

Franco AMATORI y Bruno BEZZA (1990): *Montecatini 1888-1966. Capitoli di storia di una grande impresa*. Fondazione Assi. Bologna. 50.000 LI.

Desde que se creó, en 1986, la Fundación Assi (Associazione di storia e studi sull'impresa) ha impulsado notablemente la historia empresarial italiana. Y lo ha hecho actuando en dos frentes: el de las propias empresas, tradicionalmente recelosas a la hora de dar a conocer sus archivos; y el de los historiadores, poco receptivos a las corrientes de la *business history* y apenas interesados, por tanto, en reconstruir el pasado de las empresas. En pocos años, sin embargo, el milagro parece haber empezado a producirse. Algunas de las empresas más importantes están abriendo las puertas de sus archivos, los proyectos de investigación histórica sobre empresas proliferan y la historia empresarial está dando en Italia frutos que los historiadores de la Península Ibérica no pueden menos que envidiar. La mayor parte de estos estudios están siendo publicados como monografías por la Fundación Assi o, en forma de artículos, en los *Annali di*

storia dell'impresa, que la misma institución auspicia.

El libro de Franco Amatori (director de *Annali*) y Bruno Bezza es una de las monografías «estrella» del pasado año. Es una historia, académica y colectiva, de una de las empresas míticas de la Italia industrial, la Montecatini, desde su fundación, en 1888, hasta su fusión, en 1966, con la multinacional americana Edison. Los editores han anunciado un próximo libro sobre la historia de la empresa resultante de la fusión, Montedison.

La reconstrucción de la historia de la Montecatini ha sido posible gracias a la apertura de los archivos de la empresa. Los autores —indiscutiblemente influidos por la obra de Chandler (1977 y 1991)— ponen énfasis en las relaciones que se establecieron entre la estructura y la estrategia del consorcio y en la acción de los directivos en el contexto de la industria química italiana. El libro consta de siete artículos, una bibliografía co-

mentada y un amplio apéndice. La pregunta de por qué triunfó, primero, la empresa, y por qué, después, no pudo mantenerse, recorre toda la obra.

El primer capítulo, de Franco Amatori, es una historia de la empresa desde la fundación, en 1888 y como empresa minera de reducidas dimensiones, los primeros pasos, la gran expansión bajo la dirección del legendario Donegani, las reestructuraciones sucesivas y, finalmente, la decadencia que le haría caer en manos de su competidora más reciente, Edison. El hilo conductor de este capítulo es la figura de Donegani, al que se trata como a un auténtico empresario *schumpeteriano*. A los temas políticos y comerciales también se les presta una atención especial. Amatori considera que una de las causas principales del declive de la Montecatini fue su inadecuada dirección, demasiado patrimonialista para los nuevos tiempos.

Sigue un artículo de Vera Zamagni acerca del desarrollo de la industria química italiana hasta los años cincuenta. La autora analiza la lenta modernización de este sector estratégico a la luz de la política comercial y aduanera italiana y en el marco de aquellas coyunturas que más impulsaron el crecimiento del sector: la Primera Guerra Mundial y la autarquía mussoliniana. Por el contrario, la estrechez del mercado interno supuso el principal obstáculo para el

crecimiento de la empresa, mientras que el desplazamiento del carbón por el petróleo como base de la química orgánica resultó ser un desafío al que la empresa no supo o no pudo responder. El análisis de Zamagni sobre la producción y el consumo de los principales productos revela que la Montecatini era, en realidad, «la» industria química italiana por antonomasia.

El artículo siguiente, de Mario Pezzati, es un estudio económico tradicional sobre la producción y el mercado de los fertilizantes en Italia. El artículo tiene un interés especial, ya que fue éste el verdadero campo de acción de Montecatini como empresa química, y fue su relación con los agricultores (y con los grupos que representaban a éstos, antes y después del fascismo) lo que le valió algunos de sus éxitos y fracasos más importantes.

Bruno Bezza es el autor de un artículo sobre los dirigentes y la organización interna de la Montecatini en el período álgido de la empresa, entre los años veinte y cuarenta. Bezza, que ha podido estudiar los expedientes personales de los directivos, llega a la conclusión de que la estructura y la filosofía de la dirección fueron, desde luego, obra de Donegani, lo que apoya la tesis «patrimonialista» de Amatori.

El siguiente artículo, de Roberto Petrini, con el sugerente título «La empresa juzgada: la Montecatini en-

tre el mito, la imagen y el valor simbólico», es una incursión en la política de relaciones públicas de la empresa durante la etapa fascista. La Montecatini llegó a ser un mito, según el autor, por su peculiar política social (centrada en una fórmula original de «accionariado popular»), agraria y autárquica, que hizo que la mayor parte de los italianos acabara identificando los intereses de la empresa con los intereses del país.

Bruno Bottiglieri trata uno de los temas fundamentales de la historia económica italiana: las relaciones del consorcio con los poderes públicos. El capítulo es por tanto una revisión de las tesis tradicionales acerca del atraso italiano, la insuficiencia del mercado y el necesario intervencionismo (*sic*).

El papel de la investigación y de la innovación tecnológica en el desarrollo de la empresa, uno de los factores que mejor explican el éxito de la Montecatini en el período de Entre guerras, es objeto de un artículo de Pier Paolo Saviotti. Saviotti se sirve de la terminología de Freeman (1982) para determinar que la estrategia de la empresa fue contradictoria, «ofensiva» (es decir, innovadora) en capítulos como el azufre o el polipropileno, pero «defensiva» (o sea, meramente imitativa) en campos tan importantes como el de los colorantes o el de la industria farmacéutica. Los principales logros en el terreno de la investigación, además, estuvieron li-

gados a las figuras de G. Fauser, el investigador que patentó un procedimiento de fijación del nitrógeno y que se convirtió en el alma del instituto de I+D más importante de la empresa, el Donegani, y en socio de la Montecatini; y del premio Nobel G. Natta, quien, desde la Universidad de Milán, colaboró con los investigadores de la empresa y obtuvo el polipropileno, el segundo gran éxito industrial y comercial de la Montecatini. La diversificación productiva que caracterizó a las empresas químicas más relevantes en la primera mitad de siglo, sin embargo, supuso una serie de problemas organizativos a la dirección de la empresa, que dio muestras de una escasa flexibilidad, lo cual repercutió de forma negativa en la actividad investigadora del consorcio.

El libro concluye con un extenso estudio bibliográfico de Luciano Segreto sobre la industria minera y química italiana. El autor insiste en el retraso de la historiografía empresarial en su país, aunque destaca algunos de los progresos de los últimos años. La bibliografía enumerada y comentada es un magnífico exponente de la singularidad de Italia en el marco de la Europa industrial, pues la mayor parte de los estudios —hagiográficos y no hagiográficos— se centran en la historia de las grandes empresas: SNIA, ENI y la propia Montecatini. De acuerdo con Segreto, el paisaje historiográfico italiano

es un gran desierto con algunos oasis, el más importante de los cuales sería la empresa pública. En el artículo se destacan, no obstante, la abundancia y calidad de las revistas técnicas.

En favor de este libro hay que decir que, siendo una obra colectiva, las contribuciones están articuladas y bien integradas, y el resultado no es «desigual». Si los aspectos sobre el funcionamiento y la filosofía de la empresa y de sus capitanes están bien expuestos, la acción de Montecatini en la química mundial, sin embargo, no lo está tanto. Para el lector menos familiarizado con el sector puede resultar difícil entender el ascenso de la «gran» Montecatini, que se formó en el mismo período que los otros gigantes de la química mundial, I.G. Farben, Du Pont, I.C.I. y Kuhlmann, así como la pérdida de liderazgo de la empresa a partir de los años cincuenta, que sólo se explica «desde dentro». Tampoco el tema de la financiación —tan fundamental en la historia industrial italiana (Cianci, 1977), y del que la Montecatini sería un ejemplo excelente— se trata en profundidad.

Para el lector español, el caso Montecatini tiene un interés añadido, pues ilustra espléndidamente una de las diferencias más fundamentales que se dan entre las industrias de Italia y España, aparentemente similares. Y es que, si bien es cierto que el atraso y la mediocridad han sido los rasgos que han acompañado al proceso industrializador de estos dos países mediterráneos, en Italia no han faltado los ejemplos de empresas innovadoras (con auténticos «capitanes de empresa», innovadores técnicos u organizativos) que han llegado a ser líderes mundiales. La Montecatini es uno de ellos, a pesar de su incapacidad por mantenerse en ese liderazgo adaptándose a las nuevas condiciones de los años sesenta. Tras la aparición de la obra de Prados y Zamagni (1992) sobre el desarrollo económico de España e Italia, y a la espera del libro de Albert Carreras sobre la industrialización española en el espejo de Italia, este estudio, o esta compilación de estudios, proporciona un material abundante para la reflexión.

Núria PUIG
Universidad Complutense

Dudley BAINES, *Emigration From Europe, 1815-1930*, Londres, Macmillan, Studies in Economic and Social History, 1991, Bibliografía e Índice de materias.

Tanto para los estudiosos de la emigración como para los profanos interesados en el tema el libro de Dudley Baines resulta de obligada lectura. En 74 páginas de texto el autor realiza una de las reflexiones más inteligentes de los últimos tiempos sobre los problemas de la emigración europea en el siglo XIX y primer tercio del XX, basándose en una bibliografía de más de 130 títulos que aparece comentada al final del volumen. No se trata tan sólo de un repaso a la historiografía más reciente sobre la emigración europea, sino del planteamiento de problemas clave a la hora de estudiar el fenómeno de la emigración en la mejor tradición de los «surveys» anglosajones. Por ello, uno de los principales aciertos del libro de Baines es la división de sus capítulos por problemas y no cronológicamente. Evidentemente los problemas de la emigración en la primera mitad del siglo XIX no son los mismos que en las primeras décadas del siglo XX, pero el contemplar el fenómeno como un todo a lo largo del tiempo, donde las características van cambiando y el carácter de la emigración se va modificando, resulta extremadamente enriquecedor. Así, encontramos planteados en los distintos capítulos problemas como la relación entre emigración y cambio

económico, la emigración de retorno, la influencia del crecimiento urbano y la posible relación entre movimientos migratorios interiores y exteriores, la emigración familiar y los problemas de asimilación y un largo etcétera.

El autor parte de la constatación de que aun siendo la emigración un fenómeno que afectó prácticamente a todos los países europeos, una de sus principales características es la diversidad. No todos los países europeos, ni todas las regiones, participaron de los movimientos migratorios con la misma intensidad y, aunque se pueden señalar características comunes a muchos de ellos, las diferencias y las excepciones son la regla. Para el autor, precisamente porque es tan difícil hacer generalizaciones, la emigración se convierte en un tema apasionante que huye de las explicaciones simples y generalistas. Hablar del desarrollo de la economía internacional, de la mejora de los transportes o del deseo de los individuos de mejorar su condición económica o su *status* social son, en palabras de Baines, explicaciones ciertas pero triviales. En relación al famoso modelo de «expulsión-atracción» (*push-pull*) el mismo Baines había ofrecido ya una matización importante en su anterior trabajo (*Migration in a Mature Econo-*

my. Emigration and Internal Migration in England and Wales, 1861-1900, Cambridge University Press, 1986). La propensión a emigrar de los distintos países o regiones europeas vendría determinada por los factores de expulsión propios de cada zona, mientras que la cronología de la emigración estaría relacionada con las condiciones del país de destino (factor de atracción).

Las reflexiones que el autor propone sobre los distintos problemas de la emigración son múltiples y todas ellas sugestivas, pero quizá merece la pena detenerse brevemente en dos de ellas: la no emigración y la transmisión de información. Una de las «habilidades» de Baines consiste en darle la vuelta a preguntas que parecen muy obvias. Así, una de sus grandes preocupaciones son los que *no* emigran. Es decir, no se trata tanto de preguntarse por qué un determinado grupo de individuos emigra, sino por qué otro, de características similares, no lo hace. Es más, según el autor, necesitamos una explicación del escaso volumen de la emigración europea comparado con el de la población que resultó afectada por los cambios que tradicionalmente asociamos a la emigración: cambios institucionales, crecimiento demográfico, mayor comercialización de la agricultura, decadencia de las industrias tradicionales, crisis agrícola, etc. Para intentar responder a esta pregunta Baines propone, por un lado, intensificar los

estudios comparativos tanto entre diversas regiones europeas como entre grupos emigrantes y no emigrantes dentro de una misma región; y, por otro, introducir el problema del acceso a la información para los potenciales emigrantes. La transmisión de la información, es decir, el conocimiento de que se puede intentar mejorar de posición en otro país y si ésta determina una mayor propensión a emigrar, es otra de las grandes reflexiones de Baines. La información es un elemento clave porque reduce incertidumbres (léase costes) a la hora de emigrar, pero ¿cómo se difunde?, ¿por qué grupos de población que tendrían mucho que ganar con la emigración no acceden a esa información? o ¿por qué grupos que poseen la información de oportunidades en el exterior deciden no emigrar y marchar a las ciudades? Es evidente que la transmisión más frecuente y más fiable de la información en el proceso migratorio proviene de los propios emigrantes, mediante sus cartas o su regreso, pero aquí Baines tropieza con un argumento circular del que él mismo es consciente y que no acierta a resolver. Si la información se transmite mediante la propia emigración y los futuros emigrantes toman su decisión tras la experiencia de otros, terminamos explicando la emigración mediante la emigración. Este callejón sin salida no quita un ápice de validez a la insistencia de Baines en los problemas de transmisión de la in-

formación y en la asimetría de ésta.

El autor concluye con una profesión de fe de su escepticismo, quizá excesivo, a la hora de dar explicaciones globales y acabadas sobre el fenómeno migratorio. Su recomendación es olvidar las cuestiones de motivación y la simple enumeración de fac-

tores que pueden afectar la decisión de emigrar, armarse de una buena teoría interpretativa y al final, si no se encuentran respuestas, confesarlo abiertamente.

Blanca SÁNCHEZ ALONSO
UNED

Roderick FLOUD, Kenneth WACHTER y Annabel GREGORY: *Height, health and history. Nutritional status in the United Kingdom, 1750-1980* (Cambridge Studies in Population, Economy and Society in Past Time; 9), Cambridge, Cambridge University Press, 1990, xvii + 354 pp. (Bibliografía e Índice).

El estado nutricional de las poblaciones históricas ha sido uno de los temas menos explorados en la historiografía económica. La causa de ello es bien sencilla: la escasez de fuentes y la imposibilidad de medirlo directamente. Pero cuestiones tan relevantes como el descenso de la mortalidad y las causas de la morbilidad, y, en general, la asociación que se establece con los niveles de vida de los distintos grupos sociales en la era de la industrialización han hecho necesario recurrir, con nuevas fuentes y enfoques, al análisis de las tendencias seculares del estado nutricional. El libro que se reseña constituye un serio intento de acometerlo en el ámbito territorial de Gran Bretaña y contribuye, con nuevos métodos y un impresionante arsenal de datos, a esclarecer y también a problematizar

cuestiones candentes del «viejo debate» sobre el nivel de vida en la Revolución industrial inglesa.

La medición de la talla de los reclutas se convierte en el eje principal del análisis del libro. He aquí un indicador, insuficientemente aprovechado por los historiadores hispanos, y que, a buen seguro, provocará la atención de más de uno. Los resultados de este libro culminan una década de intensas investigaciones sobre la salud y el estado nutricional de las gentes comunes, que, publicadas parcialmente en revistas especializadas, han hecho de las medidas antropométricas y, en concreto, de la estatura física uno de los indicadores más explotados recientemente por los historiadores económicos anglosajones. Ha sido Floud uno de los más entusiastas divulgadores de las posibilida-

des que ofrece el uso sistemático de los registros históricos de la talla en el marco de la historia cuantitativa comparada.

El libro queda estructurado en siete capítulos y unas conclusiones. En el primero se exponen las relaciones que se establecen entre la talla, el estado nutricional y el medio ambiente. Para ello, se clarifica el concepto de estado nutricional, haciendo un recorrido desde los primeros estudios que abordaron el crecimiento del cuerpo físico y sus causas (factores étnicos, geográficos, medioambientales); y se pone de manifiesto la validez de los registros históricos de la estatura para verificar el estado de la salud pública de una nación y el estado de nutrición medio de sus ciudadanos. No está de más señalar para los escépticos en el uso de estos parámetros que, desde hace tiempo, biólogos y pediatras han aceptado que el desarrollo físico durante la infancia y la adolescencia es un buen indicador de la calidad del entorno y de los niveles nutricionales en los que crecen los jóvenes. En la actualidad, la Organización Mundial de la Salud utiliza los indicadores antropométricos de talla y peso para valorar el estado de desnutrición de los pueblos subdesarrollados. De ahí que los autores del libro señalen la importancia que la talla tiene para los economistas e historiadores interesados en los cambios del nivel de vida de las poblaciones humanas. La estatura

media final registraría, empleando la jerga de los economistas, el estado nutricional neto: los nutrientes ingeridos desde la concepción hasta el comienzo de los veinte años, momento en que se detiene el crecimiento físico, y el desgaste energético producido básicamente por las enfermedades, el trabajo y el medioambiente.

