

FACULTAD DE HUMANIDADES

ESCUELA PROFESIONAL DE PSICOLOGÍA

Adaptación de la Escala de Empowerment Psicológico en colaboradores de un call center. Lima, 2018 TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO PROFESIONAL DE LICENCIADA EN PSICOLOGÍA

AUTORES

Cotera Rodriguez, Dayllan Mirella

Poma Lujan, Janet Giovana

ASESOR

Mgtr. Antonio Serpa Barrientos

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN

Psicométrica

Lima – Perú 2018



"Dirección de

Investigación

Revisó

ACTA DE APROBACIÓN DE LA TESIS

 Código
 : F07-PP-PR-02.02

 Versión
 : 09

 Fecha
 : 23-03-2018

 Página
 : 1 de 1

El Jurado encargado de evaluar la tesis presentada por don (a)
cuyo título es: Adaptación de 12 escala de ompo welment. psicológio en colaboradores de un call Costa lan. 2018
Reunido en la fecha, escuchó la sustentación y la resolución de preguntas por el estudiante, otorgándole el calificativo de:(
Lima, San Juan de Lurigancho
A.C.
PRESIDENTE SECRETARIO NI KOUAI ROPAL VERA
Jessfaufsellow VOCAL Two rella Stepeny Villon Arellono

Makigos cosso

Magrealoydo de investigación



Dirección de

Investigación

Revisó

Elaporo

ACTA DE APROBACIÓN DE LA TESIS

Código : F07-PP-PR-02.02 Versión : 09 Fecha : 23-03-2018 Página : 1 de 1

El Jurado encargado de evaluar la tesis presentada por de (a)	on 1618
Reunido en la fecha, escuchó la sustentación y la resolución de preguntas p el estudiante, otorgándole el calificativo de:	
PRESIDENTE SECRETARIO Willow bodan Ven	Ô
Tenfongallon Teorella Stefony Villon Arellon	

Micenecicyzás pe investigación

DEDICATORIA

A nuestras madres, hermanos y amigos que nos brindaron su apoyo y afecto incondicional a lo largo de nuestro trayecto universitario.

AGRADECIMIENTO

A mi asesor, el Mg. Antonio Serpa Barrientos, por el apoyo en nuestro investigación.

A la empresa de Call Center por las facilidades para poder desarrollar nuestra investigación.

Un agradecimiento especial a la jefa de Recursos Humanos Luciana Varela Ampuero por los permisos respectivos y los consejos para la mejora en nuestra investigación.

Los autores

DECLARACIÓN DE AUTENTICIDAD

Nosotras, Cotera Rodriguez, Dayllan Mirella identificado con DNI Nº 72724733 y Poma Lujan, Janet Giovana, identificado con DNI Nº 44003724, a efecto de cumplir con las disposiciones vigentes consideradas en el Reglamento, a efecto de la Universidad Cesar Vallejo, Facultad de Humanidades, Escuela de Psicología, declaramos bajo juramento que toda la documentación que presentamos en veraz y autentica.

Asimismo, declaramos bajo juramento que todos los datos e información que se presenta en la presente tesis son auténticos y veraces.

Por lo expuesto anteriormente, asumimos la responsabilidad que corresponda ante cualquier falsedad, ocultamiento u omisión tanto de los documentos como de la información aportada. Por lo cual, aceptamos lo dispuesto en las normas académicas de la Universidad Cesar Vallejo.

Lima, Noviembre del 2018

Cotera Rodnguez, Dayllan Mirella

Poma Lujan, Janet Giovana

PRESENTACIÓN

Señores miembros del jurado,

Presentamos ante ustedes la tesis titulada: "Adaptación de la escala de Empowerment Psicológico en colaboradores de un Call Center. Lima, 2018" con el objetivo de determinar las propiedades psicométricas, validez y confiabilidad, de este instrumento. En acatamiento del Estatuto de la Universidad César Vallejo para acreditar el grado de licenciatura.

Esperando cumplir los requisitos de aprobación.

Cotera Rodriguez, Dayllan Mirella

Poma Lujan, Janet Giovana

ÍNDICE

ACTA DE APROBACIÓN	ii
DEDICATORIA	iv
AGRADECIMIENTO	v
PRESENTACIÓN	vii
ÍNDICE	viii
ÍNDICE DE TABLAS	X
ÍNDICE DE GRAFICOS	xi
RESUMEN	
ABSTRACT	
I. INTRODUCCIÓN	
1.1. Realidad Problemática	15
1.2. Trabajos previos	16
1.3. Teorías relacionadas al tema	19
1.3.1 Empoderamiento psicológico	19
1.4. Propiedades Psicométricas	23
1.4.1. Validez	23
1.4.1.1. Validez de contenido	24
1.4.1.2. Validez de constructo	24
1.4.1.3. Análisis de ítems	25
1.4.2. Confiablidad	25
1.4.2.1. Consistencia interna	25
1.4.2.2. Coeficiente de alfa de Cronbach	25
1.4.3. Teoría Clásica de los Test	26
1.5. Formulación al problema	27
1.6. Justificación del estudio	27
1.7. Objetivo	28
1.7.1. Específicos	28

II.	MÉTO	ODO29
2.1.	Dis	eño de Investigación30
2.2.	Var	riables, Operacionalización
2.3.	Pob	olación y muestra32
2.3	3.1.	Criterios de inclusión
2.3	3.2.	Criterios de exclusión
2.4.	Téc	enicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad 32
2.4	4.1.	Técnicas
2.4	4.2.	Procedimiento de recolección de datos
2.4	4.3.	Ficha Técnica: 33
2.4	4.4.	Validez33
2.4	4.5.	Confiabilidad
2.5.	Mé	todo de análisis de datos34
2.6.	Asp	pectos éticos
III.	RESU	JLTADOS35
IV.	DISC	USIÓN42
V. RI	ECOM	MENDACIONES
VII.	REFE	RENCIAS50
VIII.	AN	EXOS
ANE	EXO 1	: Consentimiento informado
ANE	EXO 2	2: Protocolo de la escala empowerment psicológico
ANE	EXO 3	: Certificado de validez del contenido del instrumento por criterio de Jueces 59
ANE	EXO 4	: Traducción inversa
ANE	EXO 5	: Autorización del uso de la escala por parte del autor
ANE	EXO 6	5: Autorización de la empresa para la aplicación de la escala

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1: Operacionalización de la variable	30
Tabla 2: Evidencias vinculadas al contenido de la escala (proceso de t	raducción
directa)	34
Tabla 3: Validez basada en el contenido a través de la V de Aiken	35
Tabla 4: Variables sociodemográficas.	37
Tabla 5: Estadísticos descriptivos.	37
Tabla 6: Indicadores de ajuste del modelo estructural confirmatorio de la	escala de
Empowerment Psicológico.	38
Tabla 7: Confiabilidad por consistencia interna a través del índice	Alfa de
Cronbach.	40

ÍNDICE DE GRAFICOS

Grafico 1: Modelo jerárquico de 4 factores respe	ecificado40
--	-------------

RESUMEN

El presente trabajo de investigación se realizó con el objetivo de efectuar la adaptación

psicométrica de la escala de Empowerment Psicológico en colaboradores de un call center.

Lima, 2018. El enfoque del estudio es cuantitativo, de corte transversal, de diseño no

experimental. La población estuvo conformada por 4000 colaboradores de los cuales 3000

pertenecen al área operativa y 1000 correspondientes al área administrativa. La muestra

objetiva fue de 457 colaboradores (operativos y administrativos) entre ambos sexos, donde

prevaleció el género femenino con un 56,2%, además el grado de instrucción por persona

más frecuente fue el de estudios técnicos incompletos con un 23,4% y por último, el área

de trabajo más representativo fue el área de operaciones con un 78,8%; para el análisis se

utilizó muestreo no probabilístico. En cuanto a los principales resultados, la evidencia de

validez de contenido se determinó mediante la V de Aiken con 5 jueces expertos. La

fiabilidad se obtuvo a través del método de consistencia interna por coeficiente Alfa de

Cronbach, donde se obtuvo un índice global de .93 y en sus dimensiones >.80 demostrando

un nivel alto de consistencia interna. Se concluye que la presente investigación presenta y

reúne las evidencias necesarias para la medición indirecta del constructo de

Empoderamiento Psicológico.

Palabras claves: empowerment psicológico, colaboradores, call center.

xii

ABSTRACT

The present research paper was made with the aim of carrying out the psychometric adaptation of the Psychological Empowerment scale in collaborators of a call center. Lima, 2018. The approach of the study is quantitative, cross-sectional, non-experimental design. The population consisted of 4000 collaborators of which 3000 belong to the operational area and 1000 corresponding to the administrative area. The objective sample was conformed of 457 collaborators (operative and administrative) between both sexes, where the female gender prevailed with 56.2%, in addition, the most frequent degree of instruction by person was incomplete technician studies with 23.4% and finally, the most representative work area was the operations area with 78.8%; it was used non-probabilistic sampling for the analysis. Regarding the main results, the evidence of content validity was determined by the V of Aiken with 5 expert judges. The reliability was obtained through the method of internal consistency by Cronbach's alpha coefficient, where a global index of .93 was obtained and in its dimensions> .80 demonstrating a high level of internal consistency. It is concluded that the present research presents and gathers the necessary evidences for the indirect measurement of the Psychological Empowerment construct.

Keywords: psychological empowerment, collaborators, call center.

I. INTRODUCCIÓN

1.1. Realidad Problemática

En estos tiempos, las instituciones buscan cumplir ciertos objetivos, uno de ellos está centrado en sus colaboradores, los cuales deben demostrar iniciativa y proactividad, además que puedan asumir cargos concernientes al desarrollo de la carrera y se involucre con la excelencia; dicho objetivo no puede lograrse si estos colaboradores no experimentan cierto tensión (estrés laboral) y/o bajos indicadores de ausentismo al estilo habitual (fuerza laboral saludable), por esta razón, se necesita encaminar toda la maquinaria organizacional, para cumplir con dichos objetivos (Salanova y Schaufeli, 2004). En este contexto podemos mencionar al empoderamiento, el cual se manifiesta con conductas proactivas; según Spreitzer (1995, 1996) menciona que los administradores empoderados se ven competentes, además de influyentes en su trabajo, así como en el entorno donde laboran de forma significativa, adicionalmente pueden ejecutar proactivamente sus responsabilidades laborales (se anticipan a los problemas de manera efectiva e independiente).

Para Rappaport (1987) el empoderamiento implicaba que el individuo tenga control de su propia vida e influya en su comunidad a través de la participación social (escuelas, vecindarios, iglesias y otras organizaciones voluntarias). También mencionaba que podría ser aplicable a las organizaciones y vecindarios; el cual, sugiere el estudio de las personas en dichos contextos.

Conger y kanungo (1988) definieron el empoderamiento como el concepto motivacional de la autoeficacia, lo que conlleva a los trabajadores a ser autosuficientes en lugar de una simple delegación de poder.

Thomas y Velthouse (1990) describieron al empoderamiento como un concepto que no puede ser definido de una sola forma, ya que implica una motivación intrínseca de la tarea, por ello, dichos autores lo dividieron en cuatro cogniciones para reflejar la orientación de un individuo a su rol de labores: significado, competencia (sinónimo de autoeficacia para Coger y Kanungo), autodeterminación e impacto.

Con el tiempo el interés en el empoderamiento como un tema de investigación comenzó a crecer gradualmente no solo en el ámbito social sino en otros campos. Según Zimerman (1995) en una búsqueda de la literatura psicológica sobre dicho tema entre 1974 a 1986 se identificó 96 artículos, incluida la raíz "empower" en el título o resumen; paralelamente en otra búsqueda entre 1987 a 1993, el número aumentó a 686 artículos de revistas y 283

capítulos de libros editados, de manera similar sucedió en otras ciencias sociales donde se experimentó un mayor crecimiento del interés por el tema, para comprobar ello, se realizó una búsqueda de sociología relacionada a dicha investigación y se obtuvieron 861 artículos sobre el empoderamiento desde 1974 a 1994, por otro lado en investigación educativa, la cantidad de artículos sobre el tema aumentó de 66 entre 1966 y el final de 1981 a un asombroso 2,261 desde 1982 hasta 1994.

Podemos resaltar con los datos mencionados, el creciente interés en el tema. En síntesis, el empoderamiento se ha convertido en una construcción vital para comprender el desarrollo de individuos, organizaciones y comunidades (Zimmerman, 2000). Por lo tanto, en los últimos 10 o 15 años, el empoderamiento ha evolucionado desde el nuevo concepto desafiante de paradigmas (Kuhn, 1970) para convertirse en sí mismo muy popular y corriente en nuestra disciplina.

Además, son numerosos los estudios de corte instrumental sobre esta variable (empoderamiento) que en las últimas décadas se han creado para medir su operatividad, sin embargo, es necesaria la validación en otras culturas porque la mayoría de estudios se realizaron en Norteamérica (Dimitriades, 2005). Considerando los datos ya mencionados sobre el crecimiento del tema en las ciencias que estudian el comportamiento humano, es importante adaptar los instrumentos creados por Spreitzer (1995) quien mide empoderamiento psicológico, de la misma manera, basándose en la teoría de Kanter de 1993, se creó el cuestionario de condiciones de eficacia en el trabajo por Laschinger, Finegan, shamian y Wilk (2004) quienes midieron empoderamiento estructural; por todo lo mencionado, es necesario agrupar ambos instrumento en uno solo, el cual lo denominaremos "Escala empowerment" con un rigor psicométrico que estime en nuestro contexto el empoderamiento estructural y psicológico para el desarrollo en las organizaciones.

1.2. Trabajos previos

Para realizar dicha investigación se hizo una búsqueda en Web of Sciencia, Scopus Woss, Scielo, Proquest, Ebsco Host, Redalyc y repositorios de la Concytec donde se recabo información, las cuales haremos mención en las siguientes líneas:

Nilsen, Milani y Costa (2018) desarrollaron un estudio de análisis factorial confirmatorio sobre la escala de empoderamiento psicológico de Spreitzer en el contexto brasilero. La muestra estuvo compuesta por 219 enfermeras de las cuales el 85.8% pertenecen al género femenino y 14,2% corresponde al género masculino. Se realizó un análisis buscando preservar la propuesta de elaborar una puntuación global de los cuatro factores X^2 :0.47 a 0,84; X^2 /Df =1,84, GFI 0.93, CFI =0,96, TLI= 0,94, RMSEA = 0,062 (IC DEL 90% =0.04 a 0:08). También se realizaron un análisis de validez convergente se estimó utilizando la varianza promedio extraída y confiabilidad compuesta para cada factor encontrando que para La validez discriminante fue adecuada para todos los pares de factores excepto entre los factores de autodeterminación e impacto (AVEImp = 0.39; AVESelf = 0.49; ρ 2IS = 0.72). Por lo tanto se concluye que las propiedades psicométricas del Instrumento de empoderamiento psicológico-Brasil fueron adecuadas cuando se aplicaron a enfermeras brasileñas. Sin embargo se recomienda que los estudios futuros utilicen diferentes entornos, diferentes categorías de trabajadores e incluso muestras más grandes para evaluar la estabilidad del modelo estructural.

Orgambídez-Ramos, Borrego-Ales, Santos, Gonçalves, & Mendoza-Sierra, (2014)desarrollaron un estudio de corte psicométrico sobre la escala de empoderamiento psicológico de Spreitzer en empleados de la universidad pública portuguesa. La muestra estuvo compuesta por 230 empleados de los cuales predomina el sexo femenino con un 63.5 %. Se realizó un análisis factorial confirmatorio que evidencia una consistencia interna en los cuatro factores: significado 0.83, competencia 0.85, autodeterminación 0.85 he impacto 0.89. El grado mínimo de discrepancia /DF sobre 2.39 ello nos indica que el grado mínimo de discrepancia de chi- cuadrado es inferior a 3 y por ello presenta un adecuado ajuste del modelo. Los resultados indican una buena fiabilidad del instrumento con un alfa de Cronbach de 0.81. Por lo cual, se deduce que la escala mencionada es un instrumento recomendable para la aplicación en la población estudiada. Sin embargo, se propone continuar el estudio de este tema en otros contextos organizacionales.

