

# 构建发展泛珠三角地区产业合作的前提与基础

王碧秀 李文溥 谢孝荣

**摘要:**区域经济合作在市场经济条件下,是商品生产和商品交易发展到一定程度后,不同地区经济主体从而政府基于进一步发展的需要而产生的内生需求。产业协调发展是区域经济合作最重要的内容之一,对泛珠三角经济区的形成具有极为重要的意义。目前而言,不仅整个泛珠三角地区,而且泛珠三角地区内各省区内部的产业分工协作都是相当有限的。在目前条件下,发展泛珠三角地区的产业分工与协作,不是直接从发展产业分工协作入手,而是从其基础:发展经济区内各地区之间的经济贸易联系入手。市场主体在密切经济贸易联系基础上,自然会逐渐产生符合各市场主体利益的产业分工与协作关系。

**关键词:**泛珠三角经济区;产业协调发展;前提与基础

**中图分类号:**F127

**文献标识码:**A

**文章编号:**1008-1569(2005)06-0109-07

—

统一市场、产业分工、区域整合、规则一致是地区经济发展到一定程度的必然要求。经过二十多年的发展,我国的市场经济从最初局限于深圳、厦门、珠海、汕头等几个孤立点上的实验,逐步向沿海开放城市以及更大范围拓展。1992年邓小平同志南巡讲话之后,党的十四大正式确立了社会主义市场经济体制是我国经济体制改革的目标,大大加快了市场经济向全国扩展的速度。计划经济条件下,企业、地区之间并非没有经济联系,但是计划经济制度规定了企业、地区之间的横向经济联系,必须通过纵向的行政隶属关系来实现。市场经济的发展,改变了原先的制度安排。企业、地区之间的商品交换促进了市场的产生及范围的扩大,从初期的地区市场向全国统一市场以致国际市场过渡。市场主体之间商品交易的发展,市场主体之间的竞争,促进了资源的流动和优化配置,基于不同比较优势与竞争优势基础上的产业分工协作关系因此逐渐形成,根据不同地区之间的资源禀赋和经济结构的互补性,开展分工协作,进行区域整合,就成为不同地区经济发展的共同需求。在不同地区之间发展统一市场,促进资源的流动与优化配置,实现产业分工合作,一个重要前提是这些地区的政府必须协调彼此之间的政策,统一市场规则。因此,区域经济合作在市场经济条件下,是商品生产和商品交易发展到一定程度后,不同地区经济主体从而政府基于进一步发展的需要而产生的要求。

追踪改革开放以来我国经济发展的轨迹,可以看出,正是市场经济的发展,催生了我国不同地区之间的区

**作者简介:**王碧秀,福建省社科联党组书记、副主席;李文溥,厦门大学宏观经济研究中心主任、经济学院副院长、教授、博士生导师;谢孝荣,福建省社科联党组成员、秘书长。



域经济合作。目前区域经济合作发展较好,正在逐步形成的几大经济区:长三角经济区、京津唐(或环渤海湾)经济区、珠三角(以及目前正在形成的泛珠三角)经济区、闽南金三角(以及海峡西岸经济区,它同时也是泛珠三角经济区的一个组成部分)经济区,都是目前我国市场经济较为发达的地区。正是各个地区市场主体基于发展市场经济的需要而形成的分工协作的需要促使这些地区政府产生了区域经济合作的愿望。福建、江西、湖南、广东、广西、海南、四川、贵州、云南九个省区和香港、澳门两个特别行政区(简称“9+2”)的政府在经济全球化和区域经济合作加快发展的大背景下,提出了建立泛珠三角经济区的提议,并于2004年11月,经各方政府协商一致,签署了泛珠三角区域合作框架协议。

