

Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

# **COLOMBIA: ACUERDOS Y TRATADOS ECONÓMICOS INTERNACIONALES Y SUS PRINCIPALES CONSECUENCIAS SOCIOAMBIENTALES**

## **COLOMBIA: INTERNATIONAL ECONOMIC AGREEMENTS AND THEIR MAIN SOCIO-ENVIRONMENTAL CONSEQUENCES**

Oriana Piñeros Mejía  
Ingeniera Ambiental  
Universidad Militar Nueva Granada  
Bogotá, Colombia.  
[Est.oriana.pineros@unimilitar.edu.co](mailto:Est.oriana.pineros@unimilitar.edu.co), [opieros@gmail.com](mailto:opieros@gmail.com)

### **Artículo de Investigación**

#### **DIRECTOR**

**Ph.D. Ximena Lucía Pedraza Nájjar**

Doctora en Administración – Universidad de Celaya (México)  
Magíster en Calidad y Gestión Integral – Universidad Santo Tomás e Icontec  
Especialista en gestión de la producción, la calidad y la tecnología - Universidad Politécnica de Madrid (España)  
Especialista en gerencia de procesos, calidad e innovación – Universidad EAN (Bogotá D.C.)  
Microbióloga Industrial – Pontificia Universidad Javeriana  
Auditor de certificación: sistemas de gestión y de producto  
  
Gestora Especialización en Gerencia de la Calidad - Universidad Militar Nueva Granada  
[ximena.pedraza@unimilitar.edu.co](mailto:ximena.pedraza@unimilitar.edu.co); [gerencia.calidad@unimilitar.edu.co](mailto:gerencia.calidad@unimilitar.edu.co)



La U  
**acreditada**  
para todos

**ESPECIALIZACIÓN EN PLANEACIÓN AMBIENTAL Y MANEJO DE RECURSOS NATURALES**  
**UNIVERSIDAD MILITAR NUEVA GRANADA**  
**FACULTAD DE INGENIERÍA**  
**JUNIO DE 2021**

# **COLOMBIA: ACUERDOS Y TRATADOS ECONÓMICOS INTERNACIONALES Y SUS PRINCIPALES CONSECUENCIAS SOCIOAMBIENTALES**

## **COLOMBIA: INTERNATIONAL ECONOMIC AGREEMENTS AND THEIR MAIN SOCIO-ENVIRONMENTAL CONSEQUENCES**

Oriana Piñeros Mejía  
Ingeniera Ambiental  
Universidad Militar Nueva Granada  
Bogotá, Colombia.  
[Est.oriana.pineros@unimilitar.edu.co](mailto:Est.oriana.pineros@unimilitar.edu.co), [opieros@gmail.com](mailto:opieros@gmail.com)

### **RESUMEN**

La globalización ha generado cambios en los modelos tradicionales económicos y comerciales, ocasionando la creación de nuevas figuras legales, acuerdos o tratados internacionales, que permite a los diferentes países involucrados la creación de infraestructuras y puentes de comunicación que facilitan el intercambio de bienes y servicios. Colombia, al ser una economía emergente ha venido apostando por la creación y ratificación de diferentes acuerdos internacionales como Tratados de Libre Comercio -TLC o firmas de convenios de cooperación con diferentes países o bloques económicos. Lo anterior, tiene grandes efectos sobre los diferentes sectores socioambientales, económicos y políticos del país. Por lo cual, para entender los diferentes efectos que estos tratados y acuerdos internacionales han generado sobre estos sectores, este documento planteó un análisis de los principales acuerdos internacionales ratificados por el gobierno colombiano, énfasis en el TLC con Estados Unidos, a través de la revisión de noticias y artículos científicos enfocados al tema. Esto permitió evidenciar la existencia de impactos, positivos o negativos, de estos acuerdos sobre diferentes sectores de la sociedad colombiana, ligados directamente a la baja calidad de la representación política, la debilidad institucional, la escasa y/o ineficiente inversión en obras públicas nacionales y las grandes diferencias competitivas entre los sectores económicos nacionales e internacionales, son los principales factores en desencadenar la presencia de impactos negativos socioambientales asociados a acuerdos y tratados económicos internacionales.

**Palabras clave:** Acuerdos internacionales, economía, efectos socioambientales.

### **ABSTRACT**

Globalization has generated changes in traditional economic and commercial models, causing the creation of new legal figures, international agreements or treaties, which allows the different countries involved to create infrastructures and communication bridges that facilitate the exchange of goods and services. Colombia, being an emerging economy, has been betting on the creation and ratification of different international agreements such as Free Trade Agreements

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

(TLC in Spanish) or the signing of cooperation agreements with different countries or economic blocs. This has great effects on the different socio-environmental, economic and political sectors of the country. Therefore, to understand the different effects that these international treaties and agreements have generated on these sectors, this document presented an analysis of the main international agreements ratified by the Colombian government, emphasizing the TLC with the United States, through the review of news and scientific articles focused on the subject. This made it possible to show the existence of positive or negative impacts of these agreements on different sectors of Colombian society. The foregoing made it possible to show how the low quality of political representation, institutional weakness, the scarce and/or inefficient investment in national public works and the great competitive differences between national and international economic sectors, are the main factors that trigger the presence of negative socio-environmental impacts associated with international economic agreements and treaties.

**Keywords:** International agreements, economy, socioenvironmental effects.

## INTRODUCCIÓN

Los procesos de transformación generados por influencias económicas, tecnológicas y culturales siempre han existido; desde los procesos de conquista y descubrimiento de nuevos territorios, hasta los procesos de colonización. Estos al igual que los nombres que se les otorga han “evolucionado” y su impacto en las sociedades y ambientes circundantes, de igual manera, han variado. Actualmente, a estos procesos se les denomina de muchas maneras: internacionalización, integración, cooperación, apertura económica, pero el más generalizado y conocido es el de “globalización”. Término que es utilizado para denominar diferentes escenarios, como globalización económica, globalización social o globalización cultural, entre otras.

Analizando estos términos, se puede llegar a la conclusión que, con la llegada de una, llegan las otras; ya que, aunque es una opinión disidente sobre el actual modelo económico imperante, denominado algunas veces como “uniglobalización”<sup>1</sup>, estos modelos de desarrollo global inevitablemente influyen en el lugar a donde llegan, debido a que existe una interacción entre los diferentes actores (Coppelli Ortiz, 2018). Es decir que históricamente el pensamiento predominante mundialmente ha sido el económico, lo cual ha limitado y reducido la visión general de biodiversidad, cultura y desarrollo a una idea mecanicista/industrial, donde el conjunto de límites sociales (desigualdad), límites ecológicos (resiliencia) e incluso límites económicos han llevado al surgimiento de conflictos ambientales cada vez más profundos (Rincón-Ruiz, 2018, pág. 81).

