

Никитская Е. Ф.

*доктор экономических наук,
Российский экономический университет им В.Г. Плеханова,
кафедра «Государственное и муниципальное управление», профессор
e-mail: elena-nikitskaya@yandex.ru*

Валишвили М. А.

*кандидат экономических наук,
Российский экономический университет им В.Г. Плеханова,
кафедра «Государственное и муниципальное управление»,
старший преподаватель
e-mail: 9765501@mail.ru*

Взаимообусловленность инновационного и инвестиционного потенциалов регионов

В статье рассматривается содержательное соотношение экономических категорий «инновационный потенциал» и «инвестиционный потенциал» в условиях перехода к инновационной модели развития. Авторами обосновано, что по мере расширения в структуре национальной экономики инновационной составляющей неизбежна трансформация подходов к инвестиционному потенциалу и инвестиционной политике на региональном уровне.

Ключевые слова: *инновационный потенциал, инвестиционный потенциал, инновационная политика, инвестиционная политика, экономический рост, инвестиционные ресурсы, инновационные рейтинги.*

Nikitskaya E. F.

*Doctor of Science (Economics),
Plekhanov Russian University of Economics,
Professor of Department of State and Municipal Management*

Valishvili M. A.

*PhD (Economics),
Plekhanov Russian University of Economics,
Senior Lecturer of Department of State and Municipal Management*

The interdependence of innovation and investment potential of the regions

The article discusses a meaningful balance of economic categories «innovation potential» and «investment potential» in the conditions of transition to innovative model of development. The authors proved that with the expansion in the structure of the national economy innovative component of the inevitable transformation of approaches to the investment potential and investment policy at the regional level.

Keywords: *innovative potential, investment potential, innovation policy, investment policy, economic growth, investment resources, innovative ratings.*

Обеспечение устойчивого экономического роста является одной из главных целей экономической политики любого государства, что в современном мире возможно только на основе инновационного развития. Мировая экономика трансформируется в постиндустриальную экономику глобальной конкуренции нематериальных активов, создаваемых на основе достижений научной и инженерной мысли, при этом товарная продукция становится вторичным фактором развития экономики, на первый план выходят знания как фактор экономического развития. В сложившихся условиях государство уделяет значительное внимание формированию национальной инновационной системы, которая, по общему признанию, является одной из наиболее важных предпосылок активизации инновационных процессов и повышения конкурентоспособности экономики.

Рассматривая перспективы инновационного роста российской экономики, необходимо обратиться к наиболее обобщенным категориям, раскрывающие сущность и современное состояние потенциала экономического развития, важнейшими среди которых являются ключевые его разновидности – инновационный потенциал и инвестиционный потенциал. В этой связи следует содержательно отделить понятия «инвестиции» и «инновации», для чего рассмотрим их сравнительную характеристику, ориентируясь не только на представления, принятые в науке с точки зрения семантики, но и на процессы с ними связанные (табл. 1).

Если смысловое различие между категориями «инвестиции» и «инновации» очевидно, то с производными от них понятиями, такими как «инвестиционный потенциал» и «инновационный потенциал», а также «инвестиционная политика» и «инновационная политика» дело обстоит гораздо сложнее. Причина заключается в том, что в Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации до 2020 года декларирован переход от энерго-сырьевой к инновационной экономической модели, что создало предпосылки к изменению содержательного соотношения между указанными выше понятиями.

Таблица 1

Сравнительная характеристика экономических категорий «инвестиции» и «инновации»