协议提出:泛珠三角区域合作的宗旨是:按照“一国两制”方针,参与合作的内地省区与香港、澳门开展合作,遵守中华人民共和国香港、澳门特别行政区基本法和其他有关法律的规定,合作在《内地与香港关于建立更紧密经贸关系的安排》和《内地与澳门关于建立更紧密经贸关系的安排》框架内进行。根据国民经济和社会发展规划的总体要求,坚持区域协调发展和可持续发展,充分发挥各方的优势和特色,互相尊重,自愿互利,按照市场原则推进区域合作,拓宽合作领域,提高合作水平,形成合作互动、优势互补、互利共赢、共同发展的新格局,拓展区域发展空间,共创美好未来。合作各方本着:(一)自愿参与,(二)市场主导,(三)开放公平,(四)优势互补,(五)互利共赢的原则,着重从下列四个方面推动合作发展:(一)创造公平、开放的市场环境,促进生产要素的合理流动和优化组合;(二)加强基础设施建设的协调,推动解决发展过程中相互关联的重大问题;(三)动员和组织社会各界共同推进,逐步构筑泛珠三角区域发展的著名品牌,增强区域的整体影响力、竞争力;(四)共同促进可持续发展。并提出在基础设施、产业与投资、商务与贸易、旅游、农业、劳务、科教文化、信息化建设、环境保护、卫生防疫十个领域进行合作。为保证有效开展合作,拓展合作渠道,各方同意建立合作协调机制,主要有:(一)内地省长、自治区主席和港澳行政首长联席会议制度;(二)港澳相应人员参加的政府秘书长协调制度;(三)建立部门衔接落实制度;(四)按照“联合主办、轮流承办”的方式举办“泛珠三角区域合作与发展论坛”。

## 二

产业在经济发展中的重要地位,决定了产业协调发展是区域经济合作最重要的内容之一。因此,在泛珠三角区域合作框架协议中,产业与投资被列为仅次于基础设施的合作领域。自从泛珠三角经济区设想提出以来,有关泛珠三角区域合作的研究中,相当部分是产业分工协作问题的讨论。

发展产业分工协作,对泛珠三角经济区的形成具有极为重要的意义,然而,制定正确的发展产业分工协作政策的前提,是正确认识泛珠三角区域内各地区之间产业联系现状。因此,必须对当前泛珠三角地区的产业发展现状做一检讨。

我们认为,就目前而言,不仅整个泛珠三角地区,而且泛珠三角地区内各省区内部的产业分工协作都是相当有限的。

以泛珠三角地区中市场经济最发达的广东、福建为例:改革开放以来,广东、福建是我国最早开始建立社会主义市场经济体制探索的地区。最初的四个经济特区:深圳、珠海、汕头、厦门,全部位于这两省。经济特区的试验,实质是在城市地区探索利用对外开放建立社会主义市场经济体制的道路。试验的初步成功,催生了沿海部分城市的对外开放,推动了1992年党的十四大做出关于在全国建立社会主义市场经济体制的决定。有关市场化进程的研究证实:迄今为止,这两省的市场经济发展水平,在全国仍然居于前列位置。但是,观察表明:目前在广东,市场经济较为发达,区域内经济联系密切,以致形成一定产业协作关系的地区,仍然局限于珠江口一带,即狭义的珠三角地区。广东省的其他地区,市场经济发展水平则相对落后,与狭义珠三角地区的经济联系有限,产业分工协作关系也比较弱。福建也是如此。在福建,目前市场经济最发达的地区当属厦漳泉三市组成的闽南金三角地区或厦门、泉州、莆田、福州四市组成的福厦线沿海地区。闽南金三角的厦漳泉三市,辖区毗连,三市行政中心距离最远不超过90公里。但是,长期以来,三市的经济发展轨迹各不相同。厦门以引进外资为主,泉州重视发展民营经济,漳州在相当长一段时期里,仍以发展农业为主。因此,尽管有闽南



金三角之说,但是,三市之间的产业联系却是相当有限的。<sup>①</sup>福厦线沿海地区也大致如此。至于福建沿海地区与山区之间经济发展水平不断扩大,沿海出口导向型劳动密集型产业至今未能向山区转移,<sup>②</sup>则一直是困扰福建省政府的发展难题。也就是说,即使是在泛珠三角地区中经济最发达的广东和福建,目前就其各自省内各地区之间的经济联系、产业协作关系而言,尚不能称之为统一的经济区。而就泛珠三角地区的九省区而言,之间的经济发展差距就更大,存在着较大的发展梯度。

一般而言,不同地区之间的产业分工方式,大体上不外两种:一种是水平分工,一种是垂直分工。前者表现为不同地区分别生产技术水平及加工复杂程度大致相同但各异的产品。目前,发达国家和地区之间的产业分工,大体属于此类。地区间的产业分工,主要是为了分享分工带来的生产专业化和规模经济,以及因此可能产生的技术进步;后者表现为不同地区分别生产技术水平和加工复杂程度相差较大的不同产品。目前,发达国家和地区与发展中国家和地区之间的产业分工,大体属于此类。地区间的产业分工,建立在资源禀赋的比较优势基础上,主要是为了分享分工带来的绝对利益和比较利益。

