

**ANÁLISIS DE LA EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR DEL  
DEPARTAMENTO DEL CAUCA EN EL PERIODO 1991-2008**

**CARLOS ANDRÉS MAZUERA MAYOR  
CAROLINA RAMOS BUITRAGO**

**UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE OCCIDENTE  
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS  
DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS  
PROGRAMA DE ECONOMÍA  
SANTIAGO DE CALI  
2011**

**ANÁLISIS DE LA EVOLUCIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR DEL  
DEPARTAMENTO DEL CAUCA EN EL PERIODO 1991-2008**

**CARLOS ANDRÉS MAZUERA MAYOR  
CAROLINA RAMOS BUITRAGO**

**Proyecto de Grado para optar al título de  
ECONOMISTA**

**DIRECTOR  
AVELINO MARTÍNEZ SANDOVAL  
Economista**

**UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE OCCIDENTE  
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS  
DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS  
PROGRAMA DE ECONOMÍA  
SANTIAGO DE CALI  
2011**

**Nota de aceptación**

**Aceptado por el consejo de grado,  
cumpliendo con las exigencias de la  
Universidad Autónoma de Occidente  
para obtener el título de Economista.**

**ALEXANDRA HOYOS BRAVO**  

---

**Jurado**

**MARÍA LAUREN ROSERO AGUILAR**  

---

**Jurado**

**Santiago de Cali, 23 de Febrero de 2012**

## AGRADECIMIENTOS

En este momento de nuestras vidas, en el cual estamos logrando culminar el proceso de formación en el pregrado de economía, que nos proyectará hacia un futuro de oportunidades laborales y profesionales, queremos reconocer y agradecer a quienes han contribuido al alcance de estos logros, así:

A Dios en quien depositamos nuestra fe, que cada día se acrecentaba en sus múltiples expresiones de sabiduría y entendimiento, a nuestros padres quienes de forma permanente nos estimulan con sus voces de aliento y aportes económicos para la cancelación de los semestres académicos.

A los profesores que con su profesionalismo y responsabilidad nos transmitieron los conocimientos en cada una de las áreas que integran en el proceso de capacitación y formación profesional. Especial agradecimientos para los docentes **Avelino Martínez Sandoval** y **Jorge Medina Tabares**, de quienes recibimos su orientación y apoyo para la estructuración y presentación del presente proyecto de grado, al cual dedicamos muchas horas de análisis y de investigación.

Finalmente, nos sentimos orgullosos de formarnos profesionalmente en nuestra Universidad Autónoma de Occidente.

## CONTENIDO

	pág.
<b>GLOSARIO</b>	<b>17</b>
<b>RESUMEN</b>	<b>19</b>
<b>INTRODUCCIÓN</b>	<b>20</b>
<b>1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA</b>	<b>24</b>
1.1 ENUNCIADO DEL PROBLEMA	24
1.2 SISTEMATIZACIÓN DEL PROBLEMA	24
1.2.1 Pregunta General	24
1.2.2 Preguntas Específicas	25
<b>2. OBJETIVOS</b>	<b>26</b>
2.1 OBJETIVO GENERAL	26
2.2 OBJETIVOS ESPECÍFICOS	26
<b>3. ANTECEDENTES</b>	<b>27</b>
3.1 DIEZ AÑOS DE LA LEY PÁEZ, TRANSFORMACIÓN DE LA ECONOMÍA CAUCANA.	27
3.2 PERFIL DEL COMERCIO EXTERIOR DEL CAUCA 2006-2009	28
<b>4. JUSTIFICACIÓN</b>	<b>29</b>
<b>5. MARCO DE REFERENCIA</b>	<b>31</b>
5.1 MARCO TEÓRICO	31
5.2 MARCO CONCEPTUAL	35

<b>6. METODOLOGÍA</b>	<b>39</b>
<b>6.1 ESQUEMA DE LA INVESTIGACIÓN.</b>	<b>39</b>
6.1.1 Recopilación de la información.	39
6.1.2 Análisis de la información.	39
6.1.3 Análisis de los resultados de la evolución del comercio exterior del departamento del Cauca para el periodo 1991-2008.	39
6.1.4 Conclusiones y recomendaciones.	40
<b>7. COYUNTURA ECONOMICA DEL DEPARTAMENTO DEL CAUCA Y SU EVOLUCIÓN EN EL COMERCIO EXTERIOR</b>	<b>41</b>
<b>7.1 CONTEXTO ECONÓMICO</b>	<b>41</b>
7.1.1 Mercado Laboral del Cauca.	42
7.1.2 Mercado Laboral de Popayán.	46
7.1.3 Producto Interno Bruto (PIB) del Cauca.	47
7.1.4 Balanza Comercial del Cauca.	50
<b>8. COMERCIO EXTERIOR DEL CAUCA SEGÚN POSICIÓN ARANCELARIA</b>	<b>52</b>
<b>8.1 EXPORTACIONES DEL CAUCA SEGÚN POSICIÓN ARANCELARIA</b>	<b>52</b>
8.1.1 Azúcar y productos de confitería (capítulo 17).	56
8.1.2 Café, té, mate, yerbas y especias (capítulo 9).	57
8.1.3 Manufacturas de fundición de hierro o acero (capítulo 73).	60
8.1.4 Los reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos (capitulo 84).	62
8.1.5 Papel y cartón. Manufacturas de pasta de celulosa, de papel o de cartón (capítulo 48.)	63
<b>8.2 IMPORTACIONES DEL CAUCA SEGÚN POSICIÓN ARANCELARIA</b>	<b>65</b>
8.2.1 Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos. Partes de estas máquinas o aparatos (capitulo 84).	68
8.2.2 Materias plásticas y manufacturas de estas materias (capítulo 39).	70

<b>8.2.3 El papel y cartón, manufacturas de pasta de celulosa, de papel o de cartón (capítulo 48).</b>	<b>72</b>
<b>8.2.4 Pastas de madera o de otras materias fibrosas celulósicas. Desperdicios y desechos de papel o cartón (capítulo 47).</b>	<b>73</b>
<b>8.2.5 Fundición, hierro y acero (capítulo 72).</b>	<b>75</b>
<b>9. PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES DEL DEPARTAMENTO DEL CAUCA</b>	<b>78</b>
<b>9.1 LOS PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES SEGÚN EXPORTACIONES</b>	<b>78</b>
<b>9.2 LOS PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES SEGÚN IMPORTACIONES</b>	<b>80</b>
<b>9.3 BALANZA COMERCIAL DEL DEPARTAMENTO DEL CAUCA CON SUS PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES.</b>	<b>82</b>
<b>9.3.1 Balanza Comercial según principales socios comerciales según exportaciones.</b>	<b>82</b>
<b>9.3.2 Balanza comercial según principales socios comerciales según importaciones.</b>	<b>83</b>
<b>9.4 RANKING DE LOS PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES DEL DEPARTAMENTO DEL CAUCA.</b>	<b>84</b>
<b>9.4.1 Ranking de los principales socios comerciales según promedio de exportaciones durante el periodo 1991-2008.</b>	<b>84</b>
<b>9.4.1.1 Comportamiento de los principales socios comerciales del Ranking según exportaciones año tras año.</b>	<b>86</b>
<b>9.4.1.2 Comportamiento de los primeros cinco socios comerciales en las exportaciones año tras año.</b>	<b>86</b>
<b>9.4.1.3 Comportamiento de los segundos cinco socios comerciales en las exportaciones año tras año.</b>	<b>87</b>
<b>9.4.1.4 Participación de los primeros cinco socios comerciales en las exportaciones año tras año.</b>	<b>88</b>

9.4.1.5 Participación de los segundos cinco socios comerciales en las exportaciones año tras año.	89
9.4.2 Ranking de los principales socios comerciales según importaciones.	89
9.4.2.1 Comportamiento de los principales socios comerciales del Ranking según importaciones año tras año.	90
9.4.2.2 Comportamiento de los primeros cinco socios comerciales en las importaciones año tras año	91
9.4.2.3 Comportamiento de los segundos cinco socios comerciales en las importaciones año tras año	92
9.4.2.4 Participación de los primeros cinco socios comerciales en las importaciones.	93
9.4.2.5 Participación de los segundos cinco socios comerciales en las importaciones.	94
9.5 BLOQUES COMERCIALES	95
9.5.1 La Comunidad Andina (LA CAN).	95
9.5.2 Mercado Común del Sur (MERCOSUR).	97
9.5.3 Andean Trade Preference (ATPA-APTDEA) o Ley de Preferencias Andinas.	99
9.5.4 Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI).	101
9.5.5 La comunidad del Caribe – Caribbean Community (CARICOM).	104
9.6 TOTAL ACUERDOS COMERCIALES	107
9.6.1 Total bloques comerciales en las exportaciones	107
9.6.2 Total bloques comerciales en las importaciones	107
10. PRINCIPALES RAMAS DE ACTIVIDAD ECONOMICA POR EXPORTACIONES E IMPORTACIONES (CODIGOS CIIU)	109
10.1 EXPORTACIONES DE LAS PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONOMICAS SEGÚN LOS CODIGOS CIIU.	109
10.1.1 Exportaciones de las principales actividades económicas del sector de agricultura, ganadería, selvicultura, pesca.	110



<b>10.1.2 Exportaciones de las principales actividades económicas del sector de industria.</b>	<b>111</b>
<b>10.1.2.1 Fabricación y refinación de azúcar (código 1571).</b>	<b>113</b>
<b>10.1.2.2 Trilla de café (código 1561).</b>	<b>113</b>
<b>10.1.2.3 Fabricación de otros tipos de maquinaria de uso especial (código 2929).</b>	<b>113</b>
<b>10.2 IMPORTACIONES DE LAS PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS SEGÚN LOS CÓDIGOS CIU.</b>	<b>113</b>
<b>10.2.1 Importaciones de las principales actividades económicas del sector agricultura, ganadería, silvicultura y pesca.</b>	<b>114</b>
<b>10.2.2 Importaciones de las principales actividades económicas del sector minero</b>	<b>114</b>
<b>10.2.3 Importaciones de las principales actividades económicas del sector de industria.</b>	<b>115</b>
<b>11. ÍNDICES DE COMERCIO EXTERIOR</b>	<b>118</b>
<b>11.1 ÍNDICE DE COMERCIO INTRAINDUSTRIAL</b>	<b>118</b>
<b>11.2 ÍNDICE DE VENTAJA COMPARATIVA REVELADA O BALANZA COMERCIAL RELATIVA.</b>	<b>120</b>
<b>12. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS DEL DEPARTAMENTO DEL CAUCA 2006-2011</b>	<b>123</b>
<b>13. CLUSTERS</b>	<b>126</b>
<b>13.1 SECTOR AGROPECUARIO Y AGROINDUSTRIAL</b>	<b>126</b>
<b>13.1.1 Agrocadenas.</b>	<b>126</b>
<b>13.1.2 Cafés especiales.</b>	<b>127</b>
<b>13.1.3 Forestal.</b>	<b>127</b>
<b>13.1.4 Ganadería.</b>	<b>127</b>
<b>13.1.5 Hortofructicultura.</b>	<b>127</b>

<b>13.2 OTROS SECTORES</b>	<b>127</b>
<b>13.2.1 Artesanías.</b>	<b>127</b>
<b>13.2.2 Conglomerado industrial.</b>	<b>127</b>
<b>13.2.3 Industria del software.</b>	<b>128</b>
<b>13.2.4 Minería.</b>	<b>128</b>
<b>13.2.5 Región de conocimiento.</b>	<b>128</b>
<b>13.2.6 Pacifico Caucano.</b>	<b>128</b>
<b>13.2.7 Turismo.</b>	<b>128</b>
<b>14. CONCLUSIONES</b>	<b>129</b>
<b>BIBLIOGRAFÍA</b>	<b>132</b>
<b>ANEXOS</b>	<b>135</b>

## LISTA DE CUADROS

	Pág.
<b>Cuadro 1. Principales indicadores del mercado laboral del Cauca años 2007-2008.....</b>	<b>45</b>
<b>Cuadro2. Población ocupada de Popayán según rama de actividad 2007-2008 (miles de personas) .....</b>	<b>46</b>
<b>En la tabla N.3 se aprecia las principales cinco actividades de los 99 capítulos arancelarios, demostrando el comportamiento de ellas en el periodo 1991-2008 en valores absolutos, lo cual se describirá más adelante. ....</b>	<b>53</b>
<b>Cuadro 3. Exportaciones en millones de US\$ según valores FOB para los principales capítulos arancelarios .....</b>	<b>53</b>
<b>En las Tablas número 4 y 5 se muestra la participación de las cinco posiciones arancelarias durante el periodo de tiempo 1991-2008, lo cual se describirá más adelante en el capítulo. ....</b>	<b>53</b>
<b>Cuadro 4. Porcentajes de participación de las exportaciones para los principales capítulos arancelarios .....</b>	<b>54</b>
<b>Cuadro 5. Porcentajes de participación de las exportaciones para los principales capítulos arancelarios .....</b>	<b>54</b>
<b>Cuadro 6. Importaciones en millones de US\$ según valores CIF para los principales capítulos arancelarios .....</b>	<b>66</b>
<b>Cuadro 7. Porcentajes de participación de las importaciones para los principales capítulos arancelarios .....</b>	<b>67</b>
<b>Cuadro 8. Porcentajes de participación de las importaciones para los principales capítulos arancelarios .....</b>	<b>67</b>

<b>Cuadro 9. Exportaciones del Departamento del Cauca a los países que componen la CAN. Valor FOB, periodo 1991-2008. ....</b>	<b>96</b>
<b>Cuadro 10. Importaciones del Departamento del Cauca de los países integrantes de la CAN. Valor CIF periodo comprendido 1991-2008. ....</b>	<b>97</b>
<b>Cuadro 11. Exportaciones del Departamento del Cauca a los países que componen el MERCOSUR. Valor FOB periodo 1991-2008. ....</b>	<b>98</b>
<b>Cuadro 12. Importaciones del Departamento del Cauca de los países que integran el MERCOSUR. Valor CIF periodo 1991-2008. ....</b>	<b>99</b>
<b>Cuadro 13. Exportaciones del Departamento del Cauca a los países integrantes de la ATPA – APTDEA. Valor FOB periodo 1991-2008. ....</b>	<b>100</b>
<b>Cuadro 14. Importaciones del Departamento del Cauca de los países integrantes de la ATPA – APTDEA. Valor CIF periodo 1991-2008. ....</b>	<b>101</b>
<b>Cuadro 15. Exportaciones del Departamento del Cauca a los países integrantes de la ALADI. Valor FOB periodo 1991-2008. ....</b>	<b>102</b>
<b>Cuadro 16. Importaciones del Departamento del Cauca de los países integrantes de la ALADI. Valor CIF periodo 1991-2008. ....</b>	<b>103</b>
<b>Cuadro 17. Exportaciones del Departamento del Cauca a los países integrantes del CARICOM. Valor FOB periodo 1991-2008. ....</b>	<b>105</b>
<b>Cuadro 18. Importaciones de los países integrantes del CARICOM. Valor CIF periodo 1991-2008. ....</b>	<b>106</b>

## LISTA DE GRÁFICAS

	Pág.
<b>Gráfica 1. Comparación de las proyecciones del PIB Caucano sin cambio estructural de la Ley Páez y el observado (1996-200) (millones de \$ de 1994).....</b>	<b>21</b>
<b>Gráfica 2. Evolución exportaciones e importaciones.....</b>	<b>22</b>
<b>Gráfica 3. Comparación de las proyecciones del PIB Caucano sin cambio estructural de la Ley Páez y el observado (1996-200) (millones de \$ de 1994).....</b>	<b>29</b>
<b>Gráfica 4. Escalafón de la competitividad de los Departamentos en Colombia 2006.....</b>	<b>30</b>
<b>Gráfica 5. Variación del PIB del Cauca y Colombia 2001-2008 a Precio Constante (Base: 2005) .....</b>	<b>47</b>
<b>Gráfica 6. Participación media del PIB corriente (2001-2008) de los principales sectores económicos del Cauca.....</b>	<b>49</b>
<b>Gráfica 7. Exportaciones (fob) e importaciones (cif) del Cauca 1991-2008) (mil US\$) .....</b>	<b>50</b>
<b>Gráfico 8. Participación % media (1991-2008) del Cauca en relación con otras Regiones colombianas .....</b>	<b>51</b>
<b>Gráfica 9. Exportaciones &amp; importaciones del Cauca 1991-2008 Mil US\$ .....</b>	<b>52</b>
<b>Gráfica 10. Exportaciones en millones de US\$ según valores FOB para los principales capítulos arancelarios.....</b>	<b>55</b>
<b>Gráfica 11. Exportaciones de azúcar y productos de confitería en el Departamento 1991-2008, en millones de US\$ según valor fob .....</b>	<b>56</b>
<b>Gráfica 12. Participación de las exportaciones del sector azúcar y productos de confitería del Departamento 1991-2008.....</b>	<b>57</b>
<b>Gráfico 13. Exportaciones de café, té, mate, yerbas y especies del departamento 1991-2008 en millones de US\$ según valor FOB.....</b>	<b>58</b>
<b>Gráfica 14. Participación de las exportación es del sector café, té, mate, yerbas y especies en el Departamento 1991-2008.....</b>	<b>60</b>

<b>Gráfica 15. Exportaciones de manufacturas de fundición de hierro o acero del Departamento 1991-2008 en millones de US\$ según valor FOB....</b>	<b>61</b>
<b>Gráfica 16. Participación de las exportaciones del sector manufacturas de fundición de hierro o acero del Departamento 1991-2008 .....</b>	<b>61</b>
<b>Gráfica 17. Exportaciones de reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos del Departamento en millones de US\$ según valor FOB .....</b>	<b>62</b>
<b>Gráfica 18. Participación de las exportaciones del sector reactores nucleares, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos del Departamento 1991-2008.....</b>	<b>63</b>
<b>Gráfica 19. Exportaciones de papel y cartón, manufacturas de pasta celulosa, de papel o de cartón del Departamento en millones de US\$ según valor FOB .....</b>	<b>63</b>
<b>Gráfica 20. Participación de las exportaciones del sector papel y cartón, manufacturas de pasta de celulosa, de papel o de cartón del Departamento 1991-2008.....</b>	<b>64</b>
<b>Gráfica 21. Importaciones en millones de US\$ según valores CIF para los principales capítulos arancelarios .....</b>	<b>68</b>
<b>Gráfico 22. Importaciones de reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, partes de estas máquinas o aparatos del Departamento en millones de US\$ según valor CIF .....</b>	<b>69</b>
<b>Gráfica 23. Participación de las importaciones de reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos. Partes de estas máquinas o aparatos del Departamento 1991-2008.....</b>	<b>70</b>
<b>Gráfica 24. Importaciones de materias plásticas y manufacturas de estas materias del Departamento en millones de US\$ según valor cif .....</b>	<b>71</b>
<b>Gráfica 25. Participación de las importaciones del sector materias plásticas y manufacturas de estas materias del Departamento 1991-2008... </b>	<b>71</b>
<b>Gráfica 26. Importaciones de papel y cartón, manufacturas de pasta de celulosa, de papel o de cartón en millones de US\$ según valor cif.....</b>	<b>72</b>
<b>Gráfica 27. Participación de las importaciones del sector papel y cartón, manufacturas de pasta de celulosa, de papel o de cartón del Departamento 1991-2008.....</b>	<b>73</b>

<b>Gráfica 28. Importaciones de pastas de madera o de otras materias, fibras celulósicas, desperdicios y desechos de papel o cartón del Departamento en millones de US\$ según valor cif.....</b>	<b>74</b>
<b>Gráfica 29. Participación de las importaciones del sector pastas de madera o de otras materias fibras celulósicas. Desperdicios y desechos de papel o cartón del Departamento 1991-2008 .....</b>	<b>75</b>
<b>Gráfica 30. Importaciones de fundición de hierro y acero del Departamento en millones de US\$ según valor cif.....</b>	<b>76</b>
<b>Gráfica 31. Participación de las importaciones del sector fundición hierro y acero del Departamento 1991-2008 .....</b>	<b>77</b>
<b>Gráfica 32. Promedio del total de las exportaciones del Cauca hacia los cuatro principales destinos comerciales 1991-2008.....</b>	<b>79</b>
<b>Gráfica 33. Participación de los principales cuatro socios comerciales del Cauca .....</b>	<b>79</b>
<b>Gráfica 34. Promedio del total de las importaciones del Cauca según los principales socios comerciales 1991-2008.....</b>	<b>81</b>
<b>Gráfica 35. Participación de los principales cuatro socios comerciales del Cauca en las importaciones .....</b>	<b>81</b>
<b>Gráfica 36. Balanza comercial según país destino .....</b>	<b>83</b>
<b>Gráfica 37. Balanza comercial según país destino .....</b>	<b>84</b>
<b>Gráfica 38. Ranking de los 10 principales socios comerciales en las exportaciones del Departamento del Cauca según promedio 1991-2008.....</b>	<b>85</b>
<b>Gráfica 39. Ranking de los primeros cinco socios comerciales del Cauca en las exportaciones .....</b>	<b>86</b>
<b>Gráfica 40. Ranking de los segundos cinco socios comerciales en las exportaciones del Cauca.....</b>	<b>87</b>
<b>Gráfica 41. Participación de los primeros cinco socios comerciales en las exportaciones.....</b>	<b>88</b>
<b>Gráfica 42. Participación de los segundos cinco socios comerciales en las exportaciones.....</b>	<b>89</b>
<b>Gráfica 43. Ranking de los 10 principales socios comerciales en las importaciones del Departamento del Cauca .....</b>	<b>90</b>
<b>Gráfica 44. Ranking de los primeros cinco socios comerciales en las importaciones del Cauca.....</b>	<b>91</b>

<b>Gráfica 45. Ranking de los primeros cinco socios comerciales en las importaciones del Cauca.....</b>	<b>92</b>
<b>Gráfica 46. Participación de los primeros cinco socios comerciales en las importaciones .....</b>	<b>93</b>
<b>Gráfica 47. Participación de los segundos cinco socios comerciales en las importaciones .....</b>	<b>94</b>
<b>Gráfica 48. Total exportaciones según bloques comerciales .....</b>	<b>107</b>
<b>Gráfica 49. Total importaciones según bloques comerciales.....</b>	<b>108</b>
<b>Gráfica 50. Exportaciones de las principales actividades económicas pertenecientes al sector de agricultura, ganadería, selvicultura y pesca 1991-2008, según valor fob en millones de US\$ .....</b>	<b>111</b>
<b>Gráfica 51. Exportaciones de las principales actividades pertenecientes al sector de industria 1991-2008 según valor fob en millones de US\$ .....</b>	<b>112</b>
<b>Gráfica 52. Importaciones de las principales actividades económicas del sector agricultura, ganadería, selvicultura y pesca 1991-2008 según valor cif en millones de US\$.....</b>	<b>114</b>
<b>Gráfica 53. Importaciones de las principales actividades económicas del sector minero 1991-2008 según valor cif en millones de US\$ .....</b>	<b>115</b>
<b>Gráfica 54. Importaciones de las principales actividades económicas del sector industria 1991-2008 según valor cif en millones de US\$ .....</b>	<b>116</b>
<b>Gráfica 55. Índice de comercio intraindustrial del Departamento del Cauca .....</b>	<b>119</b>
<b>Gráfica 56. Índice de ventajas comparativas reveladas o balanza comercial .....</b>	<b>121</b>



## GLOSARIO

Para el estudio del presente trabajo, se considera que los términos de más relevancia en la investigación son los que se definirán a continuación:

**COMERCIO INTERNACIONAL:** intercambio de bienes y servicios entre dos países, en el cual uno es quien exporta y el otro el que importa.

**EXPORTACIONES:** venta de bienes y servicios de un país al extranjero.

**IMPORTACIONES:** compra de bienes y servicios de un país al mercado extranjero.

**FOB:** del inglés “free on board”, (puesto a bordo). Fórmula de pago utilizada en el comercio exterior para indicar que el precio de venta de un determinado producto incluye el valor de la mercancía y los gastos de transporte y maniobra.

**CIF:** del inglés “Cost, Insurance and Freight”, (costo, seguro y flete). Forma de valorizar las importaciones que realiza un país en el comercio exterior, incluyendo en el valor de tales productos, el costo en la nación de origen, el seguro, y el flete hasta el país de destino.

**DANE:** departamento Administrativo Nacional de Estadística es la entidad encargada de planear, levantar, procesar, analizar y difundir las estadísticas oficiales de Colombia.

**BALANZA COMERCIAL:** diferencia entre exportaciones e importaciones de un país durante un período de tiempo, si las exportaciones son mayores, entonces se considera superávit comercial, y si las importaciones son mayores, entonces se considera déficit comercial.

**CRECIMIENTO ECONÓMICO:** incremento porcentual del PIB de una economía en un período de tiempo.

**DESARROLLO ECONÓMICO:** crecimiento de la producción de un país, en donde se incrementan los ingresos per cápita, acompañado de cambios múltiples y variados en las estructuras y en la mentalidad de la gente, logrando así volverse más industrializados.

**CLÚSTER:** es una herramienta para el análisis de aquellos factores que permiten a una industria específica incorporar nuevos eslabones en su cadena productiva, los factores que determinan el uso de nuevas tecnologías en sus procesos, y los factores determinantes de la generación de actividades de aglomeración.

**INDICADOR:** es la medida cuantitativa o la observación cualitativa que permite identificar cambios en el tiempo y cuyo propósito es determinar qué tan bien está funcionando un sistema, dando la voz de alerta sobre la existencia de un problema y permitiendo tomar medidas para solucionarlo, una vez se tenga claridad sobre las causas que lo generaron.

**APERTURA ECONÓMICA:** conjunto de medidas de carácter económico y legislativo que facilitan el ejercicio del comercio internacional, permitiendo la libre entrada y salida de bienes, servicios, capitales y tecnologías sin restricciones arancelarias.

## RESUMEN

La presente investigación se elaboró basada en diferentes estadísticas que indican el comportamiento del comercio exterior del Departamento del Cauca, las cuales describen como han sido sus exportaciones e importaciones en el periodo correspondiente a los años 1991- 2008.

Analiza, cual ha sido la evolución del comercio exterior del Cauca y cuáles han sido los periodos más relevantes, en donde se resaltan los principales productos, ramas y socios comerciales del Departamento, permitiendo así, saber cómo es el comportamiento, la participación y el crecimiento económico del Cauca y así compararlo a nivel nacional.

**Palabras claves:** Comercio internacional, evolución, crecimiento y desarrollo económico.

## INTRODUCCIÓN

El Cauca es uno de los Departamentos con mayor historia del país, Popayán su capital, junto con Santafé de Bogotá, Cartagena y Santa Martha son las ciudades más antiguas de Colombia, en estas ciudades nacieron y se educaron personajes muy importantes para la historia de Colombia, desde su fundación y por varios siglos, esta ciudad junto con el resto del Departamento del Cauca jugaron un papel muy importante y fueron epicentro económico y político del país, pero este papel fue perdiendo importancia a medida que otros departamentos se separaban del Cauca y este se fuera rezagando poco a poco.

En cuanto a la economía del Departamento del Cauca, se destaca que hacia los años 60 el sector agropecuario era el más participativo dentro del producto departamental y de gran importancia para el mismo, pero al pasar de los años el sector fue reduciendo su participación dentro de la economía dándole paso a la participación de otros sectores como el del gobierno y la industria.<sup>1</sup>

La economía del Departamento del Cauca, en referencia al comercio exterior, se puede destacar que se divide en dos periodos muy importantes, el primero hace referencia a los años 1980-1995 aproximadamente, y el segundo periodo a partir del año 1996, cuando se da la coyuntura de la ley 218 de 1995 la llamada “LEY PAEZ”. En el primer periodo se refleja un comportamiento estable de las importaciones y las exportaciones, pero presentaban un bajo dinamismo, donde el comercio se podía catalogar como mínimo en comparación a otros departamentos del país. Para el segundo periodo, las cosas eran diferentes, la dinámica de su economía se presentaba más alentadora tanto para las exportaciones como para las importaciones, dándose así un crecimiento de las transacciones con el exterior, las cuales coincidieron con la promulgación de la ley Páez, con lo cual incide más el sector industrial que el agropecuario.<sup>2</sup>

---

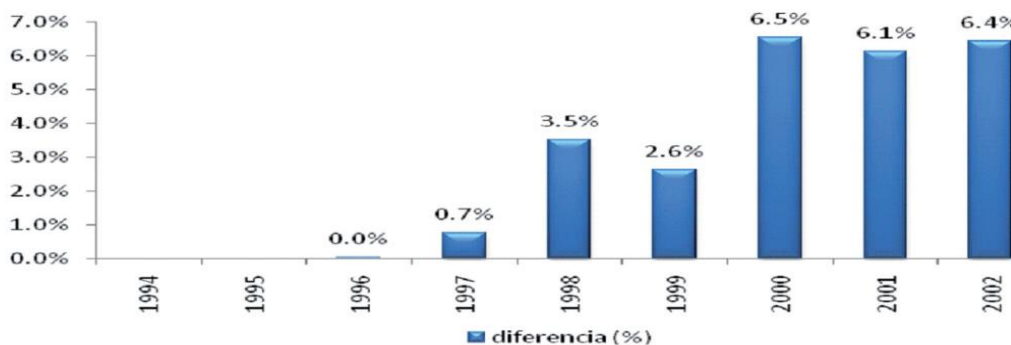
<sup>1</sup> GAMARRA VERGARA, José R. Documentos de trabajo sobre economía regional. La economía del departamento del Cauca. Concentración de tierras y pobreza. Octubre 2007. N°50. pág. 5, 21-24.

<sup>2</sup> Informe de coyuntura regional departamento del Cauca, segundo semestre 2006, convenio interadministrativo N° 111 de abril del 2000.

La importancia de esta investigación se centra, en que el Departamento del Cauca tiene muy pocos estudios sobre el comercio exterior y el desarrollo de su economía, es por ello que este estudio se enfoca en como un factor como la Ley Páez, contribuye a la economía e impulsa la evolución del comercio exterior del Cauca.

Teniendo en cuenta lo anterior, el enfoque de la investigación está orientado a analizar la evolución del comercio exterior en el departamento, en el periodo comprendido entre 1991-2008, en el cual hay un antes y un después de la “LEY PAEZ”; un ejemplo de ello se puede observar en la siguiente gráfica, donde se aprecia que pasaba cuando no se había implementado la ley Páez y que paso después de implementarla.<sup>3</sup>

**Gráfica 1. Comparación de las proyecciones del PIB Caucano sin cambio estructural de la Ley Páez y el observado (1996-2002) (millones de \$ de 1994)**



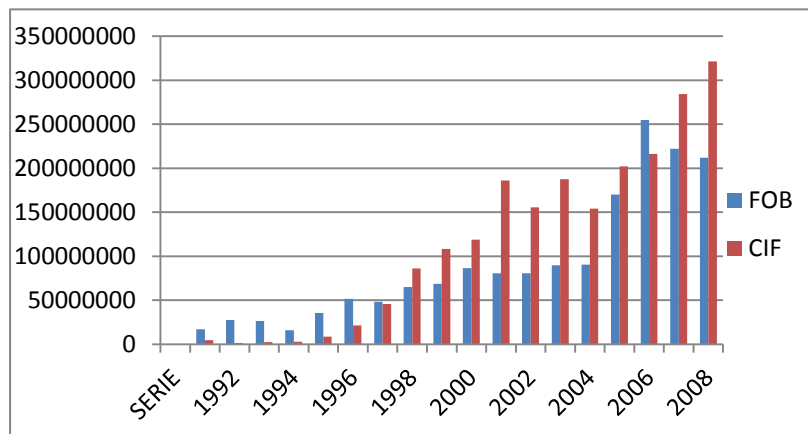
**Fuente:** ALONSO, Julio Cesar 10 años de la Ley Páez Artículo Icesi 2007

En gráfica número 1 se observa que antes de la implementación de la ley Páez las proyecciones del PIB en el Departamento del Cauca eran nulas, pero al implementarse ésta, en 1996, estas proyecciones empiezan hacer cada vez mayores.

<sup>3</sup> ALONSO, Julio Cesar. 10 años de la Ley Páez. La Ley Páez y el nivel de actividad económica. Artículo Icesi Pág. 42. 2007

Otro ejemplo de ello, es lo que pasó con las exportaciones y las importaciones, las cuales se muestran siguiente grafica 2:<sup>4</sup>

**Gráfica 2. Evolución exportaciones e importaciones**



**Fuente:** DANE. Calculo y diseño de los autores.

Donde se aprecia que a partir de 1996 las exportaciones son cada vez mayores, aunque también se observa que las importaciones son mayores que las exportaciones.

Es por ello, que en el análisis del Departamento para este periodo de tiempo se medirá cual es la evolución y el crecimiento del mismo, identificando los principales productos, socios comerciales y las ramas de actividad, los cuales permitirán saber la participación del Cauca en el país respecto a otros departamentos, además de observar el comportamiento de su balanza comercial, identificando entonces si se presenta un superávit o un déficit.

Al analizar la posible evolución e incremento del comercio de este Departamento, se espera visualizar algunas soluciones a la mejora del mismo, las cuales se pueden encontrar observando y analizando el comportamiento de los diferentes

---

4 Ministerio de industria y turismo. Colombia [en línea] Santiago de Cali. 2008 p.A05, [consultado 12 de noviembre de 2011] Disponible en internet: <https://www.mincomercio.gov.co/>

sectores económicos de la región, permitiendo así formular técnicas para mejorar, así mismo, analizar si la implementación tecnológica ayuda al incremento en el comercio, además de observar si el Estado por medio de la implementación de políticas y tratados comerciales, contribuye al desarrollo y evolución del comercio del Departamento, además demostrando la importancia que este tiene a nivel nacional.

En el desarrollo de la investigación, se expone la estructura productiva del Cauca, demostrando la situación actual de la industria, el mercado laboral, el PIB, la pobreza y desigualdad para determinar el nivel de competitividad del departamento. Luego se pasa al estudio del comercio exterior teniendo en cuenta, principales socios comerciales productos y sectores, dándole pasó a la medición de las tendencias de los mismos durante el periodo de 1991-2008.

Con base en la Ley Páez, identificar los clusters que formaron en el Departamento con la llegada de las grandes empresas, determinando cuales son las principales empresas que contribuyen con la economía y la competitividad caucana.

## 1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

### 1.1 ENUNCIADO DEL PROBLEMA

El Cauca es un departamento poco participativo en comparación a otros departamentos en referencia al comercio exterior, en los años 1980 y 1990 su aportación, era mínima, ya que en el Ranking departamental para el índice de apertura del, Informe de Coyuntura Económica Regional (Icer) se muestra que en el primer año se situó en el puesto trece con un 4.17% y en el segundo año bajo al puesto 15 con un 5.00%. Pero gracias a las medidas tomadas por el gobierno con el fin de impulsar la economía caucana, que se encontraba devastada por las catástrofes, creó la Ley Páez en 1995 y en el año 2000 el ranking muestra un progreso considerable, que lo ubicó en el puesto once con un 15.55%, triplicando así su nivel de apertura a nivel nacional, quedando muy cerca al nivel de Bogotá.<sup>5</sup>

Es por ello que con la ejecución de la ley Páez, y con la llegada de nuevas empresas al Departamento, el comercio exterior del Cauca empieza a desarrollarse aumentando sus exportaciones e importaciones en el periodo de análisis, donde el valor de las primeras es de US\$1.642.275.940 no superan a las segundas con US\$2.106.799.144<sup>6</sup>, lo cual muestra un déficit en la balanza comercial, sin embargo se manifiesta un progreso del comercio el cual favorece al departamento, pues con una mayor variedad de bienes y servicios ha logrado ser más atractivo tanto a nivel nacional como internacional, permitiendo así la evolución de sus relaciones comerciales externas.

### 1.2 SISTEMATIZACIÓN DEL PROBLEMA

**1.2.1 Pregunta General.** ¿Cuál fue el principal motor de la evolución del Departamento del Cauca en el comercio exterior en el periodo 1991-2008?

---

5 Informe de coyuntura económica regional Departamento del Cauca, Cuadro 3.1.1.1.3 Ranking Departamental para el índice de apertura. Pág. 60-61.

6 Información exportaciones e importaciones del departamento del Cauca, DANE.



### **1.2.2 Preguntas Específicas:**

¿Cuáles son las principales posiciones arancelarias exportadas e importadas por el Departamento del Cauca en el periodo 1991-2008?

¿Cuáles son los principales socios comerciales del Cauca para sus exportaciones e importaciones en el periodo 1991-2008?

¿Cuáles son las principales ramas de actividad del Departamento?

## **2. OBJETIVOS**

### **2.1 OBJETIVO GENERAL**

- ✓ Analizar el factor principal que promovió la evolución del comercio exterior del Departamento del Cauca para el periodo 1991-2008.

### **2.2 OBJETIVOS ESPECÍFICOS**

- ✓ Definir cuáles son las principales posiciones arancelarias exportadas e importadas por el Departamento del Cauca en el periodo 1991-2008.
- ✓ Identificar los principales socios comerciales del Departamento del Cauca para sus exportaciones e importaciones en el periodo 1991-2008.
- ✓ Identificar las principales ramas de actividad por exportaciones e importaciones en el periodo 1991-2008.

### **3. ANTECEDENTES**

El Cauca a pesar de ser un Departamento con historia, se tienen pocos estudios sobre el mismo, en cuanto a economía, comercio exterior y el impacto de la Ley Páez en el Cauca. De los pocos estudios que se conocen e incluso se puede llegar a decir que son los más importantes están los siguientes:

#### **3.1 DIEZ AÑOS DE LA LEY PÁEZ, TRANSFORMACIÓN DE LA ECONOMÍA CAUCANA.**

En este documento se menciona que desde el siglo XIX, la economía colombiana empezó a abrirse al mundo por medio de un modelo exportador, en donde todos los departamentos (incluido el Cauca) se preocuparon por exportar los productos que eran demandados en el extranjero sin preocuparse por especializarse en algún producto en particular, ni en el desarrollo de nuevas tecnologías que hicieran eficiente su producción. Lo cual afecto fuertemente a los departamentos.

Sin embargo, el Cauca en la primera mitad del siglo XX desarrolló la producción de cacao en grandes extensiones de tierra en donde utilizó abundante mano de obra de raza negra que provenía de Santander de Quilichao. El arroz también tuvo gran concentración en su producción, pero estos dos productos que habían prosperado por las ventajas del suelo caucano, no pudieron durar en el largo plazo debido a las fuertes plagas y el atraso tecnológico contribuyó a que estos cultivos decayeran en su producción.