Критерии сравнения	Инвестиции	Инновации
<p>Определение понятия</p>	<p><i>Инвестиции в широком смысле:</i> 1) механизм, обеспечивающий финансирование роста и развития экономики всей страны; 2) любой инструмент, который позволяет разместить денежные средства с целью сохранения или умножения их стоимости. <i>Инвестиции в узком смысле</i>¹: денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта.</p>	<p><i>Инновации в широком смысле:</i> создание новых товаров или обновление существующих. Модель создания новых товаров складывается из шести стадий: возникновение идей, выбор идей с точки зрения реализуемости, обоснование бизнес-проекта, инженерные изыскания по созданию пробных партий товара, маркетинговые мероприятия по тестированию товара, выведение на рынок. <i>Инновации в узком смысле:</i> конечный результат внедрения новшества с целью изменения объекта управления и получения экономического, научно-технического, социального или другого вида эффекта.</p>
<p>Необходимость осуществления</p>	<p>Любой хозяйственный процесс можно рассматривать как непрерывный процесс инвестирования. Инвестиционная активность коммерческой организации позволяет совершенствовать уровень прогрессивности производственной базы, расширять объемы производства, осваивать новые виды продукции.</p>	<p>Согласно международной практике, для удержания высоких конкурентоспособных позиций, инновационно ориентированная компания должна на регулярной основе активно набирать новые идеи (инновации) для обновления товарных групп. Источниками идей могут быть предложения, высказанные сотрудниками фирмы, покупателями (потребителями), поставщиками и т.п.</p>
<p>Стадии процесса</p>	<p>Инвестиционный процесс включает 3 стадии: 1) <i>прединвестиционная стадия</i> (идея проекта, анализ альтернатив, комплексное обоснование, оформленное в виде бизнес-плана), 2) <i>инвестиционная стадия</i> (поиск источников финансирования, строительство необходимых зданий, сооружений, приобретение и монтаж оборудования, сдача объектов в эксплуатацию, подбор кадров и т.д.); 3) <i>эксплуатационная стадия</i> – непосредственное осуществление хозяйственной деятельности, включая контроль за проектом.</p>	<p>Инновационный процесс включает 2 основные стадии: 1) <i>создание и распространение</i>, когда формируются лишь предпосылки для реализации полезного эффекта нововведения (включает: фундаментальные научные исследования; конструкторские и опытные работы; организацию опытного производства; организацию коммерческого производства); 2) <i>диффузия инноваций</i>, связанная с распространением уже однажды освоенной и использованной инновации в новых условиях или местах применения.</p>

¹ Федеральный закон « Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25.02.99 № 39-ФЗ (с изменениями и дополнениями). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

На сегодняшний день вопросам формирования инвестиционно-го потенциала в экономической литературе уделяется достаточно много внимания, однако существующая информация зачастую носит противоречивый характер и не имеет однозначной трактовки. Многие исследователи настоящего вопроса подчеркивают незавершенный характер проработки понятийного аппарата инвестиционного потенциала. Это вызвано двумя причинами: сравнительно небольшим сроком для развертывания отечественной методологии и неустойчивым состоянием самого явления в современной российской экономике². Зачастую инвестиционный потенциал рассматривается как абстрактная категория, которая исследуется преимущественно в методологическом плане, при этом недостаточно внимания уделяется прикладным аспектом его использования в регулировании инвестиционного развития³.

Многими авторами высказывается узкий взгляд на сущность инвестиционного потенциала, определяя его как «совокупность инвестиционных ресурсов, включая материально-технические, финансовые и нематериальные активы»⁴. Однако в большинстве случаев инвестиционный потенциал рассматривается с точки зрения комплексного подхода, согласно которому наряду с ресурсной составляющей учитываются макроэкономические характеристики, включая насыщенность факторами производства, рентабельность активов, гарантированный уровень экономического дохода инвесторам и др. Наряду с этими высказываются иные взгляды на его сущность. Так, например, с одной стороны, инвестиционный потенциал рассматривается как «совокупность стратегических предпосылок и факторов для его устойчивого развития, в том числе за счет привлечения *сторонних инвестиций*»⁵, с другой стороны, данная категория определяется как совокупность *собственных и привлеченных* ресурсов, предназначенных

² Уровни инвестиционных потенциалов. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://projectimo.ru/upravlenie-investiciyami/investicionnyj-potencial.html>.

³ Никитская Е.Ф. Концепция управления инновационным потенциалом территориальных субъектов рынка // Интернет-журнал «Науковедение». – 2012. – № 4(13) [Электронный ресурс]. – М., 2012. Режим доступа: <http://naukovedenie.ru/sbornik6/4.pdf>

⁴ Инвестирование: учебник для вузов / Л.С. Валинурова, О.Б. Казакова. – М.: Волтере Клувер. – 2010. 448 с.

⁵ Новичкова О.В., Архипов А.Ю. Теоретические основы управления инвестиционным потенциалом аграрной сферы // Инновационные технологии и технические средства для АПК. Материалы международной научно-практической конференции молодых ученых и специалистов (Воронеж 26–27 ноября 2015 г.). – С. 3.

для осуществления инвестиционной деятельности в условиях благоприятного инвестиционного климата и в соответствии с экономической политикой региона ⁶.

