

## ● 海外经济掠影 ●

# 克服危机回归成长的古巴经济

郑 伟

90年代以来,古巴经济从前苏联解体和东欧巨变前后开始进入了经济危机,由于以1990年1月发表的“和平时期的特别期间阶段”宣言和“非常时期计划”为基础的经济改革发挥了作用,古巴经济在1993年走出了谷底。

古巴从60年代以来的三十年间,工业化发展是东西方冷战格局下受到以美国为首的西方国家经济封锁和与前苏联经济圈政治和经济关系不断加强的综合体现。

90年代以前,古巴对外贸易的80%是在特惠条件下与前苏联经济圈进行,供给国内场所必需的粮食和原料的63%、新批准项目建材的75%、机械机器的80%和燃油的98%依靠从前苏联经济圈进口。另一方面,主要出口产品中砂糖的63%、镍的73%、甘蔗类的93%是向这些国家输出,因而其对外贸易无论地理分布还是商品构成都呈非常单一的贸易结构。因而受到苏联经济圈突然崩溃的直接冲击,古巴经济立即陷入经济危机。

由于前苏联经济圈同古巴的贸易、经济援助关系的结束,古巴的国民生产总值从1990年到1993年出现了大幅度的负增长,衰退最严重的1993年国内生产总值比危机前的1989年下降了34.8%,但终于

在1994年出现了转机,该年与上年相比,出现了0.7%的正增长。

1993年经济危机达到了顶点,财政赤字扩大到国民生产总值的33%,货币流通量膨胀到了必要量的3倍(125亿比索)。1994年由于财政正常化方案的实施,财政赤字急降至7.4%,1995年进一步降低为3.6%。财政开支削减过程中确保教育、医疗和年金等项支出,维持了古巴的发展和稳定。

按照“非常时期计划”,政府不断地促进经济自由化,在计划经济的框架内导入市场机制,并努力使古巴经济回到世界经济中来。古巴经济虽然在1994年转为上升趋势,但该年的经济活动水平与危机前的1989年相比,国民生产总量上仅为1989年的65.7%,就部门而言,农林渔产业仅为1989年的45.7%,矿业为79.3%,制造业为68.4%,建筑业为28.4%,商业为57.4%,相当低迷,而医疗、教育、社会保障等却高达97.8%。但是,1995年除砂糖以外的全部生产与上一年比出现了正增长,国内总生产的增长达到了2.5%。按照其经济部长的观点,1995年各部门的增长率,制造业为6.4%,镍矿64%,钢铁45.7%,观光旅游业为20%,出口增加

20% (16亿美元), 进口增加了 2% (23亿美元), 出口中砂糖所占的比重从 1989年的 78% 急降至 1995年的 50%, 进口商品中食品的比重从 12% 猛增至 23%。

古巴的经济部长认为, 1996年由于镍、甘蔗类、砂糖、水泥、化肥等生产的扩大, 全年的经济增长估计会达到 5%。他还说从 1996年前三季度的采矿业和旅游观光业增长所反映的 7% 的经济增长来看, 古巴经济已从最坏时期脱离出来, 重新回到了稳定成长轨道。

古巴经济中让人担心的因素是砂糖和石油的生产动态。砂糖生产从 1989年的 800万吨落到七十年代以来最低的 1995年的 330万吨, 由于增产融资的进展, 1996年预计恢复到 450万吨以上。另一方面, 石油的产量 1995年为 140万桶, 是 1989年的 2倍。由于加拿大企业的参与, 采掘技术实现了现代化, 原油产量也因此急增。此外, 法国、瑞典、英国的企业现也正在古巴进行石油探测。另外, 储藏量在世界前列的镍和钴的生产也同加拿大企业开始合营, 1996年的增产可望达到 25%, 有史以来首次超过 5万吨。

在卡斯特罗的“古巴经济发展的关键是外国投资”的认识之下, 1995年 5月制定了新外国投资法 (第 77号法), 使得外国投资自由化程度大大加强。1996年 6月决定创设自由贸易工业, 以真正落实吸引外资。另外还同包括意大利、西班牙、英国、德国在内的 16个国家签订了投资保护协定, 并正在与另外二十多个国家积极磋商。

古巴最初的外国投资是 1988年由西

班牙投资的酒店建设, 到 1995年底已在 36个领域实施了 230个合营项目, 投资总额超过了 21亿美元。尤其是 1994年以来批准的合营、合作协议迅速增加, 而 1996年 5月以来更有 150个合营项目正在洽谈之中。投资国中前三位的是西班牙、墨西哥和加拿大。古巴政府期望优先吸引外资的领域为农业、农药、化肥、渔业、纤维、医药用品、建筑材料、食品加工、砂糖制品、采矿业以及旅游业等。尤其是旅游业被置于古巴经济的新核心位置。1995年外国观光客为 74万人, 旅游观光业收入达到 11亿美元, 从每个客人身上净收入 171美元。政府将 2000年的旅游业目标定为吸引旅客 250万人, 计划将酒店的客房数量增加到现在的两倍即达到五万间。

美国对古巴的制裁加强 (1996年 3月的赫尔·伯顿法) 遭到世界各国的批评与抵制。欧洲和加拿大企业率先进入了古巴市场, 而美国企业对这块美洲仅剩的“最后的未开发市场”只好隔海兴叹。在过去的两年间已有 1500家美国企业访问过古巴, 据说假如美国的经济制裁可以提前解除的话, 洽谈将会有新的进展。

古巴通过迅速的经济自由化成功地克服了面临的经济危机, 但是仍存在一些问題, 居民用外汇或本币购买商品时仍然发生着价格差, 因此今后面临的问题是如何实现本外币平等与自由兑换的同时, 推进经济的国际化, 并通过与 IMF 的关系改善, 探索通过具有古巴特色的自由化来发展经济的道路。

(作者单位: 厦门大学国际贸易系)

(责任编辑: 张劲夫)