yumbo, que fue mayor que la presentada en la nación, dada la reducción significativa en la tasa de desempleo y el mayor crecimiento en la tasa de ocupación; empero, la tasa de subempleo reflejó mayor deterioro en la calidad del empleo en el área metropolitana que la que mostró el total nacional.
- e. Otro hecho alentador se presenta de manera generalizada en la tasa de inflación de Cali, que durante todo el período de estudio se ubicó por debajo del total nacional; igual comportamiento se presentó en la inflación por grupo de gasto. Tanto para Cali como para el total nacional la inflación de ingresos bajos estuvo por encima de la inflación de ingresos altos, comportamiento que evidencia cómo los incrementos en el nivel de precios afectan más a las personas de bajos recursos.
- f. Puede decirse de manera general que las finanzas del sector público colombiano vienen mejorando sustancialmente. Sin embargo, nada puede asegurarse hacia el futuro, en la medida en que cada nivel de la administración se somete cada año a coyunturas muy particulares en torno a la percepción de ingresos, fundamentalmente. Así, por ejemplo, el gobierno nacional en el 2005 se vio altamente favorecido por el clima petrolero.
- g. Sin lugar a dudas el control sobre los gastos es un elemento fuerte y decisivo para continuar generando buenas condiciones para el ahorro corriente, pero el saldo final de las finanzas está muy condicionado al crecimiento económico y al entorno

macroeconómico internacional, nacional, regional y local, al recaudo y a las potencialidades para mantener superávit primario, que se torna vulnerable cuando estos entes se ven abocados a la financiación de cuantiosas inversiones.

h. La evaluación del desempeño fiscal ha permitido mejorar la calidad de la información financiera de municipios y departamentos y dar continuidad a las políticas de ajuste y responsabilidad fiscal.