Albar, García, López y Garrido (2012) realizaron un estudio con el objetivo de hacer una adaptación de la escala de "Empoderamiento Psicológico" creada por Spreitzer (1995), a través de un proceso de traducción y retrotraducción. Para ello, la muestra se realizó en dos hospitales públicos de Sevilla con 272 enfermeras. Dichos datos recogidos se

sometieron al análisis factorial confirmatoria obteniendo cargas estandarizadas y varianzas explicadas, la cual arrojo datos aceptables CFI =0,919, IFI =0,920, GFI= 0,918, aunque los indicadores más sensibles al tamaño de la muestra y las desviaciones de la distribución normal multivariante produjo valores inferiores a 0,90 (NFI = .87 Y NNFI = 0,89), también, el chi cuadrado prueba arrojo un resultado estadísticamente significativo (SBx2 =120.59, P <.001), pero el cociente de SB x2 DF=2.41 cayó por debajo de 4 o 5. La estimación de RMSEA (Root Mean Square Error de aproximación) fue 0.072 (IC del 90% =0,056-0,089). Así mismo, se tuvo que eliminar uno de los ítems (el número 10) mostrando así, una adecuada consistencia interna y validez de constructo con solo 11 ítems. Por lo tanto, se concluye que el instrumento estudiado es apto para utilizarlo en la población española en contextos laborales; sin embargo, para futuros estudios se sugiere ahondar en la validez del constructo para probar la red nomológica de la operacionalización del constructo en el ámbito del bienestar psicológico aplicado en el contexto laboral.

Ning, Qiu Jie, Dong-Mei, Ping, Gui-Zhi, Xue-Mei (2011) desarrollaron un estudio de las propiedades psicométricas de la escala de empoderamiento psicológico de Spreitzer. La muestra se seleccionó de manera sistemática y estuvo compuesta por 750 profesionales de enfermería de seis hospitales de Harbin, China. Para el uso de la prueba se realizó una adaptación lingüística utilizando el método de traducción directa e inversa, posteriormente se hizo un análisis factorial exploratorio donde se realizó un análisis de componentes principales para derivar subescalas independientes fuera del total de la escala de 12 ítems con la extracción rotación varimax, para evaluar las subescalas de 4 factores se realizó un análisis de extracción a los ítems que corresponden a cada factor hallando una carga de 0.50; para la validez de contenido se estableció un panel de 5 expertos en administración de enfermería donde los resultados oscilo entre 0.8-1.0; y para establecer la consistencia interna del instrumento, el coeficiente de alfa de cronbach total fue de 0.85 y variada entre 0.82 – 0.89 en las cuatro subescalas, y el coeficiente de correlación ítem-total fue de 0.40. Por consiguiente, se deduce que la versión china de la escala de empoderamiento psicológico parece ser fiable y válida para medir la respuesta psicológica relacionada con la capacitación de personal de enfermería. Sin embargo, los investigadores sugieren verificar la adaptación de la escala en otro entorno de su cultura y que se realicen más estudios para evaluar la utilidad de la misma en la práctica clínica.

1.3. Teorías relacionadas al tema

Empoderamiento psicológico: se refiere a una serie de procesos y estados psicológicos internos de tipo cognitivo, que modifican la percepción del sujeto respecto a sí mismo y al contexto en que se encuentra (Conger y Kanungo, 1988).

Motivación intrínseca: tendencia inherente a buscar la novedad y el desafío, a extender y ejercitar las propias capacidades, a explorar y aprender (Deci y Ryan, 1985).

Autoeficacia: Creencia que tiene una persona de poseer las capacidades para desempeñar las acciones necesarias que le permitan obtener los resultados deseados (Bandura, 1995).

1.3.1 Empoderamiento psicológico

Existen muchos modelos relacionados al EP, sin embargo, el más desarrollado se dio en 1995 por Gretchen M. Spreitzer por el reconocimiento internacional a sus estudios. A continuación, mencionaremos los modelos más usados sobre esta variable:

Conger y Kanungo en 1988, fueron uno de los primeros en trabajar el empoderamiento psicológico, ellos mencionaron que para trabajar el constructo del empoderamiento se debe considerar la raíz poder y control. Por consiguiente en la literatura se usaban para definir la función de dependencia y/o interdependencia de los actores, mencionado que el poder surge cuando los resultados de desempeño de un individuo o una subunidad son contingentes, no simplemente en su propio comportamiento, sino en lo que otros hacen y/o en cómo responden los demás (Thibaut y Kelley, 1959); para estos autores el empoderamiento no solo era una simple delegación de poder por parte de la autoridad como lo mencionaba Burke (1986), sino que era un constructo motivacional para facultar al colaborador de poder, en este caso el poder se representaba como un sentido de motivación la cual, se refirió a una necesidad intrínseca de auto-determinación (Deci, 1975) o una creencia en la auto-eficacia personal (Bandura, 1986). Bajo esta conceptualización, el poder tiene su fundamento en la disposición de motivación de un actor. Cualquier táctica de gestión o estrategia que fortalece esta autodeterminación

necesitará autoeficacia de creencias de los empleados que harán que se sientan más poderosos. Por el contrario, cualquier estrategia que debilite la autodeterminación necesitará autoeficacia de creencias de los empleados y esto aumentará sus sentimientos de impotencia.

Más tarde, Thomas y Velthouse (1990) hablan sobre el empoderamiento sin antes mencionar que significado tiene el poder en distinto ámbitos de estudio, por ejemplo: en un sentido legal, el poder significa autoridad, por lo tanto, el empoderamiento puede significar autorización, también poder se puede usar para describir la capacidad, como en la definición de autoconfianza de Conger y Kanungo en 1988, por otra parte, el poder también significa energía, por consiguiente, empoderar significaría energizar. Este último significado capturó mejor el presente motivacional que es uno de los tres aspectos fundamentales de su modelo, lo cuales son: motivación intrínseca enfocada en las condiciones generales de un individuo en relación con la tarea que debe realizar (evaluaciones globales), un set de cogniciones (evaluaciones globales más los procesos interpretativos) sobre la tarea que generan motivación y por último, los procesos interpretativos ya mencionados tales como: evaluación (cómo van las cosas), atribución (que pudo haber causado eventos pasados) y visualización (que podría suceder en el futuro), las cuales nos conllevaran a dichas cogniciones.

En su modelo, Thomas y Velthouse (1990) plantean cuatro cogniciones para describir al empoderamiento psicológico las cuales son impacto, competencia, significado y elección. Cuando estos autores mencionaron al impacto, lo describieron como hacer la diferencia con respecto a una tarea asignada la cual produzca resultados esperados y deseados en el entorno de la tarea; en cuanto a la competencia, se hace referencia a la habilidad para realizar actividades de tareas cuando este intente realizarlas, está variable fue estudiada por Bandura (1977,1986) bajo los términos de autoeficacia o dominio personal; este autor observó que la baja autoeficacia lleva a las personas a evitar situaciones que requieren las habilidades pertinentes, a su vez, ello tiende a evitar que un individuo confronte miedos, desarrolle competencias y mejore la competencia percibida, por otra parte, el significado hace referencia al valor del objetivo o propósito de la tarea, juzgado en relación con los propios ideales o estándares del individuo, en otras palabras, implica el cuidado intrínseco del individuo sobre una tarea determinada, finalmente, la cuarta cognición llamada

elección, implica la responsabilidad causal de las acciones de una persona; es lo que deCharms (1968) denomina locus de causalidad. Deci y Ryan (1985, p. 152) observaron que el locus de causalidad es bastante diferente del locus de control de Rotter (1966): el locus de control implica contingencias de resultado, mientras que el locus de causalidad involucra la cuestión de si el comportamiento de una persona se percibe como uno mismo (autodeterminación). deCharms (1968) argumentó que percibirse a uno mismo como el lugar de causalidad para el comportamiento de uno (como origen en lugar de peón) es el requisito fundamental para la motivación intrínseca. Deci y Ryan (1985) también incluyeron la autodeterminación experimentada, junto con la competencia, como un ingrediente esencial de la motivación intrínseca. Deci y Ryan (1985, p.105) notaron que el tema central en la autodeterminación es la experiencia de elección. Hemos utilizado aquí la elección de la palabra, en lugar del término más abstracto o filosófico, la autodeterminación. Deci y Ryan (1985) observaron que la elección percibida (autodeterminación) produce mayor flexibilidad, creatividad, iniciativa, resiliencia y autorregulación. Por el contrario, la sensación de que una persona está controlada por los eventos genera tensión, un tono emocional más negativo y una disminución de la autoestima.

En síntesis, Thomas y Velthouse (1990), definen al empoderamiento como una motivación intrínseca de la tarea, lo cual significa experiencias positivamente valoradas que los individuos derivan directamente de una tarea (conjunto de actividades dirigidas hacia un propósito).

En el artículo "Psychological empowerment in the workplace: dimensions, measurement y and validation" de Spreitzer (1995), se tomaron las teoría de Conger y Kanungo (1988) que definieron al empoderamiento como un concepto motivacional de autoeficacia, además de Thomas y Velthouse (1990) quienes sustentaron que el empoderamiento tiene muchas fases y que su naturaleza no puede ser aclarada por un solo concepto, definiendo al poder como una mayor motivación intrínseca de la tarea, la cual se manifiesta a través de cuatro cogniciones (significado, competencia que es sinónimo de autoeficacia de Conger y Kanungo, autodeterminación e impacto).

Cuando los autores Thomas y Velthouse (1990) describieron a la primera cognición llamada significado como el valor de un propósito u objetivo de trabajo juzgado en relación a los ideales o estándares propio de un individuo ello implicaba las creencias, valores y comportamientos de un persona frente a los requisitos del rol de labores. La segunda cognición usada fue competencia o llamada autoeficacia, fue definida como la convicción de una persona en su capacidad para realizar con habilidad las actividades encomendadas. La penúltima cognición se denomina autodeterminación la cual refleja la autonomía de los comportamientos y procesos de labores, según Deci, Connell y Ryan (1989) cuando la competencia es un dominio de la conducta, la autodeterminación es la sensación individual de tener opciones para iniciar y regular las acciones. Y finalmente, según Ashfarth (1989) el impacto es el grado en que una persona puede influenciar en los resultados estratégicos, administrativos u operativos en el trabajo. Además, el impacto es diferente del locus de control, en tanto que este último es un rasgo de personalidad mientras que el impacto depende más del contexto de trabajo (Spreitzer, 1995).

Según Spreitzer (1995) algunos supuestos generales sobre la definición de empoderamiento deberían hacerse explícitas, considerando en primer lugar, que el empoderamiento no es un rasgo de personalidad generalizable a través de las situaciones, sino más bien, un conjunto de cogniciones moldeadas por un ambiente de trabajo (Thomas y Velthouse, 1990); por lo tanto, el empoderamiento refleja el continuo flujo y reflujo de las percepciones de las personas sobre sí mismas en relación con sus entornos de trabajo (Bandura, 1989). En segundo lugar, el empoderamiento es una variable continua; las personas pueden verse más o menos empoderadas, en lugar de empoderadas o no empoderadas. En tercer lugar, el empoderamiento no es una construcción global generalizable a través de diferentes situaciones de vida y roles, sino más bien, específica para el trabajo.

Para medir el empoderamiento psicológico en base a las cuatro cogniciones mencionadas anteriormente, Spreitzer (1995) utilizó la validación de constructo en una muestra principal compuesta por los empleados de nivel medio de una organización industrial Fortune 50. La muestra primaria consistió de 393 gestores seleccionados al azar de diversas unidades de trabajo que representan todas las funciones, divisiones, y GEO lugares gráficas de la empresa industrial. La segunda muestra incluyó 128 empleados

seleccionados por una técnica de muestreo aleatorio estratificado. La escala es de tipo Likert de 1 a 7 con un total de 12 ítems.

1.4. Propiedades Psicométricas

La psicometría puede definirse como el conjunto de técnicas, métodos y teorías que forman parte de la medición de las variables psicológicas.

En síntesis hacemos referencia a todo aquello relacionado con la medición de lo psicológico y del comportamiento humano; es decir lo específico de la psicometría es su énfasis y especialización en aquellas propiedades métricas exigible a las mediciones psicológicas independiente del campo sustantivo de aplicación y del instrumento utilizado. (Muñiz 1994)

Nunnally y Bernstein (1995) Mencionaron que toda medición que se realice debe considerar algunos aspectos como las características, particulares o atributos; mas no a la persona en sí.

Más adelante Tornimbeni, Perez, Olaz, Cortada, Fernández y Cupani (2008) nos menciona que la medición de los test psicológicos se realiza en un momento determinado de la vida de los individuos, donde se evalúa acontecimientos particulares, sin embargo cualquiera sea el campo científico que se emplee, conlleva errores.

1.4.1. Validez

Torninbenim et.al. (2008) mencionan que para lograr una adecuada interpretación de los resultados de una prueba este debe estar libre de sesgos solo así se obtendrá medir la validez y la varianza relevante del constructo de manera adecuada.

Según Oliden (2003), También menciono que los sesgos pueden ocasionar una distorsión, logrando una alteración en los puntajes, lo cual llevaría a una variación en de su significado teórico.

Cuando nos referimos a la validez de contenido podemos decir que es la representación o la adecuación del muestreo es decir que se elija muestras aleatoriamente de un universo.

Así mismo dicho autor menciona que este estudio se hace a través de jueces a quienes se les facilitara las especificaciones sobre el tema a juzgar (Kerlinger 2002).

Así mismo Muñiz (2003) Nos menciona que la validez de contenido significa asegurar que la población objetiva esté relacionada con la teoría que pretendemos medir; también indico que la validez predictiva hace referencia al nivel de efectividad con el que se puede anunciar o presagiar la variable a medir en base a las puntuaciones obtenidas. Otros autores Abad, Garrido, Olea y Ponsoda (2006) refieren que la validez de constructo hace referencia a la recolección de evidencias científica que sea sustento de la existencia de un constructo psicológico con el fin de explicar el comportamiento humano. Es decir es la manera eficaz de medir un instrumento en base a la variable psicológica objetiva.

Por otro lado Torninbenim et.al. (2008) indica que el análisis factorial es un método de análisis y reducción de datos el cual tiene como objetivo principal que cada variable agrupada tenga una correlación entre si y que a la vez sean independientes. Dicho análisis puede ser exploratorio, cuando se realiza con el fin de revelar una posible estructura factorial oculta de un conjunto de datos; o confirmatorio, que se basa en la expectativa de un modelo teórico.

1.4.1.1. Validez de contenido

Es una relación entre el contenido de la prueba y el constructo o variable que se pretende medir. Algunas características como: el formato de los elementos, las preguntas de la prueba, su administración y puntuaciones; son características importantes a valorar dentro de la validez de contenido (AERA,APA,y NCME, 2014). El analisis para determinar las evidencias de validez relacionadas al contenido de la prueba estan dirigidas al uso y a las inferencias que se hacen de las puntuaciones de la prueba dentro de un contexto específico (Meneses et al. 2013; Leon y Montero, 2003) (e. g., se puede aplicar la misma escala a dos grupos escolares de diferentes partes de la ciudad, sin embargo, al momento de analizar el contenido la diferenciacion de los analisis vendrian apartir de caracterisicas socioculturales dentro de cada grupo).

1.4.1.2. Validez de constructo

Los constructos psicológicos no son observados directamente, por ello son sometidos a prueba empírica, donde la abstracción psicológica es traducida bajo indicadores tangibles,

proceso que clarifica su observación y medida (Ato y Vallejo, 2016). Entonces la prueba que contiene ítems y dimensiones se ajustan y guardan una relación con el constructo a medir, asimismo las interpretaciones de los puntajes que se realizan están basadas en un marco conceptual, que podría implicar que el instrumento sea unidimensional o multidimensional (AERA,APAy NCME, 2014).