Los autores pasan revista, a continuación, a las recientes estimaciones realizadas sobre la talla de los europeos y norteamericanos para los dos últimos siglos, y observan variaciones por países que las dividen en tres grandes grupos nacionales. Así, en los Estados Unidos la talla registra la media más alta a la de cualquier país europeo hasta finales del siglo XIX. Un segundo grupo, formado por los países nórdicos y escandinavos, presenta inicialmente tallas más bajas, creciendo de manera rápida desde finales del siglo XIX e ininterrumpidamente tras la Segunda Guerra Mundial, por encima de la talla de los norteamericanos. Por último, el formado por los países latinos y del sur de Europa, con tallas medias aún más bajas, cuyo crecimiento más espectacular se advierte tras la Segunda Guerra Mundial, al igual que en la mayoría de los países, pero distinguiéndose de aquéllos por la permanencia de rangos relativamente más bajos.

Los dos capítulos siguientes se dedican a los problemas derivados de

las fuentes y, en particular, de los registros militares. Dadas las limitaciones de los datos históricos, el trabajo se ha centrado en la talla de los reclutas, si bien los autores son conscientes de la relevancia que nutricionistas, biólogos y bromatólogos dan recientemente al peso de los individuos. Por razones históricas, también, los autores han focalizado su análisis en el crecimiento físico de los varones, ya que la documentación sobre la talla de las mujeres en Gran Bretaña, como en el resto del mundo, es muy escasa, cuando no inexistente hasta fechas muy recientes. En dichos capítulos se aborda la forma de reclutamiento voluntario, su incidencia en el mercado de trabajo de las clases trabajadoras y su papel en las fuerzas armadas británicas desde mediados del siglo XVIII.

El análisis se basa en una muestra cercana a 170.000 individuos reclutados en el ejército —*British Army, Royal Marines, Royal Military Academy (Sandhurst)*— y la *Marine Society* de Londres, institución benéfica que recogía niños pobres indigentes o de otra condición y los preparaba para la marina mercante o la marina real, entre 1750 y 1916. Los datos de la estatura de 108.171 reclutas entre 1770 y 1880 se refuerzan con información de otras variables: edad, ocupación, lugar de nacimiento y nivel de alfabetización. Datos similares que podemos encontrar también en las fuentes españolas de reclutamiento

militar desde mediados del siglo XIX. Los pormenores de los datos, su validez y representatividad, así como los métodos empleados en la estimación de la tendencia de la talla de los británicos se detallan en el tercer capítulo. Pese a que no eran seleccionados al azar, los autores sostienen que los voluntarios del ejército constituían un grupo bastante representativo de las clases trabajadoras británicas, por lo que es posible escribir la historia antropométrica de los británicos desde 1750.

Aún a las imperfecciones que subsisten en los datos y en su manipulación —todavía quedan muchos campos por argumentar acerca de los procedimientos estadísticos a emplear—, la evidencia de las fuentes militares de reclutamiento puede usarse para hacer inferencias razonables sobre el estado físico y nutricional de una parte importante de la población, aunque puede ser discutible que los voluntarios anteriores a 1880 fuesen representativos de todos los segmentos de las clases trabajadoras. No obstante, se requieren más estudios sobre la base de amplias muestras que hagan posible analizar grupos geográficos y ocupacionales específicos dentro del trazado general. Cuestión a la que son sensibles los autores, pues, como bien dejan sentado, en las dos últimas centurias la sociedad y la economía británica no permitieron que la mayoría de sus ciudadanos crecieran en su plenitud

física, disfrutaran de buena salud o contribuyeran por entero a la capacidad productiva de la nación. En definitiva, pese a los progresos advertidos en la talla, persistieron las desigualdades, que se reflejan de manera rotunda en los contrastes de la estatura por lugar de nacimiento, empleo y renta.

Los resultados del trabajo se presentan en el cuarto capítulo. En él se discuten las estimaciones de la talla media de los adultos de las clases trabajadoras británicas en el periodo referido. El perfil general muestra que la media del estado nutricional se incrementa marcadamente en Gran Bretaña desde 1750, pero lo más significativo es que dicho incremento no ha sido uniforme ni ininterrumpido desde entonces. Los autores ponen de manifiesto, de esta manera, la existencia de ciclos en la estatura de los británicos, algo que también se ha observado en otros muchos trabajos realizados en otros países (ver Reseña del libro de Komlos (1989) en esta *Revista*, IX, 1991:1, pp. 214-8). Debe descartarse, por tanto, la idea —bastante difundida, por cierto— de una tendencia secular ascendente en la talla. Según la evidencia empírica, la altura de los británicos creció en la era de la Revolución Industrial, cayó a mediados del siglo XIX y volvió a subir gradualmente hasta la Primera Guerra Mundial, creciendo despacio en el periodo de entreguerras y acelerándose después de la Segunda Gue-

rra Mundial. Las interpretaciones que se extraen de los datos parecen rotundas: las mejoras en los niveles de vida ocurrieron en la etapa de la Revolución Industrial, aunque no de manera significativa, y empeoraron a medida que la industrialización y la urbanización se aceleraron. De acuerdo con las variaciones cíclicas de la talla, el tercer cuarto del siglo XIX no fue del todo positivo para la salud y la nutrición de las clases trabajadoras británicas e irlandesas.

Tras señalar el perfil de la tendencia, los autores se adentran en las diferencias regionales, sociales y ocupacionales. A ello le dedican el capítulo quinto. Concluyen que el crecimiento de la talla estuvo acompañado por una reducción de las desigualdades entre grupos sociales y geográficos en la población del Reino Unido y por una reordenación de estas desigualdades. Los autores sugieren que las clases trabajadoras no cualificadas debieron beneficiarse en las primeras etapas de la Revolución Industrial, y aunque persistieron las desigualdades reflejadas en las diferencias de talla, nunca alcanzaron los dramáticos niveles mostrados por la evidencia de la *Marine Society* y la *Royal Military Academy*. Los contrastes hacia 1800 en la altura de los adolescentes de 14 años de edad en una y otra institución eran de aproximadamente veinte centímetros, tendiendo a reducirse en fechas posteriores. Los chicos de la *Marine Society*

provenían de los barrios pobres de Londres, mientras que los padres de los reclutas de la *Academy* de Sandhurst pertenecían a la aristocracia y las profesiones de alto rango. La estructura de clases quedaba así gráficamente reflejada en la estatura.

Igualmente, persistieron las desigualdades regionales y geográficas, pero en una forma muy diferente a como lo hacían en el siglo XVIII. Durante el siglo XIX, Escocia perdió sus ventajas sobre el resto del Reino Unido. Pero lo más dramático fue la caída de la estatura en las áreas urbanas y, particularmente, en Londres a partir de 1830-40. Por entonces, las zonas rurales de Inglaterra y Gales experimentaban una cierta estabilidad, incluso un aumento relativo sobre la media nacional. No así en las de Irlanda y Escocia, cuyas poblaciones rurales experimentaron un deterioro significativo, temporal para las primeras, y secular y prolongado, en el caso de las segundas. Los efectos de la urbanización y la industrialización se manifestaban, pues, en la endeblez y el raquitismo de los habitantes de las ciudades.

Entre las principales conclusiones del libro habría que destacar los efectos que la urbanización y, en particular, las enfermedades medioambientales tuvieron en la conformación de un modelo irregular de crecimiento de la talla durante los siglos XVIII y XIX. En ello se detienen los autores en los capítulos finales del libro. Si la

temprana Revolución Industrial inglesa permitió un incremento absoluto y relativo del bienestar y del estado nutricional de las clases trabajadoras, el impacto del crecimiento urbano se encargó de erosionar dicho incremento e hizo, en algunos casos, disminuir la talla media de grandes segmentos de las clases populares sujetas a la vida urbana. El fuerte crecimiento de la tasa de urbanización a partir de 1800 debió empeorar las condiciones de vida en las grandes ciudades y deteriorar el estado de salubridad pública, incluida la mortalidad. Pero lo más sorprendente es que ello tuvo lugar a pesar del aumento, bien documentado, en los salarios reales de un amplio sector de los ciudadanos. Esta nueva interpretación a partir de los datos de la talla deberá tenerse en cuenta en el debate de los niveles de vida de las clases trabajadoras británicas. El aserto, bien claro, no deja de ser paradójico: la caída de la estatura de los reclutas se produjo en un contexto de mejoras de la renta *per capita* y de los salarios reales. La urbanización que trajo consigo la industrialización conllevó un alto costo medioambiental entre las décadas de 1820 y 1850.

El miedo a la degeneración nacional por las secuelas de la urbanización, prevalente a fines del siglo XIX, quedó eliminado, no obstante, por el impacto combinado del crecimiento de los salarios reales y las mejoras graduales de la sanidad pública. Los

últimos años del siglo XIX muestran una mejora relativa del estado nutricional. Aumentos en cantidad y calidad de la dieta en una relación sinérgica con otros factores mejoraron el estado nutricional y permitieron que los cuerpos físicos aumentaran su resistencia contra las enfermedades respiratorias y digestivas provocadas por el agua y los alimentos, cuyo azote había sido intenso más en la primera mitad del siglo XIX que en sus años finales. De esta manera, los datos también contribuyen a otro viejo y largo debate poco esclarecido: el referente a las causas del declive de la mortalidad en el siglo XIX. Aunque la evidencia es poco clara en relacionar las mejoras de la nutrición con el descenso de la mortalidad en la línea abierta hace años por Mckeown, la tendencia creciente de la estatura desde 1870 sugiere que las mejoras del estado nutricional se reflejaron también, excepto para los niños más pequeños, en el descenso de la mortalidad.

Otra última consideración que plantean los autores es la influencia que pudo tener el estado nutricional en la productividad del trabajo. Aunque no es posible medirla directamente, la evidencia presentada sugiere que las mejoras de la salud, la resistencia física y la longevidad que vino asociada a la mejora del estado nutricional deberá tenerse en cuenta por economistas e historiadores en el análisis de las causas probables de los incre-

mentos de la productividad. Estudios recientes sobre la altura y la productividad laboral de los esclavos americanos han arrojado correlaciones positivas. La altura pudo ser un factor de selección para determinadas ocupaciones, aunque también se ha comprobado que la mejora de la productividad mediante intensificación del trabajo por individuos con tallas altas en el sector manufacturero ha provocado, en más de una ocasión, un desgaste energético con respecto al consumo de nutrientes, produciendo una caída de la estatura entre los trabajadores adolescentes.

Hay numerosos interrogantes planteados en el trabajo de Roderick Floud, Kenneth Wachter y Annabel Gregory. Entre los más discutidos, habría que empezar por las fuentes militares británicas que pueden estar distorsionadas ante los cambios ostensibles en las condiciones del mercado de trabajo. Y, sobre todo, la dificultad que entraña relacionar los cambios a corto plazo de la estatura con las diferentes medidas de bienestar y del medio ambiente. El énfasis puesto en las tendencias por los autores resuelve, en parte, la problemática de la evidencia. Pero, sin duda, son gratificantes las argumentaciones, razonablemente planteadas y bien argüidas, que los autores sugieren en cada una de las partes del documentado trabajo. El libro aporta cuestiones relevantes a la controversia sobre el «nivel de vida» y en lo

relativo al bienestar material de las clases trabajadoras británicas durante la industrialización. Pero, sobre todo, abre nuevas perspectivas y enfoques en el trabajo de los historiadores, en el sentido más amplio, y de los economistas que quieran indagar los costes medioambientales y sociales

del crecimiento económico. Los indicadores socioeconómicos convencionales cuentan a partir de ahora con un serio rival con el que, al menos, poder confrontar.

José Miguel MARTÍNEZ CARRIÓN
Universidad de Murcia

G. GOERTZ (1990): *The World Chemical Industry around 1910: A comparative Analysis by Branch and Country*. Center of International Economic History. Ginebra. 133 pp. 20 FCH.

Los grandes proyectos internacionales que tratan de medir el crecimiento y el desarrollo económico mundiales a partir de fuentes estadísticas se han convertido en una constante en la obra del historiador suizo Paul Bairoch. Uno de los más recientes tiene como objeto determinar el estado de la economía mundial en 1910 por medio de investigaciones sectoriales internacionales.

Nos encontramos ante el resultado de una de esas investigaciones. Gary Goertz, que parece haber heredado la ambición de su maestro, es el autor de un estudio sobre la industria química mundial en 1910, realizado sobre datos de ocho subsectores de la industria química en treinta países (entre los que se encuentra España). Para determinar el grado de industrialización de los mismos, Goertz ha elaborado un método que considera el volumen de producción de cada país adaptado al tamaño del mismo.

El interés inicial del libro es doble. Por una parte, la industria química de comienzos de siglo —suministradora de primeras materias y de productos intermedios y finales— ya puede considerarse como un buen indicador del grado de desarrollo de un país, por las múltiples interrelaciones que establece con el conjunto de la economía de los países industriales. Por otra parte, se trata de un estudio comparado en el que no sólo aparecen, como suele ser habitual, los países que lideraron la industrialización. El libro está organizado de una manera muy simple. Consta de una introducción, en la que expone el método de trabajo y se justifican los indicadores empleados; de ocho capítulos dedicados a cada uno de estos sectores, con una explicación técnica previa muy sucinta y un comentario sobre las fuentes de cada país; y de un capítulo de conclusiones.

Los sectores que el autor ha elegi-

do son el ácido sulfúrico, la sosa, las fibras sintéticas (rayón), los colorantes sintéticos, los plásticos, las cerillas, el jabón y los fertilizantes artificiales. Como vemos, se trata de productos bastante homogéneos y de fabricación —al menos potencialmente— masiva. Están representados la química tradicional (jabón y cerillas), la química de la primera industrialización (ácidos, fertilizantes) y la industria química científica (colorantes, fibras y plásticos). Faltan productos tan significativos como los explosivos o la industria farmacéutica, y, desde luego, la petroquímica, importante ya en 1910 en Estados Unidos. Además, como en algunos casos la producción estaba internacionalizada (si bien no con la intensidad que alcanzaría en los años veinte y treinta), el criterio nacional puede distorsionar los resultados de la investigación.

Los datos sobre los que ha trabajado Goertz presentan múltiples dificultades. El rigor de las estadísticas es cuestionable, tanto en cuanto registro de la producción real (en el caso de las industrias tradicionales suele tratarse de estimaciones, cuando no de «impresiones», por ejemplo), como en el tratamiento de las mismas (el grado de concentración de los ácidos, sin ir más lejos, o la calidad de los plásticos, por no hablar de la complejidad de los abonos). A las dificultades para medir se unen las de comparar internacional-

mente. La simple consideración del volumen de producción favorecería a los más grandes, mientras que la del volumen *per capita* magnificaría a los más pequeños. Goertz ha hallado una solución original, que consiste en determinar el «grado» (*rank*) de desarrollo de cada país combinando ambos criterios.

De muestra, un botón: el caso de España. Los datos en los que se apoya este análisis proceden casi exclusivamente de las conocidas *Estadísticas Básicas de España, 1900-1970*, aunque también se hace referencia a los «datos» de Briones Ferrero (1917) y a fuentes internacionales como las estadísticas de Mitchell (1983) y el tan citado informe de 1927 de la Sociedad de Naciones sobre la industria química mundial. Si repasamos los datos que Goertz ofrece por sectores comprobamos que dos de ellos no figuran (colorantes y plásticos), sobre otros dos se recurre a estimaciones (cerillas y jabón), y a los restantes cuatro grandes sectores se les atribuyen producciones bastante superiores a las que registra Carreras (1989), por ejemplo. Así, la producción de ácido sulfúrico es algo inferior en Carreras (14.000 frente a 16.600 miles de Tm, que disminuyen todavía más si extraemos la media para el período 1905-1910, de acuerdo con el método de Goertz); los datos sobre producción de fertilizantes pueden inducir a confusión, ya que en 1910 prácticamente toda ella

correspondía a abonos superfosfatos (los cuales exigen un proceso de fabricación muy poco complejo), mientras que la cantidad de abonos nitrogenados era muy pequeña (700 Tm), hecho del que no se advierte. Por último, Goertz estima la producción española de rayón en 25 Tm, cuando Carreras da 0, y en realidad no había fábrica alguna registrada en la Estadística de la Contribución Industrial.

En su capítulo final, a la hora de determinar el «nivel de industrialización» de cada país, a España se le sitúa en un undécimo lugar (con un índice 79,9), próximo al de un grupo de países tan dispares como Rusia, Austria-Hungría, Italia, Suiza, Suecia u Holanda, y por detrás del de los líderes, integrado por Alemania (índice 100), Estados Unidos, Gran Bretaña, Francia y Bélgica. Este resultado no deja de ser sorprendente si se piensa que la industria química moderna española (con algunas notorias excepciones, como la producción de

ácidos a gran escala) tuvo que esperar a la Primera Guerra Mundial para «arrancar».

