



Universidad
Zaragoza

Trabajo Fin de Grado

La evolución del comercio catalán en los últimos
años

Autor/es

David Lahoz Eslamdoost

Director/es

Fernando Pueyo Baldellou

Facultad de economía y empresa
2019/2020

- Título del trabajo: La evolución del comercio catalán en los últimos años (The evolution of Catalan trade in recent years)
- Titulación a la que está vinculado: Grado en economía
- Autor: David Lahoz Eslamdoost
- Director: Fernando Pueyo Baldellou

El objetivo de este trabajo es analizar la situación y evolución del comercio catalán en los últimos años y predecir como una hipotética independencia podría afectarle. Para ello, se lleva a cabo un estudio de las exportaciones catalanas y se comparan estas con las españolas, se elabora un estudio de las negociaciones catalanas con el resto de regiones de España y con el resto del mundo y, por último, se realiza un estudio del comercio por ramas de actividad. También se explica el desarrollo del proceso soberanista en Cataluña y se recopilan distintas opiniones acerca de las consecuencias de que este saliese adelante.

De todos los datos analizados en este trabajo se sustraen principalmente dos conclusiones. La primera es que el comercio catalán está siguiendo una tendencia a depender menos de España y a concentrarse más en el resto del mundo. La segunda es que, si bien España es cada vez menos importante dentro de la balanza comercial catalana, sigue siendo el principal socio comercial con diferencia y por tanto una hipotética independencia pone en peligro una buena parte del comercio.

The aim of this paper is to analyze the situation and evolution of Catalan trade in recent years and predict how a hypothetical independence could affect it. To this end, a study of Catalan exports is carried out and these are compared with Spanish exports, a study of Catalan negotiations with the rest of the regions of Spain and with the rest of the world is prepared and, finally, a study of trade by branches of activity is carried out. It also explains the development of the sovereignty process in Catalonia and compiles different opinions about the consequences of its success.

Two main conclusions can be drawn from all the data analysed in this work. The first is that Catalan trade is following a trend towards becoming less dependent on Spain and more concentrated in the rest of the world. The second is that, although Spain is becoming less important in the Catalan trade balance, it remains by far the largest trading partner and therefore a hypothetical independence jeopardises a large part of the trade.

Índice

- 1) Introducción (páginas 4-9)

- 2) Comercio catalán (páginas 10-23)
 - 2.1) Exportaciones de bienes de la economía catalana (páginas 10-12)
 - 2.2) Comparación del comercio catalán con el español (páginas 13-14)
 - 2.3) Comercio de Cataluña con el resto de regiones Españolas (páginas 15-17)
 - 2.4) Comercio de Cataluña con el resto del mundo (páginas 18-23)

- 3) El comercio catalán por ramas de actividad (páginas 24-26)

- 4) Conclusiones (páginas 27-28)

1) INTRODUCCIÓN

El presente trabajo tiene como finalidad analizar la situación actual y la evolución del comercio catalán en los últimos años y prever como le podría afectar una hipotética independencia.

El proceso soberanista de Cataluña es un conjunto de hechos sociales y políticos que se han desarrollado desde el año 2012 en la comunidad autónoma de Cataluña con el objetivo de lograr la autodeterminación y la independencia de Cataluña de España. El 9 de noviembre de 2014 se celebró el proceso participativo sobre el futuro político de Cataluña convocado por el presidente de la Generalitat Artur Mas en contra del gobierno español y la ley. El 27 de septiembre de 2015 se celebraron elecciones en las que ganó la coalición independentista Junts pel Sí. El 1 de octubre de 2017 se celebró el referéndum de independencia convocado por el presidente de la Generalitat Carles Puigdemont, declarado ilegal por el Tribunal Constitucional. El 27 de octubre de 2017 se aprobó en el Parlamento de Cataluña la declaración unilateral de independencia y el Gobierno de España intervino la autonomía de Cataluña mediante la aplicación del artículo 155 de la constitución española. Se celebraron elecciones autonómicas y la intervención terminó en junio de 2018 con el nombramiento de Quim Torra como presidente de la Generalitat. El 12 de febrero de 2019 comenzó el denominado “Juicio del procés”, cuya sentencia se emitió el 14 de octubre del mismo año. Una parte del independentismo reaccionó a esa sentencia con fuertes protestas.

La salida de Cataluña podría venir acompañada con el abandono de la UE. Una salida de la UE, aunque fuera transitoria, impactaría seriamente en el comercio de Cataluña. La patronal catalana, Foment del Treball, augura una fuerte caída de las exportaciones e importaciones tanto con España como con el resto de Europa.

El banco ING reitera que la salida de la UE supondría la imposición de aranceles y el incremento de los costes administrativos de las compañías. El establecimiento de aranceles, deduce la entidad holandesa, también frenaría las compras de empresas españolas en Cataluña, que buscarían proveedores en otras zonas debido al encarecimiento de los productos catalanes.

Según el economista José Luis Feito, “la mayor caída de las exportaciones de Cataluña y la fuente principal de caída de su PIB residiría en el descenso de sus exportaciones a lo que hoy es el resto de España. Esta caída obedecería no solo al boicot que el resto de España haría a las compras de bienes y servicios procedentes de Cataluña, sino a lo que los economistas denominan ‘efectos frontera’ inherentes a la creación de un nuevo Estado y relativos a la imposición de aranceles”.

Los economistas no independentistas calculan que la caída de las ventas de Cataluña al resto de España no sería inferior al 50%, lo que causaría un retroceso del PIB catalán del 10%.

“A esta caída habría que añadir la pérdida de las exportaciones al resto del mundo ocasionada por la salida de la UE y del mercado único europeo, así como la deslocalización de empresas multinacionales o del resto de España que operan en Cataluña”, lo que elevaría la caída del PIB hasta un 20%, resume el economista del IEE.

Hay consenso sobre la necesidad de que Cataluña siga dentro de la U.E. para garantizar la viabilidad como Estado independiente. Puig (2014a) concluye que la incertidumbre fundamental del proceso radica en el veto español (o de un tercer país). En ausencia de veto español, la adhesión del nuevo estado a la U.E. coincidiría con el inicio de la independencia formal. En cambio, si España impone el veto a la adhesión de Cataluña a la U.E., en este caso Cataluña nacería fuera de la U.E. y la adhesión se demoraría *sine die*. También considera que en caso de veto español, sería de interés para las dos partes (y particularmente para las multinacionales, incluidos los bancos españoles, presentes en Cataluña) que Cataluña se asociara a la U.E. mediante un tratado bilateral que garantizara el mantenimiento de la libre circulación de productos, personas y capitales. Sobre esta cuestión, hay que recordar que últimamente se ha producido un hecho importante cuando la Comisión Europea ha iniciado la negociación de un acuerdo de asociación de libre comercio con Kosovo que, en aplicación del Tratado de Lisboa, no necesitará el visto bueno de los estados y, por lo tanto, podrá hacerse sin que ningún estado lo pueda vetar.

Sobre la permanencia en la U.E. hay que recordar que ésta no gana nada si Cataluña se independiza, más bien se complica la vida ya que pueden aumentar las tensiones

separatistas en otras regiones (Bélgica, Italia...). Tampoco gana nada si expulsa a Cataluña de la U.E., más bien todo lo contrario. Pero recordemos que hay miles de empresas europeas con intereses en Cataluña. Además, Cataluña es aportadora neta de la U.E., ya que aporta cada año unos 2.300 millones de euros, más de cuatro veces lo que recibe de fondos europeos (530 millones de euros, de los que 315 millones de euros provienen de la política agraria común). Por lo tanto, Cataluña tiene cada año un déficit aproximado con la U.E. de 1.770 millones de euros. Por tanto, en función de cómo se desarrolle el conflicto, la U.E. puede pasar a no perder ni ganar nada (si todo sigue igual o si Cataluña se independiza manteniéndose en la U.E.) o tener pérdidas si Cataluña es expulsada de la U.E. Por todo ello, es razonable pensar que la U.E. acabará interviniendo para evitar males mayores.

A continuación se presenta un breve resumen sobre las fechas claves en el proceso soberanista en Cataluña.

-28 de junio del 2010

El tribunal constitucional español anula varios artículos del nuevo Estatuto de Autonomía catalán. Los independentistas consideran el fallo judicial como una humillación hacia Cataluña.

-11 de septiembre del 2012

Primera gran manifestación en Cataluña a favor de la independencia. Más de un millón de catalanes salen a la calle en Barcelona en una marcha sin precedentes con motivo de la Diada. Desde entonces, cada 11 de septiembre se celebran marchas masivas a favor de la secesión.

-20 de septiembre del 2012

El presidente del Gobierno, Mariano Rajoy, rechaza la petición del entonces jefe del Ejecutivo catalán, Artur Mas, para negociar un pacto fiscal con una financiación preferente para Cataluña que permita recaudar y gestionar los impuestos con una agencia tributaria propia.

-25 de noviembre del 2012

Los partidos que persiguen un referendo en Cataluña obtienen mayoría en unas elecciones anticipadas convocadas por Mas, aunque el partido del presidente catalán pierde 12 escaños. Esquerra Republicana de Catalunya (ERC), que siempre ha defendido la secesión, dobla los suyos. Artur Mas llega a un pacto con ERC para que le apoye en el Parlament para poder gobernar.