1.4.1.3. Análisis de ítems

En una investigación específica, los ítems se han construido de una manera lógica para que sean representativos del constructo a medir. La comprobación empírica se sustenta en base a indicadores (e. g., claridad, pertinencia, relevancia, etc.) que discriminarían ítems que no son representativos del constructo (Abad, García, Gil, Olea, Ponsoda y Revuelta, 2004).

1.4.2. Confiablidad

Según Torninbenim et. al. (2008)La confiabilidad puede definirse como la veracidad o precisión de una medición, es decir el nivel de las puntuaciones de un test tengan menor cantidad de errores de medición o estén libre de ellos. Dicha veracidad de los puntajes nos ayudan a que haya una constante en diversas circunstancias.

1.4.2.1. Consistencia interna

Se determina en el grado en que cada una de los ítems tiene relación y son consistentes entre ellos para la evaluación del constructo a medir. Proceso que verifica la equivalencia entre todos los ítems que conforma la escala. Además, las respuestas de los evaluados en distintos ítems estarían relacionados, inclusive si dividimos el test en dos partes iguales, mostraran una alta covariación (Abad et al., 2011 y Meneses et al. 2013).

1.4.2.2. Coeficiente de alfa de Cronbach

Es un indicador de consistencia interna en base a la concordancia entre los ítems de la escala, mientras se llegue más alto será el grado de covarianza de los ítems en relación a la varianza general de test mayor será el nivel del coeficiente de alfa de Cronbach y tendrá mayor fiabilidad, el método estadístico de fiabilidad suele presentar valores entre 0 y 1, donde los coeficientes próximos a 1 evidenciarán fiabilidad alta (AERA,APAy NCME,

1.4.3. Teoría Clásica de los Test

Las pruebas psicológicas son la tecnología más avanzada que disponen los psicólogos para ejercer con mayor precisión su función. Para ello, se necesita de bases teóricas que sustenten a los instrumentos psicológicos. La teoría que da soporte es la teoría clásica de los test, La última edición de los Standards for Educational and Psychological Testing [AERA, APA y NCME] (2014) postulan que la teoría clásica es una teoría psicométrica basada en la opinión de que la puntuación observada por un individuo en una prueba es la suma de sus componentes de puntuación real para el examinador y un componente de error aleatorio independiente (p. 216).

La inicialización de la teoría clásica de los test se da en las investigaciones de Spearman en 1904. Prosiguiendo con la investigación Gulliksen en el año 1950 lleva a cabo la síntesis canoníca de este enfoque. Años más adelante, Lord y Novick en 1968, llevan a cabo una reformulación de dicha teoría, dando paso a un nuevo enfoque llamada teoría de respuesta al ítem (Muñiz, 2010 y Meneses et al. 2013).

Según Muñiz (2010) expresa que la teoría clásica es dominante en la construcción y análisis de los test (p. 59), uno de los modelos estadísticos más utilizados, que, a su vez, también es denominado en el campo científico como teoría del puntaje verdadero, teniendo sus bases en Spearman. Según Meneses et al. (2013) refiere que la teoría funda sus procesos de medida en tres componentes fundamentales: la puntuación verdadera, puntuación empírica y el error de medida (p. 51).

Spearman propone un modelo, estableciendo así una fórmula: x = V + e. Donde la puntuación empírica (X) es obtenida de una persona mediante un test. Asimismo, la puntuación verdadera (V) es el resultado correcto o deseado, donde el proceso de medida de un test habría sido llevado libre de cualquier tipo de error. Por otro lado, el error de medida (e) es la diferencia entre la puntuación verdadera y la puntuación empírica conseguido de la toma del test (Muñiz et al. 2013; Padilla, Dolores, Muñiz 2003 y Meneses et al. 2013).

El modelo lineal clásico, al evaluar medidas indirectas de fenómenos psicológicos también está regido por desviaciones imprevistas o no deseadas. Por ello, Meneses propone:

Un conjunto de supuestos que permiten hacer una estimación de las puntuaciones

verdaderas a partir de las puntuaciones empíricas obtenidas y a una definición de test paralelos (Meneses et al., 2013, p. 51).

Dichos supuestos son los siguientes, el primer supuesto formulado por V = E(X) la puntuación empírica (X) nos daría como resultado la puntuación verdadera del evaluado (V) siendo de este modo la mejor aproximación de un proceso de medida, sin embargo, también dispondría de una medida de error. Por otro lado, el segundo supuesto teniendo como fórmula por: p(v, e) = 0, donde no existe correlación entre el puntaje verdadero y sus errores de medida, es decir, los errores no están asociados al tamaño de las puntuaciones verdaderas. El tercer supuesto formulado por: p(eg, el) = 0, propone que si ubicamos a dos test diferentes (g y l), los errores de medida de cada test son aleatorios, por ende, no se espera que exista ninguna relación entre ellos. Por último, el cuarto supuesto del test paralelo, formulado por: Vj = Vk y $\sigma^2(ej) = \sigma^2(ek)$, dos test que son paralelos, sus puntuaciones verdaderas, varianzas y errores de medida serán semejantes (Mikulic, 2005, Muñiz, 2010, Meneses et al., 2013 y Ato y Vallejo, 2013)

Para concluir, la teoría clásica de los test ha sido desarrollada de forma pragmática en el desarrollo de los test. Sin embargo, dicha teoría no ha estado exento de problemas, según Gulliksen (1961) refiere que la dificultad de tal teoría radica entre la relación de la habilidad del evaluado y su puntuación (p. 35). Asimismo, según Lord y Novick (1986) refieren que la teoría contiene dependencias en relación con las muestras e instrumentos utilizados (p. 30). Por otro lado, según Meneses et al. (2013) refiere que la posible solución a estos problemas los postula la teoría de respuesta al ítem, el cual postula no trabajar con el test en su totalidad, sino hacerlo individualmente, es decir, a través de los ítems.

1.5. Formulación al problema

¿La escala de empowerment psicológico posee propiedades psicométricas adecuadas en colaboradores de un call center, Lima, 2018?

1.6. Justificación del estudio

En relación a la utilidad metodológica, dicho estudio contribuirá como un instrumento útil para ser aplicado en nuestro contexto sociocultural, en la recolección de datos, análisis de datos u otros, para aquellos profesionales que interesados en el empowerment Psicológico, además se considerara como antecedente para futuros estudios.

De acuerdo a la relevancia que presenta el contexto, el contar con un instrumento aplicable a nuestro ámbito social, ayudará a mejorar o dar sugerencias pertinentes en lo referente a empowermet psicológico, en la medida que se avance con más investigaciones sobre el tema.

En cuanto a la implicación práctica, los resultados de la presente investigación serán útil para profesionales del campo organizacional y otras materias, que permita realizar evaluaciones y desarrollar estrategias de intervención.

1.7. Objetivo

Realizar la Adaptación Psicométrica de la escala de Empowerment Psicológico en colaboradores de un call center. Lima, 2018.

1.7.1. Específicos

- Realizar la adaptación lingüística de los reactivos del instrumento Escala de empowerment psicológico mediante la traducción directa.
- Obtener evidencias de validez vinculadas al contenido por medio del criterio de jueces de la Escala de empowerment psicológico en colaboradores de un call center. Lima, 2018.
- Obtener evidencias de validez vinculadas a la estructura interna de la versión en español de la traducción la Escala de empowerment psicológico en colaboradores de un call center. Lima, 2018, a través del análisis factorial confirmatorio de primer orden.
- Determinar la confiabilidad por consistencia interna de la escala y sus dimensiones de empowerment psicológico en colaboradores de un call center. Lima, 2018.

II. MÉTODO

2.1. Diseño de Investigación

Nuestro estudio es de tipo psicométrico instumental de corte transversal debido a que basamos nuestros objetivos a observar en un momento dado, así mismo pretendemos comparar muestras de sujetos de distintas edades, grado académico en un punto del tiempo (Alarcón, 2008 pp. 219).

El diseño de estudio utilizado es no experimental, dado que el investigador no impone cierto grado de control sobre la variable, así mismo no involucra su manipulación, sino que aplica la observación y descripción de su comportamiento en estado natural.

2.2. Variables, Operacionalización

Tabla 1 Operacionalización de la variable

CONSTRUCTO	DEFINICIÒN DEL CONSTRUCTO	DIMENSIO NES	DEFINICIÓN DE DIMESIONES	ÍTEMS	ESCALA
EMPOWERME NT PSICOLOGICO	Spreitzer (1995), Indica que es un rasgo de personalidad generalizable a través de las	Significado	Thomas y Velthouse (1990)indicaron que la dimensionsignificado como el valor de un propósito u objetivo de trabajo juzgado en relación a los ideales o estándares propio de un individuo ello implicaba las creencias, valores y comportamientos de un persona frente a los requisitos del rol de labores.	1,2,3	Ordinal
	situaciones, sino más bien, un conjunto de cogniciones	sino La segunda cognición usada fue competencia o llamada un Competenc autoeficacia, fue definida como la convicción de una persona de ia en su capacidad para realizar con habilidad las actividades	4,5,6	1 = Totalmente en desacuerdo 2= Muy en	
	moldeadas por un ambiente de trabajo (Thomas y Velthouse, 1990); por lo tanto, el empoderamiento refleja el continuo flujo y reflujo de las percepciones de las personas sobre sí mismas en relación con sus entornos de trabajo (Bandura, 1989).	autodeterm	La penúltima cognición se denomina autodeterminación la cual refleja la autonomía de los comportamientos y procesos de labores, según Deci, Connell y Ryan (1989) cuando la competencia es un dominio de la conducta, la autodeterminación es la sensación individual de tener opciones para iniciar y regular las acciones.	7,8,9	desacuerdo $3 = \text{En}$ desacuerdo $4 = \text{De}$ acuerdo $5 = \text{Muy de}$ acuerdo $6 = \text{Muy de}$
		Según Ashfarth (1989) el impacto es el grado en que una persona puede influenciar en los resultados estratégicos, administrativos u operativos en el trabajo. Además, el impacto es diferente del locus de control, en tanto que este último es un rasgo de personalidad mientras que el impacto depende más del contexto de trabajo	10,11,12	Totalmente de acuerdo	

Fuente: Adaptado por Spreitzer (1995)

2.3. Población y muestra

Población

La población es de 4000 colaboradores de una empresa dedicadas al rubro de call center en el cercado de Lima. Dicha población está distribuida en 3000 colaboradores que pertenecen al área operativa y 1000 correspondientes al área administrativa.

Muestra

La muestra objetiva es de 457 colaboradores del área operativa y administrativa.

Muestreo

Para nuestro análisis utilizaremos el muestreo no probabilístico es decir que los sujetos no son seleccionados de manera aleatoria. Así mismo, este muestreo se realizará de manera intencional, dado que el investigador define su población representativa para el estudio (Alarcón 2008).

2.3.1. Criterios de inclusión

Se consideró a los colaboradores:

- Tener un grado de instrucción mínima de secundaria completa
- Pertenecientes a una empresa del rubro del Call center
- Dispuestos a participar de forma voluntaria.
- Que llenen correctamente el protocolo de evaluación.

2.3.2. Criterios de exclusión

No se consideró a los colaboradores que:

- Hayan contestado de manera inadecuada los reactivos del instrumento.
- No deseen participar de la investigación.

2.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad

2.4.1. Técnicas

En la presente investigación trabajamos bajo la evaluación psicométrica para la recolección de datos. A través del instrumento empowerment psicológico.

2.4.2. Procedimiento de recolección de datos

- Solicitamos autorización mediante un correo electrónico a la Sra. Gretchen
 M.Spreitzer autora de la escala empowerment Psicológico.
- Solicitamos los permisos requeridos a la organización, en la cual se realizó la investigación, para ellos se contó con una carta emitida por la escuela profesional de Psicología, la cual es el sustento de mi investigación.
- Explicación adecuado a los participantes del propósito del estudio
- Aplicación del instrumento (Empowerment Psicológico).

2.4.3. Ficha Técnica:

Empowerment Psicológico

• Nombre : "Scale of Psychological empowerment in the

Workplace".

• Autor : Spreitzer (1995)

• Administración : Individual y colectiva

• Numero de ítems : 12

• Tiempo de aplicación : Indeterminado

• Aplicación : Personas mayores de 18 años

• Dimensión : Significado, competencia, autodeterminación e impacto.

Normas de calificación: Escala Likert del 1 al 7

Objetivo : Evalúa el empoderamiento psicológico en el trabajo.

2.4.4. Validez

Spreitzer (1995) realizo un análisis evaluaron la validez convergente y discriminante de segundo orden donde nos indican que ambas muestras se obtuvo un ajuste de excelente (AGFI = 93, RMSR = 04, NCNFI = 0,97) también se obtuvo un ajuste modesto para la muestra (AGFI = 87, RMSR = 07, NCNFI = .98) cada uno de los ítems se cargó fuertemente en el factor apropiado, y los cuatro factores se correlacionaron significativamente.

2.4.5. Confiabilidad

Spreitzer (1995) realizo un análisis de fiabilidad de alfa de cronbach global de 0.72 y se utilizó el método test-retest.

2.5. Método de análisis de datos

Para hacer el análisis correspondiente de la información se utilizara la estadística descriptiva donde se hallara la media, moda y medidas de dispersión, hallando también la varianza para medir la dispersión de una muestra respecto a la media, así también se analizará el coeficiente de variación de la media de Pearson, la asimetría y curtosis entre otros de tipo paramétrico e inferencial. Para el análisis de toda esta información se utilizara diversas herramientas como Microsoft Excel, Spss 24, R, Jamovi, Jas y Amos.

2.6. Aspectos éticos

Se informó a los colaboradores de la empresa acerca de la finalidad de la evaluación y sobre el uso que se le dará a los datos, además del beneficio que tendrían los evaluados a través de este análisis, así mismo se les informó sobre la confidencialidad de la evaluación, y que su participación es voluntaria, de la misma manera que los resultados obtenidos serán de uso científico.

III. RESULTADOS

3.1. Validez

3.1.1. Validez de Contenido por medio de método de criterio de jueces de la escala de "Empowerment Psicológico".

Tabla 2
Evidencias vinculadas al contenido de la escala (proceso de traducción directa)

N° ítem	Escala original	Traducción 1	Traducción 2	ítem final
1	I am confident about my ability to do my job.	Confío en mi habilidad para realizar mi trabajo.	Estoy seguro de mi capacidad para realizar mi trabajo.	Estoy seguro de mi aptitud para realizar mi trabajo.
2	The work that I do is important to me.	El trabajo que realizo es importante para mí	El trabajo que realizo es importante para mí.	El trabajo que desempeño es importante para mí.
3	I have significant autonomy in determining how I do my job.	Tengo gran autonomía para decidir cómo voy a realizar mi trabajo.	Tengo notable autonomía en determinar cómo realizo mi trabajo.	Puedo decidir por mí mismo cómo organizar mi propio trabajo.
4	My impact on what happens in my department is large. Impact	Mi impacto en lo que ocurre dentro de mi sección es significativo.	Mi impacto en lo que sucede en mi departamento es grande. Impacto	Tengo influencia significativa sobre lo que sucede en mi área
5	My job activities are personally meaningful to me.	Mis actividades laborales son personalmente significativas para mí.	Mis actividades de trabajo son personalmente significativas para mí.	Mis actividades laborales son personalmente significativas.
6	I have a great deal of control over what happens in my department. Impact	Tengo bastante control sobre lo que ocurre dentro de mi sección.	Tengo un gran control sobre lo que sucede en mi departamento. Impacto	Tengo control sobre lo que ocurre en mi área.
7	I can decide on my own how to go about doing my own work.	Puedo decidir por mí mismo/a cómo voy a realizar mi propio trabajo.	Puedo decidir por mí mismo cómo hacer mi propio trabajo.	Poseo autonomía para decidir cómo voy a realizar mi trabajo.
8	I have considerable opportunity for independence and freedom in how I do my job.	Tengo bastante independencia y libertad para decidir cómo realizar mi trabajo.	Tengo una gran oportunidad de independencia y libertad en la forma en que realizo mi trabajo.	Tengo independencia y libertad para decir cómo realizar mi trabajo
9	I have mastered the skills necessary for my job.	Domino las habilidades necesarias para mi trabajo.	He dominado las habilidades necesarias para mi trabajo.	He alcanzado las habilidades necesarias para mi trabajo
10	The work I do is meaningful to me.	El trabajo que realizo significa algo para mí.	El trabajo que realizo es importante para mí.	El trabajo que realizo es significativo para mí
11	I have significant influence over what happens in my department.	Tengo bastante influencia sobre lo que ocurre en mi sección u oficina.	Tengo una influencia significativa sobre lo que ocurre en mi departamento.	Mi trabajo es importante para el funcionamiento de mi área.