En España, un libro como éste puede sugerir temas de investigación en una perspectiva comparada, tan rara todavía en el país, así como suscitar críticas, revisiones y réplicas que casi siempre son estimulantes, especialmente sobre un sector tan poco atendido como el de la industria química del siglo XX. Muchos lectores, sin embargo, echarán en falta una explicación de esos datos (si efectivamente son indicadores del grado de desarrollo industrial de cada país) y de lo que hay detrás de ellos (qué significaba el grado de desarrollo de cada sector), y tendrán además la impresión de encontrarse más ante los primeros resultados de una investigación que ante un libro comercializado.

Núria PUIG

Universidad Complutense

José Luis GARCÍA DELGADO, ed.: *Las ciudades en la modernización de España. Los decenios interseculares. VIII Coloquio de Historia Contemporánea de España dirigido por Manuel Tuñón de Lara*. Madrid. Siglo XXI. 1992. 474 pp. (incluye bibliografía a pie de página, 5 planos y 2 gráficos. Precio 3.000 ptas.)

Como viene siendo habitual todos los años, se han publicado en forma de libro las aportaciones presentadas en 1991 al Coloquio de Historia Con-

temporánea dirigido por Manuel Tuñón de Lara en la UIMP (sede de Cuenca), actuando como su editor José Luis García Delgado. Un pri-

mer aspecto se desprende de su lectura, la heterogeneidad y clara vocación interdisciplinar que siempre han inspirado los Coloquios organizados por Tuñón de Lara, que, a su vez, retoman la mejor tradición de lo que él mismo inició en los Coloquios de Pau. El libro recoge la colaboración de 24 autores que, salvo escasas excepciones, son especialistas en la historia de la ciudad objeto de su trabajo, si bien como es natural desde perspectivas metodológicas diferentes. Así pues, podemos diferenciar claramente dos aspectos: las aportaciones que estudian la ciudad desde el punto de vista económico, y las que la estudian como un espacio donde actúan unos agentes culturales, sociales y políticos. La perspectiva económica predomina claramente en los trabajos de Tafunell (Barcelona); García Merino (Bilbao); Alvar González, Fernández García y Tomé (Oviedo, Gijón, Langreo, Mieres); Sorribes (Valencia), Bernal y Arenas (Sevilla); Morilla (Málaga); Bahamonde y García Delgado (Madrid); Fernández Clemente y Forcadell (Zaragoza). La visión sociopolítica y cultural predomina en los trabajos de Riquer y Gabriel (Barcelona), Rivera (Vitoria); Reig y Comes (Valencia); Macarro (Sevilla); Sánchez Jiménez (Málaga) y Julia (Madrid). Únicamente en dos aportaciones —la de Carnero (Valencia) y la firmada conjuntamente por Pérez García y Noreña (Las Palmas de Gran Cana-

ria)— se analizan en conjunto tanto los aspectos económicos como los sociales y políticos.

Con este libro se contribuye a cubrir una laguna de la historia contemporánea de España y se da un paso significativo en el conocimiento de los comienzos de la urbanización a finales del XIX y principios del XX. Todo ello resulta de gran interés para la historia económica de España, porque entramos de lleno en los procesos que desencadenaron la industrialización y terciarización de la economía española. Pese a las importantes divergencias tanto en el ritmo como en las pautas de la industrialización y urbanización, las principales ciudades españolas dejaron de estar ruralizadas y experimentaron un relativo crecimiento, semejante al que se estaba generando en Europa, Norteamérica y Sudamérica. No podemos olvidar que en 1830 existía sólo una ciudad en EE.UU. con más de 100.000 habitantes, aunque en 1880 ya eran 20. Por tanto, si bien hubo una cierta coincidencia en el punto de arranque, a la altura de 1900 las ciudades españolas habían perdido posiciones y se situaban muy lejos de las principales ciudades de EE.UU. y Europa. En realidad, fue entre 1830 y 1880 cuando se produjo un proceso de urbanización acelerada tanto en Europa como en EE.UU., y fue ahí cuando España quedó rezagada (Rosenberg, N.: «Las consecuencias económicas del cambio tecnológico,

1830-1880», y Werner, S. B., Jr.: «Movimientos de población y urbanización», ambos en Kranzberg, M. y Pursell, C. W., Jr. (Eds.): *Historia de la tecnología*. Barcelona. 1981).

Todos los trabajos publicados hacen, inevitablemente, historia local, aunque en términos generales se ha evitado el peligro de «hacer una historia en la que quepan indiscriminadamente desde los alcaldes hasta las alcantarillas —sin salir de la primera letra del alfabeto—» (Fernández Clemente y Forcadell, p. 433). No obstante, lo que no se ha podido soslayar es que algunos de los aspectos estudiados se traten de forma muy desigual, en función de las preferencias y especialidad de cada autor. Es lo que ocurre, por ejemplo, con cuestiones como el sector de la construcción; los planes de ensanche; las casas baratas; la aparición de los primeros teatros y cines; el abastecimiento de agua, gas, electricidad; las empresas de transportes colectivos, sobre todo los tranvías eléctricos; la importancia del éxodo rural y la consiguiente inmigración a las ciudades. Por último, faltan estudios comparativos con otras ciudades españolas o extranjeras, para evitar que se exagere la originalidad del proceso de urbanización, o de los cambios económicos, sociales y culturales experimentados por cada ciudad.

La evolución urbana de España estaba trazada en sus líneas maestras, aunque los estudios locales concretos

contenidos en el libro vienen a matizar y completar dicha visión (Gómez Mendoza, A., y Luna Rodrigo, G. (1986): «El desarrollo urbano en España 1860-1930». Valero Lobo, A. (1989): «El sistema urbano español en la segunda mitad del siglo XIX», respectivamente en *Boletín de la Asociación de Demografía Histórica*. Madrid. 1986, vol. IV, n.º 2, y 1989, vol. VII, n.º 1. González Pérez, V. (Coord.): *Los procesos de urbanización: siglos XIX y XX. Actas del II Congreso de la Asociación de Demografía Histórica*. Alicante. 1991. Vol. IV).

Las características generales de la urbanización de las principales ciudades españolas podemos resumirlas a continuación. El desarrollo urbano se debe a una confluencia de factores. Uno de los más importantes fue el aumento demográfico a causa del éxodo rural e inmigración a las ciudades. Otros factores a tener en cuenta fueron la expansión del transporte público, la abundante oferta de suelo tras la desamortización del siglo XIX y, allí donde se daba la circunstancia, a la existencia de un puerto de mar o a la cercanía de las minas (Barcelona, Oviedo, Gijón, Langreo, Mieres, Valencia, Sevilla, Málaga, Madrid, Zaragoza, Las Palmas). La expansión de las ciudades se produce tanto hacia el exterior con los planes de ensanche como hacia el interior (Barcelona, Vitoria, Gijón, Langreo, Mieres, Zaragoza, Las Palmas). La principal consecuencia fue conseguir

«externalidades y economía de escala de todo tipo» (Tafunell, p. 6). Incluso allí donde no aparece un verdadero plan de ensanche, o al menos se retrasa hasta el siglo XX, existen en realidad unas pautas perfectamente racionales. Se van a diferenciar espacialmente con nitidez los distintos grupos sociales. Los trabajadores y sectores populares en la periferia, cerca de las fábricas, mientras que la nueva y creciente burguesía define con claridad su propio espacio urbano (Gijón, Valencia, Sevilla, Málaga, Zaragoza). En contraste con lo sucedido en otras ciudades europeas, sobre todo británicas y francesas, en las españolas no aparecen importantes empresas constructoras, si exceptuamos en el caso de Madrid alguna empresa inmobiliaria como «La Peninsular», dirigida por Pascual Madoz, que conoció varios años de grandes beneficios hasta la crisis de 1866 en que se pusieron de manifiesto las limitaciones y carencias estructurales del mercado inmobiliario madrileño (compárese con el caso francés, Lescure, M.: *Les Sociétés immobilières en France au XIX^e siècle. Contribution a l'histoire de la mise en valeur du sol urbain en économie capitaliste*. París. 1980. Série Étude n.º 15). La mayoría de las promociones inmobiliarias eran iniciativa de promotores ocasionales o rentistas. Predominaba la figura del casero que, o bien buscaba rentas seguras, o una inversión refugio para sus beneficios procedentes

de actividades mercantiles de todo tipo. Evidentemente, el objetivo de los particulares en las grandes ciudades era conseguir un «activo generador de rentas: la casa de vecinos, bloque de viviendas cedidas en alquiler» (Tafunell, p. 7). En esa búsqueda de valores seguros y garantizados, como ocurre entre otras en Barcelona, Vitoria, Sevilla o en Madrid, durante la segunda mitad del siglo XIX la edificación dependía de la rentabilidad de la Deuda pública, que a su vez dependía de la actividad económica general y de la inversión global. En cambio, en el primer tercio del siglo XX, el sector de la construcción dependerá de variables políticas e institucionales, y tanto del lado de la demanda de inversión como de la oferta, las variables cuantitativas —matrimonios, inmigración neta, depósitos, rentabilidad media de la Deuda pública interior, alquileres, costes de construcción, Gasto Nacional Bruto y formación bruta de capital fijo— no reflejarán la actividad del sector, como sí sucedía entre 1860 y 1895 (Barcelona, Vitoria, Madrid). En el caso de Sevilla, y en un claro proceso especulativo que se prolonga a lo largo del período estudiado, el negocio tenía por objeto la propia ciudad, que recibe fuertes inversiones de la burguesía y clases medias en el mercado inmobiliario, sin que aparezcan sociedades constructoras. En Zaragoza, la inversión inmobiliaria y la construcción fueron

el primer sector por actividad económica entre 1926 y 1930, con plusvalías medias del 24 %, que superaban el 100 % en el ensanche. La modernización unida a la urbanización experimentada por las principales ciudades españolas fue más un proceso económico que de modernización social y política. Quizá donde aparece mejor explicitado sea en el estudio sobre Zaragoza, donde hay «industrialización (*modernización*), pero también invertebración, atraso y dualismo interno» (Fernández Clemente y Forcadell, p. 448). En otras ciudades los indicadores de la modernización, como se puede comprobar en los casos de Valencia o de Barcelona, se detectan por la democratización del sufragio, por la consolidación de la nueva política de masas con un incremento del asociacionismo y por las características del primer reformismo municipal. Aunque hay otros ejemplos muy claros de relativa modernización, si bien es verdad que atrasada e incompleta, como el de Sevilla. Allí, en contra de lo ocurrido en Barcelona o Valencia, el control de los partidos del turno y del caciquismo fue absoluto hasta 1922. Algo semejante sucedió en Las Palmas de Gran Canaria, donde se detecta una relativa modernización económica pero no política. Por otra parte, los intereses económicos se entrelazaban con los puramente culturales o políticos. En este sentido, es muy significativo que de las cinco asociaciones

barcelonesas que iniciaron una campaña a favor del regeneracionismo político, reformas administrativas y fiscales —concierto económico—, que serían la base de la Lliga Regionalista, sólo el Ateneo Barcelonés tenía un carácter cultural y catalanista, mientras que las otras cuatro —Fomento del Trabajo Nacional, Liga de Defensa Industrial y Comercial, Instituto Agrícola Catalán de San Isidro, Sociedad Económica de Amigos del País— representaban grupos de presión económicos. La modernización se refleja, igualmente, en la aparición de una cultura interclasista, urbana y popular (Barcelona, Bilbao, Valencia), en la que también participaron en el último caso los católicos. Las ciudades que experimentaron un cambio económico más importante, lógicamente, fueron las industriales. En ellas surgen claramente los espacios industriales y barrios proletarios (Barcelona, Bilbao, Oviedo, Gijón, Langreo, Mieres, Sevilla, Madrid, Zaragoza), donde se imbricarán las organizaciones socialistas, anarquistas o comunistas. Asimismo, aparece el fenómeno de las Casas Baratas, aunque en la mayoría de los casos frustrado o de repercusiones reales muy limitadas (Bilbao, Vitoria, Oviedo, Valencia, Sevilla, Zaragoza). El predominio del sector servicios sólo apareció a partir de las décadas de 1920 y 1930 (Oviedo, Valencia, Madrid). En cualquier caso, la transformación urbana supuso una fuerte in-

versión en capital de coste, que fue asumido por la inversión pública respecto a la infraestructura y equipamientos. Algunas ciudades pasaron de un relativo esplendor a una clara decadencia económica e incluso demográfica (Sevilla, Málaga). En este último caso, el «ajuste a la “baja” es lo que se produjo en la economía de Málaga entre 1873 y 1920» (Morilla, p. 323). A partir de 1920 se produce una relativa recuperación. En el caso de Málaga, por las necesidades de abastecimiento urbano, que beneficiaron a la agricultura de las tierras cercanas. En el de Sevilla, por la especulación con la Exposición de 1929 al fondo.

Para terminar merece la pena señalar las lagunas aún existentes o los defectos puntuales detectados en algunas de las interpretaciones, que no desmerecen en lo más mínimo el valor del conjunto de la obra. Falta un análisis del sector de la construcción en casi todos los trabajos. A diferencia de lo que ocurría hasta hace poco, y signo de los tiempos que corren, en la mayoría de las aportaciones se habla de movilizaciones, conflictos sociales o políticos típicamente urbanos, pero son una excepción los que introducen el análisis de clases, esté o no completado con un planteamiento de la lucha de clases donde predomine la metodología marxista como componente esencial de su explicación. Son también pocos los que utilizan los periódicos como fuente de

información, a pesar de ser un producto típicamente urbano. Otras fuentes utilizadas, como pueden ser las actas capitulares, los planes urbanísticos de ensanches o de otro tipo aprobados por los ayuntamientos presentan algunos defectos difíciles de resolver. El más destacable es que, a veces, no reflejan los problemas reales de la ciudad, y casi nunca se ejecutaron en su totalidad. Se atribuye a la desamortización una gran importancia como causante de la remodelación urbana del siglo XIX, pero apenas se aporta evidencia empírica de esa afirmación. En ninguno de los trabajos sobre ciudades portuarias se hace la más mínima alusión a la actividad pesquera, ni a las características de los barrios de pescadores, que serían una parte importante del espacio urbano y una ocupación económica fundamental de sus habitantes. En algunos trabajos sería necesario aclarar mejor los conceptos utilizados. Por ejemplo, en vez de hablar de una oligarquía o élite local, habría que referirse a una burguesía urbana nacional e internacional con fuerte presencia en España. Ello se refleja en su comportamiento y gestión empresarial, en la cual estaba la base de su poder económico y de sus buenos negocios. Esta clase social urbana no eran sólo de ámbito local, sino que en una clara diversificación de riesgos, tenían intereses e incluso controlaban empresas mineras, de ferrocarriles, etc., en el resto de Es-

pañá, y estaba vinculada incluso con lazos familiares con empresarios y miembros de la burguesía madrileña, catalana o de otras provincias, y con la burguesía europea, sobre todo inglesa y francesa.

En definitiva, como no podía ser de otra manera, los trabajos son de diferente calidad, aunque el panora-

ma de conjunto resulta ciertamente enriquecedor para nuestro conocimiento de las ciudades españolas en los decenios interseculares.

Luis GARRIDO GONZÁLEZ
Universidad de Granada
Campus de Jaén

Charles P. KINDLEBERGER: *Manias, Panics and Crashes. A History of Financial Crisis*. 2.ª edición. Londres. MacMillan. 1989, 302 páginas.

El trabajo del profesor Kindleberger es ya un clásico sobre el análisis económico de las crisis financieras¹. Como otros libros publicados sobre el tema, como, por ejemplo, el reciente de Galbraith (1991), pretende dar tanto una visión histórica de las diversas crisis financieras registradas en el pasado, desde la Burbuja de los Mares del Sur en el Londres del siglo XVIII hasta el reciente hundimiento de las bolsas mundiales en octubre de 1987, como una explicación (o racionalización) de las mismas en términos de la Teoría Económica (el lector interesado en los aspectos históricos de crisis anteriores al siglo XVIII puede consultar el trabajo de Garber (1990)).

Aunque el título sugiere una mayor generalidad, en realidad sólo

se analizan con detalle crisis en países como Holanda, Gran Bretaña, Alemania, Francia y EE.UU. Las razones de esta selección están probablemente influidas tanto por la ausencia de materiales de investigación relevantes en otros países como por la importancia relativa de los países mencionados en el sistema financiero internacional.

El libro está dividido en once capítulos, con los siguientes contenidos. En el primero se expone el plan general de la obra y se propone un enfoque esencialmente cualitativo sobre el tema. Pero esto no debe engañar al lector, ya que hay cantidades apreciables de Teoría Económica soportando los argumentos del profesor Kindleberger, que aunque no se expresen en forma de ecuaciones o gráficos complicados, contienen un no pequeño nivel de rigor analítico. El capítulo 2 presenta la tesis básica del libro en la forma de un esquema

¹ Recientemente se ha editado en español con el título de *Pánicos, Manías y Crisis. Historia de las Crisis Financieras*. Editorial Ariel. Barcelona, 1992.

general de desarrollo de las crisis financieras, que comienzan con una especulación excesiva, seguidas de una expansión de crédito, lo cual ocasiona tensiones financieras crecientes, que producen una crisis y finalizan en pánico y derrumbe del mercado. Esencialmente, subyace la idea de que el sistema financiero es frágil e inestable.