-9 de noviembre del 2014

En Cataluña se celebra una consulta no oficial sobre la independencia, después de que el Tribunal Constitucional español vete el referendo de autodeterminación que Artur Mas intenta llevar a cabo. Más de dos millones de personas, de los 5,4 millones llamados a las urnas, acuden a votar y el 80 % se pronuncia a favor de la independencia.

-27 de septiembre del 2015

El partido Junts Pel Sí, surgido como una alianza de partidos independentistas, vence en las elecciones autonómicas anticipadas que Artur Mas convierte en un plebiscito sobre la secesión, pero no consigue mayoría absoluta, con 62 diputados en un Parlamento de 125. La llave de la investidura queda en manos del partido secesionista y antisistema CUP, que se niega hasta el final a investir a Mas.

-9 de enero del 2016

Artur Mas da un paso atrás en el último momento y, después de tres meses de negociaciones, Junts Pel Sí y la CUP llegan *in extremis* a un pacto para evitar una repetición de comicios. Se acuerda que el nuevo presidente de Cataluña sea Carles Puigdemont, independentista y miembro del partido de Artur Mas.

-29 de septiembre del 2016

Puigdemont supera una moción de confianza en el Parlamento catalán, a la que se somete tras el rechazo de la CUP a apoyar sus presupuestos. Relanza la propuesta de convocar un referendo soberanista en el 2017.

-13 de marzo del 2017

La Justicia española condena a Mas a dos años de inhabilitación para ejercer un cargo público por un delito de desobediencia al entender que en el 2014 obvió el mandato del

Tribunal Constitucional por organizar la consulta soberanista no oficial cuya convocatoria había sido suspendida previamente.

-9 de junio del 2017

El presidente del Gobierno catalán, Carles Puigdemont, anuncia un referendo independentista para el 1 de octubre en el que se prevé preguntar a los catalanes si quieren que Cataluña sea un Estado independiente en forma de república.

-6 de septiembre del 2017

El Gobierno catalán firma el decreto de convocatoria del referendo después de la aprobación en el Parlamento catalán de una ley elaborada por los independentistas para tratar de dar cobertura legal a la consulta.

-7 de septiembre del 2017

El Gobierno español impugna ante el Tribunal Constitucional la convocatoria del referendo y el resto de acuerdos adoptados por el Parlamento catalán encaminados a su organización. Rajoy asegura que la consulta no se celebrará.

-1 de octubre del 2017

Se celebró el referéndum de independencia a pesar de haber sido suspendido por el tribunal constitucional. Se consiguiendo según la Generalidad de Cataluña un 90 % de votos favorables a la independencia con un 43 % de participación.

De todas estas fechas, la que desencadenó un cambio en las decisiones empresariales fue la última. Un total de 5.454 empresas se han ido de Cataluña desde finales de 2017, coincidiendo con el referéndum ilegal de independencia convocado por el Gobierno de Cataluña, hasta el primer semestre de 2019, según los datos del Colegio de Registradores de España.

Por su parte, desde el cuarto trimestre de 2017 hasta junio de 2019, 1.374 empresas han trasladado su sede social a Cataluña. Con estas cifras, Cataluña presenta un saldo negativo superior a las 4.000 empresas, lo que le sitúa a la cabeza de las comunidades autónomas por pérdida de compañías.

Pese a que la fuga de empresas se ha ido moderando desde el punto álgido que registró a partir de 2017, cuando el decreto ley aprobado por el Gobierno facilitó el cambio de las

sedes sociales sin tener que pasar por la autorización de la junta de accionistas, Cataluña aún sigue teniendo más salidas que entradas.

2) COMERCIO CATALÁN

2.1) Exportación de bienes de la economía catalana:

	Mercado catalán	Mercado español	Resto del mundo
1987	60,0	30,3 (75,8)	9,7 (24,2)
2001	58,8	24,1 (58,5)	17,1 (41,5)
2005	59,4	22,5 (55,4)	18,1 (44,6)

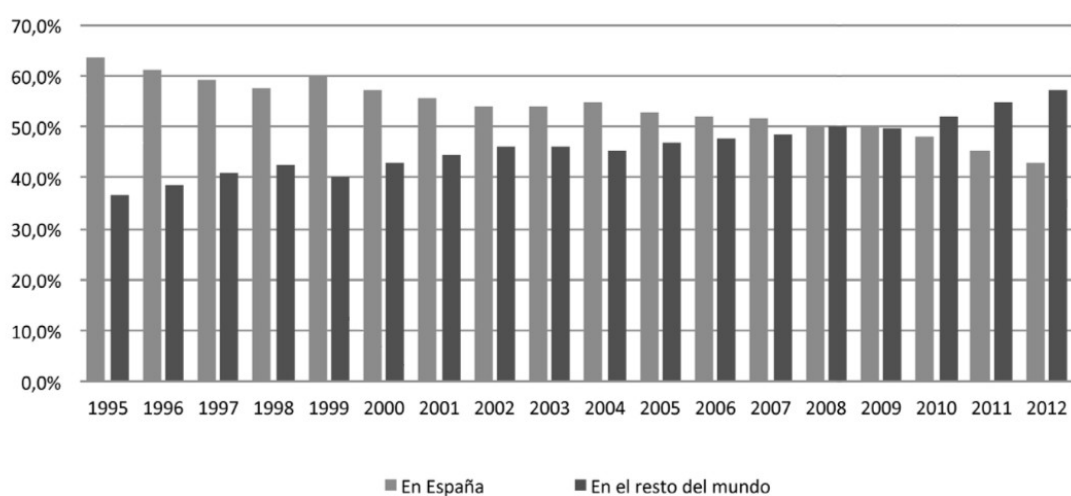
Nota: Los datos entre paréntesis corresponden al porcentaje del valor añadido exportado que se destina a cada uno de los dos mercados externos considerados.

Fuente: Cuadras (2012).

Cuadras (2012) ofrece las cifras del destino del valor añadido generado en Cataluña en el periodo 1987-2005 (Cuadro 1). Del análisis de dichos cuadros se pueden hacer dos constataciones. La primera es que el porcentaje del valor añadido que se destina al mercado interior se mantiene bastante constante a lo largo del tiempo, al rededor del 60% del total. El resto, el 40%, se exporta. La segunda observación es que el mercado español ha ido perdiendo peso relativo a lo largo de este periodo. Si en 1987 representaba el 75,8% del valor añadido que se exportaba, en 2005 había pasado a representar solo el 55,4%. En cambio, el porcentaje del valor añadido que se exportaba al resto del mundo ha ganado más de 20 puntos porcentuales en este periodo.

Esta apertura hacia el extranjero de la economía catalana también se puede ver en el cuadro 2 y gráfico 1. En 1995 las exportaciones de bienes de Cataluña al resto de España representaban el 63,5% del total y al resto del mundo, el 36,5%. Estos porcentajes en el año 2012 han pasado a ser del 42,7% y del 57,3%, respectivamente. Se observa cómo a lo largo de estos diecisiete años las exportaciones a España no han dejado de perder peso relativo, y en 2010 por primera vez Cataluña exporta más al resto del mundo que a España.

Gráfico 1: EXPORTACIONES DE BIENES DE CATALUÑA (EN % S/ EL TOTAL)



Fuente: Cuadras (2012) e Intereg (2013).

Cuadro 2: EXPORTACIONES DE BIENES DE CATALUÑA 1995-2012*

	En millones de euros			En porcentaje sobre el total		
	En España	En el resto del mundo	Total	En España	En el resto del mundo	Total
1995	31.282	17.974	49.255	63,51	36,49	100
1996	32.842	20.726	53.568	61,31	38,69	100
1997	35.570	24.662	60.232	59,06	40,94	100
1998	36.387	26.924	63.311	57,47	42,53	100
1999	41.370	27.677	69.047	59,92	40,08	100
2000	44.472	33.538	78.010	57,01	42,99	100
2001	45.500	36.397	81.898	55,56	44,44	100
2002	43.470	36.872	80.342	54,11	45,89	100
2003	43.492	37.277	80.769	53,85	46,15	100
2004	47.037	39.121	86.158	54,59	45,41	100
2005	47.756	42.361	90.117	52,99	47,01	100
2006	51.012	46.776	97.787	52,17	47,83	100
2007	52.742	49.678	102.420	51,50	48,50	100
2008	50.708	50.514	101.223	50,10	49,90	100
2009	41.758	41.461	83.219	50,18	49,82	100
2010	45.097	48.866	93.963	47,99	52,01	100
2011	45.116	54.955	100.071	45,08	54,92	100
2012	43.930	58.853	102.783	42,74	57,26	100

(*) Incluye sólo las exportaciones de bienes y excluye el intercambio de servicios.

Fuente: Cuadras (2012) e Intereg (2013).

El grado de apertura de la economía catalana en relación a otros países europeos se pone de manifiesto en el cuadro 3. En 2007, Cataluña exportó en bienes y servicios una cantidad equivalente al 52,2% del PIB, incluyendo las exportaciones al resto de España (27,0% del PIB) y al resto del mundo (25,2% del PIB). Se observa como el grado de apertura es equivalente al de países como Dinamarca, con unas exportaciones que

representan el 52,2% de su PIB, y Suecia, con el 51,9%. En cambio, las exportaciones de España, una vez excluida Cataluña, sólo representaron el 27,3% del PIB.