12	I am self-assured about my capabilities to perform my work activities	Tengo seguridad en mis habilidades para realizar mis tareas laborales.	Estoy seguro de mis capacidades para realizar mis actividades laborales.	Estoy seguro de mis capacidades para realizar mis actividades laborales
----	---	---	--	--

El idioma original de la escala de Empowerment Psicológico es el inglés. Por ello, se procedió a la traducción directa de la escala Empoderamiento psicológico por dos traductores certificados de la Asociación de Traductores Profesionales del Perú.

Tabla 3 Validez vasado en el contenido a través de la V de Aiken

N° Ítems		\overline{X}	D	V Aiken
	Relevancia	4	0.00	1.00
Ítem 1	Pertinencia	3.75	0.50	0.92
	Claridad	3.75	0.50	0.92
	Relevancia	4	0.00	1.00
Ítem 2	Pertinencia	3.5	0.58	0.83
	Claridad	3.5	0.58	0.83
	Relevancia	4	0.00	1.00
Ítem 3	Pertinencia	3.5	0.58	0.83
	Claridad	4	0.00	1.00
	Relevancia	4	0.00	1.00
Ítem 4	Pertinencia	4	0.00	1.00
	Claridad	3.5	0.58	0.83
	Relevancia	4	0.00	1.00
Ítem 5	Pertinencia	4	0.00	1.00
	Claridad	3.5	0.58	0.83
	Relevancia	4	0.00	1.00
Ítem 6	Pertinencia	4	0.00	1.00
	Claridad	3.5	0.58	0.83
	Relevancia	4	0.00	1.00
Ítem 7	Pertinencia	4	0.00	1.00
	Claridad	3.75	0.50	0.92
	Relevancia	4	0.00	1.00
Ítem 8	Pertinencia	4	0.00	1.00
	Claridad	4	0.00	1.00
	Relevancia	4	0.00	1.00
Ítem 9	Pertinencia	4	0.00	1.00
	Claridad	4	0.00	1.00
	Relevancia	4	0.00	1.00
Ítem 10	Pertinencia	4	0.00	1.00
	Claridad	4	0.00	1.00
	Relevancia	4	0.00	1.00
Ítem 11	Pertinencia	4	0.00	1.00
	Claridad	3.75	0.50	0.92
	Relevancia	4	0.00	1.00
Ítem 12	Pertinencia	4	0.00	1.00
	Claridad	4	0.00	1.00

Nota: \overline{X} : Promedio, D: desviación estándar

La tabla 3, se dan a conocer los resultados basadas en las evidencias de validez de contenido. Los jueces fueron cuatro psicólogos expertos en el área organizacional. Para ello, se comprobaron las evidencias bajo tres dominios, como: claridad, pertinencia y relevancia (Siceri, 1998). Los ítems 8, 9, 10, 12 muestran alta significancia estadística (v = 1.00). Dicho procedimiento permitió evidenciar que los ítems que constituyen la escala de Empowerment Psicológico son relevantes y representativos del constructo psicológico a medir (Meneses et al. 2013).

Tabla 4

Variables sociodemográficas

Variable	F	%
Genero		
Femenino	257	56,2
Masculino	200	43,8
Grado Instrucción		
Secundaria Completa	65	14,2
Técnico en curso	76	16,6
Universitario en curso	81	17,7
Técnico trunco	107	23,4
Universitario trunco	54	11,8
Egresado	6	1,3
Bachiller	3	,7
Técnico concluido	58	12,7
Licenciado	7	1,5
Área empresarial		
Administrativo	97	21,2
Operaciones	360	78,8
Total	457	

Nota: F: Frecuencia, %: Porcentaje

La tabla 4, presenta las variables sociodemográficas que la investigación recabó, el género representativo del total de la muestra fue el femenino con un 56,2%. Por otro lado, el grado de instrucción con mayor representatividad fueron las personas con técnicos truncos 23,4%. Por último, el área de trabajo más representativo fueron los de operaciones con un 78,8%.

3.1.2. Validez de Constructo de la escala de "Empowerment Psicológico"

Tabla 5
Estadísticos descriptivos

Ítem	M	DS	g1	g2	ritc
1	4.86	0.92	-0.423	-0.079	0.718

2	4.77	0.875	-0.332	0.084	0.761
3	4.89	0.882	-0.217	-0.834	0.763
4	4.98	0.852	-0.326	-0.694	0.797
5	5.061	0.82	-0.426	-0.522	0.800
6	4.912	0.806	-0.193	-0.59	0.696
7	4.755	0.906	-0.349	0.24	0.766
8	4.731	0.936	-0.518	0.415	0.757
9	4.58	0.964	-0.361	0.196	0.736
10	4.853	0.909	-0.427	-0.211	0.783
11	4.177	1.099	-0.406	0.305	0.553
12	4.204	1.066	-0.479	0.612	0.578

Nota: M: Media, DS: Desviación Estándar, g1: asimetría, g2: Kurtosis, ritc: relación ítem total corregido

En la tabla 5, se encontraron índices de asimetría (g1 +/- 1,5) con valor absoluto entre - 0.479 y - 0.217, evidenciando una asimetría negativa; así mismo, se halló índices de curtosis entre -0.079 a 0.612 inferiores a 1,5; denotando una distribución leptocúrtica.

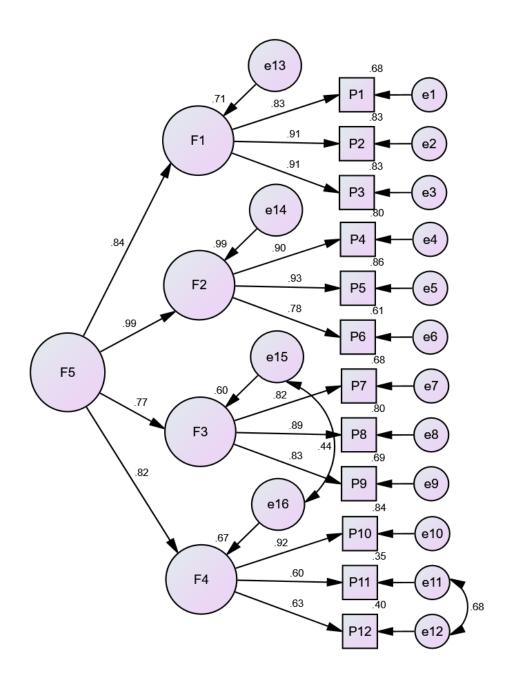
Tabla 6
Indicadores de ajuste del modelo estructural confirmatorio de la escala de Empowerment Psicológico

Modelo	X^2	gl	X^2/gl	p	CFI	TLI	GFI	AGFI	SRMR	RMSEA		SEA alo de za 90% Ls	AIC
Modelo jerárquico de 4 factores	219.891	49	4.488	0	0.964	0.952	0.924	0.879	0.045	0.086	0.074	0.097	277.891
Modelo jerárquico de 4 factores respecifica do	188.426	48	3.926	0	0.971	0.96	0.939	0.901	0.045	0.078	0.067	0.09	248.426

Nota: X²: Chi cuadrado, gl: Grados de libertad, X2 / gl: Ajuste global, p: Significancia del ajuste, CFI: Índice de ajuste comparativo, TLI: Índice de Tucker-Lewis, GFI: Índice de bondad de ajuste, AGFI: Índice de bondad de ajuste ajustado, AGFI: Índice de bondad de ajuste ajustado, SRMR y RMSEA: Error de aproximación cuadrática, AIC: Criterio de información de Akaike

En la tabla 6, se muestran los resultados del análisis factorial confirmatorio de la escala "empowerment psicológico" obtenidos mediante el método de mínimo cuadrado generalizado. Encontrándose para el modelo de 4 factores un X² de 219.891, un gl de 49, un X² / gl de 4.488 con un p de 0.000 además el CFI de 0.964, TLI de 0.952, GFI de 0.964 y AGFI de 0.879, también el SRMR es 0.045, el RMSEA de 0.086 y AIC de 277.891, mientras tanto el modelo con 4 factores respecificado muestra un X² de 188.426, un gl de 48, un X² / gl de 3.926 con un p de 0.000 además el CFI de 0.971, TLI de 0.96, GFI de 0.971 y AGFI de 0.901, también el SRMR es 0.045, el RMSEA de 0.078 y AIC de 248.426

Figura 1 Modelo jerárquico de 4 factores respecificado



En la figura 1 se muestra el modelo respecificado, en la que se realizó la covarianza del factor 3 y 4, asimismo se efectuó el mismo procedimiento para el ítem 11 y 12, logrando un mayor ajuste del modelo.

Tabla 7 Confiabilidad por consistencia interna a través del índice Alfa de Cronbach

Factores	A	Ítems
Empowerment Psicológico	0,93	12
Significado	0.92	3
Competencia	0.89	3
Autodeterminación	0.89	3
Impacto	0.82	3

Nota: A: Alfa de cronbach

En la tabla 7, se muestran los resultados del análisis de fiabilidad de la escala. El modelo muestra 12 items (con 4 factores). Los resultados tanto para la escala total y dimensiones evidencian ser > .80 (Barrios y Coschulluela, 2013).

IV. DISCUSIÓN

El Empoderamiento Psicológico es el proceso que ocurre cuando las personas están motivadas en relación a su ambiente de trabajo (Manojlovich, 2007). Por lo que las empresas no se escapan de verse influenciadas y afectadas; teniendo que ser consecuentes con la necesidad de evaluar el empoderamiento en sus trabajadores (Quinn y Spreitzer, 1997 y Siegall y Gardner, 2000). La escala que mide dicho constructo es un instrumento de autoinforme usado en el ámbito organizacional (Ning et al. 2011). El objetivo fue adaptar la escala a nuestro contexto Lima – Perú, asimismo, revisar las propiedades psicométricas con una muestra de personal administrativo y operativo de una empresa de call center.

La escala fue adaptada con una muestra de 457 participantes de una empresa de call center (Tabla 4), el cual fue mayor en proporción de muestra a las investigaciones instrumentales que anteceden a esta (Nilsen et al. 2018, Santos et al. 2014 y Albar et al. 2012 y Spreitzer, 1995), permitiendo hacer mayores alcances de generalización de los resultados estadísticos en esta muestra y contexto específico. Además, evidenciando resultados psicométricos de la escala de Empoderamiento Psicológico en una muestra que aún no ha sido investigada por la comunidad científica (tabla 4).

Dado ello, el primer objetivo de la investigación fue dar a conocer los resultados que evidencian la validez de contenido en relación a la prueba (tabla 2), que inició con un proceso de traducción de la escala, en concordancia con (Albar et al. 2012) traducción directa (inglés – español), elaborado bajo dos traductores certificados (tabla 3), que disminuyen el sesgo de equivalencia conceptual de los ítems (Muñiz & Hambleton, 2000). Dando paso al análisis de los ítems mediante su claridad, pertinencia y relevancia; que es propuesto por Aiken (1985), identificándose resultados estadísticos significativos > .80, asemejándose con otras investigaciones (Albar et al. 2012). Sin embargo, existen diferencias en torno al contenido de los ítems (interpretación de palabras), determinado por los diferentes contextos socioculturales a la que la escala ha sido traducida.

Por otro lado, se realizó un análisis descriptivo para valorar si los datos de la muestra manifiestan normalidad univariado y/o multivariada, en consonancia con los resultados de (Ning et al. 2011) y en disonancia con (Nilsen et al. 2018; Santos et al. 2014; Albar et al. 2012) que demuestran resultados significativamente bajos en asimetría y curtosis. Por ello, evidenciando resultados adecuados en esta investigación

(tabla 5), se pasó a efectuar un análisis factorial confirmatorio (AFC), siendo el ítem 11 e ítems 5 el más bajo y más alto en ritc (.55 y .80) respectivamente (Tabla 5).

Para demostrar las evidencias de validez basada en la estructura interna de la escala de Empoderamiento Psicológico, se realizó el análisis factorial confirmatorio, el cual diseñó un modelo de 4 factores respecificado y evidenciándose adecuados índices de parsimonía (Tabla 6), el análisis estadístico demuestra la replicabilidad de resultados (modelos) en relación con otras investigaciones (Nilsen et al. 2018; Santos et al. 2014; Albar et al. 2012; Spreitzer, 1995). Los índices de ajuste fueron de valores óptimos CMIN/DF =4.488 y AGFI = .87 (Jöreskog & Sörbom, 1986), los ajustes globales GFI = .92 y RMSEA = .08 (Steiger & Lind, 1980), en lo que respeta al ajuste comparativo CFI = .96 (Bentler & Bonett, 1980), asimismo, un adecuado índice TLI = .95 (Bollen, 1989), resultados cercanos a los de (Nilsen et al. 2018; Santos et al. 2014; Albar et al. 2012; Spreitzer 1995). Entonces, el constructo mantiene el mismo modelo propuesto por Spreitzer (1995) con doce ítems incluidos en cuatro dimensiones (Spreitzer, 1995; Ning et al. 2011; Albar et al. 2012; Santos et al. 2014 y Nilsen et al. 2018).

Es importante destacar que la muestra en su mayoría estuvo representada por el género femenino (tabla 4) con un 56,2%, en concordancia con (Albar et al. 2012 y Spreitzer 1995), el cual permite abrir otra pregunta de investigación que aún no se encuentra en la teoría de Spreitzer, ni bajo evidencia empírica, de acuerdo al Empoderamiento Psicológico.

En relación con las evidencias de fiabilidad de la escala, la investigación se basó en dos modelos propuestos, el cual se tomó solo el modelo de 4 factores respecificado, el cual determinó la existencia de 4 factores, sin exclusión de ningún ítem, al igual que (Nilsen et al. 2018; Santos et al. 2014; Albar et al. 2012 y Ning et al. 2011). La fiabilidad de la escala total fue de α = .93, y sus dimensiones significado, competencia, autodeterminación he impacto. (.92, .89, .89 y .82) respectivamente. Los mencionados resultados en comparación con otras investigaciones demuestran similitud (Nilsen et al. 2018; Santos et al. 2014; Albar et al. 2012; Ning et al. 2011; Spreitzer, 1995), distancias basadas en relación a la estabilidad y consistencia interna de los puntajes de la escala. Cabe destacar que a nivel teórico el empoderamiento psicológico es un continuo, influenciado por el contexto y los rasgos de personalidad (Spreitzer, 1995),

por ende, presentará una variación en el tiempo, que producirán efectos sobre los puntajes de la prueba referidas a la confiabilidad.

En conclusión, la presente investigación determinada bajo argumentos teóricos y resultados empíricos de la Escala de Empoderamiento Psicológico de Spreitzer (1995) presenta y reúne las evidencias necesarias para la medición indirecta del constructo de Empoderamiento Psicológico en una empresa de call center, Lima 2018.

V. RECOMENDACIONES

- a) Mayor participación de traductores expertos en el tema, para realizar una mayor precisión de los ítems.
- Realizar un focus grupo con la muestra para ser más rigurosos en la exploración y análisis de los ítems.
- c) La aplicación de futuras investigaciones instrumentales con una cantidad mayor de muestra que la presente investigación.
- d) Estudios con muestras más específicas, es decir, con características más homogéneas que se encuentran en los diferentes niveles de una organización.