El Departamento del Cauca ha tenido como herencia la influencia de la época colonial española, es por eso que a mitad del siglo XX, el Departamento ocupó entre el 3 y 5 puesto entre los Departamentos auríferos de la época. En este tiempo también cayeron los precios del oro junto con la actividad minera, dando paso a la actividad ganadera que empezó a explotarse gracias a la fertilidad de sus tierras, permitiendo así, que en la segunda mitad del siglo XX, la economía fuera impulsada por el sector agrícola seguida de lejos por el sector industrial y el de comercio.

El sector agrícola tuvo tanta fuerza que en esa época, era el sector con mayor participación en el Producto Departamental Bruto (PDB), seguido por la construcción que se mantenía constante. Los principales productos que cultivaba el departamento fueron el café, la caña de azúcar, el maíz y el cacao. Siendo la caña la de mayor producción ya que logró una gran tecnificación en sus procesos de producción, llevándola a tener un mayor rendimiento en los cultivos. En 1983 el Departamento sufrió un devastador terremoto que afectó la economía del Departamento y en plena recuperación, exactamente en el año 1994, padeció otro desastre natural provocado por un sismo que generó una avalancha en el Río Páez que afectó a los Departamentos de Cauca y de Huila. El gobierno al ver el estado en que se encontraba el departamento del Cauca promovió un proyecto de ley para impulsar la economía caucana y declaró la Ley 218 de 1995, mejor conocida como la Ley Páez.<sup>7</sup>

### **3.2 PERFIL DEL COMERCIO EXTERIOR DEL CAUCA 2006-2009**

Los documentos sobre el análisis del comercio exterior del Cauca, de la Cámara de Comercio de este departamento, evalúan como es el estado del departamento a nivel nacional e internacional, el comportamiento de los diferentes sectores y su progreso, permitiendo ver la situación actual comercial en el Cauca. Con base en estos estudios se ha demostrado como el sector industrial ha ido sumando participación en cuanto a las exportaciones del Cauca, ya que de las exportaciones tradicionales que están compuestas por café, petróleo, ferro níquel y carbón, donde el café prevalece como único de estos que continua teniendo una participación considerable en las exportaciones, teniendo en cuenta que cada vez es menor como se muestra en los años 2007, que tuvo ventas de US\$81.2 millones FOB, frente a los US\$63.8 millones FOB registrados en 2008. Se aprecia la disminución en un 21.48% de la contribución del café a las exportaciones del departamento. Y se revela un aumento significativo en la participación de los productos no tradicionales como lo son azúcares y mieles, maquinaria industrial, artículos de hogares, químicos orgánicos que entre los mismos años registraron un 70.30% de las exportaciones del Cauca.<sup>8</sup>

---

7 ALONSO, Julio Cesar; LOTERO, Ana María. 10 años de la Ley Páez, transformación de la economía Caucana Artículo Icesi 2007.

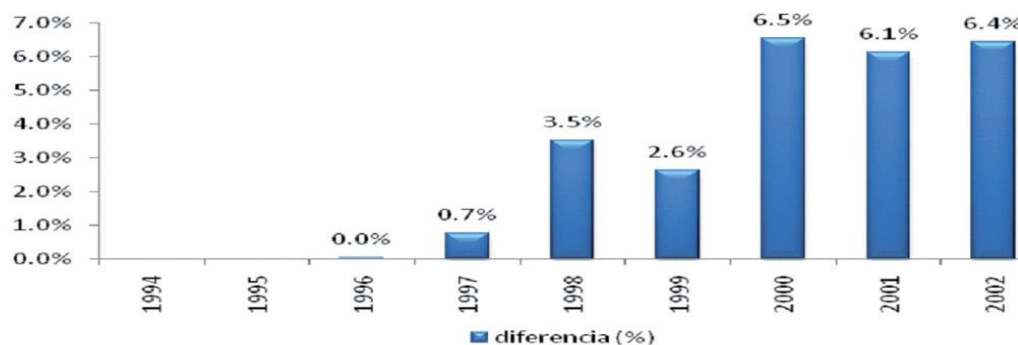
8 Perfil del comercio exterior en el Cauca, documento Cámara de Comercio del Cauca, 2006-2009

#### 4. JUSTIFICACIÓN

El desarrollo de esta investigación, analiza y describe la evolución del comercio exterior del Cauca, un Departamento que parte su historia en dos, la primera se caracteriza por la poca participación a nivel nacional e internacional, originado en parte por ser víctima de muchas catástrofes naturales que contribuyeron a un rezago en su economía. La segunda determina la llegada de la Ley Páez en el año 1995, la cual fomenta la contribución del Departamento en la economía nacional, gracias a la estrategia del gobierno de otorgarle exenciones tributarias a grandes empresas de diferentes sectores, que se concentraron en la zona norte del Cauca, la mayor afectada por los desastres y de esa manera aportaran en el desarrollo y crecimiento de la economía y del comercio exterior del Cauca.

En la siguiente gráfica se observa un comportamiento de la participación del Departamento del Cauca, mostrándose un antes y un después de implementación de la Ley Páez, la cual ha contribuido con el impulso del Departamento.

**Gráfica 3. Comparación de las proyecciones del PIB Caucano sin cambio estructural de la Ley Páez y el observado (1996-2002) (millones de \$ de 1994**

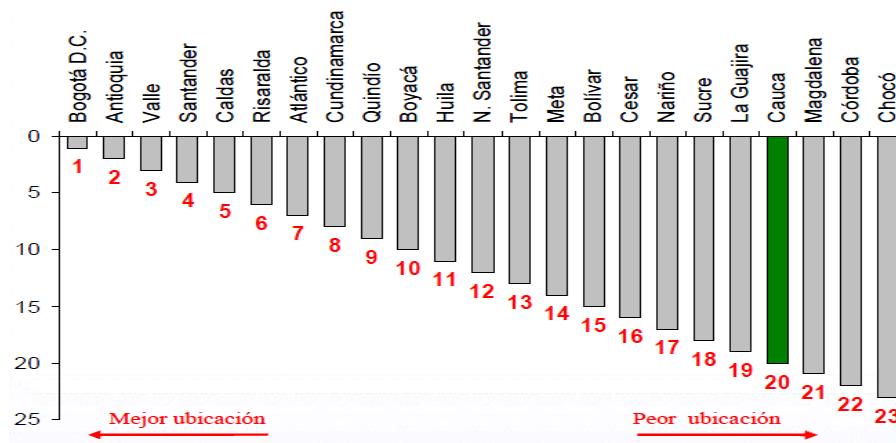


**Fuente:** Alonso, Julio Cesar 10 años de la Ley Páez Artículo Icesi 2007

Se resalta que el Departamento según los escalafones de competitividad regional, ocupa el puesto número 20 en una clasificación de 23 de los 32 Departamentos de Colombia analizados. Ubicándose en una posición baja, alejándose un poco del nivel colero, lo cual demuestra que el Cauca va en progreso y es prometedor,

aunque sus niveles de competitividad no son los mejores, ha venido teniendo cada vez mayor participación en el país y en el exterior<sup>9</sup>, apoyado con base en las acciones ejecutadas con la ley 218 de 1995.

**Gráfica 4. Escalafón de la competitividad de los Departamentos en Colombia 2006**



**Fuente:** CEPAL, Escalafón de la competitividad de los Departamentos en Colombia 2006

9 COMISIÓN ECONÓMICA PARA AMÉRICA LATINA (CEPAL), Escalafón de la competitividad de los Departamentos en Colombia 2006, en “Serie Estudios y perspectivas No. 19, Bogotá”, marzo de 2009

## 5. MARCO DE REFERENCIA

### 5.1 MARCO TEÓRICO

En la actualidad uno de los principales motores para mover una economía es el Comercio Internacional, el cual consiste en intercambiar bienes y servicios entre dos o más países diferentes.

Con el Comercio Internacional se le da la ventaja a los países de especializarse en la producción de aquellos bienes que le son más eficientes y de menores costes producir, además de que también se les permite consumir más de lo que se produce, ya que si no produce lo suficiente para abastecer la demanda de un país, puede comerciar con otro país para poder satisfacer las necesidades de la población.

El Comercio Internacional posee muchos atributos, ya que por medio de él, los países fortalecen relaciones que permiten el crecimiento de sus economías, además del aumento del mercado de los bienes que se producen en un país.

Entre las principales teorías de Comercio Internacional que se presentan, están la de los economistas clásicos como Adam Smith quien en 1776 en su obra “La Riqueza de las Naciones”, afirmó que “la especialización productiva aumenta la producción total”, donde Smith con su teoría dice que, un país que comercia a un nivel internacional debe especializarse en aquellos bienes en los cuales tiene ventaja absoluta, es decir en aquellos bienes en donde su producción tiene menores costes que en otros países, es decir el país exporta estos bienes y así financia las importaciones de los bienes que otros países producen con menores costes.<sup>10</sup>

---

10 Entor. Comercio Internacional.(consultado- Mayo 2011).Disponible en internet: <http://www.entor.no/CH/Ecn/ch-e-ci-001.htm>

Otra teoría es la del economista David Ricardo, consiste en la ventaja comparativa, la cual hace referencia a que un país puede obtener ganancias si comercia con el resto de los países aunque estos también produzcan con menores costes, lo que expresa este economista con esa afirmación es lo siguiente:

*Hay ventaja comparativa cuando los costes de producción y los precios percibidos son tales que cada país produce un producto que se venderá más caro en el exterior de lo que se vende en el mercado interior. Si cada país se especializa en la producción de los bienes y servicios en los que tiene ventaja comparativa, el resultado es un mayor nivel de producción mundial y mayor riqueza para todos los estados que comercian entre sí.<sup>11</sup>*

Modelo de Krugman: Propuesto por Paul Krugman, es uno de los modelos más modernos en cuanto a Comercio Internacional (1979), esta teoría se fundamenta en dos características, las economías de escala y la competencia monopolística y donde se pone al trabajo como el único factor de producción.<sup>12</sup>

Teoría de la disponibilidad: Planteada por Kravits en 1956 y se basa en que un país importara aquellos bienes cuya producción se muestra incapaz de producir y es insuficiente. Y la exportación se daría cuando el país exportaría aquellos bienes cuya producción es muy buena y tiene una oferta elástica.

Esta teoría también hace referencia a que la disponibilidad o indisponibilidad de los bienes se da teniendo en cuenta la existencia de los recursos naturales y los costes de las innovaciones. Sin embargo esta teoría no es satisfactoria en la explicación del incremento del comercio en países con características similares<sup>13</sup>.

Otro de los aportes al Comercio Internacional es la competencia de las industrias globales, planteado por Michael Porter, economista estadounidense quien se destaca por sus aportes relacionados con estrategias de competencia, en los

---

11 Ibid., p.23 Disponible en internet: <http://www.entor.no/CH/Ecn/ch-e-ci-001.htm>

12 Appleyard Field. Libro Economía Internacional 2003, capítulo 10 página 167

13 Artículos de economía Disponible en internet tomado de:

<http://www.fder.edu.uy/contenido/rrii/contenido/curricular/comercio-matutino/unidad-v-grupo-matutino/teorias-del-comercio-internacional-material-de-apoyo.pdf>.



cuales hace referencia a las competencias entre industrias globales donde plantea que la ventaja comparativa, la experiencia, las economías de escala en la producción, marketing, compras, logística, la diferenciación de los productos, la tecnología y la movilidad de la producción son las principales fuentes de la ventaja competitiva que permite que las industrias se desempeñen satisfactoriamente a nivel global.

En cuanto a competitividad regional Porter describe cuatro factores que son determinantes y estos consisten en:<sup>14</sup>

- La dotación del país, el cual se basa en la cantidad y calidad de los factores productivos básicos como lo son (capital, trabajo, y los recursos naturales) además del nivel de tecnología.
- La naturaleza de la demanda interna en relación con la oferta de la producción nacional.
- La existencia de una estructura productiva conformada por empresas ya sean pequeñas, medianas o grandes, pero eficientes en escala internacional, que anime la competitividad por medio de una oferta interna especializada de insumos, tecnologías y habilidades para sustentar un proceso de innovación generalizable a lo largo de cadenas productivas.
- Las condiciones prevalecientes en el país en materia de creación, organización y manejo de las empresas, así como de competencia, enlazada a innovación, ganancia y riesgo.

Otras teorías referentes a la investigación y que son base para el comercio exterior, son sobre la nueva geografía económica, dentro de las cuales se destacan:

---

14 Artículo de economía Disponible en internet tomado de:  
<http://www.gestiopolis.com/canales/economia/articulos/no%206/Compde%20Porter.htm>

Los polos de crecimiento planteada por Perroux, la cual consiste en un conjunto de industrias que están fuertemente interrelacionadas, a través de conexiones input-output alrededor de una industria líder, que es capaz de generar un crecimiento dinámico de la Economía.

La industria fuerte de alto crecimiento demandará productos de otros sectores o industrias, donde los polos son conformados por la industria líder y las industrias relacionadas con ella.

Este modelo es trasladado a la economía espacial por Boudeville, donde plantea que una industria puede estar localizada en un área geográfica cercana, transmitiendo el crecimiento al resto de la economía y al resto de las actividades de la zona.

El polo de crecimiento de Boudeville está formado por un conjunto de industrias en expansión, localizadas en el área urbana cuyo funcionamiento provoca, el posterior desarrollo de la actividad económica en su área de influencia.<sup>15</sup>

La otra importante teoría es la planteada por Christaller, el cual enfatiza que la función principal de una ciudad es servir de lugar central, proporcionando bienes y servicios al espacio rural que lo rodea, pues el lugar que abastece a mayor número de población será el ideal para la localización industrial. Según Christaller, los centros de alta jerarquía se caracterizan por tener unas poblaciones grandes y por presentar una sostenibilidad económica generada por el sector terciario, y para los lugares con una menor jerarquía se les atribuye una menor población y por tanto una menor área de servicios.

Los servicios tienden a localizarse en un punto central con respecto a los clientes dispersos, localización que permite un máximo de utilidades y un óptimo abastecimiento; por tal razón, las industrias prefieren localizarse en grandes ciudades (economías de aglomeración) en sitios ventajosos para el transporte,

---

15 BOUDEVILLE, J.R., Los modelos de desarrollo regional exógeno. (consultado en julio 2011). Disponible en internet: <http://www.eumed.net/tesis/ata/d8.htm>

cercano a recursos naturales, donde se encuentra la mano de obra barata, seguridad, institutos, tecnologías e innovaciones.<sup>16</sup>

## 5.2 MARCO CONCEPTUAL

Teniendo en cuenta las principales teorías que hacen referencia al comercio internacional, y los conocimientos sobre el mismo, se puede decir que en lo referente al comercio exterior y enfatizando en las exportaciones, se podría afirmar que la teoría más acertada y aceptada es la del economista clásico David Ricardo, "teoría de la ventajas comparativas", porque para un país es más eficiente exportar aquellos bienes donde su costo de producción sea menor al de otros bienes y menor en comparación con el de otros países.

Las exportaciones al ser uno de los componentes principales del PIB,  $PIB=C+I+G+(X - M)$ , es de vital importancia que el departamento del Cauca, tenga una participación considerable en el comercio internacional, con aquellos bienes que presenten una ventaja comparativa.

Según el modelo del PIB, el comportamiento de las exportaciones podría generar una balanza positiva o negativa, dependiendo de las importaciones de la región. En este caso para el año 2007 en materia de exportaciones del Cauca, el valor de las mismas fue US \$221.978.203,85 FOB, y las importaciones fueron US \$284.227.744,21.

Para el año 2008 las exportaciones fueron US \$211.917.888,39 FOB, y las importaciones US \$321.557.701,30, lo que muestra que la balanza comercial del departamento del Cauca fue negativa. Si éste se convierte en un exportador potencial su balanza negativa empezaría a disminuir lo que sería de vital importancia para su participación en el PIB.

---

16 Planteamientos teóricos sobre la localización y organización de la ciudad. Teoría de Walter Christaller, Disponible en internet: [http://www.tdcat.cesca.es/TESIS\\_UPC/AVAILA-BLE/TDX-0328103112723/0-2PARTE1.pdf](http://www.tdcat.cesca.es/TESIS_UPC/AVAILA-BLE/TDX-0328103112723/0-2PARTE1.pdf)

Siguiendo con el tema de ventajas comparativas, otra de las teorías que se acomoda a esta situación sería la del desfase tecnológico propuesta por Posner y Hufbaer, ya que trata sobre el nivel de tecnología que tiene un país, es decir *“entre mejor tecnología tenga una nación, mayor será la ventaja comparativa con otros países, pero aunque esto hace a un país más eficiente, se entra en una disyuntiva, ya que al ser la tecnología más eficiente, desplaza la mano de obra, trayendo problemas de desempleo, lo cual no es conveniente para el país ni para la región”*.

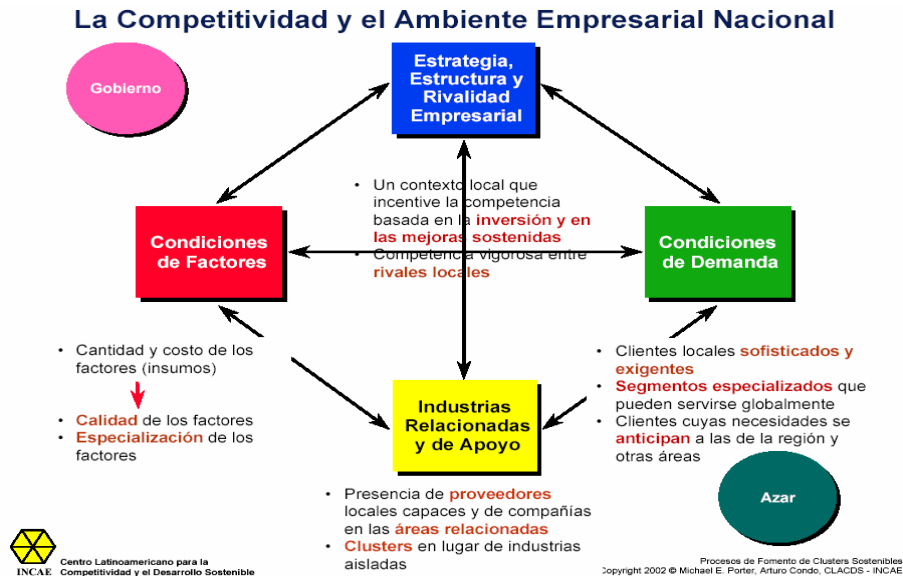
La competitividad es una de las claves para el comercio internacional, es por ello que los aportes de Michael Porter son de suma importancia para las empresas, las regiones, los países entre otros, para saber cómo enfrentarse a la globalización y salir bien librados de ella.

Entre los apuntes que ha hecho Porter a la competitividad y al comercio internacional, se destacan los de las economías de escala, ya que estas se dividen en varias clases:

- Economías de escala para la producción: Un país, una región, una empresa, en este caso el Departamento del Cauca, tendrá mayores probabilidades de participar y de competir en los mercados internacionales si su producción se presenta a escala.
- Economías logísticas de escala: En este caso si las empresas tienen un manejo óptimo de todas sus funciones, esto traerá disminución de costos, que podrán ser utilizados para beneficios de las empresas y competir a nivel internacional.
- Economías de escala en marketing: Es uno de los apuntes más importantes, ya que la publicidad vende y puede llevar a una empresa al éxito, el problema es que no todas las organizaciones cuentan con los recursos suficientes para hacer una eficiente publicidad y el problema aquí, sería si las empresas del Departamento del Cauca cuentan con los recursos suficientes para poder aplicar esta estrategia.
- Economías de escala en compras: Este factor sería eficiente para el Departamento del Cauca, ya que si se aplica a buenas negociaciones, le podría permitir a la industria regional disminuir costos, además aprovechar la riqueza de recursos que tiene Colombia.

Otro de los grandes aportes y de gran influencia para las economías ya sean de empresa, de una región hasta de un país, es el Diamante de Porter que se muestra a continuación.

**Figura 1. La Competitividad y el Ambiente Empresarial Nacional**



En el gráfico anterior, y teniendo en cuenta la temática de este trabajo, es muy acertado en su teoría ya que por medio de él, se puede observar y comprender cuál es la posición a un nivel comparativo del departamento del Cauca frente a la competencia global, y cada uno de los componentes del diamante de Porter funcionan de tal manera que la competitividad sea mayor.

Viendo cada uno de sus componentes como es el caso de la estrategia, estructura y rivalidad empresarial, se aprecia que entre mayor sea la competencia de las empresas o de las regiones, más se va a trabajar para tener una mayor productividad e innovación, es decir que en el caso del departamento, al ser los otros departamentos y sus socios comerciales más competitivos este debe innovar y competir más fuerte para ser más productivo.

- Las condiciones de demanda: Si los principales socios comerciales del Departamento son exigentes, este debe producir sus bienes con una mejor calidad e innovar constantemente para tener altos niveles de competitividad.

- Las industrias relacionadas y de apoyo: El Departamento y sus empresas deben estar en una continua comunicación con otros y otras, para así intercambiar información que sea útil y les pueda ayudar en materia de innovación y competitividad.
- Las condiciones de los factores: Si las empresas que se encuentran en el Departamento que son las claves para la economía del mismo cuentan con trabajo calificado, buen capital y buena infraestructura crean ventaja competitiva ante las empresas existentes en otros departamentos y en otros países.

Con base lo explicado anteriormente el gobierno, según el diamante de Porter, juega un papel muy importante, ya que si está al pendiente de todo lo que pasa, debe incentivar a las empresas para que mejoren su competitividad, y así éstas puedan estimular la demanda de productos avanzados, factores especializadas y regulen la competencia entre las empresas, para un mejor desarrollo de las economías y la competitividad.

Otra de las claves para el comercio exterior que actualmente se destacan a la hora de tomar decisiones, en cuanto a estrategias de competitividad regional, son las teorías de la nueva geografía económica, dentro de las cuales encontramos la aplicación de algunas de estas, gracias a la ley Páez como lo son los parques industriales, que hoy en día hay en el departamento del Cauca, que aglomeran grandes empresas creando así polos de crecimiento, que a su vez estimulan la competitividad, mejorando la economía y aumentando el comercio exterior.

## 6. METODOLOGÍA

La metodología utilizada para llevar a cabo la presente investigación es de tipo analítico y descriptivo, con características propias, inclinadas al análisis de la evolución del comercio exterior del departamento del Cauca para el periodo 1991-2008.

Para elaborar esta investigación se realizaron los siguientes procesos:

### 6.1 ESQUEMA DE LA INVESTIGACIÓN.

En el desarrollo de la primera etapa se revisaron los principales conceptos, de las teorías que apoyan la investigación además de concretar la misma.

- Importancia de la investigación
- Antecedentes de la investigación
- El marco teórico y conceptual en el cual se fundamentó la investigación.

**6.1.1 Recopilación de la información.** La recolección de la información fue de tipo secundaria, la cual es suministrada por Ministerio de comercio, industria y turismo, además del DANE, Zeiky y otras entidades.

**6.1.2 Análisis de la información.** En esta etapa, se analizaron los datos recolectados, y se desarrollaron los objetivos para obtener resultados precisos.

**6.1.3 Análisis de los resultados de la evolución del comercio exterior del departamento del Cauca para el periodo 1991-2008.** En esta etapa se describieron los efectos que arrojaron los datos, verificando la evolución del comercio exterior del departamento del Cauca, y los efectos que se han producido en el departamento.

**6.1.4 Conclusiones y recomendaciones.** Finalizando el esquema se exhibieron los descubrimientos más relevantes en la investigación, el cumplimiento acertado de los objetivos y sus fallas, además de las posibles recomendaciones para nuevas investigaciones.



## **7. COYUNTURA ECONÓMICA DEL DEPARTAMENTO DEL CAUCA Y SU EVOLUCIÓN EN EL COMERCIO EXTERIOR**

### **7.1 CONTEXTO ECONÓMICO**

En 2008 el Cauca contaba con 1.298.541 habitantes, mostrando un leve crecimiento del 0.8% con respecto al año inmediatamente anterior, población que se encuentra localizada en los 38 municipios que conforman dicha región del país, incluida Popayán ciudad y capital del departamento.

Las principales actividades económicas que se desarrollan en el Cauca son variadas, entre las que sobresalen la agricultura, la ganadería, la minería, el comercio, la explotación de madera, el turismo y los servicios. Sin embargo, el cultivo de caña de azúcar, ha desarrollado en las últimas dos décadas la agroindustria de esta región colombiana. Otros productos del sector primario que se destacan en menor cuantía, ¡pero que no dejan de ser menos importantes para el crecimiento y desarrollo económico del Cauca! son: plátano, maíz, café, cacao, frijol, anís y papa, cultivados en los municipios de Almaguer, Balboa, Bolívar, Cajibío, Corinto, Silvia, Santander de Quilichao y Caloto. Por su parte, la actividad ganadera, que ha favorecido la producción de leche y carne, se desarrolla en los municipios de Balboa, Almaguer, Caloto, Corinto, Toribio, Mercaderes y Miranda.

Entre las actividades económicas “informales” se encuentra la explotación de oro que se ha llevado a cabo desde el periodo prehispánico y con mayor impulso durante la colonia, cuando se introdujeron esclavos para el trabajo en las minas. Los municipios mineros son Almaguer, Balboa, Cajibío, Caloto, Guapí, Inzá, Jambaló, Miranda, Morales, Páez o Belalcázar, Puracé y Toribio. Así mismo, la explotación forestal se hace en Argelia, Balboa, Cajibío, El Tambo, López de Micay y Santa Rosa.

El turismo, el comercio y los servicios se orientan desde Popayán centro financiero, industrial, de transporte y telecomunicaciones de la región. La ciudad, próxima al volcán Puracé, presenta un agradable aspecto con sus construcciones de arquitectura colonial y es, además, uno de los centros culturales del país; así

como también lo es el macizo Colombiano, la población de Silvia y demás poblaciones indígenas.

**7.1.1 Mercado Laboral del Cauca.** La clasificación de la población para medir el empleo y desempleo, se basa sobre el criterio que distingue a quienes tiene capacidad para laborar, y entre ellos a quienes están o no empleados. De este modo, y según la clasificación adoptada en Colombia por el Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE) existen cinco categorías básicas de clasificación, que describen laboralmente la población\*.

La primera categoría corresponde a la edad, como criterio para distinguir entre quienes pueden o no tener capacidad para trabajar, se conoce como población en edad de trabajar (PET) es una proporción de la población total (PT); que normalmente oscila entre el 60 y 80% dependiendo de la economía que se esté describiendo. El segundo criterio desagrega la (PET) en población económicamente activa (PEA) y población económicamente inactiva (PEI) la primera corresponde a quienes quieren ejercer o están ejerciendo alguna actividad económica remunerada, a los ayudantes familiares que trabajan más de 15 horas a la semana. Y la (PEI) cuantifica a quienes no desean o no pueden ejercer una actividad económica semejante a la descrita en la (PEA)<sup>17</sup>.

De este modo la (PEA) es considerada el indicador de la oferta de trabajo, la cual fluctúa en términos absoluto y relativo, debido a los ciclos económicos que determinan las posibilidades, el tamaño y la composición del mercado laboral. De modo que al ser la (PEA) la población más objetiva en el estudio estructural y coyuntural del mercado laboral; ésta se descompone en ocupados y desocupados. Así, “son ocupados las personas mayores de 12 años que tienen alguna actividad remunerada con dedicación de por lo menos una hora semanal y quienes tienen un empleo o negocio, o están vinculados a algún proceso productivo pero no

---

\* Este criterio varía de acuerdo a las condiciones políticas, económicas, culturales y sociales de cada país, en Colombia la población en edad de trabajar se considera a partir de los 12 años, y la edad de jubilación va en ascenso.

17 LORA, Eduardo. Técnicas de Medición Económica “Metodología y Aplicación en Colombia”. Indicadores de Empleo y Desempleo. Capítulo 2. 3ª Edición. Bogotá: Alfaomega Colombiana S.A, 2005. P. 19 - 36.

trabajan en el periodo de referencia de la encuesta por estar en vacaciones, licencia, etc.”<sup>18</sup>.

Debido a que una persona que trabaje una hora semanal se podría considerar ocupada, automáticamente surge la cuarta categoría de la clasificación de la población en el mercado laboral, para responder al interrogante sobre el número de horas que cada individuo trabaja semanalmente; surgiendo de esta forma los ocupados y subempleados.

Partiendo del estudio de la gran encuesta integrada de hogares realizada por el DANE, el estudio del mercado laboral para el Departamento del Cauca, empieza a ser tenida en cuenta a partir de septiembre del 2006 cuando ingresa Popayán dentro de las 11 ciudades intermedias.<sup>19</sup>

Por tanto, del total de la población del Cauca en 2008 el comportamiento del mercado laboral registró una, tasa de desempleo (paro) del 10,7% algo más de 1.6 puntos porcentuales frente a la de 2007 que se ubicó en 9,1% (ver tabla 1). Lo cual determina que más de 58 mil personas en edad de trabajar, de las casi 547 mil de la Población Económicamente Activa (PEA), y que buscaron trabajo durante un periodo mínimo de cuatro semanas consecutivas; no pudieron ubicarse en uno que les permitiera generar algún tipo de renta durante dicho año.

En materia de participación laboral, los resultados indican que se produjo una disminución de 3,5 puntos porcentuales, al pasar de 57,9% a 54,4%, estos resultados se deben al decrecimiento absoluto y relativo de la (PEA) que fue de 4,6% mientras que la (PET) aumento 1.5% con respecto al año inmediatamente anterior. Por su parte, la población ocupada (O) pasó de representar el 52,6% a 48,6% disminuyendo 4,1 puntos porcentuales, mientras que la variación con respecto al número de personas ocupadas fue del 6,3%, frente al incremento en la población en edad de trabajar. Aunque los resultados en materia de subempleo indican que pasó de 47,3% a 40,3%; lo cierto es que a pesar de la reducción en el

---

18 Ibíd. p. 19 - 36.

19 Gran Encuesta Integrada de Hogares. DANE. Junio 2006. Bogotá DC.

número de personas empleadas, las que están ocupadas presentan una mejoría en la calidad de sus puestos de trabajo.

**Cuadro 1. Principales indicadores del mercado laboral del Cauca años 2007-2008**

CONCEPTO	2007		2008		
	Total	Part. %	Total	Part. %	Var %
<b>Población Total (PT)</b>	1.288.362	100,0	1.298.541	100,0	0,8
<b>Población en Edad de Trabajar (PET)</b>	990.187	76,9	1.005.369	77,4	1,5
<b>Tasa Global de Participación (TGP)</b>	745.962	57,9	706.406	54,4	-5,3
<b>Población Económicamente Activa (PEA)</b>	573.241	44,5	546.721	42,1	-4,6
<b>Población Económicamente Inactiva (PEI)</b>	416.946	32,4	458.648	35,6	10,0
<b>Ocupación (O)</b>	521.316	52,6	488.679	48,6	-6,3
<b>Desempleo (D)</b>	52.134	9,1	58.643	10,7	12,5
<b>T.D. Abierto</b>	44.713	7,8	51.610	9,4	15,4
<b>T.D. Oculto</b>	7.421	1,3	7.033	1,3	-5,2
<b>Tasa de subempleo subjetivo</b>	271.349	47,3	220.189	40,3	-18,9
<b>Insuficiencia de horas</b>	109.692	19,1	88.356	16,2	-19,5
<b>Empleo inadecuado por competencias</b>	127.390	22,2	105.614	19,3	-17,1
<b>Empleo inadecuado por ingresos</b>	233.417	40,7	194.546	35,6	-16,7

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores.

Nota: Datos expandidos con proyecciones de población, elaboradas con base en el Censo 2005

Así mismo y pese a que la población total del Cauca aumentó 0.8% la correspondiente en edad de trabajar (PET) creció 1.5% es decir a una tasa casi del doble, lo cual determina temporalmente una mayor oferta de trabajo, para el desarrollo socioeconómico de la región.

**7.1.2 Mercado Laboral de Popayán.** Con respecto a la población ocupada en la capital del departamento del Cauca durante 2008, ésta se contrajo en casi 1000 personas, correspondiente a 1.1% frente al año inmediatamente anterior al pasar de 90 mil a casi 89 mil personas empleadas. Al desagregar dicha población por rama de actividad se puede observar que el sector de Comercio, hoteles y restaurantes, representa la mayor proporción de los empleos de la ciudad, algo más de la tercera parte, no obstante despendio marginalmente durante 2008 (ver tabla 2).

**Cuadro2. Población ocupada de Popayán según rama de actividad 2007-2008 (miles de personas)**

<b>RAMA DE ACTIVIDAD</b>	<b>2007</b>	<b>%</b>	<b>2008</b>	<b>%</b>
<b>Comercio, hoteles y restaurantes</b>	<b>31</b>	<b>34,4%</b>	<b>30</b>	<b>33,7%</b>
<b>Servicios, comunales, sociales y personales</b>	<b>27</b>	<b>30,0%</b>	<b>26</b>	<b>29,2%</b>
<b>Industria manufacturera</b>	<b>8</b>	<b>8,9%</b>	<b>8</b>	<b>9,0%</b>
<b>Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler</b>	<b>6</b>	<b>6,7%</b>	<b>7</b>	<b>7,9%</b>
<b>Transporte, almacenamiento y comunicaciones</b>	<b>9</b>	<b>10,0%</b>	<b>9</b>	<b>10,1%</b>
<b>Construcción</b>	<b>6</b>	<b>6,7%</b>	<b>6</b>	<b>6,7%</b>
<b>Intermediación financiera</b>	<b>1</b>	<b>1,1%</b>	<b>1</b>	<b>1,1%</b>
<b>Agricultura, ganadería, pesca, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua</b>	<b>2</b>	<b>2,2%</b>	<b>2</b>	<b>2,2%</b>
<b>TOTAL</b>	<b>90</b>	<b>100,0%</b>	<b>89</b>	<b>100,0%</b>

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores.

Nota: Datos expandidos con proyecciones de población, elaboradas con base en el Censo 2005

Por efecto del redondeo en miles, los totales pueden diferir ligeramente

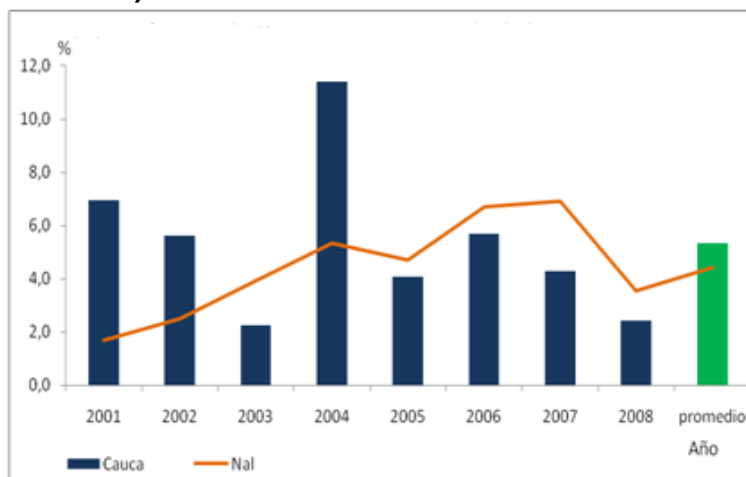
Los servicios, comunales, sociales y personales, ocupan la segunda mayor parte de la (PEA) de Popayán, la cual alcanzó alrededor de 26 mil ocupados en 2008, siendo menor en casi un punto porcentual con respecto a la de 2007. Conservando el orden cronológico, el sector de Transporte, almacenamiento y

comunicaciones, ocupa la décima parte de los empleados de la ciudad, la cual prácticamente se ha mantenido constante entre 2007 – 2008; mientras que el sector real en una menor cuantía ha ocupado a 8 mil personas, representando de esta forma el 9% de la (PEA).

La tasa de desocupación de Popayán paso del 15.9% en 2007 a 18.3% en 2008, el incremento de 2.4 puntos porcentuales en la tasa de desempleo de la ciudad, se explica por el incremento de la (PEA) en más de 2 mil personas, la cual en 2008 alcanzó 109 mil personas. Adicionalmente, la crisis internacional generó en gran parte de la población expectativas de una inminente recesión de la economía nacional, debido a que mil empleos se perdieron durante ese último año. Por su parte, los sectores económicos que mayor contribuyen con el mercado laboral de la ciudad, también son las que representan las mayores tasa de desocupación; y la explicación tiene que ver con el número de solicitudes en las ramas de actividad que mejor comportamiento están mostrando en la economía regional.

**7.1.3 Producto Interno Bruto (PIB) del Cauca.** La economía del Cauca creció en el periodo 2001 – 2008 a una tasa media anual del 5.3% pasando de representar \$3.85 billones en 2001 a más de \$ 5.44 billones en 2008; de este modo y con base en la tendencia cada 13 años se duplicaría el valor inicial del PIB a precio constante de 2005 (*ver grafica 1*).

**Gráfica 5. Variación del PIB del Cauca y Colombia 2001-2008 a Precio Constante (Base: 2005)**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores.

El crecimiento económico del país en términos medio anual durante el mismo periodo fue de 4.4%, es decir 0.9 puntos porcentuales menor que el del Cauca. No obstante, se observa que el año de mayor crecimiento para la economía caucana fue en 2004 cuando creció 11.4% más del doble de la registrada a nivel nacional; pese a que en promedio el crecimiento de la región ha sido mayor a la nacional, cabe reconocer que la tendencia del crecimiento del PIB que mantuvo el Cauca en los primeros cuatro años de la serie analizada con respecto a la nacional se redujo significativamente entre 2005 – 2008; cuando la economía departamental creció en promedio al 4.1% es decir 1.4 puntos porcentuales menor que la nacional.

De este modo y de mantenerse esta tendencia del crecimiento del PIB por debajo de la nacional, podría representar un gran retroceso en materia de desarrollo económico territorial considerando que la región contribuye tan solo con el 1.4% del PIB nacional<sup>20</sup>.

