



FACTIBILIDAD TÉCNICA-ECONÓMICA DE UNA PLANTACIÓN DE PHYSALIS PERUVIANA L. LOCALIZADA EN LA VII REGIÓN DEL MAULE.

**LAURA BOBADILLA SALINAS
INGENIERO AGRÓNOMO**

RESUMEN

La necesidad de encontrar nuevas alternativas de cultivo, debido a la alta demanda por parte de mercados europeos y norteamericanos por frutos no tradicionales, sugirió la conveniencia de hacer un estudio de la factibilidad técnica-económica del Physalis peruviana L. para un predio en la VII región del Maule. Para lograr el objetivo propuesto se utilizó la metodología de análisis y evaluación de proyecto. Se entrevistaron a productores de la zona, para determinar el método de cultivo de Physalis, la oferta y la demanda. Una vez realizado el estudio técnico, se construyó un flujo de caja para cuatro años, observándose que los ingresos netos suben hasta finalizar el proyecto. El estudio arrojó un valor actual neto (VAN) MM\$ 18, lo cual representa un negocio de gran atractivo. Con respecto al análisis del riesgo de pérdidas, se pudo observar que el VAN es positivo hasta un precio de \$520 el kilo, es decir, un coste que es de 80% del precio promedio. De acuerdo a esto, se concluyó, que la posibilidad de un VAN positivo fluctúa entre 66% y 75%, arrojando una baja probabilidad de riesgo para el proyecto. De acuerdo a los datos arrojados en este estudio, se concluyó que cultivar Physalis, orientado al mercado exportador es una alternativa rentable y es factible de llevar a cabo en la región del Maule.

ABSTRACT

The need to find new alternative crops has increased with demand from European and U.S. markets for non-traditional fruits. Because of this demand, a study was suggested the technical-economic feasibility of *Physalis peruviana* L. for a property in the Maule Region. To achieve the objective proposed, a methodology was used for the analysis and project evaluation. Producers in the area were surveyed to determine the demand, supply and prices existing today. Once the technical study, we built a cash flow for four years, noting that net income rises to complete the project. The study yielded a net present value (NPV) MM \$ 18, which represents a very attractive business. With regard to risk analysis of losses, it was noted that the NPV is positive until a price of \$ 520 a kilo, that is, a cost that is 80% of the average price. According to this, it was concluded that the possibility of a positive NPV ranges between 66% and 75%, yielding a low probability of risk for the project. According to data produced in this study, it was concluded that growing *Physalis* oriented to the export market is a profitable alternative and is feasible to implement in the region of Maule.