VI. CONCLUSIONES

En concordancia con los antecedentes y los resultados del presente estudio de la escala de Empoderamiento Psicológico, se determina las siguientes propiedades psicométricas de la escala.

- La técnica de adaptación lingüística de los ítems fue a través de 2 traductores que realizaron el método directo e inverso de los ítems. Sin presentar mayores cambios a nivel lingüístico.
- En relación con las evidencias de validez basadas en el contenido de la prueba, se determinan resultados significativos (>.90). adquiriendo una adecuada compresión semántica para la evaluación de la muestra objetiva.
- Del análisis factorial confirmatorio (AFC) se extrajo un modelo de 4 factores. Se determina que los índices de ajuste fueron de valores óptimos CMIN/DF = >2 y AGFI = .87, los ajustes globales GFI = .92 y RMSEA = .07, en lo que respeta al ajuste comparativo CFI = .96 y TLI = .95.
- Las puntuaciones de la escala de Empoderamiento Psicológico han evidenciado consistencia, precisión y estabilidad; en el contexto y muestra específica donde fueron usadas. Determinando adecuados resultados de fiabilidad (α = > .82).

VII. REFERENCIAS

- Abad, F., et al. (2006). *Introducción a la psicometría*. Madrid: Universidad Autónoma.
- Aiken, L. (1985). Three coeficients for analyzing the realiability and validity of railings. Educational and Psychological Measurement, 45,131-142.
- Alarcón, R. (2008). Métodos y diseño de investigación del comportamiento. Perú: Universitaria.
- Albar, M. J., García-Ramírez, M., Jiménez, A. M. L., y Garrido, R. (2012). Spanish adaptation of the scale of psychological empowerment in the workplace. *The Spanish journal of psychology, 15*(2), 793-800.
- American Educational Research Association, American Psychological Association, & National Council on Measurement in Education (2014). *Standards for Educational and Psychological Testing*. Washington, DC: American Educational Research Association.
- American Psychological Association (2015a). About APA.
- Ashfort, B. (1989). The experience of powerlessness in organizations. Organizational Behavior and Human Decision Processes, 43, 207-242.
- Ato, M., López, J. J., & Benavente, A. (2013). Un sistema de clasificación de los diseños de investigación en psicología. Anales de Psicología, 29(3), 1038–1059.
- Bandura, A. (1977). Self-efficacy-Toward a unifying theory of behavioral change. Psychological review, 84, 191-215.
- Bandura, A. (1986). Social foundations of thought and action: A social-cognitive view. Estados Unidos: Prentice Hall.
- Bandura, A. (1989). Human agency in social cognitive theory. *American Psychologist*, 44, 1175-1184.
- Bandura, A. (1995). *Self-efficacy in changing societies*. Estados Unidos: Cambridge university press.
- Bentler, P. y Bonett, D. (1980). Significance test and goodness of fit in the analysis of covariance estructures. *Psychological Bulletin*, 88, 588-60.
- Blanchard, K. (2007). Liderazgo al más alto nivel. Bogotá: Grupo Norma.
- Bollen, K. (1989). Structural equations with latent variables. New York: John Wiley y Sons.
- Bollen, K. A., y Stine, R. A. (1992). Bootstrapping goodness-of-fit measures in structural equation models. *Sociological Methods & Research*, 21(2), 205-229.

- Burke, W. (1986) Leadership as empowering others. In S. Srivastra, executive power. San Francisco: Jossey-Bass.
- Conger, J. A., y Kanungo R. (1988). The Empowerment process: Integrating Theory and practice. *Academy of manage Review*, *13*, 43-483.
- Decharms. R. (1968). Personal causation: The internal affective determinants of behavior. New York: Academic Press.
- Deci, E. (1975). Intrinsic motivation. New York: Plenum.
- Deci, E. y Ryan, R. (1985). *Intrinsic motivation and self-determination in human behavior*. New York: Plenum.
- Dimitriades, Z. S. (2005). "Employee empowerment in the Greek context", *International Journal of Manpower*, 26, 80-92.
- Gulliksen, H. (1950). Theory of Mental Tests. New York: Routledge.
- Gulliksen, H. (1961). Measurement of learning and mental abilities. Psychometrika, 26, 93–107.
- Hernández, R., Fernández, C. y Baptista, P. (2014). *Metodología de la investigación* (6 ª ed.). México: Mc Graw Hill.
- Jöreskog, K. G., y Sörbom, D. (1986). Lisrel VI: analysis of linear structural relationshipos by maximun likelihood, instrumental variables and least squares methods. Mooresville: IN: Cientific Software, Inc.
- Kerlinger. F. y Lee, H. (2002). *Investigación del comportamiento*. (4ª ed.).Mexico: Mc Graw Hill.
- Koontz, H., Weihrich, H. (1998). *Administration una perspectiva global*. (11^a ed.). México: Mc Graw Hill.
- Kuhn, T. S. (1970). *The structure of scientific revolutions* (2^a ed.). Chicago: University of Chicago press.
- Laschinger H. K, S, Finegan J. E., Shamian J. y Wilk P. (2004). Longitudinal analysis of the impact of workplace empowerment on work satisfaction. *Journal of Organizational Behavior*, 25, 527–544.
- Laschinger, H. K. S., Finegan, J. E., y Shamian, J. (2001). Promoting nurses' health: Effect of empowerment on job strain and work satisfaction. *Nursing Economics*, 19(2), 42 -52.
- Laschinger, H.K.S., Finegan, J. E., Shamian, J., & Wilk, P. (2001). Impact of structural and psychological empowerment on job strain in nursing work settings: Expanding Kanter's model. *Journal of Nursing Administration*, 31(5), 260-272.

- Lord, F.M. and Novick, M.R. (1968) *Statistical Theories of Mental Test Scores*. Addison-Wesley, Menlo Park.
- Manojlovich, M. (2007). Power and empowerment in nursing: Looking backward to inform the future. Online Journal of issues in Nursing, 12, 1-25.
- Meneses, J., Barrios, M., Bonillo, A., Cosculluela, A., Lozano, L., Turbany, J. y Valero, S. (2013). *Psicometría*. Barcelona, España: Editorial UOC.
- Mikulic, I. (2005). *Construcción y adaptación de pruebas psicológicas*. España: Universidad de Buenos Aires.
- Muñiz Fernández, J. (1998). *La medición de lo psicológico*. Retrieved from http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=edsbas&AN=edsbas.32 A99F4C&lang=es&site=eds-live
- Muñiz Fernández, J. (2010). Las teorías de los tests: Teoría clásica y teoría de respuesta a los ítems. Retrieved from medición de lo psicológico. Retrieved from http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=edsair&AN=edsair.od... ...2439..873e36bfe4b2aada1b846dffa21e726c&lang=es&site=eds-live
- Muñiz, J. (1994). Teoría clásica de los tests. Madrid: Pirámide.
- Muñiz, J. (2003). Teoría clásica de los test. Madrid: Pirámide.
- Muñiz, J. (2003). *Teoría clásica de los tests* (2ª ed.). Madrid: Piramide.
- Muñiz, J. y Hambleton, R. (2000). Adaptación de los test de unas culturas a otras. Metodología de las ciencias del comportamiento, 2, 129-149.
- Muñiz, J., Elosua, P., & Hambleton, R. K. (2013). *Directrices para la traducción y adaptación de los tests: segunda edición. Psicothema*, 25(2), 151–157. https://doi.org/10.7334/psicothema2013.24
- Ning, S., Qiu Jie, L., Dong-Mei, Lv., Ping, L., Giu-Zhi, L., & Xue-Mei, U. (2011). The psychometric properties of the Chinese version of the Problem Areas in Psychological Empowerment Scale (PES): scale development. *Journal Of Clinical Nursing*, (3–4), 369.
- Nilsen, M., Milani, D., & Costa, N. (2018). Psychometric Properties Evaluation of the psychological empowerment instrument in a Brazilian context. *J Nurs Manag 0*, 1-10.
- Nunnally, J. y Bernstein, I. (1995). *Teoría psicométrica* (2ª ed.). México: Mc Graw-Hill.
- Oliden, P. E. (2003). Sobre la validez de los tests. *Psicothema*, 15,315-321.
- Padilla, J. L., Gómez, J., Hildago, M. D., & Muñiz, J. (2006). [Evaluation of Consequences of Test use in Validity Theory]. *Psicothema*, *18*(2), 307–312.

- Perkins, D. y Zimmerman, M. (1995). Empowerment theory, research, and application. *American journal of community psychology*, 23(5), 69-79.
- Quinn, R. E., & Spreitzer, G. M. (1997). The road to empowerment: Seven questions every leader should consider. Organizational Dynamics, 26(2), 37-49.
- Rappaport, J. (1987). Terms of Empowerment/Exemplars of Prevention: Toward a Theory for Community Psychology. *American Journal of Community Psychology*, 15(2).121-148.
- Rotter, I. (1966). Generalized expectancies for internal versus external control of reinforcement. *Psychological monographs*, 80, 609.
- Salanova, M., y Schaufeli, W. B. (2004). El engagement de los empleados: un reto emergente para la dirección de los recursos humanos. *Estudios Financieros*, 261, 109-138.
- Santos, J. V. dos, Gonçalves, G., Orgambídez-Ramos, A., Borrego-Ales, Y., & Mendoza-Sierra, I. (2014). Adaptation of Spreitzer's psychological Empowerment Scale in a Portuguese sample. (3), 325.
- Schumaher, M. L. N., Milani, D., & Alexandre, N. M. C. (2018). Psychometric properties evaluation of the Psychological Empowerment Instrument in a Brazilian context. *Journal of Nursing Management*.
- Siegall, M., & Gardner, S. (2000). Contextual factors of psychological empowerment. Personnel Review, 29(6), 703-722.
- Spreitzer, G, M. (1995). Psychological empowerment in the workplace: Dimensions, measurement, and validation. *Academy of Management Journal*, 38(5), 1442-1465.
- Spreitzer, G, M. (1996). Social structural characteristics of psychological empowerment. *Academy of Management Journal*, *39*(2), 483-504.
- Spreitzer, G. M. (1995). Psychological, Empowerment in the Workplace: Dimensions, Measurement and Validation. *Academy of Management Journal*, 38(5), 1442–1465.
- Steiger, J. y Lind, J. (1980). Statistically based tests for the number of common factors. Iowa, IA: *Psychometric Society*.
- Thibault, J. W., y Kelley, H. H. (1959). *The social psychology of groups*. New York: John Wiley y Sons.

- Thomas K. W., y Velthouse B. A. (1990). Cognitive Elements of Empowerment: An "Interpretive" Modelof Intrinsic Task Motivation. *Academy of Management Review*, 15(4), 666-681.
- Tornimbeni, S., et. al. (2008). *Introducción a la psicometría*. Buenos Aires -Argentina: Paidós.
- Wilson, T. (1996). The empowerment manual. Aldershot: Gower
- Zimmerman, M. A. (1995). Psychological empowerment: Issues and illustrations. *American journal of community psychology*, 23(5), 581-599.
- Zimmerman, M. A. (2000). *Empowerment theory: Psychological, organizational, and community levels of analysis.* Handbook of community psychology.
- Zimmerman, M. A., Israel, B. A., Schulz, A., & Checkoway, B. (1992). Further explorations in empowerment theory: An empirical analysis of psychological empowerment. *American Journal of Community Psychology*, 20, 707-727.

VIII. ANEXOS

ANEXO 1: Consentimiento informado

CONSENTIMIENTO INFORMADO PARA PARTICIPANTES DE INVESTIGACIÓN

El propósito de esta ficha de consentimiento es proveer a los participantes en esta investigación con una clara explicación de la naturaleza de la misma, así como de su rol en ella como participantes.

La participación en este estudio es estrictamente voluntaria. Todos los datos que se recojan serán absolutamente confidenciales y solo se usarán con fines científicos de la investigación. Sus respuestas a la escala serán codificadas usando un número de identificación, por lo tanto, serán anónimas.

He leído la información proporcionada o me ha sido leída. He tenido la oportunidad de preguntar sobre ella y se me ha contestado satisfactoriamente las preguntas que he realizado. Consiento voluntariamente participar en esta investigación como parte de las personas evaluadas.

recna// 2018 (Dia/mes/ano) Firma dei Participante:
DATOS GENERALES:
1. Llenar los siguientes datos con letra legible:
Edad: Área:
Cargo: Tiempo en la empresa:
2. Marca con una "X" las siguientes premisas:
Sexo: Masculino () Femenino ()
Grado de instrucción: Secundaria completa () Técnico en curso ()
Universitario en curso ()
Técnico Trunco () Universitario Trunco () Egresado (
) Bachiller ()
Técnico Completo () Licenciado ()

ANEXO 2: Protocolo de la escala empowerment psicológico

ENCUESTA

A continuación, se presenta una serie de opiniones vinculadas al trabajo y a nuestra actividad en la misma. Le agradeceremos nos responda con absoluta sinceridad, marcando con un aspa la respuesta que mejor exprese su punto de vista.

Recuerde que no hay respuesta buena, ni mala; ya que todas son importantes. Asegúrese de haber contestado todas las preguntas antes de entregar el cuestionario.

ENCUESTA I	Totalmente en desacuerdo	Muy en desacuerdo	En desacuerdo	De acuerdo	Muy de acuerdo	Totalmente de acuerdo
1. Mi trabajo es estimulante.	1	2	3	4	5	6
2. Tengo la oportunidad de adquirir nuevas habilidades y conocimientos en el trabajo.	1	2	3	4	5	6
3. Desarrollo tareas utilizando todas mis habilidades y conocimientos.	1	2	3	4	5	6
4. Tengo información sobre el estado actual de la organización.	1	2	3	4	5	6
5. Tengo información sobre los valores de la organización.	1	2	3	4	5	6
6. Tengo información sobre los objetivos de la organización.	1	2	3	4	5	6
7. Me brindan información específica sobre tareas que realizo bien.	1	2	3	4	5	6
8. Me brindan comentarios detallados sobre tareas que puedo mejorar.	1	2	3	4	5	6
9. Me brindan sugerencias útiles o consejos para solucionar problemas.	1	2	3	4	5	6
10. Dispongo de tiempo para realizar el trabajo administrativo.	1	2	3	4	5	6
11. Dispongo de tiempo para cumplir con las exigencias laborales de mi puesto.	1	2	3	4	5	6
12. Obtengo ayuda cuando es necesario.	1	2	3	4	5	6
13. Obtengo recompensas por ser innovador en mi trabajo.	1	2	3	4	5	6
14. Mis actividades labores tienen un grado de flexibilidad significativo.	1	2	3	4	5	6
15. El grado de visibilidad de mis actividades laborales dentro de la organización es notoria.	1	2	3	4	5	6
16. Brindo apoyo a mi jefe inmediato en las tareas que realiza.	1	2	3	4	5	6
17. Mis compañeros solicitan mi apoyo para resolver problemas que se les suscitan.	1	2	3	4	5	6
18. Mis jefes solicitan mi ayuda con ciertos problemas que se les presentan.	1	2	3	4	5	6
19. Busco y recibo opiniones de compañeros de áreas aledañas.	1	2	3	4	5	6
ENCUESTA II						
1. El trabajo que desempeño es importante para mí.	1	2	3	4	5	6
2. Mis actividades laborales son personalmente significativas.	1	2	3	4	5	6
3. El trabajo que realizo es significativo para mí	1	2	3	4	5	6
4. Estoy seguro de mi aptitud para realizar mi trabajo.	1	2	3	4	5	6
5. Estoy seguro de mis capacidades para realizar mis actividades laborales	1	2	3	4	5	6
6. He alcanzado las habilidades necesarias para mi trabajo	1	2	3	4	5	6
7. Poseo autonomía para decidir cómo voy a realizar mi trabajo.	1	2	3	4	5	6
8. Puedo decidir por mí mismo cómo organizar mi propio trabajo.	1	2	3	4	5	6
9. Tengo independencia y libertad para decir cómo realizar mi trabajo	1	2	3	4	5	6
10. Mi trabajo es importante para el funcionamiento de mi área.	1	2	3	4	5	6
11. Tengo control sobre lo que ocurre en mi área.	1	2	3	4	5	6
12. Tengo influencia significativa sobre lo que sucede en mi área	1	2	3	4	5	6