В общем смысле инновационный потенциал – это совокупность необходимых и достаточных условий (предпосылок), обеспечивающих в будущем возможность перехода экономики на более высокий технологический уровень в национальном масштабе ⁷. С практических позиций понятие инновационного потенциала подразумевает наличие инфраструктурных условий, научно-технологических ресурсов, материально-технических запасов, которые при условии восприятия новшеств субъектами рынка и их способности к саморазвитию могут быть использованы в целях инновационного развития.

В регионах имеется значительный выбор инструментов расширения масштабов инновационной экономики, но применяется он слишком слабо, чтобы иметь существенное влияние на результативность инновационного развития. Развитие инновационного потенциала как основы устойчивого экономического роста на региональном уровне в настоящее время не актуализировано. Об этом, в первую очередь, свидетельствует упоминание данной категории в региональных законах об инновационной деятельности. Из 72 введенных к настоящему времени региональных законов об инновациях и инновационной деятельности только в 12 используется понятие «инновационный потенциал» ⁸. На законодательном уровне определение инновационного потенциала зафиксировано в ряде региональных законов об инновационной деятель-

⁶ Русавская А.В. Инвестиции и инвестиционный потенциал региона // Управление экономическими системами. Электронный научный журнал. – № 9. – 2015. Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/investitsii-i-investitsionnyu-potentsial-regiona>.

⁷ Никитская Е.Ф. Развитие инновационного потенциала территориальных субъектов рынка с учетом инфляционных тенденций: Диссертация на соискание уч. ст. докт. экон. наук. Москва. – 2013. – С. 46.

⁸ В частности, определение инновационного потенциала дано в следующих законах: закон «Об инновационной деятельности в Оренбургской области» от 27 июля 1998 г. № 87/14-ОЗ; закон «О научно-технической политике и мерах государственной поддержки научной деятельности и инноваций во Владимирской области» от 24 марта 1999 г. № 58; закон «О научно-технической политике, научной и инновационной деятельности в Тамбовской области» от 25 апреля 2003 г. – № 119-З; закон «Об инновационной деятельности в Республике Бурятия» от 21 декабря 2006 г. № 2028-III; Модельный закон об инновационной деятельности» (принят в г. Санкт-Петербурге 16.11.2006 г.); закон «О развитии инновационной деятельности в Кировской области» № 243-ЗО от 4 мая 2008 г.; закон «О развитии инновационной деятельности в Кировской области» № 243-ЗО от 4 мая 2008 г.; закон «Об инновационной деятельности в Республике Тыва» от 7 декабря 2010 г. и др.

ности. Определения данного термина, отраженные в региональных законах, практически совпадают и могут быть сформулированы следующим образом: «Инновационный потенциал – совокупность различных видов ресурсов: материальных, финансовых, интеллектуальных, научно-технических и иных, необходимых для осуществления инновационной деятельности». Следовательно, на законодательном уровне имеет место ресурсный подход к инновационному потенциалу.

Необходимо отметить, что в условиях инновационного развития содержательные «границы» между инновационным и инвестиционным потенциалами стираются. В таблице 2 сделана подборка определений рассматриваемых категорий, выстроенных попарно по схожести подходов к установлению ключевого аспекта сущности понятий. В предлагаемых авторами определениях данные понятия рассматриваются с разных позиций, что объясняется их многоаспектностью.

Таблица 2

Подходы к определению инвестиционного потенциала и инновационного потенциала региона

Определения инновационного потенциала	Определения инвестиционного потенциала
<i>Инновационный потенциал региона</i> – это совокупность человеческих, социальных, правовых, материально технических, информационных и других <i>ресурсов</i> , предназначенных для инновационного развития региона ⁹ .	Инвестиционный потенциал – характеристика количественная, учитывающая основные макроэкономические характеристики, <i>насыщенность территории факторами производства</i> (природными ресурсами, рабочей силой, основными фондами, инфраструктурой и т.п.), потребительский спрос населения и другие показатели ¹⁰ .
Современный <i>инновационный потенциал</i> России <i>сосредоточен на трех компонентах – высокотехнологичном комплексе, институте собственности, инновационной политики государства</i> . Их состояние и развитие рассматриваются как главные угрозы экономической и национальной безопасности в современных условиях ¹¹ .	<i>Инвестиционный потенциал региона - объем инвестиций</i> , который может быть привлечен в основной капитал региона за счет всех (внутренних и внешних) источников финансирования, исходя из наличия в регионе различных экономических, социальных и природных ресурсов ¹² .