Es así como estos procesos de globalización abarcan no solamente el intercambio de mercancías físicas tangibles, sino que además incluyen, como ya se mencionó, un flujo de

---

<sup>1</sup> Uniglobalización: Es la imposición de un único modelo económico global por parte de las grandes potencias y/o empresas multinacionales, sobre las economías menos desarrolladas (Coppelli Ortiz, 2018).

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

servicios, capital humano, saberes, culturas, etc. Estas nuevas características comerciales requieren que los involucrados en el acuerdo creen infraestructuras legales y una cultura de intercambio internacional que propicie y facilite la participación en estos acuerdos internacionales (Acevedo Narváez, 2015).

Particularmente, las economías emergentes como la colombiana apuestan a la creación de acuerdos o convenios internacionales, los cuales crean garantías y condiciones pensadas para favorecer a las dos partes. Por tal motivo, el gobierno colombiano ha procurado en las últimas décadas la creación y ratificación de diferentes acuerdos como Tratados de Libre Comercio - TLC o firmas de convenios de cooperación con diferentes países o bloques económicos, ejemplo: Estados Unidos. Estos acuerdos, además de generar beneficios para el país, generan una gran presión en los diferentes sectores del país y el gobierno; ya que, mientras los primeros deben empezar a competir con grandes industrias multinacionales, tecnologías o procesos más especializados o automatizados, precios más bajos o productos más procesados, el gobierno debe propender y garantizar infraestructuras que ayuden a que estos procesos de competición sean más eficientes y facilite para las empresas y sectores colombianos, como por ejemplo: creación de vías de comunicación, aumento en red de comunicación, incentivo de préstamos para inversión y crecimiento, etc.

Adicional a lo anterior, Colombia, por su riqueza ecosistémica es responsable de moldear procesos culturales, sociales y económicos; determinando históricamente la manera en cómo se perciben, se utilizan y relacionan las diferentes comunidades con la gran variedad de ecosistemas que posee el país. De ahí que Colombia sea un país no solo megadiverso, sino que también posea una gran diversidad étnica y cultural, con grupos poblaciones con marcadas diferencias, entre los que se pueden encuentran indígenas, campesinos, palanqueros, raizales, rom (gitano). Los contrastes entre ecosistemas, temperatura, altitudes, fauna y flora han generado una gran

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

diversidad cultural y ha hecho que esta se manifiesta en pluralidad de lenguas, creencias religiosas, prácticas del manejo de la tierra, en el arte, la música, la estructura social, selección de los cultivos, la dieta y en todo número concebible de atributos sociales (El Tiempo, s.f.). Es esta riqueza socioambiental la cual ha venido experimentando grandes cambios ligados a la apertura económica del país y su actual carrera por globalizarse.

Por consiguiente, el propósito de este documento es revisar los principales acuerdos internacionales ratificados por Colombia, haciendo énfasis en el TLC con Estados Unidos entre otros, para la creación de un panorama general de la situación actual del país, lo cual permitió la creación de relaciones y paralelismos entre diferentes situaciones de relevancia nacional económica y socioambiental que evidenciaron los diferentes efectos producidos por los acuerdos y tratados económicos internacionales. Para esto, se realizó una consulta detallada de documentos científicos y noticias especializadas, con lo cual se hace posible la creación de una perspectiva estructurada y profesional en torno al tema a tratar. Esto permitió analizar cuáles son las principales causas que generan pérdidas socioecológicas asociadas a acuerdos y tratados económicos internacionales.

## **MATERIALES Y MÉTODOS**

Debido a la complejidad del tema, el cual abarcó realidades sociales, política, ambientales y económicas y teniendo en cuenta que los tratados y acuerdos económicos tienen como propósito a la apertura e integración de los diferentes sectores que componen una sociedad, en este caso específico que componen la realidad colombiana. El presente trabajo se basó en una revisión sistemática de documentos científicos dedicados a estudiar los diferentes mecanismos de transmisión y fenómenos generados en torno a los procesos de integración de mercados, así como una revisión de noticias nacionales que permitieron el reconocimiento de casos reales donde la

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

existencia de un tratado y/o acuerdo impactó, positiva o negativamente, a un sector de la sociedad colombiana.

**Estrategia de búsqueda.** En primer lugar, se realizó una búsqueda en las diferentes bases de datos de la Universidad Militar Nueva Granda. Esta primera búsqueda se centró en documentos científicos que tuvieran como eje principal la integración de diferentes mercados económicos y los efectos que esto causó a corto y largo plazo a las comunidades y ambientes involucrados. Lo anterior, con el fin de crear un contexto base en torno a la temática principal del problema. Esta búsqueda se acotó para dar prioridad a artículos de los últimos años, con el fin de contar con información actualizada.

Posteriormente, se realizó una búsqueda tanto en bases de datos científicas, como en plataformas oficiales del gobierno que presentaran información sobre los diferentes acuerdos y tratados vigentes del país. Por último, se recurrió al estudio de noticias y documentos oficiales, los cuales permitieron el estudio y revisión de situaciones reales de diferentes zonas del país donde la entrada en vigor de un acuerdo o tratado económicos haya tenido un impactado socioeconómica y/o ambiental. Se priorizaron medios de información oficiales, para garantizar la veracidad de la información. Así mismo, debido a que muchas de las noticias o documentos utilizados en la investigación son de la época cerca a la entrada en vigor de estos acuerdos, las fechas de estas fuentes son mayores a los 5 años. A continuación, se presenta las etapas principales de la metodología empleada:

**Extracción de datos.** Dada a la gran información encontrada, especialmente, en referencia a noticias, se optó por seleccionar y dar un mayor énfasis a las noticias donde la relación causa efecto, con la existencia de un tratado y/o acuerdo económico internacional, fuera clara. Esto con el fin de evitar especulaciones y/o sesgos frente al tema.

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

**Análisis de datos.** La información analizada se estructuró en una presentación rápida de los acuerdos, alianzas existentes e información relevante sobre dichos acuerdos, se hizo énfasis en Tratado de Libre Comercio - TLC con Estados Unidos y Canadá. Posteriormente se presentan cifras sobre el impacto económico que esos acuerdos específicos han tenido sobre los diferentes sectores socioeconómicos y ambientales del país. Por último, se presentan algunos de los futuros acuerdos en los cuales el país se está enfocando. A continuación, se señalan los criterios utilizados para evaluar los efectos producidos por la integración comercial, el análisis de los diferentes parámetros y sus efectos. Esta metodología se clasifica en:

**Efectos Estáticos:** son los cambios en la asignación de recursos a corto plazo, es decir, son aquellos fenómenos atribuibles al aumento de los flujos e intercambios comerciales entre países, dados por la paulatina reducción en los obstáculos al comercio (Baldwin & Venables, 1995).