Agradecemos tu participación

ANEXO 3: Certificado de validez del contenido del instrumento por criterio de Jueces

Juicio de experto $N^{\circ}1$

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE EMPODERAMIENTO ESCALA DE EMPODERAMIENTO

		CLARIDAD ²	PERTINENCIA ³				
	RELEVANCIA ¹	CD (III)					
1	No es relevante para evaluar el empoderamiento	Nada claro	Nada pertinente para el tema				
2	Medianamente relevante para evaluar el empoderamiento	Medianamente claro	Medianamente pertinente para el tem				
3	Relevante para evaluar el empoderamiento	Claro	pertinente para el tema				
4	Es totalmente relevante para evaluar	Completamente claro	Completamente pertinente para el tema				

ONDICIONES DE TRABAJO - EFICACIA LABOR		Relevancia ¹					Claridad ²					ia³	Sugerencias
Percepción de acceso a estructuras de oportunidad de desarrollo.	1	2.	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
. Mi trabajo es estimulante				~				\times				\times	
Tengo la oportunidad de adquirir nuevas habilidades y conocimientos en el trabajo				\times			_	X		_		\geq	Desarrollo tarcos utiliz
Desarrollo tareas que <u>utilizan</u> todas mis habilidades y conocimientos				×			Y			L		(Desarrollo diasitività
	Re	lev	anc	ia¹	Claridad ²				Pe	ertii	nen	cia³	Sugerencias
Percepción de acceso a estructuras de información.	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
 Tengo información sobre el estado actual de la organización 				\times				X			\times		
 Tengo información sobre los valores de la organización 				X	_			X	_		_	\times	
 Tengo información sobre los objetivos de la organización 				\times				X	-			V	

	Re	anc	ia¹	(Clar	idad	l ²	Pe	ertii	nen	cia³	Sugerencias	
Percepción de acceso a estructuras de apoyo	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	•
7. Me brindan información específica sobre tareas				\nearrow				X				X	
que realizo bien 8. Me brindan comentarios detallados sobre tareas				×				X					
que puedo mejorar 9. Me brindan sugerencias útiles o consejos para				X				×	-			×	
solucionar problemas	Relevancia ¹			ia¹	Clarida			ad ² Pertinen				cia³	Sugerencias
Percepción de acceso a estructuras de recursos	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
10. Tenso tiempo disponible para realizar el trabajo			X				×				X		Disporp de tiempo
administrativo. 11. Tengo tiempo disponible para cumplir las exigencias laborales de mi puesto.			>				X				\nearrow		Disposo de tiempo
12. Obtengo ayuda temporal cuando sea necesario.				><				×		\perp		>	

II. ACTIVIDADES LABORALES

	Relevancia ¹					Clar	idad	j ²	Pe	ertir	ien	cia ³	Sugerencias
Poder Formal	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
13. Las recompensas por ser innovador en mi trabajo son				X				X				A	-
14. El grado de flexibilidad en mis labores es				X				\times				\times	
15. El grado de visibilidad de mis actividades laborales dentro de la organización es				×				×				×	

III. RELACIONES ORGANIZACIONALES

Poder Informal	Relevancia ¹					Claridad ²					Pe	ertir	nen	cia ³	Sugerencias
	1	2	3	3	4	1	2	3	•	4	1	2	3	4	

16. Brindo apoyo a mi jefe inmediato en las tareas que realiza	*	X	X	
17. Mis compañeros solicitan mi apoyo para resolver problemas que se les suscitan		\triangleright	ス	
18. Mis jefes solicitan mi ayuda con ciertos problemas que se les presentan			Ø	
19. Busco y recibo opiniones de compañeros de áreas aledañas		$ \times $		

IV. EN GENERAL A TU TRABAJO ACTUAL

	Re	lev	anci	ia¹	(Clar	ida	d²	P	ertii	nen	cia³	Sugerencias
Empoderamiento global	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
20. En general, mi entorno de trabajo actual me da poder para llevar a cabo mis funciones de una manera eficiente				×				X				\sim	
 En general, considero que mi lugar de trabajo tiene un entorno estimulante 				×								<	

V. EMPODERAMIENTO PSICOLÓGICO

	Re	lev	anc	ia¹	(Clar	idad	j ²	Pe	ertii	nen	cia³	Sugerencias
Significado	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	Cugoronolae
 El trabajo que desempeño es importante para mí. 				×				\times				2	
Mis actividades laborales son personalmente significativas.				X				\triangleright				×	
 El trabajo que realizo es significativo para mí 				X	_			\searrow				10	
	Re	elev	anc	ia¹	(Clar	idad	d ²	P	erti	nen	cia³	Sugerencias
Competencia	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	Ougeren
 Estoy seguro de mi aptitud para realizar mi trabajo. 				\times				X	-			7	

 Estoy seguro de mis capacidades para realizar mis actividades laborales 				X				Y				X	
 He alcanzado las habilidades necesarias para mi trabajo 				7				×				X	
Elección o autodeterminación	Re	lev	anc	ia¹	(Clar	idad	2	Pe	erti	nen	cia³	Sugerencias
Election o autodeterminacion	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	Sugerencias
 Tengo gran autonomía para decidir cómo voy a realizar mi trabajo. 				X			X	1				×	Pojeo auturomio
 Puedo decidir por mí mismo cómo organizar mi propio trabajo. 				×				\times				\times	
 Tengo independencia y libertad para decir cómo realizar mi trabajo 				X				\sim				\propto	
Impacto	Re	Relevancia			(Claridad			Pe	rtir	ien	cia³	Sugerencias
Impacto	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	ougerencias
10. Mi trabajo es importante para el funcionamiento de mi área.				\times				×				\triangleright	
11.Tengo u <u>n gran</u> control sobre lo que ocurre en mi área				×			\times					×	Tenjo control solve
 Tengo influencia significativa sobre lo que sucede en mi área 				X				×					

Observaciones:		
Opinión de aplicabilidad: Aplicable [] Apellidos y nombres del juez validador Dr. / Mg:	Aplicable después de corregir X No: N \(\subset \subset \subset \text{RRO VDR(D) \(\subset \subset \text{NO:} \)	aplicable[]
Apellidos y nombres del juez validador Dr. / Mg: Especialidad del validador: M & 6 15T &	PRIENCIA DOED OR	CD44JC1UHM
**Relevancia: El item es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo **Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del item, es conciso, exacto y directo **Pertinencia: El item corresponde al concepto teórico formulado.		
Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los items planteados son suficientes para medir la dimensión		Firma del Experto Informante.

Juicio de experto N°2

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE EMPODERAMIENTO ESCALA DE EMPODERAMIENTO

	RELEVANCIA ¹	CLARIDAD ²	PERTINENCIA ³				
1	No es relevante para evaluar el empoderamiento	Nada claro	Nada pertinente para el tema				
2	Medianamente relevante para evaluar el empoderamiento	Medianamente claro	Medianamente pertinente para el tema				
3	Relevante para evaluar el empoderamiento	Claro	pertinente para el tema Completamente pertinente para el tema				
4	Es totalmente relevante para evaluar el empoderamiento	Completamente claro					

I. CONDICIONES DE TRABAJO - EFICACIA LABORAL

Percepción de acceso a estructuras de oportunidad de desarrollo.		elev	anc	ia ¹		Clar	ida	d ²	Pe	ertii	nen	cia ³	B
		2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	Sugerencias
Mi trabajo es estimulante	×			×	X			X	A			×	
 Tengo la oportunidad de adquirir nuevas habilidades y conocimientos en el trabajo Desarrollo tareas que utilizan todas mis 	Œ			×	爽			×	i			×	
 Desarrollo tareas que utiliza todas mis habilidades y conocimientos 	1			X				X				\sim	
Percepción de acceso a estructuras de	Re	lev	anc	ia¹		Clar	ida	d ²	Pe	ertin	nen	cia ³	Sugerencias
información.	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	ougerencias
 Tengo información sobre el estado actual de la organización 				×				×				\times	
 Tengo información sobre los valores de la organización 				×				×				>	
 Tengo información sobre los objetivos de la organización 				×			,	\	7			\times	

Percepción de acceso a estructuras de apoy		lev		cia ¹	(Clar	ida	d ²	Pe	ertii	nen	cia ³	
7. Me brindan información específica sobro 0-	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	_	4	Sugerencias
Me brindan comentarios detallados sobre				X				×				x	
9. Me brindan sugerencias útiles o conseios		-		\varkappa				×				\times	
para solucionar problemas				≫				×				\times	
ercepción de acceso a estructuras de recursos	Re	lev	anc	ia¹	(Clar	idad	²	Pe	rtir	nend	cia ³	
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	Sugerencias
 Tengo tiempo disponible para realizar el trabajo administrativo. 				X				x	-			X	
11. Tengo tiempo disponible para cumplir las exigencias laborales de mi puesto.				χ				×					
12. Obtengo ayuda ക്രോക്കാർcuando ആ 🏖				א		_		\approx				X	

II. ACTIVIDADES LABORALES

	Re	elev	anc	ia¹	(Clar	idad	d ²	P	ertii	nen	cia ³	Sugerencias
Poder Formal	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	Sugerencias
13.Las recompensas por ser innovador en mi trabajo son ਦੇ ?				×				×				×	clomo vas a calpion item abouts
14.El grado de flexibilidad en mis labores es 구구				×				×				×	ų
15. El grado de visibilidad de mis actividades laborales dentro de la organización es				γ.				×				٧	4

II. RELACIONES ORGANIZACIONALES

	R	ele	va	nc	ia¹		Clari	dad	2	P	erti	nen	cia³	Sugerencias
Poder Informal	1	2	:	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
16 Prindo apovo a mi jefe inmediato en las			-		×				×				×	

tareas que realiza		 		6		
17.Mis compañeros solicitan mi apoyo para resolver problemas que se les suscitan ومنائحة		 ×	×		$ _{\mathcal{X}}$	
18. Mis jefes solicitan mi ayuda con ciertos problemas que se les presentan	\	\propto	×		\times	
19.Busco y recibo opiniones de compañeros de ₁↑ áreas alodañas		×	∞		×	

III. EN GENERAL A TU TRABAJO ACTUAL

	Re	lev	anc	ia¹		Clar	ida	d ²	P	ertii	nen	cia ³	Sugerencias
Empoderamiento global	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	Sugerencias
20. En general, mi entorno de trabajo actual me da poder para llevar a cabo mis funciones de una manera eficiente				X				X				×	
 En general, considero que mi lugar de trabajo tiene un entorno estimulante 				×				×				×	

IV. EMPODERAMIENTO PSICOLÓGICO

	Re	lev	anc	ia¹		Clari	idac	i ²	Pe	ertir	nen	cia ³	Sugerencias
Significado	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
 El trabajo que desempeño es importante para 				×				×			-	×	
 mí. 2. Mis actividades laborales son personalmente				×				×				×	
 significativas. 3. El trabajo que realizo es significativo para mi	Re	elev	and	X		Clar	idae	$ \infty $		erti	nen	cia ³	Sugerencias
Competencia	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
 Estoy seguro de mi aptitud para realizar mi 				X				×				\sim	
trabajo. 5. Estoy seguro de mis capacidades para realizar mis actividades laborales				×				×				×	

6. He alcanzado las habilidades necesarias para			-			-				(
mi trabajo				\aleph				100				X	
Elección o autodeterminación	Re		anc	ia ¹	•	Clar	dac	z' —	P	ertir	nen	cia ³	•
 Tengo gran autonomía para decidir cómo voy a realizar mi trabajo. 	1	2	3	4 ×	1	2	3	4 ×	1	2	3	4 ×	Sugerencias
 Puedo decidir por mí mismo cómo organizar mi propio trabajo. 				X				×				X	
 Tengo independencia y libertad para decir cómo realizar mi trabajo 				×				×				×	
Impacto	Re	lev	and	ia¹	(Clari	dad	2	Pe	ertir	ien	cia ³	Sugerencias
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	Sugerencias
 Mi trabajo es importante para el funcionamiento de mi área. 				×				x				×	
 Tengo un gran control sobre lo que ocurre en mi área 				>				ø				×	
 Tengo influencia significativa sobre lo que sucede en mi área 				\propto				×				x	

Observaciones:	
Opinión de aplicabilidad: Aplicable [] Aplicable después de corre	egir [X] No aplicable []
Apellidos y nombres del juez validador Dr. / Mg: Kan ella A apular	Juan Jul DNI: 10.624.913
Especialidad del validador: 0 134 m 126 uma	18 de Junio del 2018
*Relevancia: El item es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo *Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del item, es conciso, exacto y directo	
Pertinencia: El item corresponde al concepto teórico formulado Nota Suficienda, se dice suficiencia cuando los items planteados son soficientes para medir la dimensión	Firma del Experto Informante. Especialidad

C. Ps. P. 17040

Juicio de experto N°3

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE EMPODERAMIENTO ESCALA DE EMPODERAMIENTO

	RELEVANCIA	CLARIDAD	PERTINENCIA
1	No es relevante para evaluar la autoestima	Nada claro	Nada pertinente para el tema
2	Medianamente relevante para evaluar la autoestima	Medianamente claro	Medianamente pertinente para el tema
3	Relevante para evaluar la autoestima	Claro	pertinente para el tema
4	Es totalmente relevante para evaluar la autoestima	Completamente claro	Completamente pertinente para el tema

. CONDICIONES DE TRABAJO - EFICACIA LABORAL

	R	elev	anci	a ²		Cla	ridad ²	3		Pert	inen	cia	Sugerencias
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
Cuantas de cada una de las oportunidades mencionadas, tiene en su actual trabajo?													
A. Trabajo desafiante				1				6				×	
 B. La oportunidad de adquirir nuevas habilidades y conocimientos en el trabajo 				K				×				×	
C. Tareas que utilizan todas sus habilidades y conocimientos				*				×				7	
Conocimientos	R	elev	ancia	a ²		Clar	idad	3	5	Suge	erenc	ias	Sugerencias
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
¿Cuánto acceso a la información tiene en su actual trabajo?													, -
A. Conoce el estado actual de la organización				+			×					1	ESERVE YEART OF OF

B. Sobre los valores de la organización	430			X				X				×	
C. Referente a las metas de la organización	100			X				X				×	tal language and the same and t
	R	eleva	ancia	R ²	989	Cla	ridad	13		Sug	eren	cias	Sugerencias
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
¿A cuanta ayuda puedes acceder de tu trabajo tual?		Ä		1									LE SOR BEACLOS . X
 A. Te brindan información específica sobre tareas que realizas bien 				×				×				K	
 B. A través de comentarios detallados sobre tareas que puedes mejorar 				X				8				x	
 C. Sugerencias útiles o consejos para solucionar problemas 				4	H			4				X	
	R	elev	ancia	3 ²		Clar	idad	3	5	uge	rend	ias	Sugerencias
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	3 E2 (5TOR
Cuánto acceso a los recursos posee en tu trabajo ctual?			-										COIDAISG SAH OCI
 A. Referente a los tiempo disponible para realizar los trámites necesarios 				×				¥				×	
B. <u>Tiemp</u> o disponible para cumplir las exigencias laborales	X							×		×			वह हस्तिह
C. <u>Tareas</u> que utilizan todas sus habilidades y conocimientos	X				X					X			TAREA DO 26 PE
II. ACTIVIDADES LABORALES 27													स्त ५ २००७ रक्का
En mi entorno laboral	R	elev	ancia	2		Clar	idad³		S	uger	enci	as	Sugerencias
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
A. La recompensas por ser innovador en mi trabajo son				×			,	K				K	
B. El grado de flexibilidad en mis laboral es				X	X					-		X	60 67 50 G
 C. El grado de visibilidad de mis actividades laborales dentro de la organización es 				4				×		1		×	
II. RELACIONES ORGANIZACIONALES											-		The state of the s

—	R	eleva	ncia	12		Clar	idad³		1	Suge	erenc	ias	Sugerencias
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
Cuántas oportunidades para realizar estas actividades tienes en tu trabajo actual?													
 A. Brindar apoyo a tu jefe inmediato en las tareas que realiza 				V			×					×	
B. Mis compañeros solicitan mi apoyo para resolver problemas que se les suscitan				\checkmark			V					×	
 C. Ser buscado por tus jefes para ayudarlos con cierto problemas 				X			¥					¥	
 D. Buscar y recibir opiniones de compañeros de áreas aledañas 				X			V					×	
III. EN GENERAL A TU TRABAJO ACTUAL													
	F	lelev	anci	a ²	-	Clar	idad ³		5	uge	renc	ias	Sugerencias
(LODICADORO DIRECTORO)	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
¿Cuánto de cada tipo de oportunidades mencionadas tienes en tu trabajo actual?													
 A. En general, mi entorno de trabajo actual me da poder para llevar a cabo mi trabajo de una manera eficiente 				×				v.				V	
B. En general, considero que mi lugar de trabajo tiene un entorno estimulante				×				L				×	

IV. EMPODERAMIENTO PSICOLÓGICO

		R	elev	anci	a ²		Clar	idad	3	S	Suge	erenc	ias	Sugerencias
1		1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
	 A. Estoy seguro de mi capacidad para realizar mi trabajo. 				×				4				Y	
	A. El trabajo que desempeño es importante para mí.				4				4				4	
	 B. Tengo gran autonomia para decidir cómo voy a realizar mi trabajo 				4			_	Y				V.	DOE-10248 DESIGNO
	 C. Mi impacto en lo que sucede en mi área es 		_		1		14						\sim	Det A Cleare !

