

УДК 338.436.33
ББК 65.9(2)32-5
М-22

Мамиек Людмила Алиевна, доцент, кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и кредита ФГБОУ ВО «Майкопский государственный технологический университет»; 385000, г. Майкоп, ул. Первомайская, 191, тел.: 8(8772)521155;

Реунова Людмила Валерьевна, кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов и кредита ФГБОУ ВО «Майкопский государственный технологический университет»; 385000, г. Майкоп, ул. Первомайская, 191, тел.: 8(8772)521155

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ АГРОЛИЗИНГА В СИСТЕМЕ РЕГИОНАЛЬНОГО АПК

(рецензирована)

В работе рассмотрены особенности агролизинга в сфере регионального АПК, сформулированы предложения для его дальнейшего успешного развития. Проанализирован рынок агролизинга в Краснодарском крае, выявлены его негативные и положительные стороны.

Ключевые слова: *агролизинг, АПК, Краснодарский край, АО «Росагролизинг».*

Mamiyek Lyudmila Aliевна, Candidate of Economics, an associate professor of the Department of Finance and Credit of FSBEI HE "Maikop State Technological University"; 385000, Maikop, 191 Pervomaiskaya str., tel.: 8 (8772) 521155;

Reunova Lyudmila Valerievna, Candidate of Economics, an associate professor of the Department of Finance and Credit of FSBEI HE "Maikop State Technological University"; 385000, Maikop, 191 Pervomaiskaya str., tel.: 8 (8772) 521155.

PROBLEMS OF AGROLEASING DEVELOPMENT IN THE SYSTEM OF THE REGIONAL AIC

(reviewed)

The article considers peculiarities of agroleasing in the sphere of a regional agro-industrial complex, proposals for its further successful development have been formulated. The agro-leasing market in the Krasnodar Territory is analyzed, its negative and positive aspects are revealed.

Key words: *agroleasing, agro-industrial complex, the Krasnodar territory, "Rosagroleasing" JSC.*

Развитие лизинга, в частности, в сферах АПК, имеет свои особенности. Если в рыночно развитых странах он возник как реакция на высокие темпы научно-технического прогресса, породившего необходимость внедрения в производство новых машин и оборудования, то в нашей стране применение лизинга обусловлено другими причинами: недостаточно высокой технической обеспеченностью аграрного производства, включая оборудование и племенных животных, значительным уровнем износа техники, недостатком собственных финансовых ресурсов сельхозпроизводителей для приобретения новой техники. Поэтому, если крупные предприятия могут позволить себе приобретать

технику и племенных животных, то для фермеров и предприятий малого бизнеса лизинг становится одним из самых выгодных методов финансирования и едва ли не единственным механизмом, позволяющим своевременно обеспечивать сельхозпроизводство.

Несмотря на снижение объёмов новых сделок, рынок агролизинга оказался одним из наименее затронутых кризисом. По итогам 10 месяцев 2016 года реализовано 5 384 ед. сельскохозяйственной техники на сумму 16,6 млрд. руб. с применением механизма федерального лизинга. С использованием программы обновления парка сельхозтехники – ещё 247 ед. на сумму 1,6 млрд. рублей. Общая сумма продаж составила 18,2 млрд. руб. По сравнению с аналогичным периодом 2015 года рост составил 85% [1].

Лидером по объёму лизинговой деятельности в Южном федеральном округе является Краснодарский край, где было заключено сделок на сумму 12 млн. руб. с 1 318 лизингополучателями, которые в основном берут в лизинг различную сельскохозяйственную технику и племенной скот. Программа лизинга сельскохозяйственной техники, племенного скота и оборудования относится к наиболее затратной программе поддержки ресурсов сельскохозяйственного производства.

Всего в Краснодарском крае за 2013-2016 гг. в лизинг приобретено 546 тысяч единиц сельхозтехники на сумму почти 1,5 млрд. руб. Более 50% всей приобретённой техники и оборудования для АПК прошли через льготные финансовые механизмы [5].

Темпы роста и общие объёмы рынка лизинга Краснодарского края, и в целом ЮФО, уступают другим федеральным округам, однако в 2016 году лет наметился перелом, и сейчас Краснодарский край занимает третье место по объёму и первое – по приросту лизингового портфеля Росагролизинга среди всех регионов РФ.

В настоящее время на рынке агролизинга работают коммерческие лизинговые компании и «Росагролизинг».

АО «Росагролизинг» – крупнейшая в стране государственная агролизинговая компания с уставным капиталом более 35 млрд. руб. Она имеет около 200 компаний-операторов в субъектах РФ, в том числе и в Краснодарском крае.

