

---

## UNIVERSITAS BINA NUSANTARA

---

Fakultas Ekonomi dan Komunikasi

Jurusan Akuntansi dan Keuangan

Skripsi Sarjana Strata 1 Akuntansi

Semester Genap 2014 / 2015

### **EVALUASI PENGENDALIAN INTERNAL ATAS SIKLUS PENDAPATAN PADA PT INDOMERKATIF PRAKARSA**

Goanny Gandawidjaja

1401103230

#### **Abstrak**

Penelitian ini dilakukan untuk menilai kinerja pengendalian internal atas siklus pendapatan PT Indokreatif Prakarsa khususnya bagian penjualan kredit, piutang, dan penerimaan kas. Apakah ketiga kegiatan tersebut sudah dilakukan secara baik atau belum. Metode daripada penelitian yang dilakukan adalah dengan cara wawancara langsung ke bagian terkait perusahaan dan melakukan pengamatan langsung terhadap kegiatan penjualan, pencatatan piutang, pemeriksaan dokumen, dan penerimaan kas terkait kegiatan yang dilakukan. Hasil daripada penelitian yang dilakukan adalah bahwa perusahaan masih memiliki beberapa kekurangan terkait aktivitas penjualan terutama piutang dan penerimaan kas seperti piutang tak tertagih dan pembayaran yang terlambat dilakukan oleh konsumen. Hal tersebut dapat menyebabkan gangguan pada *cashflow* dan dapat menganggu proses operasional perusahaan.

**BINA NUSANTARA UNIVERSITY**

---

Faculty of Economy and Communication

Accounting and Finance Major

Accounting Bachelor's Thesis

Even Semester 2014 / 2015

**EVALUATION INTERNAL CONTROL OVER REVENUE CYCLE OF**

**PT INDOKREATIF PRAKARSA**

Goanny Gandawidjaja

1401103230

**Abstract**

This study was conducted to assess the performance of internal controls over PT Indokreatif Prakarsa's revenue cycle initiative specifically credit sales, receivables, and cash receipts. Do all three of these activities has been carried out properly or not. Methods than research done is by direct interview to the related companies and direct observation of sales activities, account receivable records, inspection of documents, and cash receipts related to the activities carried out. Results rather than the research is that the company still has some shortcomings related sales activities mainly receivables and cash receipts as bad debt and late payments made by the customer. This can cause disturbances in cashflow and could disrupt the company's operational processes.