Cuadro 3: EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS EN % DEL PIB, 2007

Luxemburgo	175,93
Bélgica	82,55
Irlanda	80,23
Holanda	74,20
Austria	58,90
Dinamarca	52,22
Cataluña*	52,20
Suecia	51,87
Alemania	47,17
Finlandia	45,81
Portugal	32,19
Italia	28,85
España**	27,29
Reino Unido	26,92
Francia	26,86
Grecia	23,53

* Se contabilizan las exportaciones en España (27%) y en el resto del mundo (25,2%).

** Cifras sin Cataluña.

Fuente: Eurostat e Intereg (2010).

2.2) Comparación del comercio catalán con el español

Cuadro 4: Evolución del comercio interregional e internacional



Fuente: Elaboración propia con C-interreg

El cuadro 4 refleja la evolución de las importaciones y exportaciones, tanto interregionales como internacionales, para la economía catalana y para España (promedio), que es la media aritmética de las CC.AA españolas sin tener en cuenta Ceuta y Melilla. En el eje de abscisas se distribuyen los años desde el primer trimestre de 1995 hasta el tercer trimestre de 2019 y en el eje de ordenadas se indica el valor en millones de euros de las transacciones realizadas. A partir del cuadro 4 podemos sacar las siguientes conclusiones.

La primera es que tanto el comercio interregional catalán como el español se incrementan muy ligeramente a lo largo del periodo. Sin embargo, el comercio catalán

interregional presenta mayores oscilaciones que el español de lo que podemos deducir que es más sensible a los ciclos económicos.

La segunda, y más importante, es que el comercio internacional catalán evoluciona muchísimo más que el español. En 1995 las exportaciones catalanas tenían un valor de 4.576 millones de euros mientras que las españolas (promedio) eran de 1052 millones de euros, creando así una diferencia de 3524 millones de euros. Al final del periodo, en el tercer trimestre de 2019, tanto las exportaciones catalanas como españolas casi llegan a cuadruplicarse alcanzando las cifras de 17.777 millones de euros y 3980 millones de euros respectivamente. Por tanto, la diferencia al final del periodo es de 13.797 millones de euros. De lo que se deduce que el comercio catalán se ha abierto con el paso del tiempo en una amplia medida al resto del mundo mientras que el español promedio también lo ha hecho, pero en una medida mucho menor.

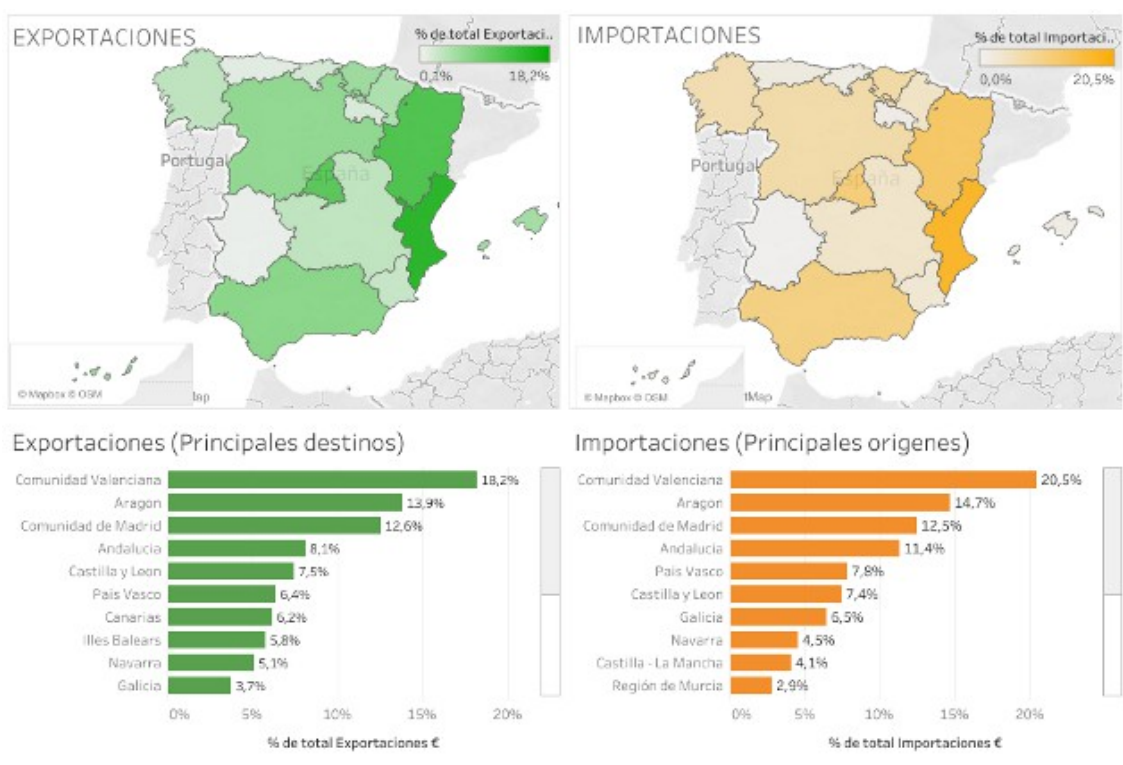
Estos datos nos indican que ambas economías están cada vez más integradas con el resto del mundo, ya que de 1995 a 2020 casi se cuadruplica su comercio internacional. También podemos extraer de estos datos que el volumen de comercio internacional de Cataluña es, en terminos absolutos, 4 veces y medio el volumen de comercio internacional de España (promedio). Por lo tanto, Cataluña se encuentra más integrada y abierta al sector exterior que el promedio de las CC.AA de España.

Las importaciones internacionales de España y Cataluña siguieron la misma tendencia que sus exportaciones internacionales, con la única diferencia de que en términos absolutos las importaciones son un poco más cuantiosas.

2.3) Comercio de Cataluña con el resto de regiones españolas

En este apartado se trata de ver la evolución del comercio de Cataluña con el resto de regiones españolas desde el año 2000. Para ello, se va a analizar el año 2000, 2008 y 2016 para ver los cambios de antes y después de la crisis.

Cuadro 5: Comercio de Cataluña con el resto de regiones españolas, año 2000

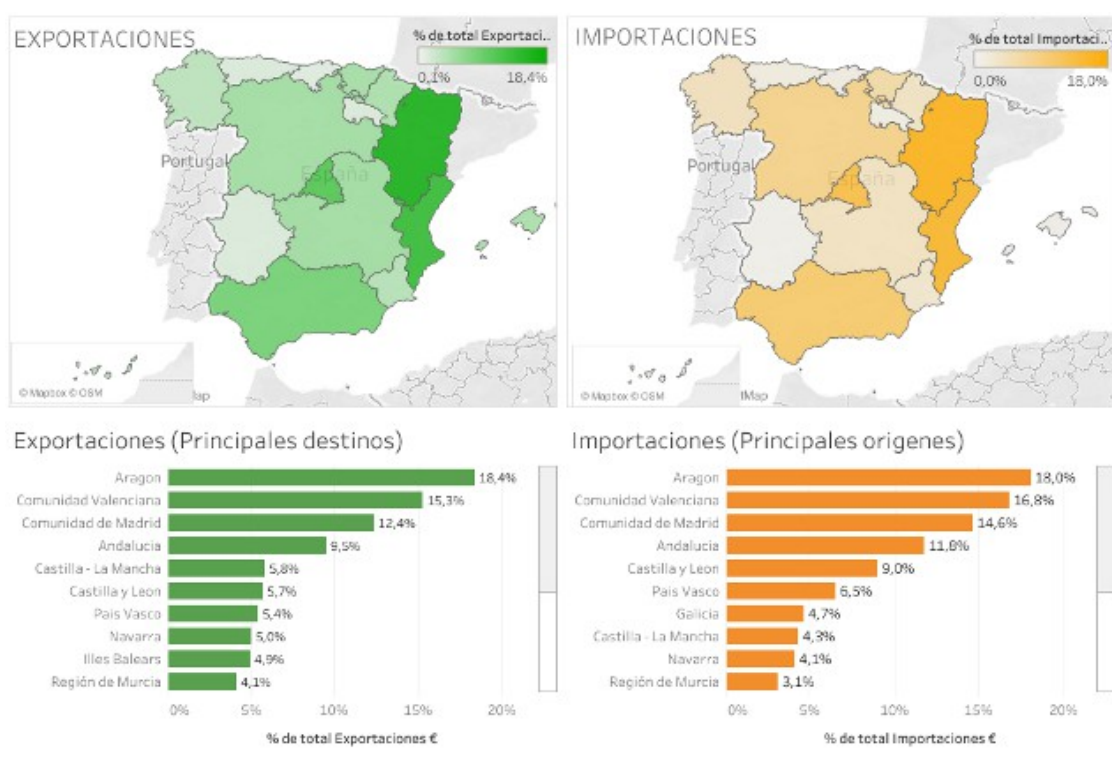


Fuente: elaboración propia con C-intereg

Esta imagen nos muestra como Cataluña y las demás comunidades autónomas se relacionaron para comerciar en el año 2000. Podemos apreciar que los principales destinos de las importaciones eran la Comunidad Valenciana (18,2%), Aragón (13,9%), la Comunidad de Madrid (12,6%) y Andalucía (8,1%).