El capítulo 3 analiza en detalle y con abundantes ejemplos históricos, la fase de *especulación* y su efecto sobre la estabilidad del mercado, así como factores que puedan desencadenar ésta y el tipo de bienes que suelen ser objetos de especulación. Los desencadenantes de la crisis se estudian en los capítulos 4 y 5. El capítulo 4 trata de los elementos monetarios de las crisis, sus consecuencias y de la dificultad de diseñar un mecanismo de control monetario eficiente en todas las ocasiones. Realiza una detallada crítica a los postulados de la Escuela Monetarista, al mantener que no es posible conseguir un nivel óptimo de oferta monetaria de modo consistente debido a los continuos procesos de innovación (financiera) de las economías capitalistas. El capítulo 5, escrito con singular buen humor, describe desfalcos y estafas como otros posibles detonadores de las crisis.

El capítulo 6 describe la explosión de la crisis, centrándose en sus etapas iniciales y los intentos (habitualmente fallidos) de las autoridades para evitarla. De especial interés en las actua-

les circunstancias son las ideas presentadas en el capítulo 7 sobre la propagación internacional de los pánicos y su relación con el grado de integración de los mercados financieros. La actitud ante las crisis de las autoridades se analiza en el capítulo 8, en el que se narran desde los casos en los que se optó por no hacer nada hasta otros de activa intervención («operaciones salvavidas») de variado signo. El capítulo 9 se ocupa del papel de los bancos centrales nacionales y otras instituciones estatales como prestamistas de última instancia y la polémica sobre su actuación en casos de crisis financiera. Este análisis se extiende al ámbito internacional en el capítulo 10, donde se señalan las consecuencias de la no existencia en el plano internacional de ningún organismo que provea el bien público de la estabilidad monetaria.

El último capítulo presenta las conclusiones del trabajo que pueden resumirse en dos. La primera es que la oferta monetaria debería ser fija a largo plazo, pero debe ser flexible a corto plazo, si hay turbulencias financieras. La segunda es que el prestamista de última instancia debería existir, pero no debe haber una garantía absoluta de que actúe en cualquier crisis financiera. Esta decidida apuesta por la discrecionalidad es posible que haya ganado algunos admiradores al profesor Kindleberger en esferas oficiales.

Lo distintivo de este libro, aparte de su amena prosa y excelente redacción, es la clara toma de posición frente a una de las hipótesis económicas más populares en los últimos años. Se trata de la hipótesis de *Expectativas Racionales*, que, originada en el trabajo de Muth (1961), ha sido desarrollada por economistas tan conocidos como Robert Lucas, Thomas Sargent y Robert Barro, entre otros. El libro presenta una crítica muy dura de la plausibilidad de esta hipótesis y, se esté de acuerdo o no con sus argumentos, es difícil no considerar la pertinencia de varios de ellos. En efecto, si los mercados son «racionales», ¿cómo admitir la presencia de «manías» que son irracionales por definición?

El argumento de Kindleberger va más allá y sostiene que los mercados, aunque en general funcionen bien, pueden «estropearse», haciéndose necesaria la intervención del Gobierno que garantice el bien público de la estabilidad. La réplica podría ser que la existencia de «salvadores» de mercados ineficientes incentiva su exis-

tencia y creciente ineficiencia. Para solucionar este dilema Kindleberger propone que los gobiernos encuentren formas de «engañar» sistemáticamente a los agentes del mercado sobre sus intenciones. ¿Es este un argumento defendible? La evidencia histórica está ahí para quien desee interpretarla.

En resumen, este es un libro muy divertido, polémico, con abundantes argumentos económicos y aconsejable tanto para las personas interesadas en el funcionamiento real de los mercados financieros como para los historiadores económicos en general.

J. Ignacio PEÑA
Universidad Carlos III

Referencias

- Galbraith, J. (1991), *Breve Historia de la Euforia Financiera*. Ariel.
 Garber, P. (1990), Famous First Bubbles. *Journal of Economic Perspectives*, 4, 35-54.
 Muth, J. (1961), Rational Expectations and the Theory of Price Movements. *Econometrica*, 29, 315-335.

Carlos Alberto MAYO, *Los Betlemitas en Buenos Aires: Convento, Economía y Sociedad (1748-1822)*, Publicaciones de la Excma. Diputación Provincial de Sevilla, Sevilla, 1991, 275 págs.

El uso de documentación perteneciente a las órdenes religiosas de América Latina constituye una de las

fuentes más valiosas para investigar la historia económica colonial. Esto se debe no sólo a su importancia,

sino a que estas instituciones han dejado registradas y contabilizadas sus actividades económicas.

Aunque la producción de las órdenes corresponde esencialmente al sector terciario, tanto en servicios religiosos como educativos, sanitarios y de ayuda social, el hecho de que no percibieran aranceles ni recibieran limosnas que cubrieran todos los costos hizo necesario que buscaran otros medios de financiamiento. Entre ellos, la participación en los mercados financieros, el alquiler de propiedades inmobiliarias y la administración de haciendas, ingenios, estancias o viñas. En este sentido, la investigación sobre los jesuitas ha recibido una atención preferente, y en ella se destacan autores como Cushner, Konrad, Riley y Morner. La imagen que perdura de la Compañía es de una organización emprendedora, perfectamente integrada al comercio interno e internacional a través de una impresionante variedad de actividades económicas que van desde la producción de azúcar, cacao, vino y licores, hasta la fabricación de relojes de pie o tejas.

El claro, entretenido y analítico libro de Carlos Alberto Mayo enriquece nuestro conocimiento del pasado al agregar un grupo de religiosos no investigados hasta el momento: los Betlemitas de Buenos Aires. La orden tiene la particularidad de ser una fundación americana formada por frailes-médicos-enfermeros que

instalaron hospitales a lo largo de todo el continente. Cuando llegaron a Buenos Aires a mediados del siglo XVIII, la ciudad era un centro urbano en pleno crecimiento, tendencia que se incrementaría con el tiempo, tanto por transformarse en capital del virreinato del Río de la Plata en 1776 como por el progreso económico de la región. Los Betlemitas establecieron en la ciudad el Convento-Hospital Santa Catalina, que funcionó entre 1748 y 1822. A dicho establecimiento se sumaría más adelante un pequeño segundo hospital y una escuela primaria. Entre los gastos que ocasionaban estos servicios destaca la atención de los enfermos (entre 1762 y 1768 atendieron un promedio anual de unos 600 pacientes), los medicamentos y el sostén del noviciado local. Tal como fue la intención teórica de muchas órdenes, los Betlemitas inicialmente pensaron sostener sus actividades mediante limosnas y no adquirir propiedades con cuyas rentas mantenerse. Pero pronto la dimensión que tomaron sus servicios y la atención de pacientes indigentes atentaron contra este objetivo. Ello ocurrió porque las transferencias caritativas no eran suficientes ni su monto constante, lo que impedía una planificación presupuestaria. Entre 1787 y 1792 sólo alrededor del 8 % de los ingresos de la institución provenían de limosnas; dicha proporción tomando valores anuales que iban desde 1 % al 16 %.

El tipo de inversiones elegidas por los Betlemitas para obtener fondos, como bien se indica en el texto, evidencia una búsqueda de minimizar riesgo ante una economía de ciclos muy pronunciados. Por ello se eligió una serie de rubros que incluyeron la explotación de dos estancias, una chacra, tres quintas, un obraje de ladrillos, propiedades urbanas en alquiler y fondos colocados en préstamo. Las estancias parecen haber tenido una baja rentabilidad para la orden, por lo cual paulatinamente fue reorientando sus capitales hacia actividades urbanas. Esto parece lógico, pues una inversión inmobiliaria para alquiler (o el préstamo de dinero) exigía mucho menor tiempo dedicado a su control cotidiano, tarea que no formaba parte de los quehaceres propios de la orden.

Mayo señala algunos factores que explican el éxito de la organización clerical de servicios hospitalarios versus su provisión laica. En primer lugar los frailes hacían voto de pobreza, lo que limitaba notablemente el gasto en consumo, pues cada fraile no recibía salarios o ingresos, sino lo suficiente para subsistir con decoro. En segundo lugar, la orden tenía la ventaja de operar como una sociedad no personalizada y por lo tanto su continuidad de funcionamiento no dependía de un individuo determinado. Ello implica que el riesgo de presartarle fuera bajo, y, por ende, menor la tasa de interés que debía abonar.

Un aporte interesante del libro es la descripción de las actividades agropecuarias de las dos estancias betlemitas, que sirve para ilustrar el funcionamiento del sector rural rioplatense. La estancia de Arrecifes, por ejemplo, se muestra muy integrada al mercado a través de una gama de productos: para el consumo porteño producía carne, para el Alto Perú mulas y para Europa cueros. Del análisis de la mano de obra utilizada —esclavos y peones— resalta la peculiaridad del mercado laboral, con su característica escasez de trabajadores libres y la alta movilidad de éstos, al no tener que depender de empleador alguno, pues podían obtener tierra y ganados con relativa facilidad. Nada más alejado, indica el autor, de un sistema feudal, como a veces se ha insinuado que existía en la zona.

La expulsión de los jesuitas en 1767 es mencionada por Mayo como un posible factor generador de cambio en la política de inversión del resto de los órdenes, las que podían temer acciones similares contra ellas. Este es un tema interesantísimo, pues al afectar la percepción de los derechos de propiedad, el gobierno español pudo asimismo haber alterado la tasa de inversión americana, y en última instancia afectado negativamente el crecimiento de la región.

Como advierte el autor, lamentablemente no ha podido acceder a documentación sobre las actividades hospitalarias de los Betlemitas, razón

por la que se concentró sólo en los aspectos financieros. Sin un análisis del tipo de personas atendidas, el trato dado a los más pobres y la eficiencia de los servicios sanitarios, la imagen queda algo incompleta. Además, hubiera sido importante conocer lo que ocurrió con la atención hospitalaria luego de que la orden

fuera disuelta en 1822 y sus bienes expropiados. ¿Pudieron las instituciones y el personal laico que la reemplazaron mantener el nivel de atención sanitaria dado con anterioridad?

Carlos L. NEWLAND
Universidad Carlos III

Hilda SABATO: *Agrarian Capitalism and the World Market: Buenos Aires in the Pastoral Age, 1840-1890*. Albuquerque: University of New Mexico Press, 1990. 316 pp.

El libro de Sabato es un esfuerzo notable (y laborioso) de análisis de fuentes con las cuales se describe la historia del sector lanero que se desarrolló en la provincia de Buenos Aires entre 1840 y 1880. En este trabajo se estudian con especial detalle las unidades de producción de lana como empresas rurales con una organización propia, desde las unidades familiares en régimen de aparcería hasta las que son estancias.

Los primeros capítulos incluyen una descripción bastante detallada de la historia y los ciclos económicos de la lana, así como los procesos que generaron los particulares regímenes de tenencia y distribución de la tierra. Se muestra cómo, por ejemplo, el crecimiento del sector pastoral lanero generó un doble proceso de polarización y subdivisión de las grandes extensiones de tierra que existieron a principios del siglo XIX.

En el caso de los mercados de trabajo, nos enseña cómo la escasez de mano de obra no sólo favoreció la inmigración europea, de irlandeses, escoceses y vascos, sino también la existencia de salarios comparativamente altos. Esta situación ocasionó que en ciertos casos se establecieran pagos adelantados de salarios para comprometer a la mano de obra y evitar que se trasladase a otros sectores. Las formas de relación laboral no sólo fueron a través de salarios, ya que el mercado de trabajo asalariado se extendió en el período estudiado, sino con distintas formas de aparcería, donde la unidad de trabajo era la familia.

La contribución más significativa del libro, sin embargo, está en la investigación del rol y funcionamiento de las estancias y las hasta ahora no muy estudiadas chacras (farms). La descripción de las estancias (y

chacras) desde el punto de vista organizativo, de manejo empresarial, y en general de la economía de estas unidades productivas, así como los cambios en los que incurrieron para enfrentar al cambiante mercado externo, ha sido realizado con una metódica y fructífera labor historiográfica. El trabajo de fuentes primarias incluye la historia de casos de chacareiros y estancieros (y sus familias) en calidad de inmigrantes a la Argentina. En el caso de las chacras y las estancias describe tanto el tipo de inversión requerida, cambiante en monto durante los años de crecimiento lanero, como el manejo de la unidad productiva y las condiciones para su expansión. Finalmente, el libro aborda las interrelaciones con el comercio internacional, así como los vínculos con el sector financiero para la obtención de créditos.

Una señal de la ruptura epistemológica con la teoría de la dependencia se hace transparente en este trabajo, cuando la organización de la producción así como las relaciones derivadas del mercado de trabajo son la parte fundamental del libro, dejando para más tarde la descripción del circuito comercial y financiero. Este distanciamiento no es completo, sin embargo, ya que se puede notar la transición entre una fundamentación dependentista y una visión bastante más institucional.

Uno de los problemas que se encuentra en el texto es que, si bien

plantea como la pregunta relevante el proceso de acumulación de capital en el sector lanero (que aunque es repetida constantemente no es definida), ésta no es respondida a cabalidad. En realidad, esta es una historia de la industria de la lana en Argentina, centrada en el análisis de la evolución institucional de las empresas laneras, y su adecuación a un cambiante entorno, tanto en la economía argentina, como en los mercados mundiales.

Desde el punto de vista histórico el libro de Sabato llena un vacío en la historia económica argentina, al describir en detalle el desarrollo del sector lanero como uno de los sectores que favoreció el crecimiento de la economía argentina a través del sector externo. Un esfuerzo de recopilación de datos de esta magnitud, sin embargo, deja de lado el análisis de muchos de los datos incluidos. El proceso de concentración de la tierra, por ejemplo, es visto en términos de la influencia en el poder político, o la particular presencia de distintos estancieros, pero no se explicita que se debe a las características mismas de la explotación lanera, que requiere de grandes extensiones de tierra. Aunque Sabato, por lo menos en una oportunidad, reconoce que existieron economías de escala, este hecho no es ligado al proceso de concentración de tierras, como una razón para el crecimiento de las estancias. Y, suponiendo que esto fuese cierto, no queda claro por qué el crecimiento de las

explotaciones tipo chacra fue tan exitoso, además de servir para explicar el proceso de acumulación de capital.

Si además de las economías de escala en la explotación pastoral, se incluyen los costos de la intermediación en el mercado de exportación, en el que los granjeros sólo podían vender a acopiadores y no a exportadores, o directamente al mercado exterior como muchos estancieros, el crecimiento de las chacras queda aún sin explicar, salvo que, como señala al final, el valor de la renta de la tierra fuese muy significativo, aun para los granjeros.

En relación al tema financiero, la autora señala que si bien el crecimiento del crédito de corto plazo (habilitación) en la provincia de Buenos Aires benefició tanto a los granjeros como a los estancieros, el crédito de largo plazo favoreció a los grandes propietarios. La presentación de un aparente favoritismo a los estancieros en los créditos de largo plazo (y consiguiente polarización), sin embargo, se debió a que estos créditos eran de tipo hipotecario (aplicables sobre el monto de capital), y dado que sólo las grandes explotaciones poseían bienes de capital significativos, la concentración de créditos fue una consecuencia lógica del mercado. Aun así, como ella misma demuestra, las chacras se extendieron significativamente durante el período de estudio.

Salvando cierta falta de análisis para algunos de los datos presentados en el libro, como bien señala la autora en el epílogo, esta nueva historiografía ha añadido nuevas preguntas a las antiguas preguntas que provenían de la escuela dependentista y nuevos caminos para responder a las antiguas y nuevas preguntas. Este trabajo es, definitivamente, parte de uno de esos caminos. En todo caso, como cualquier buen, y detallado, trabajo de historia económica, a pesar de responder a las preguntas planteadas en su introducción, produce también muchas preguntas que podrían ser respondidas por enfoques más analíticos desde un enfoque económico.

El trabajo de recolección de fuentes es excelente desde el punto de vista de la investigación histórica, lo que permite una descripción bastante detallada de la industria lanera no sólo desde una visión panorámica, sino desde la descripción de las unidades básicas de explotación pastoral, así como permite ver los casos de algunos individuos e instituciones en el proceso de crecimiento y declive de la economía lanar.

El libro, que está basado en la tesis doctoral de la autora, además de presentar una voluminosa cantidad de fuentes, presenta muchos cuadros estadísticos de elaboración original, además de tabla de contenidos, índices de figuras, mapas y cuadros, incluye un apéndice de las principales

leyes de tierras de la provincia de Buenos Aires, un glosario, bibliografía de fuentes primarias y secundarias y un índice temático. Las notas, que

son cuantiosas, están presentadas al final de cada capítulo.