⁹ Фатхуллина Л.З. Факторы роста инновационного потенциала региона / Л.З. Фатхуллина, Л.В.Шабалтина // Вестник ВЭГУ. – 2011. – № 2 (52). – С. 61.

¹⁰ Ковшикова Г.А. Инвестиционный потенциал и инвестиционная активность регионов. <http://www.ibl.ru/konf/061212/investicionnyj-potencial-i-investicionnaja-aktivnost-regionov.html/>.

¹¹ Инновационный потенциал России : проблемы активизации использования: монография / [Николаева Т. П. и др.; под ред. Т. П. Николаевой. – СПб.: СПб ГУЭФ, 2007. – С. 137.

¹² Шидов А.Х. Региональные аспекты инновационно-инвестиционного развития: теория и практика анализа инвестиций. – СПб.: СПб ГУЭФ, 2000.

<p>Потенциал инновационного развития в широком смысле – это внутренняя характеристика системы региона, отражающая ее способность к саморазвитию. Он представлен возможностями, способностями, ресурсами региона, которые позволяют ему прогрессивно развиваться¹³.</p>	<p>Инвестиционный потенциал региона представляет собой потенциал сбалансированного развития, при котором всем собственникам капитальных ресурсов обеспечивается нормальный гарантированный уровень экономического дохода¹⁴.</p>
--	---

Обращает на себя внимание тот факт, что в формулировках определений используются характеристики, которые могут быть отнесены как к инновационному, так и к инвестиционному потенциалу. Имеются в виду такие инновационно-инвестиционные атрибуты как «совокупность ресурсов», «способность к саморазвитию», «потенциал сбалансированного развития» и др.

Для целей управления экономическим развитием в международной практике широко применяется индикативный подход, суть которого заключается в определении критериев, основанных на выделении ключевых факторов и отражающих статику и динамику любого экономического процесса. Индикативный подход в сфере инвестиций и инноваций построен на мониторинге и анализе параметров развития, что позволяет оценить правильность действий при реализации мер государственного регулирования на любом экономическом уровне. Однако проблема отсутствия общепринятого подхода к определению сущности инвестиционного и инновационного потенциалов обусловила расхождение в теоретических подходах к методам оценки и системе показателей его характеризующих.

На практике в современных условиях важным инструментом оценки регионального инвестиционного и инновационного развития становится процедура рейтингования, проводимая российскими аналитическими и рейтинговыми агентствами. Оценка инвестиционного потенциала осуществляется национальным рейтинговым агентством «Эксперт-РА» (RAEX) в рамках формирования рейтинга инвестиционной привлекательности регионов России на основе официальной информации Росстата и статистики федеральных ведомств:

¹³ Шуков В.Н. Потенциал инновационного развития региона / В.Н. Шуков, В.Н. Аюгунова, С.С. Мишуров, Б.А. Ерзнкян // Инновационное развитие региона: потенциал, институты, механизмы : коллективная монография / од общ. ред. Г. Б. Клейнера, и др. – Иваново: Ивановский гос. ун-т, 2011. – С. 9–10.

¹⁴ Звягинцева О. Оценка инвестиционного риска региона // Экономист. – 2010. – № 9.

Минфина, Банка России, Минсвязи, МВД и Минприроды¹⁵. Согласно методологии рейтингового агентства «Эксперт-РА», инвестиционный потенциал региона складывается из 8 элементов, включая ресурсно-сырьевой, трудовой, производственный, инновационный, институциональный, финансовый, потребительский виды потенциала¹⁶. В этой связи заметим, что инновационный потенциал, характеризующий в данном случае уровень развития науки и внедрения достижений научно-технического прогресса в регионе, рассматривается как элемент инвестиционного потенциала.

Среди наиболее признанных аналитических агентств, которые формируют инновационные рейтинги, являются Национальная ассоциация инноваций и развития информационных технологий (НАИ-РИТ), публикующая рейтинг инновационной активности регионов, и Институт статистических исследований и экономики знаний Высшей школы экономики, реализующий рейтинг инновационного развития регионов РФ. Наряду с этим, информация о состоянии инновационной сферы России в различных разрезах, включая межстрановые сравнения, представлена в статистических сборниках, подготовленных Высшей школой экономики, среди которых «Индикаторы инновационной деятельности 2012», «Индикаторы науки 2011», «Индикаторы образования 2011». Перечисленные сборники включают обширный детализированный перечень показателей развития национальной инновационной системы. Целевые индикаторы Стратегии инновационного развития России менее многочисленны, но все же чрезмерно обширны, что осложняет их практическое применение в целях управления инновационным развитием региона.