如前所述,目前即使是在广东与福建省内——例如广东省内的珠三角地区与非珠三角地区之间,福建省内的沿海地区与内地山区之间——经济发展仍然是不平衡的,存在较大梯度。也就是说,理论上存在着形成垂直式产业分工协作的可能,而且实践上也存在着垂直式产业分工协作的必要。以福建为例,福厦高速公路沿线的沿海地区以杂项产品为代表的低技能劳动密集型出口导向型产业早在20世纪90年代中期就达到其产出高峰期,之后占福建省出口产品的比重就逐步下降(表1)。

表1 福建省出口商品分类构成

单位:%

项目	1985年	1990年	1995年	1996年	1997年	1998年	1999年
出口总值	100	100	100	100	100	100	100
一、初级产品	44.7	21.8	20.3	19.9	19.2	13.1	12.1
食品	32.8	15.7	13.9	13.6	14	10.7	11.1
饮料及烟草	...	0.6	1.2	1.7	0.9	0.3	0.1
非食用原料	11.2	5	4.9	3.6	3.3	1.2	0.6
矿物燃料	0.3	0.2	0.2	0.3	0.4	0.7	0.3
动、植物油、脂及腊	...	...		0.7	0.6	0.2	...
二、工业制成品	55.3	78.2	79.7	80.1	80.8	86.9	87.9
化学品及有关产品	4.4	2.3	1.2	1.8	1.9	5.3	3.5
按原料分类的制成品	8.5	5	4.5	5.5	6.0	17.9	16.1
机械及运输设备	5.7	20.1	16.5	18.7	19.3	20.4	23.9
杂项制品	36.7	50.8	57.5	52.8	51.6	43.3	44.4

资料来源:引自张明志、李文溥:《开放经济的出口竞争力产业间转移与产业结构演进——以福建为例》,《中国经济问题》2001年第2期。

其所以如此,重要原因在于,随着福建经济的高速发展,人均GNP水平不断提高,沿海地区以杂项产品为代表的低技能劳动密集型出口导向产业的成本逐步上升,竞争力下降。按理说,将这些产业转移到人均GNP水平相对较低的内陆山区,是有助于提高其产品竞争力的。但是,这种转移却没有实现。类似情况,也出现在广东省内的珠三角地区与非珠三角地区。

水平式产业分工协作,目前在福建,则主要出现在更小的区域内。例如,在泉州,制鞋业、纺织服装业内部,确实出现了以产品市场细分为特征的水平式产业分工。例如,服装行业中,出现了生产不同类型服装的专业厂商,它们有的生产男装,有的生产女装,有的生产西服,有的生产牛仔服,有的生产运动服,有的专业生产内衣,等等,分工比较细致,生产相对专业,同一地区内的众多厂商构成了一个比较完整的服装产业簇群;在制鞋业,则出现了生产不同配件的专业厂商,有的专门生产鞋底,有的专门生产鞋帮,有的专业生产相关的小配件,有的则进行成品加工……,这些厂商在泉州地区形成了一个比较完整的运动鞋生产的专业化协作链条,从



而大大提高了该地区的鞋业生产效率。但是,这样的产业分工协作关系,在厦漳泉三市或福厦线沿海四市之间,目前还不太明显。鞋业生产,基本上集中在泉州与莆田。服装生产,以泉州为主。生产的扩散还有限,跨地区的专业化分工与产业协作自然就更为有限。在广东,此类分工,至多也只扩展至珠三角地区内部,并未遍及广东全省。

广东、福建省内尚且如此,可以推论,目前在泛珠三角的各省区之间,尽管存在着明显的发展梯度,但是,发展垂直式产业分工协作的现实性是不足的;虽然在各省区可以找出一些经济发展水平相近的点。例如,尽管九省区之间存在明显的发展梯度,但是,给定某个经济发展水平,在各省区内部也都可以找到一些与之相近的点,但是,经济距离等条件决定了,在这些点之间,发展水平式产业分工的现实性,目前也是不存在的。

### 三

今天是由昨天决定的,今天决定着明天。泛珠三角各地区之间产业联系的现状是历史形成的,因此,必须对造成现状的历史因素进行探讨。我们认为,造成泛珠三角各地区之间产业联系现状的原因主要有:

1. 发展起点较低。泛珠三角地区各省改革开放之前的工业发展水平,就总体而言,在国内是比较低的。由于地处前线、边陲,计划经济时期,国家的重点项目投资一直比较少。以福建为例,一五期间,156 项国家重点投资,布局在福建的仅有主要服务于军事目的的鹰厦线铁路一项,此后直至改革开放前的各个五年计划,国家基本没有在福建进行重点项目建设。改革开放前,福建的经济总量在全国的排名一直是 20 余位,属全国经济发展水平最低的省区之一。厦门是福建第二大城市,建特区之前,全市工业总产值仅 10 亿元,然而在四个特区中,居然却是工业最发达的。深圳、珠海基本上是白地起家,汕头也没有什么现代工业。因此,尽管在过去 20 多年里,广东、福建尤其是其中的特区和沿海经济开放地区经济持续高速增长,但是,社会经济实际综合水平至今仍然不高。笔者此前的研究指出:就社会经济实际综合水平而论,直至 2000 年,广东仍低于浙江、江苏、河北、辽宁、山东,福建不过是 26 个省区中的第 16 名,属于中等偏下水平(见表 2)。2002 年,广东才进入前三名,福建不过是第 9 名。

表 2 各省份全面建设小康社会目标实现总指数及其排名(2000 年)

地区	总指数	排名	地区	总指数	排名	地区	总指数	排名
全国	0.507		内蒙古	0.527	9	江西	0.494	18
浙江	0.611	1	海南	0.527	10	青海	0.489	19
江苏	0.594	2	湖南	0.522	11	宁夏	0.487	20
河北	0.569	3	河南	0.518	12	广西	0.484	21
辽宁	0.565	4	黑龙江	0.504	13	四川	0.482	22
山东	0.562	5	安徽	0.504	14	新疆	0.480	23
广东	0.561	6	陕西	0.501	15	甘肃	0.463	24
湖北	0.556	7	福建	0.500	16	贵州	0.427	25
山西	0.543	8	吉林	0.496	17	云南	0.424	26

资料来源:李文涛、杨灿:《建设全面小康社会进程的一个比较研究——以福建为基点》,《中国人口科学》2004 年第 4 期。

表 3 各省份全面建设小康社会目标实现总指数及其排名(2002 年)

地区	总指数	排名	地区	总指数	排名	地区	总指数	排名
全国	0.521		福建	0.549	9	四川	0.504	18
浙江	0.663	1	陕西	0.538	10	宁夏	0.500	19
江苏	0.643	2	内蒙古	0.533	11	河南	0.499	20
广东	0.586	3	湖南	0.531	12	广西	0.496	21
辽宁	0.585	4	海南	0.525	13	新疆	0.483	22



表 3(续)

河北	0.581	5	吉林	0.521	14	青海	0.478	23
山东	0.577	6	江西	0.514	15	甘肃	0.471	24
湖北	0.558	7	黑龙江	0.512	16	贵州	0.450	25
山西	0.555	8	安徽	0.510	17	云南	0.415	26

资料来源:同上。

这说明,社会财富和资本的积累是一个比产品流量增长缓慢得多的过程。社会经济发展实际综合水平的提高,落后于人均 GDP 的增长,产业结构的升级也是如此。也许正因为此,泛珠三角地区中经济最发达的这两个省份,至今内源发展能力仍然比较有限。外商直接投资仍然是支撑当地经济增长的最重要投入,或许这未必是由于钱纳里两缺口模型所讨论的储蓄缺口和外汇缺口引起的,<sup>③</sup>但是至少可以认定,广东、福建两省,投资所需要的知识资本(专利、技术秘密等专有技术,管理技术,销售网络等)还是严重不足的。产业结构仍以轻型为主,重化工业的发展水平也许甚至落后于四川、重庆等国家在三线建设期间进行了大量投资的地区。