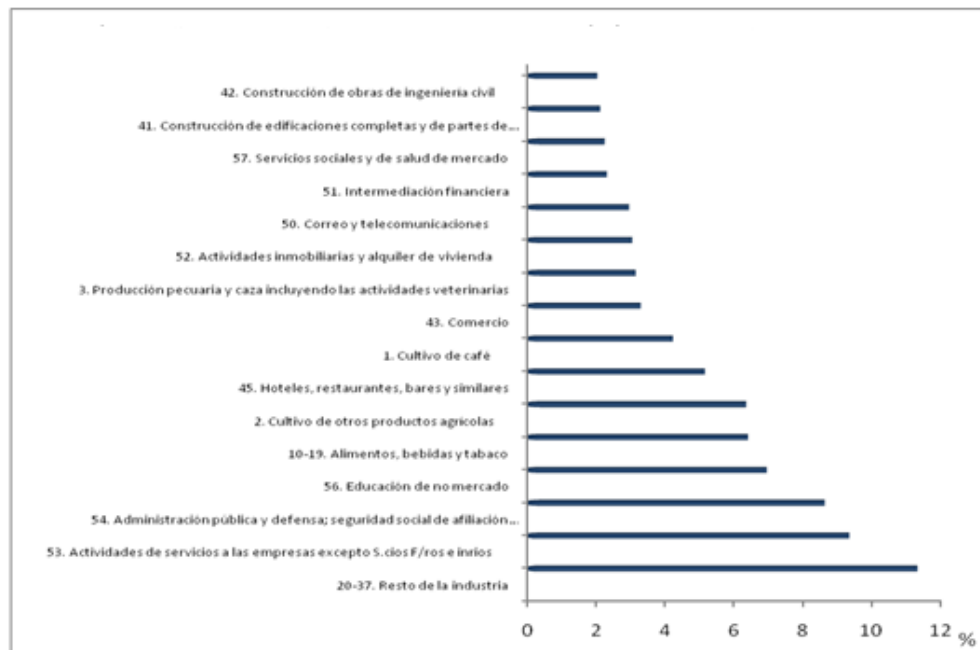
Entre las principales ramas de actividad que contribuyen con PIB del Cauca se encuentra de mayor a menor, el “Resto de la Industria”, que en el periodo 2001 – 2008 en términos medio anual ha contribuido con el 11.3% equivalente a \$521 mil millones de pesos corrientes, seguido por “Actividades de servicios a las empresas excepto servicios financieros e inmobiliarios” con 9.3% equivalente \$444 mil millones, en tercer lugar se ubica el sector de “Administración pública y defensa; seguridad social de afiliación obligatoria” con 8.6% ascendiendo a casi \$396 mil millones en menor cuantía y con un valor de más de \$320 mil millón se encuentra la “Educación de no mercado” cuya participación fue del 7% seguidamente se encuentra el sector de “Alimentos, bebidas y tabaco” que pese a contribuir con el 6.4% del valor total de los bienes finales generado al interior del departamento del Cauca, viene en continuo ascenso mostrando un crecimiento medio anual del 9.3% durante la serie de tiempo analizada (*ver gráfico 2*) .

---

20 RAY, Debraj. Economía del Desarrollo “El Desarrollo Económico: Visión Panorámica”. Capítulo 2. 1ª Edición. Barcelona: Antoni Bosch, 2002. P. 5 - 43.



**Gráfica 6. Participación media del PIB corriente (2001-2008) de los principales sectores económicos del Cauca**



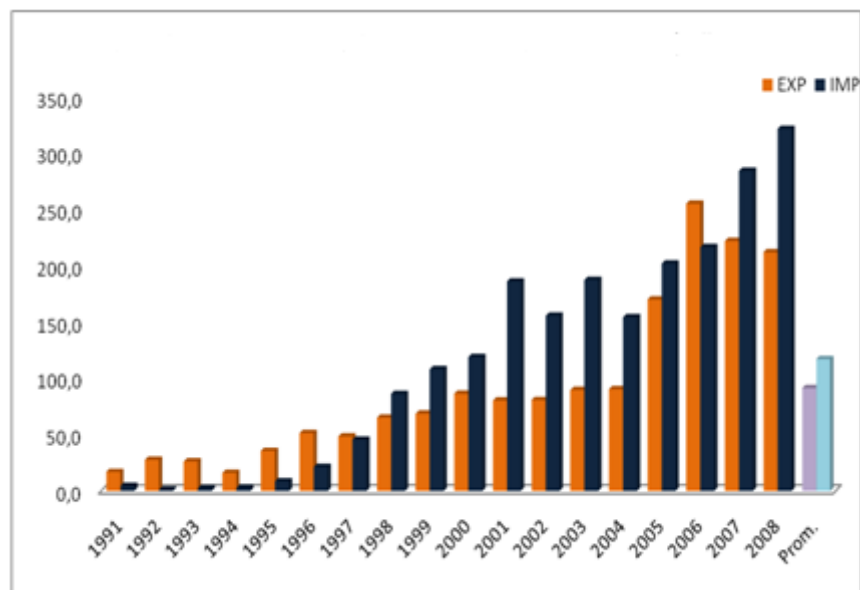
**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores.

Otros sectores igualmente relevantes en la composición económica de la región son: “Cultivo de otros productos agrícolas” con un 6.4% seguidamente se ubica con el 5.2% “Hoteles, restaurantes, bares y similares” posteriormente se encuentra el “Cultivo de café” con una participación del 4.2% así como el “Comercio” con casi \$150 mil millones representó el 3.3%.

En términos generales el Cauca es la décima novena región que mayormente ha contribuido con el PIB nacional en el periodo 2001–2008, entre los 32 Departamentos y el Distrito Capital superando tan solo y en orden cronológico a Magdalena, La Guajira, Arauca, Quindío, Sucre, Caquetá, Chocó, Putumayo, San Andrés y Providencia, Guaviare, Vichada, Amazonas, Guainía, Vaupés. Sin embargo, cuando se evalúa con respecto al PIB percapita desciende al vigésimo cuarto lugar; logrando un valor de US\$ 2.170 dolares en términos medio anual durante el periodo 2001–2008.

**7.1.4 Balanza Comercial del Cauca.** Esta ha sido deficitaria en diez de los 18 años del periodo comprendido entre 1991–2008 acumulando más de US\$ 464 millones de deuda en dicho periodo. Sin embargo, la tendencia de las exportaciones que superaron a las importaciones en más de US\$ 19 millones en promedio anual entre 1991–1997 se modificó a partir de la llegada de la crisis financiera y económica, de 1998 observándose un déficit por cuenta corriente de más de US\$ 58 millones en promedio anual entre 1998 – 2005 y de más de ochenta y cinco millones entre 2007 y 2008 (*gráfica 3*).

**Gráfica 7. Exportaciones (FOB) e importaciones (CIF) del Cauca 1991-2008 (mil US\$)**



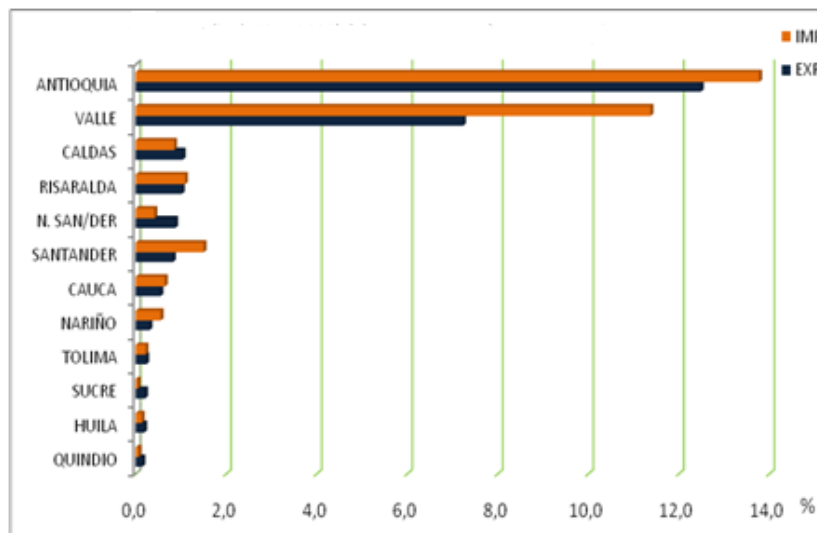
**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

De este modo en el periodo 1991–2008 las exportaciones del Cauca superaron los US\$ 91.2 Millones, siendo el año 2006 el de mayor auge cuando éstas totalizaron US\$ 255.0 Millones, mientras el menor relevancia fue en 1994 US\$ 16.0 Millones. Mientras las importaciones ascendieron en terminos medio anual durante la serie a US\$ 117.0 Millones, es decir algo más de US\$ 25.8 Millones de deficit comercial anual. Así, el crecimiento medio anual de las importaciones ha sido del 44.4% más del doble de las exportaciones, razon por la cual el valor de las primera se ha duplicado cada 1.6 años, mientras el de las exportaciones lo ha hecho cada 3.2 años.

Pese a ello, la participación del Cauca en el total del comercio internacional colombiano ha sido relativamente estable y pareja, 0.6% en las exportaciones y 0.7% en las importaciones. De este modo marginalmente el Departamento ha perdido una posición entre las regiones que mayormente contribuyen con el comercio exterior nacional, ya que, en el periodo 1991–2008 había ocupado la decima sexta posición, y en 2008 paso a ocupar la decima séptima.

De este modo la participación del comercio internacional del Cauca la posiciona en la mitad de las regiones que direccionan parte de su producción hacia afuera, superando a regiones como Nariño, Tolima, Sucre, Huila y Quindio, entre otras. No obstante, es superada departamento tales como Antioquia, Bogotá, Cundinamarca, Valle, Atlántico, Bolívar, Risaralda, Caldas, los Santanderes, entre otros (ver gráfico 4).

**Gráfico 8. Participación % media (1991-2008) del Cauca en relación con otras Regiones colombianas**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

En general, la dinámica exportadora local, vista por sectores económicos, indica que los sectores que siguen registrando el mayor movimiento exportador fueron el agropecuario y el agroindustrial. Sin embargo, el auge de estos sectores en el comportamiento presentado por el Cauca no le ha permitido seguir la tendencia que mostraron la gran mayoría de Departamentos.

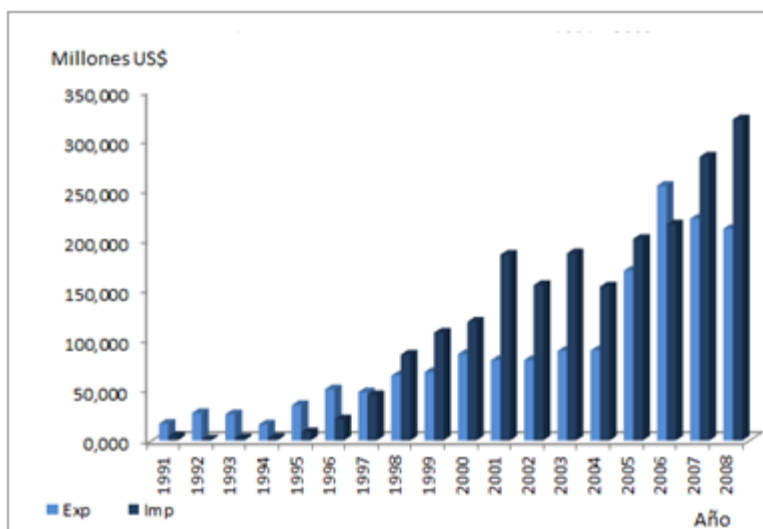
## 8. COMERCIO EXTERIOR DEL CAUCA SEGÚN POSICIÓN ARANCELARIA

### 8.1 EXPORTACIONES DEL CAUCA SEGÚN POSICIÓN ARANCELARIA

Con la implementación de la Ley Páez en el año 1995, el Departamento del Cauca logró que el dinamismo de su economía se hiciera notorio, aumentando sus actividades exportadoras a partir de dicho año.

Considerando que el Departamento del Cauca representa una participación relativamente baja en la composición del comercio internacional colombiano, cabe reconocer que ésta región ha mostrado una de las tasas de crecimiento más altas del país con un 21.9% lo que permitió que cada 3.2 años su valor inicial se duplicara. Sin embargo, dicha tasa fue mayor en los años que antecedieron la crisis económica de finales de los años noventa. Así, mientras en 1991 el Cauca exportó US\$ 16.9 millones, ya para el 2008 dicho valor ascendió a casi US\$ 212 millones, donde el año de mayor importancia fue 2006 cuando registró US\$ 255 millones. (ver grafica 9)

**Gráfica 9. Exportaciones & importaciones del Cauca 1991-2008 Mil US\$**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

Partiendo de los 99 capítulos de posiciones arancelarias, a continuación se presentan una muestra de las cinco principales, basándose en sus valores FOB en el periodo 1991-2008, el peso de la participación de estas frente al resto de posiciones y la participación de los cinco más importantes, encabezadas por azúcares y artículos de confitería, seguido de café, té, yerba, mate y especias, en el tercer y cuarto lugar están el papel, cartón y manufacturas de pasta celulósica, de papel o cartón y las manufacturas de fundición de hierro o acero, respectivamente. Y por último están los reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, partes de estas máquinas y aparatos.

En la tabla N.3 se aprecia las principales cinco actividades de los 99 capítulos arancelarios, demostrando el comportamiento de ellas en el periodo 1991-2008 en valores absolutos, lo cual se describirá más adelante.

### Cuadro 3. Exportaciones en millones de US\$ según valores FOB para los principales capítulos arancelarios

AÑOS	EXPORTACIONES EN MILLONES DE US\$ SEGUN VALORES FOB PARA LOS PRINCIPALES CAPITULOS ARANCELARIOS					
	Azúcares y Artículos de Confitería	Café, Té, Yerba Mate y Especias	Papel y Carton. Manufacturas de Pasta de Celulosa, de Papel o de Carton	Manufacturas de Fundición, de Hierro o de Acero	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos y Artefactos Mecánicos. Partes de estas Máquinas o Aparatos	TOTAL EXPORTACIONES CAUCA
1991	12.305.211	-	-	-	20.000	16.858.415
1992	23.053.105	-	-	-	1.200	27.605.517
1993	21.742.197	1.440	-	-	11.368	26.248.042
1994	11.933.776	2.550	-	-	1.047	16.025.530
1995	27.887.867	-	733	-	1.489.421	35.567.236
1996	45.930.208	-	-	-	42.136	51.463.248
1997	40.053.058	22.646	1.227	-	25.680	48.366.416
1998	57.243.559	-	-	-	14.094	65.031.346
1999	49.336.026	-	123.974	283.606	1.763.889	68.657.785
2000	42.428.621	-	1.832.265	4.691.366	691.931	86.387.435
2001	34.351.818	-	2.369.642	5.524.292	2.649.859	80.450.059
2002	34.159.253	-	7.921.207	6.335.114	4.569.660	80.688.194
2003	40.456.394	-	12.320.790	4.420.284	5.655.759	89.712.956
2004	31.048.424	-	15.785.163	9.037.661	8.458.150	90.358.990
2005	38.803.350	63.771.779	18.908.039	10.601.776	9.136.850	169.945.319
2006	61.357.040	94.982.559	19.192.205	11.395.540	27.409.066	255.013.359
2007	37.498.513	81.380.916	20.700.596	14.020.283	36.512.061	221.978.204
2008	19.550.115	63.832.256	23.543.995	18.390.415	42.959.299	211.917.888
TOTALES	629.138.535	303.994.145	122.699.838	84.700.338	141.411.470	1.642.275.940

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

En las Tablas número 4 y 5 se muestra la participación de las cinco posiciones arancelarias durante el periodo de tiempo 1991-2008, lo cual se describirá más adelante en el capítulo.

**Cuadro 4. Porcentajes de participación de las exportaciones para los principales capítulos arancelarios**

AÑOS	PORCENTAJES DE PARTICIPACIÓN DE LAS EXPORTACIONES PARA LOS PRINCIPALES CAPITULOS ARANCELARIOS				
	Azúcares y Artículos de Confeitería	Café, Té, Yerba Mate y Especies	Papel y Carton. Manufacturas de Pasta de Celulosa, de Papel o de Carton	Manufacturas de Fundición, de Hierro o de Acero	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos y Artefactos Mecánicos. Partes de estas Máquinas o Aparatos
1991	72,99%	0,00%	0,00%	0,00%	0,12%
1992	83,51%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
1993	82,83%	0,01%	0,00%	0,00%	0,04%
1994	74,47%	0,02%	0,00%	0,00%	0,01%
1995	78,41%	0,00%	0,00%	0,00%	4,19%
1996	89,25%	0,00%	0,00%	0,00%	0,08%
1997	82,81%	0,05%	0,00%	0,00%	0,05%
1998	88,02%	0,00%	0,00%	0,00%	0,02%
1999	71,86%	0,00%	0,18%	0,41%	2,57%
2000	49,11%	0,00%	2,12%	5,43%	0,80%
2001	42,70%	0,00%	2,95%	6,87%	3,29%
2002	42,33%	0,00%	9,82%	7,85%	5,66%
2003	45,10%	0,00%	13,73%	4,93%	6,30%
2004	34,36%	0,00%	17,47%	10,00%	9,36%
2005	22,83%	37,52%	11,13%	6,24%	5,38%
2006	24,06%	37,25%	7,53%	4,47%	10,75%
2007	16,89%	36,66%	9,33%	6,32%	16,45%
2008	9,23%	30,12%	11,11%	8,68%	20,27%
PROMEDIO	56,15%	7,87%	4,74%	3,40%	4,74%

Fuente: DANE, cálculo y diseño de los autores

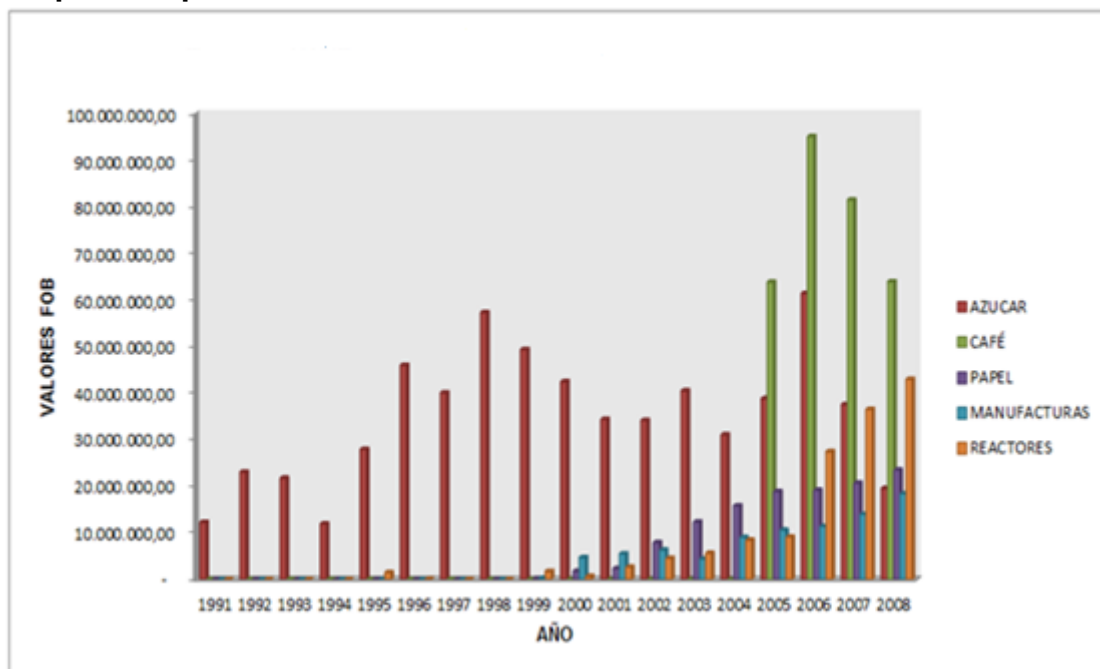
**Cuadro 5. Porcentajes de participación de las exportaciones para los principales capítulos arancelarios**

AÑOS	PORCENTAJES DE PARTICIPACIÓN DE LAS EXPORTACIONES PARA LOS PRINCIPALES CAPITULOS ARANCELARIOS				
	Azúcares y Artículos de Confeitería	Café, Té, Yerba Mate y Especies	Papel y Carton. Manufacturas de Pasta de Celulosa, de Papel o de Carton	Manufacturas de Fundición, de Hierro o de Acero	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos y Artefactos Mecánicos. Partes de estas Máquinas o Aparatos
1991	1,96%	0,00%	0,00%	0,00%	0,01%
1992	3,66%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
1993	3,46%	0,00%	0,00%	0,00%	0,01%
1994	1,90%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
1995	4,43%	0,00%	0,00%	0,00%	1,05%
1996	7,30%	0,00%	0,00%	0,00%	0,03%
1997	6,37%	0,01%	0,00%	0,00%	0,02%
1998	9,10%	0,00%	0,00%	0,00%	0,01%
1999	7,84%	0,00%	0,10%	0,33%	1,25%
2000	6,74%	0,00%	1,49%	5,54%	0,49%
2001	5,46%	0,00%	1,93%	6,52%	1,87%
2002	5,43%	0,00%	6,46%	7,48%	3,23%
2003	6,43%	0,00%	10,04%	5,22%	4,00%
2004	4,94%	0,00%	12,86%	10,67%	5,98%
2005	6,17%	20,98%	15,41%	12,52%	6,46%
2006	9,75%	31,24%	15,64%	13,45%	19,38%
2007	5,96%	26,77%	16,87%	16,55%	25,82%
2008	3,11%	21,00%	19,19%	21,71%	30,38%
TOTALES	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

Fuente: DANE, cálculo y diseño de los autores

En la gráfica N. 10, se observa el comportamiento de las cinco posiciones arancelarias más importante de los 99 capítulos, donde se puede demostrar que lo que más sobresale en el Departamento del Cauca, es el sector agrícola gracias a la producción y comercialización al extranjero del Azúcar, demostrando también el ingreso y comportamiento sobresaliente del Café. Y exponiendo que es a partir del año 2000 después de cuatro años de constituirse la Ley Páez, que las empresas que estas trajo, contribuyeron a que el sector industrial empezara a influir en la economía del Departamento, haciendo que este evolucione y pase a ser agroindustrial, teniendo en cuenta que sigue siendo la parte agrícola la que tiene el liderazgo de su economía.

**Gráfica 10. Exportaciones en millones de US\$ según valores FOB para los principales capítulos arancelarios.**

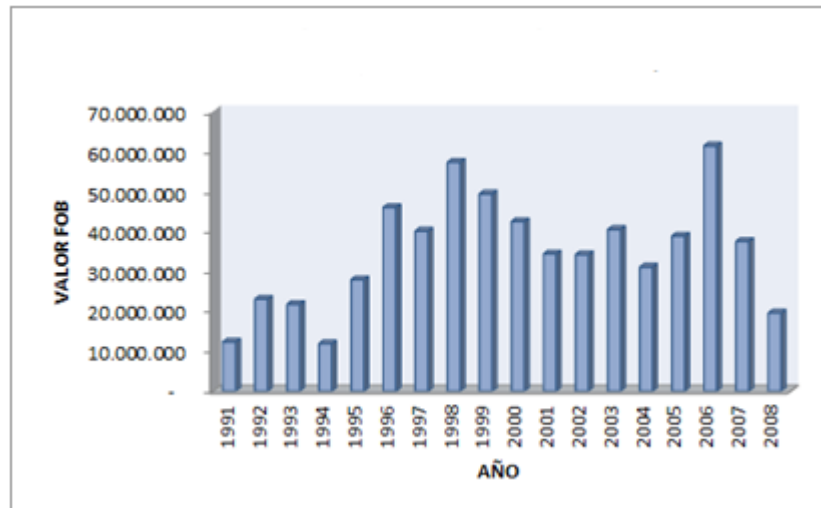


**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

A continuación se desagregan las exportaciones por posición arancelario (1 – 99), donde se observan las más representativas para el Departamento.

### 8.1.1 Azúcar y productos de confitería (capítulo 17).

**Gráfica 11. Exportaciones de azúcar y productos de confitería en el Departamento 1991-2008, en millones de US\$ según valor FOB**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

Como se observa en la gráfica N. 11, las exportaciones han tenido una representación muy marcada en el periodo comprendido entre 1991-2008, con exportaciones aproximadas año tras año de US\$ 35 millones equivalentes al 54.8% durante este tiempo, lo cual destaca que más de la mitad de las exportaciones del Cauca, corresponden al capítulo 17.

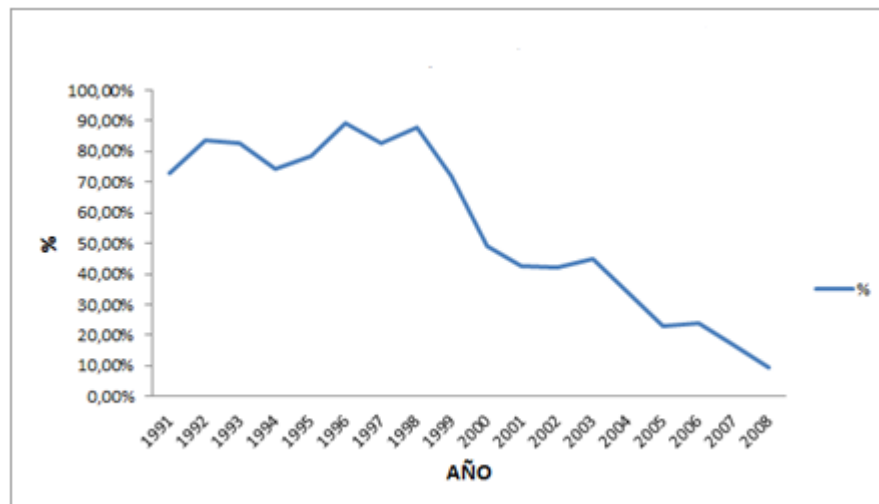
Las exportaciones en términos absolutos presentaron una variación en el periodo comprendido de 1991- 1999 del 31%, mientras que en el periodo que corresponde al 2000-2008, fue de -5%, lo cual demuestra la reducción que se presenta de las mismas a partir de dicho periodo. Salvo que en el año 2006, con el superávit que presentó la balanza comercial del Cauca, este capítulo arancelario registro el mayor valor exportado en estos 18 años para esta actividad con US\$ 61 millones.

En términos relativos como se aprecia en la gráfica N. 12, la participación de esta posición económica, entre 1991 y 1998, representaba un 82% de las exportaciones del Cauca, mientras que en el periodo 1999-2008 su contribución se redujo a un 36%, lo cual explica el comportamiento decreciente en su aporte a las



exportaciones del Departamento, debido al efecto sustitución de las exportaciones tradicionales del Cauca, llevando la tendencia del azúcar en el 2008 a ser negativa.

**Gráfica 12. Participación de las exportaciones del sector azúcar y productos de confitería del Departamento 1991-2008**

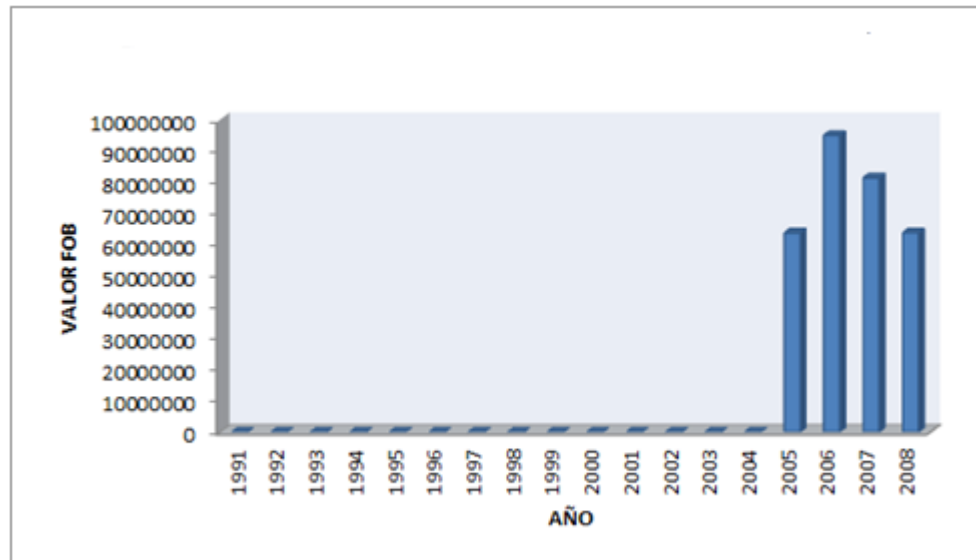


**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores.

En la sección anterior, se muestra como la participación de la posición arancelaria del azúcar productos de confitería disminuían, esto se debió al efecto sustitución generado por la entrada de nuevas actividades como:

**8.1.2 Café, té, mate, yerbas y especies (capítulo 9).** De acuerdo con lo observado en la gráfica N. 13, el café toma el liderazgo a partir del año 2005, convirtiéndose en el principal producto exportado por el Departamento, ya que pasó de registrar exportaciones casi nulas entre 1991-2004, a exportar en el 2005 US\$ 64 millones, llegando en el año 2006 a presentar las exportaciones más altas, mostrando un efecto de reorientación exportadora.

**Gráfico 13. Exportaciones de café, té, mate, yerbas y especias del Departamento 1991-2008 en millones de US\$ según valor FOB**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

Este fenómeno del café en el Cauca, se puede atribuir a las medidas tomadas por el presidente de la época, Álvaro Uribe Vélez (periodo 2002-2010), con el fin de contrarrestar el sembrado de cultivos ilícitos en esta zona del país, incentivó la siembra de la promesa del Café, en municipios como Balboa, La Vega, La Sierra y Almaguer, donde el número de hectáreas cultivadas ascienden aproximadamente a las 76000.<sup>21</sup>

Otra de las razones por las que el café se convirtió en la principal posición arancelaria, se le atribuye a los proyectos desarrollados por la Federación Nacional de Cafeteros.

*“La Federación Nacional de Cafeteros viene fortaleciendo el programa de Cafés Especiales. En 2004, le asignó recursos por \$ 6.000 millones. Ese mismo año, la libra de estos cafés se vendió en promedio 15 centavos de dólar por encima de la cotización del grano en la Bolsa de Nueva York. Además de la calidad, los*

21 SANDOVAL DUARTE, Héctor. El sur, la otra historia del café. 19 de Abril de 2011. Disponible en Internet: <http://www.elespectador.com/impreso/negocios/articulo-264079-el-sur-otra-historia-del-cafe>.

*consumidores pagan más por la garantía de que los beneficios del mayor precio se le transfieren a los productores y se traducen en desarrollo social.*

*Entre los productos que la Federación promueve actualmente se encuentran los llamados cafés de origen, que provienen de una región específica o de una finca con cualidades únicas; también se encuentran los cafés sostenibles, cultivados por comunidades con un compromiso demostrado con la protección del medio y los cafés de preparación, con apariencia especial por el tamaño y la forma de los granos.*

*En 2004 el área sembrada con café alcanzó 560.000 hectáreas, siendo el segundo cultivo en extensión en el país. Esta cifra corresponde al 15 % del área cosechada y al 26% de los cultivos permanentes. La producción alcanzó las 680.580 toneladas métricas, equivalentes a 9,4% de la producción agropecuaria y 17% de la actividad agrícola<sup>22</sup>.*

*Los principales departamentos productores son Antioquia, con el 14,4% de las hectáreas cultivadas, seguido de Caldas, 10,5%; Tolima, 12,2%; Valle, 10,3%; y Risaralda, 7,1%. En cuanto a los cafés especiales, los principales productores son los departamentos del Huila (50%), Cauca (15%) y Nariño (10%).*

*En lo referente a cafés especiales, una de las ventajas del Cauca radica en la presencia en la capital del Departamento de varias empresas comercializadoras de café, trilladoras y exportadores del grano y de seis laboratorios de análisis de calidad de café que permiten demostrar la trazabilidad del producto.*

*El Cauca cuenta con aproximadamente 68.500 hectáreas de cultivos de café desarrollados por 82.000 familias. El departamento le apuesta a fortalecer la*

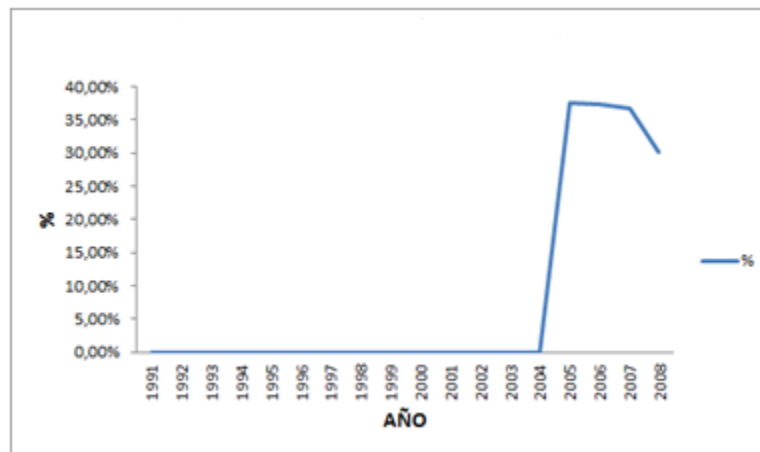
---

22 Observatorio Agrocadenas, La cadena del café en Colombia: una mirada global de su estructura y dinámica 1991-2005, documento de trabajo No. 104, enero de 2006, p. 3. Citado por: Agenda Interna para la Productividad y la Competitividad. Documento regional, Cauca. Departamento Nacional de Planeación. Bogotá, junio 2007

*producción, acopio y comercialización de cafés especiales con el fin de incrementar su participación en los mercados especializados de café*<sup>23</sup>.

Según la gráfica N. 14, la participación de este producto en el momento en que entra y toma el liderazgo de las exportaciones del Departamento, es de 35,38%, presentando un comportamiento creciente y estable hasta el año 2007, pero en el año 2008 se observa una caída en la participación económica de este producto.

**Gráfica 14. Participación de las exportaciones del sector café, té, mate, yerbas y especias en el Departamento del Cauca 1991-2008**



**Fuente:** Cálculo y diseño de los autores.

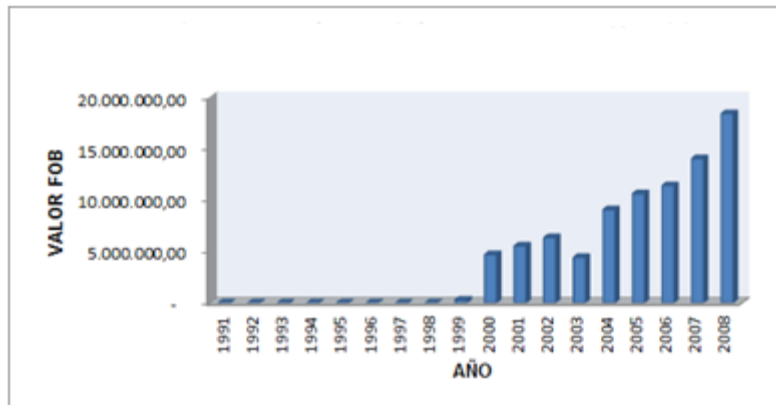
Los productos derivados del sector industrial toman gran fuerza después del año 1999, ejemplo de las tres principales actividades con mayor peso en las exportaciones se encuentran:

**8.1.3 Manufacturas de fundición de hierro o acero (capítulo 73).** En la gráfica N. 15, se observa un comportamiento creciente a partir del año 1999 con un valor de US\$ 284 Mil, que se empiezan a registrar sus exportaciones, salvo en el año 2003 donde registra una leve caída, recuperándose al año siguiente, manteniendo su tendencia al alza, siendo ya en 2008 cuando registra el mayor valor en sus exportaciones con US\$ 18 Millones.

---

23 *Ibíd.* p. 3.

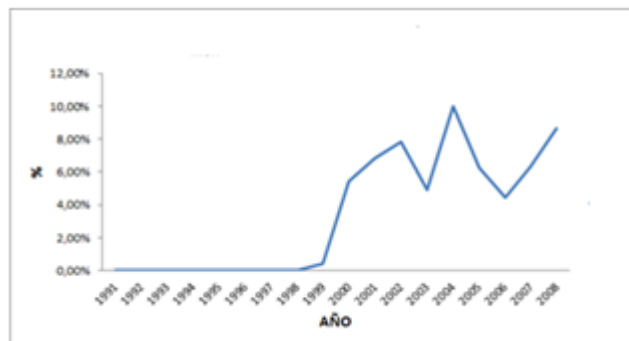
**Gráfica 15. Exportaciones de manufacturas de fundición de hierro o acero del Departamento 1991-2008 en millones de US\$ según valor FOB**



**Fuente:** DANE, diseño de los autores

En la gráfica N.16 se aprecia que la participación de este producto, exhibe un comportamiento poco constante, ya que en el periodo comprendido entre el año 1991-1998 no presenta contribución alguna, en el año 1999 sus exportaciones empiezan a crecer hasta el año 2002, puesto que en el 2003 muestra un notorio descenso, sin embargo para el año 2004 registra la mayor participación del periodo, no obstante en el 2005 vuelve a decrecer presentando el mayor descenso en el 2006, aunque a partir del 2007 vuelve a recuperarse manteniendo una tendencia creciente hasta el año 2008.

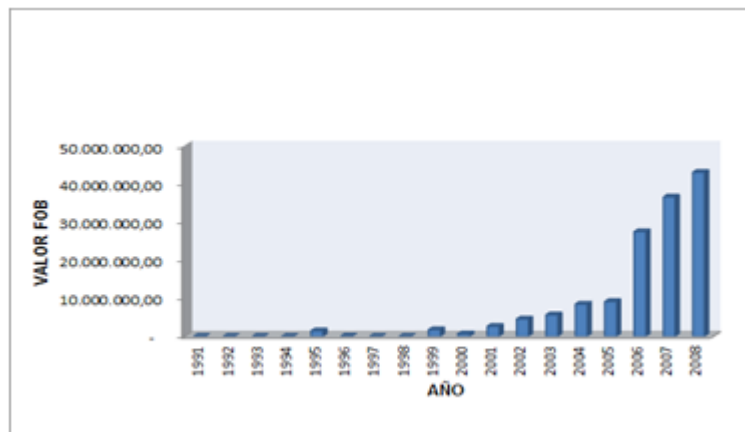
**Gráfica 16. Participación de las exportaciones del sector manufacturas de fundición de hierro o acero del Departamento 1991-2008**



**Fuente:** Cálculo y diseño de los autores.

**8.1.4 Los reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos (capítulo 84).** Apoyados en la gráfica N. 17, este capítulo arancelario durante el periodo comprendido entre 1991-2008, siempre registró exportaciones hacia los distintos destinos comerciales del Departamento, pero es a partir del año 1999 que estas toman una gran fuerza, ya que su comportamiento en estos 18 años exhibió crecimientos poco relevantes en sus exportaciones, a excepción del año 1995 que reporto un gran valor en sus exportaciones con una variación de 142.2%, con respecto a lo que se había exportado en los años anteriores.

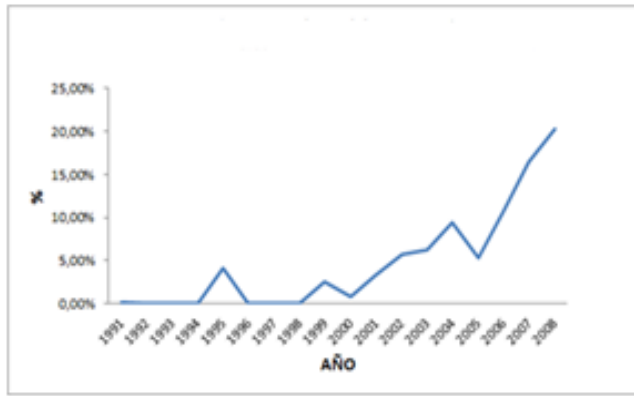
**Gráfica 17. Exportaciones de reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos del Departamento en millones de US\$ según valor FOB**



**Fuente:** DANE, diseño de los autores

A partir del año 1999 sus exportaciones empiezan nuevamente a tomar fuerza, sin embargo en el 2000 se vuelve a presentar un decrecimiento significativo en las exportaciones llegando un valor aproximado de US\$ 692 Mil, recuperándose en el 2001 manteniendo un crecimiento constante año tras año, alcanzando en el 2008 a registrar su mayor valor en las exportaciones con US\$ 43 Millones.

