

NOME DO PRIMEIRO AUTOR**TAMARA ESTEVES DE OLIVEIRA**

5^a Jornada Científica da Embrapa Gado de Corte
21 a 23 de outubro de 2009
Campo Grande – MS

TÍTULO**ANÁLISE ECONÔMICA PRELIMINAR DE TRÊS ESTRATÉGIAS DE MANEJO E
COMERCIALIZAÇÃO DE VACAS DE DESCARTE****AUTORES**

OLIVEIRA, T. E. (1)*; COSTA, F. P. (2); SANTI, F. M. (3); REZENDE, M. A. (4); ALVES, L. G. C. (5); FEIJÓ, G. L. D. (2).

CHAMADA DE RODAPÉ

(1) Acadêmica - Medicina Veterinária - UFRGS tamaraesteves@yahoo.com.br. (2) Pesquisador Embrapa Gado de Corte. (3) Acadêmica - Zootecnia - UEMS (4) Zootecnista - Bolsista DTI/3 CNPq. (5) Acadêmico - Medicina Veterinária - UCDB

RESUMO

Na cria-recria-engorda, vacas descartadas são responsáveis por até um quarto da receita total. Assim, estratégias de manejo e comercialização dessa categoria influenciam diretamente a rentabilidade da fazenda. Induzir o ganho compensatório pode aumentar a qualidade da carne pela deposição tardia de colágeno termoestável. Este trabalho analisou, de forma preliminar, a viabilidade econômica de duas estratégias, tendo como testemunha a venda imediata das vacas na safra (abril): (a) abate na entressafra (novembro), com manutenção de peso via suplementação na seca; (b) abate na entressafra (novembro), induzindo-se perda de peso e ganho compensatório nos últimos 60 dias pré-abate, com conseqüente melhoria da qualidade e do preço do produto. Calculou-se o valor presente líquido (VPL) para as duas estratégias, com base no fluxo de caixa líquido adicional (em relação à testemunha) no período abril-novembro. Para os animais, considerou-se a média dos preços reais da última década, enquanto para os demais itens tomaram-se os preços vigentes no segundo semestre de 2008. O VPL da estratégia "a" foi negativo (-R\$ 37,22/vaca), o que significa que esta alternativa não é compensatória, diante da venda imediata na safra; por outro lado, o VPL da estratégia "b" foi positivo (R\$ 108,17/vaca), portanto vale a pena vender na entressafra uma carne de melhor qualidade, no caso remunerada a preço de boi (em torno de 12% maior em relação ao preço de vaca).

PARCERIA/APOIO FINANCEIRO

Embrapa Gado de Corte, CNPq, UEMS, UCDB, UFGRS.

* autor correspondente