Por el lado de las importaciones, los principales orígenes de las mismas eran la Comunidad Valenciana (20,5%), Aragón (14,7%), la Comunidad Valenciana (12,5%) y Andalucía (11,4%).

Cuadro 6: Comercio de Cataluña con el resto de regiones españolas, año 2008



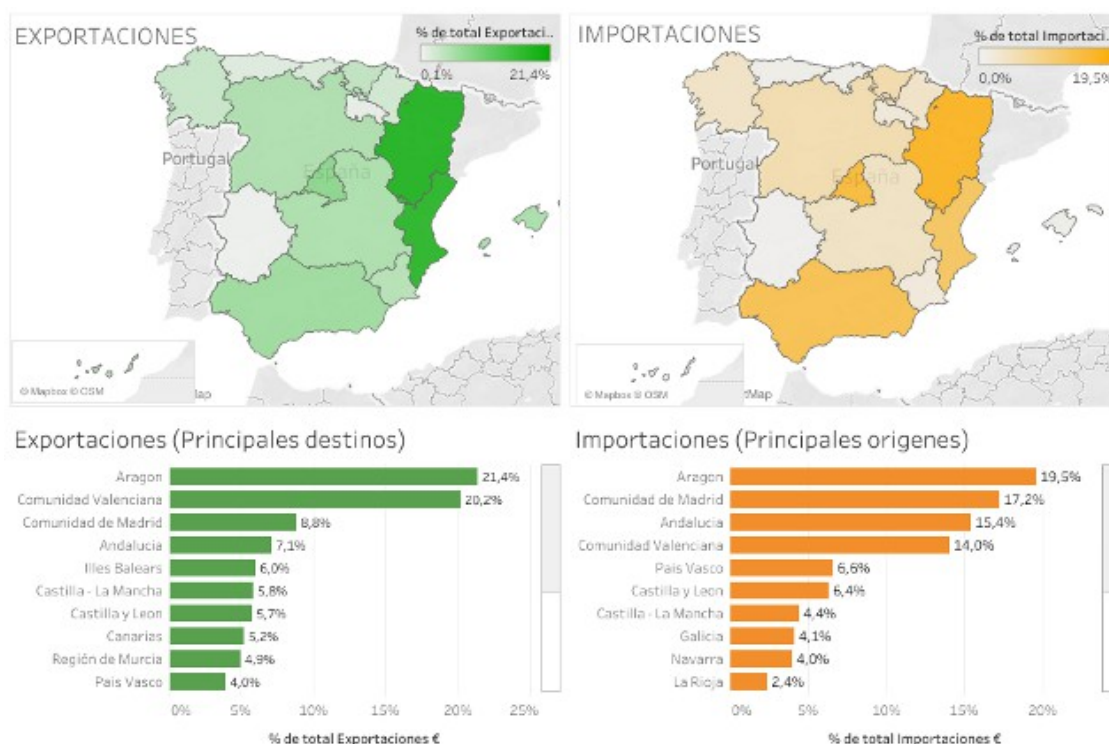
Fuente: elaboración propia con C-interreg

En el año 2008, los principales destinos de las exportaciones pasaron a ser Aragón (18,4%), la Comunidad Valenciana (15,3%), la Comunidad de Madrid (12,4%) y Andalucía (9,5%).

En el caso de las importaciones, sus principales orígenes fueron Aragón (18%), la Comunidad Valenciana (16,8%), la Comunidad de Madrid (14,6%) y Andalucía (11,8%).

La principal diferencia con respecto al año 2000, es la pérdida en porcentaje del total de exportaciones e importaciones que ha sufrido la Comunidad Valenciana y como Aragón ha sido la que ha absorbido esta pérdida convirtiéndose en el principal socio comercial de Cataluña.

Cuadro 7: Comercio de Cataluña con el resto de regiones españolas, año 2016



Fuente: Elaboración propia con C-interreg

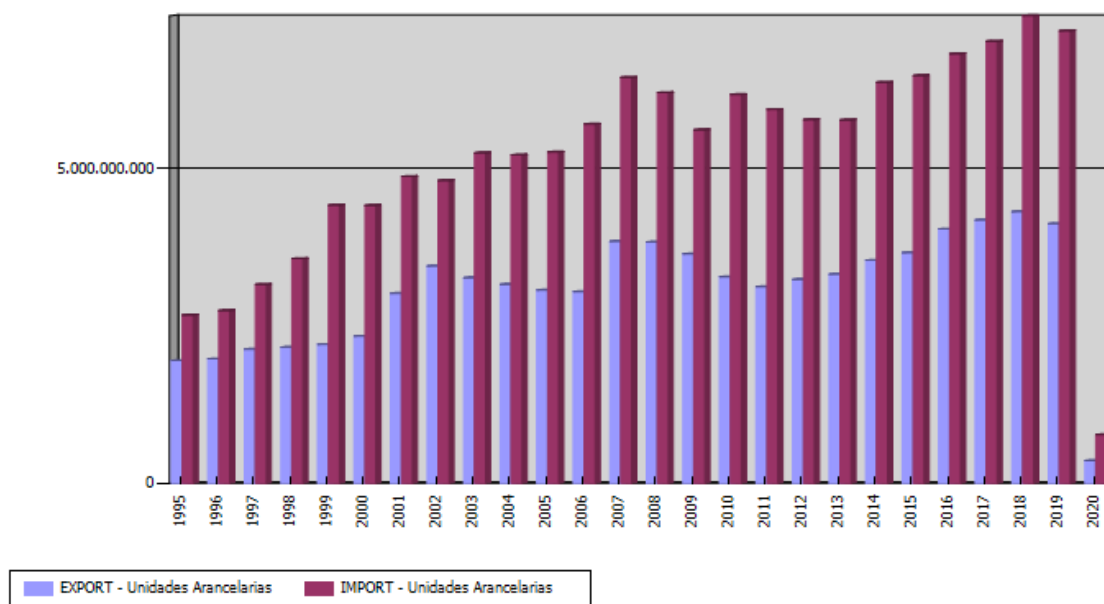
Esta última imagen nos muestra como Cataluña y las distintas CC.AA se relacionaron para comerciar en el año 2016. Se observa que el principal destino de las exportaciones Catalanas lo ocupan principalmente Aragón (21,4%) y la Comunidad Valenciana (20,2%), acaparando entre las dos más del 40% del total, la Comunidad de Madrid (8,8%) y Andalucía (7,1%).

Sobre las importaciones, estas se encuentran más diversificadas en más comunidades autónomas, en concreto, Aragón (19,5%), la Comunidad de Madrid (17,2%), Andalucía (15,4%) y la Comunidad Valenciana (14%)

Lo más destacable en este periodo de 2008 a 2016 es la gran concentración que se ha producido por el lado de las exportaciones en Aragón y la Comunidad Valenciana.

2.4) Comercio de Cataluña con el resto del mundo

Gráfico 2: Export e Importaciones de Cataluña con el resto del mundo, años 1995-2020