**Gráfica 18. Participación de las exportaciones del sector reactores nucleares, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos del Departamento 1991-2008**

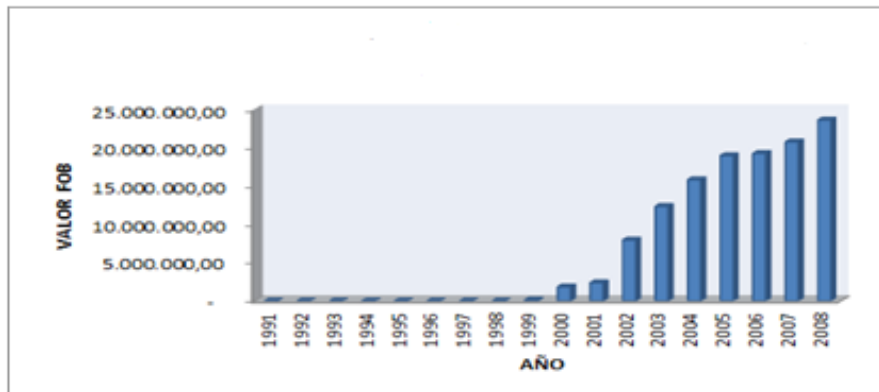


**Fuente:** Cálculo y diseño de los autores.

La participación de esta actividad económica refleja dos periodos, el primero que comprende entre los años 1991-1999 el cual contó con una contribución relativa de 0.79%, a diferencia del segundo periodo entre el 2000-2008, donde sus exportaciones tomaron gran fuerza con un 8.70%, reflejando de esta forma el crecimiento de la participación de sus exportaciones a partir del año 2001.

**8.1.5 Papel y cartón. Manufacturas de pasta de celulosa, de papel o de cartón (capítulo 48.)**

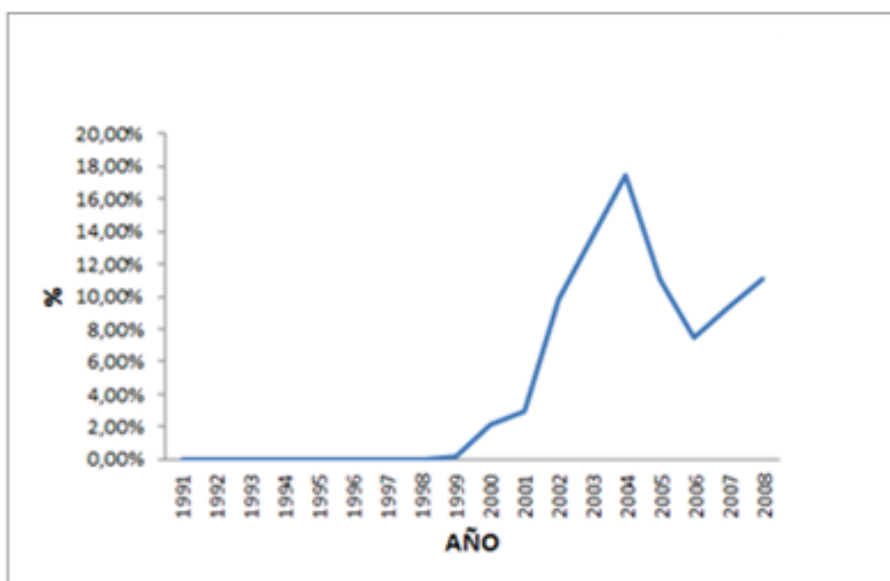
**Gráfica 19. Exportaciones de papel y cartón, manufacturas de pasta celulosa, de papel o de cartón del Departamento en millones de US\$ según valor FOB**



**Fuente:** DANE, diseño de los autores

Como se aprecia en la gráfica N.19, esta posición arancelaria toma gran fuerza a partir del año 2000, ya que en años anteriores, en la década de los noventa registró exportaciones que no fueron considerables, como las que se empiezan a considerar a partir del año 2000 con aproximadamente un valor US\$ 2 Millones, donde empieza un crecimiento constante y significativo año tras año, llegando en el 2008 a exportar un valor alrededor de US\$ 24 Millones.

**Gráfica 20. Participación de las exportaciones del sector papel y cartón, manufacturas de pasta de celulosa, de papel o de cartón del Departamento 1991-2008**



**Fuente:** Cálculo y diseño de los autores.

En cuanto a la participación relativa de esta actividad es de destacar, que presentó un comportamiento nulo en los años noventa. A comienzos de la década del 2000, empieza a mantener un crecimiento considerable, pese a tener un descenso considerable en el 2006, no obstante se recupera en el 2007, manteniendo una tendencia de crecimiento hasta el 2008, presentando un promedio de participación del 9.46%.



## **8.2 IMPORTACIONES DEL CAUCA SEGÚN POSICIÓN ARANCELARIA**

Las importaciones en el Departamento, siempre han sido mayores que las exportaciones, con la implementación de la Ley Páez las primeras respectivamente, empezaron a aumentar cada vez más, debido a que las nuevas empresas que se constituían en esta población demandaban suministros, insumos, materias primas y tecnología entre otras, provenientes del extranjero.

En los años noventa, actividades económicas tales como bebidas, líquidos alcohólicos y vinagre (22) con un promedio de 10.25% y vehículos automóviles, tractores, ciclos y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios (87) con un promedio de 5.35%, se encontraban entre las principales actividades importadas del Cauca, pero esto solo fue hasta el año 1998 que bajaron de forma considerable sus niveles de importaciones.

En tablas 6,7 y 8 se muestra el desarrollo de las cinco principales posiciones arancelarias, desde su valor FOB, participación según los 99 capítulos arancelarios y la participación de las cinco más importantes en las importaciones del Departamento del Cauca.

**Cuadro 6. Importaciones en millones de US\$ según valores CIF para los principales capítulos arancelarios**

AÑOS	IMPORTACIONES EN MILLONES DE US\$ SEGUN VALORES CIF PARA LOS PRINCIPALES CAPITULOS ARANCELARIOS					
	Fundición, Hierro y Acero	Papel y Carton. Manufacturas de Pasta de Celulosa, de Papel o de Carton	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos y Artefactos Mecánicos. Partes de estas Máquinas o Aparatos	Materias Plásticas y Manufacturas de estas Materias	Pastas de Madera o de Otras Materias Fibrosas Celulosicas. Desperdicios o Desechos de Papel o Carton	TOTAL IMPORTACIONES CAUCA
1991	3.111	12.143	2.904.658	7.506	-	4.485.890
1992	47.089	115.223	131.454	218	-	1.245.969
1993	-	120.237	557.483	84.635	-	2.290.600
1994	-	406.505	591.750	45.187	-	2.752.166
1995	-	5.221	788.887	28.125	-	8.514.355
1996	-	3.046.390	8.758.898	329.783	-	21.215.914
1997	567	10.597.707	13.994.649	1.190.975	-	45.610.480
1998	672.844	13.506.141	33.420.303	7.068.651	943.528	86.027.286
1999	2.116.332	11.630.825	40.758.329	17.589.183	5.088.741	108.115.771
2000	5.108.520	19.962.715	22.364.900	19.788.320	7.114.551	118.881.490
2001	4.995.082	18.308.980	61.210.747	24.899.494	9.342.628	186.099.945
2002	5.720.367	17.493.502	21.963.560	30.089.859	13.762.552	155.592.405
2003	6.551.821	20.055.053	20.130.270	43.789.399	15.124.218	187.480.269
2004	11.287.546	25.915.959	13.892.512	30.506.315	7.817.896	154.250.468
2005	15.685.582	26.123.925	18.953.222	47.587.821	14.652.775	201.986.799
2006	16.409.635	32.838.616	27.503.297	44.591.807	17.170.723	216.463.892
2007	38.342.908	26.324.676	40.556.243	53.917.562	21.923.327	284.227.744
2008	47.946.713	33.441.346	28.362.736	54.108.922	28.337.716	321.557.701
<b>TOTALES</b>	<b>154.888.117</b>	<b>259.905.164</b>	<b>356.843.897</b>	<b>375.623.761</b>	<b>141.278.656</b>	<b>2.106.799.144</b>

**Fuente:** Cálculo y diseño de los autores

**Cuadro 7. Porcentajes de participación de las importaciones para los principales capítulos arancelarios**

AÑOS	PORCENTAJES DE PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES PARA LOS PRINCIPALES CAPITULOS ARANCELARIOS				
	Fundición, Hierro y Acero	Papel y Carton. Manufacturas de Pasta de Celulosa, de Papel o de Carton	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos y Artefactos Mecánicos. Partes de estas Máquinas o Aparatos	Materias Plásticas y Manufacturas de estas Materias	Pastas de Madera o de Otras Materias Fibrosas Celulosicas. Desperdicios o Desechos de Papel o Carton
1991	0,07%	0,27%	64,75%	0,17%	0,00%
1992	3,78%	9,25%	10,55%	0,02%	0,00%
1993	0,00%	5,25%	24,34%	3,69%	0,00%
1994	0,00%	14,77%	21,50%	1,64%	0,00%
1995	0,00%	0,06%	9,27%	0,33%	0,00%
1996	0,00%	14,36%	41,28%	1,55%	0,00%
1997	0,00%	23,24%	30,68%	2,61%	0,00%
1998	0,78%	15,70%	38,85%	8,22%	1,10%
1999	1,96%	10,76%	37,70%	16,27%	4,71%
2000	4,30%	16,79%	18,81%	16,65%	5,98%
2001	2,68%	9,84%	32,89%	13,38%	5,02%
2002	3,68%	11,24%	14,12%	19,34%	8,85%
2003	3,49%	10,70%	10,74%	23,36%	8,07%
2004	7,32%	16,80%	9,01%	19,78%	5,07%
2005	7,77%	12,93%	9,38%	23,56%	7,25%
2006	7,58%	15,17%	12,71%	20,60%	7,93%
2007	13,49%	9,26%	14,27%	18,97%	7,71%
2008	14,91%	10,40%	8,82%	16,83%	8,81%
PROMEDIO	3,99%	11,49%	22,76%	11,50%	3,92%

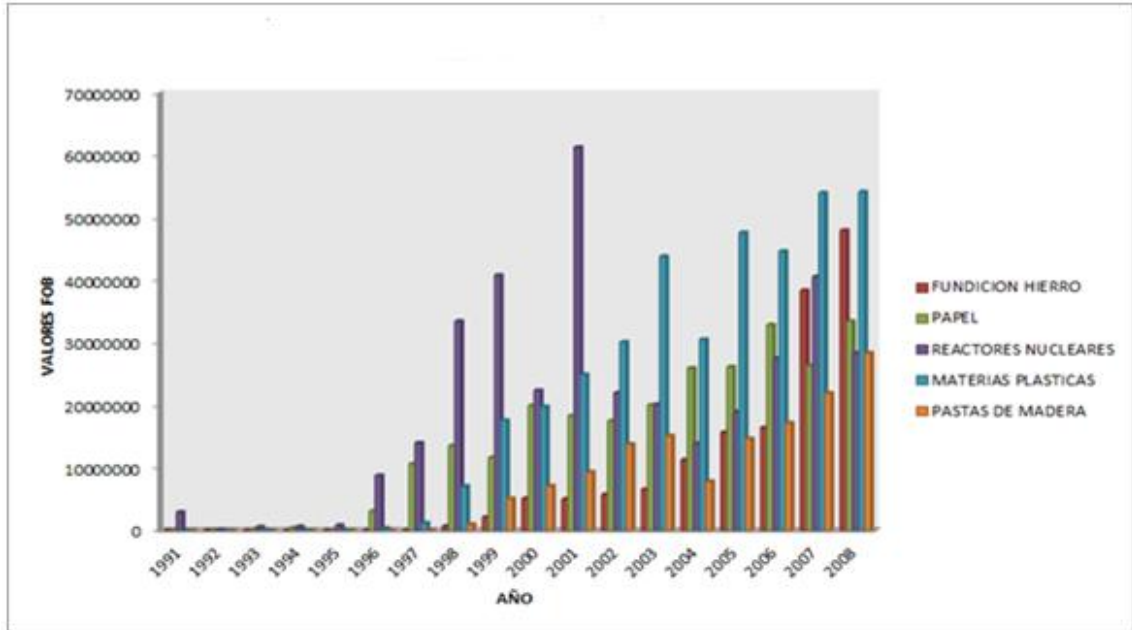
Fuente: Cálculo y diseño de los autores

**Cuadro 8. Porcentajes de participación de las importaciones para los principales capítulos arancelarios**

AÑOS	PORCENTAJES DE PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES PARA LOS PRINCIPALES CAPITULOS ARANCELARIOS				
	Fundición, Hierro y Acero	Papel y Carton. Manufacturas de Pasta de Celulosa, de Papel o de Carton	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos y Artefactos Mecánicos. Partes de estas Máquinas o Aparatos	Materias Plásticas y Manufacturas de estas Materias	Pastas de Madera o de Otras Materias Fibrosas Celulosicas. Desperdicios o Desechos de Papel o Carton
1991	0,00%	0,00%	0,81%	0,00%	0,00%
1992	0,03%	0,04%	0,04%	0,00%	0,00%
1993	0,00%	0,05%	0,16%	0,02%	0,00%
1994	0,00%	0,16%	0,17%	0,01%	0,00%
1995	0,00%	0,00%	0,22%	0,01%	0,00%
1996	0,00%	1,17%	2,45%	0,09%	0,00%
1997	0,00%	4,08%	3,92%	0,32%	0,00%
1998	0,43%	5,20%	9,37%	1,88%	0,67%
1999	1,37%	4,48%	11,42%	4,68%	3,60%
2000	3,30%	7,68%	6,27%	5,27%	5,04%
2001	3,22%	7,04%	17,15%	6,63%	6,61%
2002	3,69%	6,73%	6,15%	8,01%	9,74%
2003	4,23%	7,72%	5,64%	11,66%	10,71%
2004	7,29%	9,97%	3,89%	8,12%	5,53%
2005	10,13%	10,05%	5,31%	12,67%	10,37%
2006	10,59%	12,63%	7,71%	11,87%	12,15%
2007	24,76%	10,13%	11,37%	14,35%	15,52%
2008	30,96%	12,87%	7,95%	14,41%	20,06%
TOTALES	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

Fuente: Cálculo y diseño de los autores

**Gráfica 21. Importaciones en millones de US\$ según valores CIF para los principales capítulos arancelarios**



**Fuente:** Cálculo y diseño de los autores

Teniendo en cuenta el comportamiento de las cinco principales posiciones arancelarias en las importaciones del Cauca se puede demostrar que son netamente en su mayoría industriales, lo cual hace evidente la falta de desarrollo que presenta el Departamento en el sector industrial.

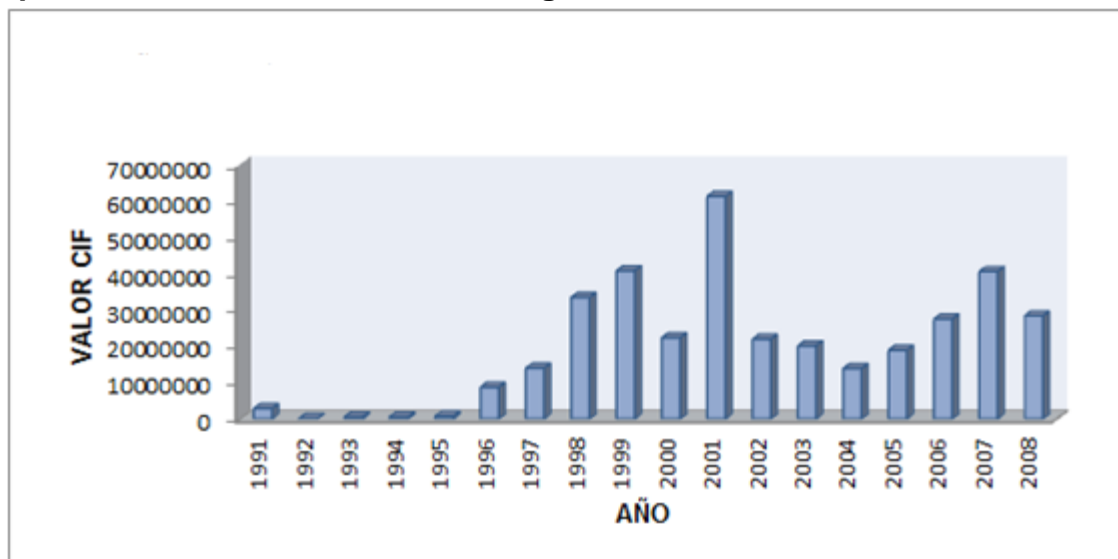
A continuación se desarrollara las cinco principales posiciones arancelarias:

**8.2.1 Reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos. Partes de estas máquinas o aparatos (capítulo 84).** De los capítulos arancelarios importados por el Cauca, éste es el que registra el mayor volumen de importaciones respecto de los otros capítulos, esto también se debe a la creciente demanda de exportaciones que tiene el Departamento en este sector.

Según la gráfica N. 22, el comportamiento de las importaciones en el periodo comprendido entre 1991-2008, se muestra bastante irregular puesto que los primeros cinco años de los noventa estas son poco representativas. A partir del año 1996 sus importaciones empiezan a tener comportamientos significativos, pero continúan siendo irregulares debido a que en años como 1998, 1999, 2001 y

2007 presentan los mayores valores del periodo, teniendo en cuenta que en 2001 registró un valor de US\$ 61 Millones, siendo éste el valor más alto de los 18 años analizados.

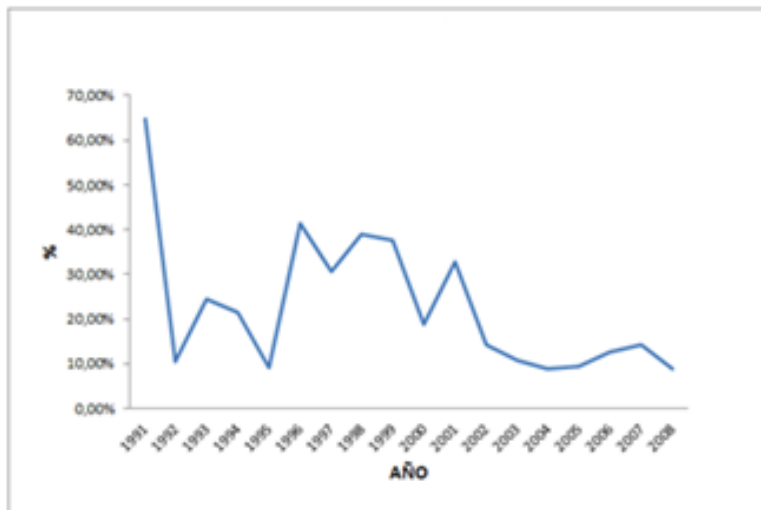
**Gráfica 22. Importaciones de reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, partes de estas máquinas o aparatos del Departamento en millones de US\$ según valor CIF**



**Fuente:** DANE, Cálculo y diseño de los autores

Con base en la gráfica N. 23, Se puede definir que la participación relativa de estos productos presentó un comportamiento inestable, manteniendo una tendencia de los años noventa con crecimientos y decrecimientos año tras año y que se mantuvo alrededor del 2001, donde a partir de dicho año esta proporción empieza a presentar un decrecimiento constante, con una participación en promedio del 22.76%, salvo en 2006 y 2007 donde aumentan levemente sus importaciones, volviendo nuevamente a ser decreciente en el 2008.

**Gráfica 23. Participación de las importaciones de reactores nucleares, calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos. Partes de estas máquinas o aparatos del Departamento 1991-2008**

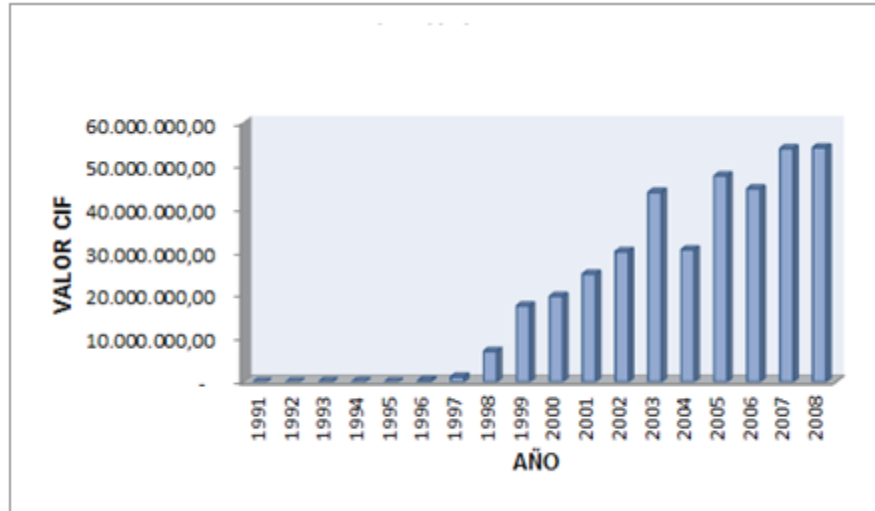


**Fuente:** Cálculo y diseño de los autores.

Un grupo de productos que ha ganado peso y se comporta positivamente es el de:

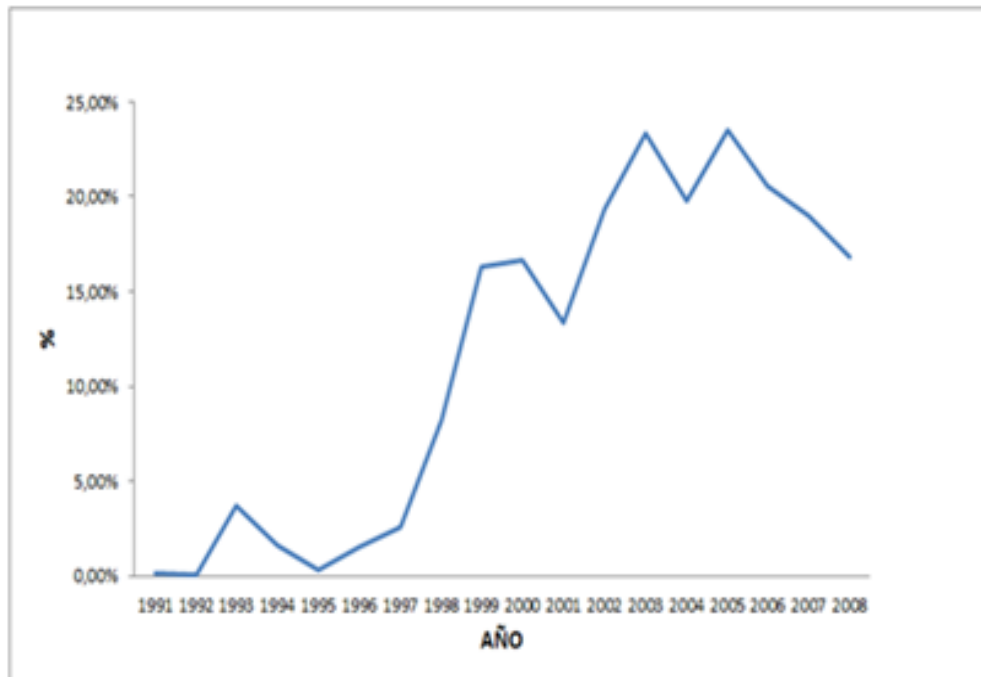
**8.2.2 Materias plásticas y manufacturas de estas materias (capítulo 39).** El comportamiento en términos absolutos de este capítulo arancelario, se caracteriza porque en los primeros años de la década de los noventa, sus importaciones fueron mínimas, mientras que a partir del año 1997 éstas empiezan a tomar fuerza, presentando un crecimiento constante hasta el 2003, decreciendo en el 2004 y registrando comportamientos irregulares entre crecientes y decrecientes en 2005 y 2006 respectivamente, pasando a crecer de forma constante en 2007 y 2008, años en los que registra el mayor valor importado el cual asciende aproximadamente a US\$ 54 Millones. (Ver grafica 24)

**Gráfica 24. Importaciones de materias plásticas y manufacturas de estas materias del Departamento en millones de US\$ según valor CIF**



Fuente: DANE, cálculo y diseño de los autores

**Gráfica 25. Participación de las importaciones del sector materias plásticas y manufacturas de estas materias del Departamento 1991-2008**

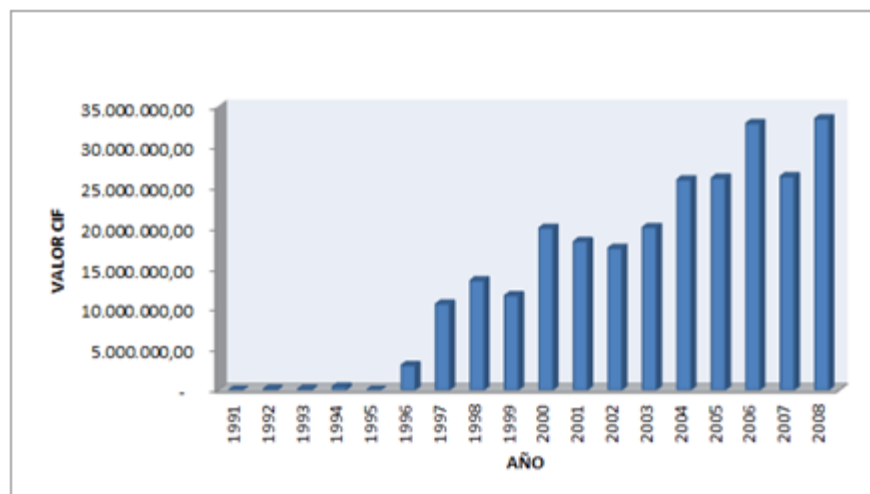


Fuente: Cálculo y diseño de los autores.

El comportamiento en términos relativos de esta actividad económica, oscila en promedio en 13,76, presentando una tendencia creciente con pequeños altibajos, pasando de un 2% en 1997, a un 23% en 2003 y 2005, siendo estos los años en que la tendencia alcanzó el tope de crecimiento. Decreciendo posteriormente llegando en el 2008 a un 17% con una tendencia negativa en la participación de las importaciones. (ver grafica 25)

**8.2.3 El papel y cartón, manufacturas de pasta de celulosa, de papel o de cartón (capítulo 48).** Como se observa en la gráfica 26, la conducta importadora de estos productos se caracteriza porque en los inicios de los años noventa hasta el 1995, registraba importaciones nulas, pero a partir del año 1996, después de la implementación de la Ley Páez, empieza a mantener una tendencia de crecimiento, no dejando a un lado el comportamiento de algunos años donde estas han tenido caídas considerables, como lo es en el caso de 1999, 2002 y 2007 interrumpiendo su tendencia de crecimiento, no obstante en el 2006 registra uno de los valores más altos con US\$ 33 Millones, dejando en evidencia también el superávit del Departamento para dicho año, seguido del 2008 donde registra el valor más alto en las importaciones de este producto con aproximadamente US\$ 34 Millones.

**Gráfica 26. Importaciones de papel y cartón, manufacturas de pasta de celulosa, de papel o de cartón en millones de US\$ según valor CIF**

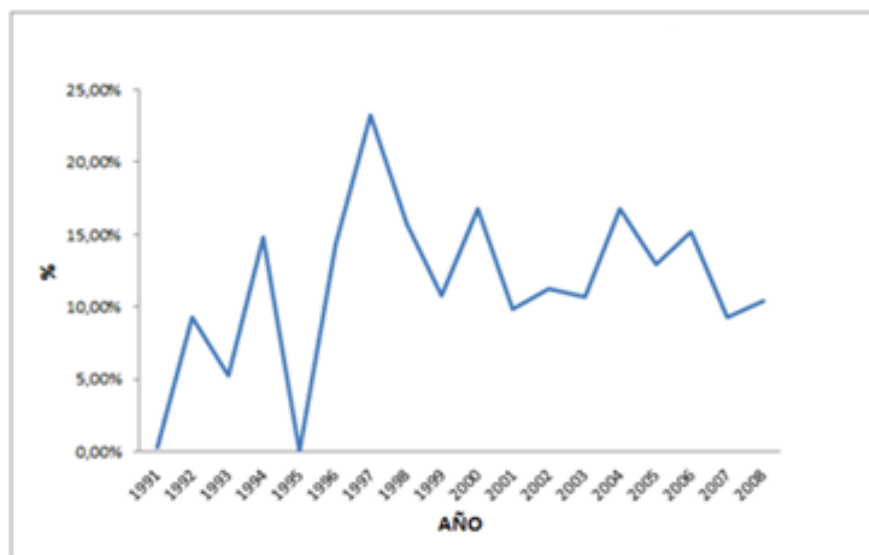


**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores



La participación de estos productos presenta un promedio entre 1991-2008 del 12,90% en las importaciones del Cauca, como se muestra en la gráfica 27 el comportamiento es variable, pasando de un 0% a un 25% hasta el año 1997, estabilizándose en un peso cercano del 12% para los siguientes años.

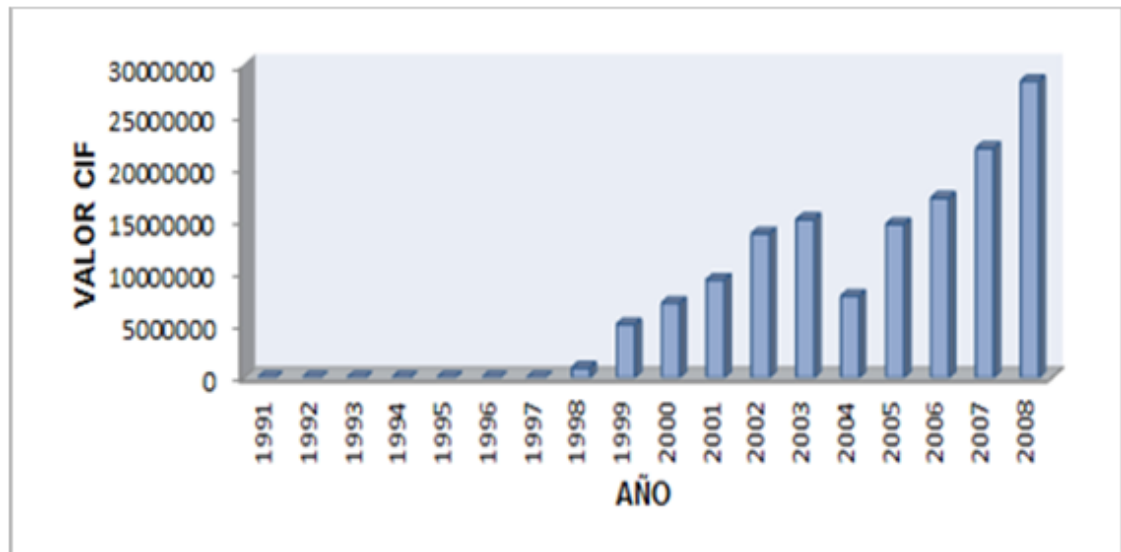
**Gráfica 27. Participación de las importaciones del sector papel y cartón, manufacturas de pasta de celulosa, de papel o de cartón del Departamento 1991-2008**



**Fuente:** Cálculo y diseño de los autores.

**8.2.4 Pastas de madera o de otras materias fibrosas celulósicas. Desperdicios y desechos de papel o cartón (capítulo 47).** Como se observa en la gráfica 28, estos productos empiezan a contribuir a las importaciones del Departamento a partir de 1998, donde registra por primera vez tan sólo US\$ 943 Mil, un año más tarde este valor aumenta considerablemente, pasando de importar miles a millones de dólares, teniendo un crecimiento constante hasta el 2004 en donde se presenta una caída notoria, recuperando su ritmo creciente en el 2005 hasta el 2008, que logra el mayor valor importado con US\$ 28 Millones.

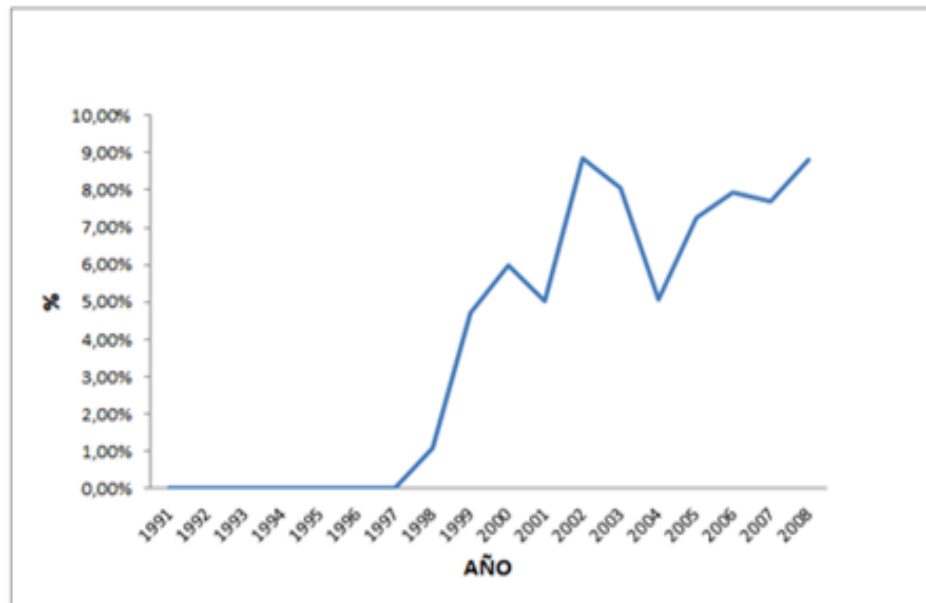
**Gráfica 28. Importaciones de pastas de madera o de otras materias, fibrosas celulósicas, desperdicios y desechos de papel o cartón del Departamento en millones de US\$ según valor CIF**



**Fuente:** DANE, diseño de los autores

En la gráfica 29 se puede apreciar que la participación en el Cauca de este capítulo en promedio entre el año 1991-2008 fue de 6.52%, presentando una tendencia nula hasta el año 1997, que a partir del 1998 registra importaciones con un comportamiento irregular, pero con un ritmo creciente. Se resalta que los mayores decrecimientos se dan en los años 2001 y 2004 donde su participación promedio en estos 2 años es del 5%.

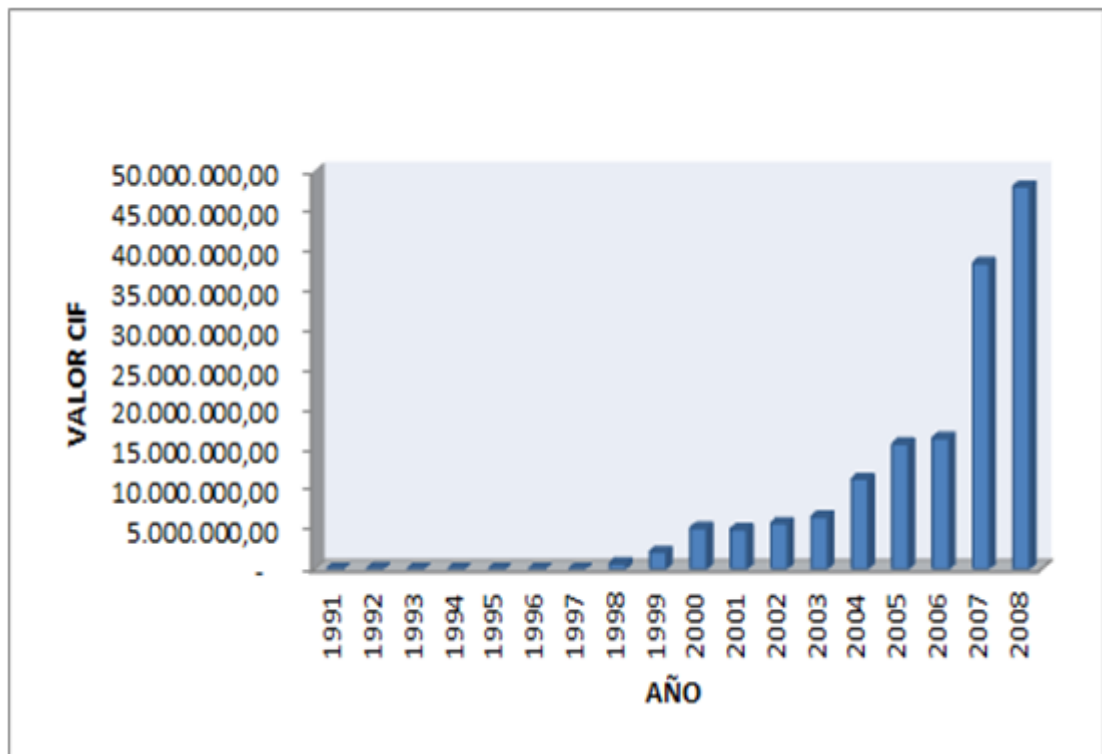
**Gráfica 29. Participación de las importaciones del sector pastas de madera o de otras materias fibrosas celulósicas. Desperdicios y desechos de papel o cartón del Departamento 1991-2008**



**Fuente:** Cálculo y diseño de los autores.

**8.2.5 Fundición, hierro y acero (capítulo 72).** Como se puede ver en la gráfica 30, estos productos se caracterizan porque a partir de 1999 sus importaciones empiezan a tomar gran fuerza, pues antes de este año sus importaciones sólo llegaban a miles de dólares o no registraban valor alguno, a partir de 1999 el comportamiento de esta actividad económica empieza a considerar un crecimiento constante registrando en el 2008 el mayor valor importado con US\$ 48 Millones en comparación a 1991 donde registro tan solo 3 mil dólares.

