

KIM, Yeong-Hyun; SHORT, John Rennie

Cities and economies

Londres i Nova York: Routledge, 2008, 193 p.

ISBN: 978-0-415-36574-1 (libro de bolsillo)

978-0-415-36573-4 (edición en tapa dura)

978-0-203-01827-9 (en versión electrónica)

Dirección de correo electrónico: reference.online@tandf.co.uk

El libro *Cities and economies*, publicado por Routledge y en versión electrónica, es especialmente interesante para estudiantes de grado y máster interesados en explorar la relación entre desarrollo urbano y procesos económicos. Aunque publicado en inglés, por su claridad y fácil comprensión y por sus reducidas dimensiones pero amplio contenido, este volumen puede ser un manual de referencia de gran utilidad para estudiantes en departamentos de geografía españoles. El libro es obra de Yeong-Hyun Kim, del Departamento de Geografía de la Universidad de Ohio, y de John Rennie Short, del Departamento de Geografía y Políticas Públicas de la Universidad de Maryland, Baltimore County. El volumen se inscribe dentro de la serie publicada por Routledge «Introductions to Urbanism and the City».

El libro está dividido en diez capítulos relativamente cortos que, en total, suman 193 páginas. En ellos, se analiza la evolución de las ciudades desde una perspectiva histórica a través de tres temáti-

cas interrelacionadas: los procesos de crecimiento y declive urbano —capítulos del dos al cuatro—, las características de las grandes ciudades en economías avanzadas —capítulos del cinco al siete— y, por último, los cambios experimentados en ciudades de países en vías de desarrollo en el contexto de la globalización —capítulos del ocho al diez.

Ante todo, se trata de un libro con carácter pedagógico. Por ello, la estructura, el nivel de complejidad y las referencias bibliográficas vienen determinadas por el esfuerzo de aportar ideas clave de forma sucinta y clara. La estructura de cada capítulo responde a esta voluntad. Al inicio de los capítulos, se presenta un conjunto breve de objetivos de aprendizaje que permiten guiar al estudiante hacia los elementos conceptuales que se quiere destacar. Cada capítulo también se ilustra con la información aportada por un caso de estudio y se complementa al final con unas cuantas lecturas recomendadas. La bibliografía final recoge un buen número de

referencias clásicas de la literatura académica anglosajona. Por todo ello, el libro contiene la estructura y los contenidos clásicos de los libros de texto académicos norteamericanos, con lo cual aporta una perspectiva especialmente interesante para estudiantes europeos y latinoamericanos.

Después de un capítulo introductorio, donde se presenta una breve descripción de los diferentes enfoques sobre ciudades generadas por diversas especialidades académicas, los autores hacen una breve presentación del volumen e introducen los contenidos de los siguientes capítulos organizados en los tres bloques temáticos. Desde las funciones que han desempeñado las urbes a través de la historia en cuanto centros de actividad económica, los tres siguientes capítulos exponen las razones por las que las ciudades han experimentado periodos de desarrollo y de decadencia, incluyendo la fortuna política de sus respectivos países, la evolución en los modelos productivos y las variables de desarrollo de diferentes épocas. Desde esta perspectiva, el segundo capítulo se centra en la época del colonialismo europeo, basado en una estrategia capitalista mercantilista en la que el comercio entre diferentes regiones del mundo permitió a diversos grupos de ciudades europeas crecer como centros urbanos entre 1400 y 1800. El tercer capítulo explora la relación entre el crecimiento industrial y el desarrollo urbano en función de los cambios experimentados por los procesos manufactureros. Las teorías sobre la localización industrial en función de las características de las materias primas, los mercados, las fuentes de energía, el transporte, la mano de obra y el capital, los cambios tecnológicos y el papel del sector público permiten explicar la evolución urbana. Estrechamente vinculado a las particularidades de la ciudad industrial, en este capítulo también se presta atención a las características del conflicto social, al papel de la planificación y a las diferencias entre la ciudad fordista y la ciudad postfordista. El cuarto y último capí-

tulo de este bloque explora las características de la industria de servicios, en especial de los servicios avanzados a las empresas y sus efectos espaciales, también se enfatiza en la importancia de la escala metropolitana y en el nuevo papel del sector público como agente dinamizador de las economías locales en un periodo en que las ciudades compiten a escala global.