Fuente: Elaboración propia con Datacomex

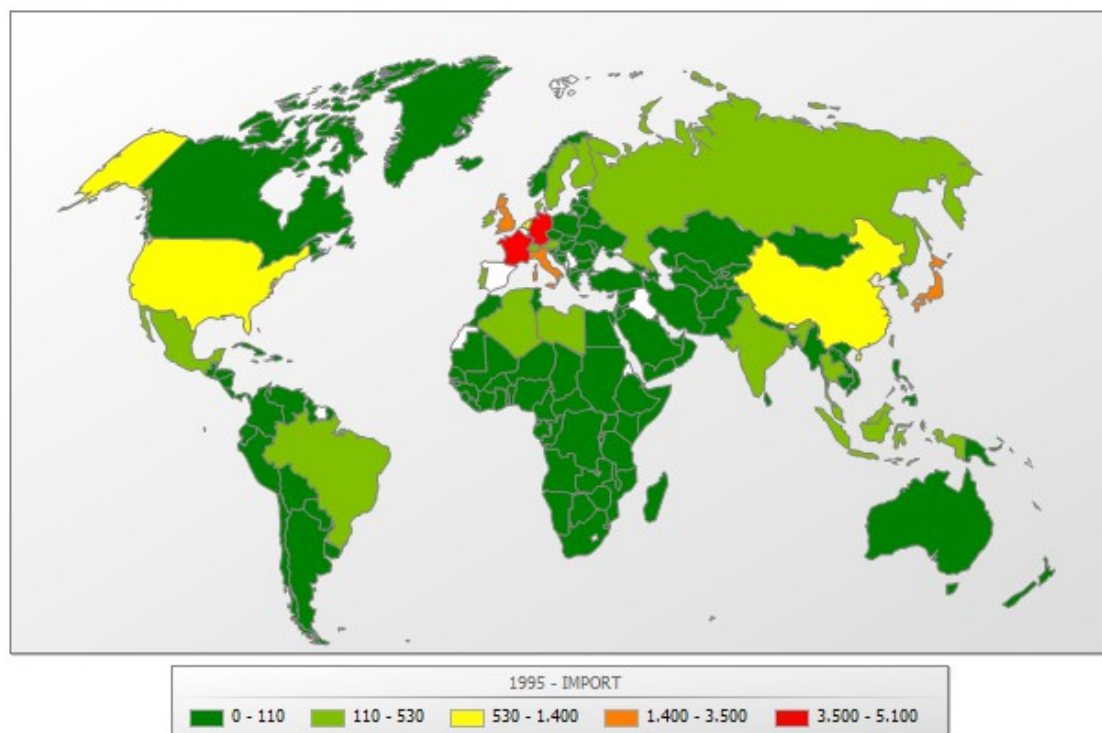
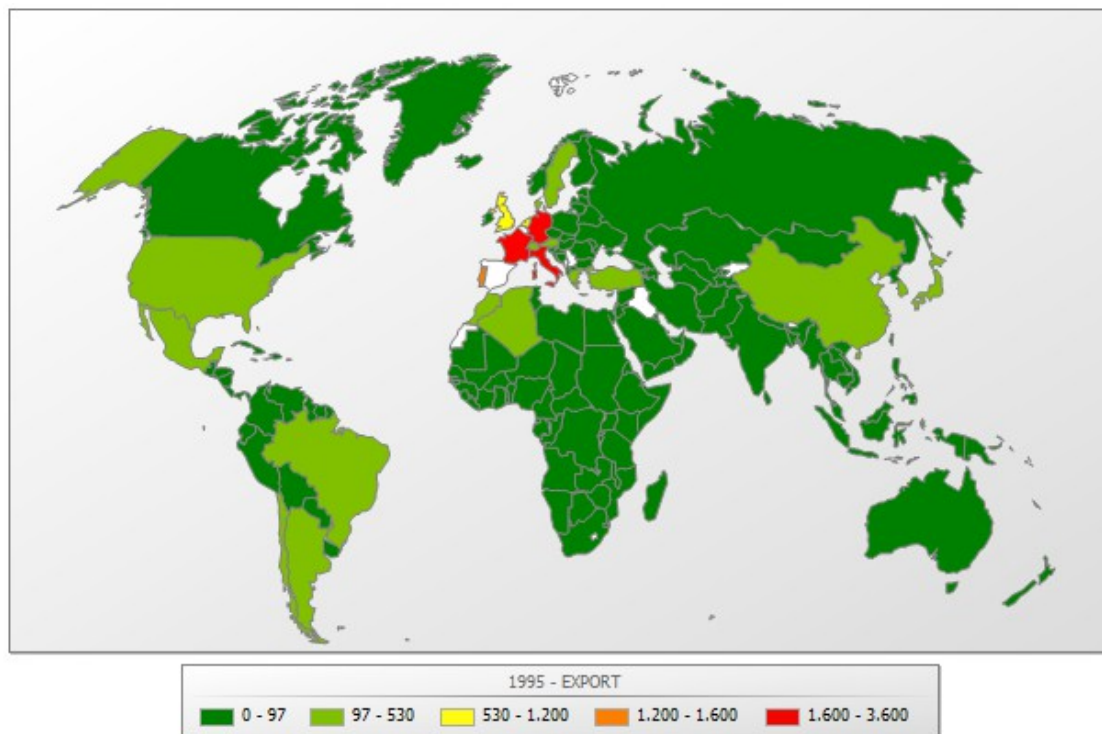
Tal y como se veía en el gráfico 1, en el gráfico 2 se vuelve a comprobar como la economía catalana a tendido a abrirse hacia el resto del mundo desde 1995 hasta el presente.

El gráfico 2 se mide en unidades arancelarias, las cuales son la cifra de bienes y servicios que han soportado la tributación del arancel. En 1995 sus exportaciones eran de casi dos billones de unidades arancelarias y sus importaciones eran de un poco más de 2,5 billones de unidades arancelarias. Al final del periodo en 2019 sus exportaciones alcanzaron la cifra de 4,1 billones de unidades arancelarias y sus importaciones la cifra de 7,2 billones de unidades arancelarias.

El comercio catalán con el resto del mundo se ha incrementado con el paso de los años y durante este periodo siempre ha sufrido de un importante déficit comercial, que también se ha incrementado con el tiempo.

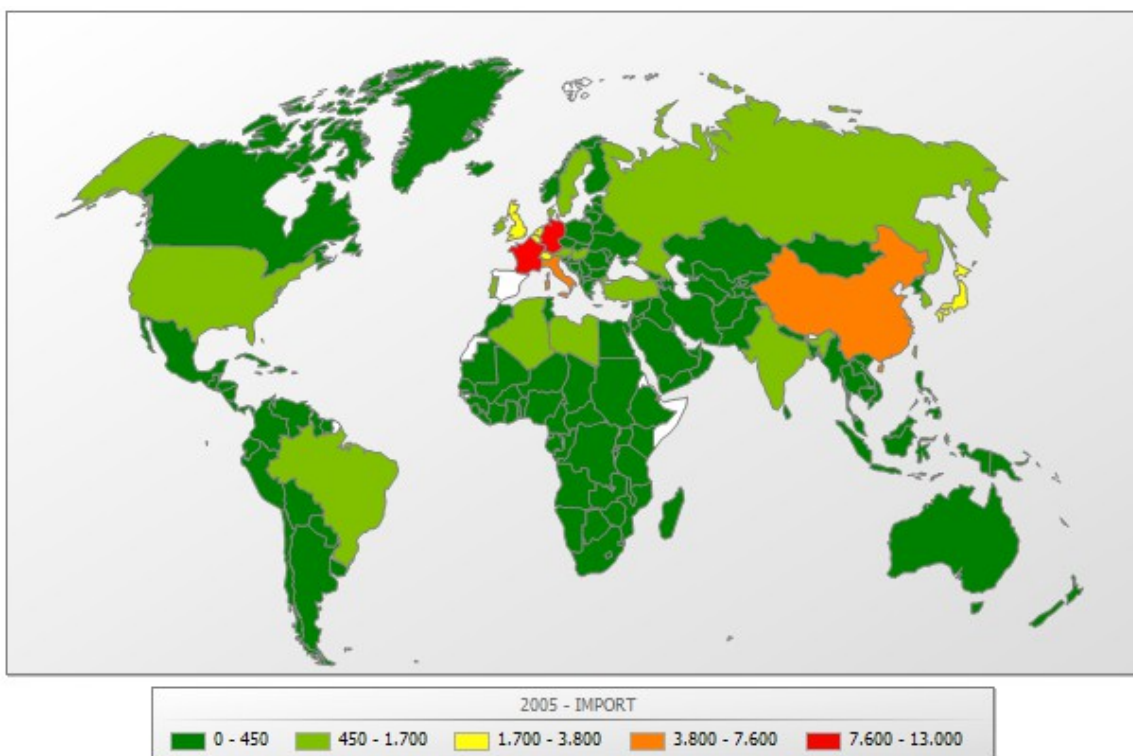
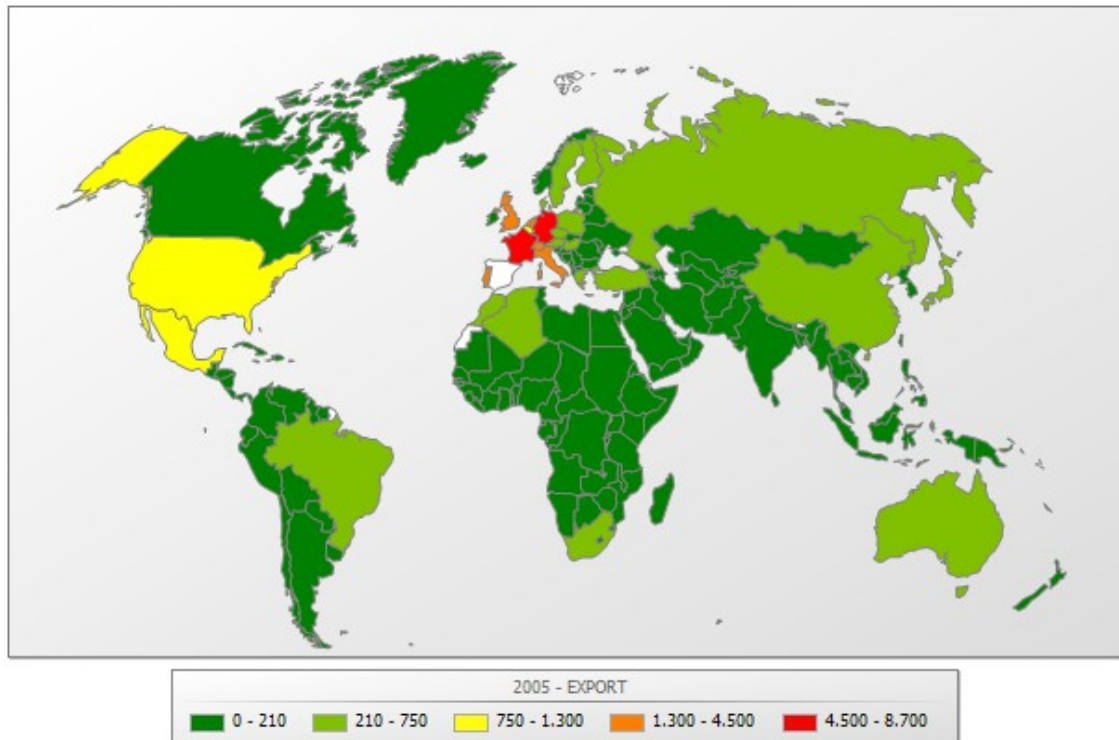
Los siguientes mapas muestran las relaciones comerciales de Cataluña con el resto de países del mundo, en millones de euros, para los años 1995, 2005 y 2018.