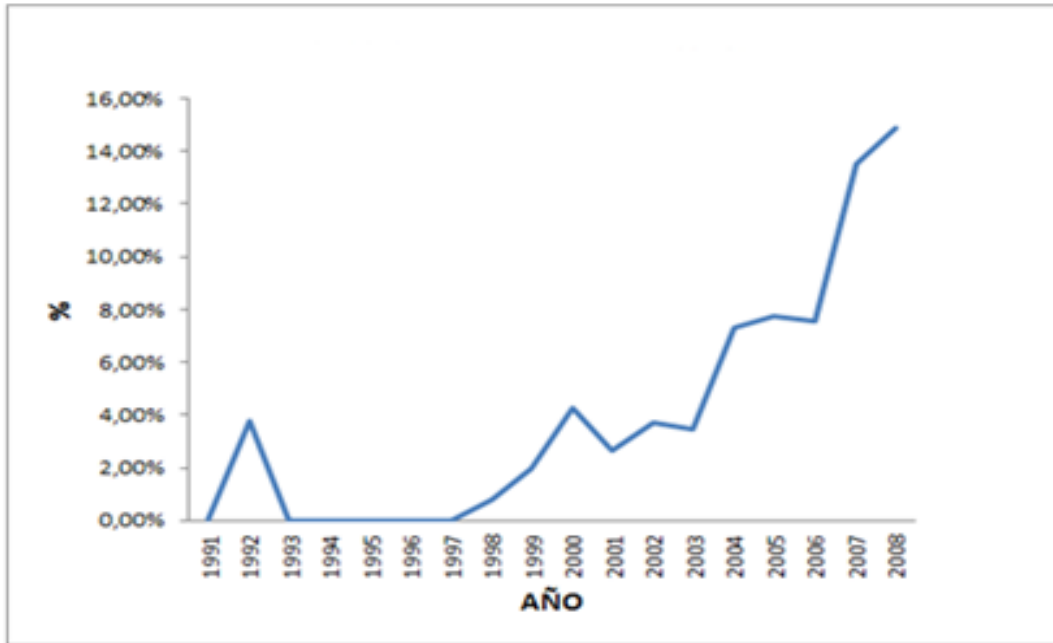
**Gráfica 30. Importaciones de fundición de hierro y acero del Departamento en millones de US\$ según valor CIF**



**Fuente:** DANE, diseño de los autores

En la gráfica 31, la tendencia de participación de esta actividad económica es creciente, a partir del año 1997, ya que en años anteriores sólo tuvo un registro significativo en 1992, sin embargo el crecimiento sostenido que toma desde 1997 en algunos años presenta declinaciones, pero a partir del 2006 su tendencia se mantiene en alza hasta el 2008, llegando a un nivel de participación en este último del 14,9% siendo el más alto, ya que el promedio en las importaciones de este capítulo en el Cauca es de 6.45%.

**Gráfica 31. Participación de las importaciones del sector fundición hierro y acero del Departamento 1991-2008**



**Fuente:** Cálculo y diseño de los autores.

## **9. PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES DEL DEPARTAMENTO DEL CAUCA**

### **9.1 LOS PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES SEGÚN EXPORTACIONES**

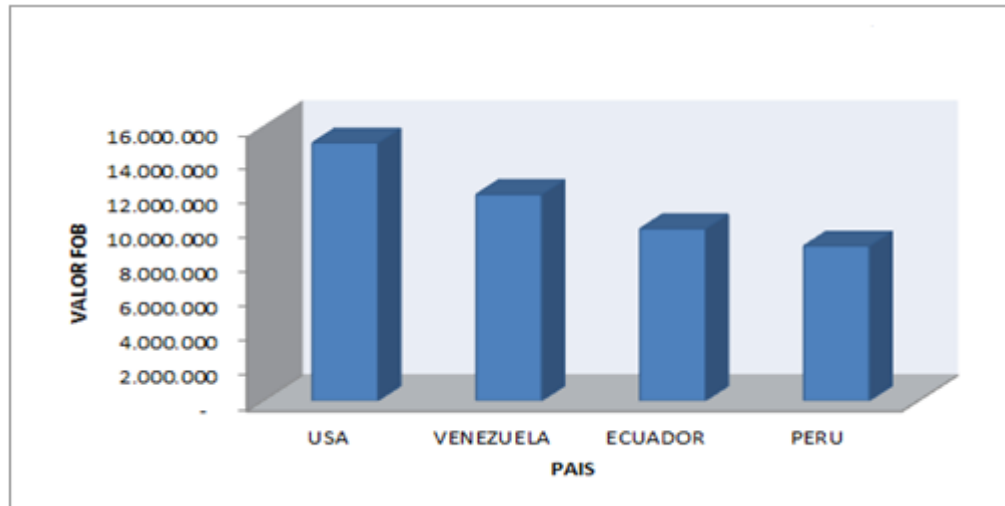
Durante el periodo comprendido entre 1991-2008, el Departamento del Cauca mantuvo relaciones comerciales con aproximadamente 138 destinos, de los cuales Estados Unidos es el líder, ya que registra el mayor valor de exportaciones frente al resto del mundo con un promedio aproximado de US\$15 Millones y con productos en su mayoría como plantas vivas y productos de floricultura, legumbres y hortalizas, raíces y tubérculos alimenticios, azúcares y artículos de confitería, reactores nucleares y que a partir del año 2006 con un fuerte incremento de las exportaciones de las actividades del capítulo 9, productos como el café, mate e hierba, empezaron a ser los principales demandados por este país.

En el segundo lugar se encuentra a Venezuela con productos como papel y cartón, reactores nucleares, azúcares y productos de confitería, productos químicos orgánicos, manufacturas de fundición de hierro con un promedio aproximado de US\$12 Millones, seguido de Ecuador con un valor promediado de US\$10 Millones y productos como papel y cartón, manufacturas de fundición de hierro, azúcares y productos de confitería y reactores nucleares.

En el último lugar de estos principales países con relaciones comerciales con el Departamento, está Perú con productos como azúcares y productos de confitería, papel y cartón, bebidas líquidas alcohólicas, vinagre, reactores nucleares, manufacturas de fundición de hierro, registrando una media de US\$9 Millones.

Estas cuatro naciones se convierten en los principales socios comerciales del Cauca, tanto por valor exportado como por el número de veces que se registraron exportaciones hacia estos destinos.

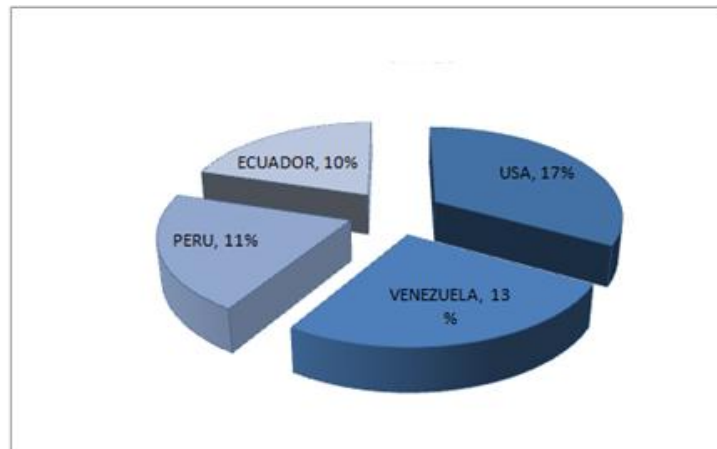
**Grafica 32. Promedio del total de las exportaciones del cauca hacia los cuatro principales destinos comerciales 1991-2008**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

Es importante resaltar, como se observa en la gráfica 33 que Estados Unidos, siempre registro participación entre el periodo comprendido entre 1991-2008, representando en estos 18 años el 17% de las exportaciones del Departamento, siendo el más significativo de los socios comerciales, seguido por Venezuela con 13% y Perú con 11%, exceptuando a Ecuador que sólo tuvo reciprocidad en 16 años con una participación del 10%, no muy lejos de Perú quien ocupa el tercer lugar.

**Gráfica 33. Participación de los principales cuatro socios comerciales del Cauca**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

Otros países que presentan importancia frente a los principales socios comerciales, con un promedio sobresaliente durante los 18 años del periodo de estudio son: Japón con US\$4 Millones y una participación de 5%, al igual que México con US\$4 Millones y 5% de contribución, y Chile con US\$4 Millones y 4%, también se encuentran Haití, Canadá, Alemania, quienes se encuentran entre el octavo y décimo lugar con exportaciones y participaciones de US\$3 Millones y 3%, US\$ 2 Millones y 3%, US\$2 Millones con el 2%, respectivamente.

## **9.2 LOS PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES SEGÚN IMPORTACIONES**

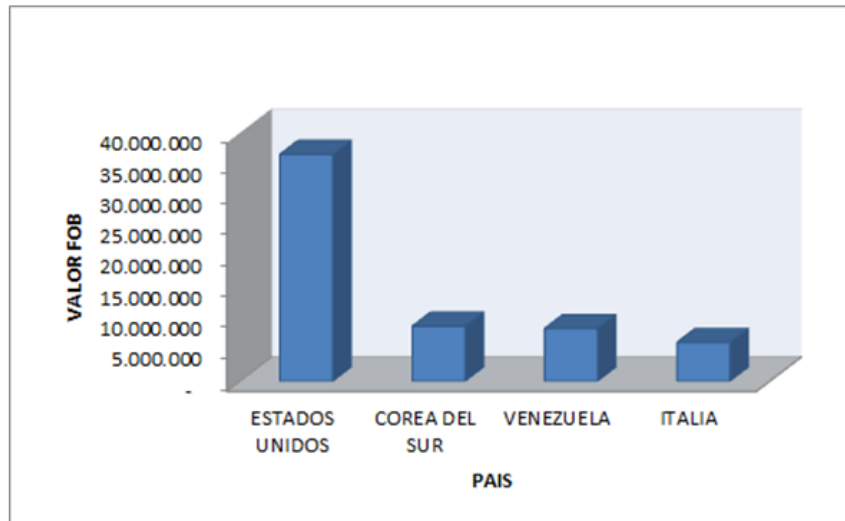
Como se observa en la gráfica 34, Estados Unidos es el principal socio comercial del Cauca, ya que registra relaciones comerciales promedio de US\$36 Millones en este periodo, convirtiéndose en el abastecedor número uno del Departamento con productos como cereales, juguetes, combustibles y vehículos, seguido por Corea del Sur con aproximadamente US\$9 Millones y productos tales como maquinas, materiales y aparatos eléctricos.

Venezuela está en el tercer lugar con una media de US\$8 Millones y productos como juguetes, vehículos, combustible y por último Italia con un valor promedio de US\$6 Millones y productos como la seda.

Cabe resaltar que estos principales cuatro países coinciden en que son proveedores del Cauca en productos tales como fundición de hierros, manufacturas de fundición de hierros, productos químicos orgánicos e inorgánicos, reactores nucleares, materias plásticas y manufacturas de estas e instrumentos y aparatos de óptica.



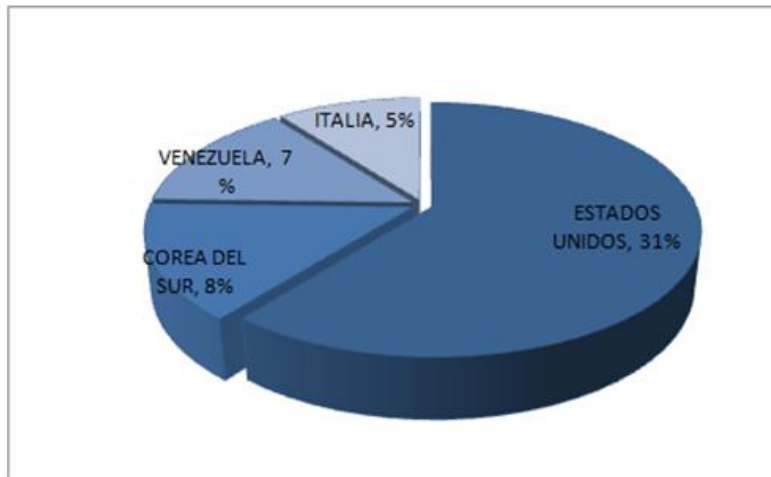
**Gráfica 34. Promedio del total de las importaciones del cauca según los principales socios comerciales 1991-2008**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

Estas cuatro naciones que entre 1991 a 2008 se encuentran como los principales socios comerciales del Departamento, acaparan el 51% de las importaciones que llegan al Departamento, como se aprecia en la gráfica 35 a Estados Unidos le corresponde el 31%, siendo ya la nación a la que más se exporta y de la más se importa también. Ese liderato absoluto es seguido de lejos por Corea del sur con un 8% y no muy lejos están Venezuela e Italia con el 7% y 5%, respectivamente.

**Gráfica 35. Participación de los principales cuatro socios comerciales del cauca en las importaciones**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

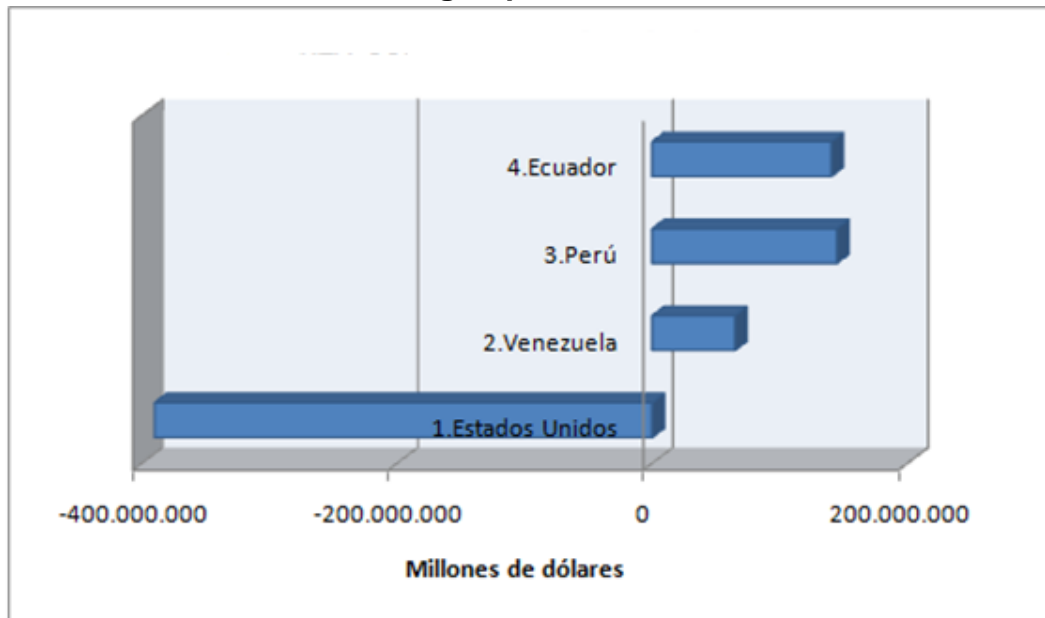
Por lo tanto se puede decir que estos fueron los cuatro principales socios comerciales en las importaciones, no dejando a un lado países que no fueron muy fuerte en sus negociaciones, pero son de gran importancia para el Cauca, entre ellos están Canadá el cual no se aleja mucho de Italia, ya que es muy poca la diferencia del total de cada uno y en aproximaciones tienen el mismo valor promedio de US\$ 6 Millones, 5% de participación, seguido de otros países con diferencias más marcadas pero de igual forma importantes en el comercio exterior del Departamento, como los son Alemania con un promedio de US\$ 6 Millones y una contribución del 5%, la misma que México cuya media es de US\$ 5 Millones, 5%, seguidos Chile con un valor promediado de US\$ 4 Millones y un aporte del 4% y por últimos China y Brasil con una media de US\$ 4 Millones y US\$ 3 Millones, respectivamente y una participación del 3%.

### **9.3 BALANZA COMERCIAL DEL DEPARTAMENTO DEL CAUCA CON SUS PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES.**

Como se conoce la balanza comercial es la que nos indica si en un país se presenta un superávit, el cual se da cuando las exportaciones son mayores que las importaciones y/o un déficit cuando es el caso contrario al superávit, es decir importaciones mayores que las exportaciones. En este caso se observará el comportamiento de los países que conforman los principales cuatro socios comerciales en países destino y países de origen, es decir si presentaron una balanza positiva o negativa.

**9.3.1 Balanza Comercial según principales socios comerciales según exportaciones.** El comportamiento de los países que comprenden los principales cuatro socios comerciales de las exportaciones del Cauca es así:

**Gráfica 36. Balanza comercial según país destino**

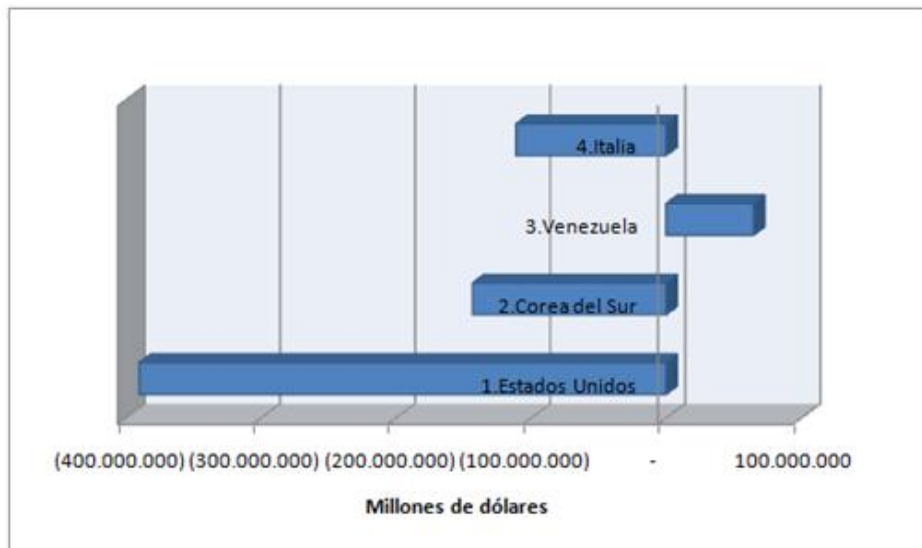


**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

Como se observa en la gráfica 36 Venezuela, Perú y Ecuador presentan una balanza comercial en superávit, es decir positiva con valores de US\$ 65 Millones, US\$ 145 Millones, US\$ 140 Millones respectivamente, caso distinto al de Estados Unidos que presentó un déficit en la balanza comercial con una diferencia de US\$ -390 Millones.

**9.3.2 Balanza comercial según principales socios comerciales según importaciones.** El comportamiento de la balanza comercial del Cauca en los países de origen, es decir en las importaciones, tienen una característica muy particular, dado que tres de los cuatro socios principales presentan una balanza negativa, debido a que se les importó más de lo que se les exportó, como se observa en la gráfica 37 teniendo resultados como Estados Unidos con una diferencia de US\$ -390 Millones, Corea del Sur US\$ -143 Millones e Italia US\$ -111 Millones. El único país que mostró una balanza positiva es Venezuela, donde las exportaciones hacia este país fueron mayores que las importaciones y es por ello que su balanza presenta un superávit de US\$ 65 Millones.

**Gráfica 37. Balanza comercial según país destino**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

#### **9.4 RANKING DE LOS PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES DEL DEPARTAMENTO DEL CAUCA.**

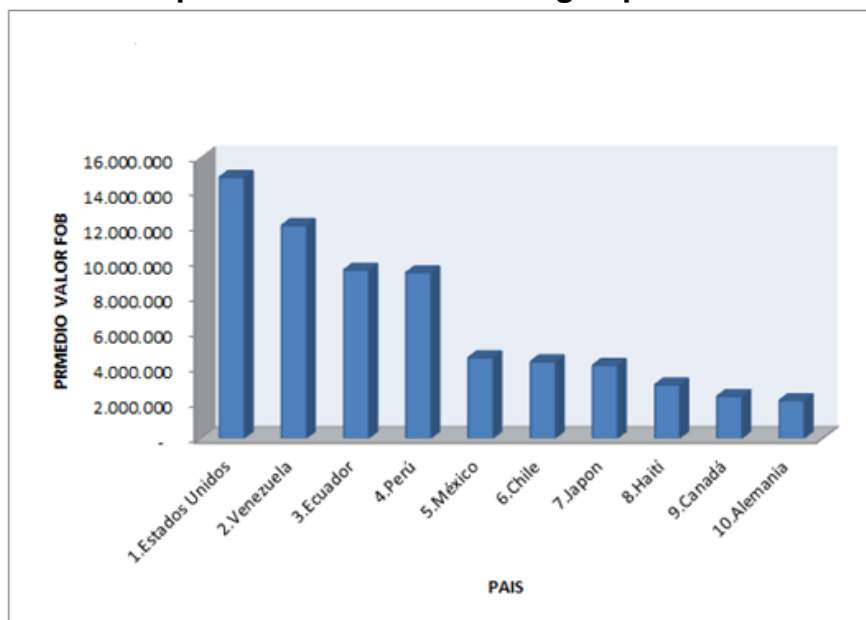
Nos muestra cuales son los 10 países más significativos en sus negociaciones comerciales del Departamento, pudiendo identificar destinos a los que se les exportan mayores volúmenes de productos y así mismo reconocer cuáles son sus principales abastecedores, de los cuales se importan grandes cantidades bienes y servicios.

El ranking de los socios comerciales ayuda a conocer los países más fuertes y relevantes en el comercio del Cauca, además de sus tendencias y niveles de participación en el periodo comprendido entre 1991-2008.

**9.4.1 Ranking de los principales socios comerciales según promedio de exportaciones durante el periodo 1991-2008.** En las negociaciones comerciales que el Departamento del Cauca realiza con el resto del mundo, se encuentra que entre sus socios, promediando el valor FOB de los 18 años del periodo de estudio,

se obtuvo que el más fuerte es una de las más grandes potencias mundiales como se observa en la gráfica 38 lo es Estados Unidos, al cual le exporta un valor aproximadamente de US\$ 15 Millones, seguido de sus tres países hermanos Venezuela, Perú y Ecuador con exportaciones de US\$12, US\$9, US\$9 Millones respectivamente, conformando a los cuatros socios comerciales más importantes en las exportaciones.

**Gráfica 38. Ranking de los 10 principales socios comerciales en las exportaciones del Departamento del Cauca según promedio 1991-2008**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

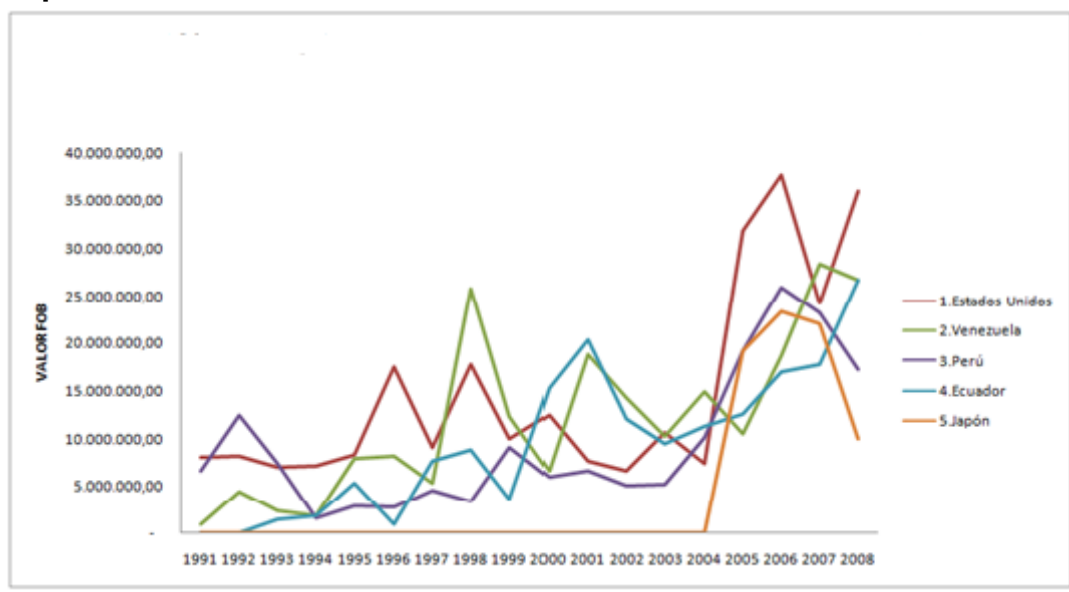
En el quinto lugar se encuentra a México, país que lidera un grupo socios comerciales del Departamento, que se deben considerar, pero que sus volúmenes de exportaciones son mucho más bajas frente a los cuatro destinos principales, formando así un segundo conjunto con México, Chile, Japón, Haití, Canadá y Alemania con exportaciones aproximadamente de US\$ 5, US\$ 4, US\$ 4, US\$ 3, US\$ 2, US\$ 2 Millones respectivamente. Cabe resaltar que de estas naciones, Japón desde el año 2005 ha venido retomando una creciente demanda de los productos, bienes y/o servicios provenientes del Cauca.

**9.4.1.1 Comportamiento de los principales socios comerciales del Ranking según exportaciones año tras año.** Entre estos 10 países con las negociaciones comerciales más significativas, se discrimina una clasificación en dos grupos, el primero en donde están los primeros cinco países con mayores cantidades de exportaciones y el otro conformado por los cinco socios restantes con menores volúmenes de exportaciones. Esta división se hace para medir su comportamiento y tendencias de manera más específica, como se mostrará a continuación.

**9.4.1.2 Comportamiento de los primeros cinco socios comerciales en las exportaciones año tras año.**

Como se observa en la gráfica 39 de los principales socios comerciales, se puede apreciar que los cinco países en análisis entran en los primeros años de la década de los noventa, presentando una tendencia irregular pero creciente año tras año a excepción de Japón, que presenta un comportamiento casi nulo hasta el 2004 aproximadamente. Como se aprecia Estados Unidos es quien presenta los picos más altos, por ser el principal destino, seguido de Venezuela quien ocupa el segundo lugar, por encima de Ecuador, Perú y Japón.

**Gráfica 39. Ranking de los primeros cinco socios comerciales del Cauca en las exportaciones**



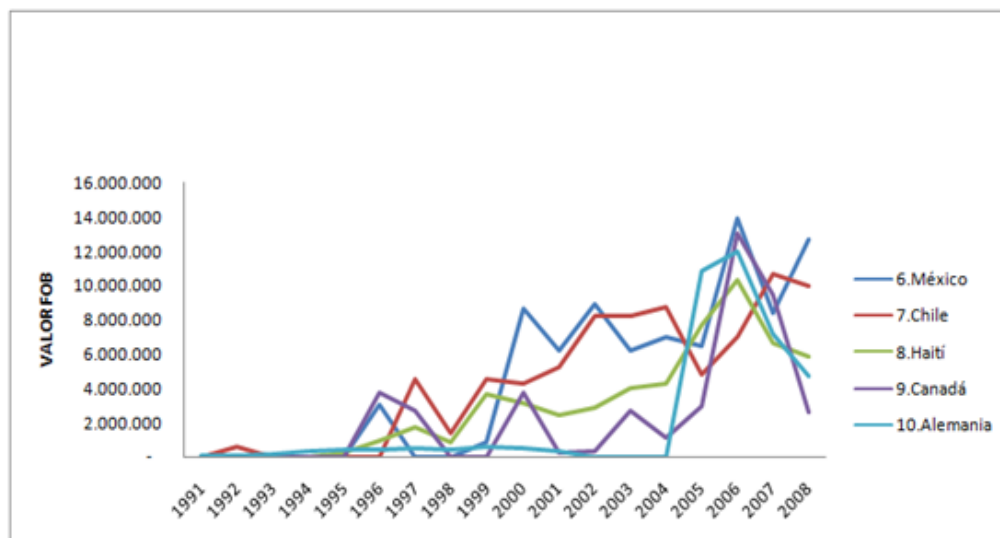
**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

Las tendencias de Estados Unidos y Ecuador a finales del periodo comprendido se muestran crecientes, mientras que Venezuela a pesar de venir con tendencia creciente, a eso del año 2007 empieza a marcar decrecimiento lo cual se le atribuye al rompimiento de las relaciones bilaterales entre Colombia y Venezuela, Japón y Perú también empiezan a decrecer en el 2006.

### 9.4.1.3 Comportamiento de los segundos cinco socios comerciales en las exportaciones año tras año.

El segundo grupo de los principales socios comerciales en las exportaciones, como se observa en la gráfica 40 presentan un comportamiento mínimo aproximadamente en los primeros cinco años de la década de los noventa, a excepción de Alemania que presenta este comportamiento casi hasta el 2004. A partir de los años 1995 y 1996 las negociaciones de los cuatro países restantes, empiezan a crecer y a mantener una tendencia crecimiento. Esta tendencia en promedio es mucho más relevante para México y Chile, ya que Haití, Canadá y Chile presentan un comportamiento más volátil y de menores niveles de exportaciones, teniendo en cuenta que estos dos junto con Alemania en el año 2006 alcanzan sus mayores cantidades de exportaciones registradas del periodo, pero que al año siguiente pasan a una tendencia decreciente.

**Gráfica 40. Ranking de los segundos cinco socios comerciales en las exportaciones del Cauca**

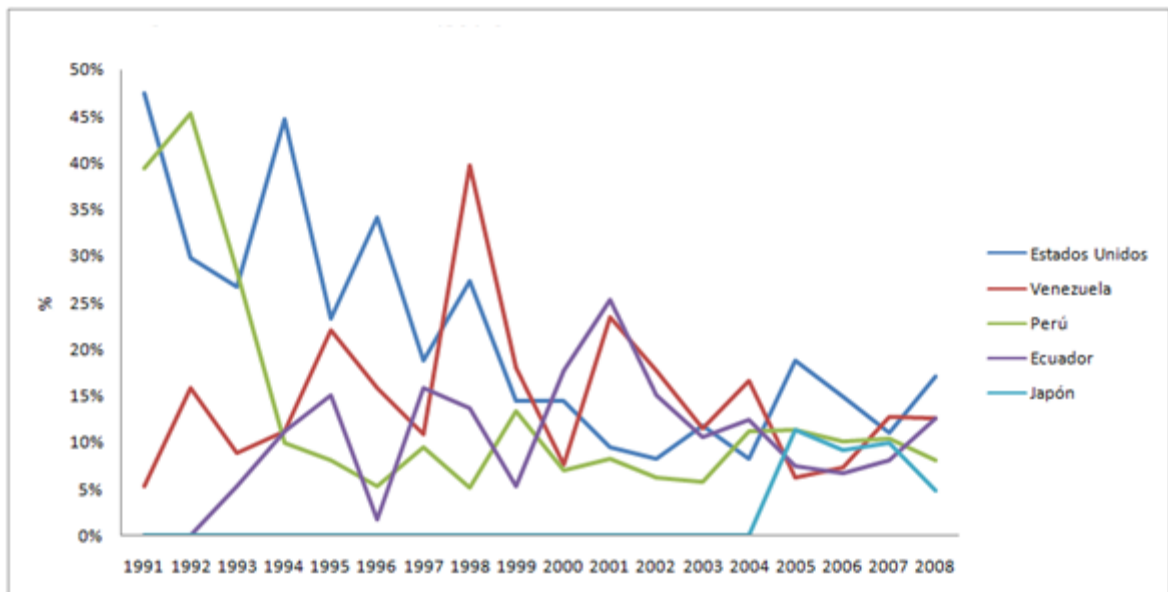


Fuente: DANE, cálculo y diseño de los autores

**9.4.1.4 Participación de los primeros cinco socios comerciales en las exportaciones año tras año.** La participación de estos países es la más significativa en la contribución al Departamento, ya que por tener las mayores exportaciones año tras año influyen más en el crecimiento del comercio exterior del Cauca.

En el comportamiento de la participación de estos cinco socios como se aprecia en la gráfica 41 desde la década de los noventa, donde se reportan las participaciones más considerables, se aprecia una conducta irregular, cerrando el periodo de estudio con una tendencia hacia el decrecimiento, no obstante se puede afirmar que la participación de Japón fue nula y que solo a partir del 2004 toma fuerza hasta el 2007, debido a que en 2008 al igual que Perú, cierran con tendencia a la baja, diferente a Estados Unidos y Ecuador, quienes reflejan todo lo contrario

**Gráfica 41. Participación de los primeros cinco socios comerciales en las exportaciones**



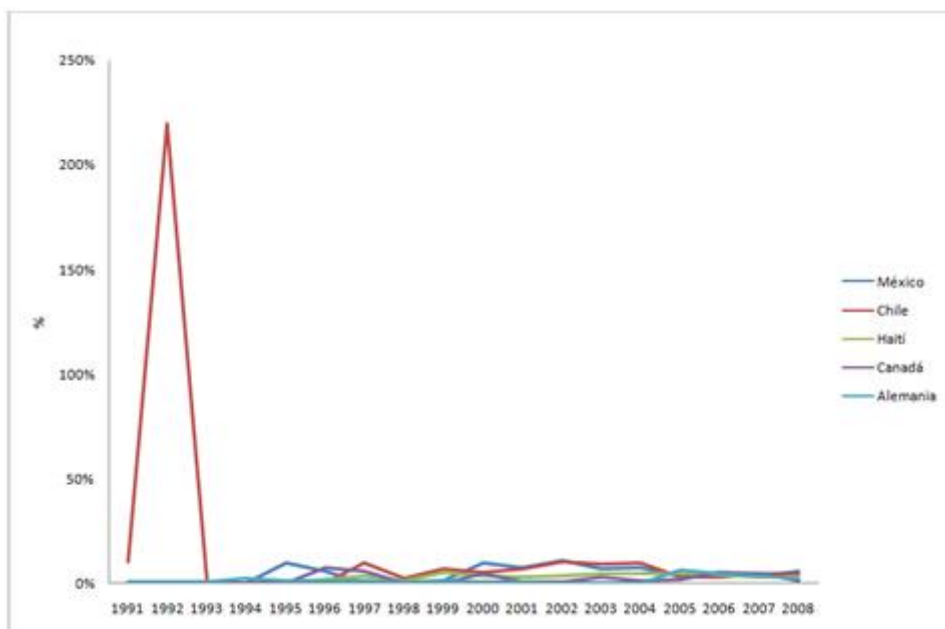
**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

En el periodo comprendido entre 1991-2008 la patria que mayor participación registró fue Estados Unidos con 17%, seguido de Venezuela, Perú, Ecuador y Japón con 13%,11%,10% y 5% respectivamente.



**9.4.1.5 Participación de los segundos cinco socios comerciales en las exportaciones año tras año.** El comportamiento del segundo grupo de socios en las exportaciones como se observa en la gráfica 42, es poco considerado, ya que estas son poco significativas y el único país que registra una participación relevante es Chile en 1992, pero al siguiente año cae, colocándose al nivel de los otros cuatro países que presentan contribuciones muy bajas entre el 5% y 2%.

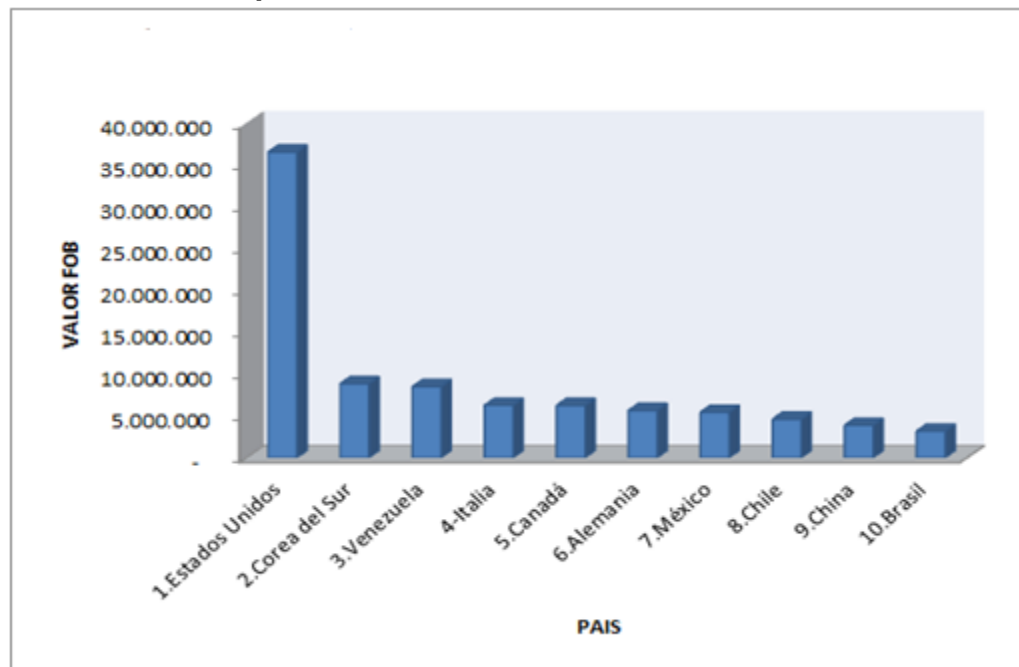
**Gráfica 42. Participación de los segundos cinco socios comerciales en las exportaciones**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

**9.4.2 Ranking de los principales socios comerciales según importaciones.** En las negociaciones comerciales que el Departamento del Cauca sostiene con el resto del mundo para abastecerse, se encuentra que al igual que en las exportaciones, según un promedio total de todas las exportaciones obtenidas durante el periodo 1991-2008, como se muestra en la gráfica 43 el mayor socio comercial es Estados Unidos con el cual sostiene negociaciones de importaciones de alrededor de US\$ 36 Millones, seguido por Corea del Sur con importaciones de US\$ 9 Millones, Venezuela con US\$ 8 Millones, Italia y Canadá muy cerca con aproximadamente US\$ 6 Millones, siendo estos países los cinco más fuertes.

**Gráfica 43. Ranking de los 10 principales socios comerciales en las importaciones del Departamento del Cauca**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

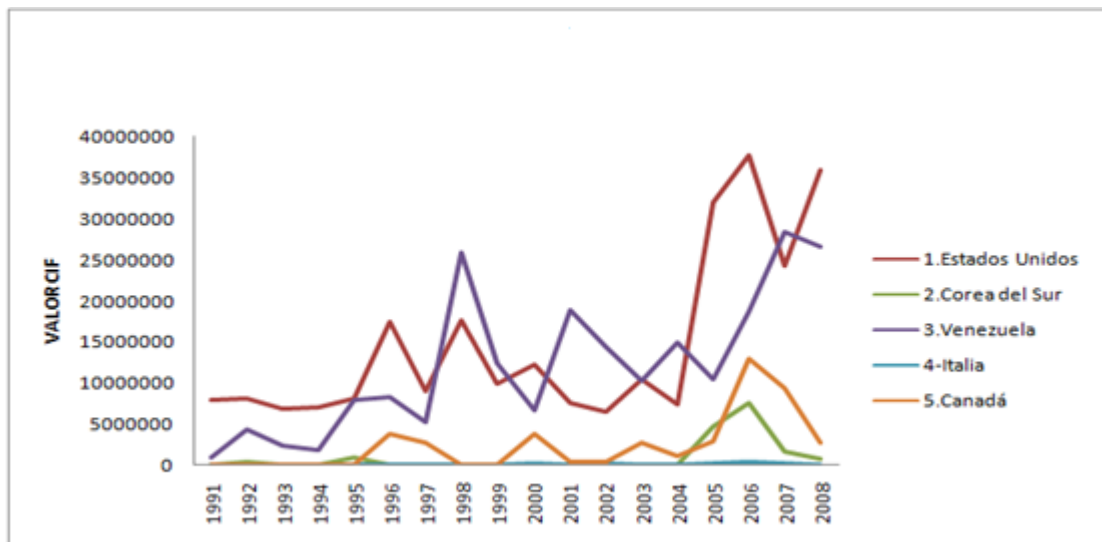
Existe otro grupo de cinco países con los cuales también se tienen negociaciones, pero que son en menores volúmenes con relación a los anteriores, sin embargo con estos se completan los 10 principales socios comerciales en las importaciones y entre ellos están: Alemania con US\$ 6 Millones, México US\$ 5 Millones, Chile US\$ 5 Millones, China US\$ 4 Millones y Brasil US\$ 3 Millones.