Julio E. REVILLA
Universidad Carlos III

Gabriel TORTELLA, Ed.: *Educación y Desarrollo Económico desde la Revolución Industrial*, Valencia, Publicacions de la Generalitat Valenciana, 1990, 353 páginas.

El presente libro recoge un conjunto de artículos que fueron discutidos en el Encuentro Internacional celebrado en España (Valencia) en 1989, y que fue preparatorio de la Sesión A-5 del décimo Congreso Internacional de Historia Económica. En dicha sesión, coordinada por Gabriel Tortella Casares, el tema central de discusión fue «Educación y Crecimiento Económico desde la Revolución Industrial». La obra ofrece una gama de estudios que incluyen casos de países de Europa del Este, Asia, América y Europa Occidental.

El eje principal de discusión, al que se dedican los tres primeros apartados, es la relación entre educación y crecimiento económico, desde el punto de vista de la Historia Económica. También se analizan aspectos más específicos como la importancia de la educación técnica (apartado IV) o los respectivos papeles del Estado y la iniciativa privada en la provisión de educación (apartado V). Gabriel Tortella y Lars G. Sandberg realizan un excelente sumario, cen-

trándose el primer autor en los trabajos referentes a los países en desarrollo, y el segundo, a los países desarrollados. La lectura de estos dos artículos permite identificar los aspectos más relevantes de la relación entre educación y crecimiento económico.

Pese a que es difícil establecer una clasificación exhaustiva de las posturas mantenidas por los distintos autores, pueden identificarse dos posiciones: la primera (representada fundamentalmente por Mironov, Núñez, Vaughan, Kimura y Hanley) considera que la educación es un factor fundamental de crecimiento económico; la segunda (en la que destacan Mitch, Newland, Nilsson y Pettersson) relativiza la importancia de la educación como factor de crecimiento, afirmando que el papel desempeñado por ésta puede llevarse a cabo por otras instituciones o por medio de sustitutos. La idea de insustituibilidad de la educación, de acuerdo con el primer grupo de autores, está relacionada con las múltiples funciones que de-

sempeña. Tradicionalmente se ha considerado que la contribución de la educación al crecimiento económico se deriva principalmente del aumento de la productividad de aquellos que se educan. Sin embargo, la educación no sólo afecta a los aspectos laborales de un país, sino también a su organización social, influyendo en aspectos tales como la movilidad geográfica de los ciudadanos o los costes de información. Por esta razón, la noción de que pueden encontrarse sustitutos para la educación es considerada como «reduccionista» (en palabras de Gabriel Tortella).

Los trabajos empíricos (Mironov, Vaughan, Núñez) no permiten zanjar la discusión, ya que medir el efecto que la educación tiene sobre el crecimiento económico presenta dificultades casi insalvables. En primer lugar, es difícil disponer de una medida adecuada del nivel educativo alcanzado por un país. En segundo lugar, en los estudios realizados con datos de corte transversal (como el realizado por Clara Eugenia Núñez para España) sólo es posible contrastar la existencia de una relación entre variables educativas y variables de crecimiento económico, no pudiéndose

determinar la dirección causal. No debe olvidarse que la educación, además de un bien de inversión, es un bien de consumo, de forma que es fácilmente explicable que los mayores niveles educativos correspondan a los países más ricos. Por último, en los estudios con datos de series temporales la correlación espuria es casi inevitable, y aun cuando (como en el caso de Mironov) se intenta resolver por procedimientos estadísticos, se debe ser prudente a la hora de extraer conclusiones.

Los dos últimos apartados del libro son de especial interés si se quiere utilizar este tipo de estudios como fundamento de política educativa, pues plantean cuestiones referentes a la capacidad de las sociedades para adquirir un nivel de educación que estimule el crecimiento económico.

En definitiva, el libro ofrece una amplia e interesante variedad de estudios, que proporcionan una panorámica de los diferentes puntos de vista con que la Historia Económica aborda el problema de la Educación y el Crecimiento Económico.

Cecilia ALBERT
Universidad Carlos III

INDICE DEL VOLUMEN X

AÑO X (1992)

PANORAMAS DE HISTORIA ECONOMICA

- FEDERICO, Giovanni: *La historiografía sobre el desarrollo económico italiano en los últimos treinta años* 11-36
- MARTÍN ACEÑA, Pablo: *Los precios en Europa durante los siglos XVI y XVII: Estudio comparativo* 359-395

PREMIO RAMON CARANDE 1991

- PINILLA NAVARRO, Vicente: *La producción agraria en Aragón (1850-1935)*. 399-429

ARTICULOS

- BORODKIN, L.; SVISCHOV, M.: *El sector privado de la economía soviética en los años veinte: modelado de los procesos sociales* 241-262
- DÍEZ, Fernando: *La crisis gremial y los problemas de la sedería valenciana (ss. XVIII-XX)* 39-61
- GARCÍA RUIZ, José Luis: *Tests de causalidad, dinero y renta en España, 1904-1974* 295-308
- HABER, Stephen: *Concentración industrial, desarrollo del mercado de capitales y redes financieras basadas en el parentesco: un estudio comparado de Brasil, México y los Estados Unidos, 1840-1930 (1.ª parte)* 99-124
- HABER, Stephen: *Concentración industrial, desarrollo del mercado de capitales y redes financieras basadas en el parentesco: un estudio comparado de Brasil, México y Estados Unidos, 1840-1930 (2.ª parte)* 213-240
- HERRERO, M.ª Angeles: *La decadencia de la ganadería trashumante en la Sierra de Cameros (1780-1821)* 201-212
- LÓPEZ MARTÍNEZ, Antonio Luis: *Los juros de eclesiásticos. Participación de los conventos andaluces en la Deuda Pública Castellana* 295-308

MORELLA, Enric: <i>El producto industrial de posguerra: una revisión (Índices sectoriales, 1940-1958)</i>	125-143
NEWLAND, Carlos, y SAN SEGUNDO, M. ^a Jesús: <i>Ingresos y capital humano: El caso de Buenos Aires a mediados del siglo XIX</i>	451-466
POLO SÁNCHEZ, María Teresa: <i>Los grupos de presión ante las relaciones comerciales hispano-británicas y la prensa inglesa, 1926-1932</i>	467-484
QUIROZ, Alfonso: <i>Desarrollo financiero y economía agraria de exportación en el Perú 1884-1950</i>	263-294
VALDALISO, Jesús M. ^a : <i>La transición de la vela al vapor en la flota mercante española: cambio técnico y estrategia empresarial</i>	63-98

NOTAS

AGUADO DE LOS REYES, Jesús: <i>Los inventarios, Hamilton y el Premio de la Plata</i>	317-319
RODRÍGUEZ BRAUN, Carlos, y ALVAREZ GONZÁLEZ, Luis Julián: <i>Debilidades en la edición de J. Segura de los «Elementos» de Walras</i>	497-503
RODRÍGUEZ ROMERO, Luis: <i>El Instituto Nacional de Industria: una historia económica</i>	311-316
TIRADO FABREGAT, Daniel A.: <i>Modelos de crecimiento económico endógeno e historia económica: ¿Una nueva perspectiva ante el debate protección-librecambio?</i>	487-496

NOTA BIBLIOGRAFICA

FERNÁNDEZ CLEMENTE, Eloy: <i>Algunas indicaciones bibliográficas sobre la Europa del Sur en los siglos XIX y XX: Grecia y Turquía</i>	507-516
---	---------

RECENSIONES

AMATORI, Franco, y BEZZA, Bruno: <i>Montecatini 1888-1966. Capitoli di storia di una grande impresa</i> . Por Núria Puig	519-522
BAINES, Dubley: <i>Emigration from Europe, 1815-1930</i> . Por Blanca Sánchez Alonso	523-525
BENAVENTE, Jaime; GIRALT I RAVENTÓS, Emili, y NICOLAU, Roser I NOS.: <i>Població i agricultura</i> (vol. 2 de la <i>Història Econòmica de la Catalunya Contemporània</i>). Por Gabriel Tortella	338-341
CARDOSO, José Luis: <i>O pensamento económico em Portugal nos finais do século XVIII, 1780-1808</i> . Por Luis Perdices Blas	163-165
CARMONA BADÍA, Joam: <i>El atraso industrial de Galicia. Auge y liquidación de las manufacturas textiles (1750-1900)</i> . Por Concepción de Castro Mon-salve	154-157
CASANOVA, Julián: <i>La Historia social y los historiadores</i> . Por Eloy Fernández Clemente	178-182

COMÍN COMÍN, Francisco: <i>Hacienda y Economía en la España Contemporánea (1800-1936)</i> . Por Juan Hernández Andreu	157-159
CROSBY, Alfred W.: <i>Imperialismo ecológico. La expansión biológica de Europa, 900-1900</i> . Por José Domingo Sánchez Martínez	173-178
FERRÁN GARCÍA-OLIVER: <i>Terra de Feudals. El País Valencià en la tardor de l'Edat Mitjana</i> . Por Hilario Casado Alonso	323-325
FISHER, J. R.: <i>Relaciones económicas entre España y América hasta la independencia</i> . Por Rosa M. ^a Lara Fernández	335-337
FLOUD, Roderick; WACHTER, Kenneth, y GREGORY, Annabel: <i>Height, Health and History. Nutritional Status in the United Kingdom, 1750-1980</i> . Por José Miguel Martínez Carrión	525-530
GARCÍA DELGADO, José Luis, ed.: <i>Las ciudades en la modernización de España. Los decenios interseculares</i> . VIII Coloquio de Historia Contemporánea de España dirigido por Manuel Tuñón de Lara. Por Luis Garrido González	533-539
GOERTZ, G.: <i>The World Chemical Industry around 1910: a Comparative Analysis by Branch and Country</i> . Por Núria Puig	531-533
GRUPO DE ESTUDIOS DE HISTORIA RURAL: <i>Estadísticas históricas de la agricultura, pesca y alimentación</i> . Por James Simpson	345-347
HAGGARD, Stephan: <i>Pathways from the Periphery. The Politics of Growth in the Newly Industrializing Countries</i> . Por Pablo Bustelo	150-154
JASAY, Anthony de: <i>Social Contract, Free Ride</i> . Por Carlos Rodríguez Braun	160-163
KINDLEBERGER, Charles P.: <i>Manias, Panics and Crashes. A History of Financial Crisis</i> . Por Ignacio Peña	539-541
KITSON, Michael, y SOLOMOU, Solomos: <i>Protectionism and Economic Revival: the British Interwar Economy</i> . Por Concha Beltrán Pérez	187-189
LANZA GARCÍA, Ramón: <i>Población y familia campesina en el Antiguo Régimen, Liébana, siglos XVI-XIX</i> . Por Carmen Sarasúa	326-328
LUCENA SALMORAL, Manuel: <i>Características del comercio exterior de la provincia de Caracas durante el sexenio revolucionario (1807-1812)</i> . Por Emiliano Gil Blanco	182-186
LLORCA BAUS, Carlos: <i>La Compañía Trasatlántica en las Campañas de Ultramar</i> . Por Eugenio Torres Villanueva	147-150
MARTÍNEZ CARRIÓN, José Miguel: <i>La ganadería en la economía murciana contemporánea, 1860-1936</i> . Por Fco. Javier Vidal Olivares	342-345
MAYO, Carlos Alberto: <i>Los Betlemitas en Buenos Aires: Convento, Economía y Sociedad (1748-1822)</i> . Por Carlos Newland	541-544
MUGARTEGUI EGUÍA, Isabel: <i>Hacienda y fiscalidad en Guipúzcoa durante el Antiguo Régimen, 1700-1814</i> . Por Eugene N. White	332-335
PLUMPE, Gottfried: <i>Die I. G. Farbenindustrie AG. Wirtschaft, Technik und Politik, 1904-1945</i> . Por Núria Puig	165-168
SABATO, Hilda: <i>Agrarian Capitalism and the World Market: Buenos Aires in the Pastoral Age, 1840-1890</i> . Por Julio Revilla	544-547
SÁNCHEZ GONZÁLEZ, Ramón: <i>Economía y sociedad en el Antiguo Régimen. La comarca de la Sagra en el siglo XVIII</i> . Por Hilario Rodríguez de Gracia	328-332

SÁNCHEZ HORMIGO, Alfonso: <i>Valentín Andrés Álvarez (Un economista del 27)</i> . Por Juan Velarde Fuertes	168-173
TORTELLA, Gabriel, ed.: <i>Educación y Desarrollo Económico desde la Revolución Industrial</i> . Por Cecilia Albert	547-548

REVISTA DEL CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES

SUMARIO DEL NUM. 13 (septiembre-diciembre 1992)

1. SEMINARIOS DEL CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES

- JAVIER JIMÉNEZ CAMPO: *Analogía secundum constitutionem.*
LUIS MARTÍN REBOLLO: *La Administración de garantías: vigencia y limitaciones.*
LORENZO MEYER: *Las presidencias fuertes. El caso de la mexicana.*
LEONARDO MORLINO: *Consolidación y democracia constitucional.*
PABLO PÉREZ TREMP: *El concepto de integración supranacional en la Constitución.*
GIACOMO SANI: *Comportamientos de masas y modelos de ciudadano.*
FERNANDO VALLESPÍN: *El pensamiento en la historia: aspectos metodológicos.*

2. DOCUMENTACION

- CARLOS FLORES JUBERÍAS: *Las transformaciones de los regímenes políticos de la U. R. S. S. y la Europa del Este. Una aproximación bibliográfica (II).*
Boletín de sumarios.
Bibliografía.
Leyes y Disposiciones con fuerza de ley estatales.

3. ACTIVIDADES DEL CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES

PRECIOS DE SUSCRIPCIÓN ANUAL

España	4.500 ptas.
Extranjero	59 \$
Número suelto: España	1.600 ptas.
Número suelto: Extranjero	20 \$

Pedidos y suscripciones:
CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES
Fuencarral, 45 - 28004 Madrid

CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES
Plaza de la Marina Española, 9
28071 MADRID (ESPAÑA)

REVISTA DE ESTUDIOS POLITICOS

(NUEVA EPOCA)

PRESIDENTE DEL CONSEJO ASESOR: Carlos OLLERO GÓMEZ

DIRECTOR: Pedro DE VEGA GARCÍA

SECRETARIO: Juan J. SOLOZÁBAL ECHEVARRÍA

SUMARIO DEL NUM. 78 (octubre-diciembre 1992)

ESTUDIOS

Fulco LANCHESTER: *La innovación institucional forzada: el referéndum abrogativo entre el «estímulo» y la «ruptura».*

H. C. F. MANSILLA: *El disciplinamiento social como factor del desarrollo histórico.*

José M. CUENCA TORIBIO y Soledad MIRANDA GARCÍA: *Sociología ministerial de la restauración (1875-1902).*

Juan J. SOLOZÁBAL ECHEVARRÍA: *Sobre el Estado Autonomico español.*

Josep M. COLOMER y Albert PADRO-SOLANET: *Espacio político-ideológico y temas de campaña.*

Francisco J. LLERA RAMO: *ETA: Ejército secreto y movimiento social.*

NOTAS

Carmen GONZÁLEZ ENRÍQUEZ: *Las transiciones a la democracia en Europa del Este. Un análisis comparado.*

Edward TARNAWSKI: *Revolucionarios e intérpretes: Las revoluciones anticomunistas en la perspectiva comparada.*

Viktoria SEMSEY: *Transición política en Hungría (1989-1990).*

Honorio M. VELASCO: *Identidad cultural y política.*

Ricardo HARO: *Elecciones primarias abiertas. (Aportes para una mayor democratización del sistema político).*

Manuel ZAFRA VÍCTOR: *La difícil constitucionalización de los derechos históricos. Los pagarés forales.*

José Luis LÓPEZ GONZÁLEZ: *La primera república española: Desnunción e inestabilidad políticas en el debate parlamentario.*

CRONICAS Y DOCUMENTACION

Nicolás PÉREZ SOLA; *Breve análisis de las experiencias de referéndum en la V república francesa.*

RECENSIONES. NOTICIAS DE LIBROS

PRECIOS DE SUSCRIPCION ANUAL

España	4.800	ptas.
Extranjero	61	\$
Número suelto: España	1.400	ptas.
Número suelto: Extranjero	22	\$

Suscripciones:

EDISA

López de Hoyos, 141 - 28002 MADRID

Números sueltos:

CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES

Fuencarral, 45, 6.ª - 28004 MADRID

REVISTA DE ADMINISTRACION PUBLICA

Director: Eduardo GARCÍA DE ENTERRÍA

Secretario: FERNANDO SAINZ MORENO

SUMARIO DEL NUM. 129 (septiembre-diciembre 1992)

ESTUDIOS

- Ramón MARTÍN MATEO: *Los consorcios locales. Una institución en auge.*
Francisco LÓPEZ MENUDO: *Los principios generales del procedimiento administrativo.*
Francisco FERNÁNDEZ SEGADO: *El nuevo diseño del servicio militar: la Ley Orgánica 13/1991, de 20 de diciembre.*
Juan PEMÁN GAVIN: *Sobre la regulación de las carreteras en el Derecho español: una visión de conjunto.*
Victor MENDOZA OLIVÁN: *Los derechos públicos de preferencia adquisitiva en materia forestal.*
Eduardo GARCÍA DE ENTERRÍA: *El concepto de personalidad jurídica en el Derecho público.*