**Efectos Dinámicos:** hace referencia a los “efectos acumulativos” a largo plazo y el cómo se afectan las variables relevantes para la inversión física y social<sup>2</sup> a través del análisis de parámetros como niveles de pobreza, progreso tecnológico, crecimiento de la innovación, cambios en sector empresarial y los procesos económicos (cultura económica). Por lo cual, los efectos dinámicos tienden a reflejarse en un crecimiento económico y mejoramiento del bienestar social (Baldwin & Venables, 1995)

Lo anterior, toma relevancia al momento de construir herramientas que aporten en la determinación del grado de participación e incidencia de los diferentes tratados internacionales y sus efectos sobre los diferentes sectores colombianos.

Adicionalmente el documento explora a través de diferentes escenarios conceptos como el de *Trampas de Pobreza*, el cual se basa en la existencia de expectativas y las posibilidades de superación de una comunidad basadas en las condiciones y herramientas que ofrece su territorio,

---

<sup>2</sup> Hace referencia a las tasas de crecimiento y aquellas variables relevantes para medir el bienestar.



## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

al carecer de mecanismos que le permitan salir esta situación de pobreza, consecuencia de una sumatoria de circunstancias sociales, económicas y políticas, es la misma comunidad la responsable de crear su propio desarrollo, perpetuando el círculo vicioso al históricamente se han visto enfrentando (Nuñez & Carvajal Panesso, 2007).

De igual manera el documento puntualiza en conceptos como *Cooperación Internacional*, entendida como la acción conjunta para apoyar el desarrollo económico y social de un país, mediante la transferencia de tecnologías, conocimientos, experiencias o recursos por parte de países con igual o mayor nivel de desarrollo, organismos multilaterales, organizaciones no gubernamentales y de la sociedad civil. (RED ADELCO, s.f.). Siguiendo esta misma línea, se encuentran las *Alianzas Internacionales*, donde se unen dos o más partes y el concepto abarca tanto la unión en sí misma como su resultado. Al ser un acuerdo entre diferentes partes interesadas, encierra no solo la intención de lograr un objetivo entre varios, sino también la acción a desarrollar y definir intereses y recursos, donde cada uno se compromete a aportar para alcanzar los resultados esperados (Fundación Empresas Polar, 2016).

También existen *Acuerdo Internacional de Inversión - AII*, los cuales son acuerdos negociados entre los Estados para ofrecer garantías y protección a sus inversionistas y operaciones comerciales. En esta categoría es posible hablar de Tratados Bilaterales de Inversión, Tratados de Libre Comercio (TLCs) (Echandi, 2020), Acuerdo Comercial Regional, Acuerdo de Asociación Económica, Acuerdo de Integración Económica, *new-age partnership agreement* ("Acuerdo de Asociación de la Nueva Era"), Acuerdo de Complementación Económica, Acuerdo para el Establecimiento de una Zona de Libre Comercio, etc. Este tipo de acuerdos tienen como finalidad la liberalización y promoción de la economía, compromisos de liberalización de comercios y proteger y/o promover las corrientes de inversión entre las diferentes partes asociadas (Naciones Unidas, 2006).

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

**Limitaciones de la investigación.** A continuación, se presentan algunos de los aspectos tomados en cuenta al momento de realizar la investigación, el primero de estos es que, debido al alcance mismo del documento, se obviaron los análisis referentes a la existencia de subsidios en los precios agropecuarios internacionales, concedidos por los países industrializados al momento de realizar negociaciones con Colombia. Puesto que la presencia de estos subsidios ha demostrado ser una distorsión a largo plazo. Además, estos no evalúan la capacidad competitiva de los productores sino la capacidad de gasto público de las economías involucradas (Palacio Salazar & Castro, 2015).

Por último, el documento no contempla o hace referencia a los efectos o cambios sociales, económicos y ambientales que la presencia de grupos armados al margen de la ley tiene sobre el desarrollo de los tratados internacionales, ni se analizaron “las posibles responsabilidades del Estado y de otros actores internacionales —entre ellos, las empresas multinacionales— en la violación de derechos humanos y daños ambientales en el marco del conflicto armado interno” (Cubides Cárdenas & Vivas Barr, 2018).

## **RESULTADOS Y DISCUSIÓN**

La globalización ha generado que los países busquen una mayor expansión y apertura de sus economías, lo cual ha aumentado el interés por la creación de acuerdos y tratados económicos (Guerrero Reyes, 2015). Principalmente, se busca el desarrollo de acuerdos centrados en aumentar los flujos de inversión extranjera e inversión extranjera directa (IED), los cuales buscan principalmente: recursos, reducción de costos de transacción y el ingreso a nuevos mercados. (Sánchez Navarro, 2013). Dichos acuerdos y tratados son implementados en etapas, esto con el fin de garantizar una paulatina y efectiva integración entre los dos mercados (Guerrero Reyes, 2015).

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

Cabe resaltar que la Inversión Extranjera Directa (IED) contribuye a que un país en desarrollo genere *spillovers* por medio de la generación de dinámicas de imitación, formación y competencia. De esa forma, la IED puede facilitar el acceso a nuevas tecnologías, conocimientos, técnicas de producción, procesos de estandarización, formas organizacionales, procesos de formación y entrenamiento de capital humano; favoreciendo los procesos de aprendizaje e impulsando diferentes sectores sociales, económicos y político mientras acorta el distanciamiento tecnológico (Sánchez Navarro, 2013).

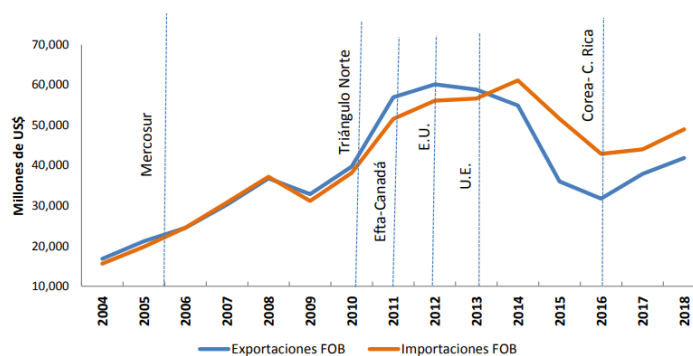
Por lo anterior y con el objetivo de impulsar el desarrollo económico del país, aumentar las exportaciones, al tiempo que se fortalece la economía nacional, el Gobierno colombiano a través del Ministerio de Comercio, Industria y Turismo ha realizado un trabajo de fortalecimiento de sus estrategias a través de la Política de Desarrollo Productivo. Algunas de estas políticas son la creación de Convenios Bilaterales para evitar la doble tributación, incentivos fiscales, incentivos aduaneros, incentivos arancelarios, incentivos cambiarios, incentivos financieros, incentivos tributarios, de igual manera cabe destacar que para 2021 el país contaba con 152 convenios bilaterales (DIAN, s.f.).