El segundo bloque explora las dinámicas de crecimiento relevantes en ciudades de economías avanzadas en el contexto de la globalización. Los tres capítulos de esta sección —los que llevan el número cinco, seis y siete— exponen los efectos de la globalización para las economías locales, haciendo especial hincapié en los esfuerzos de las administraciones para promover el crecimiento económico de sus ciudades. En este contexto, el capítulo cinco analiza la relación existente entre el proceso de globalización y los nuevos modelos de urbanización. Se hace referencia a la aparición de una nueva jerarquía urbana a escala mundial que ha generado una amplia discusión entorno al papel de liderazgo de ciudades globales tales como Londres, Nueva York y Tokio, pero también de poblaciones medias. En este sentido, se apunta a la importancia financiera y política ganada por las ciudades como nuevos centros de poder y decisión, frente a otras a escala territorial y organizativa, como son los estados. También se destaca la creación de redes de ciudades con sus diversas zonas de influencia. El capítulo seis amplía el contenido del anterior, al analizar qué factores contribuyen a la competitividad de las ciudades en el contexto de una economía global. Se discute el concepto de competitividad urbana y se dedica especial atención a presentar diversas políticas de desarrollo urbano auspiciadas por los poderes públicos. El último capítulo de esta sección, el número siete, apunta a posibles soluciones para afrontar la crisis urbana que el proceso de globalización ha generado en algunas ciudades de economías capitalistas avanzadas. Se enfa-

tiza en el papel que desempeña la creciente influencia de la cultura y las artes como motor de crecimiento. En este contexto, se reflexiona sobre los conceptos de clase creativa y economía creativa, y se ilustra con la experiencia de diversas urbes.

La tercera y última parte del libro gira entorno a la situación de ciudades en países en vías de desarrollo. Los autores apuntan que, aunque la mayoría de la población urbana se encuentra en el Tercer Mundo, a menudo los estudios sobre su urbanización utilizan categorías analíticas elaboradas a partir de la experiencia de sociedades avanzadas. Ello no implica que no se realicen estudios sobre ciudades en países en vías de desarrollo, sino que la mayoría de estos estudios tiene un carácter empírico y, por tanto, repetitivo en cuanto a metodología y a preguntas de investigación. En este sentido, tal y como los autores puntualizan, la experiencia urbana de ciudadanos del Tercer Mundo «permanece prácticamente invisible» en las teorías y en los conceptos clave utilizados en estudios urbanos. Esta crítica, si bien es cierta hasta cierto punto, y tal y como los mismos autores reconocen, se basa en el hecho de que tan sólo toman en consideración aquellos estudios publicados en lengua inglesa. Éste es un problema complejo que se encuentra fuera del objetivo de esta reseña bibliográfica, pero que es muy importante, porque revela las limitaciones del «anglocentrismo» de las disciplinas académicas. Esta limitación no afecta tanto al ámbito de la docencia, ya que la diversidad existente en los currículos y el acceso a experiencias locales aseguran diferentes perspectivas de análisis, como al de las publicaciones académicas en revistas de prestigio, las cuales están dominadas por editores, aproximaciones analíticas y referencias bibliográficas anglosajonas.

Centrándonos en el contenido de los tres últimos capítulos del libro, el número ocho presenta la experiencia de diversas ciudades y sus problemáticas urbanas

en países del Tercer Mundo. El capítulo explora los efectos de crecimiento demográfico en las urbes y la formación de megaciudades. Se describen las características principales de estas poblaciones y se identifican efectos positivos y negativos de su amplia economía informal. El capítulo nueve se centra en la importancia de las capitales. Si bien es cierto que no todas las grandes ciudades son capitales de estados, especialmente en países en vías de desarrollo, la capitalidad sí viene acompañada de una gran relevancia económica, poblacional y política. Por todo ello, el capítulo examina las políticas que, desde los gobiernos nacionales, se han llevado a cabo con el fin de resituar alguna de estas ciudades a escala mundial. Finalmente, el último capítulo del libro explora las desigualdades creadas por el proceso de globalización, ejemplificado en las condiciones que se producen en ciudades de países en vías de desarrollo. En muchas de ellas, el acceso y la calidad de las infraestructuras y de los servicios de los que gozan sus habitantes llega a ser muy desigual, puesto que dependen de variables como la clase social, los segmentos laborales o los estatus de residencia. Las experiencias de estas ciudades son un reflejo de los problemas que también se dan, aunque a menor escala, en grandes poblaciones de economías avanzadas.

Por su contenido, estructura y accesibilidad, éste es un libro que aporta una visión de conjunto a la relación que se ha dado entre ciudades y economías a lo largo de la historia. Por tanto, se trata de una obra de consulta que puede ser muy útil para estudiantes de geografía que deseen tener una visión sucinta pero global sobre dicho tema o que estén interesados en aspectos puntuales que se tratan en ella.

Antònia Casellas

Departament de Geografia
Universitat Autònoma de Barcelona
Antonia.casellas@uab.cat