JURISPRUDENCIA

I. Comentarios monográficos:

- Blanca LOZANO CUTANDA: *La responsabilidad de la persona jurídica en el ámbito sancionador administrativo (a propósito de la STC 246/1991, de 19 de diciembre).*
Silvia de SANZ: *La crisis de autotutela en los actos administrativos y su auge en los actos privados.*
Bartolomé COLOM I PASTOR: *De nuevo, sobre la publicidad de las normas urbanísticas de los planes.*

II. Notas:

- A) *En general* (T. FONT I LLOVET y J. TORNOS MAS)
B) *Personal* (R. ENTRENA CUESTA)

CRONICA ADMINISTRATIVA

BIBLIOGRAFIA

PRECIOS DE SUSCRIPCION ANUAL

España	4.800 ptas.
Extranjero	61 \$
Número suelto: España	1.700 ptas.
Número suelto: Extranjero	22 \$

Suscripciones:

EDISA

López de Hoyos, 141 - 28002 MADRID

Números sueltos:

CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES
Fuencarral, 45 - 28004 MADRID

CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES
Plaza de la Marina Española, 9
28071 MADRID (ESPAÑA)

REVISTA ESPAÑOLA DE DERECHO CONSTITUCIONAL

Presidente: Luis SÁNCHEZ AGESTA
Director: Francisco RUBIO LLORENTE
Secretario: Javier JIMÉNEZ CAMPO

SUMARIO DEL AÑO 12, NUM. 36 (septiembre-diciembre 1992)

ESTUDIOS

Alvaro RODRÍGUEZ BEREIJO: *El sistema tributario en la Constitución.*
Joaquín VARELA SUANZES: *Algunas reflexiones sobre la soberanía popular en la C.E.*
Rafael de ASÍS ROIG: *Notas sobre poder y ordenamiento.*
Francisco CAAMAÑO: *Mandato parlamentario y derechos fundamentales.*
Gerardo RUIZ RICO: *El proyecto de reforma constitucional en Italia: la nueva concepción del bicameralismo y regionalismo.*
Alejandro SAIZ ARNAIZ: *El referéndum derogatorio en el ordenamiento italiano.*

NOTA

Francisco RUBIO LLORENTE: *La Constitución y el Tratado de Maastricht.*

JURISPRUDENCIA

Francisco DELGADO PIQUERAS: *Derecho a la intimidad personal de los famosos.*
Enrique GARCÍA LLOVET: *Control del acto político y garantía de los derechos fundamentales.* STC 45/90.
Santiago GONZÁLEZ VARAS: *La financiación de los partidos políticos en Alemania tras la Sent. del TC de 9-IV-1992.*
Alberto SORIA JIMÉNEZ: *La problemática ejecución de las sentencias del TEDH.*
Crónica, por el DEPARTAMENTO DE DERECHO CONSTITUCIONAL DE LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID.
Crónica parlamentaria, por NICOLÁS PÉREZ-SERRANO JAUREGUI.

CRITICA DE LIBROS

Javier JIMÉNEZ CAMPO: *Obras completas*, de M. García Pelayo.
Juan MESTRE DELGADO: *La responsabilidad civil concurrente de las A.A.P.P.* (S.M.M.)

RESEÑA BIBLIOGRAFICA. Noticias de Libros. Revista de Revistas.

PRECIOS DE SUSCRIPCION ANUAL

España	4.500 ptas.
Extranjero	59 \$
Número suelto: España	1.600 ptas.
Número suelto: Extranjero	20 \$

Suscripciones:

EDISA

López de Hoyos, 141 - 28002 MADRID

Números sueltos:

CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES
Fuencarral, 45, 6.ª - 28004 MADRID

REVISTA DE INSTITUCIONES EUROPEAS

Directores: Manuel Díez de Velasco, Gil Carlos Rodríguez Iglesias
y Araceli Mangas Martín

Directora Ejecutiva: Araceli Mangas Martín

Secretaria: Nila Torres Ugena

SUMARIO DEL VOL. 19 NUM. 3 (septiembre-diciembre 1992)

ESTUDIOS

Floy Ruiroba Santana: *La asimetría de la integración económica en la Comunidad Europea.*
Diego Liñán Nogueras: *La Política exterior y de seguridad común de la Unión Europea.*
María Muñiz de Urquiza y Alfonso Najera Ibáñez: *El diálogo con el Grupo de Río y las nuevas orientaciones en el ámbito de la cooperación PVD-ALA: ¿un nuevo rumbo en las relaciones de la Comunidad con América Latina?*

NOTAS

Alegría Borrás Rodríguez: *La participación de los nacionales de los Estados miembros en los concursos de profesorado.*
Alejandro Valle Gálvez: *Comentarios a los Dictámenes sobre el «Espacio Económico Europeo» 1/91 y 1/92.*
Miguel Gardénes Santiago: *Las «Comunicaciones interpretativas» de la Comisión: concepto y valor normativo.*
José Javier Laso Pérez: *Efectos jurídicos de la decisión de iniciar el procedimiento previsto en el apartado 2 del art. 93 CEE (Comentario a la sentencia del TJCE de 30 de junio de 1992, España c. Comisión, as. C-312/90).*

JURISPRUDENCIA TJCE

BIBLIOGRAFIA

DOCUMENTACION

PRECIOS DE SUSCRIPCION ANUAL

España	4.500 ptas.
Extranjero	59 \$
Número suelto: España	1.600 ptas.
Número suelto: Extranjero	20 \$

Suscripciones:

EDISA

López de Hoyos, 141 - 28002 MADRID

Números sueltos:

CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES

Fuencarral, 45 - 28004 MADRID

EL TRIMESTRE ECONOMICO



COMITÉ DICTAMINADOR: Carlos Bazdresch P., Jorge Cambiasso, Carlos Márquez, José Romero, Lucía Segovia, Rodolfo de la Torre, Martín Werner. CONSEJO EDITORIAL: Edmar L. Bacha, José Blanco, Gerardo Bueno, Enrique Cárdenas, Arturo Fernández, Ricardo French-Davis, Enrique Florescano, Roberto Frenkel, Ricardo Hausmann, Albert O. Hirschman, David Ibarra, Francisco Lopes, Guillermo Maldonado, José A. Ocampo, Luis Ángel Rojo Duque, Gert Rosenthal, Fernando Rosenzweig (†), Francisco Sagasti, Jaime José Serra, Jesús Silva Herzog Flores, Osvaldo Sunkel, Carlos Tello, Ernesto Zedillo.

Director: Carlos Bazdresch P. Subdirector: Rodolfo de la Torre
Secretario de Redacción: Guillermo Escalante A.

Vol. LIX (2)

México, Abril-Junio de 1992

Núm. 234

ARTÍCULOS

- | | |
|---|---|
| Domenico Mario Nuti | <i>Socialismo de mercado: El modelo que pudo ser pero no fue</i> |
| Lester R. Brown, Sandra Postel y Christopher Flavin | <i>Del crecimiento al desarrollo sostenible</i> |
| Fernando Dall'Acqua | <i>Ajuste estructural y política agrícola en el Brasil: Experiencias de los ochenta y perspectivas para los noventa</i> |
| Luis René Cáceres y Óscar A. Núñez-Sandoval | <i>Influencias internas y externas en la determinación del tipo de cambio en el mercado negro de Guatemala</i> |
| Samuel Alfaro Desentis | <i>Efectos reales del endeudamiento público interno: Evidencia empírica para México</i> |
| Jorge Mejía Montoya, Mónica Grados Aguilar y Neilli Meunier González | <i>La eficiencia del mercado accionario en México</i> |

NOTAS Y COMENTARIOS:

El convenio trilateral de libre comercio entre México, los Estados Unidos y el Canadá, Víctor L. Urquidí. La economía y la política económica: Algunas tendencias recientes, Eric Roll

DOCUMENTOS:

Informe acerca del desarrollo mundial 1991: Evaluación crítica, José María Faneili, Roberto Frenkel y Lance Taylor

Precio de suscripción por un año, 1991
La suscripción en México cuesta \$75,000.00

	España, Centro y Sudamérica (dólares)	Resto del mundo (dólares)
Personal	\$25.00	\$35.00
Universidades, bibliotecas e instituciones	\$35.00	\$100.00

Fondo de Cultura Económica - Av. de la Universidad 975
Apartado Postal 44975, México, D. F.

Rivista di Politica Economica

Direttore responsabile: MARIO BALDASSARRI

Direttore: INNOCENZO CIPOLLETTA

SOMMARIO

PROBLEMI FISCALI NELL'EUROPA DEL MERCATO UNICO

I. QUADRO DI RIFERIMENTO

- Michael DALY: *L'armonizzazione delle imposte dirette nella Comunità economica europea.*
M. Gabriella BRIOTTI: *La riforma dell'imposizione diretta nei principali paesi industriali.*
Paolo ROBERTI: *Gli indicatori di pressione fiscale rivisitati: dagli indici sintetici agli indici decomponibili.*

II. TASSAZIONE E UTILIZZAZIONE DEI FATTORI

- Giuseppe PISAURO: *Effetti dei contributi sociali e teoria del salario di efficienza.*
Diego PIACENTINO: *Prevenzione dell'effetto serra e tassazione dell'energia e delle emissioni di carbonio: a proposito di una recente proposta comunitaria.*

III. TASSAZIONE SUI REDDITI D'IMPRESA, DI CAPITALE E SUI CONSUMI

- Julian ALWORTH - Laura CASTELLUCCI: *La tassazione del reddito da capitale in Italia (1980-1990).*
Mario LECCISOTTI: *Un'imposta complicata: l'imposta sul valore aggiunto.*
Paolo ROBERTI - Mauro VISAGGIO: *Il riequilibrio della finanza pubblica tra le politiche di armonizzazione fiscale e i criteri di convergenza del Trattato di Maastricht.*
-

Direzione, Redazione, Amministrazione: Viale Pasteur, 6 - 00144 Roma

Abbonamento annuo: Italia: L. 170.000 - Estero: L. 220.000 - Un numero: L. 20.000

Rivista di Politica Economica

Direttore responsabile: MARIO BALDASSARRI

Direttore: INNOCENZO CIPOLLETTA

SOMMARIO

SAGGI

Robin MARRIS: *Keynes e Kahn: un mistero nella storia della macroeconomia.*

Stefano MICOSI - Giuseppe TULLIO: *Squilibri di bilancio, distorsioni economiche e «performance» di lungo periodo dell'economia italiana.*

Francesco P. MONGELLI: *L'efficacia delle politiche di sterilizzazione: esperienze e ricerche correnti.*

TEMA DEL MESE

Giannino PARRAVICINI: *Debito pubblico e suo rientro.*

RASSEGNA BIBLIOGRAFICA

Analisi d'opere.

Libri ricevuti.

Direzione, Redazione, Amministrazione: Viale Pasteur, 6 - 00144 Roma

Abbonamento annuo: Italia: L. 170.000 - Estero: L. 220.000 - Un numero: L. 20.000

Agencia y Sociedad

Una revista trimestral, de ciencias sociales sobre la agricultura, la pesca y la alimentación

ENERO  MARZO
1992

ABRIL  JUNIO
1992
Países del Este

Coordina Teresa Virgili

ESTUDIOS

CECILE BERNARD Y ODILE HOFFMAN
La seguridad alimenticia en zona de plantación de café, intervención estatal y estrategias campesinas (Veracruz, México).

JOSE MARIA GARCIA ALVAREZ-COQUE
Factores determinantes del gasto público agrícola de las Comunidades Autónomas.

JESUS MARIA GARAYO
Deforestación del territorio: el hayedo de los montes de la Parazonería General de Encía (siglos XVIII-XX).

PEGERTO SAAVEDRA
La economía vitícola en la Galicia del Antiguo Régimen.

M^a DOLORES GARCIA RAMON
Desarrollo y tendencias actuales de la geografía rural (1980-1990). Una perspectiva internacional y una agenda para el futuro.

NOTAS

PABLO CAMPOS PALACIN
Reunión internacional sobre sistemas agroforestales de dehesas y montados.

LUIS ENRIQUE ALONSO
Un viaje hacia la cara oscura de la modernización. Notas a propósito de dos estudios modélicos sobre desarrollo regional.

BIBLIOGRAFIA

I. Crítica de libros: **ADELA GARCIA MUÑOZ**: «Labor, markets and agricultural production». **CARLOS ROMERO**: «Multicriterion optimization and its utilization in agriculture». **TOMAS GARCIA AZCARATE**: «The world beef market. Government intervention and multilateral policy reform». **A. M. BERNAL**: «Cañadas, cordeles y veredas». **JUAN A. ORTEGA Y MEDINA**: «México prehispánico, evolución ecológica del Valle de México».

II. Reseña de libros. III. Revista de Revistas. Informaciones y convocatorias.

ESTUDIOS

STEPHAN DABBERT
La transformación de la agricultura de Alemania oriental: problemas y perspectivas.

IVAN CHIROKIKH
La agricultura soviética en crisis.

PRZEMYSŁAW H. DABROWSKI
Evolución agraria y rural en Polonia: una aproximación histórica.

ALAIN POULIQUEN
Agricultura checoslovaca: crisis de excedentes; ajuste recesivo; privatización problemática.

ANTONIO SANCHEZ
El sector agrario en Bulgaria y Rumania a la luz de las reformas actuales.

TIBOR FERENCZI BACHO
La cuestión agraria en la transición de Hungría.

LAURENCE BLOTNICKI
Perspectivas sobre los intercambios de productos agroalimentarios de los países del este.

NOTAS

LAURENCE BLOTNICKI
La privatización de las tierras agrícolas en los países del este. Análisis por países de las nuevas leyes sobre propiedad de la tierra.

ALBERT PUIG GOMEZ
Inversiones directas y presencia de empresas agroalimentarias españolas en los países del este de Europa.

CARMEN DE LA CAMARA
Operaciones de comercio triangular.

BENJAMIN BASTIDA
Un debate oportuno.

BIBLIOGRAFIA

I. Crítica de libros: **CARLOS CUIREL**: «Europa del Este ante el cambio Económico». **ISABEL PLA JULIAN**: «Communist Agriculture. Farming in the Soviet Union and Eastern Europe». **JOSEP LLADOS I MASLLORENS**: «Private agriculture in the Soviet Union». **JUAN LUIS HOMEDES**: «Soviet Agriculture».

II. Monografías sobre la agricultura en los Países del Este.

Director: *Cristóbal Gómez Benito.*

Edita: *Secretaría General Técnica
Ministerio de Agricultura, Pesca y
Alimentación.*

SUSCRIPCION ANUAL PARA 1992

— España	5.000 ptas.
— Estudiantes	3.500 ptas.
— Extranjero	6.500 ptas.
— Número suelto	1.500 ptas.

Solicitudes: A través de librerías especializadas o dirigiéndose al Centro de Publicaciones del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación. Paseo de la Infanta Isabel, nº 1. 28071 MADRID (ESPAÑA).

CUADERNOS DE ECONOMIA

Publicación del Consejo Superior de Investigaciones Científicas, en colaboración con el Departamento de Teoría Económica de la Universidad de Barcelona

Director: Joan HORTALA I ARAU

Consejo de Redacción: Cristina CARRASCO BENGOA, Juan FERNÁNDEZ DE CASTRO RIVERA, Jesús FRESNO LOZANO (Secretario), Juan TUGORES QUES

Secretaría: Gonzalo BERNARDOS DOMÍNGUEZ, Agustí COLOM CABAU

SUMARIO (Vol. 20, n.º 57/58)

III JORNADAS DE ECONOMIA CRITICA

Presentación

Tema de debate:

EL MERCADO: ¿MITO, ENTELEQUIA O REALIDAD?

David ANISI: *Vino nuevo en odres viejos.*

Federico AGUILERA: *Algunas reflexiones sobre la imposibilidad de separar la jerarquía, el mercado y los valores.*

Mikel GÓMEZ URANGA - Miguel SÁNCHEZ PADRÓN: *Comentarios a la ponencia de David Anisi.*

Félix OVEJERO LUCAS: *La economía como ciencia, el mercado como moral.*

SELECCION DE PONENCIAS PRESENTADAS EN LAS JORNADAS

Jesús ALBARRACÍN - Pedro MONTES: *El estado de la crisis económica y los interrogantes de la salida.*

Cristina CARRASCO: *El trabajo de las mujeres: producción y reproducción (algunas notas para su reconceptualización).*

Carlos CASTILLA GUTIÉRREZ: *¿Puede la valoración del medio ambiente resolver el problema de su gestión eficaz?*

Oscar de JUAN: *El desempleo como resultado normal del funcionamiento normal de mercados normales.*

Ramón FERNÁNDEZ DURÁN: *Implicaciones espaciales del quinquenio de la euforia (1986-90).*

Miguel Angel GARCÍA CALAVIA: *Flexibilidad y mercado laboral en el sector del comercio. El caso de Compedona.*

José IGLESIAS: *Renta mínima de inserción: un caso de beneficencia pública.*

Pere MIR: *Las bases ingenieriles de la función de producción.*

Xoxe Luis OUTES RUÑO: *Ondas largas e innovación. Un comentario a recientes aportaciones.*

Albert RECIO: *El desempleo eficiente (un paseo poco respetuoso por algunas explicaciones teóricas del paro).*

LISTA DE PONENCIAS PRESENTADAS A LAS JORNADAS.