X

C. Mi impacto en lo que sucede en mi área es

El conferente do con tractato

coe con correct os:

	significativo		FI B			-							
	. Mis actividades laborales son personalmente significativo para mi			X			V		×	3 500	SRA	85	\$'C
E	Tengo una gran control sobre lo que ocurre en mi área			X			×		×				
F.	Puedo decidir por mí mismo cómo voy a realizar mi propio trabajo.	X			V			×		BUF	28	RS8	10 Ed
G	Tengo independencia y libertad para decir cómo realizar mi trabajo			775						n		rc	
Н	 He alcanzado las habilidades necesarias para mi trabajo 			×			X		X				
Į.I.	El trabajo que ejecuto es significativo para mí	V			V			×		RESCO	€ ₹	Exon)	Suc
J.	Tengo una influencia significativa sobre lo que sucede en mi área	X			8			8		ĸ		K C	
K	Estoy seguro de mis capacidades para realizar mis actividades laborales	K		18	X			X		u		c KA	a

Observaciones: CORREGIR, SCENCIRA	e REDACCION
	S de corregir (No aplicable [] PA BOOKAD DACX DNI: OFGSCACO
Pertinencia: El item corresponde al concepto teórico formulado. Relevancia: El item es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del item, es conciso, exacto y directo)Gde Junio del 2018
Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los items planteados son suficientes para medir la dimensión	Firma del Experto Informante

Firma del Experto Informante. Especialidad

Juicio de experto N°4

CERTIFICADO DE VALIDEZ DE CONTENIDO DEL INSTRUMENTO QUE MIDE EMPODERAMIENTO ESCALA DE EMPODERAMIENTO

	RELEVANCIA ¹	CLARIDAD ²	PERTINENCIA ³
1	No es relevante para evaluar el empoderamiento	Nada claro	Nada pertinente para el tema
2	Medianamente relevante para evaluar el empoderamiento	Medianamente claro	Medianamente pertinente para el tema
3	Relevante para evaluar el empoderamiento	Claro	pertinente para el tema
4	Es totalmente relevante para evaluar el empoderamiento	Completamente claro	Completamente pertinente para el tema

I. CONDICIONES DE TRABAJO - EFICACIA LABORAL

Percepción de acceso a estructuras de		leva	anc	ia¹	(Clar	idad	2	Pertinencia ³		cia ³	Sugerencias	
oportunidad de desarrollo.	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	Sugerenoias
Mi trabajo es estimulante				X		Г		X				Х	
Tengo la oportunidad de adquirir nuevas habilidades y conocimientos en el trabajo			X					X				X	
Desarrollo tareas que utilizan todas mis habilidades y conocimientos				X				X				X	
Percepción de acceso a estructuras de	Re	leva	anc	ia¹	(Clar	idad	2	Pe	ertir	ene	cia ³	Sugerencias
información.	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
Tengo información sobre el estado actual de la organización				X				X				Х	
 Tengo información sobre los valores de la organización 				X				X				Х	
Tengo información sobre los objetivos de la organización				X				X				X	

Percepción de acceso a estructuras de apoyo		lev	anc	ia¹	(Clar	idad	²	Pe	ertir	nen	cia ³	Sugerencias
		2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	Sugerencias
 Me brindan información específica sobre tareas que realizo bien 			Х				X			Х			
Me brindan comentarios detallados sobre tareas que puedo mejorar			X				X			X			
Me brindan sugerencias útiles o consejos para solucionar problemas			Х				X			Х			
· ·		lev	anc	ia¹	(Clar	idad	2	Pe	ertir	nen	cia³	Sugerencias
Percepción de acceso a estructuras de recursos	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	Sugerencias
 Tengo tiempo disponible para realizar el trabajo administrativo. 			X			X				Х			
Tengo tiempo disponible para cumplir las exigencias laborales de mi puesto.			Х			X				Х			
12. Obtengo ayuda temporal cuando sea necesario.		Х				X				Х			

II. ACTIVIDADES LABORALES

Poder Formal		Relevancia ¹			(Clari	idad	2	Pe	ertir	nend	cia ³	Sugerencias
		2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	- Cagerenolas
13. Las recompensas por ser innovador en mi trabajo son			X			X			Х				
14. El grado de flexibilidad en mis labores es			Х			Х			X				
15. El grado de visibilidad de mis actividades laborales dentro de la organización es		X				X			X				

III. RELACIONES ORGANIZACIONALES

Poder Informal		Relevancia ¹					idad	2	Pe	ertir	iend	cia ³	Sugerencias
Podel Informal	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	

16. Brindo apoyo a mi jefe inmediato en las tareas que realiza	X			X		X		
17. Mis compañeros solicitan mi apoyo para			Х		Х		Х	
resolver problemas que se les suscitan								
18. Mis jefes solicitan mi ayuda con ciertos			Х		Х		Х	
problemas que se les presentan								
19. Busco y recibo opiniones de compañeros de		Х			Х		Х	
áreas aledañas								

IV. EN GENERAL A TU TRABAJO ACTUAL

Forms denominate whele	Re	leva	anc	ia ¹	(Clari	idad	2	Pe	ertir	iend	ia ³	Sugerencias
Empoderamiento global	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	dagerenolas
20. En general, mi entorno de trabajo actual me da poder para llevar a cabo mis funciones de una manera eficiente				X			X				X		
 En general, considero que mi lugar de trabajo tiene un entorno estimulante 	X				X					X			

V. EMPODERAMIENTO PSICOLÓGICO

Cignificado	Re	lev	anc	ia¹	(Clari	dad	2	Pe	ertir	nen	cia ³	Sugerencias
Significado	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
El trabajo que desempeño es importante para mí.				Х				X			Х		
Mis actividades laborales son personalmente significativas.				Х			Х				Х		
El trabajo que realizo es significativo para mí				Х				Х			Х		
Competancia	Re	lev	anc	ia¹	(Clari	dad	2	Pertinencia ³				Sugerencias
Competencia	1	2	3	4	1	2	3	4	1 2 3 4		4	o agoronomo	
 Estoy seguro de mi aptitud para realizar mi trabajo. 				Х			Х					Х	

5 February de mis conscidedes and		_	_	1 1/	_		T 3/	_	_	_	_	- V	
Estoy seguro de mis capacidades para		ı		X			X	ı			l	X	
realizar mis actividades laborales													
He alcanzado las habilidades necesarias para		П	П	X			Т					X	
mi trabajo		ı					1	ı	l		l		
iii aabajo	De	lov	and	1 1	_	Clar	idad	12	В	artic	nen/	cia ³	
Elección o autodeterminación	1	iev	anic	ıa.	'	olai	luac	-	"	=I UII	IEII	Cla	Sugerencias
Lieccion o autodeterminacion	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	Sugerencias
 Tengo gran autonomía para decidir cómo voy a realizar mi trabajo. 				Х			Г	X				Х	
 Puedo decidir por mí mismo cómo organizar mi propio trabajo. 				Х				X				X	
 Tengo independencia y libertad para decir cómo realizar mi trabajo 				X				X				X	
	Re	lev	and	ia¹	(Clar	idad	2	P	ertii	nen	cia ³	
Impacto	-	_	_	T .	+-	_	T .		-	_	_		Sugerencias
	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	
10. Mi trabajo es importante para el		ı		X			1	X			l	X	
funcionamiento de mi área.		ı		1			1	ı	l		l		
 Tengo un gran control sobre lo que ocurre en mi área 				Х				X				X	
 Tengo influencia significativa sobre lo que sucede en mi área 				Х				X				Х	

Observaciones: LA ESCALA BASADA EN LA TEORIA DE RAPPAPORT ES MAS SOCIAL COMUNITARIO , UN EMPODERAMIENTO PSICOLOGICO QUE UN EMPOWERMENT ORGANIZACIONAL, SUGIERO QUE SI BIEN EL TERMINO ANGLOZAGON DE EMPOWERMENT, ES MAS ESTRICTO Y FUNCIONAL

Opinión de aplicabilidad:	Aplicable []	Aplicable después de corregir [X]	No aplicable []
Apellidos y nombres del juez	z validador Dr. / Mg: Y/	ACHE VIGO JEANNISSE SUGEY	ONI 18210722
Especialidad del validador:	PSICOLOGO O	RGANIZACIONAL - GESTOR DE TH	
18 december 51 have an enterinded according			29de Junio del 201

Nota: Suficiencia, se dice suficiencia cuando los ítems planteados son suficientes para medir la dimensión

Firma del Experto Informante.

Especialidad

Relevancia: El item es apropiado para representar al componente o dimensión específica del constructo

²Claridad: Se entiende sin dificultad alguna el enunciado del ítem, es conciso, exacto y directo

³Pertinencia: El ítem corresponde al concepto teórico formulado.

ANEXO 4: Traducción inversa

Traductor N° 1

VICTORIA REGINA MARAVÍ ESPINOZA

TRADUCTORA CERTIFICADA

n.°0044-2018 PÁGINA 1 DE 4

CUESTIONARIO DE CONDICIONES PARA LA EFICACIA LABORAL - II

¿Qué tipo y cantidad de oportunidades tienes en tu trabajo actual?

1 = Ninguno	2	3 = Algo	4		5	= Bas	tante	
1. Trabajo estimulante	·.			1	2	3	4	5
2. La posibilidad de ad	quirir nuevas c	ompetencias y conoc	imientos.	1	2	3	4	5
3. Tareas que necesite	n todas tus hal	bilidades y conocimie	ntos.	1	2	3	4	5

¿Cuánto acceso a la información tienes en tu trabajo actual?

1 = Ningún conocimiento	2	3 = Algo de conocimiento	4	٨		= Bast nocim		
1. El estado actual de	l hospital.			1	2	3	4	5
2. Los valores del pers	sonal administ	trativo.		1	2	3	4	5
3. Las metas del perso	onal administr	ativo.		1	2	3	4	5 -

¿A cuánta ayuda puedes acceder en tu trabajo actual?

1 = Ninguna	2	3 = Algo de ayuda	4		5	= Bastante		
1. Información especí	fica sobre la	s cosas que haces bien.		1	2	3	4	5
2. Comentarios detall	ados sobre o	osas que puedes mejorar.		1	2	3	4	5
3. Sugerencias útiles o	o consejos p	ara solucionar problemas.		1	2	3	4	5

VICTORIA MARAVI
TRADUCTORIA CERTIFICADA
ROG. ATPP 0087

Victoria Regina Maraví Espinoza

TRADUCTORA CERTIFICADA

n.*0044-2018 PÁGINA 2 DE 4

¿Cuánto acceso a recursos posees en tu trabajo actual?

1 = Minguno	2	3 = Algo	4		5	= Bast	ante	
1. Tiempo disponible p	para realizar tı	ámites.		1	2	3	4	5
2. Tiempo disponible p	para cumplir c	on las exigencias laborale	łs.	1	2	3	4	5
3. Obtener ayuda tem	poral si la nec	esitas.		1	2	3	4	5

	En mi entorno laboral:								(JAS¹)					
-		1 = Nulo		2	3 = Algo	4		5	= Bast	ante				
	1.	Las recompe	nsas po	r ser in nova	dor en mi trabajo son		1	2	3	4	5			
	2.	El grado de fl	exibilid	ad laboral e	5		1	2	3	4	5			
	3.	El grado de v institución es		d de mis act	tividades laborales dentro	de la	1	2	3	4	5			

¿Cuántas oportunidades para realizar estas actividades tienes en tu trabajo actual? (ORS²)

	1 = Ninguna 2 3 = Algo 4		5	= Bast	ante	
1.	Colaborar con los médicos en la atención al paciente.	1	2	3	4	5
2.	Que tus colegas te busquen para ayudarlos a resolver ciertos problemas.	1	2	3	4	5
3.	Que tus jefes te busquen para que los ayudes con ciertos problemas.	1	2	3	4	5
4.	Buscar y recibir ideas de profesionales que no sean médicos; por ejemplo, fisioterapeutas, terapeutas ocupacionales, nutricionistas.	1	2	3	4	5 -{\

¹ JAS: Escala de Actividades Laborales (Job Activities Scale en Inglés).

Jindy Estados Unidos 1278, Jesús Maria, Lina 11, Peru (51) 997-258-285 | victoriamaranyespinosa@gmail.com

² ORS: Escala de Relaciones Organizacionales (Organizational Relationships Scale en Inglés).

VICTORIA REGINA MARAVÍ ESPINOZA

TRADUCTORA CERTIFICADA

N.*0044-2018 PÁGINA 3 DE 4

EMPODERAMIENTO GLOBAL

¿Cuánto de cada tipo de oportunidad tienes en tu	trabajo actual?
--	-----------------

A.

1=	Completamente en desacuerdo	2	3	4	5 = 0	omple	tamer	nte de	acuen	do
1.	En general, mi entorno laboral a	ctual me	empodera p	para realiza:	r mi	1	2	3	4	5
2.	trabajo de manera eficiente. En general, considero que mi tra	bajo tien	e un entorn	o estimular	nte.	1	2	3	4	5

Instrumento de empoderamiento psicológico

A continuación, encontrarás una lista de auto-orientación que las personas pueden tener con relación a sus funciones laborales. Usando la siguiente escala, por favor indica cuán de acuerdo o en desacuerdo estás en que cada item describe tu auto-orientación.

F.

G.

A. Completamente en desacuerdo	B. En bastante desacuerdo	C. Desacuerdo	D. Neutral	E. De acuerdo	Bastante de acuerdo	G. Completamente de acuerdo	
Confio en m	i habilidad para r	ealizar mi traba	ajo.				
El trabajo qu	ue realizo es impo	ortante para mi	í.				٠,
Tengo gran :	autonomía para c	iecidir cómo vo	y a realiza	r mi trabajo.		MADON!	<u>N</u>
Mi impacto	en lo que ocurre	dentro de mi s	ección es s	ignificativo.		VICTORIA MARA	ti
Mis activida	des laborales son	personalment	e significat	ivas para mi		· · · · · · · ·	
Tengo basta	nte control sobre	lo que ocurre	dentro de	mi sección.			