Para finales de 2018 Colombia contaba con 16 acuerdos comerciales, entre los que se incluyen tratados de libre comercio y acuerdos de alcance parcial: CAN (1973), Panamá y Chile (1993), Caricom y México (1995), Cuba (2001), Mercosur (2005), Triángulo Norte (2009), EFTA y Canadá (2011), E.U. y Venezuela (2012), Unión Europea (2013) y Corea, Costa Rica y Alianza Pacífico (2016). Para ese mismo periodo de tiempo, solo 15 aparecían notificados ante la Organización Mundial del Comercio- OMC (Mincomercio, 2018).

### **Figura 1**

#### ***Acuerdos Comerciales y Comercio de Bienes de Colombia a 2018***

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias



**Nota:** FOB (Franco a bordo, puerto de carga convenido). El término FOB exige al vendedor despachar la mercancía en aduana para la exportación.

**Fuente:** (Mincomercio, 2018)

La firma del Tratado de Libre Comercio- TLC entre Colombia y Estados Unidos, tuvo especial énfasis en sectores como el textil, procedimientos aduaneros, defensa comercial, contratación pública, derechos de propiedad intelectual, asuntos laborales y medio ambiente (Yepes, 2014). En donde el 99% de los productos industriales y textiles colombianos y el 89% de los productos agrícolas colombianos negociaron la liberación de aranceles; en sectores específicos como: las flores, maíz, arroz, pollo, confecciones, tabaco, cacao, plásticos y manufacturas de cuero, entre otros (PROCOLOMBIA, s.f.). Paralelamente a los procesos de negociación, un informe del 2007 de la Cámara de Comercio de Bogotá señalaba en un estudio realizado durante cinco años, 2001-2005, a 114 sectores agropecuarios, agroindustriales, mineros e industriales, solo 34 eran competitivos en un comercio a escala mundial y de estos, solo 16 presentan complementariedad económica con Estados Unidos (Cámara de Comercio de Bogotá , 2007, pág. 62).

Adicional a lo anterior, en temas de competitividad de la agricultura nacional, el Ministerio de Agricultura, planteaba que la oportunidad de Estados Unidos frente a colombiana referente a la incursión de futuras subpartidas, una vez firmado el TLC, en el comercio bilateral sería de 409 vs. 228, siendo Estados Unidos el que presentaría una mayor oportunidad de

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

introducción de nuevas subpartidas frente a Colombia. Así mismo, el Ministerio señaló que, al momento de comenzar las negociaciones del TLC, Colombia registraba la comercialización de 164 subpartidas hacia estados unidos, al tiempo que exportaciones estadounidenses hacia Colombia eran de 425 subpartidas (Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural, 2004, pág. 142). Adicionalmente el informe del Ministerio puntualizó:

Estados Unidos es el mayor productor y exportador de bienes agrícolas del mundo, y el agente dominante del mercado en muchos productos fundamentales en el comercio agrícola internacional. En varios de los grupos de productos más importantes del agro contribuye con más del 15% de la producción mundial (como carnes, cereales, fibras primarias y nueces) y en otros se acerca a esta cifra (por ejemplo, oleaginosas y cítricos). En algunos productos su participación en la producción mundial es aún más importante: en soya se acerca al 45% y en maíz al 40%; en carne de aves, carne bovina y sorgo supera la quinta parte, y en algodón se acerca a esta cifra; en leche supera el 10% y aporta casi este último porcentaje en huevos, carne de cerdo y trigo. Es el mayor productor mundial de carne de aves, carne de res, maíz, sorgo, soya, torta de soya y aceite de soya; el segundo mayor de carne de cerdo, leche, huevos, miel y algodón; el cuarto de trigo, papa y tabaco.

(Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural, 2004)

Lo anterior, ejemplifica claramente el desbalance comercial que existía al momento de comenzar las negociaciones entre los dos países. Así mismo, el análisis realizado por (Yepes, 2014) alrededor del discurso manejado en el TLC referente al medio ambiente, señala la existencia de una alta dependencia mutua entre medio ambiente y comercio y la ambigüedad de la misma cuando se señala que las políticas comerciales y ambientales se deben apoyar

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

mutuamente y esforzarse por fortalecer los vínculos entre las políticas y prácticas comerciales y ambientales de las partes sin ejemplificar y aclarar en que consiste estos apoyos o como se deben fortalecer. De igual manera Yepes señala, que “la oferta exportable colombiana está relacionada con la explotación de los recursos naturales, por lo que la disminución de aranceles no implica mayores excedentes económicos”.

Otro punto importante por considerar y que ha traído grandes consecuencias socioambientales en el país, es el “derecho de propiedad intelectual” que se resalta el TLC con EE. UU., donde se muestra un predominio de marcas y patentes que claramente beneficia a la parte que cuenta con un mayor desarrollo en tecnología e innovación (Yepes, 2014). Entre los efectos socioambientales con mayor repercusión a nivel nacional, ha sido el tema del uso de semilla certificada<sup>3</sup>, uso que uso fue respaldada a través de la Resolución 970 de 2010<sup>4</sup> del ICA, en donde desde 2009 hasta 2013 el ICA realizó el sellado de 4.271 toneladas de semillas de arroz, papa, maíz, trigo, algodón, pastos, arveja, cebada, fríjol y habichuela. Siendo el caso de Campoalegre el más mencionado, por la incautación y destrucción de 62 toneladas de semilla de arroz pertenecientes a un grupo de arroceros tradicionales de la zona (Semana, 2013).

Es importante resaltar que el uso de semillas certificadas en el país, antes de la entrada en vigor del TLC con Estados Unidos ya había tenido exponentes a gran escala, como es el caso del algodón transgénico<sup>5</sup> en zonas con Tolima, Córdoba y el caribe colombiano, donde su uso fracasó y generó grandes pérdidas económicas (Grupo Semillas, 2009). Uno de los grandes aprendizajes

---

<sup>3</sup> Es importante aclarar que “el país viene legislando sobre la propiedad intelectual de las semillas desde 1993, cuando suscribió el Convenio 345 de la Comunidad Andina” (Semana, 2013).

<sup>4</sup> RESOLUCIÓN 970 DE 2010 Por medio de la cual se establecen los requisitos para la producción, acondicionamiento, importación, exportación, almacenamiento, comercialización y/o uso de semillas para siembra en el país, su control y se dictan otras disposiciones.

<sup>5</sup> Cultivo de algodón Bt. y Roundup Ready.