Компания «Росагролизинг» работает в рамках государственной программы по поддержке сельскохозяйственной отрасли, следовательно, не имеет проблем с финансированием в сравнении с другими лизинговыми компаниями. При этом «Росагролизинг» обладает эксклюзивными условиями – имеет возможность заключать договоры лизинга на срок до 10 лет (коммерческие компании – 5-7 лет), сумма первоначального взноса – от 7% (коммерческие компании – от 20%), ставка вознаграждения – 3,5% в год (коммерческие компании – 20%). Доля поставок «Росагролизинга» в общем объёме отгрузок российской техники составляла в 2015 году 15,1%, коммерческих лизинговых компаний и банков – 84,9%. Это позволяет сдавать сельскохозяйственное оборудование в лизинг на внутренний рынок в необходимых объёмах, удовлетворяя спрос.

Из 50 лизинговых компаний, действующих в Краснодарском крае, услуги агролизинга предоставляют порядка 20. Однако о настоящей конкуренции на этом рынке пока речь не идёт, так как чаще всего лизинговые компании не рассматривают сельскохозяйственный лизинг как приоритет своего развития. Для них агролизинг представляет собой работу со старыми клиентами, которые начали заниматься аграрным

производствам.

Российский рынок агролизинга, в том числе и региональный, характеризуется доминированием на нём «Росагролизинга», который для предоставления услуг лизинга формально участвует в конкурсах.

В результате такого состояния дел, основным негативным моментом реализации лизинговой программы в России можно назвать искусственную монополизацию поставок необходимого оборудования и ресурсов для сельского хозяйства компанией «Росагролизинг». Это создаёт сложности в выходе на рынок новых лизинговых компаний, что тормозит развитие рынка агролизинга, приводит к увеличению издержек сельхозпроизводителей, а основную выгоду получают машиностроительные заводы и «Росагролизинг».

Номенклатура техники, поставляемой по программе лизинга, составляется в виде списка, который утверждается государственными органами и не всегда соответствует потребностям сельхозпроизводителей. Сельскохозяйственное машиностроение после увеличения дополнительного платёжеспособного спроса на свою продукцию в размере лизингового фонда, повысило отпускные цены на свою продукцию, рост составил до 20% [2].

То есть, при монополизации растут цены на лизинговую машину и оборудование, что ухудшает условия для сельхозпроизводителей при её приобретении.

В настоящее время стоит вопрос о возможности брать в лизинг животных. Речь ведётся о государственном лизинге и лизинге с господдержкой. Несмотря на то, что запрета на лизинг скота в законодательстве России нет, но его предлагает один Росагролизинг, и гораздо реже, чем лизинг техники. В лизинг можно взять и крупный рогатый скот, в том числе молочных пород на срок до 5 лет с внесением 10% от закупочной цены, для племенных хозяйств – 7% [4].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что реализация сложившегося механизма финансирования аграрно-промышленного комплекса сопряжена с появлением «институциональной ловушки», характеризующуюся тем, что в созданную структуру вложены большие средства, на рынке сложились определённые отношения, а при её ликвидации возникнут большие издержки. В долгосрочной перспективе эффект «ловушки» будет усиливаться [3].

В целом уровень поддержки госпрограммы нельзя назвать достаточным, так как количество техники, поставляемой по федеральному лизингу, не удовлетворяет всей потребности сельхозпроизводителей. Это связано с тем, что средства федерального бюджета аккумулируются в коммерческой организации, цель которой – получение прибыли. Росагролизинг стремится работать только с проверенными, платёжеспособными клиентами, так как инвестиции в сельскохозяйственные предприятия являются высокорисковыми по причине недостаточной финансовой устойчивости таких предприятий и внешних рисков, характерных для сельскохозяйственного производства.

Краснодарский край относится к наиболее привлекательным для инвестиций регионам. В структуре сельхозтехники старше 10 лет края доля тракторов достигает до 60%, зерноуборочных комбайнов – до 48%, кормоуборочных комбайнов – до 58%. Также лизинг наиболее выгодным инструментом для пополнения и обновления племенного поголовья

сельскохозяйственных животных.

За 2013-2016 гг. аграриями Краснодарского края было существенно повышено плодородие почвы, увеличен объём вносимых удобрений, эффективно применяются средства защиты растений от вредителей и болезней. Всего в крае за период действия программы Росагролизинга в лизинг приобретено 546 тыс. ед. сельхозтехники на сумму около 1,5 млрд. руб., более 50% всей приобретённой в крае техники и оборудования для АПК прошли через льготные финансовые механизмы [5].

В связи с вышеизложенным считаем, что использование лизинга в сельском хозяйстве как страны, так и отдельного региона является практически единственным средством, способствующим привлечению дополнительных инвестиций в сельское хозяйство, позволяет обеспечить высокие характеристики новой техники, установить выгодные экономические отношения между заводами-изготовителями сельскохозяйственной техники, лизингодателями и лизингополучателями.

Однако развитие лизинга, несмотря на его преимущества, сдерживается по многим причинам, но в значительной – монополизмом на рынке агролизинговых услуг и неудовлетворительным финансовым состоянием сельхозпроизводителей.

Если на рынке создать равные условия конкуренции, то лизинг сельхозтехники станет более эффективным. В настоящее время существует множество региональных лизинговых компаний, имеющих худшие условия передачи в лизинг сельхозтехники по сравнению с приобретением техники в кредит.