**9.4.2.1 Comportamiento de los principales socios comerciales del Ranking según importaciones año tras año.** Entre estos 10 países con las negociaciones comerciales más significativas, se discrimina una clasificación en dos grupos, el primero en donde están los cinco países con mayores cantidades de importaciones y el otro conformado por los cinco socios restantes con menores volúmenes de importaciones. Esta división se hace para medir su comportamiento y tendencias de manera más específica, como se mostrará a continuación.

### 9.4.2.2 Comportamiento de los primeros cinco socios comerciales en las importaciones año tras año

Como se aprecia en la gráfica 44, el comportamiento tendencial de los cinco socios comerciales es muy variable, donde se evidencia que Estados Unidos es el más fuerte y presenta un comportamiento creciente a partir del 2004, aunque en el 2007 presenta una caída vuelve y se recupera en el siguiente año, Venezuela también muestra un crecimiento desde el 2005, pero hacia el 2008 marca decrecimiento, Canadá y Corea del Sur presentan un comportamiento irregular muy similar, los dos caracterizados por ser poco constantes y a su vez decrecientes. Italia a pesar de estar entre los cinco socios comerciales más importantes no muestra gran relevancia, porque los niveles de importaciones son mínimos con relación a los otros países.

**Gráfica 44. Ranking de los primeros cinco socios comerciales en las importaciones del Cauca**

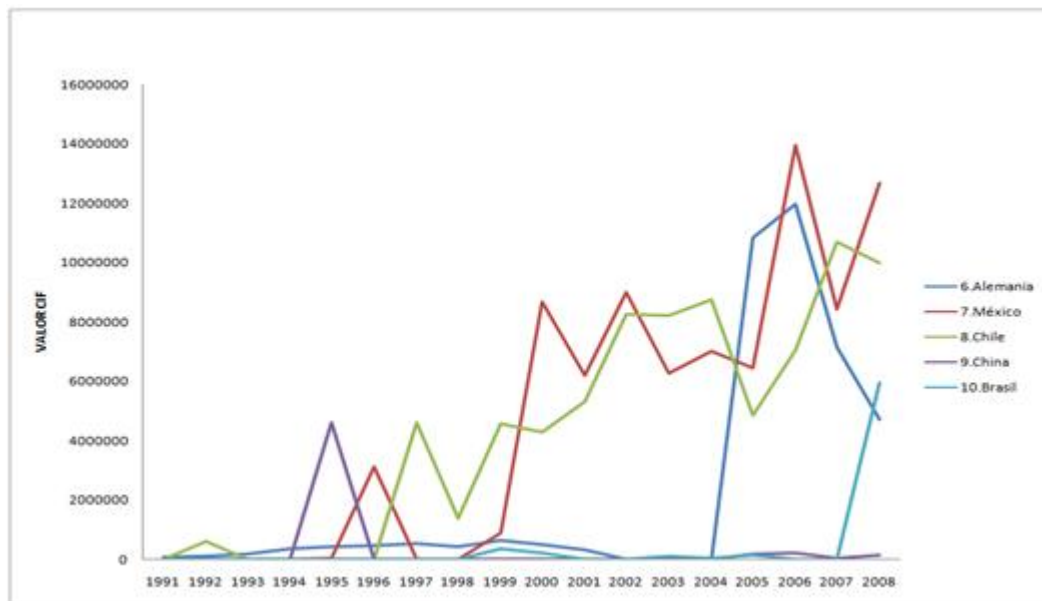


Fuente: DANE, cálculo y diseño de los autores

### 9.4.2.3 Comportamiento de los segundos cinco socios comerciales en las importaciones año tras año

Los segundos cinco socios comerciales como se parecía en la gráfica 45, muestran que México y Chile desde aproximadamente la mitad de la década de los noventa, presentan mucho movimiento caracterizado por ser volátil, pero con tendencias de crecimiento. Esta tendencia sostenida solo la sigue México, puesto que en el 2007 Chile empieza a decrecer.

**Gráfica 45. Ranking de los primeros cinco socios comerciales en las importaciones del Cauca**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

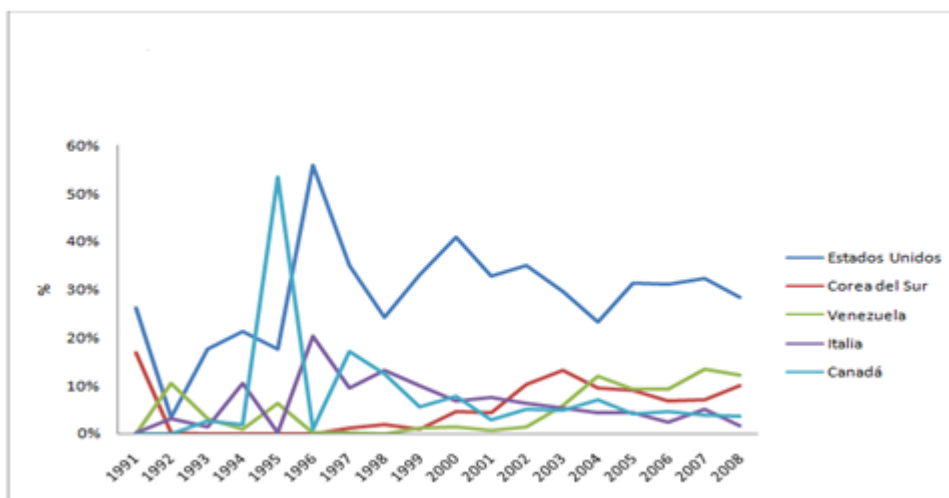
Por su parte China tiene revela su valor más alto en 1995, pero después las relaciones con el Departamento se vuelven mínimas, con un comportamiento casi que nulo. Mientras que Alemania en el 2004 después de venir con un comportamiento poco relevante, en el 2004 presenta un crecimiento considerable el cual va hasta el 2006, ya que a partir del 2007 vuelve y decrece.

Y por último Brasil hasta el año 2007, presenta una participación mínima, debido a que a partir de este año hasta el final del periodo, crece a un muy buen ritmo terminando así con una tendencia de crecimiento.

**9.4.2.4 Participación de los primeros cinco socios comerciales en las importaciones.** En el periodo comprendido entre 1991-2008, el país que más registró participación fue Estados Unidos con un 31%, esto es debido a que es el mayor abastecedor del Cauca y por lo tanto tiene un porcentaje tan alto, éste último es seguido de Corea del Sur, Venezuela, Italia y Canadá con participaciones del 8%,7%,5%,5% respetivamente.

Durante los 18 años registrados en la siguiente gráfica 46, el comportamiento de la participación de estos países se muestra muy volátil, donde se refleja que muy por encima de todos se encuentra Estados Unidos, marcando hacia el 2008 una tendencia a decrecer.

**Gráfica 46. Participación de los primeros cinco socios comerciales en las importaciones**



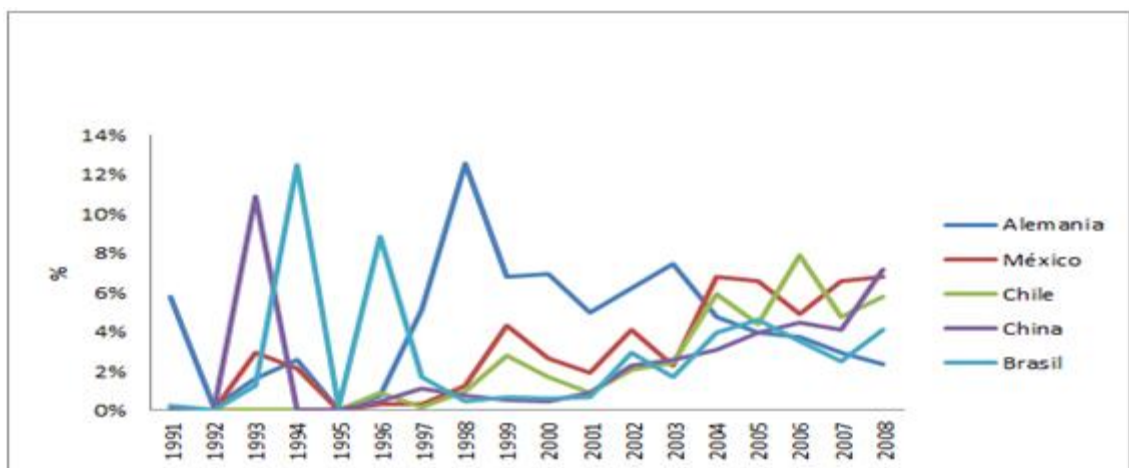
**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

Los cuatro países restantes muestran un comportamiento muy similar puesto que sus participaciones son bajas y similares, sin embargo para el año 1995 Canadá y el mismo Estados Unidos en 1996, presentan las contribuciones más altas de todo el periodo, lejos de las registradas por los demás países, pero que al finalizar estos años Canadá, Italia y Venezuela, muestran comportamiento decreciente a excepción de Corea del sur que lo hace hacia el crecimiento.

**9.4.2.5 Participación de los segundos cinco socios comerciales en las importaciones.** El segundo grupo de los cinco países más fuertes en las importaciones del Cauca, presenta participaciones que oscilan entre el 5% y 3%.

Como se observa en la gráfica 47 en algunos años de la década de los noventa China y Brasil, quienes presentan la participación más baja del grupo con 3%, ostentan mayor actividad, pero a partir de 1998 aproximadamente bajan, manteniendo un comportamiento muy similar cerrando en el 2008 con una tendencia de crecimiento.

**Gráfica 47. Participación de los segundos cinco socios comerciales en las importaciones**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

México y Chile presentan un comportamiento muy parecido, aunque el primero de estos es mayor y con más actividad en un 1% llegando hasta al 5% de participación, contra Chile que tiene 4% llegando al final del periodo con una tendencia de crecimiento.

Alemania quien es el que mayor participación tiene del segundo grupo de los cinco, entre 1998 y 2003 presenta la mayor actividad participativa, pero para el

2004 empieza a descender cerrando en el 2008, último periodo de la investigación con decrecimiento.

## 9.5 BLOQUES COMERCIALES

Para tener más beneficios en las negociaciones comerciales que Colombia realiza con el resto de mundo, tanto para exportaciones e importaciones, se realizan diferentes tratados con el fin de hacer más fáciles estas negociaciones y obtener mayores beneficios y donde ambos países promueven mayores volúmenes de bienes y servicios y así tengan más eficiencia en su comercio internacional.

Los tratados más conocidos e importantes que Colombia tiene con el resto del mundo son: La CAN, MERCOSUR, ALADI, APTDEA y CARICOM.

El Cauca como Departamento de Colombia, también se ve beneficiado de dichos tratados y sostiene negociaciones comerciales con los países que hacen parte de los diferentes tratados.<sup>24</sup>

**9.5.1 La Comunidad Andina (LA CAN).** Es uno de los tratados más antiguos de Colombia, radicado en el año de 1969 y lo componen países como Bolivia, Ecuador, Perú y Venezuela, éste último hace parte del tratado hasta el 2006 y Chile quien se retiró desde 1976 volviendo en 2006.<sup>25</sup>

- La contribución del Cauca con estos tratados suma en las exportaciones un valor aproximadamente de US\$ 485 Millones.

Según la tabla 9 se observa que para este tratado comercial en las exportaciones, es Perú el socio principal pues se le exporta un valor aproximado de US\$ 165

---

<sup>24</sup>Productos de Colombia. Acuerdos comerciales y preferencias arancelarias (consultado el 20 de Octubre 2011). Disponible en Internet: [http://www.productosdecolombia.com/main/guia/Acuerdos\\_Preferencias\\_Arancelarias.asp](http://www.productosdecolombia.com/main/guia/Acuerdos_Preferencias_Arancelarias.asp)

<sup>25</sup> Ibíd. Disponible en internet:

[http://www.productosdecolombia.com/main/guia/Acuerdos\\_Preferencias\\_Arancelarias.asp](http://www.productosdecolombia.com/main/guia/Acuerdos_Preferencias_Arancelarias.asp)

Millones, seguido de Ecuador con US\$ 160 Millones, Venezuela US\$ 130 Millones, destacando que este último tuvo formó parte del tratado hasta el 2006.

**Cuadro 9. Exportaciones del Departamento del Cauca a los países que componen la CAN. Valor FOB, periodo 1991-2008.**

CAN	
PAIS	VALOR FOB
BOLIVIA	3.316.691
ECUADOR	160.038.237
PERU	164.531.768
CHILE	27.682.406
VENEZUELA	129.870.944
TOTAL	485.440.046

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

Otros dos países que no han tenido un buen desempeño es Chile quien ingreso a los inicios, pero se retiró en 1976 volviendo en 2006 y que sólo aporta un total en estos tres años aproximadamente de US\$ 28 Millones y Bolivia con US\$ 3 Millones, lo cual se debe a su timidez por integrarse más a fondo en el tratado.

Los productos que más se exportan a los diferentes países pertenecientes a este acuerdo son: café, leche, cereales, semilla y frutos, grasas y aceites vegetales, combustibles, productos farmacéuticos, materias plásticas, entre otros.

- En las importaciones la contribución del Cauca con los países pertenecientes a la Comunidad Andina es aproximadamente de US\$ 189 Millones.

En las importaciones el socio más fuerte que se refleja es Venezuela con un valor aproximado a US\$ 76 Millones, seguido de Chile quien ocupa el segundo lugar y es un caso sorprendente puesto que Chile según el periodo de la investigación y el comportamiento en el tratado comercial participa desde el 2006 logrando que el Cauca le importe Bienes y/o Servicios por un valor aproximado de US\$ 49 Millones, seguido de Ecuador, Perú y Bolivia con aproximadamente US\$ 32 Millones, US\$ 25 Millones, US\$ 7 Millones respectivamente, dejando en clara la evidencia de la timidez comercial que mantiene Bolivia en las negociaciones y los beneficios de la Comunidad Andina. (ver tabla 10)



Los productos que el Departamento del Cauca importa de los países pertenecientes a la CAN son: bebidas líquidos alcohólicos y vinagre, materias plásticas y manufacturas de estas materias, papel y cartón, fundición de hierro, reactores nucleares, calderas maquinas, productos diversos de las industrias químicas, entre otros.

**Cuadro 10. Importaciones del Departamento del Cauca de los países integrantes de la CAN. Valor CIF periodo comprendido 1991-2008.**

CAN	
PAIS	VALOR CIF
BOLIVIA	6.985.992
ECUADOR	31.756.410
PERU	24.957.008
CHILE	49.348.481
VENEZUELA	75.682.844
TOTAL	188.730.735

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

**9.5.2 Mercado Común del Sur (MERCOSUR).** Este tratado es una extensión de la CAN, integrando nuevos países y está en vigencia con Colombia desde el año 2004, el objetivo de este acuerdo es mantener el libre comercio de bienes agrícolas como industriales, el cual se le aplica solo a los países que conforman dichos acuerdos. Entre los beneficios están desgravaciones progresivas y automáticas, que son aplicadas a los aranceles<sup>26</sup>.

- El Cauca en las exportaciones mantiene negociaciones desde el 2004 con los países del MERCOSUR así:

El socio comercial más fuerte en el Mercosur para las exportaciones es Brasil con negociaciones aproximadamente de US\$ 6 Millones, teniendo en cuenta el reciente ingreso del país a este tratado y que para poder ver evidenciar de una mejor manera los resultados y beneficios adquiridos es necesario más tiempo. Por su parte Argentina y Paraguay sostienen negociaciones mínimas las cuales sólo ascienden con US\$ 510 Mil y US\$ 188 a miles de dólares aproximadamente, lo cual muestra un pequeño progreso, ya que en los años anteriores al ingreso al

<sup>26</sup> Ibíd. Disponible en internet:

[http://www.productosdecolombia.com/main/guia/Acuerdos\\_Preferencias\\_Arancelarias.asp](http://www.productosdecolombia.com/main/guia/Acuerdos_Preferencias_Arancelarias.asp)

acuerdo, los volúmenes manejados con estos dos países han sido bajos y no constantes, con lo que se recuperan y aumentan las negociaciones con otros destinos de la región, sin dejar a un lado que al otro de los integrantes como lo es Uruguay, no se le ha exportado desde que Colombia formó parte del Mercosur, pero que se deben retomar estas negociaciones aprovechando estas beneficios adquiridos.(ver tabla 11)

Los productos de mayor exportación desde el Cauca hacia los países pertenecientes al MERCOSUR son: productos de origen animal, químicos orgánicos, diversos de las industrias orgánicas, café, grasas y aceites animales o vegetales, esenciales y resinoides, materias plásticas, combustibles minerales, fundición de hierro, aluminio y manufacturas y reactores nucleares, entre otros

**Cuadro 11. Exportaciones del Departamento del Cauca a los países que componen el MERCOSUR. Valor FOB periodo 1991-2008.**

MERCOSUR	
PAIS	VALOR FOB
BRASIL	6.167.873
ARGENTINA	517.973
PARAGUAY	187.784
URUGUAY	-
TOTAL	6.873.631

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

- El Cauca en las importaciones presenta negociaciones desde el 2004 con el mercado común del sur por aproximadamente US\$ 67 Millones.

Cabe resaltar que al igual que en las exportaciones Brasil es el socio más fuerte en las importaciones que el Departamento le hace a este país, perteneciente al MERCOSUR, con un valor aproximadamente de US\$ 43 Millones, seguido de Argentina y Uruguay con aproximadamente US\$ 15 Millones y US\$ 9 Millones, resaltando que el Cauca con Paraguay no presenta contribución alguna con el tratado. (Ver tabla 12)

Los productos que el Departamento del Cauca importa de estos países son: productos químicos orgánicos, extractos curtientes o tintóreos, productos diversos de las industrias químicas, materias plásticas y manufacturas de estas materias,

caucho y manufacturas de caucho, papel y cartón, reactores nucleares, muebles, entre otros.

**Cuadro 12. Importaciones del Departamento del Cauca de los países que integran el MERCOSUR. Valor CIF periodo 1991-2008.**

MERCOSUR	
PAIS	VALOR CIF
BRASIL	43.216.280
ARGENTINA	14.641.314
PARAGUAY	-
URUGUAY	8.833.968
TOTAL	66.691.562

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

**9.5.3 Andean Trade Preference (ATPA-APTDEA) o Ley de Preferencias Andinas.** Este acuerdo comercial es del programa de la guerra contra las drogas expedido por el presidente George Bush el 4 de Diciembre de 1991, donde dichas referencias se hicieron efectivas a partir de 1992.<sup>27</sup>

Este acuerdo se caracteriza por ser primero el ATPA, pero cuando este empezaba a finalizar, en las nuevas negociaciones se decidió dar prórroga dándole entrada a nuevos productos tales como confecciones, petróleos y sus derivados, calzados y manufacturas de cuero, atún, entre otros. Dándole un nuevo nombre APTDEA.

- En las exportaciones que el Departamento del Cauca realiza a los países pertenecientes a este acuerdo comercial, presenta un valor en su totalidad de US\$ 321 Millones, y los productos más se exportado a los países pertenecientes a este acuerdo son: café, leche, cereales, semilla y frutos, grasas y aceites vegetales, combustibles, productos farmacéuticos, materias plásticas, entre otros.

---

<sup>27</sup> Ibíd. Disponible en Internet:

[http://www.productosdecolombia.com/main/guia/Acuerdos\\_Preferencias\\_Arancelarias.asp](http://www.productosdecolombia.com/main/guia/Acuerdos_Preferencias_Arancelarias.asp)

En la actualidad este acuerdo presentó una extensión el 21 de Octubre del 2011 por el presidente Obama con vigencia hasta el 31 de Julio del 2013.<sup>28</sup>

**Cuadro 13. Exportaciones del Departamento del Cauca a los países integrantes de la ATPA – APTDEA. Valor FOB periodo 1991-2008.**

ATPA-APTDEA	
PAIS	VALOR FOB
BOLIVIA	3.316.691
ECUADOR	160.038.237
PERU	157.872.407
TOTAL	321.227.336

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

Ecuador es el país al que el Cauca le registra la mayor parte de sus exportaciones, según los países pertenecientes a este acuerdo por un valor aproximado de US\$ 160 Millones, seguido no muy lejos de Perú US\$ 158 Millones.

De los tres países que conforman este acuerdo el que menos representa en las exportaciones que realiza el Cauca es Bolivia, puesto que estas solo llegan escasamente a los US\$ 3 Millones, muy por debajo de los otros países pertenecientes.

- En las importaciones que el Departamento del Cauca realiza a los países pertenecientes a este tratado para abastecerse y satisfacer su demanda interna es aproximadamente de US\$ 64 Millones, y los productos importados de los países establecidos en el acuerdo son: grasas y aceites animales o vegetales, bebidas, líquidos alcohólicos y vinagre, productos químicos inorgánicos, materias plásticas y manufacturas de estas materias, manufacturas de cuero, papel y cartón, reactores nucleares, calderas, maquinas, muebles, entre otros.

---

<sup>28</sup>Ministerio de industria y turismo. Disponible en internet: <https://www.mincomercio.gov.co/publicaciones.php?id=10542>

**Cuadro 14. Importaciones del Departamento del Cauca de los países integrantes de la ATPA – APTDEA. Valor CIF periodo 1991-2008.**

ATPA-APTDEA	
PAIS	VALOR CIF
BOLIVIA	6.985.992
ECUADOR	31.756.410
PERU	24.957.008
TOTAL	63.699.410

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

El Cauca según este acuerdo comercial importa más del Ecuador para abastecerse con importaciones aproximadamente de US\$ 32 Millones, seguido de Perú con US\$ 25 Millones, dejando en último lugar a Bolivia quien se caracteriza por tener una mínima actividad con tan solo US\$ 7 Millones.

**9.5.4 Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI).** Este acuerdo fue aprobado en Colombia por medio de la ley 45 de 1981 y pertenecen a él países como: Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Ecuador, Paraguay, Perú, México, Uruguay y Venezuela.<sup>29</sup>

- En las exportaciones con los países pertenecientes a la ALADI, el Cauca presenta en su totalidad de todos ellos un valor aproximado de US\$ 686 Millones.

ALADI está compuesta por 10 países sin tener en cuenta a Colombia, de los cuales el Cauca tiene como los tres principales a sus países hermanos como Venezuela siendo el mayor, Perú y Ecuador con aproximadamente US\$ 204 Millones, US\$ 165 Millones, US\$ 160 Millones respectivamente.( ver tabla 15).

---

<sup>29</sup> Ibíd. Disponible en internet:  
<https://www.mincomercio.gov.co/publicaciones.php?id=10542>

**Cuadro 15. Exportaciones del Departamento del Cauca a los países integrantes de la ALADI. Valor FOB periodo 1991-2008**

ALADI	
PAIS	VALOR FOB
ARGENTINA	3.415.380
BOLIVIA	3.316.691
BRASIL	6.821.206
CHILE	70.161.727
ECUADOR	160.038.237
PARAGUAY	324.433
PERU	164.531.768
MEXICO	73.596.028
URUGUAY	61.340
VENEZUELA	203.564.549
TOTAL	685.831.361

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

Otros países con exportaciones considerables son México con US\$ 74 Millones y Chile con aproximadamente US\$ 70 Millones.

Argentina, Bolivia y Brasil no sobrepasan el límite de los US\$ 7 Millones, los dos primeros a duras penas llegan a los US\$ 3.5 Millones y Brasil a los US\$ 7 Millones. Y por últimos Uruguay y Paraguay con registros mínimos en las exportaciones que se les hace, puesto que el primero solo llega a US\$ 61 Millones y el segundo a US\$ 325 Millones.

Los productos de mayor exportación desde el Cauca hacia los países pertenecientes al MERCOSUR son: productos de origen animal, químicos orgánicos, diversos de las industrias orgánicas, café, grasas y aceites animales o vegetales, esenciales y resinoides, combustibles minerales, fundición de aluminio y manufacturas, bebidas líquidos alcohólicos y vinagre, materias plásticas y manufacturas de estas materias, papel y cartón, fundición de hierro, reactores nucleares, calderas maquinas, entre otros.

- En las importaciones que el Cauca le hace a los miembros de la ALADI para abastecerse, estas en su totalidad presentan un valor aproximado de US\$ 492 Millones.

Los productos importados de los países pertenecientes a la ALADI son: productos químicos orgánicos, extractos curtientes o tintóreos, productos diversos de las industrias químicas, materias plásticas y manufacturas de estas materias, caucho y manufacturas de caucho, papel y cartón, , muebles bebidas líquidos alcohólicos y vinagre, fundición de hierro, reactores nucleares, calderas maquinas, entre otros.

El Cauca a quienes mayores importaciones les realiza, es a Venezuela, México, Chile y Brasil, por aproximadamente US\$ 153 Millones, US\$ 9 Millones, US\$ 83 Millones y US\$ 57 Millones respectivamente. Con importaciones considerables pero no tanto como las anteriores se encuentra Ecuador, Perú, Argentina por aproximadamente US\$ 32 Millones, US\$ 25 Millones, US\$ 20 Millones respectivamente. (ver tabla 16)

**Cuadro 16. Importaciones del Departamento del Cauca de los países integrantes de la ALADI. Valor CIF periodo 1991-2008.**

ALADI	
PAIS	VALOR CIF
ARGENTINA	20.183.814
BOLIVIA	6.985.992
BRASIL	57.230.064
CHILE	83.019.513
ECUADOR	31.756.410
PARAGUAY	7.414.015
PERU	24.957.008
MEXICO	98.197.574
URUGUAY	8.844.494
VENEZUELA	153.062.511
TOTAL	491.651.395

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

Las negociaciones que no son muy considerables son con Bolivia, Paraguay y Uruguay las cuales se encuentran entre los US\$ 7 Millones y los US\$ 9 Millones.

**9.5.5 La comunidad del Caribe – Caribbean Community (CARICOM).** Este tratado surgió por primera vez en 1958, gracias a 15 años de negociaciones para lograr la integración regional de quince países centroamericanos y del Caribe, con el fin de promover la cooperación económica, educacional y estrechar relaciones políticas y económicas entre los estados miembros.<sup>30,31</sup>

El 24 de Julio de 1994 en la ciudad de Cartagena de Indias, se firmó el convenio sobre comercio y cooperación económica y técnica entre CARICOM y Colombia, con el objeto de estimular y expandir el comercio y la inversión, de facilitar la creación de *joint ventures* regionales y desarrollar actividades de cooperación.<sup>32</sup>

- Las exportaciones hacia las naciones de esta comunidad son bajas, con un total aproximado de US\$ 98 Millones, pero han venido repuntando en los últimos años.

Los principales productos exportados a los países que hacen parte del CARICOM son: aluminio y manufacturas, calzado, prendas y complementos de vestir, productos editoriales, papel y cartón, manufacturas de cuero, caucho y manufacturas de caucho, materias plásticas, productos diversos de las industrias químicas, aceites esenciales y resinoides, productos farmacéuticos, azúcar, preparación alimenticia diversa, productos químicos, combustibles minerales, entre otros.

El principal socio por parte de CARICOM es Haití, quien desde el año 1995 donde empezó a demandar las exportaciones del Cauca año tras año y que hasta el 2008, se ubicó en el octavo puesto entre los 10 principales destinos comerciales

---

<sup>30</sup>América económica.com. La comunidad del Caribe (CARICOM) (consultado 31 de octubre 2011).Disponibles en internet: <http://www.americaeconomica.com/zonas/caricom.htm>

<sup>31</sup> Businesscol. Comercio exterior, acuerdos convenios y tratados de comercio exterior de Colombia. Colombia y CARICOM, última actualización Mayo de 2008,(consultado 31 de Octubre 2011).Disponible en internet: <http://www.businesscol.com/comex/acuerdos-centroamerica-caribe/colombia-caricom.htm>

<sup>32</sup> Garay, S Luis Jorge. Colombia: estructura industrial e internacionalización 1967-1996- acuerdo entre Colombia y CARICOM (consultado 31 de octubre 2011).Disponible en internet: <http://www.banrepcultural.org/blaavirtual/economia/industrialatina/190.htm>



del Departamento, con aproximadamente US\$ 52 Millones concentrando así el 53% de las exportaciones esta comunidad en el periodo analizado. Sin embargo, su participación en el Cauca solo representó el 3.3% de todas las exportaciones registradas, país por país entre 1991-2008.(ver tabla 17)

**Cuadro 17. Exportaciones del Departamento del Cauca a los países integrantes del CARICOM. Valor FOB periodo 1991-2008.**

CARICOM	
PAIS	VALOR FOB
ANTIGUA Y BARBUDA	104.651
JAMAICA	26.081.112
TRINIDAD Y TOBAGO	14.388.884
HAITÍ	51.843.493
BARBADOS	901.718
BAHAMAS	647.014
BELICE	1.028.478
DOMINICA	1.811.294
SANTA LUCIA	408.130
SAN VICENTE Y LAS GRANADINAS	14.856
SURINAM	664.717
SAN CRISTOBAL Y NIEVES	7.884
GUYANA	1.043.371
TOTAL	98.840.951

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

En el segundo lugar de los países con mayores volúmenes registrados se encuentra a Jamaica con US\$ 26 Millones, con el 27% de las exportaciones en CARICOM y un peso en el periodo para el Departamento de tan solo 1.4%. Trinidad y Tobago se ubica en el tercer puesto con US\$ 14 Millones y un 15% en el volumen de esta comunidad, pero con el 0.9% de las exportaciones Caucañas.

Los restantes diez países tienen un comportamiento poco constante en el periodo, debido a que en algunos años si registran exportaciones y en otros no, motivo por el cual su peso en el acuerdo de la Comunidad del Caribe y Colombia, en estos años es muy bajo.

- En las importaciones que se hacen mediante este acuerdo, el Cauca tan solo ha demandado un valor aproximado de US\$ 1 Millón en 18 años, caso bastante

alentador no solo para el Departamento, sino también para Colombia porque hay una Balanza Comercial positiva con estos países, y los productos importados de los países pertenecientes a este acuerdo comercial son fundición de hierro y sal azufre, tierras y piedras, yesos, cales y cementos.

Estas pequeñas importaciones fueron provenientes de dos países en todo este periodo, esos países son Trinidad y Tobago y Dominica, con un peso en las importaciones del Cauca muy por debajo del 1%. (ver tabla 18)

**Cuadro 18. Importaciones de los países integrantes del CARICOM. Valor CIF periodo 1991-2008**

CARICOM	
PAIS	VALOR CIF
ANTIGUA Y BARBUDA	0
JAMAICA	0
TRINIDAD Y TOBAGO	1.136.824
HAITÍ	0
BARBADOS	0
BAHAMAS	0
BELICE	0
DOMINICA	268.271
SANTA LUCIA	0
SAN VICENTE Y LAS GRANADINAS	0
SURINAM	0
SAN CRISTOBAL Y NIEVES	0
GUYANA	0
TOTAL	1.405.095

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

## 9.6 TOTAL ACUERDOS COMERCIALES

**9.6.1 Total bloques comerciales en las exportaciones.** Como se observa en la gráfica 48, en las exportaciones los acuerdos comerciales con mayor importancia son la ALADI, la CAN, la ATPA-APTDEA, los cuales tienen una característica similar y consiste en que son tratados hechos con los países suramericanos, los cuales son un mercado de gran importancia para Colombia y el Departamento del Cauca.

**Gráfica 48. Total exportaciones según bloques comerciales**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

**9.6.2 Total bloques comerciales en las importaciones.** En la gráfica 49 se aprecia que las importaciones el acuerdo comercial de mayor importancia es la ALADI, seguido de la CAN, y con resultados muy cercanos el MERCOSUR Y LA APTDEA, los cuales cuentan con tratados comerciales realizados con países suramericanos, lo cual refleja la importancia de ellos en el comercio Colombiano y Caucaño.

**Gráfica 49. Total importaciones según bloques comerciales**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

## **10. PRINCIPALES RAMAS DE ACTIVIDAD ECONÓMICA POR EXPORTACIONES E IMPORTACIONES (CODIGOS CIU)**

La Clasificación Internacional Industrial Uniforme (CIIU) de las actividades económicas, son una clasificación industrial propia de cada país, con el fin de responder a los eventos particulares y el nivel de progreso de su economía, permitiendo que los diferentes países produzcan datos de acuerdo con categorías, comparables a nivel mundial.<sup>33</sup>

Estos desempeñan diferentes papeles tales como:

- Proporcionar el tipo de desglose por actividad necesario para la compilación de las cuentas nacionales, desde el punto de vista de la producción.
- Establecer una clasificación uniforme de las actividades económicas productivas.
- Ofrecer un conjunto de categorías de actividades que se pueda utilizar, cuando se diferencian las estadísticas de acuerdo con estas actividades.
- Presentar ese conjunto de categorías de actividad de modo tal, que las entidades se puedan clasificar según la actividad económica que realizan.

### **10.1 EXPORTACIONES DE LAS PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS SEGÚN LOS CÓDIGOS CIU.**

Teniendo en cuenta la Clasificación Internacional Industrial Uniforme revisión 3, los diferentes códigos que la conforman y la clasificación de estas diferentes actividades en los principales sectores de la economía, se encontró que las actividades económicas más importantes se clasifican en dos sectores que son: el

---

<sup>33</sup> CHARRY, Oscar Franco; DIAZ SAAVEDRA, Nestor; ORTIZ BRAVO, Juan Pablo. Códigos de actividades arancelarias, resolución número 11351 de 2005 última actualización noviembre del 2005, (consultado en Noviembre del 2011). Disponible en internet: [www.gerence.com/códigos actividades económicas](http://www.gerence.com/códigos-actividades-economicas).

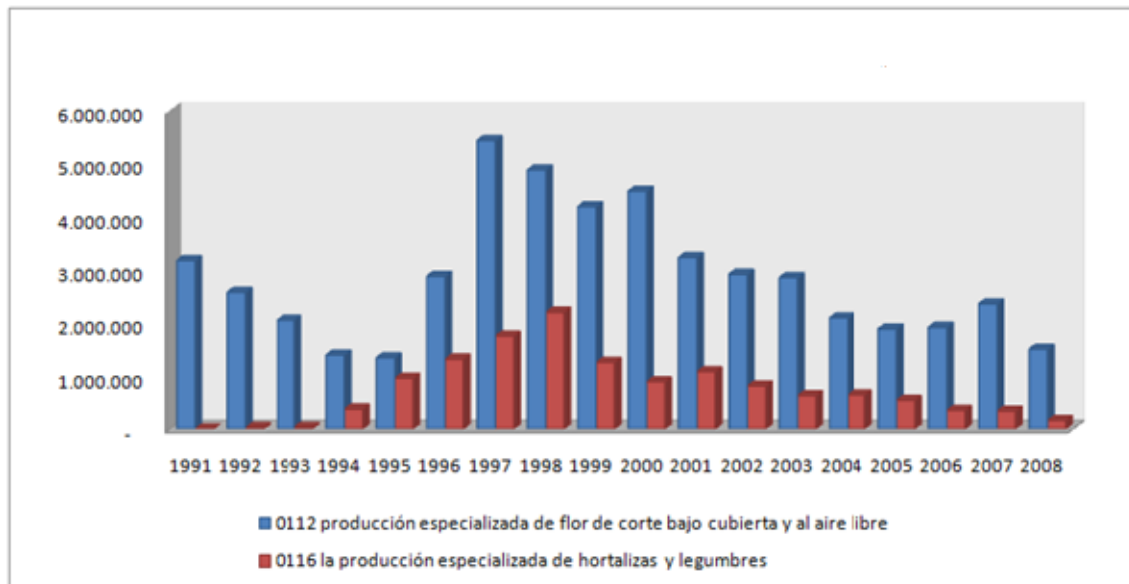
sector de agricultura, ganadería, selvicultura y pesca y el sector de industrias manufactureras.

**10.1.1 Exportaciones de las principales actividades económicas del sector de agricultura, ganadería, selvicultura, pesca.** Teniendo en cuenta los 14 códigos que conforman la clasificación CIIU, del sector de agricultura, ganadería, selvicultura y pesca, se determinó que los más influyentes o importantes de estos son los correspondientes al código 0112, el cual pertenece a la producción especializada de flor de corte bajo cubierta y al aire libre. Y el otro código pertenece al 0116 que concierne a la producción especializada de hortalizas y legumbres.

En la gráfica 50.se puede observar que la producción especializada de flor de corte bajo cubierta y al aire libre, perteneciente al código 0112, en los 18 años analizados siempre ha presentado una participación significativa, donde en 1997 hasta el 2000, tuvo sus más altos niveles de exportación con un rango entre aproximadamente US\$ 4 Millones y US\$ 5 Millones, siendo en 1997 el mayor valor registrado del periodo, sin embargo en 2001 empieza a presentar un decrecimiento constante en sus exportaciones, para una media en el total de sus exportaciones en el periodo de US\$ 9 Millones y una participación de 3,11%.

El segundo código 0116, registra la actividad de la producción especializada de hortalizas y legumbres, que sólo a partir del año 1994 tienen niveles de exportaciones significativos, ya que en los años anteriores sus niveles eran mínimos, desde el año 1994 hasta el 1998 se caracteriza por su tendencia creciente, la cual registra el valor más alto en el último año de aproximadamente US\$ 2 Millones, un año más tarde empieza su tendencia a la baja llegando hasta 2008 con un valor de US\$ 156 Mil, para un promedio en el total de sus exportaciones año tras año de US\$ 722 Mil y una participación de 0,81%.