2. 产业结构轻型化。由于发展起点低,加之改革开放之初,中央也没有财政能力,对于经济特区及沿海开放地区发展市场经济的投入,基本上是政策支持,即允许经济特区及沿海开放地区在改革开放方面先行先试。因此,特区与沿海开放地区在相当长一段时期里,发展工业不能不基本上依靠引进外资。在开放地区工业发展水平很低的情况下,外资根据比较利益原则进行的投资,必然集中在以利用这些地区廉价劳动力与廉价土地为主的出口加工型劳动密集型产业。由于在吸引外资上的竞争,长期以来,各级地方政府不得不一直压低当地的生产性用地价格,同时,大量来自内地的农民工,给沿海开放地区提供了源源不断的廉价劳动供给。土地及劳动要素的廉价供给,使沿海开放地区的产业结构升级十分缓慢。笔者此前对福建省近 20 年来的产业结构演进轨迹研究的结论是,尽管改革开放以来,福建已经出现了两次较大的产业结构升级,但是,目前不过处于从低技能劳动密集型产业为主——以杂项制品为代表——向具有一定技能的劳动密集型产业——以机电电子产品装配业为代表——为主过渡阶段。<sup>④</sup>产业结构以轻型为主,产品以最终产品居多,产业链条势必较短,发展生产的专业化分工与协作的空间有限。

3. 外商投资企业多,出口导向型产业比重大。广东、福建两省自改革开放以来,经济发展主要依靠引进外资,发展外向型产业。特区及沿海开放地区尤其如此。在改革开放初期,特区基本上是一种“飞地”经济,与国际经济的联系比与国内经济的联系更密切。随着沿海开放城市及地区的设立,社会主义市场经济体制作为我国经济体制改革目标的确立,特区才逐渐摆脱了飞地经济状态。但是多年形成的产业结构不可能在短期内改变。特区及沿海开放地区的飞地经济产业结构特征表现为:外资企业多,两头在外,只是跨国公司全球生产体系中的一个生产环节,生产的原材料、零部件大量来自国外,产品大量出口销售,所谓大进大出,与国内其他地区的经济联系、产业分工协作较少。尽管此后,民营经济的发展部分改变了特区及沿海开放地区以外商投资企业为主的格局,但是,这些民营企业的相当部分,也是以利用当地的廉价劳动力与土地资源从事劳动密集型产品生产为特征的,与外商投资企业有着类似的两头在外,大进大出的特征。如前所述,沿海劳动密集型产业至今未能向山区转移,一直是困扰广东、福建省政府的发展难题。其所以至今未能实现这一转移,除了前面说到的长期以来,沿海地区的土地及劳动要素被不正常地压低价格大量供给之外,以劳动密集型出口导向型产业为主的产业结构也是制约沿海劳动密集型产业向内地梯度转移的重要原因。劳动密集型出口导向型产业的技术经济特征决定了,它只能布局在港口临近地区。<sup>⑤</sup>在制约它诸种技术经济条件没有改变之前,强行将劳动密集型出口导向型产业布局在远离海空港的内陆,只能导致其出口竞争力大幅度下降,甚至亏本。

在一个发展梯度比较大的经济区里,推动产业分工与协作的,不能不是该经济区里经济较发达的地区。目前而言,广东、福建是泛珠三角地区中经济较发达的地区。但是,从以上分析可以看出:广东和福建虽然具备了向其他地区投资的一定实力——尽管并不大,但是,对外投资与本文前面分析的建立较为紧密的地区间产业分工与协作还不是一回事,还不具备在泛珠三角地区大规模推动产业分工与协作的实际需求和经济实力。至于其他的 7 个省区呢?答案是比较明显的。至于香港与澳门,尽管有较为雄厚的资本实力,但是过去 20 多年里港澳资本的投资选择已经在一定程度上显示了它们的地区投资偏好。

## 四

产业分工与协作是一个经济区内最重要的经济联系之一,缺乏区内市场主体之间在生产上的专业化分工与社会化协作,经济区内各个组成部分之间的经济关系是不太稳定的。与其他经济联系相比,产业分工与协作,是经济区内经济联系的高级形式。因为,企业为了提高效率,愿意用专业化分工、社会化协作的生产方式取代企业内部的垂直一体化生产,一定是社会经济发展到这样的程度,企业为专业化分工、社会化协作生产方式所支付的交易成本明显地低于由此而产生的收益。这一方面是竞争的压力是如此之大,以致企业拒绝采取这种生产方式,将无法在激烈的市场竞争中生存,另一方面是市场主体之间的投入产出关系已经如此密切而稳定,专业化分工、社会化协作生产方式需要支付的交易成本大大降低了。因此,我们可以推断:产业分工与协作关系的产生,是社会经济联系高度密切的产物。因此,它是一个地区市场主体之间经济贸易关系发展程度的一个指示器,也是经济区是否存在的关键性标志。观察广东、福建沿海地区经济发展情况,这一观点是可以得到印证的。