По нашему мнению, для решения указанной проблемы возможны два пути. Первый – вернуть деньги, выделяемые АО «Росагролизинг», в бюджет, откуда их направлять на поддержку частных лизинговых компаний через целевое выделение им средств из федерального бюджета, а напрямую сельхозпроизводителям через субсидирование авансового платежа при передаче сельхозтехники в лизинг.

Эти меры позволят сельхозпредприятиям более рационально использовать финансовые ресурсы, у них появится возможность заказывать и получать необходимую именно им сельхозтехнику и оборудование, самостоятельно выбирать производителей сельхозтехники и её поставщиков, что в целом приведёт к значительному повышению эффективности аграрного лизинга.

Второй – осуществить перераспределение средств «Росагролизинга» на реализацию эффективной программы субсидирования производителей сельхозтехники на основании Постановления Правительства РФ от 27 декабря 2012 г. №1432 «Об утверждении Правил предоставления субсидий производителям сельскохозяйственной техники».

Реализация любого из рассмотренных путей позволит навести порядок на внутреннем рынке сельхозтехники, сделает его более прозрачным, что положительно скажется на потребителях и производителях сельхозтехники, а также будет способствовать развитию и росту производства сельхозмашин на отечественных предприятиях. Кроме того, косвенным эффектом будет создание дополнительных рабочих мест в регионах за счёт развития механизма коммерческого лизинга.

Важно развивать лизинг не только сельхозтехники и оборудования, но и сельхозживотных. В настоящее время Минсельхоз РФ предлагает изменить закон о

лизинге, включив в него не только племенных животных, но и маточное поголовье мясного скота.

Это прежде всего позволит значительно снизить расходы мясного животноводства. По оценке Минсельхоза РФ, появление такого вида лизинга сократит затраты на приобретение специализированного мясного скота на 18-20%, поможет увеличить его поголовье с 720 тыс. голов в 2016 г. до 900 тыс. голов к 2020 г. При этом на специализированное мясное животноводство в России приходится только 16% произведённой говядины [4].

Таким образом, агролизинг важен как для развития агропромышленного комплекса, так и российской экономики в целом, он выступает в роли помощника как для малорентабельного предприятия, так и для крупного финансово-устойчивого сельскохозяйственного комплекса. Агролизинг выступает как эффективный современный финансовый инструмент, повышающий потенциал сельского хозяйства до уровня высокотехнологичной отрасли. Распространяя современные аграрные технологии, он обеспечивает высокую отдачу от инвестиций в сельское хозяйство.

Литература:

1. Агашков А. Лизинг сельхозтехники может быть более эффективным, если будут созданы равные условия конкуренции [Электронный ресурс] // Аграрные известия. Режим доступа: <http://agrovesti.ru/rubrika/article/andrey-agashkov-lizing-selhoztehniki-mojet-byt-bolee-effektivnym-esli-budut-sozdany-ravnye-usloviya-konkurencii>.
2. Регулирование аграрных рынков и поддержка сельхозпроизводителей [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.iep.ru/files/text/usaidd/Shick-1.pdf>.
3. Луневская К.Г. Проблемы развития агролизинга в системе регионального АПК // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. 2012. № 9. С. 54-57.
4. Простыми словами: Коровы в лизинг [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.dairynews.ru/interview/prostymi-slovami-korovy-v-lizing.html>
5. «Росагролизинг» поставил в регион имущества более чем на 9 млрд. рублей [Электронный ресурс] // Деловая газета. Юг. Режим доступа: <http://www.dg-yug.ru/rubriki/economy/84196-«rosagrolizing»-prizyivaet-kubanskix-fermerov-k-sotrudnichestvu.html>

Literature:

1. Agashkov A. Leasing of agricultural machinery can be more effective if equal competition conditions are created [Electronic resource] // Agrarian news. Access mode: <http://agrovesti.ru/rubrika/article/andrey-agashkov-lizing-selhoztehniki-mojet-byt-bolee-effektivnym-esli-budut-sozdany-ravnye-usloviya-konkurencii>.
2. Regulation of agrarian markets and support for agricultural producers [Electronic resource]. Access mode: <https://www.iep.ru/files/text/usaidd/Shick-1.pdf>.
3. Lunevskaya K.G. Problems of development of agroleasing in the system of a regional agro-industrial complex // Economics of agricultural and processing enterprises. 2012. № 9. P. 54-57.
4. In simple words: Cows in leasing [Electronic resource]. Access mode: <http://www.dairynews.ru/interview/prostymi-slovami-korovy-v-lizing.html>

5. "Rosagroleasing" delivered more than 9 billion rubles of property to the region [Electronic resource] // *Delovaya Gazeta. South*. Access mode: <http://www.dg-yug.ru/rubriki/economy/84196-rosagrolizing-prizyivaet-kubanskix-fermerov-k-sotrudnichestvu.html>