**Gráfica 50. Exportaciones de las principales actividades económicas pertenecientes al sector de agricultura, ganadería, selvicultura y pesca 1991-2008, según valor fob en millones de US\$**



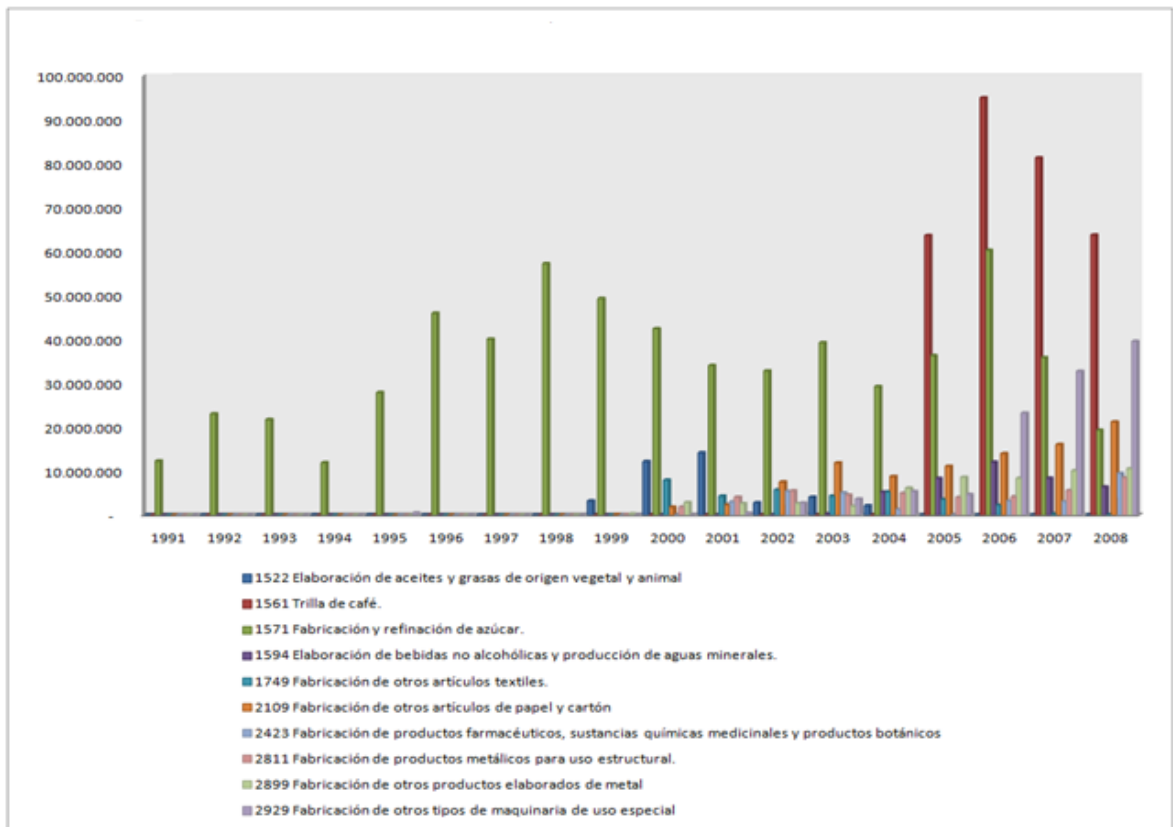
**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

**10.1.2 Exportaciones de las principales actividades económicas del sector de industria.** De las 138 actividades económicas pertenecientes al sector industria, se tuvieron en cuenta las 10 principales según sus valores exportados en el periodo entre 1991 – 2008, que como se observa en la gráfica 50. , son los códigos correspondientes a:

- 1522 – Elaboración de aceites y grasas de origen vegetal y animal.
- 1561 – Trilla de café.
- 1571 – Fabricación y refinación de azúcar.
- 1594 – Elaboración de bebidas no alcohólicas y producción de aguas minerales.
- 1749 – Fabricación de otros artículos textiles.
- 2109 – Fabricación de otros artículos de papel y cartón.

- 2423 – Fabricación de productos farmacéuticos, sustancias químicas medicinales y productos botánicos.
- 2811 –Fabricación de productos metálicos para uso estructural.
- 2899 – Fabricación de otros productos elaborados de metal.
- 2929 – Fabricación de otros tipos de maquinaria de uso especial.

**Gráfica 51. Exportaciones de las principales actividades pertenecientes al sector de industria 1991-2008 según valor fob en millones de US\$**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

De estas 10 actividades económicas se tienen en cuenta las tres de mayor peso en el sector, que son a su vez las más significativas en las exportaciones del Cauca en el periodo examinado y estas son:



**10.1.2.1 Fabricación y refinación de azúcar (código 1571).** Teniendo en cuenta que esta actividad ha estado presente en los 18 años analizados y que ha sido la que ha tenido las mayores exportaciones de este periodo con un promedio año tras año de aproximadamente US\$ 34 Millones y una participación de 37,70%, siendo la actividad líder del Departamento hasta el año 2005, pese a eso un año después registró el valor más alto en todo el periodo de US\$ 60 Millones, debido al superávit comercial que presentó el Cauca en el 2006.

**10.1.2.2 Trilla de café (código 1561).** Esta actividad tuvo un comportamiento nulo hasta el año 2005, donde empezó a registrar exportaciones y tomando el liderazgo en las exportaciones del Departamento y en 2006 teniendo su máximo valor exportado con aproximadamente US\$ 95 Millones y en tan solo cuatro años logró una media del valor de sus exportaciones de US\$ 76 Millones y una participación de 18,49%.

**10.1.2.3 Fabricación de otros tipos de maquinaria de uso especial (código 2929).** La primera aparición de esta actividad económica fue en el año 1995, desapareciendo en 1997 reapareciendo en 1999 con una tendencia de crecimiento, registrando su mayor valor exportado en el 2008 con aproximadamente US\$ 40 Millones, y un promedio en el periodo analizado de US\$ 9 Millones y una participación de 6,88%.

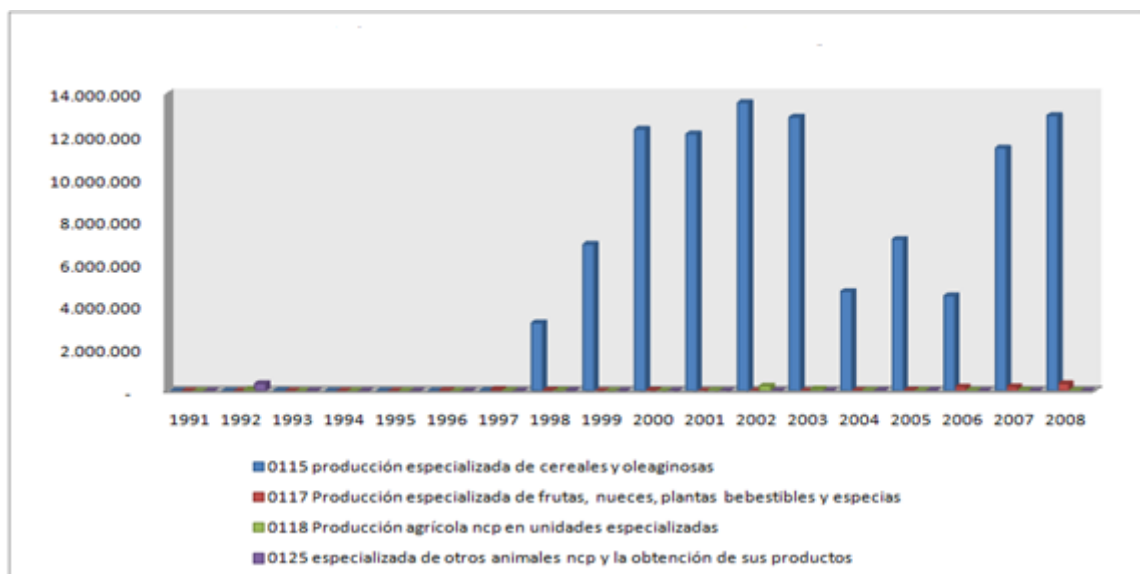
El comportamiento del resto de las otras siete actividades económicas, presentan entre ellas un comportamiento similar con una participación mínima, en comparación a las otras tres principales actividades.

## **10.2 IMPORTACIONES DE LAS PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONÓMICAS SEGÚN LOS CÓDIGOS CIU.**

Según la Clasificación Industrial Uniforme, las actividades económicas que más contribuyen en las importaciones son las pertenecientes a los sectores de agricultura, ganadería, silvicultura y pesca, el de industria y minero.

**10.2.1 Importaciones de las principales actividades económicas del sector agricultura, ganadería, silvicultura y pesca.** Como se observa en la gráfica 52 se tienen en cuenta las cuatro principales actividades económicas de este sector donde la que presenta las importaciones más considerables es la perteneciente a la producción especializada de cereales y oleaginosas (0115), con un comportamiento significativo a partir de 1998, llegando a su valor más alto en el año 2002 con aproximadamente US\$ 13 Millones, en los años 2004 al 2006, sus importaciones caen considerablemente con respecto a los años anteriores recuperándose en el 2007, cerrando con una tendencia de crecimiento el periodo observado, presentando una participación de 5,60%.

**Gráfica 52. Importaciones de las principales actividades económicas del sector agricultura, ganadería, silvicultura y pesca 1991-2008 según valor CIF en millones de US\$**

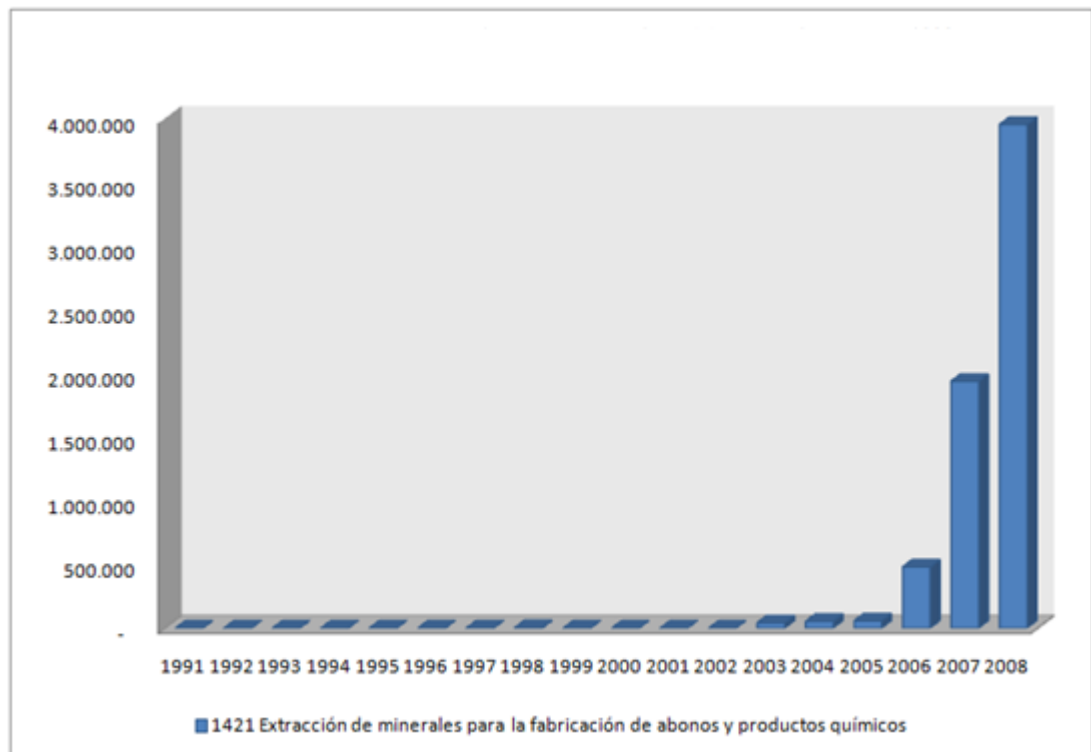


**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

**10.2.2 Importaciones de las principales actividades económicas del sector minero.** Teniendo en cuenta los 10 códigos CIU de las actividades económicas del sector minero, la actividad económica más representativa es la correspondiente a la extracción de minerales para la fabricación de abonos y productos químicos código (1421) como se observa en la gráfica 53, el comportamiento que se registra es creciente, siendo a partir del 2003 los años en

los que sus importaciones empiezan a tener consideración, presentando en el 2007 y 2008 los valores más altos en sus importaciones con aproximadamente US\$ 2 Millones Y US\$ 4 Millones.

**Gráfica 53. Importaciones de las principales actividades económicas del sector minero 1991-2008 según valor cif en millones de US\$**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

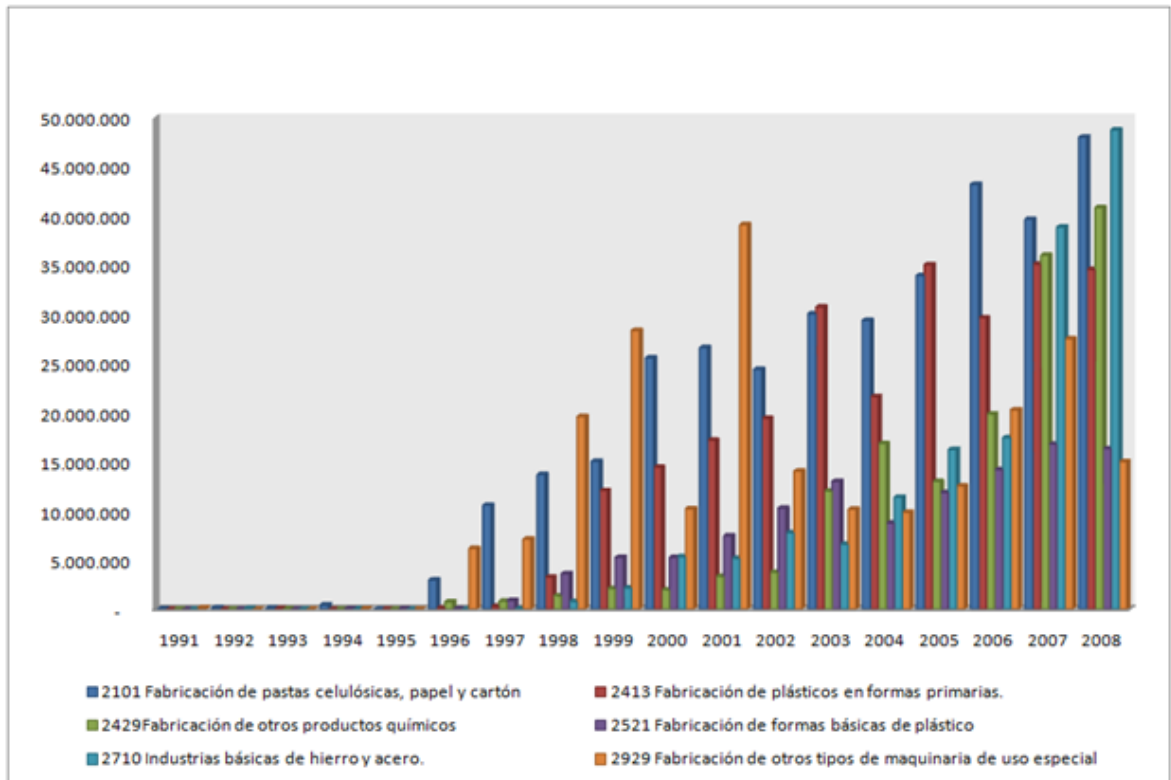
**10.2.3 Importaciones de las principales actividades económicas del sector de industria.** Partiendo de los 138 códigos de actividades económicas pertenecientes al sector de industria, las principales seis son las correspondientes a:

- 2101 – Fabricación de pastas celulósicas, papel y cartón.
- 2413 – Fabricación de plásticos en formas primarias.
- 2929 – Fabricación de otros tipos de maquinaria de uso especial.

- 2710 –Industrias básicas de hierro y acero.
- 2429 – Fabricación de otros productos químicos.
- 2521 – Fabricación de formas básicas de plástico.

Como se observa en la gráfica 54., las seis principales actividades económicas, se dividen en dos grupos de tres según su peso en las importaciones en el periodo comprendido entre 1991-2008, de la siguiente manera:

**Gráfica 54. Importaciones de las principales actividades económicas del sector industria 1991-2008 según valor cif en millones de US\$**



**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

En el primer grupo se encuentran las tres actividades económicas con el mayor promedio año tras año en el valor del total de las importaciones del Departamento y en primer lugar se encuentra la fabricación de pastas celulósicas, papel y cartón (código 2101) con un promedio aproximado de US\$ 19 Millones y una participación de 18,92%, en segundo lugar, está la fabricación de plásticos en

formas primarias (código 2413), con una media de US\$ 14 Millones y una aportación de 13,95% y en tercer lugar lo ocupa la fabricación de otros tipos de maquinaria de uso especial (código 2929), con un promedio aproximado de US\$ 12 Millones y una participación de 12,11%.

El segundo grupo de tres actividades, lo encabeza la actividad de las industrias básicas de hierro y acero con (código 2710), con promedio aproximadamente de US\$ 9 Millones, a US\$ 10 Millones de diferencia frente al promedio de la principal actividad importadora y con una contribución del 8,83 % en el periodo. Cabe resaltar que esta actividad en el 2008 registró el máximo valor importado entre todas las actividades económicas de este sector en los 18 años observados.

Por su parte las otras dos actividades restantes son la fabricación de otros productos químicos (código 2429) con una media de valor importado de US\$ 8 Millones y una participación de 8,39% y en el sexto y último lugar de las principales actividades económicas se encuentra la fabricación de formas básicas de plástico (código 2521), con un promedio de US\$ 6 Millones y un aporte del 6,25%.

## 11. ÍNDICES DE COMERCIO EXTERIOR

### 11.1 ÍNDICE DE COMERCIO INTRAINDUSTRIAL

El cálculo del índice de comercio intraindustrial se obtiene de la siguiente manera:

$$B_j = 1 - \frac{|X_j - M_j|}{X_j + M_j} \times 100$$

*“Donde  $X_j$  y  $M_j$  se refiere a las exportaciones e importaciones en el  $j$  – ésimo sector. Este indicador se encuentra entre cero y cien; si su valor es cero no existe Comercio Intraindustrial (CII) en el sector  $j$ , es decir, todo el comercio será de tipo interindustrial, mientras que si es 100, todo el comercio será intraindustrial”<sup>34</sup>*

“El comercio intraindustrial es la definición de las exportaciones e importaciones simultaneas de bienes clasificados dentro de una misma categoría industrial”.<sup>35</sup>

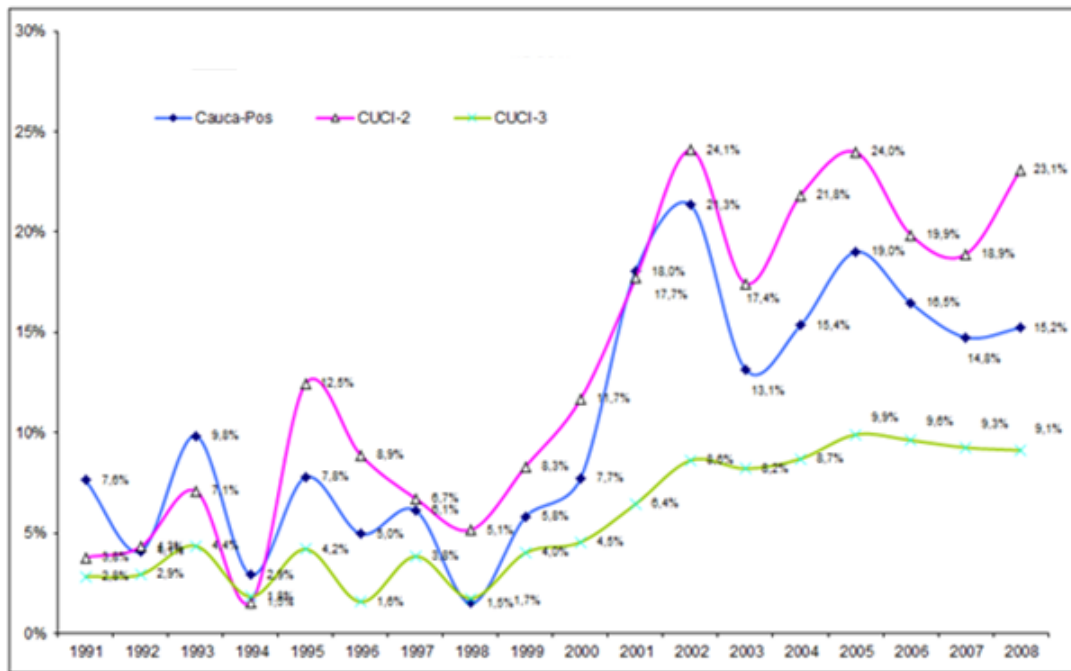
Como se observa en la gráfica 55, la presencia de comercio intraindustrial en el periodo 1991-2008, se vino hacer evidente de una forma considerable en el Departamento del Cauca a partir del año 1999, cuatro años después de la implementación de la Ley Páez y la llegada de diferentes empresas al mismo, se empezó a dinamizar el comercio exterior del Cauca y entre ellos la evolución de comercio intraindustrial y economías de escala.

---

<sup>34</sup> MORENO M., Ana Isabel; POSADA D., Héctor Mauricio. Definición teórica y medición de comercio intraindustrial. Informe del centro de investigaciones económicas Universidad de Antioquia. Noviembre de 2006 .1 Archivo de computador.

<sup>35</sup> Ibíd. P 8

**Gráfica 55. Índice de comercio intraindustrial del Departamento del Cauca**



**Fuente:** Krugman, Cálculo y diseño Profesor Avelino Sandoval. Universidad Autónoma de Occidente

Según la gráfica 55 entre los años 1991-1998 se mostraba la presencia de comercio intraindustrial, pero tendía más a cero o estar pegado al eje, como se ve en las líneas de color azul y verde que son las correspondientes al Departamento, la azul mide la posición arancelaria y la verde el Departamento, en ella se puede ver que no pasaban de un 10% teniendo en estos ocho años el valor más alto en 1993 con un porcentaje de 9.8% y el más bajo en 1998 con 1.5%, demostrando que antes de la implementación Ley Páez el Cauca tendía a tener un comercio más interindustrial (el cual se basa en las ventajas comparativas).

A partir de 1999, el comercio intraindustrial en el Cauca, empieza a presentar un crecimiento constante y sostenido, lo que deja en evidencia que con la llegada de las empresas al Departamento por el establecimiento de la Ley Páez, el comercio empieza a crecer basado en condiciones de economías de escala de los diferentes sectores, es decir que mejoraron los niveles óptimos de producciones de los diferentes bienes y servicios que comercializaban, ya que producían

menores costes a medida que la producción en la diferentes empresas iba creciendo.

Al finalizar el periodo de estudio es decir hacia el año 2008, se puede ver que el comercio intraindustrial ha evolucionado en el Departamento, pero aún se encuentra en proceso de desarrollo, pero aun nivel de crecimiento sostenido, llegando por posición arancelaria a un 15.2% y a nivel departamental a un 9.1% de comercio intraindustrial.

## 11.2 ÍNDICE DE VENTAJA COMPARATIVA REVELADA O BALANZA COMERCIAL RELATIVA.

*“Este índice es utilizado para analizar las ventajas o desventajas comparativas de los intercambios comerciales de un país con sus socios comerciales o diversos grupos de países. Su versión más simple es:*

$$IVCR_{it}^k = \frac{X_{ijt}^k - M_{ijt}^k}{|X_{iwt}^k + M_{iwt}^k|}$$

Dónde:

$X_{ijt}^k$  =Exportaciones del producto  $k$  realizadas por el país  $i$  al mercado  $j$  en el año  $t$

$X_{iwt}^k$  =Exportaciones del producto  $k$  realizadas por el país  $i$  al mundo ( $w$ ) en el año  $t$

$M_{ijt}^k$  =Importaciones del producto  $k$  realizadas por el país  $i$  desde el mercado  $j$  en el año  $t$

$M_{iwt}^k$  =Importaciones del producto  $k$  realizadas por el país  $i$  desde el mundo ( $w$ ) o un mercado específico.

*El índice puede tomar valores positivos o negativos. Un índice negativo/positivo será indicativo de un déficit/superávit en el total del comercio, y expresa una ventaja/desventaja en los intercambios comerciales. En otras palabras, un índice de VCR mayor que cero será indicativo de la existencia de un sector competitivo con potencial; y un índice negativo, de un sector importador neto carente de competitividad frente a terceros mercados.”<sup>36</sup>*

---

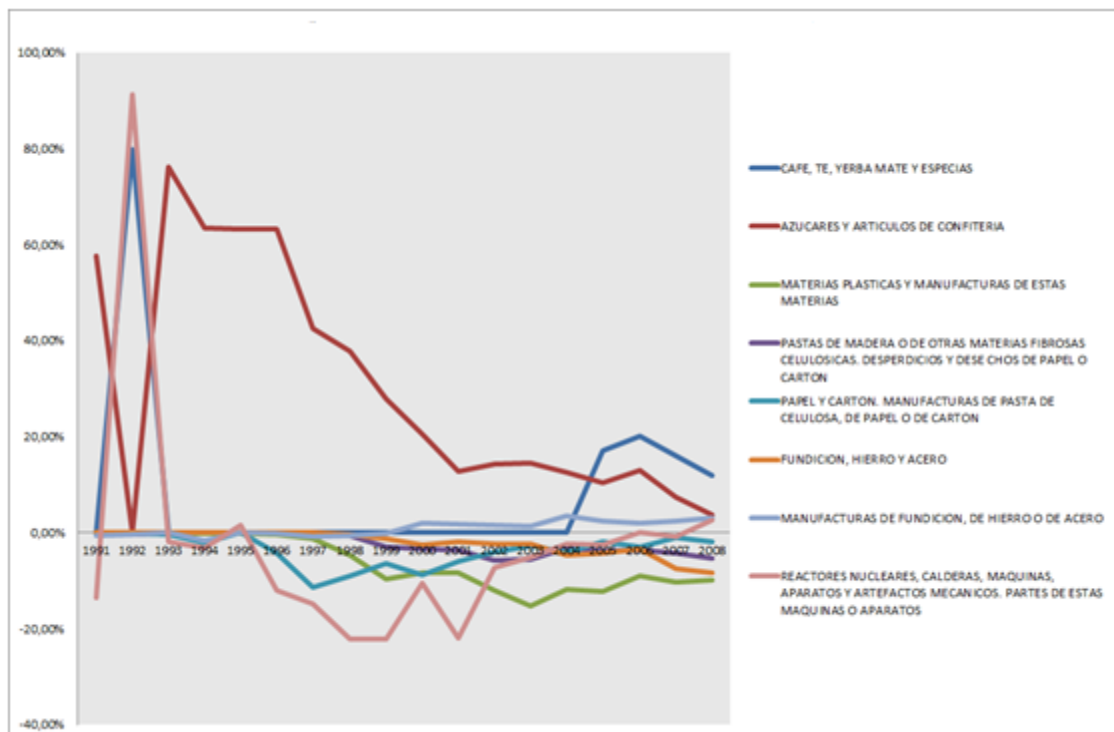
<sup>36</sup> Ibíd. P 15



Para medir el índice de ventajas comparativas reveladas o balanza comercial relativa, se partió del punto de tomar de las 99 posiciones arancelarias las 7 principales en la participación del comercio exterior del Departamento con el resto del mundo.

Donde se puede demostrar que las posiciones arancelarias correspondientes a los bienes de café, té, mate y especias y la de azúcares y artículos de confitería son las que le traen al departamento ventajas frente al comercio exterior con el resto del mundo ya que este se caracteriza por ser un Departamento en gran medida agrícola y es donde el Cauca presenta las mayores ventajas. Como se observa en la Gráfica 55, estos dos bienes se encuentran por encima de 1, lo que quiere decir que para el Departamento han representado estos dos bienes un superávit comercial durante el periodo 1991-2008.

**Gráfica 56. Índice de ventajas comparativas reveladas o balanza comercial**



Fuente: DANE, cálculo y diseño de los autores

Un producto en particular es el perteneciente a reactores nucleares, caldera, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos, partes de estas máquinas o aparatos, ya que entre 1991-1993, presento superávit comercial para el Departamento, pero a partir de 1994 hasta aproximadamente el 2005, presento desventajas para el departamento ya que se encuentra en déficit comercial durante ese periodo de tiempo, pero a partir del 2006 hasta el final del periodo estudiado, esta posición arancelaria muestra una mejora en las negociaciones comerciales aumentando las ventajas del Cauca, ya que empieza a mostrar superávit comercial para los últimos años mostrando un crecimiento en el mismo. (Ver gráfica 56)

Según el índice de ventajas comparativas reveladas o de balanza comercial relativa, el comportamiento de las posiciones arancelarias pertenecientes a materias plásticas, las manufacturas de estas materias y papel y cartón, manufacturas de pasta celulosa, de papel o cartón, y pastas de madera o de otras materias fibrosas celulósicas. Desperdicios y desechos de papel y cartón en el periodo comprendido entre 1991-2008 como se ve en la gráfica reflejaron para el Departamento desventajas en el comercio exterior, ya que durante los 18 años del periodo de estudio mostraron déficit comercial puesto que siempre estuvieron por debajo de cero lo cual muestra que son en su mayoría importados por el Departamento, demostrando la carencia de competitividad del Cauca en estos productos frente al resto del mundo.

Las manufacturas de fundición de hierro o de acero presentan hasta el año 1999 desventajas para el Cauca puesto que se encontraba en déficit comercial, pero a partir del año 2000 se recupera empezando a mostrar ventajas y a desarrollar característica de un producto competitivo para el Departamento.

## 12. PRINCIPALES EMPRESAS EXPORTADORAS DEL DEPARTAMENTO DEL CAUCA 2006-2011

Según el Zeiky<sup>37</sup>, el Cauca cuenta con una gran variedad de empresas que han influido en el Comercio Exterior del Departamento, las cuales exportan diferentes tipos de bienes, donde las 15 que más exportan según el tipo de bienes en este periodo son:

- Centro de Mecanizados del Cauca S.A., la cual registró exportaciones de los bienes tales como máquinas para montar lámparas, tubos o válvulas eléctricos o electrónicos o lámparas de destello con la posición arancelaria N. 8475100000, con un promedio de exportaciones en el periodo de US\$ 2.500 Millones, hacia los países de Venezuela y Sudáfrica, las demás máquinas para fabricar o trabajar en caliente el vidrio o sus manufacturas perteneciente a la posición 8475290000, con un promedio de US\$ 8.504 Millones para naciones como: Perú, Sudáfrica, Venezuela, Ecuador, Chile, Portugal, Australia, Thailandia, Francia, Hungría, México y Estados Unidos y también hacia la Zona Franca de Cúcuta. Y también las partes de máquinas y aparatos para montar lámparas ,tubos o válvulas eléctricos o electrónicos o lámparas de destello con posición arancelaria 8475900000 con un valor promedio en el periodo de US\$ 707 Mil, con destino a Estados Unidos y Holanda.
- M y N Confitería S.A., que entre 2006-2011, presentaron exportaciones de bombones, caramelos, confites y pastillas sin cacao con número de posición arancelaria 1704901000, con una media de US\$ 126 Mil, con destino a Venezuela.
- Formaletas S.A. Forza S.A., quien exportó en estos seis años moldes para materia mineral con posición arancelaria N. 8480600000, promediando un valor de US\$ 5.334 Millones, con destino a países centroamericanos como: República Dominicana, Guatemala, Honduras, Cuba, Jamaica, Trinidad y Tobago, Panamá,

---

<sup>37</sup> Zeiky es el Centro de Información y Asesoría en Comercio Exterior, que fue creado mediante un convenio de cooperación interinstitucional entre Proexport - Colombia, el Ministerio de comercio, Industria y Turismo y Bancoldex, con la finalidad de brindar al público en general y especialmente a todos los exportadores, información básica y especializada en Comercio Exterior

El Salvador y México, también le exporta países del sur del continente como Venezuela, Perú, Brasil y Las Antillas Holandesas y en Europa a España.

- Friomix del Cauca S.A., durante este periodo tuvo exportaciones de armarios-arcones (cofres)- vitrinas- mostradores y muebles similares, con posición arancelaria N. 8418500000, registrando un valor promedio de US\$ 3. 532 Millones, siendo destinadas hacia Ecuador, Venezuela, Brasil, Burkina Fasso y la Zona Franca de Cúcuta. También generó exportaciones de las demás partes de refrigerados, congeladores y demás material, máquinas y aparatos para producción con número de posición 8418999000, con un valor medio de US\$ 87 Mil.
- Cía. de Generación del Cauca S. A. E. S. P., sólo exportó hacia el país de Guatemala, hullas bituminosas térmicas, incluso pulverizadas, pero sin aglomerar con código de posición 2701120010, con un valor promedio exportado de US\$157 Mil.
- Expo Cosurca S. A. C. I., la cual exportó hacia Estado Unidos café sin tostar, sin descafeinar, con la posición arancelaria número 0901119000, con un promedio en el periodo de US\$ 423 Mil.
- Metcol Metecno de Colombia S A, la cual exporto las demás construcciones y sus partes de fundición, hierro o acero, excepto las construcciones pref, perteneciente a la posición arancelaria 7308909000, con un promedio de US\$ 323 Mil con destino a Venezuela.
- Drypers Andina S A, exporto a los destinos de Venezuela y Bolivia el bien pañales para bebes, de pasta de papel, papel, guata de celulosa o napa de fibras de celulosa con el código arancelario número 4818401000 y un promedio de US\$ 384 Mil, también exportó compresas y tampones higiénicos panales para bebes y artículos higiénicos similares, de pasta d papel con la posición arancelaria 4818400000, hacia Venezuela con una media de US\$ 119 Mil.
- Ind. Andina de Absorbentes S A laasa, esta empresa exportó entre 2006-2011 hacia Venezuela, pañales para bebes, de pasta de papel, papel, guata de celulosa o napa de fibras de celulosa con el código arancelario número 4818401000 y un promedio de US\$ 1.246 Millones.

- Propal Zona Franca S. A. S. y/o Papeles y Fibras del Cauca S. A., exportó a Ecuador durante este periodo, los dms papeles y cartones, sin estucar ni recubrir, sin fibras obtenidas por procedimiento mecánico con código arancelario N. 4802569000, con un valor promedio de US\$ 58 Mil.
- Perfiles Colombianos Perficol Ltda. En los 6 años analizados exportó los productos laminados planos enrollados de hierro o de acero sin alear, simplemente laminados con posición arancelaria N. 7209170090 y valor prom+ediado de US\$ 305 Mil, con destino a Ecuador y Chile.
- Andina de Empaques S A / Corrupaez S. A. exportó máquinas para la fabricación de sacos (bolsas), bolsitas o sobres con número de posición arancelaria 8441200000, con destino a Costa Rica y Zona Franca de Cúcuta por valor promedio de US\$ 229 Mil
- Perfilamos del Cauca S. A., registró exportaciones de las demás máquinas y aparatos para soldar metales por resistencia, eléctricos con posición arancelaria N. 8515290000, por valor promediado de US\$ 296 Mil hacia la Zona Franca del Pacífico.
- Proyectos Energéticos del Cauca S.A. Proenca S. A., exportó partes identificables como destinadas, exclusiva o principalmente a las máquinas de las partidas 85, con código arancelario 8503000000 y promedio US\$ 119 con destino a Brasil.
- Tubopack de Colombia Ltda., presentó exportaciones hacia la Zona Franca Palmaseca, de extrusoras de caucho o plástico o para fabricar productos de estas materias con posición número 8477200000 y exportaciones promedio de US\$ 64 Mil.

Entre estas 15 principales empresas exportadoras del Cauca, en cuanto a los altos volúmenes de exportaciones en valores fob, ellas concentran dieciocho posiciones arancelarias, que son las que mayores dividendos traen al Departamento.

## 13. CLUSTERS

*“A lo largo de la última década, diversos actores se han vinculado a procesos estratégicos de participación y de construcción de región, con el propósito de establecer sinergias esenciales entre sus actores, los cuales han generado valiosas directrices para el direccionamiento, además, del sector productivo caucano; entre los más importantes se debe mencionar: el proyecto de **“Visión Cauca 2020”**; la Comisión Regional de Ciencia y Tecnología del Pacífico y su producto bandera, el **“Plan de Ciencia y Tecnología del Pacífico Colombiano 1.997 - 2.006”**; el CARCE-CAUCA y su principal producto el **“Plan Estratégico Exportador Regional del Cauca”**; la Agenda Cauca Compíte; el Plan Departamental de Desarrollo **“Por el Derecho a la Diferencia”** periodo 2.004 - 2.007 que busca convertir a este departamento en una región del conocimiento y la **“Agenda Caucana de Ciencia y Tecnología – CaucaCyT”**.<sup>38</sup>*

Con la visión del Departamento hacia el 2020, el Cauca ha diseñado su agenda interna con el objetivo de ser una región de conocimiento y de desarrollo productivo con la consolidación de cadenas y clústers.

En el desarrollo de este objetivo el Cauca se basó en 12 apuestas productivas que son:

### 13.1 SECTOR AGROPECUARIO Y AGROINDUSTRIAL

**13.1.1 Agrocadenas.** Le apuesta a fortalecer el desarrollo de las agrocadenas productivas, especialmente en los procesos de comercialización, producción, asistencia técnica, organizativos y de financiamiento.<sup>39</sup>

---

<sup>38</sup> DEPARTAMENTO NACIONAL DE PLANEACIÓN. Resumen de la Agenda Interna para la productividad y competitividad del Cauca. Bogotá Junio 2007.

<sup>39</sup> Ibíd. P.25

Estas agrocadenas son: fique, guadua, piscicultura, panela, seda, chontaduro, miel de abejas, totumo y los granos andinos.

**13.1.2 Cafés especiales.** Sus apuestas se basan en el acopio y comercialización de cafés especiales regionales del Cauca<sup>40</sup>.

**13.1.3 Forestal.** Apuesta a el fortalecimiento de la cadena regional forestal, por medio del uso y manejo sostenible de los bosques y plantados.<sup>41</sup>

**13.1.4 Ganadería.** Se enfoca en fortalecer la ganadería de carne y de leche para facilitar su desarrollo sostenible, el crecimiento de la agroindustria, aumentando la productividad y la participación en los mercados regionales nacionales e internacionales.<sup>42</sup>

**13.1.5 Hortofructicultura.** Busca consolidar la producción y su agroindustria, con el fin de posicionar productos representativos del sector, en el ámbito regional, nacional e internacional, con productos tales como: fresa, lulo, tomate de árbol, piña, mora, espárragos, tomate de mesa, aguacate.<sup>43</sup>

## 13.2 OTROS SECTORES

**13.2.1 Artesanías.** Se enfoca en mejorar el sector artesanal generando mejores condiciones de productividad y competitividad.<sup>44</sup>

**13.2.2 Conglomerado industrial.** Apuesta al conglomerado industrial de Cauca, fortaleciendo el Conglomerado Industrial del Cauca, conformado por 139

---

<sup>40</sup> Ibíd. P. 31

<sup>41</sup> Ibíd. P.37-38

<sup>42</sup> Ibíd. P.35

<sup>43</sup> Ibíd. P.33

<sup>44</sup> Ibíd. P.42-43

empresas industriales multisectoriales, como estrategia de dinamización de la economía regional con alto impacto social.<sup>45</sup>

**13.2.3 Industria del software.** Busca mejorar la posición competitiva de la industria caucana del software.<sup>46</sup>

**13.2.4 Minería.** Apuesta Creación de las cadenas y minicadenas productivas mineras para minerales estratégicos.<sup>47</sup>

**13.2.5 Región de conocimiento.** Se enfoca en desarrollar en el Cauca una Oferta de Conocimiento Científico-Tecnológico y Conocimiento Ancestral dirigida a Demandas Globales de Innovación Empresarial y Social.<sup>48</sup>

**13.2.6 Pacífico Caucano.** Apuesta en aprovechar los recursos marítimos del pacífico, impulsando a Guapi como puerto alternativo con participación del sector privado.<sup>49</sup>

**13.2.7 Turismo.** Se enfoca en fortalecer la tecnoculturalidad como concepto diferenciador en el contexto de lo ambiental para el Producto Turístico del Departamento del Cauca.<sup>50</sup>

---

<sup>45</sup> Ibíd. P.40-41

<sup>46</sup> Ibíd. P.46-47

<sup>47</sup> Ibíd. P.39

<sup>48</sup> Ibíd. P.50-51

<sup>49</sup> Ibíd. P.48-49

<sup>50</sup> Ibíd. P.44-45



## 14. CONCLUSIONES

La evolución del comercio exterior en la economía del Departamento del Cauca, ha tenido dos etapas muy marcadas, la primera que va desde 1980-1995 aproximadamente donde el comercio tenía un comportamiento estable en las exportaciones e importaciones pero su participación frente a los demás Departamentos del país era mínima. Y la segunda etapa es a partir del año 1996 cuando se pone en marcha la ley 218 de 1995, mejor conocida como la Ley Páez, la cual contribuyó con el dinamismo de la economía del Departamento aumentando el comercio con más países en el exterior.

