

Misión Comercial a México 2011

**Centro Internacional de Negocios
6 de Abril, 2011**



CONTENIDO



1. Qué es una Misión Comercial?
2. Objetivo
3. Cuándo y Dónde?
4. Apoyo de la CCB
5. Requisitos para participar
6. Logística del Evento
7. Inversión económica



1. QUÉ ES UNA MISIÓN COMERCIAL?



Es una actividad de promoción comercial enfocada a aumentar las ventas, para lo cual se demanda preparación y una planeación detallada en los diversos aspectos de su organización.

Nuestras misiones comerciales internacionales, buscan que un grupo de empresarios de Bogotá y la Región de diferentes sectores viajen al exterior con un acompañamiento especializado, para llevar a cabo citas con empresas previamente identificadas cuya actividad pueda generar contactos comerciales potenciales para las empresas.



2. OBJETIVO



¿Cuál es el objetivo de las misiones comerciales internacionales?

Facilitar la realización de contactos e inicio de negocios. Los participantes tienen la oportunidad de:

- Lograr acuerdos comerciales.
- Buscar representantes y/o distribuidores.
- Realizar franquicias.
- Conocer nuevas tecnologías y productos.



3. CUÁNDO Y DÓNDE



Ciudades:

Ciudad de México – México

Fechas:

Septiembre 5 - 9 de 2011

**Operador Externo, aprobado
por la CCB:**

COINCO BGV S.A.S.

Contacto: Jesús Andrés García.
Antonio Esrawe.



4. APOYO DE LA CCB



- Apoyo económico equivalente al valor del total del tiquete aéreo Bogotá – Ciudad de México - Bogotá, en clase económica para un funcionario por empresa participante.
- Asesoría a las empresas participantes en las misiones internacionales en temas de cultura de negocios, presentación de productos, entre otros.
- Organización de paquetes integrales de viaje que incluyen la estructuración de la agenda comercial en el país de destino, tiquetes aéreos, hoteles, transporte aeropuerto – hotel – aeropuerto y otros servicios que dependen del país de destino.
- Oportunidad de participar en el programa “Seguimiento al cierre efectivo de negocios”, el cual le ofrece una metodología para convertir en negocios efectivos aquellas expectativas de negocios surgidas de la participación en el evento. (Este último programa no tiene ningún costo).

5. REQUISITOS PARA PARTICIPAR

- Estar matriculada y renovada a 2011 en el registro mercantil de la CCB.
- Contar con un producto/servicio que tenga potencialidad en México, previa verificación del operador.
- Tener mínimo 1 año de ventas a nivel local. Si no cumple pero demuestra experiencia y conocimiento de su sector, se realizará una reunión de evaluación del caso específico.
- Ser aprobada por el Comité de Selección de Empresas, a través de la participación en las jornadas de evaluación de la CCB para determinar si cuenta con un producto ó servicio con capacidad competitiva en el mercado. Puntaje mínimo: 300 puntos. (Matriz, ISE, Visita).
- Diligenciar detalladamente el formulario de inscripción.
- Firmar la Carta de Compromiso para participar en la actividad.
- No haber obtenido apoyo económico de la CCB en el lapso de 2 años para participar en este tipo de eventos.

6. LOGISTICA DEL EVENTO



ACTIVIDAD	FECHA
Lanzamiento - Charla Informativa	6 de Abril de 2011
Fecha Límite de Recepción de Fichas	8 de Julio de 2011
Pago de Inscripción y Reserva de Cupo	Una vez aprobada la participación
Fecha Límite de Pago	8 de Julio de 2011
Listado Potencial de Clientes	Una vez confirmado el Pago
Visitas a Empresas	Julio y Agosto de 2011
Capacitación y entrega de Brief	10, 11 y 17 de Agosto de 2011
Primera Entrega Parcial Agenda	29 de Julio de 2011
Segunda Entrega Parcial Agenda	12 de Agosto de 2011
Reunión de Coordinación- Agenda Definitiva	24 de Agosto de 2011
Viaje Misión Comercial a México	5 al 9 de Septiembre de 2011

6. LOGISTICA DEL EVENTO



FECHA	ACTIVIDAD
Lunes 5 de Septiembre de 2011	Salida Bogotá - Ciudad de México. Llegada a Ciudad de México, instalación en el Hotel Sede. Entrega de material y agendas definitivas a cada empresario.
Martes 6 de Septiembre de 2011	Citas de negocios todo el día. Conferencia. Retroalimentación individual.
Miércoles 7 de Septiembre de 2011	Citas de negocios todo el día. Retroalimentación individual.
Jueves 8 de Septiembre de 2011	Citas de negocios todo el día. Entrega Fichas de Evaluación.
Viernes 9 de Septiembre de 2011	Regreso a Bogotá.

7. INVERSIÓN ECONÓMICA



Se separa con una inscripción de Quinientos Mil Pesos (COP\$500,000.00) por cada empresario, que deberán ser pagados en cualquier sede de la CCB, al momento de la aprobación de la empresa. El costo de participación es de Mil Setecientos Seis Dólares (USD\$1,706.00) IVA incluido por cada empresario, que deberán ser pagados en la cuenta del operador a la tasa de cambio del día de la consignación, en las fechas estipuladas, previa aprobación de la empresa.

Nota importante:

El cupo máximo de empresas para participar en la misión comercial apoyadas por la CCB es 12. A partir de la empresa número (13) cada empresario deberá pagar el costo de su tiquete.



7. INVERSIÓN ECONÓMICA



Este Valor Incluye:

- Alojamiento 4 noches – 5 días. Acomodación Doble.
- Desayuno Buffet (excepto el día de llegada).
- Transporte Aeropuerto – Hotel Sede – Aeropuerto.
- Planificación y coordinación de la agenda de reuniones para las empresas participantes. Investigación de contraparte mexicana, y la planificación de las agendas de negocios de cada una de las empresas participantes. Cada agenda tendrá entre 6 y 8 reuniones, distribuidas en los días de la misión, sujeto al tipo de producto o servicio.
- Acompañamiento durante el evento por parte de un funcionario de la CCB con el fin de brindar apoyo en cualquier eventualidad (sujeto a la política de apoyos de la CCB);
- Jornada de capacitación previa al viaje.
- Coctel de integración previo a la salida de la misión.
- Servicio de internet en el hotel sede.
- Una SIM Card prepago por cada participante (el empresario deberá llevar un celular con las bandas abiertas).



7. INVERSIÓN ECONÓMICA



No Incluye:

- Seguro médico
- Costos de desplazamiento doméstico a las citas
- Envío de muestras comerciales
- Consumos adicionales en el hotel
- Alimentos diferentes al desayuno
- Tramite de visas
- Otros costos no incluidos en esta presentación

Mexico



MAYOR INFORMACIÓN



Centro Internacional de Negocios CIN
Cámara de Comercio de Bogotá
Contacto: Vilma Cecilia Amaya
Teléfono: (57-1)3445491 / 99 Ext. 107
eurocentro@ccb.org.co

Operador Oficial
COINCO BGV S.A.S.
Contacto: Jesús Andrés García
PBX: (57-1) 6370900
Celular: (57-315) 811 1749
gerencia@coincoconsultores.com