Jack Synapos Unidos 1278, Jasos Maria, Lima 11, Poru-(51)997-253-285 | VICTORIAMARAWESHINDZA@SMAILEOM

Puedo decidir por mí mismo/a cómo voy a realizar mi propio trabajo.

_____ Tengo bastante independencia y libertad para decidir cómo realizar mi trabajo.

VICTORIA REGINA MARAVÍ ESPINOZA

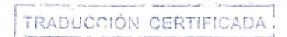
TRADUCTORA CERTIFICADA

n.*0044-2018 PÁGINA 4 DE A

	PÁGINA 4 DI
Domino las habilidades necesarias para mi trabajo.	
El trabajo que realizo significa algo para mí.	
Tengo bastante influencia sobre lo que ocurre en mi sección u oficina.	
Tengo seguridad en mis habilidades para realizar mis tareas laborales.	
Yo, la infrascrita traductora certificada, certifico por el presente que el documento que antecede es una traducción fiel y correcta del texto original en idioma inglés adjunto. Esta traducción no debe ser interpretada como un reconocimiento de la autenticidad del documento traducido. En testimonio de lo cual, firmo y estampo mi sello en la ciudad de Lima, Perú, a los 15 dias del mes de 1000 de 2018	TORIA MARAVI Melinia castricula Reg. ATPR 2007

VICTORIA MARAVI ESPINOZA TRADUCTORA CERTIFICADA RES. ATPP N.º 0087

Traductor N° 2



CONDICIONES PARA EL CUESTIONARIO DE EFECTIVIDAD LABORAL II

¿Cuántas de cada una de las oportunidades mencionadas tiene en su actual trabajo?

	1 = Ninguna	2	3 = Algunas 4	1		5 = N	ducha	5	
	Trabajo desafiante			1	2	3	4	5	
2.	•	idquirir nueva	s habilidades y conocimientos en	1	2	3	4,	5	
3.	el trabajo Tareas que usan toc	las sus habilid	ades y conocimientos	1	2	3	4	5	

¿Cuánto acceso a la información tiene en su actual trabajo?

1 = Ningún conocimiento	3 = Algo de Conocimieno	4	5 = Bastante Conocimiento						
El estado actual del hospital	*		1.	2	3	4	5		
2. Los valores de la alta gerencia			1	2.	3	4	5		
3. Las metas de la alta gerencia			1,	2	3	4	5		

¿Cuánto acceso al soporte tiene en su actual trabajo?

1 = Ninguno	2	3 = Algo	4	S = Bastante				
1. Información específ	ica sobre cosa	s que realizas bien		1	2	3	4	5
2. Comentarios especi	ficos sobre cos	sas que puedes mejorar		1	2	3	4	5
3. Sugerencias útiles o	consejos para	solucionar problemas		1	2	3	4	5

¿Cuánto acceso a los recursos tiene en su actual trabajo?

1 = Ninguno	2	3 = Algo	4		5	= Bast	ante	
1. Tiempo disponible p	ara realizar lo:	s trámites necesarios		1	2	3	4	5
2. Tiempo disponible p	ara cumplir co	an los requisitos del trabaj	jo	1	2	3	4	5
3. Adquirir ayuda temp	oral cuando s	ea necesario		1.	2	3	4	5

И



En mi ámbito/puesto laboral:

(JA5)

	1 = Ninguno	2	3 = Algo	4		5	= Bast	ante	
1.	Las recompensas por	la innovació	n en el trabajo son		1	2	3	4	5
2.	El grado de flexibilida	d en mitrat	najo es		1	2	3	4	5
3.	El grado de visibilidad dentro de la empresa		vidades relacionadas con m	i trabajo	1	2	3	4	5

¿Cuántas oportunidades tienes para estas actividades en tu actual trabajo?:

(ORS)

	1 = Ninguna 2	3 = Algunas	4			5 = Ba	stante	\$
1.	Colaborar con el cuidado del paciente	e con médicos		1	2	3	4	5
2.	Ser buscado por sus compañeros para	a ayudar con los probler	пая	1	2	3	4	5
3.	Ser buscado por los gerentes para ay	udar con los problemas		1	2	3	4	5
4.	Buscar opiniones de otros profesiona ejemplo, fisioterapeutas, terapeutas			. 1	2	3	4	5

EMPODERAMIENTO GLOBAL

¿Cuántas de cada una de las oportunidades mencionadas tienes en tu actual trabajo?

	1 = Muy en desacuerdo	2	3	4		5	- Muy	de acu	uendo
1.	En general, mi ambiente la de manera efectiva	boral actual me	permite realizar	mi trabajo	1	2	3	4	5
2.	En general, considero que i empoderamiento.	Mi lugar de trab	ajo es un entorno	3 đē	1	2	3	4	5

Instrumento de Empoderamiento Psicológico

A continuación se enumeran una serie de autororientaciones que las personas pueden tener en relación a su función de trabajo. Utilizando la siguiente escala, indique en qué medida está de acuerdo o en desecuerdo con que cada uno describa su auto-orientación.

4 T-4-14-	P. 84	C. En		e n.	F. Musy de	G. Totalmente
A. Totalmente	D. MILLY CO.	C		E. De	The state of the s	A. I otelimente
en desacuerdo	desacuerdo	Desacuerdo	D. Neutral	acuerdo	Acuerdo	de acuerdo

_ Estoy seguro de mi capacidad para realizar mi trabajo:

10



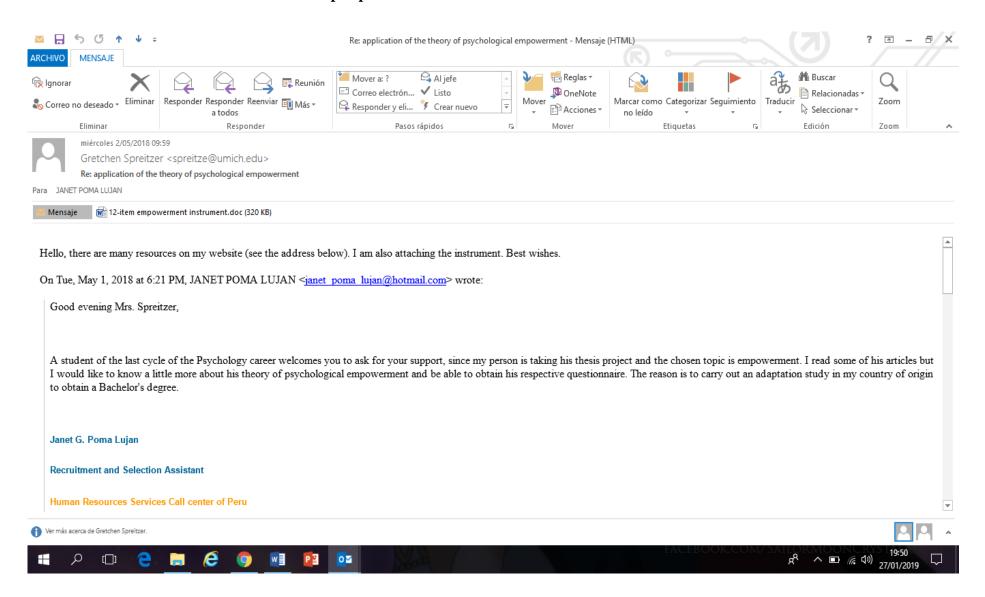
EI	trabajo que realizo es importante para mí.
Te	engo notable autonomía en determinar cómo realizo mi trabajo.
M	li impacto en lo que sucede en mi departamento es grande. Impacto
M	lis actividades de trabajo son personalmente significativas para mí.
Te	engo un gran control sobre lo que sucede en mi departamento. Impacto
<u>-</u> Pt	uedo decidir por mí mismo cómo hacer mi propio trabajo.
Te	engo una gran oportunidad de independencia y libertad en la forma en que realizo mi trabajo.
H	e dominado las habilidades necesarias para mi trabajo.
EI	trabajo que realizo es importante para mí.
Te	engo una influencia significativa sobre lo que sucede en mi departamento.
Es	stoy seguro de mis capacidades para realizar mis actividades laborales.

You be inclusive and of Christian in the Late and continue on the late and the late

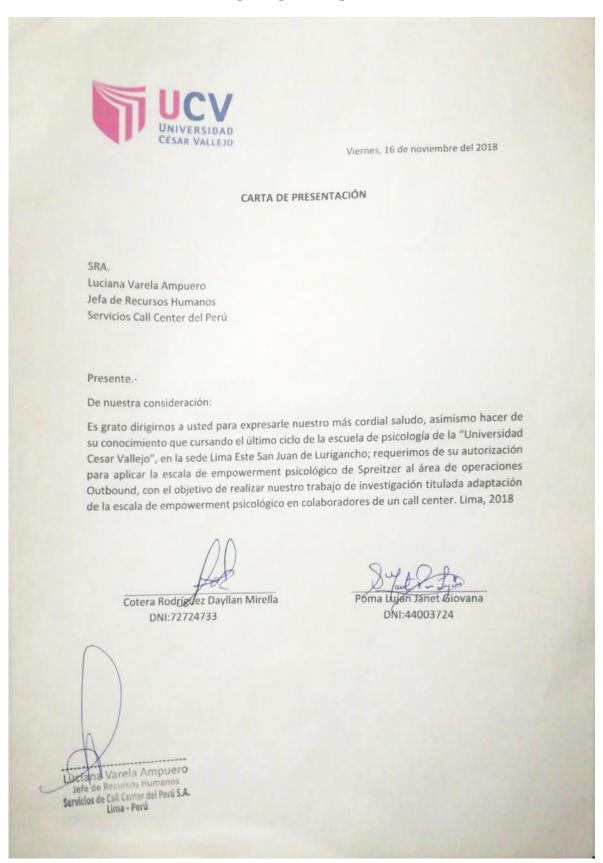
13 de avrio de 2018

CHRISTIAN ARISTA ROJAS ASCORDON DE TRADUCTORES PROTESCRALES DEL PERIS MICHORD N. 07.6

ANEXO 5: Autorización del uso de la escala por parte del autor



ANEXO 6: Autorización de la empresa para la aplicación de la escala





ACTA DE APROBACIÓN DE ORIGINALIDAD **DE TESIS**

Código: F06-PP-PR-02.02 Versión 23-03-2018 Fecha : 1 de 1

Página

Antonio Serpa Barrientos Este, revisor (a) de la tesis titulada " Adrolación de la escala de empowerment psicológico en Colaboradores de un Call Conter Cima 2018 del (de la) estudiante ... Cotera Rodnzuez, Doxilan Miriella, constato que la investigación tiene un índice de similitud de 25...% verificable en el reporte de originalidad del programa Turnitin. El/la suscrito (a) analizó dicho reporte y concluyó que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo. San Juan de Lurigancho, OG/OZ/2019 Firma

Rovisó nvestigación

Mg. Antonio Serpa Barrientos DNI: 41225216



ACTA DE APROBACIÓN DE ORIGINALIDAD **DE TESIS**

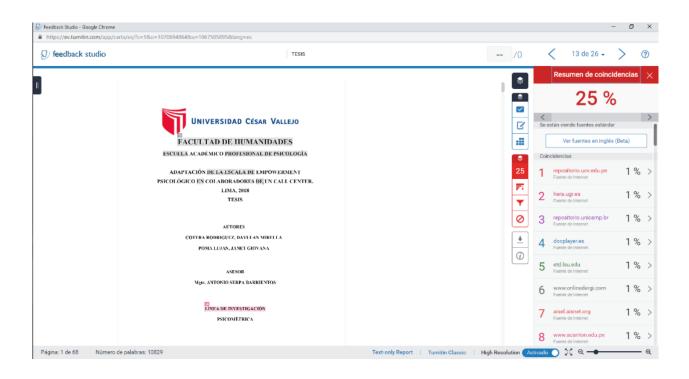
 Código
 : F06-PP-PR-02.02

 Versión
 : 09

 Fecha
 : 23-03-2018

 Página
 : 1 de 1

YO, Antonio Levoz Barriotos				
docente de la Facultad Bumwerk y Escuela				
Profesional				
" Aggitavon de la escala do esponement psicológico en coldoradora de un call loster-luca 7012				
del (de la) estudiante				
El/la suscrito (a) analizó dicho reporte y concluyó que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio. A mi leal saber y entender la tesis cumple con todas las normas para el uso de citas y referencias establecidas por la Universidad César Vallejo.				
San Juan de Lurigancho, 06/07/19				
· Firma				
Mg. Antonio Serpa Barrientos				
DNI:				
TUCV & DUCV & DUCV STATE OF THE PARTY OF THE				
rvesfigación Rovisó despresa e de SGC Production de la companya del companya de la companya de la companya del companya de la companya del companya de la companya de la companya de la companya de la companya del companya de la comp				





AUTORIZACIÓN DE PUBLICACIÓN DE TESIS EN REPOSITORIO INSTITUCIONAL UCV

Código : F08-PP-PR-02.02 Versión : 09 Fecha : 23-03-2018 Página : 1 de 1

Egocró Investigación Revisó Royco de Sac



FECHA:

AUTORIZACIÓN DE PUBLICACIÓN DE TESIS EN REPOSITORIO INSTITUCIONAL UCV

Códiao : F08-PP-PR-02.02 Versión: 09 Fecha: 23-03-2018 Página : 1 de 1

Yo Rama Lujan, Jana Gusdana identificado con DNI Nº 44003724 egresado de la Escuela Profesional de Racelogia de la Universidad César Vallejo, autorizo (imes) , No autorizo (imes) la divulgación y comunicación pública de mi trabajo de investigación titulado "Adaptação de la escala de empaverment psialógia en islaboradores de <u>un call centa lima. 2018...";</u> en el Repositorio Institucional de la UCV (http://repositorio.ucv.edu.pe/), según lo estipulado en el Decreto Legislativo 822, Ley sobre Derecho de Autor, Art. 23 y Art. 33 Fundamentación en caso de no autorización: DNI: 44003724 .0.6 de. .02 ... del 201.9

Much so Although		A	TO UCV OF WHITE OF THE PARTY OF
Dirección de E acoró Investigación	Revisó	12 /6/16 600000000	Runod



AUTORIZACIÓN DE LA VERSIÓN FINAL DEL TRABAJO DE INVESTIGACIÓN

CONSTE POR EL PRESENTE EL VISTO BUENO QUE OTORGA EL ENCARGADO DE INVESTIGACIÓN DE

La Carrera Profesional de Psicología, Mg. Nikolai Martin Rodas Vera

A LA VERSIÓN FINAL DEL TRABAJO DE INVESTIGACIÓN QUE PRESENTA:

Cotera Rodriguez, Dayllan Mirella

INFORME TÍTULADO:

Adaptación de la Escala de Empowerment Psicológico en colaboradores de un call center. Lima, 2018

PARA OBTENER EL TÍTULO O GRADO DE:

Licenciada en Psicología

SUSTENTADO EN FECHA: 6 de febrero de 2019

NOTA O MENCIÓN: 17

Mg. Nikolai Martin Rodas Vera

DNI: 42913187



AUTORIZACIÓN DE LA VERSIÓN FINAL DEL TRABAJO DE INVESTIGACIÓN

CONSTE POR EL PRESENTE EL VISTO BUENO QUE OTORGA EL ENCARGADO DE INVESTIGACIÓN DE

La Carrera Profesional de Psicología, Mg. Nikolai Martin Rodas Vera

A LA VERSIÓN FINAL DEL TRABAJO DE INVESTIGACIÓN QUE PRESENTA:

Poma Lujan, Janet Giovana

INFORME TÍTULADO:

Adaptación de la Escala de Empowerment Psicológico en colaboradores de un call center. Lima, 2018

PARA OBTENER EL TÍTULO O GRADO DE:

Licenciada en Psicología

SUSTENTADO EN FECHA: 6 de febrero de 2019

NOTA O MENCIÓN: 17

Mg. Nikolai Martin Rodas Vera

DNI: 42913187