Mapa 1: Exportaciones e Importaciones catalanas con el resto del mundo, año 1995



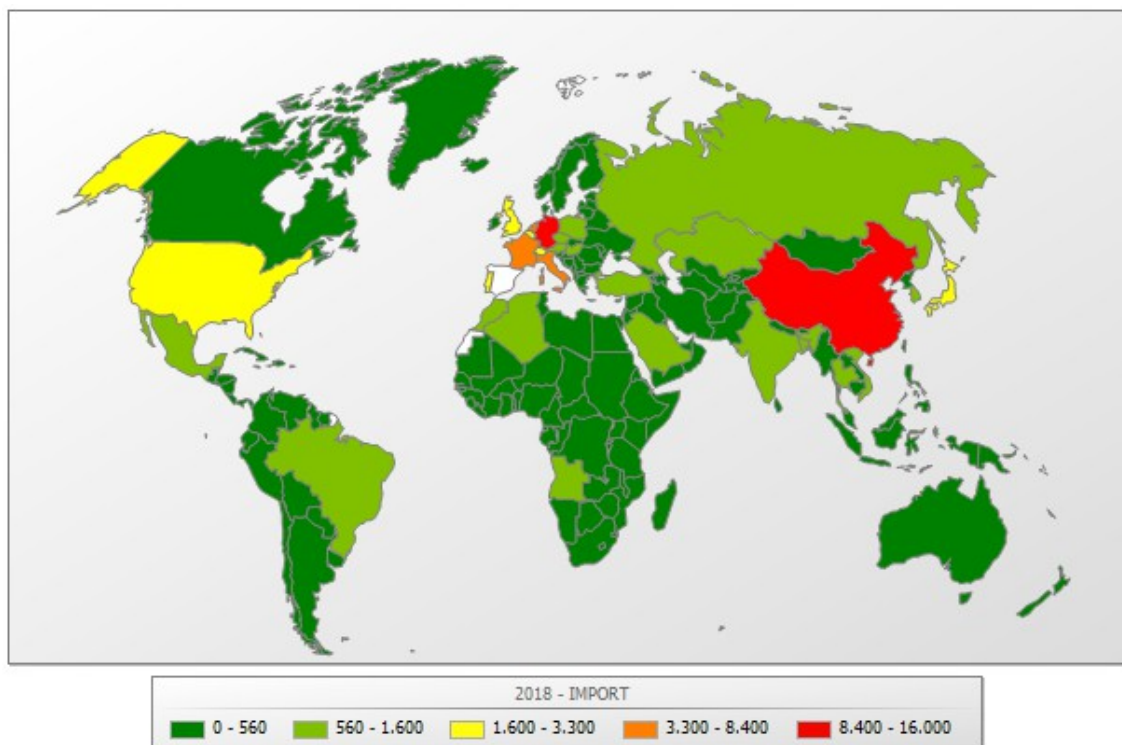
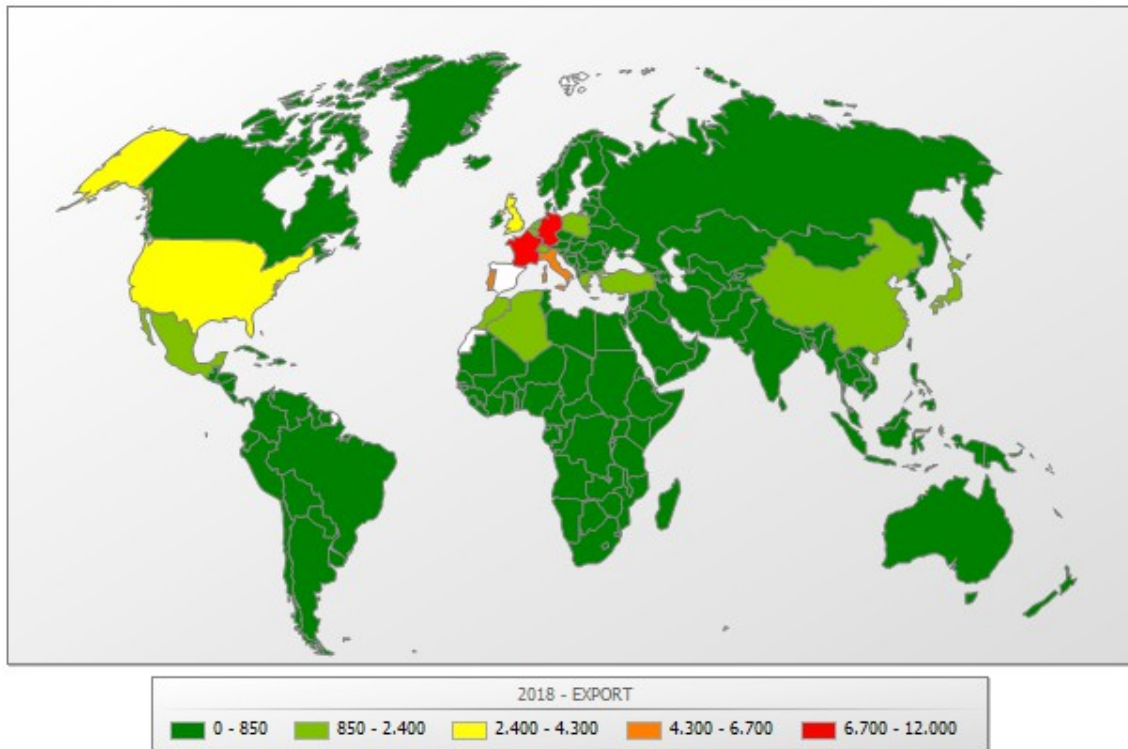
Fuente: Elaboración propia con Datacomex

Mapa 2: Exportaciones e Importaciones catalanas con el resto del mundo, año 2005



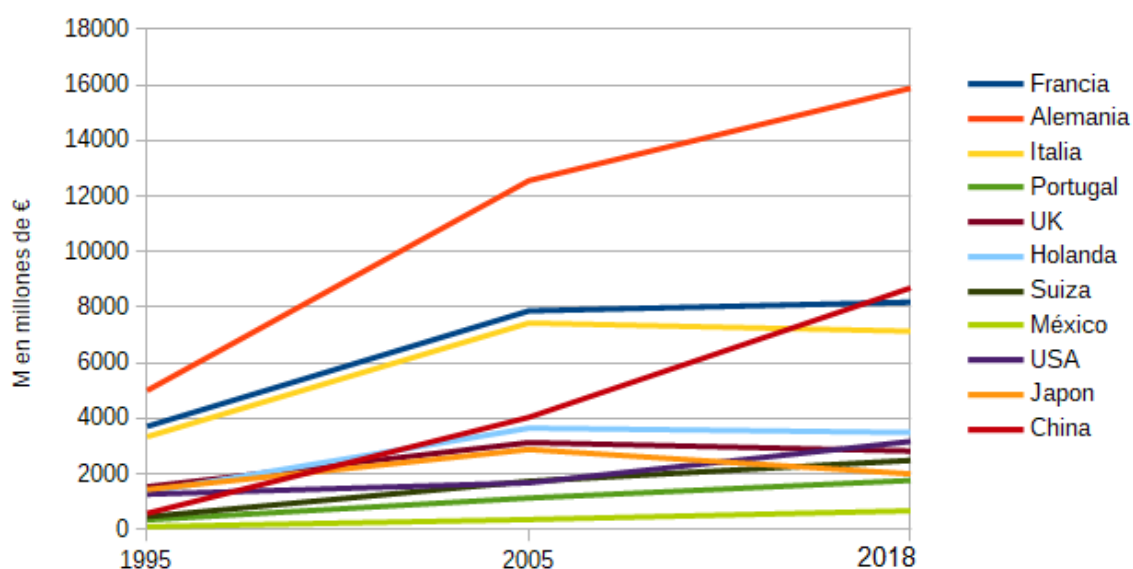
Fuente: Elaboración propia con Datacomex