Общепринятое понимание сущности национальной инвестиционной политики, в рамках которой развивается инвестиционный потенциал, сводится к ее представлению как комплекса целенаправленных мероприятий, проводимых государством для создания благоприятных условий потенциальных и действующих инвесторов с целью активизации инвестиционной деятельности, экономического роста, повышения

¹⁵ Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов: новый потенциал./ рейтинговое агентство RAEX (Эксперт РА). Режим доступа: http://raexpert.ru/researches/regions/new_potential/.

¹⁶ Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов: новый потенциал./ рейтинговое агентство RAEX (Эксперт РА). Режим доступа: http://raexpert.ru/researches/regions/new_potential/.

эффективности инвестиций и решения социальных задач ¹⁷. В конечном итоге, инновационная деятельность и, как следствие, инновационная политика, преследует те же самые цели, но имеет свою специфику, связанную с тем, что российская экономика находится в состоянии инновационного торможения, преломить которое пока не удастся. Существует большое количество инновационных барьеров, препятствующих полномасштабному запуску инновационных механизмов, среди которых наиболее значимыми являются следующие ¹⁸:

- неразвитость связей между организациями, осуществляющими научно-технологические исследования и производителями товаров, работ, услуг;
- отсутствие влияния высшей школы как основного двигателя развития инноваций на инновационную активизацию;
- дефицит собственных источников финансирования инноваций;
- отсутствие необходимой инновационной инфраструктуры;
- низкий уровень исследовательской и инновационной активности в экономике;
- дефицит кадров в инновационно значимых областях;
- низкая заинтересованность бизнеса во внедрении инноваций, как следствие, недофинансирование мероприятий НИОКР и инновационных проектов;
- разрыв между научно-технологическим потенциалом и эффектом от его использования;
- низкий спрос на инновации в производственной сфере.

В силу нерешенности проблемы создания базовых предпосылок для активизации инновационного роста, инновационная политика в российской экономике на сегодняшний день направлена на формирование институциональных условий для технологической трансформации промышленного сектора, в первую очередь, на создание национальной инновационной системы и повышение инновационного потенциала. Такого рода условия сопряжены с реализацией организационно-управленческих, финансово-экономических и технико-технологических решений, обеспечивающих внедрение результатов научных исследований и разработок в сферу бизнеса и предпринимательства.

¹⁷ Сущность и значение инвестиционной политики [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://psyera.ru/6585/sushchnost-i-znachenie-investicionnoy-politiki>.

¹⁸ Никитская Е.Ф. Развитие инновационного потенциала территориальных субъектов рынка с учетом инфляционных тенденций: Диссертация на соиск. уч.ст. докт. экон. наук. – М., 2013. – С. 84–85.

С учетом того, что в структуре российской экономики преобладают производства, относящиеся к 3-му и 4-му технологическим укладам, в бизнес-процессах предприятий и организаций, ориентированных на инновации, устанавливается более или менее тесная взаимосвязь между традиционной и инновационной видами хозяйственной деятельности. Инновационная политика призвана усилить эти взаимосвязи и одновременно расширить присутствие инновационной составляющей на микро- и макроэкономическом уровнях, в то время как инвестиционная политика продолжает ориентироваться на уходящее в прошлое традиционное производство.

Изменение экономической ситуации в России по мере усиления рыночных механизмов неизбежно вносит коррективы в принципы инвестиционной политики. На современном этапе развития отечественной экономики возникли новые тенденции в государственном регулировании инвестиционной деятельности, основными из которых, на наш взгляд, являются, во-первых, децентрализация инвестиционного процесса, во-вторых, инновационная направленность инвестиционных вложений, в-третьих, четкий ориентир органов исполнительной власти на финансовую поддержку приоритетных для государства инвестиционных проектов.

Следует обратить внимание на то, что в инвестиционную политику постепенно «встраиваются» инновационные механизмы, действие которых предусматривается соответствующими нормами законодательных актов. Так, в Постановлении Правительства РФ от 26.06.1995 № 594 «О реализации Федерального закона «О поставках продукции для федеральных государственных нужд»¹⁹ в качестве факторов, влияющих на отбор проблем для программной разработки, определены: 1) возможность широкомасштабного распространения прогрессивных научно-технических достижений и повышение эффективности общественного производства за счет принципиальной новизны реализуемых технических, организационных мероприятий; 2) приоритеты и цели социально-экономического развития Российской Федерации.