El Departamento del Cauca concentra el mayor volumen de sus exportaciones en productos pertenecientes al sector agrícola, como es el caso del Azúcar y productos de confitería quien fue la actividad líder durante la década del noventa y parte del 2000, resaltando que entre 1991-2008, ésta ha sido la principal posición arancelaria exportada por el Departamento. Cuando en 2005 productos como el café, té, mate, yerbas y especias, toman el liderazgo en las exportaciones del Cauca, pasando el azúcar a quedar en el segundo lugar en estos últimos años. Aquí se refleja la teoría de David Ricardo la cual hace énfasis en las ventajas comparativas, ya que el Cauca tiene ventajas en estos productos.

Aproximadamente para el año 2000 los productos pertenecientes al sector industrial empiezan a tomar fuerza, lo cual deja en evidencia la influencia de las diferentes empresas que llegaron gracias a los beneficios otorgados por la Ley Páez, dejando de ser un Departamento netamente agrícola pasando a ser agroindustrial. Sin embargo, la gran cantidad de importaciones que se tienen del sector industrial muestran las deficiencias del Cauca en el mismo, pero de igual forma muestran la evolución que ha venido presentando durante el periodo 1991-2008.

El principal socio en el comercio exterior del Departamento del Cauca en este periodo, ha sido Estados Unidos con una contribución promedio en las exportaciones durante estos años del 17% y una participación en las importaciones del 31%.

En las exportaciones, los socios comerciales que le siguen a Estados Unidos son los países vecinos como: Venezuela, Perú y Ecuador, con participaciones aproximadas del 13%, 11% y 10%, respectivamente. Para el caso de las importaciones hay 3 socios comerciales muy por debajo del número uno, como lo son: Corea del Sur, Venezuela e Italia con contribuciones promedio del 8%, 7% y 5%, respectivamente.

El Cauca concentra la mayoría de las exportaciones en unos pocos aliados comerciales, lo cual no es recomendable, ya que depende mucho de las relaciones con estos países y ante una situación de rompimiento de un acuerdo con uno de éstos, generaría un desequilibrio en las exportaciones.

La balanza comercial del Departamento del Cauca durante el periodo 1991-2008, ha venido presentando un déficit en las negociaciones comerciales, ya que las importaciones son mayores que las exportaciones, con un valor promedio exportado de US\$ 91 Millones frente a un valor promediado de importaciones de US\$ 117 Millones en estos 18 años. Cabe mencionar que hubo unos cuantos años en los que se registró superávit comercial siendo el más significativo en el año 2006 en donde las exportaciones superaron en US\$ 38 Millones a las importaciones.

El comercio exterior del Cauca tanto a nivel Departamental como nacional ha tenido una notoria evolución gracias a la implementación de la Ley Páez y las empresas que ésta trajo consigo, las cuales se convirtieron en foco de aglomeración puesto que se ubicaron en el norte del Departamento, cumpliendo con las teorías de la nueva geografía económica e influyeron en la dinamización de la economía, la cual se espera que siga en un continuo progreso de sus relaciones comerciales.

Con la implementación de la Ley Páez se logró que el Departamento del Cauca empezara un proceso dinámico de inclusión en el comercio exterior, lo cual es clave en la actualidad por la globalización.

La adopción y aplicación de la ley Páez en el Departamento hace alusión a las teorías de Porter, ya que por medio del gobierno Colombiano se creó una

estructura productiva con distintos tipos de empresas que se concentraron en zonas geográficas específicas del Cauca y que lograron impulsar el comercio y la economía caucana, aportando desarrollo y ciencia y tecnología.

## BIBLIOGRAFÍA

ALONSO C., Julio Cesar; LOTERO, Ana María. Evolución del sector externo Caucaño: un análisis del clústers. Octubre 2006. Pag. 4.

ALONSO, Julio Cesar, Lotero Ana María. Artículo Universidad Icesi. 10 años de la Ley Páez, transformación de la economía Caucaña. Año 2007.

América económica.com. La comunidad del Caribe (CARICOM) (consultado 31 de octubre 2011).Disponibles en internet:  
<http://www.americaeconomica.com/zonas/caricom.htm>

APPLEYARD, Fiel. Economía v Internacional. Capítulo 10 P. 162-167. Edición 2003.

Businesscol. Comercio exterior, acuerdos convenios y tratados de comercio exterior de Colombia. Colombia y CARICOM, última actualización Mayo de 2008,(consultado 31 de Octubre 2011).Disponible en internet:  
<http://www.businesscol.com/comex/acuerdos-centroamerica-caribe/colombia-caricom.htm>

CHARRY, Oscar Franco; DIAZ SAAVEDRA, Nestor; ORTIZ BRAVO, Juan Pablo, Códigos de actividades arancelarias, resolución número 11351 de 2005 última actualización noviembre del 2005, (consultado en Noviembre del 2011). Disponible en internet: [www.gerence.com/códigos actividades económicas](http://www.gerence.com/códigos-actividades-economicas)

Comisión Regional de Competitividad del Cauca. Plan regional de competitividad del Cauca. (PRC).

Conferencia pronunciada en el Salón de Ciento del ayuntamiento de Barcelona, el 21 de febrero de 2000, en el acto de clausura del Máster “La ciudad: políticas proyectos y gestión” tomado de  
<http://www.lafactoriaweb.com/articulos/castells12.htm>.

Departamento Nacional de Planeación. Resumen de la Agenda Interna para la productividad y competitividad del Cauca. Bogotá Junio 2007.

DRUCKER, Peter. Teorías de crecimiento, tomado de:  
<http://www.monografias.com/trabajos32/teoria-crecimiento/teoria-crecimiento2.shtml>

GAMARRA VERGARA, José R. Documentos de trabajo sobre economía regional. La economía del departamento del Cauca. Concentración de tierras y pobreza. Octubre 2007. N°50. pág. 5, 21-24.

GARAY, Jorge Luis. "Programa de Estudio". La industria de América Latina a la globalización económica" Tomo I. Colombia: Estructura Industrial e Internacionalización 1967 -1996 DNP, Colciencias, 1998. P. 560. Tomado [www.dnp.gov.co](http://www.dnp.gov.co)

GARAY S., Luis Jorge, Colombia: estructura industrial e internacionalización 1967-1996- acuerdo entre Colombia y CARICOM (consultado 31 de octubre 2011). Disponible en internet:  
<http://www.banrepcultural.org/blaavirtual/economia/industrilatina/190.htm>

Informe de coyuntura regional departamento del Cauca, segundo semestre 2006, convenio interadministrativo N° 111 de abril del 2000.

KRUGMAN Paul & OBSTFELD, Maurice. Economía Internacional Teoría y Política: ¿Qué es el comercio internacional? 5ª edición. Madrid: Addison-Wesley, 2001. P. 7 - 19.

LORA, Eduardo. Técnicas de Medición Económica "Metodología y Aplicación en Colombia". Indicadores de Empleo y Desempleo. Capítulo 2. 3ª Edición. Bogotá: Alfaomega Colombiana S.A, 2005. P. 19 - 36.

MORENO M., Ana Isabel; POSADA D., Héctor Mauricio. Definición teórica y medición de comercio intran industrial. Informe del centro de investigaciones económicas Universidad de Antioquia. Noviembre de 2006 .1 Archivo de computador.

Observatorio Agrocadenas, La cadena del café en Colombia: una mirada global de su estructura y dinámica 1991-2005, documento de trabajo No. 104, enero de 2006, p. 3. Citado por: Agenda Interna para la Productividad y la Competitividad. Documento regional, Cauca. Departamento Nacional de Planeación. Bogotá, junio 2007

PEÑA SANCHEZ, Antonio Rafael. Teorías explicativas de las disparidades económicas espaciales, teoría de los polos de crecimiento o desarrollo de Perroux Francois y Bodeville Jacques tomado de: <http://www.eumed.net/tesis/2006/arps/1j.htm>

Perfil del Comercio Exterior del Departamento del Cauca 2007-2008, documento Cámara de comercio del Cauca 2007-2008. Pág. 67.

Perfil del Comercio Exterior en el Cauca, documento cámara de Comercio del Cauca, 2006-2007. Págs 76-78.

Planteamientos teóricos sobre la localización y organización de la ciudad. Teoría de Walter Christaller, disponible en: [http://www.tdcat.cesca.es/TESIS\\_UPC/AVAILA-BLE/TDX-0328103112723/0-2PARTE1.pdf](http://www.tdcat.cesca.es/TESIS_UPC/AVAILA-BLE/TDX-0328103112723/0-2PARTE1.pdf)

PORTER, Michael. Estrategia Competitiva: Competencia en las industrias globales. 28ª edición. México: Cecsa, 2001. P. 285 – 289.

Productos de Colombia. Acuerdos comerciales y preferencias arancelarias (consultado el 20 de Octubre 2011). Disponible en Internet: [http://www.productosdecolombia.com/main/guia/Acuerdos\\_Preferencias\\_Arancelarias.asp](http://www.productosdecolombia.com/main/guia/Acuerdos_Preferencias_Arancelarias.asp)

RAMÍREZ, Juan Carlos & PARRA-PEÑA. S., Rafael Isidro. Escalafón de competitividad de los departamentos en Colombia 2009. Bogotá D.C. Octubre de 2010.

RAY, Debraj. Economía del Desarrollo “El Desarrollo Económico: Visión Panorámica”. Capítulo 2. 1ª Edición. Barcelona: Antoni Bosch, 2002. P. 5 - 43.

SANDOVAL DUARTE, Héctor. El sur, la otra historia del café. 19 de Abril de 2011. Disponible en Internet: <http://www.elespectador.com/impreso/negocios/articulo-264079-el-sur-otra-historia-del-cafe>.

## ANEXOS

**Cuadro 1. Valores FOB de las principales posiciones arancelarias en las exportaciones del Departamento del Cauca.**

AÑOS	EXPORTACIONES EN MILLONES DE US\$ SEGUN VALORES FOB PARA LOS PRINCIPALES CAPITULOS ARANCELARIOS					
	Azúcares y Artículos de Confitería	Café, Té, Yerba Mate y Especies	Papel y Carton. Manufacturas de Pasta de Celulosa, de Papel o de Carton	Manufacturas de Fundición, de Hierro o de Acero	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos y Artefactos Mecánicos. Partes de estas Máquinas o Aparatos	TOTAL EXPORTACIONES CAUCA
1991	12.305.211	-	-	-	20.000	16.858.415
1992	23.053.105	-	-	-	1.200	27.605.517
1993	21.742.197	1.440	-	-	11.368	26.248.042
1994	11.933.776	2.550	-	-	1.047	16.025.530
1995	27.887.867	-	733	-	1.489.421	35.567.236
1996	45.930.208	-	-	-	42.136	51.463.248
1997	40.053.058	22.646	1.227	-	25.680	48.366.416
1998	57.243.559	-	-	-	14.094	65.031.346
1999	49.336.026	-	123.974	283.606	1.763.889	68.657.785
2000	42.428.621	-	1.832.265	4.691.366	691.931	86.387.435
2001	34.351.818	-	2.369.642	5.524.292	2.649.859	80.450.059
2002	34.159.253	-	7.921.207	6.335.114	4.569.660	80.688.194
2003	40.456.394	-	12.320.790	4.420.284	5.655.759	89.712.956
2004	31.048.424	-	15.785.163	9.037.661	8.458.150	90.358.990
2005	38.803.350	63.771.779	18.908.039	10.601.776	9.136.850	169.945.319
2006	61.357.040	94.982.559	19.192.205	11.395.540	27.409.066	255.013.359
2007	37.498.513	81.380.916	20.700.596	14.020.283	36.512.061	221.978.204
2008	19.550.115	63.832.256	23.543.995	18.390.415	42.959.299	211.917.888
TOTALES	629.138.535	303.994.145	122.699.838	84.700.338	141.411.470	1.642.275.940

Fuente: DANE, cálculo y diseño de los autores

**Cuadro 2. Participación de las principales posiciones arancelarias en las exportaciones del Departamento de Cauca**

AÑOS	PORCENTAJES DE PARTICIPACIÓN DE LAS EXPORTACIONES PARA LOS PRINCIPALES CAPITULOS ARANCELARIOS					
	Azúcares y Artículos de Confitería	Café, Té, Yerba Mate y Especies	Papel y Carton. Manufacturas de Pasta de Celulosa, de Papel o de Carton	Manufacturas de Fundición, de Hierro o de Acero	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos y Artefactos Mecánicos. Partes de estas Máquinas o Aparatos	TOTAL EXPORTACIONES CAUCA
1991	1,96%	0,00%	0,00%	0,00%	0,01%	0,01%
1992	3,66%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
1993	3,46%	0,00%	0,00%	0,00%	0,01%	0,01%
1994	1,90%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
1995	4,43%	0,00%	0,00%	0,00%	1,05%	1,05%
1996	7,30%	0,00%	0,00%	0,00%	0,03%	0,03%
1997	6,37%	0,01%	0,00%	0,00%	0,02%	0,02%
1998	9,10%	0,00%	0,00%	0,00%	0,01%	0,01%
1999	7,84%	0,00%	0,10%	0,33%	1,25%	1,25%
2000	6,74%	0,00%	1,49%	5,54%	0,49%	0,49%
2001	5,46%	0,00%	1,93%	6,52%	1,87%	1,87%
2002	5,43%	0,00%	6,46%	7,48%	3,23%	3,23%
2003	6,43%	0,00%	10,04%	5,22%	4,00%	4,00%
2004	4,94%	0,00%	12,86%	10,67%	5,98%	5,98%
2005	6,17%	20,98%	15,41%	12,52%	6,46%	6,46%
2006	9,75%	31,24%	15,64%	13,45%	19,38%	19,38%
2007	5,96%	26,77%	16,87%	16,55%	25,82%	25,82%
2008	3,11%	21,00%	19,19%	21,71%	30,38%	30,38%
TOTALES	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

Fuente: DANE, cálculo y diseño de los autores

**Cuadro 3. Valores FOB de las principales posiciones arancelarias en las importaciones del Departamento del Cauca.**

AÑOS	IMPORTACIONES EN MILLONES DE US\$ SEGUN VALORES CIF PARA LOS PRINCIPALES CAPITULOS ARANCELARIOS					
	Fundición, Hierro y Acero	Papel y Carton. Manufacturas de Pasta de Celulosa, de Papel o de Carton	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos y Artefactos Mecánicos. Partes de estas Máquinas o Aparatos	Materias Plásticas y Manufacturas de estas Materias	Pastas de Madera o de Otras Materias Fibrosas Celulosicas. Desperdicios o Desechos de Papel o Carton	TOTAL IMPORTACIONES CAUCA
1991	3.111	12.143	2.904.658	7.506	-	4.485.890
1992	47.089	115.223	131.454	218	-	1.245.969
1993	-	120.237	557.483	84.635	-	2.290.600
1994	-	406.505	591.750	45.187	-	2.752.166
1995	-	5.221	788.887	28.125	-	8.514.355
1996	-	3.046.390	8.758.898	329.783	-	21.215.914
1997	567	10.597.707	13.994.649	1.190.975	-	45.610.480
1998	672.844	13.506.141	33.420.303	7.068.651	943.528	86.027.286
1999	2.116.332	11.630.825	40.758.329	17.589.183	5.088.741	108.115.771
2000	5.108.520	19.962.715	22.364.900	19.788.320	7.114.551	118.881.490
2001	4.995.082	18.308.980	61.210.747	24.899.494	9.342.628	186.099.945
2002	5.720.367	17.493.502	21.963.560	30.089.859	13.762.552	155.592.405
2003	6.551.821	20.055.053	20.130.270	43.789.399	15.124.218	187.480.269
2004	11.287.546	25.915.959	13.892.512	30.506.315	7.817.896	154.250.468
2005	15.685.582	26.123.925	18.953.222	47.587.821	14.652.775	201.986.799
2006	16.409.635	32.838.616	27.503.297	44.591.807	17.170.723	216.463.892
2007	38.342.908	26.324.676	40.556.243	53.917.562	21.923.327	284.227.744
2008	47.946.713	33.441.346	28.362.736	54.108.922	28.337.716	321.557.701
TOTALES	154.888.117	259.905.164	356.843.897	375.623.761	141.278.656	2.106.799.144

Fuente: DANE, cálculo y diseño de los autores

**Cuadro 4. Participación de las principales posiciones arancelarias en el Departamento del Cauca**

AÑOS	PORCENTAJES DE PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES PARA LOS PRINCIPALES CAPITULOS ARANCELARIOS					
	Fundición, Hierro y Acero	Papel y Carton. Manufacturas de Pasta de Celulosa, de Papel o de Carton	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos y Artefactos Mecánicos. Partes de estas Máquinas o Aparatos	Materias Plásticas y Manufacturas de estas Materias	Pastas de Madera o de Otras Materias Fibrosas Celulosicas. Desperdicios o Desechos de Papel o Carton	
1991	0,07%	0,27%	64,75%	0,17%	0,00%	
1992	3,78%	9,25%	10,55%	0,02%	0,00%	
1993	0,00%	5,25%	24,34%	3,69%	0,00%	
1994	0,00%	14,77%	21,50%	1,64%	0,00%	
1995	0,00%	0,06%	9,27%	0,33%	0,00%	
1996	0,00%	14,36%	41,28%	1,55%	0,00%	
1997	0,00%	23,24%	30,68%	2,61%	0,00%	
1998	0,78%	15,70%	38,85%	8,22%	1,10%	
1999	1,96%	10,76%	37,70%	16,27%	4,71%	
2000	4,30%	16,79%	18,81%	16,65%	5,98%	
2001	2,68%	9,84%	32,89%	13,38%	5,02%	
2002	3,68%	11,24%	14,12%	19,34%	8,85%	
2003	3,49%	10,70%	10,74%	23,36%	8,07%	
2004	7,32%	16,80%	9,01%	19,78%	5,07%	
2005	7,77%	12,93%	9,38%	23,56%	7,25%	
2006	7,58%	15,17%	12,71%	20,60%	7,93%	
2007	13,49%	9,26%	14,27%	18,97%	7,71%	
2008	14,91%	10,40%	8,82%	16,83%	8,81%	
PROMEDIO	3,99%	11,49%	22,76%	11,50%	3,92%	

Fuente: DANE, cálculo y diseño de los autores



**Cuadro 5. Exportaciones en valores FOB Y % del Departamento del Cauca hacia los principales socios comerciales.**

PAIS	VALOR FOB	PARTICIPACION	
USA	15.000.000	USA	17%
VENEZUELA	12.000.000	VENEZUELA	13%
ECUADOR	10.000.000	PERU	11%
PERU	9.000.000	ECUADOR	10%

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

**Cuadro 6. Importaciones en valores FOB Y % del Departamento del Cauca hacia los principales socios comerciales**

PAIS	%
ESTADOS UNIDOS	31%
COREA DEL SUR	8%
VENEZUELA	7%
ITALIA	5%

PAIS	VALOR CIF
ESTADOS UNIDOS	36.514.039
COREA DEL SUR	8.860.535
VENEZUELA	8.503.473
ITALIA	6.265.865

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

### Cuadro 7. Ranking de los socios comerciales del Departamento del Cauca en las Exportaciones:

PAISES	1.Estados Unidos	2.Venezuela	3.Perú	4.Ecuador	5.México	6.Chile	7.Japón	8.Haiti	9.Canadá	10.Alemania
1991	7.994.820	890.680	6.659.361	-	-	8.582	-	-	26.046	78.790
1992	8.205.220	4.370.398	12.521.678	-	-	600.000	18.650	-	40.186	98.405
1993	7.010.763	2.320.160	7.469.029	1.396.278	-	-	-	-	18.388	192.294
1994	7.143.576	1.789.387	1.590.447	1.795.283	-	-	-	-	2.086	352.831
1995	8.278.175	7.854.044	2.856.740	5.355.171	35.640	-	-	272.340	36.815	408.685
1996	17.507.826	8.174.823	2.720.029	917.791	3.104.554	-	-	948.892	3.713.946	448.472
1997	9.066.104	5.271.481	4.586.600	7.639.167	-	4.588.573	-	1.749.561	2.747.264	539.285
1998	17.708.998	25.823.285	3.351.424	8.858.895	-	1.366.216	-	906.636	-	426.418
1999	9.913.992	12.328.623	9.157.542	3.649.752	866.419	4.572.869	180	3.678.066	3.225	633.330
2000	12.380.199	6.565.649	6.058.543	15.286.835	8.669.253	4.264.041	-	3.148.624	3.792.664	509.726
2001	7.598.596	18.794.335	6.626.113	20.350.067	6.190.142	5.287.333	-	2.415.368	301.155	320.205
2002	6.594.924	14.305.095	5.039.876	12.085.385	8.981.340	8.252.779	-	2.883.685	345.992	-
2003	10.601.227	10.265.144	5.199.556	9.460.133	6.262.196	8.213.262	-	4.033.647	2.696.355	-
2004	7.420.721	14.944.098	10.095.727	11.239.292	7.015.955	8.722.771	-	4.311.423	1.125.884	7.359
2005	31.879.150	10.478.837	19.233.862	12.537.994	6.440.791	4.855.673	19.217.943	7.672.329	2.947.722	10.828.380
2006	37.673.516	18.639.589	25.946.100	17.024.746	13.932.176	7.019.530	23.355.250	10.289.384	13.016.386	11.972.493
2007	24.191.945	28.398.093	23.190.846	17.785.221	8.412.249	10.678.492	22.115.910	6.601.979	9.461.041	7.148.208
2008	35.944.707	26.655.922	17.268.171	26.741.612	12.666.653	9.984.384	10.052.260	5.815.243	2.630.474	4.727.063
TOTAL VALOR FOB	260.519.534	203.564.549	164.531.768	160.038.237	73.596.028	70.161.727	74.760.193	51.843.493	42.559.637	38.691.944
PROMEDIO	14.473.307	11.309.142	9.140.654	8.891.013	4.088.668	3.897.874	4.153.344	2.880.194	2.364.424	2.149.552

Fuente: DANE, cálculo y diseño de los autores

### Cuadro 8. Ranking de los socios comerciales del Departamento del Cauca en las Importaciones:

PAISES	1.Estados Unidos	2.Corea del Sur	3.Venezuela	4.Italia	5.Canadá	6.Alemania	7.México	8.Chile	9.China	10.Brasil
1991	1.177.699	757.976	-	5.881	-	260.757	1.869	-	-	12.143
1992	42.119	3.490	132.155	39.349	-	1.804	-	-	-	-
1993	400.305	-	75.588	33.861	62.190	37.073	67.951	-	249.382	29.156
1994	584.736	-	27.505	285.014	57.230	70.994	59.840	-	314	344.315
1995	1.489.940	-	535.391	16.317	4.543.458	2.701	-	151	-	13.051
1996	11.839.411	-	41.896	4.300.074	182.612	157.503	68.447	190.631	96.925	1.875.223
1997	15.903.522	599.771	95.178	4.294.999	7.769.124	2.350.523	138.744	93.798	499.406	778.572
1998	20.917.111	1.740.418	37.620	11.362.065	10.650.170	10.820.536	1.071.011	849.611	618.317	411.152
1999	35.795.102	1.078.150	1.198.605	10.791.986	6.137.532	7.370.705	4.709.268	2.988.995	615.735	697.077
2000	48.463.198	5.446.251	1.650.025	8.049.296	9.324.580	8.242.885	3.116.560	2.013.357	563.132	762.012
2001	61.166.884	8.301.684	1.303.754	14.034.321	5.272.579	9.261.854	3.520.727	1.637.177	1.735.162	1.307.945
2002	54.532.137	16.155.306	2.430.417	9.629.517	7.966.308	9.709.022	6.373.480	3.268.437	3.515.401	4.593.948
2003	55.494.490	24.991.079	10.795.109	10.009.774	9.154.727	14.011.649	4.235.619	4.543.158	4.792.619	3.189.190
2004	35.908.847	14.575.489	18.500.113	6.741.215	11.034.652	7.366.202	10.511.907	9.165.017	4.711.314	6.067.165
2005	63.016.288	18.303.205	18.726.179	8.477.179	8.351.467	8.042.299	13.328.677	8.920.701	8.009.838	9.326.500
2006	67.217.838	14.852.153	20.133.308	5.123.066	9.890.579	8.071.006	10.565.348	17.127.282	9.627.181	7.624.083
2007	92.050.141	20.258.023	38.231.755	14.089.119	10.861.278	8.392.464	18.614.096	13.529.665	11.734.008	7.082.168
2008	91.252.942	32.426.641	39.147.912	5.502.540	11.414.958	7.670.242	21.814.029	18.691.534	23.163.810	13.116.364
TOTAL VALOR CIF	657.252.709	159.489.637	153.062.511	112.785.574	112.673.444	101.840.220	98.197.574	83.019.513	69.932.545	57.230.064
PROMEDIO	36.514.039	8.860.535	8.503.473	6.265.865	6.259.636	5.657.790	5.455.421	4.612.195	3.885.141	3.179.448

Fuente: DANE, cálculo y diseño de los autores.

**Cuadro 9. Códigos CIU en las exportaciones del sector industria.**

CIU REV3	1522 Elaboración de aceites y grasas de origen vegetal y animal	1561 Trilla de café	1571 Fabricación y refinación de azúcar	1594 Elaboración de bebidas no alcohólicas y producción de aguas minerales	1749 Fabricación de otros artículos textiles	2109 Fabricación de otros artículos de papel y cartón	2423 Fabricación de productos farmacéuticos, sustancias químicas medicinales y productos botánicos	2811 Fabricación de productos metálicos para uso estructural	2899 Fabricación de otros productos elaborados de metal	2929 Fabricación de otros tipos de maquinaria de uso especial
1991	-	-	12.305.211	-	-	-	-	-	-	-
1992	-	-	23.053.105	-	-	-	-	-	-	-
1993	-	-	21.742.197	-	-	-	-	-	-	-
1994	35.000	-	11.933.776	-	-	-	-	-	-	-
1995	64.000	-	27.887.867	-	-	-	15.000	-	-	500.000
1996	7.800	-	45.930.208	-	-	-	-	-	-	27.035
1997	5.000	-	40.053.058	-	-	-	-	-	-	-
1998	22.000	-	57.243.559	-	-	-	-	-	2.480	-
1999	3.221.358	-	49.315.576	-	266	109.668	-	171.911	281.633	3.824
2000	12.213.165	-	42.428.621	-	7.980.258	1.825.105	1.305	1.859.222	2.876.190	19.841
2001	14.202.025	-	34.069.833	-	4.308.449	2.369.617	3.008.069	4.090.886	2.627.047	438.268
2002	2.806.329	-	32.817.215	-	5.732.003	7.541.090	5.418.064	5.530.309	2.641.343	2.770.817
2003	4.091.089	-	39.258.385	329.552	4.340.187	11.877.986	5.048.486	4.595.225	2.036.349	3.671.301
2004	2.158.536	-	29.280.074	5.256.822	5.287.687	8.787.258	1.254.332	4.975.666	6.137.767	5.389.271
2005	27.237	63.635.001	36.313.950	8.361.087	3.606.288	11.099.017	14.140	4.021.051	8.619.674	4.707.873
2006	-	94.982.535	60.270.572	12.060.882	2.277.421	13.992.396	3.191.107	4.200.321	8.383.740	23.207.865
2007	-	81.293.931	35.864.853	8.399.814	278.910	16.066.123	3.076.219	5.610.714	10.101.368	32.721.950
2008	-	63.724.200	19.325.715	6.415.612	62.525	21.216.177	9.499.209	8.498.470	10.548.587	39.568.829
TOTAL	38.853.539	303.635.666	619.093.774	40.823.767	33.873.993	94.884.437	30.525.931	43.553.774	54.256.178	113.026.874
PROMEDIO	2.158.530	119.918,33	6.662	2.267.987	1.881.889	5.271.358	1.695.885	2.419.654	3.014.232	6.279.271

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

**Cuadro 11. Códigos CIU en las importaciones del sector industria**

CIU REV3	2101 Fabricación de pastas celulósicas, papel y cartón	2413 Fabricación de plásticos en formas primarias.	2429 Fabricación de otros productos químicos	2521 Fabricación de formas básicas de plástico	2710 Industrias básicas de hierro y acero.	2929 Fabricación de otros tipos de maquinaria de uso especial
1991	12.143	-	435	-	3.111	146.599
1992	115.118	-	88	212	47.089	-
1993	99.728	62.513	6.086	2.583	765	-
1994	406.505	-	244	10.786	8.176	16.623
1995	-	3.122	4.359	16.406	-	2.369
1996	2.941.375	108.759	738.371	6.351	-	6.158.633
1997	10.546.772	258.495	801.887	876.534	29.451	7.105.753
1998	13.677.618	3.238.444	1.339.786	3.578.291	757.948	19.566.910
1999	15.011.117	12.028.380	2.061.899	5.250.983	2.125.688	28.303.060
2000	25.518.682	14.414.883	1.940.571	5.241.461	5.319.349	10.183.901
2001	26.573.668	17.157.351	3.286.696	7.437.102	5.135.279	39.068.502
2002	24.353.738	19.394.895	3.737.166	10.243.841	7.746.930	14.017.356
2003	30.003.835	30.697.525	11.970.101	12.971.072	6.568.280	10.140.731
2004	29.334.229	21.583.794	16.794.921	8.733.373	11.358.350	9.818.787
2005	33.892.792	34.990.803	12.956.313	11.844.449	16.198.653	12.495.747
2006	43.153.446	29.591.805	19.819.725	14.170.504	17.397.859	20.235.699
2007	39.606.322	35.042.364	35.950.202	16.755.590	38.818.681	27.456.600
2008	47.937.965	34.523.598	40.779.923	16.296.114	48.702.016	14.970.848
TOTAL	343.185.054	253.096.731	152.188.774	113.435.653	160.217.626	219.688.118
PROMEDIO	19.065.836	14.060.930	8.454.932	6.301.981	8.900.979	12.204.895

Fuente: DANE, cálculo y diseño de los autores

**Cuadro 12. Códigos CIU en las exportaciones del sector agricultura**

CIU REV 3	0112 producción especializada de flor de corte bajo cubierta y al aire libre	0116 la producción especializada de hortalizas y legumbres
1991	3.172.236	1.200
1992	2.574.189	23.899
1993	2.048.803	29.133
1994	1.390.719	374.690
1995	1.340.144	953.916
1996	2.874.220	1.315.701
1997	5.434.438	1.752.260
1998	4.878.180	2.197.912
1999	4.187.990	1.255.005
2000	4.477.213	886.663
2001	3.228.424	1.077.118
2002	2.913.046	809.843
2003	2.848.217	628.928
2004	2.090.329	641.844
2005	1.881.924	539.185
2006	1.913.562	349.392
2007	2.357.086	336.307
2008	1.503.833	156.660
TOTAL	51.114.553	13.329.657
PROMEDIO	2.839.697	740.536

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

**Cuadro 13. Códigos CIU en las exportaciones del sector agricultura**

CIU REV3	0115 producción especializada de cereales y oleaginosas	0117 Producción especializada de frutas, nueces, plantas bebestibles y especias	0118 Producción agrícola ncp en unidades especializadas	0125 especializada de otros animales ncp y la obtención de sus productos
1991	-	-	-	-
1992	-	-	47.151	342.827
1993	6.766	-	-	869
1994	-	-	-	-
1995	-	-	-	-
1996	-	7.748	-	-
1997	5.627	57.361	4.031	-
1998	3.192.525	23.432	19.791	1.567
1999	6.891.513	-	-	-
2000	12.304.125	17.592	-	-
2001	12.080.767	-	9.451	-
2002	13.555.306	-	222.072	-
2003	12.866.764	673	81.474	-
2004	4.667.387	7.869	15.299	11.704
2005	7.120.161	20.601	10.379	1.301
2006	4.462.045	177.581	13.086	-
2007	11.416.012	186.536	23.181	410
2008	12.938.242	331.637	14.512	-
TOTAL	101.507.240	831.029	460.426	358.678
PROMEDIO	5.639.291	46.168	25.579	19.927

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

**Cuadro 14. Códigos CIU en las importaciones del sector minero**

CIU REV3	1421 Extracción de minerales para la fabricación de abonos y productos químicos
1991	-
1992	-
1993	-
1994	-
1995	41
1996	-
1997	-
1998	3.668
1999	-
2000	-
2001	-
2002	-
2003	42.036
2004	54.051
2005	58.117
2006	480.652
2007	1.937.466
2008	3.951.405
TOTAL	6.527.436
PROMEDIO	362.635

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores

**Cuadro 15. INDICE DE COMERCIO INTRAINDUSTRIAL**

AÑO	Cauca-Pos	CUCI-1	CUCI-2	CUCI-3
1991	7,63%	16,93%	3,78%	2,82%
1992	4,09%	7,68%	4,31%	2,93%
1993	9,83%	21,42%	7,10%	4,35%
1994	2,92%	23,71%	1,54%	1,83%
1995	7,78%	23,28%	12,45%	4,20%
1996	4,95%	5,73%	8,88%	1,56%
1997	6,12%	7,77%	6,71%	3,84%
1998	1,50%	15,56%	5,15%	1,74%
1999	5,82%	20,24%	8,32%	4,01%
2000	7,73%	26,56%	11,68%	4,54%
2001	18,04%	27,67%	17,71%	6,45%
2002	21,35%	25,45%	24,09%	8,62%
2003	13,13%	20,69%	17,43%	8,21%
2004	15,36%	33,64%	21,84%	8,70%
2005	19,01%	36,99%	23,99%	9,90%
2006	16,46%	31,48%	19,86%	9,62%
2007	14,75%	28,69%	18,89%	9,25%
2008	15,22%	30,40%	23,11%	9,12%

Fuente: Profesor Avelino Sandoval. Universidad Autónoma de Occidente

**Cuadro 15. INDICE DE VENTAJAS COMPETITIVAS REVELADAS O BALANZA COMERCIAL RELATIVA**

POSICION ARANCELARIA	CAFE, TE, YERBA MATE Y ESPECIAS	AZUCARES Y ARTICULOS DE CONFITERIA	MATERIAS PLASTICAS Y MANUFACTURAS DE ESTAS MATERIAS	PASTAS DE MADERA O DE OTRAS MATERIAS FIBROSAS CELULOSICAS. DESPERDICIOS Y DESECHOS DE PAPEL O CARTON	PAPEL Y CARTON. MANUFACTURAS DE PASTA DE CELULOSA, DE PAPEL O DE CARTON	FUNDICION, HIERRO Y ACERO	MANUFACTURAS DE FUNDICION, DE HIERRO O DE ACERO	REACTORES NUCLEARES, CALDERAS, MAQUINAS, APARATOS Y ARTEFACTOS MECANICOS. PARTES DE ESTAS MAQUINAS O APARATOS
1991	0.00%	57.65%	-0.01%	0.00%	-0.06%	-0.01%	-0.50%	-13.51%
1992	79.90%	0.01%	0.00%	-0.40%	-0.16%	-0.01%	-0.45%	91.36%
1993	0.01%	76.19%	-0.18%	0.00%	-0.42%	0.00%	-0.03%	-1.91%
1994	0.01%	63.55%	-0.24%	0.00%	-2.16%	0.00%	-1.77%	-3.15%
1995	0.00%	63.26%	-0.06%	0.00%	-0.01%	0.00%	0.00%	1.59%
1996	-0.01%	63.20%	-0.45%	0.00%	-4.19%	0.00%	-0.07%	-11.99%
1997	-0.04%	42.44%	-1.27%	0.00%	-11.28%	0.00%	-0.87%	-14.86%
1998	-0.02%	37.79%	-4.65%	-0.62%	-8.94%	-0.45%	-0.64%	-22.11%
1999	0.00%	27.87%	-9.73%	-2.88%	-6.51%	-1.20%	-0.15%	-22.06%
2000	0.00%	20.58%	-8.38%	-3.46%	-8.83%	-2.49%	1.98%	-10.56%
2001	0.00%	12.77%	-8.28%	-3.51%	-5.98%	-1.87%	1.69%	-21.97%
2002	0.00%	14.38%	-11.96%	-5.82%	-4.05%	-2.42%	1.62%	-7.36%
2003	0.00%	14.50%	-15.32%	-5.46%	-2.79%	-2.36%	1.39%	-5.22%
2004	0.00%	12.61%	-11.73%	-3.15%	-4.14%	-4.61%	3.49%	-2.22%
2005	17.14%	10.43%	-12.14%	-3.90%	-1.94%	-4.22%	2.48%	-2.64%
2006	20.11%	12.96%	-9.08%	-3.64%	-2.89%	-3.48%	2.03%	-0.02%
2007	16.04%	7.40%	-10.35%	-4.31%	-1.11%	-7.57%	2.49%	-0.80%
2008	11.90%	3.66%	-9.80%	-5.24%	-1.86%	-8.35%	2.97%	2.74%

Fuente: DANE, cálculo y diseño de los autores



**Cuadro 16. ÍNDICE DE APERTURA ECONÓMICA**

AÑOS	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES
1991	3546,10%	943,59%
1992	4306,81%	194,39%
1993	3190,62%	278,44%
1994	1710,40%	293,74%
1995	3052,74%	730,79%
1996	3794,19%	1564,17%
1997	2989,53%	2819,19%
1998	3294,91%	4358,70%
1999	3010,27%	4740,29%
2000	3117,85%	4290,61%
2001	2681,49%	6202,92%
2002	2414,44%	4655,80%
2003	2305,45%	4817,88%
2004	2126,76%	3630,56%
2005	3426,74%	4072,82%
2006	4712,87%	4000,44%
2007	3770,01%	4827,24%
2008	3331,52%	5055,14%

**Fuente:** DANE, cálculo y diseño de los autores