Mapa 3: Exportaciones e Importaciones catalanas con el resto del mundo, año 2018



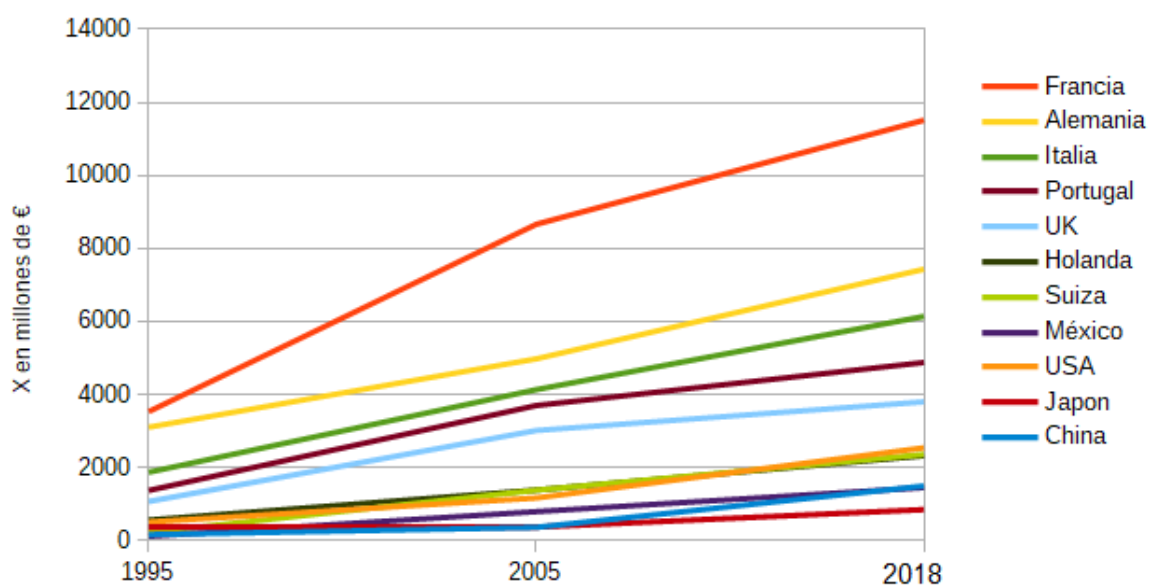
Fuente: Elaboración propia con Datacomex

Gráfico 3: Importaciones catalanas con el resto del mundo



Fuente: elaboración propia con datos de Datacomex

Gráfico 4: Exportaciones catalanas con el resto del mundo



Fuente: elaboración propia con datos de Datacomex

En los gráficos 3 y 4 se puede ver de una manera más resumida la evolución comercial con los principales socios de Cataluña a lo largo del tiempo.

En 1995 las exportaciones catalanas se dirigían principalmente a los países más próximos tales como Francia (3.536 M€), Alemania (3.107 M€), Italia (1.875 M€),

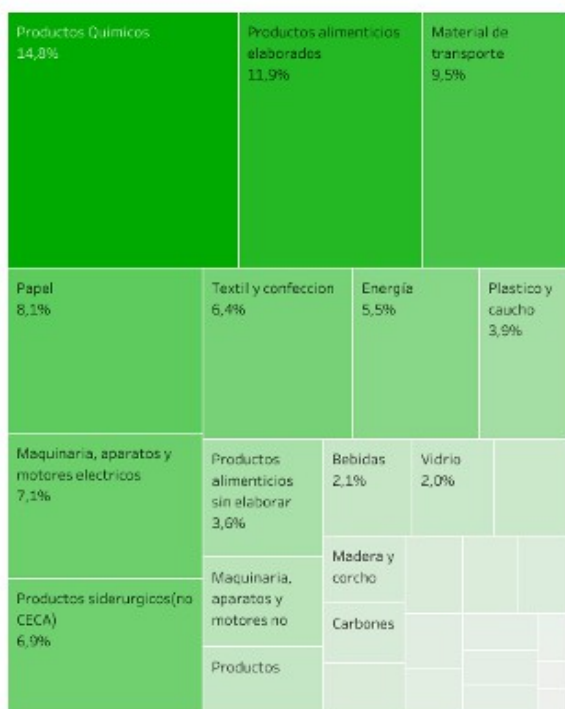
Portugal (1.375 M€) y Reino Unido (1.075 M€). En 2005 estas exportaciones aumentaron en cuantía con los países con los que ya se tenía una estrecha relación en 1995. Pero, también, en 2005 se entablaron estrechas relaciones comerciales con más países europeos, como Holanda y Suiza, y con países americanos como México y los Estados Unidos de America. Para 2018 esta diversificación del comercio catalán que se había vivido en 2005 se revierte y volvemos a una situación similar a la de 1995 con las únicas diferencias de que el volumen de exportaciones se cuadriplica y que USA sigue acaparando una buena cuota de las exportaciones.

Por el lado de las importaciones, estas estaban en 1995 más diversificadas que las exportaciones en distintos países tanto de Europa como del resto del mundo con USA, Japón y China. En el año 2005 , dentro de Europa, se mantuvieron bastante similares pero en el resto del mundo Japón y USA dejaron en buena medida de importar y China ganó mucho protagonismo. Para 2018, la principal novedad es China que con 8.700 M€ en importaciones se vuelve uno de los socios más importantes. También, USA aumenta sus importaciones en este año y en el resto de Países europeos la cuota de importaciones permanece razonablemente constante.

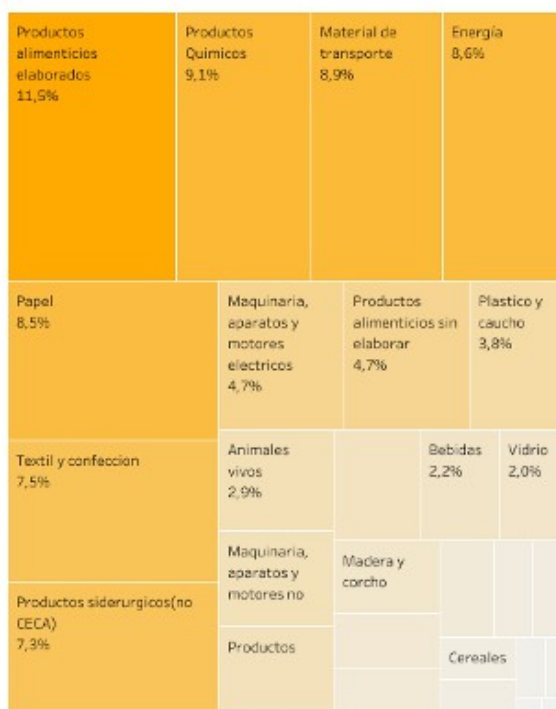
3) El comercio catalán por ramas de actividad

Cuadro 8: Comercio catalán por ramas de actividad, año 2000

Principales exportaciones según rama de actividad



Principales importaciones según rama de actividad



Fuente: elaboración propia con C-intereg

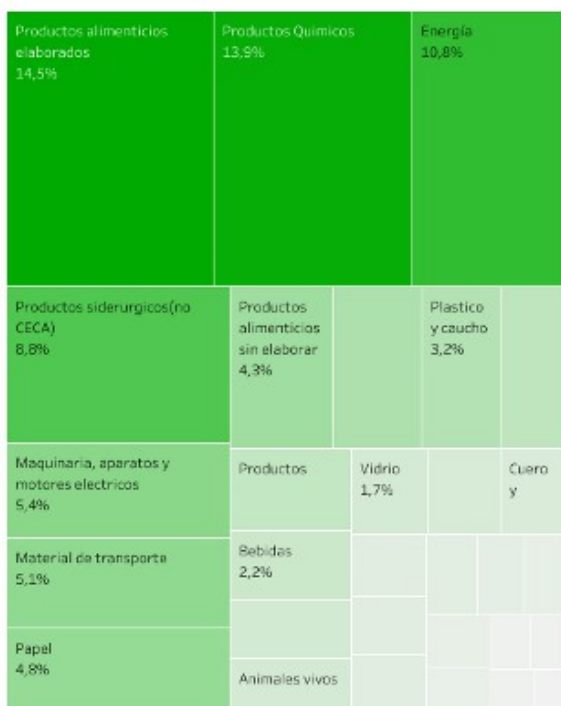
Para el año 2000, las principales exportaciones se centran en los productos químicos (14,8%), en los productos alimenticios elaborados (11,9%), material de transporte (9,5%), papel (8,1%), maquinaria, aparatos y motores eléctricos (7,1%) y productos siderúrgicos (6,9%).

Por el lado de las importaciones, estas destacaban en productos alimenticios elaborados (11,5%), químicos (9,1%), material de transporte (8,9%), energía (8,6%), papel (8,5%), textil y confección (7,5%) y productos siderúrgicos (7,3%).

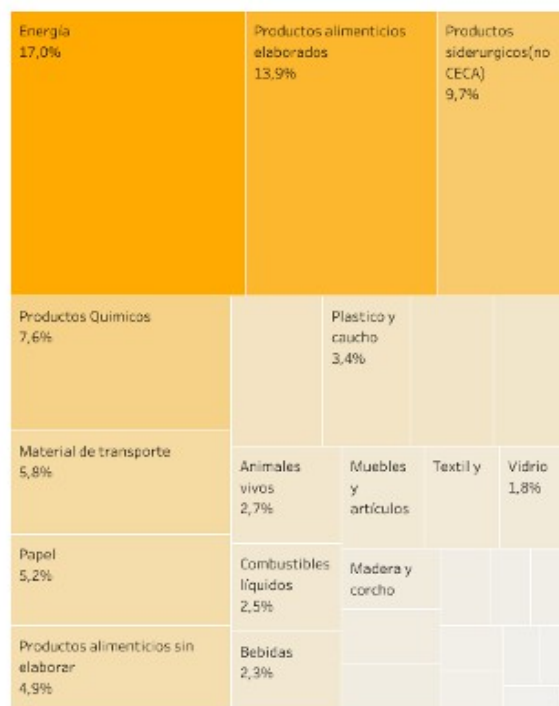
Tal y como se puede apreciar, tanto las importaciones como las exportaciones se centran en las mismas ramas de actividad. Encontrándose las importaciones ligeramente más diversificadas que las exportaciones.