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

que dejó el uso de semilla certificada en cultivos de algodón, es la incompatibilidad que el uso de estas semillas tiene con las tradiciones de comunidades indígenas<sup>6</sup>.

Por otra parte, (Yepes, 2014) señala que a partir de la entrada en vigor del TLC con Estados Unidos y tomando como referencia el periodo 2007 - 2014, el principal aumento en las exportaciones a ese país solo estuvo asociadas a la explotación de recursos naturales (petróleo), lo cual no representa grandes valores agregados a la economía. A la vez que se evidencia una baja “relación con este tipo de industria, ya que no existen aranceles para la exportación de petróleo”. Así mismo, para ese mismo periodo de tiempo, productos tradicionales como el café, el carbón y las flores disminuyeron sus exportaciones a Estados Unidos, “al igual que los demás productos en los que se generan cadenas de valor más amplias que contribuyan a mejores niveles de empleo”.

De este modo se llega a un momento en el cual el Tratado de Libre Comercio firmado entre Colombia y Estados Unidos cumplió 10 años, enero de 2021, lo cual, tal y como se había estipulado al inicio de las negociaciones, se presentaron nuevos levantamientos arancelarios. Entre los artículos y categorías que ingresan en estos nuevos beneficios arancelarios, se encuentran el calzado y algunos textiles. Es decir, al momento de firmar el acuerdo, cerca del 74% de la totalidad de las partidas arancelarias, las restantes fueron levantadas en enero de 2021. De esta manera el 100 % del calzado hecho en Estados Unidos o con certificaciones de origen podrá ingresar al territorio colombiano con arancel 0% y viceversa. Es de resaltar que la industria del cuero, el calzado, la marroquinería y los accesorios en Colombia se ha visto fuertemente afectada por el contrabando en la última década.

En los últimos años, el Gobierno ha logrado dismantelar algunas bandas y frenar el flagelo; sin embargo, la competencia desleal persiste. (Gonzalez Litman, 2020). Prueba de esto

---

<sup>6</sup> Resguardos de los municipios de Natagaima, Coyaima y Ortega.

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

fue el informe entregado por Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), para el mes de enero, 2021, el cual cerró con una contracción del 11,7% con respecto al mismo periodo del año 2020. Este desequilibrio fue producto de 2.594 millones de dólares en exportaciones, 3.597 millones de dólares en importaciones, mientras que en 2020 las exportaciones totalizaron en 3.419 millones de dólares y las importaciones en 4.113 millones de dólares (Portafolio, 2021). Según Asociación Colombiana de Industriales del calzado, el cuero y sus manufacturas (Acicam) El cambio de hábitos entre los consumidores durante la pandemia hizo que durante el 2020 las ventas de calzado nacional cayeran 31,7% en referencia al 2019 (La Republica, 2021).

De igual manera, la Cámara Colombiana de la Confección y Afines (CCCyA) ha solicitado al gobierno en repetidas ocasiones retomar las medidas arancelarias previamente negociadas y lanzar una estrategia proteccionista para el sector. Ya que el continuo aumento en las importaciones está atentando contra el comercio local y fomentan la competencia desleal, según señaló la entidad, quienes además señalan que la falta de estas medidas, sumado a la situación de, afectaron la pérdida de 120.000 empleos en 2020. (Portafolio, 2021).

Otro de los sectores afectado por la apertura económica ha sido el sector agrícola del país, ejemplo de esto es el sector papero, donde hace 10 años, Colombia importaba anualmente aproximadamente 9.000 toneladas de papa procesada, en 2019 la cifra fue de 58.616 toneladas importadas<sup>7</sup>, principalmente de países como Alemania, Bélgica y Holanda. Paralelamente, El precio de la papa nacional también ha sufrido, siendo el año 2020 el más preocupante, ya que en septiembre de ese año un saco de papas (aproximadamente 50 kilogramos) que normalmente se vendía en el mercado local en promedio a 13 dólares, paso a costar poco más de dos dólares, unas

---

<sup>7</sup> Esto representa un 651% más importaciones en referencia al año 2009, 10 años antes.



## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

seis veces menos, afectando a aproximadamente a unos 100.000 productores en todo el territorio, siendo el departamento de Boyacá uno de los departamentos más afectados (Sputnik Mundo, 2020).

Es mismo año, el gobierno nacional, al comienzo de la cuarentena nacional por Covid-19, expidió el Decreto 523 de 2020, el cual tiene como fin establecer temporalmente el 0% de aranceles a la importación de productos como la soya, el maíz amarillo y el sorgo, alimentos producidos por más de 390 mil familias en Colombia. A pesar de las apelaciones impuestas por integrantes de la Alianza por la Agrobiodiversidad y otras organizaciones solicitando declarara inconstitucional, mientras argumentaban la importancia de fomentar la venta local. Además de puntualizar que en “En Colombia el 30% son medianos productores el 60% son pequeños y el 10% grandes productores, por eso poner este arancel en cero lo que hace es permitir que el país se vea mucho más inundado de importación de materia prima acabando con la producción de alimentos nacional” (Corporación Grupo Semillas Colombia, 2020).

Los problemas específicos del sector papero del país incluyen problemas relacionados con el crecimiento limitado, la baja productividad debido al cada vez mayor aumento de costos de producción y menores ingresos para el pequeño agricultor. A esto se le suma, la caída de los precios de la papa por procesos de competitividad con la papa procesada importada, la falta de infraestructura y de desarrollo tecnológico, la carencia de financiamiento a campesinos y la escasa innovación o adopción de nuevos sistemas productivos agropecuarios, un bajo respaldo por parte del gobierno hacia los cultivadores (Ramírez Novoa & Montes Urueta, 2015).

Otro ejemplo de estos tratados es el realizado con Canadá, país con gran capacidad para exportar capital hacia Colombia, solo entre 2010 a 2011 se incrementó un 46,2%, principalmente con inversiones en sectores como las telecomunicaciones, la minería y los servicios financieros

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

en general (Guerrero Reyes, 2015). Los dos primeros años después de la firma del TLC con Canadá le dejaron a Colombia ganancias en materia de inversión, más de 14 nuevos proyectos de inversión extranjera y beneficios en ocho sectores de la economía nacional: autopartes, servicios generales, ingeniería, construcción, agroindustria, audiovisuales, instrumentos y aparatos, hortofrutícola, bienes y servicios petroleros y mineros. Siendo más las oportunidades obtenidas por las empresas canadienses al momento de entrar en el mercado nacional colombiano, que las obtenidas por las empresas colombianas al llegar al mercado canadiense (Díaz Sandoval, 2013).