如果这一观点可以得到承认,那么,由此可以得到的政策结论就比较明显了。

我们认为:

1. 泛珠三角经济区就目前而言,基本上还是一个基于经济发展需要,人们感觉到需要,并正在着手构建而不是现实的经济区。泛珠三角经济区中各省区的经济联系还是比较有限的,并未构成明显区别于其他地区的更为密切的经济联系。

2. 产业分工协作,协调发展是区域经济合作最重要的内容之一。产业专业化分工和社会化协作关系是否真正建立起来,是经济区是否存在的关键性标志。

3. 在目前条件下,发展泛珠三角地区的产业分工与协作,不是直接从发展产业分工协作入手,<sup>⑥</sup>而是从其基础:发展经济区内各地区之间的经济贸易联系入手,随着各地区之间的经济贸易关系发展到一定程度,由市场主体在既有密切的经济贸易联系基础上,自然会产生符合各市场主体利益的产业分工与协作关系。

4. 发展经济区内各地区之间的经济贸易联系,首先必须创造一定的基础条件。

基础条件之一,是基础设施。地区间的经济距离,固然是一个空间概念,但是更是一个时间概念。不同的交通条件下,市场主体之间进行经济联系的空间范围是不同的。改善交通通讯等基础设施,进行信息化建设等,将使各个地区市场主体之间的经济距离大大缩小,此前无利可图的经济贸易往来也就因之具有了商业价值。

基础条件之二,是制度规范。统一市场的形成对于发展不同地区之间的投资、贸易关系,促进要素自由流动,优化配置的重要性,已经是经济学的基本常识,不必赘述。在目前行政主导型市场经济条件下,统一市场的前提之一,是各地区的政府部门如何坐下来,统一一下不同地区的政府经济管理规则,前提之二,是如何对外地市场主体打开城门,给予与当地市场主体一样的“国民待遇”。

5. 发展经济区内各地区的商务往来,旅游和劳务输出输入、科教文化合作等,都有利于促进经济区内各地区之间的相互了解和经济联系。

6. 投资与贸易。市场主体的跨地区投资无疑是加强地区间经济联系最有力的武器之一,企业的跨地区投资将为地区间的产业分工与协作创造重要的前提。关于这一点,我们可以从经济全球化条件下的国际贸易的发展轨迹中得到启示。战后世界经济发展的一个显著特征是世界贸易的增长大大快于产出的增长。<sup>⑦</sup>其所以如此,是部门内贸易(Intra-industry Trade),公司内贸易(Intra-firm Trade)以及服务贸易(Trade in Services)比重不断上升。<sup>⑧</sup>其所以如此,公司内的跨国贸易,是跨国贸易中交易成本最低的贸易形式,公司内不同生产企业之间产业分工与协作,是交易成本最低的产业分工协作方式,因此,我们可以想见,企业的跨地区投资,也会创造类似的效应。

企业的跨地区投资,一般是以贸易为先导的。对贸易与投资之间关系的研究指出:贸易先于投资,这是因为:(1)与投资相比,贸易较为容易,而且风险较小,贸易可以是短期的和一次性的经济交易,其索赔处理也十

分迅速;而对投资则是长期的,与贸易相比,它要求掌握更多的知识,积累更多的经验和具有更强的组织管理能力;(2)贸易的规模可大可小,而对外投资生产则要求起码的经济效率规模,贸易通常是制造业建立外地子公司的市场检测剂,贸易获得稳定而且具有一定规模的外地市场,是建立外地子公司的基本前提;(3)受制于空间距离,母公司监控外地子公司经营比监控本地子公司更困难。

从企业的对外扩展顺序来说,也是如此。对大多数企业而言,本地市场是其最初的目标,而且在大部分情况下,始终是其主要目标,外地以致国外市场较晚才进入他们视野;其次,一旦对外地市场产生兴趣,一般是从贸易开始;第三,外地的贸易中介被本公司驻外销售部门代替,并可能导致某种形式的外地投资:商品库存或外地贸易子公司;第四,继贸易之后,通常会授权外地生产厂家使用自己的专利或专有技术生产产品;最后,一旦经历了上述诸形式(多为非股权参与)或某一形式的外地生产,企业开始逐步在外地建立自己的生产设施(从组装或其它部分生产形式开始,有时也与当地企业组合建立合资经营企业),然后才建立多数控股或独资企业(多为母公司的独立分支机构)。总之,不论是从历史还是从现实看,许多企业都遵循先贸易而后对外投资这一对外扩展顺序的,尤其是制造业企业。<sup>④</sup>