Cuadro 9: Comercio catalán por ramas de actividad, año 2008

Principales exportaciones según rama de actividad



Principales importaciones según rama de actividad



Fuente: elaboración propia con C-intereg

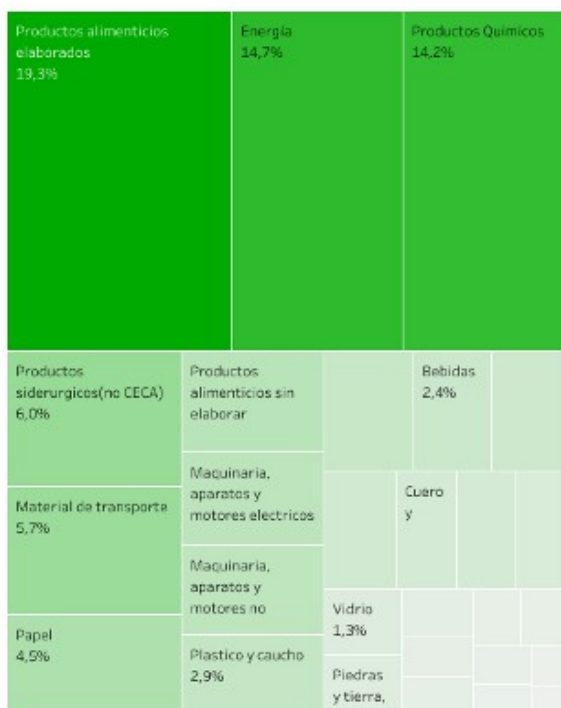
En el año 2008, las exportaciones consistieron principalmente en productos alimenticios elaborados (14,5%), productos químicos (13,9%), energía (10,8%), Productos siderúrgicos (8,8%), maquinaria, aparatos y motores eléctricos (5,4%) y material de transporte (5,1%).

En el caso de las importaciones, sus principales participaciones son la energía (17%), productos alimenticios elaborados (13,9%), productos siderúrgicos (9,7%), productos químicos (7,6%) y material de transporte (5,8%).

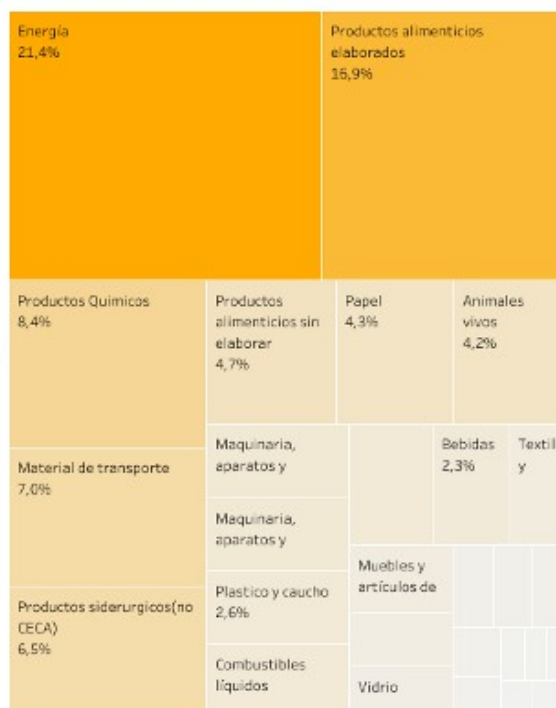
El principal cambio con respecto al año 2000 es el aumento en las exportaciones e importaciones de energía y productos alimenticios elaborados de la economía catalana, que pasa doblar su valor porcentual por ambas partes.

Cuadro 10: Comercio catalán por ramas de actividad, año 2016

Principales exportaciones según rama de actividad



Principales importaciones según rama de actividad



Fuente: Elaboración propia con C-intereg

Este último cuadro nos segrega el comercio catalán según ramas de actividad en el año 2016. Por el lado de las exportaciones, triunfan los productos alimenticios elaborados (19,3%), la energía (14,7%) y los productos químicos (14,2%), productos siderúrgicos (6,0%) y material de transporte (5,7%).

Por el lado de las importaciones, estas se concentran principalmente en Energía (21,4%), productos alimenticios elaborados (16,9%), productos químicos (8,4%), material de transporte (7%) y productos siderúrgicos (6,5%).

Observamos que la energía y los productos alimenticios elaborados mantienen su tendencia de aumentar su peso porcentual, aumentando considerablemente tanto en importaciones como en exportaciones.

En definitiva, la economía catalana ha ido concentrando su actividad comercial por ramas de actividad con el paso del tiempo.

4) Conclusiones

Es de esperar que con la independencia de Cataluña las relaciones comerciales de esta con España se debiliten debido al llamado ``efecto frontera'', según el cual el comercio de un territorio es más intenso entre territorios del mismo estado que entre territorios pertenecientes a otros estados. Los factores que pueden causar este efecto son, por ejemplo y entre otros: políticas proteccionistas en cada lado de la frontera; diferencias culturales, en la lengua y en las preferencias de los consumidores; uso de monedas diferentes; orientación hacia el comercio interior de infraestructuras de transporte y comunicaciones; diferencias en los sistemas reguladores y el sistema legal; o la existencia de redes empresariales, asociativas y familiares.

En un contexto proteccionista y de un comercio poco liberalizado, pertenecer a un país de grandes dimensiones es una ventaja para las empresas, pero esto deja de ser así en mercados liberalizados, donde las fronteras se convierten en irrelevantes. En este sentido, la globalización reduce los costes de la secesión para aquellos territorios que forman parte de Estados grandes. Por ello, el llamado efecto frontera no tiene que ser relevante. Además, no hay fricciones lingüísticas entre Cataluña y España y existe una gran afinidad cultural. Con la independencia estos factores no tienen por qué alterarse.

Sin embargo, debido a lo que hemos visto en los puntos 2.1) y 2.2) hemos podido comprobar como Cataluña cada vez depende menos del mercado español. En 1995 las exportaciones de bienes de Cataluña al resto de España representaban el 63,5% del total y al resto del mundo, el 36,5%. Estos porcentajes en el año 2012 han pasado a ser del 42,7% y del 57,3%, respectivamente. Tendencia que se ha ido acrecentando en los últimos años, dada la debilidad del mercado español. En consecuencia, el susodicho efecto frontera tendría una repercusión cada vez menor en el comercio catalán.

De todos modos, de acuerdo con los datos del cuadro 4, las exportaciones Catalanas con destino España representa el 36,31% del total y las importaciones catalanas de origen España representan el 18,92% del total. Estos datos reflejan que, si bien son menores que los que venían siendo en el pasado, siguen siendo importantes y mucho mayores de los que tiene cualquier otro socio comercial de Cataluña y, por este motivo, una

hipotética independencia pone en peligro una buena parte del comercio realizado desde y hacia Cataluña.

La economía de Cataluña tiene un grado de apertura equivalente al de países como Dinamarca y Suecia, con unas exportaciones que representan alrededor del 52% del PIB. Este aspecto refuerza la competitividad de la economía catalana. De hecho, la evidencia empírica demuestra que la dimensión de un país no tiene mucha influencia en el crecimiento económico, ya que se pueden conseguir efectos de escala en el crecimiento con una alta apertura comercial, lo que suele suceder en los países pequeños. Así, las ventajas de formar parte de un mercado interior grande para vender productos y servicios tiene cada vez menos influencia en el crecimiento, ya que se pueden conseguir efectos de escala en el crecimiento con una alta apertura comercial.

Respecto a un posible boicot por parte de España a los productos de una Cataluña independiente, parece razonable argumentar que imponiéndose la lógica económica y racional, dicho boicot será un comportamiento acotado en el tiempo y a unos determinados productos, y que, en general, se mantendrá el comercio actual entre Cataluña y España.

Se concluye que una Cataluña independiente puede ser viable económicamente. También podría suceder que el hecho de que Cataluña se convierta en un estado independiente le podría aportar ventajas y mayor bienestar, pero siempre que se produzca en el marco de la U.E.

Bibliografía

- Bosch, N., Espasa, M. (2014): ``La viabilidad económica de una Cataluña independiente'', *Revista de economía aplicada*, Vol XXII, Nº 64, páginas 135-162
- José Vicente Rodríguez Mora (2014): ``Comentario al artículo ‘La viabilidad económica de una Cataluña independiente’'' *Revista de economía aplicada*, Vol XXII, Nº 64, páginas 163-168
- Comerford, David; Myers, Nicholas; Rodríguez Mora, José V (2014): ``Aspectos comerciales y fiscales relevantes para evaluar las consecuencias económicas de una hipotética independencia de Cataluña'' *Revista de economía aplicada*, Vol XXII, Nº 64, páginas 85-130
- Lourdes Francia (2017): ``Si Cataluña se independizara ¿Qué pasaría con su economía y con la de España?'' RTVE
<https://www.rtve.es/noticias/20170928/si-cataluna-se-independizara-pasaria-su-economia-espana/1621588.shtml>
- Oriol Amat (2014) ``Impacto económico de la independencia de Cataluña ''
- Castells, A. (2014): Seis comentarios sobre la viabilidad económica de la independencia y dos aclaraciones previas, en Comisión de Economía Catalana del Colegio de Economistas de Cataluña (2014): Economía de Cataluña: Preguntas y respuestas sobre el impacto económico de la independencia, Profit, Barcelona.