A la fecha, según la página oficial del Ministerio de Comercio, Industria y Turismo – Mincomercio, Colombia está trabajando por la consolidación de cuatro acuerdos o uniones: El primero de estos es con Turquía, con el cual viene adelantando negociaciones desde el 2011 y cuyas negociaciones se pararon en 2012, al tiempo que voces de diferentes “sectores empresariales de ambos países manifestaban sus temores frente a la competitividad de algunos productos sensibles” (Salgar Antolinez, 2018). El segundo, es el Acuerdo de Asociación Económica entre Colombia y Japón, los cuales iniciaron negociaciones en diciembre de 2012, previo a lo cual ambos países están adelantando estudios en conjunto sobre la posibilidad de adelantar dicho proceso (Mincomercio, s.f.). Tercero se encuentra el Acuerdo sobre el Comercio de Servicios – *Trade in Services Agreement* (TiSA), Cuyas negociaciones iniciaron de manera informal durante la segunda mitad del 2012, con reuniones en Ginebra – Suiza, paralelas a las discusiones sobre servicios dentro del marco de la Organización Mundial del Comercio (OMC). (Mincomercio, s.f.).

Por último, se encuentra el Acuerdo Comercial en el Marco de Alianza del Pacífico con los Candidatos a Estados Asociados, el cual Durante la XII Cumbre de la Alianza del Pacífico, en junio de 2017, los Jefes de Estado de las partes de la Alianza del Pacífico, anunciaron el inicio de

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

las negociaciones encaminadas a otorgar a Australia, Canadá, Nueva Zelanda y Singapur la condición de Estados Asociados, mediante la celebración y puesta en vigor de acuerdos con altos estándares de calidad en materia de disciplinas comerciales (Mincomercio, s.f.).

Paralelo a estos acuerdos, en 2020 Colombia trabajó en incrementar sus exportaciones no minero energéticas, así como la diversificación de productos exportables mediante algunas estrategias. Por un lado, profundizó el acuerdo comercial con El Salvador, un mercado con exportaciones promedio de \$105 millones de dólares anuales, de los cuales el 93% son bienes no minero energéticos, en función del TLC con el Triángulo Norte, según El Ministerio de Comercio, Industria y Turismo. Asimismo, se inició el TLC con Israel, un país con grandes oportunidades para las exportaciones de productos pecuarios y agrícolas (Infobae, 2021).

Así mismo, “La Asociación Nacional de Comercio Exterior - Analdex y la Cámara de Comercio Colombo Británica - BritCham Colombia firmaron un convenio de cooperación para potenciar el comercio exterior de Colombia con acciones que involucran a empresarios y entidades del gobierno.” (Portafolio, 2021). Siendo Reino Unido, en 2020, el décimo comprador más importante de los bienes no minero energéticos para Colombia con 311 millones de dólares, con productos como el café verde, las frutas procesadas, los derivados de cacao y los muebles de oficina (Portafolio, 2021). Aun así, debates en el congreso de la República, señalan que es “preocupante que el Gobierno tramite un nuevo TLC sin explicar los riesgos inminentes para el país, que ya registra más del 70% de importaciones en bienes industriales, y en un desbalance severo frente a las exportaciones” (Portafolio, 2020).

A principios de 2021, el Ministro de Comercio, Industria y Turismo, José Manuel Restrepo, afirmó que “para este año la meta es seguir abriendo mercados internacionales para los productos colombianos.” (IDM Presidencia, 2021) para esto el MinComercio destacó el trabajo

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

que viene realizando para abrir más mercados en el Caribe, los cuales son claves para el sector de alimentos; de igual manera, el gobierno destacó su interés por abrir los mercados de África, en donde existen grandes oportunidades en industria, y los sectores de alimentos y agroindustrial (IDM Presidencia, 2021).

## CONCLUSIONES

Colombia enfrenta el reto de alcanzar un desarrollo económico fundamentado en el manejo sostenible de sus recursos naturales y de los servicios que proveen los ecosistemas. Lamentablemente, y como se plantea al principio del documento, la visión de desarrollo basada exclusivamente en lo económico es la predominante y Colombia no se aleja de esta visión. En el caso particular de Colombia, al ser un país megadiverso y en vía de desarrollo, la presión a la cual está sometida es muy grande, especialmente cuando gran parte de su economía se basa en prácticas extractivas.

La presencia de acuerdos de apertura económica internacional pone en evidencia las fortalezas y debilidades del país en materia de competitividad internacional. Así como la capacidad política, empresarial y social de adaptación y creación de nuevas oportunidades asociados a estos procesos. Entre las debilidades que presenta el país al momento de competir a nivel internacional se encuentran los altos niveles de desigualdad en la distribución y acceso a educación, oportunidades laborales y acceso a mercados claves y una débil redistribución a través del Estado (Gordillo de Anda, 2013), debilidad de políticas públicas, baja calidad de la representación política, debilidad de las instituciones, un acceso diferenciado en la influencia, diseño y la aplicación de políticas específicas, los problemas clásicos de la acción colectiva y las fallas institucionales que derivan en corrupción y captura del Estado (Gordillo de Anda, 2013). De igual manera, existen limitantes que se suman a lo anterior, como es la poca conectividad y difícil

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

acceso a diferentes zonas del país, bajo acceso a educación de calidad y canales de comunicación como internet o servicios básico, escasos proyectos de inversión y planes de mejoramiento estructural como vías de acceso. La suma de todo lo anteriormente mencionado genera la creación de una brecha aspiracional vs. una real existencia de oportunidades competitivas para muchas comunidades y sectores económicos del país.

Lo anterior tiene una incidencia y efectos reales sobre las comunidades y el medio ambiente del país, puesto que los programas, proyectos e incentivos se centran en procesos extractivos de recursos finitos. Lo cual a su vez tiene efectos negativos sobre el nivel de bienestar del país, impidiendo que cualquier crecimiento económico tenga un efecto dinámico en la reducción de la pobreza. El aumento en la desigualdad es un freno para el desarrollo y genera una pérdida de oportunidades de inversión y de un uso más eficiente de recursos humanos y ambientales, mientras se incrementan los conflictos distributivos y se perpetua la erosión de las bases institucionales, las cuales a su vez son las que deberían promover el desarrollo (Gordillo de Anda, 2013).

En conclusión, es indispensable para Colombia, priorizar, no solo incluir, sino darle un verdadero valor y peso a la conservación y adecuado manejo de sus recursos al momento de plantear políticas y adelantar proyectos internacionales. Dichas acciones deben permitir la efectiva inclusión de los diferentes sectores sociales del país, a través de la implementación de herramientas que mejoren la competitividad a nivel nacional e internacional de los diferentes sectores sociales y económicos, como son la creación de proyectos de inversión en infraestructura y tecnología, educación de calidad, mejora y mayor acceso (alcance) de medios de comunicación e información, priorización de políticas y programas ambientales acordes con la realidad y mega

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

diversidad del país, aumento de representación política de calidad y fortalecimiento de las diferentes instituciones del estado.

### REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Acevedo Narváez, R. (2015). Importancia Para Colombia En Cuanto A La Auditoria Importancia Para Colombia En Cuanto A La Auditoria. *Universidad Militar Nueva Granada*. Obtenido de <https://repository.unimilitar.edu.co/bitstream/handle/10654/14004/TRABAJO%20FORMAL%20SUSTENTACION%20OPCION%20DE%20GRADO%20RIGOBERTO%20ACEVEDO.pdf?sequence=2&isAllowed=y>
- Baldwin, R. E., & Venables, A. J. (1995). Chapter 31 Regional economic integration. (Elsevier, Ed.) *Handbook of International Economics*, 3, 1597-1644. doi:[https://doi.org/10.1016/S1573-4404\(05\)80011-5](https://doi.org/10.1016/S1573-4404(05)80011-5)
- Camara de Comercio de Bogotá . (2007). *Impacto económico del TLC con Estados Unidos en la región Bogotá - Cundinamarca*. Bogotá, Colombia . Obtenido de <https://bibliotecadigital.ccb.org.co/bitstream/handle/11520/1906/Impacto%20economico%20del%20TLC.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Coppelli Ortiz, G. (Diciembre de 2018). La globalización económica del siglo XXI. Entre la mundialización y la desglobalización. *The economic globalization of the 21st Century. Between globalization and deglobalization, vol.50* (no.191). Obtenido de [https://scielo.conicyt.cl/scielo.php?pid=S0719-37692018000300057&script=sci\\_arttext&lng=e](https://scielo.conicyt.cl/scielo.php?pid=S0719-37692018000300057&script=sci_arttext&lng=e)
- Corporación Grupo Semillas Colombia. (20 de Mayo de 2020). *"En Colombia estamos importando hasta la papa"*. Recuperado el 16 de Marzo de 2021, de <https://www.semillas.org.co/es/en-colombia-estamos-importando-hasta-la-papa>
- Cubides Cárdenas, J., & Vivas Barr, T. G. (2018). Responsabilidad internacional y protección ambiental: en tiempos de paz, en medio del conflicto armado y en etapas de posconflicto. Bogotá: Universidad Católica de Colombia.
- Delgado, C., Correa, Z., & Conde, Y. A. (27 de Mayo de 2013). EL EFECTO SPILLOVER: IMPACTO SOCIAL DE LA INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO UNIVERSITARIO. *Biotecnología en el Sector Agropecuario y Agroindustrial*(2 ), 101 - 111. Obtenido de <http://www.scielo.org.co/pdf/bsaa/v11nspe/v11nespa12.pdf>
- DIAN. (s.f.). *CONVENIOS BILATERALES*. Recuperado el 19 de Abril de 2021, de [https://www.dian.gov.co/normatividad/convenios/Paginas/ConveniosBilaterales.aspx#InpIviewHash695f4653-d94d-447e-8d71-d91a84427f83=Paged%3DTRUE-p\\_SortBehavior%3D0-p\\_FileLeafRef%3DB122%252epdf-p\\_ID%3D119-PageFirstRow%3D121](https://www.dian.gov.co/normatividad/convenios/Paginas/ConveniosBilaterales.aspx#InpIviewHash695f4653-d94d-447e-8d71-d91a84427f83=Paged%3DTRUE-p_SortBehavior%3D0-p_FileLeafRef%3DB122%252epdf-p_ID%3D119-PageFirstRow%3D121)

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

- Díaz Sandoval, M. (13 de Agosto de 2013). Panorama tras dos años del TLC de Colombia con Canadá. *El Espectador*. Recuperado el Marzo de 2021, de <https://www.elespectador.com/noticias/economia/panorama-tras-dos-anos-del-tlc-de-colombia-con-canada/>
- Echandi, R. (Enero de 2020). Mitos Sobre Los Acuerdos Internacionales De Inversión: “Rescatando” A Los Países En Desarrollo Del Desarrollo. 1(1). Obtenido de <http://dspace.ulead.ac.cr/repositorio/bitstream/handle/123456789/86/%e2%96%ba%e2%96%ba%20DOWNLOAD%20/%20DESCARGAR%20%e2%97%84%e2%97%84?sequence=1&isAllowed=y>
- El Tiempo. (s.f.). COLOMBIA, UN PAÍS MUY DIVERSO. Obtenido de <https://www.eltiempo.com/archivo/documento/MAM-1246706>
- Fundación Empresas Polar. (2016). Importancia de las Alianzas La Mirada del Experto . Obtenido de Fundación Empresas Polar: <http://gestionfep2016.fundacionempresaspolar.org/importancia-de-las-alianzas/>
- Gonzalez Litman, T. (04 de Septiembre de 2020). *Colombia desgrava el calzado estadounidense a partir de enero de 2021*. Obtenido de Fashion Network: <https://pe.fashionnetwork.com/news/Colombia-desgrava-el-calzado-estadounidense-a-partir-de-enero-de-2021,1240748.html>
- Gordillo de Anda, G. (January–April de 2013). La desigualdad: un tatuaje que nos acompaña *The Inequality: a tattoo that accompanies us. Journal of Economic Literal*, 10(28), 102-123. Obtenido de <https://www-sciencedirect-com.ezproxy.umng.edu.co/science/article/pii/S1665952X1372190X>
- Grupo Semillas. (02 de Diciembre de 2009). *El fracaso del algodón transgénico en Colombia*. Obtenido de Grupo Semillas: <https://www.semillas.org.co/es/el-fracaso-del-algod-2>
- Guerrero Reyes, A. M. (Julio de 2015). *Colombia En El Tratado De Libre Comercio Con Canada: Análisis De Su Evolución*. Obtenido de <https://repository.unimilitar.edu.co/bitstream/handle/10654/6369/COLOMBIA%20EN%20EL%20TLC%20CON%20CANADA-%20An%20c3%a1lisis%20de%20su%20evoluci%20c3%b3n.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- IDM Presidencia . (10 de Marzo de 2021). *Ministerio de Comercio busca abrir mercados en el Caribe y África este año*. Recuperado el 20 de Marzo de 2021, de <https://idm.presidencia.gov.co/prensa/ministerio-de-comercio-busca-abrir-mercados-en-el-caribe-y-africa-este-anio-210310>
- Infobae. (05 de Enero de 2021). *Colombia avanzó en acuerdos comerciales con El Salvador, Israel y Reino Unido durante 2020*. Recuperado el 16 de Marzo de 2021, de <https://www.infobae.com/america/colombia/2021/01/05/colombia-avanzo-en-acuerdos-comerciales-con-el-salvador-israel-y-reino-unido-durante-2020/>
- La Republica. (09 de Marzo de 2021). *El cambio de hábitos durante la pandemia hizo que ventas de calzado cayeran 31,7%*. Recuperado el 16 de Marzo de 2021, de

## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

<https://www.larepublica.co/empresas/el-cambio-de-habitos-durante-la-pandemia-hizo-que-ventas-de-calzado-cayeran-317-3136405>

Mincomercio. (2018). *INFORME SOBRE LOS ACUERDOS COMERCIALES VIGENTES DE COLOMBIA. En cumplimiento de la Ley 1868 de 2017, "Por medio de la cual se establece la entrega del Informe anual sobre el desarrollo, avance y consolidación de los acuerdos comerciales..."*. Recuperado el Marzo de 2021, de [https://www.mincit.gov.co/normatividad/docs/ley-1868-informe-2019.aspx#:~:text=A%20la%20fecha%2C%20Colombia%20cuenta,Europea%20\(2013\)%20y%20Corea%2C](https://www.mincit.gov.co/normatividad/docs/ley-1868-informe-2019.aspx#:~:text=A%20la%20fecha%2C%20Colombia%20cuenta,Europea%20(2013)%20y%20Corea%2C)

Mincomercio. (s.f.). *TLC Colombia, Negociación en Curso*. Recuperado el 15 de Marzo de 2021, de <http://www.tlc.gov.co/acuerdos/negociaciones-en-curso>

Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural. (Julio de 2004). *EL AGRO COLOMBIANO FRENTE AL TLC CON LOS ESTADOS UNIDOS*. (C. A. Ltda., Ed.) Obtenido de <http://bibliotecadigital.agronet.gov.co/bitstream/11348/6076/1/122.pdf>

Naciones Unidas. (06-10 de Marzo de 2006). *FIJACIÓN DE NORMAS SOBRE LAS INVERSIONES INTERNACIONALES: TENDENCIAS, CUESTIONES EMERGENTES Y CONSECUENCIAS*. Ginebra. Obtenido de [https://unctad.org/es/system/files/official-document/c2d68\\_sp.pdf](https://unctad.org/es/system/files/official-document/c2d68_sp.pdf)

Núñez, J., & Carvajal Panesso, A. (2007). *¿Cómo romper las trampas de pobreza en Buenaventura? Propuestas desde las comunidades y las instituciones*. Cuadernos PNUD - Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo, 118. Obtenido de <https://www.acnur.org/fileadmin/Documentos/Publicaciones/2007/5270.pdf>

OEA - Organización de los Estados Americanos. (s.f.). *Acuerdos y tratados*. Recuperado el 05 de Mayo de 2021, de OEA - Organización de los Estados Americanos: [http://www.oas.org/es/temas/tratados\\_acuerdos.asp](http://www.oas.org/es/temas/tratados_acuerdos.asp)

Portafolio. (22 de Septiembre de 2020). *Polémica por confecciones en el TLC con Reino Unido*. Obtenido de <https://www.portafolio.co/economia/polemica-por-confecciones-en-el-tlc-con-reino-unido-544899>

Portafolio. (24 de Febrero de 2021). *Britcham y Analdex estrenan alianza para facilitar comercio*. Recuperado el 15 de Marzo de 2021, de <https://www.portafolio.co/economia/britcham-y-anladex-estrenan-alianza-para-facilitar-comercio-549445>

Portafolio. (10 de Marzo de 2021). *De nuevo, llaman la atención sobre aranceles de los textiles*. Recuperado el 17 de Marzo de 2021, de <https://www.portafolio.co/negocios/piden-aranceles-en-colombia-para-proteger-sector-textil-y-de-confeccion-549933>

Portafolio. (18 de Marzo de 2021). *Importaciones del país en enero disminuyeron 11,7%*. Obtenido de <https://www.portafolio.co/economia/importaciones-de-colombia-durante-enero-de-2021-reporte-dane-550181>



## Acuerdos Internacionales y sus Consecuencias

- PROCOLOMBIA. (s.f.). *Resumen del TLC*. Obtenido de Procolombia - Exportaciones turismo inversiones marca país : <https://tlc-eeuu.procolombia.co/abc-tlc>
- Ramírez Novoa, L. M., & Montes Urueta, M. M. (2015). *Los Efectos de las Importaciones de Papa de EE.UU. Sobre los Ingresos de los Productores Nacionales*. Recuperado el 18 de Marzo de 2021, de Universidad del Rosario: <https://repository.urosario.edu.co/bitstream/handle/10336/10573/Ramirez-Luisa-2015.pdf?sequence=5&isAllowed=y>
- RED ADELCO. (s.f.). ¿Qué es la Cooperación Internacional? Obtenido de Red Nacional de Agencias de Desarrollo Local de Colombia: <https://www.redadelco.org/que-es-la-cooperacion-internacional>
- Rincón-Ruiz, A. (2018). Biodiversidad, servicios ecosistémicos y el reto de la inclusión. *Gestión y Ambiente*, 21(01), 79-87. Obtenido de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=6687527>
- Salgar Antolinez, D. (01 de Junio de 2018). *Colombia y Turquía viven el mejor momento de sus relaciones bilaterales*. Obtenido de Anadolu Agency -AA : <https://www.aa.com.tr/es/pol%C3%ADtica/colombia-y-turqu%C3%ADa-viven-el-mejor-momento-de-sus-relaciones-bilaterales/1162772>
- Sánchez Navarro, D. (Julio de 2013). Determinantes de los flujos de inversión extranjera directa estadounidense a través de un modelo gravitacional con componente espacial: evidencia para algunos países latinoamericanos. *Ens. polit. econ.*, Vol.31(No.72), 35-50. Obtenido de [http://www.scielo.org.co/scielo.php?pid=S0120-44832013000300003&script=sci\\_arttext](http://www.scielo.org.co/scielo.php?pid=S0120-44832013000300003&script=sci_arttext)
- Semana. (23 de Agosto de 2013). *La historia detrás del 970*. Obtenido de Semana: <https://www.semana.com/nacion/articulo/la-historia-detras-del-970/355078-3/>
- Sputnik Mundo. (11 de Noviembre de 2020). *La papa está en crisis en Colombia, ¿qué está pasando?* Obtenido de <https://mundo.sputniknews.com/20201111/la-papa-esta-en-crisis-en-colombia-que-esta-pasando-1093459383.html>
- Yepes, C. A. (2014). El Tratado de Libre Comercio Colombia-Estados Unidos: análisis crítico del discurso (ACD). *Suma de Negocios*, 5(10), 12-21. Obtenido de <https://www-sciencedirect-com.ezproxy.umng.edu.co/science/article/pii/S2215910X14700047#bib0045>