RELACION DE PERSONAS INSCRITAS A LAS JORNADAS.

SUSCRIPCIONES:

Se dirigirán a la Secretaría de la Revista (Av. Diagonal, 690 - 08034 Barcelona. Tel. (93) 402 19 37, rigiendo las siguientes condiciones de venta para la suscripción anual: España, 2.500 ptas. Extranjero, 50 dólares.



HISTORIA INDUSTRIAL

1

1992



G. CHASTAGNARET.

*Marsella y el plomo.
siglos XVII - XIX. J. M.*

BENALL. *Los orígenes de la empresa*

moderna. J. NADAL. Las turbinas

planas y la industrialización en España.

A. ESCUDERO. *Capital y trabajo en*

la minería vizcaína.

E. FERNÁNDEZ DE

PINEDO. *Salarios y*

• *beneficios de Altos Hornos de Vizcaya.*

• *1900 - 1929. A. GÓMEZ MENDOZA*

• *y S. LÓPEZ. Los comienzos de la*

• *industria aeronáutica en España.*

NOTAS DE INVESTIGACIÓN • CRÍTICA Y DEBATES • RECENSIONES

EDITA: Departament d'Història i Institucions Econòmiques
(Universitat de Barcelona).

DIRECTOR: Jordi Nadal i Oller.

CONSEJO DE REDACCIÓN: Joan Carmona Badía, Albert Carreras i Odriozola, Emiliano Fernández de Pinedo, Antonio Gómez Mendoza, Jordi Maluquer de Motes, Antonio Parejo Barranco, Pere Pascual i Domènech, Carles Sudrià i Triay, Jaume Torras i Elías.

SECRETARIO: Alejandro Sánchez Suárez.

SECRETARÍA DE LA REVISTA Y RECEPCIÓN DE ARTÍCULOS:

Departament d'Història i Institucions Econòmiques. Facultat de Ciències Econòmiques i Empresariales. Universitat de Barcelona. Avda. Diagonal, 690 - 08034 Barcelona. Tel. 93 - 280 51 61 - Fax. 280 23 78.

ASOCIACION INTERNACIONAL DE HISTORIA ECONOMICA

XI CONGRESO INTERNACIONAL

Universidad Bocconi - Milán - 12-17 septiembre 1994

PROGRAMA PROVISIONAL (Sesiones A y B)

SESIONES A

- A1. *La empresa global: Las grandes firmas y la riqueza de las naciones en la última centuria, 1890-1990.*
Coordinadores: A. D. CHANDLER, Jr. (USA)
P. FRIDENSON (Francia)
F. AMATORI (Italia)
- A2. *Los problemas de la transición a la economía de mercado.*
Coordinador: I. BEREND (USA-Hungría)
- A3. *Las relaciones cambiantes entre las regiones europeas. División y cooperación. Siglos XIV-XVIII.*
Coordinador: A. MACZAK (Polonia)

SESIONES B

- B1. *Los poderes públicos y la producción económica en la antigüedad clásica.*
Coordinadores: J. ANDREAU (Francia)
P. ORSTED (Dinamarca)
- B2. *El desarrollo de la energía eléctrica. Comparaciones internacionales (1880-1980).*
Coordinadores: A. BELTRAN (Francia)
P. HERTNER (Italia)
H. MORSEL (Francia)
- B3. *Las redes de comunicaciones europeas (siglos XIX y XX). Nuevos enfoques para el estudio de un sistema transnacional de transporte y comunicación.*
Coordinadores: A. CARRERAS (España)
A. GIUNTINI (Italia)
M. MERGER (Francia)
- B4. *El control de las aguas en Europa (siglos XII-XVI).*
Coordinadores: E. CROUZET-PAVAN (Francia)
J. C. VIGUIER (Italia)
C. PONI (Italia)

- B5. *Consecuencias socioeconómicas de los coeficientes sexuales («sex ratios») en perspectiva histórica.*
 Coordinadores: A. FAUVE-CHAMOUX (Francia)
 S. SOGNER (Noruega)
 A. EIRAS ROEL (España)
- B6. *La integración del mercado internacional de trabajo y el impacto de las migraciones sobre los mercados nacionales de trabajo desde 1870.*
 Coordinadores: T. J. HATTON (RU)
 J. WILLIAMSON (USA)
- B7. *La evolución estructural del sistema económico del Extremo Oriente desde 1700.*
 Coordinadores: H. KAWAKATSU (Japón)
 A. J. H. LATHAN (RU)
- B8. *Trabajo y ocio en perspectiva histórica.*
 Coordinadores: I. BLANCHARD (RU)
 B. N. MIRONOV (URSS)
- B9. *Crecimiento económico y cambio estructural. Enfoques comparativos a largo plazo basados en series de renta nacional.*
 Coordinadores: A. MADDISON (Holanda)
 H. VAN DER WEE (Bélgica)
- B10. *Inversión extranjera en América Latina: sus efectos sobre el desarrollo económico, 1850-1930.*
 Coordinador: C. MARICHAL (México)
- B11. *La economía política del proteccionismo y el comercio, siglos XVIII-XX.*
 Coordinadores: J. V. C. NYE (USA)
 P. LINDERT (USA)
- B12. *La evolución de las instituciones financieras modernas.*
 Coordinadores: U. OLSSON (Suecia)
 G. D. FELDMAN (USA)
- B13. *La nación, Europa y el mercado en el pensamiento económico.*
 Coordinadores: P. ROGGI (Italia)
 L. BAECK (Bélgica)
 G. GIOLI (Italia)
- B14. *Los salarios reales en los siglos XIX y XX.*
 Coordinadores: V. ZAMAGNI (Italia)
 P. SCHOLLIERS (Bélgica)
- B15. *La cultura material: consumo, estilo de vida, nivel de vida (1500-1900).*
 Coordinadores: A. J. SCHURMAN (Holanda)
 L. S. WALSH (USA)
- B16. *Gestión, finanzas y relaciones industriales en la industria marítima.*
 Coordinadores: S. P. VILLE (Nueva Zelanda)
 D. M. WILLIAMS (RU)

Aunque el orden, título y coordinadores de las sesiones son provisionales, los interesados pueden dirigirse a los coordinadores, a la Secretaría de la Asociación Internacional (Prof. Josep GOY, Secrétaire Général, Ecole de Hautes Etudes en Sciences Sociales, Centre de Recherches Historiques, 54 Blvd. Raspail, 75270 Paris CEDEX 06, Francia), o a la Secretaría de la Asociación Española (Prof. Pablo MARTÍN ACEÑA, Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales, Universidad de Alcalá, Plaza Victoria, 3, Alcalá de Henares, Madrid).

CALL FOR PAPERS

EUROPEAN HISTORICAL ECONOMICS SOCIETY

EC SPES Long-run Economic Growth Network

The European Historical Economics Society (EHES)-SPES Network encourages the re-unification of European economics and economic history by systematic comparative analysis over the long run. Scholars interested in Europe are urged to join.

The ongoing debate on convergence and catching-up is an adequate scenario for debating the case of peripheral countries in Europe. Convergence implies that long run growth rates should correlate inversely with initial levels of productivity and per capita income and that income differentials should narrow over time. This process has not been successfully achieved in the European periphery. Explaining what accounts for convergence and catching-up and the missing elements in European latecomers is a major challenge for economic historians.

The **Workshop on Long-run Economic Growth in the European Periphery** aims to discuss explanatory hypothesis for determinants of growth, retardation and catching-up in European latecomers from a *comparative perspective*.

The **Workshop** will consider issues that compensated or reinforced the continental income and productivity inequalities: the European diffusion and productivity of new technologies, the role of natural resource endowments, factor mobility between advanced and backward areas, tariff policy, comparative advantage, the contribution of education and human capital, and more generally institutional change in backward areas.

Ten to fifteen papers will be discussed and up to twenty-five participants will be accepted.

The conference will be held in Madrid in the second week of February 1993. Transportation and lodging will be paid for participants who are members of EHES. A book may eventually result from the meeting.

Those interested in contributing to the workshop should send an abstract of their papers by October 1, to

Leandro Prados de la Escosura
Departamento de Economía
Universidad Carlos III de Madrid
28903 Getafe (Madrid)
FAX n.º 34 1 624-9875
Tel. 34 1 624-9623.

Potential participants should get in touch with the Conference organizer no later than October 1. First come, first serve basis will be applied.

XI CONGRESO INTERNACIONAL DE HISTORIA ECONOMICA

Milán, Septiembre 1994

TEMAS C (Seminarios)

- Espacio urbano y organización económica en la Europa medieval (*Alberto Grobman*, Italia).
- The role of crafts and craftsmen in ancient near eastern economies (*Johannes Renger*, Universidad de Berlin).
- Tenurial relations and markets in late medieval and early modern Europe (*Epstein*, Trinity College, Cambridge, UK).
- The Florentine economy and east-central Europe in the 14th and 15th centuries (*Susanna Teke*, Hungarian Academy of Sciences, Budapest).
- Organisation commerciale et économie régionale dans l'espace alpin, xv^e-xviii^e siècles (*Christian Pfister*, Universidad de Zurich).
- Plague and trade in Europe and North Africa during the early modern period (15th-18th centuries) (*Gonçal López Nadal*, Universitat de las Illas Balears, Mallorca).
- La base pré-statistique pour les recherches socio-démographiques en Europea xvi-xviii siècles (*Andrzej Wyczański*, Academia Polaca de Ciencias, Varsovia).
- Information technology and transaction costs in the development of firms, markets, and economies (*James Foreman-Peck*, St. Antony's College, Oxford).
- Le financement de l'entreprise au fil de l'industrialisation (milieu xviii^e-milieu xx^e siècles) (*Alain Plessis*, Paris).
- Competition and cooperation of enterprises on national and international markets (19th-20th centuries) (*Hans Pohl*, Universidad de Bonn).
- International cartels revisited (*Kudo*, Asahigaoka 1.615.3, Kiyoshe-shi, Tokyo 204).
- L'entreprise privée en période de crise économique: stratégies de survie ou stratégies de renouvellement? (*Lanthier*, Université de Quebec à Trois Rivières, Trois Rivières, Canadá).
- The firm and the businessman in capitalist economies (*Robertson*, The University of New South Wales, Canberra).
- The free-standing company within the international economy, 1870-1970 (*Harm Schroeter*, Freie Universitaet Berlin).
- Capital flows and entrepreneurial strategies in Southern Europe and the Balkans (19th and 20th centuries) (*George Dertilis*, Universidad de Atenas).
- Agricultural labour: genesis, forms of employment, changing role in agricultural production (*Grigory Kotovsky*, Academy of Sciences, Moscú).
- Agrarian technology in North-west Europe in the Middle Ages. Developments and comparisons ((*Langdon*, History, University of Alberta, Canadá).
- Nécessités économiques et pratiques juridiques: problèmes de la transmission des exploitations agricoles, xviii^e-xx^e siècles (*Joseph Goy*, EHESS-CRH, 54 Bd Raspail, 75270 Paris).
- An international view of commercialization in agriculture (*Marvin McInnis*, Queens University, Canadá).
- Technological change and the labour process in the sugar industry, 1815-1914 (*Bill Albert*, University of East Anglia, UK).

- Industry and design since the Industrial revolution (*Loy Church*, University of East Anglia, UK).
- Film: an industry on the crossroads of economics, politics, and art (*Klimes*, Cesky Filmovsky Ustav, Praga).
- Skill formation for industry: Europe, USA, and Japan (*Reiko Okayama*, Meiji University, Tokyo 101).
- The social organization of iron production in Europe, 1600-1900 (*Goran Ryden*, Universidad de Uppsala, Suecia).
- Forced labour and labour markets, historical approaches (*Herman Diederiks*, Universidad de Leyden).
- The emergence of a transatlantic labor market in the nineteenth century: confronting the North and the South experiences (*Fernando Devoto*, Centro de Estudios Migratorios Latinoamericanos, Independencia 20, Buenos Aires).
- Production and consumption of beer since 1500 (*Erik Aerts*, Vlaamse Economische Hogeschool, Koningsstraat 336, 1210 Bruselas).
- Comparative history of European stock exchanges (*Ronald Michie*).
- International banking in the northern Pacific area, 1859-1959 (*Tamaki*, Keio University, Tokyo 108).
- Trade and pre-colonial commercial structures of the Indian sub-continent (*Joseph*, Mysore University, Mysore 570006, India).
- Saharian business and merchant capital in Nineteenth-century international commerce (*McDougal*, University of Alberta, Canadá).
- Commercial networks in Asia, 1850-1959 (*Sugiyama*, Keio University, Tokyo 108).
- Oceanic trade, colonial wares and industrial development, 1600-1800 (*Maxine Berg*, UK).
- Micro-et macroéconomie de la protection sociale (de l'Antiquité à nos jours) (*Gueslin*, Université Blaise Pascal, 63037 Clermont-Ferrand, Francia).
- The political economy of late-nineteenth century government regulation (*Gary Libecap*, University of Arizona, USA).
- Food policy during the World wars in the Twentieth century (*Oddy*, The Polytechnic of central London, UK).
- The system of centrally planned economies in central-east and south-east Europe after World War II and the causes of its decay (*Vaclav Pruca*, Prague School of Economics, Checoslovaquia).
- Creating local-government infrastructure in the industrialization process: a financial and budgetary perspective (*Richard Tilly*, Universitaet Muenster, Alemania).
- Economic associations and political change in late Nineteenth-century Europe (*Paola Subacchi*, Università Bocconi, Milán).
- Cross-country comparisons of industrialization in small countries, 1870-1940: attitudes, organizational patterns, technology, productivity (*Olle Krantz*, Umea University, S90187 Umea, Suecia).
- Transport et croissance des économies africaines aux XIX^e et XX^e siècles (*Tsund'Olela*, B. P. 4749, Lubumbashi, Zaire).
- Strategies for developing and exploiting new technologies: USA and Japan (*André Millard*, University of Alabama at Birmingham, USA).
- Diffusion of technology and European integration, 1840-1914 (*Kristine Bruiland*, Universidad de Oslo).
- Colonialism and technology choices (*Dwijandra Tripathi*, Indian Institute of Management, Ahmadabad 380056, India).

Trajectoires individuelles (aspects démographiques et sociaux) dans une période de mutations économiques (*Bourdelaïs*, EHESS-CRH, 54 Bd Raspail, 75270 Paris).

Nineteenth and Twentieth-century Business Cycles: the interplay of historical data, reconstruction, and analysis (*Trevor Dick*, University of Lethbridge, Canada).

Histoire des télécommunications (*Griset*, IHMC, 45 re d'Ulm, 75005 Paris).

Economic history and the arts (*Michael North*, Universitaet Kiel, Alemania).

Japan's war economy (*Eric Pauer*, Philipps Universitaet Marburg, Alemania).

Cities at war, 1914-1918 (*Jay Murray Winter*, Pembroke College, Cambridge CB2 1RF, UK).

Production networks: market roles and social norms (*Carlo Poni*, Università di Bologna).

Coastal communities in a cross-cultural and historical perspective: the interaction of economic activity and societal change (*John Rogers*, Uppsala University, Uppsala, Suecia).

Recent developments in cliometrics (*Sam Williamson*, Miami University, Oxford, Ohio 45056, USA).

INTERNATIONAL ECONOMIC HISTORY ASSOCIATION

Eleventh International Economic History Congress

SESSIONS D

COMPETITION FOR RECENTLY COMPLETED DOCTORAL THESES

Young scholars are invited to present summaries of their doctoral research at the Milan Congress of the International Economic History Association in September 1994. Summaries of these theses will be published in a volume of the congress proceedings, and four diploma and four prizes of 1.000 dollars will be awarded.

To be eligible for these sessions candidates must have been awarded their doctorate or equivalent after 1 September 1988 and not later than 31 December 1992.

Scholars interested in participating in these sessions should write details without delay to:

Professor Joseph GOY
General Secretary
International Economic History Association
Centre de Recherches Historiques
54 Bd Raspail
75270 Paris Cedex 06 - France

They should specify the thesis's title, supervisor and assessors, and the institution which awarded the degree. *Please do not send thesis.*

Announcement
Workshop on

**MARKET INTEGRATION IN EUROPE
FROM THE RENAISSANCE TO THE PRESENT**

Cinque terre, Liguria, Italy, March 30 - April 2, 1993

The European Historical Economics Society¹ will organize a workshop on market integration next spring. The initiative is supported financially by the European Commission under its Stimulation plan for economic science, SPES.