В современных условиях ключевой задачей региональной экономической политики остается привлечение инвестиций в реальный сектор и повышение инвестиционной активности субъектов рынка. Эф-

¹⁹ Постановление Правительства РФ от 26.06.1995 № 594 (ред. от 07.09.2015) «О реализации Федерального закона «О поставках продукции для федеральных государственных нужд». Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

фективное решение такой задачи связано с повышением инвестиционной привлекательности региона для действующих и потенциальных инвесторов. В настоящее время возникла конкуренция между регионами за инвестиционные ресурсы, в связи с чем, региональные властям необходимо оценивать инвестиционный потенциал для формирования и аргументированного позиционирования конкурентных преимуществ региона в глазах инвесторов²⁰.

Вследствие разрушения производственного сектора и технологической деградации производства, возникших в 90-е годы, на региональном уровне сформировались тенденции неустойчивого экономического развития, которые определили различия в технологическом уровне и привели к дифференциации в развитии регионов по различным социально-экономическим показателям. Для целей выравнивания региональных различий необходимы значительные федеральные и региональные бюджетные средства, на возможность выделения которых влияет тормозящий фактор многоукладности российской экономики. Именно поэтому в среднесрочном периоде в социально-экономическом развитии регионов более приоритетное значение будет иметь инвестиционная политика, направленная на активизацию инвестиционной деятельности и создающая предпосылку для инновационного роста.

Используемые источники

1. Звягинцева О. Оценка инвестиционного риска региона // Экономист. – 2010. – № 9
2. Инвестирование: учебник для вузов / Л.С. Валинурова, О.Б. Казакова. – М.: Волтере Клувер. – 2010. – 448 с.
3. Инновационный потенциал России: проблемы активизации использования: монография / Николаева Т. П. и др.; под ред. Т. П. Николаевой. – СПб.: СПб ГУЭФ, 2007. – 147 с.
4. Ковшикова Г.А. Инвестиционный потенциал и инвестиционная активность регионов [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.ibl.ru/konf/061212/investicionnyj-potencial-i-investicionnaja-aktivnost-regionov.html>.
5. Никитская Е.Ф. Концепция управления инновационным потенциалом территориальных субъектов рынка // Интернет-журнал

²⁰ Юсупова Л.М. Инвестиционный потенциал региона: сущность и факторы // Современные исследования социальных проблем (электронный научный журнал). – 2012. – № 9(17). Режим доступа: www.sisp.nkras.ru.

- «Науковедение». – 2012. – № 4(13) [Электронный ресурс]. – М., 2012. Режим доступа: <http://naukovedenie.ru/sbornik6/4.pdf>.
6. Никитская Е.Ф. Развитие инновационного потенциала территориальных субъектов рынка с учетом инфляционных тенденций: диссертация ... доктора экономических наук: 08.00.01. Московский государственный университет экономики, статистики и информатики. – М., 2013. – 334 с.
 7. Новичкова О.В., Архипов А.Ю. Теоретические основы управления инвестиционным потенциалом аграрной сферы // Инновационные технологии и технические средства для АПК. Материалы международной научно-практической конференции молодых ученых и специалистов (Воронеж 26–27 ноября 2015 г.). – С. 3–10.
 8. Русавская А.В. Инвестиции и инвестиционный потенциал региона // Управление экономическими системами. Электронный научный журнал. – № 9. – 2015. Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/investitsii-i-investitsionnyu-potentsial-regiona>.
 9. Фатхуллина Л.З., Шабалтина Л.В. Факторы роста инновационного потенциала региона // Вестник ВЭГУ. – 2011. – № 2 (52). – С. 54–67.
 10. Шидов А.Х. Региональные аспекты инновационно-инвестиционного развития: теория и практика анализа инвестиций. – СПб.: СПб ГУЭФ, 2000.
 11. Шуков В.Н. Потенциал инновационного развития региона / В.Н. Шуков, В.Н. Аогунова, С.С. Мишуров, Б.А. Ерзнкян // Инновационное развитие региона: потенциал, институты, механизмы: коллективная монография / Под общ. ред. Г. Б. Клейнера, и др. – Иваново: Ивановский гос. ун-т, 2011. – 196 с.
 12. Юсупова Л.М. Инвестиционный потенциал региона: сущность и факторы // Современные исследования социальных проблем (электронный научный журнал). – 2012. – № 9(17). Режим доступа: www/sisp.nkras.ru.