因此,在目前条件下,欲发展泛珠三角地区的产业分工与协作,必须鼓励企业的跨地区投资,而鼓励企业的跨地区投资,必须从鼓励企业的跨地区贸易入手。

#### 注释:

①关于这一点,从三市之间的货币往来流量可以看出。笔者在 2001 年的一次调查中,从厦门人民银行获悉,他们原想在三市之间建立大同城结算系统,以加速资金周转速度,但是调查发现,三市的交易量并不大,建立大同城交易结算系统的成本大于收益,因此作罢。

②福建沿海地区以杂项产品为代表的低技能劳动密集型产业早在 90 年代中期就达到其产出高峰期,之后占福建省出口产品的比重逐步下降。但是,却没有大规模向福建内地山区转移的趋势。

③李文溥:《国际直接投资与国家经济利益及国家安全》,《学术月刊》1997 年第 10 期。

④有关分析,见张明志 李文溥:《开放经济的出口竞争力产业间转移与产业结构演进——以福建为例》,《中国经济问题》2001 年第 2 期,李文溥、陈永杰:《论经济全球化条件下的产业结构演进趋势与产业结构政策》,《经济学家》2003 年第 1 期。

⑤笔者曾经请教过一些劳动密集型出口导向型外资企业的管理者,他们告知,此类企业的选址要求:1. 离国际空港的高速公路距离不超过 1 小时路程;2. 离产品出口海港的距离不超过 2 小时路程;3. 与主要协作厂商的距离不超过 2 小时路程,否则将难以盈利。如此三个同心圆决定了,劳动密集型出口导向型产业只能分布于沿海交通线周围一个比较狭长的地区内。

⑥这样做的一个可能是政府部门用行政命令的方式拉郎配。

⑦从 1820 年到 1992 年,世界人口增长 5 倍,人均收入增加了 8 倍,世界收入增加了 40 倍,而世界贸易量却增加了 540 倍。1990 - 1997 年,世界 GDP 增长了 39.65%,而世界出口却增长了 62.33%。相应地,出口占世界产出的比重,1950 年不过 6%,1973 年增至 12%,1997 年,已经上升至 21.05%。以上数据引自李文溥:《经济全球化及其对宏观经济政策的影响》,《厦门大学学报》2000 年第 3 期。

⑧至 1990 年,7 个工业发达国家中,美、英、法、德的产业内贸易比重已经达到 70% - 80%,意大利和加拿大在 60% 左右,只有日本明显偏低。欧盟国家从总体看,产业内贸易水平大大高于其它地区及贸易集团。20 世纪 70 年代初期,公司内贸易不过占世界贸易总额 1/15,90 年代初,上升到 1/3。而美、日、英在 80 年代中期就达到了 1/3 左右。1993 年美国、法国、瑞典的企业内出口占本国出口的比重分别为:36%,34%,38%,以上数据引自李文溥:《经济全球化及其对宏观经济政策的影响》,《厦门大学学报》2000 年第 3 期。

⑨李文溥、张明志:《福建发展对外直接投资的基础条件分析》,《厦门大学学报》2001 年第 3 期。

#### 参考文献:

1. 李文溥、杨灿:《建设全面小康社会进程的一个比较研究——以福建为基点》,《中国人口科学》2004 年第 4 期。
2. 张明志 李文溥:《开放经济的出口竞争力产业间转移与产业结构演进——以福建为例》,《中国经济问题》2001 年第 2 期。
3. 李文溥:《国际直接投资与国家经济利益及国家安全》,《学术月刊》1997 年第 10 期。
4. 李文溥、陈永杰:《论经济全球化条件下的产业结构演进趋势与产业结构政策》,《经济学家》2003 年第 1 期。
5. 李文溥:《经济全球化及其对宏观经济政策的影响》,《厦门大学学报》2000 年第 3 期。
6. 李文溥、张明志:《福建发展对外直接投资的基础条件分析》,《厦门大学学报》2001 年第 3 期。