Topics that will be discussed are:

- a) price convergence and price stabilization, and the welfare effects of market integration,
- b) evolution of transport and information technologies in the process of market integration,
- c) the institutional innovations associated with market integration.

Participation is restricted to about 25 persons, and those interested are asked to make an application accompanied by a two pages synopsis of work-in-progress as soon as possible, but not later than July 31, 1992 to

Karl Gunnar Persson.
Institute of Economics.
Studiestraede 6.
DK 1455 Copenhagen, Denmark. Fax + 45 33 12 00 01.

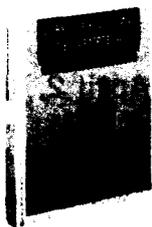
The workshop will take place between March 30 and April 2, 1993 in the Cinque terre area in Liguria, Italy, situated between Genua and Pisa airports and easily accessible by train or car. Full board will be provided by the organizers but participants are supposed to cover their own transport costs. Participation will be by invitation only, based on a review of synopsis and previous research in the field.

¹ For information on the activities of the Society, write to James Foreman-Peck, St Antonys College, Oxford OX2 6JF.

Curso de Economía de la Empresa

Andrés S. Suárez Suárez
5ª edición revisada

Cartoné, 18 X 24 cm, 488 páginas. Impreso a dos tintas.



Contiene un estudio bastante detallado sobre la naturaleza y el funcionamiento de la unidad económica de producción o empresa, tanto desde el lado productivo y distributivo como desde los puntos de vista organizativo y financiero. Para la realización de la función de producción y distribución que le es propia, la empresa necesita disponer de recursos y actividades o funciones de la empresa no pueden ser coordinados (dirigidos) sin una estructura organizativa por la que se disponga: ¿qué hacer?, ¿cómo hacerlo?, ¿quién debe hacerlo? y ¿cuándo ha de hacerse?, en las diferentes áreas o niveles de organización.

La organización da vida a la empresa, pero no es por ella misma un recurso, sino causa y efecto de los servicios rendidos por los recursos materiales y humanos de que aquella dispone. Es el resultado de la función racional del empresario en su deliberado intento de adaptar medios para conseguir fines, o función de planificación, que es consustancial a todo quehacer económico-empresarial.

Marketing. Conceptos y Estrategias

Miguel Santesmases Mestre
2ª edición actualizada.

Cartoné, 19 X 24 cm, 888 páginas.
Impreso a color. Incluye 2 disquettes.

Marketing. Conceptos y estrategias pone al alcance del lector los conceptos e instrumentos básicos del marketing, para poder desarrollar estrategias comerciales efectivas.

Una herramienta imprescindible para todo profesional, empresa o institución que quiera afrontar con éxito el reto de la competencia.

Con dos disquettes, que le ayudarán a practicar sus conocimientos.



Cada capítulo incluye:

- Una exposición sistemática del tema, con tablas y gráficos.
- Un resumen del contenido.
- Preguntas de revisión, en forma de test.
- Términos clave.
- Lecturas recomendadas.

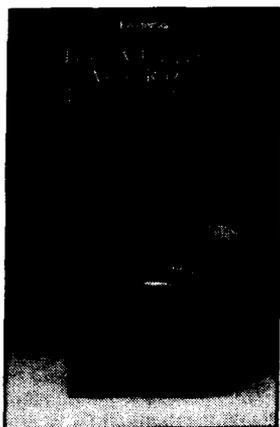
El contenido básico se complementa con:

- Un glosario de términos clave.
- Referencias bibliográficas.
- Índice de materias.
- Índice de nombres (autores, cuestiones y casos para discusión, instituciones y marcas).
- Dos discos flexibles con programas ejecutables en PC o compatibles, en los que se desarrollan los tests de revisión, así como ejercicios diversos.

 **PIRAMIDE**
Telémaco, 43. 28027 Madrid
Tel. (91) 3200119. Fax 7426631

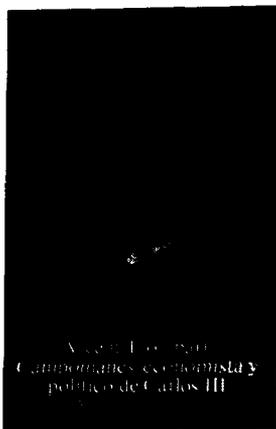
Comercializa
Grupo Distribuidor Editorial, S.A.
Ferrer del Río, 35. 28020 Madrid
Tel. (91) 3610809. Fax (91) 3565702

LIBROS DE ECONOMIA

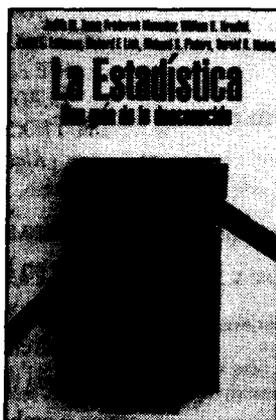
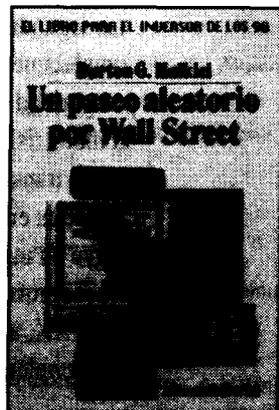


**Jacob A. Frenkel
Assaf Razin**
LA POLÍTICA FISCAL Y LA
ECONOMÍA MUNDIAL
Alianza Universidad 719

Vicent Llobart
CAMPOMANES,
ECONOMISTA Y POLÍTICO
DE CARLOS III
Alianza Universidad 722



Burton G. Malkiel
UN PASEO ALEATORIO POR
WALL STREET
Libros Singulares 110



Judith M. Tanur
LA ESTADÍSTICA
UNA GUIA DE LO
DESCONOCIDO
Libros Singulares 117

Rondo Cameron
HISTORIA ECONOMICA MUNDIAL
Segunda edición
Alianza Universidad Textos 134

La segunda edición de esta obra, completamente revisada, parte de la prosperidad occidental para llegar a la industrialización y urbanización que transformaron a Europa y América en los siglos XIX y XX. Incluye un nuevo capítulo dedicado a la economía mundial de finales del siglo XX, analizada a la luz de los acontecimientos de los últimos años.

José Viñals (ed.)
LA ECONOMIA ESPAÑOLA
ANTE EL MERCADO UNICO
EUROPEO. LAS CLAVES
DEL PROCESO DE INTEGRACION
Alianza Economía 1

Este libro analiza la experiencia española en la Comunidad y explora los riesgos y las oportunidades que supone la creación del Mercado Unico. Constituye uno de los intentos más serios y ambiciosos realizados hasta la fecha para responder a los numerosos interrogantes que actualmente planean sobre el futuro de la economía española.

ALIANZA
EDITORIAL

Comercializa:
Grupo Distribuidor Editorial
Tel. 361 08 09

CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES

ULTIMAS PUBLICACIONES

- MANUEL GARCÍA PELAYO: *Obras completas* (3 tomos). 18.500 ptas.
Constitución Española, 1978-1988. Obra dirigida por Luis Aguiar de Luque y Ricardo Blanco Canales (3 vols.). 35.000 ptas.
- PALOMA BIGLINO CAMPOS: *Los vicios en el procedimiento legislativo*. 1.400 ptas.
- C. McILWAIN: *Constitucionalismo antiguo y moderno*. Traducción de Juan J. Solozábal. 2.200 ptas.
- ANTONIO FANLO LORAS: *Fundamentos constitucionales de la Autonomía Local*. 3.700 ptas.
- PABLO SALVADOR CODERCH y otros: *El mercado de las ideas*. 3.400 ptas.
- JAVIER PARDO FALCÓN: *El Consejo Constitucional Francés*. 3.500 ptas.
- ANDRÉS BETANCOR: *El Acto Ejecutivo*. 2.700 ptas.
- ANGEL GÓMEZ MONTORO: *Conflictos de atribuciones entre órganos del Estado*. 3.000 ptas.
- JESÚS PRIETO DE PEDRO: *Cultura, culturas y Constitución*. 2.700 ptas.
- MANUEL MEDINA GUERRERO: *La incidencia del sistema de financiación en el ejercicio de las competencias de las CC.AA.* 3.300 ptas.
- KONRAD HESSE: *Estudios de Derecho Constitucional* (2.ª ed.). 1.100 ptas.
- FULVIO ATTINA: *Introducción al sistema político de la Comunidad Europea*. 1.700 ptas.
- CENTRO DE ESTUDIOS INSTITUCIONALES DE BUENOS AIRES: *El presidencialismo puesto a prueba*. 2.400 ptas.
- ELIDE KEDOURIE: *Nacionalismo*. Prólogo de Francisco Murillo Ferrol. Traducción de Juan J. Solozábal Echevarría. 900 ptas.
- RAMÓN GARCÍA COTARELO: *Del Estado del bienestar al Estado del malestar*. 1.800 ptas.
- ALFONSO RUIZ MIGUEL: *La justicia de la guerra y de la paz*. 2.000 ptas.
- GREGORIO PECES-BARBA: *La elaboración de la Constitución de 1978*. 2.000 ptas.
- PILAR CHAVARRI SIDERA: *Las elecciones de diputados a Cortes Generales y Extraordinarias (1810-1813)*. 2.200 ptas.
- ALF ROSS: *¿Por qué Democracia?* 1.500 ptas.
- ANGEL RODRÍGUEZ DÍAZ: *Transición política y consolidación constitucional de los partidos políticos*. 1.600 ptas.
- MANUEL RAMÍREZ: *Sistema de partidos políticos en España (1931-1990)*. 1.700 ptas.
- JAVIER CORCUERA ATIENZA: *Política y Derecho. La construcción de la Autonomía vasca*. 2.300 ptas.
- JOSÉ MARÍA GARCÍA MARÍN: *Monarquía católica en Italia*. 2.800 ptas.
- ANTONIO SERRANO GONZÁLEZ: *Como lobo entre ovejas. Soberanos y marginados en Bodin, Shakespeare, Vives*. 2.500 ptas.
- JESÚS VALLEJO: *De equidad ruda a ley consumada. Concepción de la potestad normativa 1250-1350*. 2.800 ptas.
- JOSÉ MARÍA PORTILLO VALDÉS: *Monarquía y gobierno provincial. Poder y Constitución en las provincias vascas (1760-1808)*. 3.600 ptas.
- BARTOLOMÉ CLAVERO SALVADOR: *Razón de Estado, razón de individuo, razón de historia*. 1.800 ptas.
- CARMEN MUÑOZ DE BUSTILLO ROMERO: *Bayona en Andalucía: El estado bonapartista en la prefectura de Xerez*. 2.800 ptas.
- JERÓNIMO BETEGÓN: *La justificación de castigo*. 2.700 ptas.
- JOSÉ MARTÍNEZ DE PISÓN: *Justicia y orden político en Hume*. 2.600 ptas.
- MARTÍN D. FARRELL: *La filosofía del liberalismo*. 2.300 ptas.
- CARLOS THIEBAUT: *Los límites de la Comunidad*. 1.800 ptas.
- EMILIO LLEDÓ: *El silencio de la escritura*. 800 ptas.
- AULIS AARNIO: *Lo racional como razonable*. 2.200 ptas.
- RAFAEL DE ASÍS ROIG: *Deberes y obligaciones en la Constitución*. 2.800 ptas.
-

-
- M.ª TERESA RODRÍGUEZ DE LECEA: *Antropología y filosofía de la historia en Julián Sanz del Río*. 1.700 ptas.
- MARINA GASCÓN ABELLÁN: *Obediencia al derecho y objeción de conciencia*. 2.600 ptas.
- JEAN LOUIS DE LOLME: *Constitución de Inglaterra*. 2.500 ptas.
- JOAQUÍN COSTA: *Historia crítica de la Revolución Española*. 2.600 ptas.
- GASPAR DE ANASTRO ISUZA: *Los seis libros de la República de Bodino traducidos del francés y católicamente enmendados*. Ed. preparada por José Luis Bermejo. 6.000 ptas.
- FRANCISCO MURILLO FERROL: *Saavedra Fajardo y la política del Barroco*. 2.ª edición. 1.800 ptas.
- JUAN ROMERO ALPUENTE: *Historia de la Revolución española y otros escritos*. Edición preparada e introducida por Alberto Gil Novales. Dos volúmenes. 5.000 ptas.
- JOSÉ MARCHENA: *Obra española en prosa*. 1.700 ptas.
- JUAN MALDONADO: *El levantamiento de España*. Edición bilingüe. Traducción e introducción de M.ª Angeles Durán. 3.600 ptas.
- HOBBS: *Bebemoth*. Traducción e introducción de Antonio Hermosa Andújar. 2.500 ptas.
- GUILLERMO OCCAM: *Obra Política*. Traducción de Primitivo Mariño. 3.700 ptas.
- ARISTÓTELES: *Política*. Edición bilingüe. Reimpresión. 1.800 ptas.
- ARISTÓTELES: *Ética a Nicómaco*. Edición bilingüe. Reimpresión. 1.200 ptas.
- ARISTÓTELES: *Retórica*. Edición bilingüe. Reimpresión. 1.800 ptas.
- SENAC DE MEILHAN y A. BARNAVE: *Dos interpretaciones de la Revolución Francesa*. 1.600 ptas.
- TOMÁS DE CAMPANELA: *La Monarquía del Mestas y las Monarquías de las Naciones*. Traducción e introducción de Primitivo Mariño Gómez. 1.800 ptas.
- JUAN ALTUSIO: *La política*. 4.800 ptas.
- J. BENTHAM: *Falacias políticas*. 2.200 ptas.
- E. SIEYÈS: *Escritos y discursos de la revolución*. 2.200 ptas.
- G. JELLINEK: *Reformas y mutación de la Constitución*. 1.800 ptas.
- CONDORCET, CASTILLÓN y BECKER: *¿Es conveniente engañar al pueblo?* Traducción e introducción de Javier de Lucas. 2.300 ptas.
- PLUTARCO: *Consejos políticos*. Edición bilingüe. 2.000 ptas.
- Constituciones Iberoamericanas*. Edición preparada por Luis López Guerra y Luis Aguiar de Luque. 4.600 ptas.
- Jurisprudencia del Tribunal de Justicia de las Comunidades Europeas*. Edición preparada por Manuel Díez de Velasco y Gil Carlos Rodríguez Iglesias. 4.000 ptas.
- GONZALO MENÉNDEZ PIDAL: *La España del siglo XIX vista por sus contemporáneos*. Dos volúmenes. 6.000 ptas. cada uno.
- MARIO G. LOSANO, ANTONIO E. PÉREZ LUÑO y M.ª FERNANDA GERRERO MATEUS: *Libertad informática y leyes de protección de datos personales*. 1.300 ptas.
- VICENTE ESCUIN PALOP: *Régimen jurídico de la entrada y permanencia de extranjeros en España*. 950 ptas.
- MANUEL C. PALOMEQUE: *Los derechos laborales en la Constitución española*. 1.000 ptas.
- CENTRO DE ESTUDIOS INSTITUCIONALES DE BUENOS AIRES: *Fundamentos y alcances del control judicial de constitucionalidad*. 1.500 ptas.
- LUCIANO PAREJO ALFONSO: *Crisis y renovación en el derecho público*. 1.100 ptas.
- VICTORIA CAMPS y SALVADOR GINER: *El interés común*. 800 ptas.
- RICHARD GUNTHER: *Política y cultura en España*. 1.000 ptas.
- JOSÉ MARÍA CONTRERAS MAZARIO: *La enseñanza de la religión en el sistema educativo*. 1.300 ptas.
- CENTRO DE ESTUDIOS INSTITUCIONALES DE BUENOS AIRES: *La Autonomía personal*. 1.400 ptas.
- JOAN SUBIRATS HUMET: *Un problema de estilo. La formación de políticas públicas en España*. 1.300 ptas.
- DANIEL MENDOZA: *Introducción al análisis normativo*. 1.100 ptas.
- LUIS PRIETO SANCHÍS: *Principios y normas. Problemas del razonamiento jurídico*. 1.300 ptas.
-



MARCIAL PONS LIBRERO

Información bibliográfica

Exposición de libros
españoles y extranjeros

Cuenta de librería

Libros Jurídicos
Bárbara de Braganza, 8
28004 MADRID
Tel.: 319 42 50
Fax: 319 43 73

**Humanidades y
C.C. Sociales**
Pl. Conde del Valle
de Suchil, 8
28015 MADRID
Tel.: 448 47 97
Fax: 593 13 29

Economía y Gestión
Plaza de las Salesas, 10
28004 MADRID
Tel.: 308 56 49
Fax: 308 60 30

Agencia de suscripciones:

Publicaciones nacionales y extranjeras
Números sueltos
Colecciones atrasadas

c/Tamayo y Baus, 7
28004 MADRID
Tel.: 319 42 54
Fax: 319 43 73





RESPUESTA COMERCIAL

Autorización n.º 4.941

B. O. C. n.º 20, de 17-4-80

**A
franquesa
en destino**



ALIANZA EDITORIAL, S

Apartado 27 - F. D.

MADRID

Revista de
Historia Económica



9 778402 1

D