



Universidad
Zaragoza

Trabajo Fin de Grado

La Situación Económica de Israel: la economía
desde el conflicto.

Autor/es

Patricia Pilar Martínez Pina

Director/es

Claudia Pérez Forniés

Facultad de Economía y Empresa
Año 2015-2016

Autora: Patricia Pilar Martínez Pina.

Directora: Claudia Pérez Forniés.

Título: La Situación Económica de Israel: la economía desde el conflicto.

Titulación académica: Grado en Administración y Dirección de Empresas.

RESUMEN

El objetivo principal de este trabajo se fundamenta en el análisis económico de Israel desde su creación en 1948, hasta la actualidad. Dentro de los objetivos más específicos de este estudio se profundizará en uno de los aspectos que más han influido en el desarrollo económico: el conflicto de Israel con Palestina que viene concurriendo desde comienzos del siglo XX .

Desde entonces, Israel está en un continuo conflicto con su países (árabes) vecinos, con varias guerras y varias décadas de violencia y que continúan al día de hoy. La creación del Estado de Israel no solo supone la aparición de un nuevo país sino también de una nueva potencia económica. Este estudio pretende reflejar su evolución económica desde un punto de vista macroeconómico.

Palabras clave:

Israel, Palestina, Economía, Conflicto, Defensa,

ABSTRACT

The main objective of this work is based on the economic analysis of Israel since it was created in 1948 until today. The more specific objectives of this study explores in one aspect that most influenced economic development as Israel's conflict with Palestine concurring since the early twentieth century .Since then, Israel is in conflict with many neighboring Arab countries, several wars and decades of violence that continue until today . The creation of the State of Israel not only involves the appearance of a new country but also of a new economic power. This study aims to reflect the evolution of Israel from a macroeconomic point of view

Keywords

Israel, Palestina, Economy, Conflict, Defending

ÍNDICE

| | |
|---|-------|
| 1. Introducción | 4 |
| 2. Contexto histórico y temporal..... | 5-10 |
| 3. Conflicto entre Israel y Palestina..... | 11-16 |
| 4. Estado de la cuestión económica de Israel (1948-2015)..... | 16-17 |
| 4.1 El crecimiento económico..... | 17-20 |
| 4.2 Los sectores económicos..... | 20-25 |
| 4.3 Investigación, Innovación y desarrollo..... | 25-28 |
| 4.4 La evolución de los precios..... | 28-30 |
| 4.5 El mercado de trabajo..... | 30-33 |
| 4.6 El sector público..... | 33-37 |
| 4.7 El comercio exterior..... | 37-40 |
| 5. Conclusiones..... | 41-43 |
| 6. Bibliografía..... | 44-46 |

1. INTRODUCCIÓN

El objetivo de este trabajo se fundamenta en un análisis económico de Israel desde su creación en 1948 hasta la actualidad.

A lo largo de este trabajo, el primer lugar se realiza un repaso de la historia de Israel desde la formación de los movimientos sionistas en el siglo XIX hasta la actualidad, explicando la creación del Estado de Israel en 1948 así como la repartición del territorio de Palestina por la Asamblea General de las Naciones Unidas en 1947. Posteriormente se aborda el origen del conflicto israelí-palestino, exponiendo brevemente el surgimiento de este conflicto y las consecuencias políticas, sociales y económicas de este hecho. Para finalizar se estudia la situación económica del país desde 1948 hasta la actualidad y se analizan las diferentes variables económicas que componen el mapa macroeconómico de Israel y que resultará relevante a la hora de valorar las consecuencias económicas derivadas del conflicto.

Sobre Israel desde su creación en 1948, han influido en gran medida varios factores: El conflicto permanente con palestinos, la amenaza terrorista y la situación permanente de alerta frente a los posibles ataques. A continuación se profundiza en el estudio de la creación del estado de Israel, la cual estuvo presente desde el nacimiento del Mandato británico de Palestina, mencionando sus antecedentes históricos, así como la evolución del territorio israelí desde 1947 (año en el cual la Asamblea General de las Naciones Unidas aprobó la repartición como única solución para resolver el conflicto entre judíos y árabes).

2. CONTEXTO HISTÓRICO Y TEMPORAL

El Estado de Israel se crea a partir de la Segunda Guerra Mundial, siguiendo un proceso de construcción en un Estado artificial y con personas con poca vinculación con el territorio. En palabras de Alfosea (2013) para legitimar su creación sobre territorio palestino se sustenta en dos pilares : el primero es la Conexión Bíblica basándose en el Génesis como escritura registral de propiedad de los hijos de Abraham sobre la tierra prometida, el segundo es la demostración de una Vinculación Genética a partir del análisis de ADN entre los israelitas y los actuales judíos para legitimar el derecho de retorno que permite a cualquier judío del mundo proclamarse legítimo descendiente de la línea genética de Abraham e Isaac.

Por otro lado , según Herz , el cuerpo teórico del Estado judío se sostiene sobre cuatro postulados básicos :

- La existencia de un pueblo judío, homogéneo y diferenciado de los demás.
- La incapacidad de otras sociedades de aceptarlos (persecución de los judíos a lo largo de la Historia).
- El derecho legítimo mencionado anteriormente de lo que en la Biblia aparece como Tierra Prometida.
- La ausencia de derechos de cualquier otro pueblo sobre ese territorio.

El impulso a Israel viene de la mano del apoyo británico a las aspiraciones judías en este territorio, cuando en 1917, Arthur James Balfour, secretario del Foreign Office británico, dirige a Lord Rotschild, vicepresidente de la Organización Sionista de Francia, un escrito en el que dice que la Corona Británica “ contempla con simpatía el establecimiento en Palestina de un hogar nacional para el pueblo judío y empleará sus mejores esfuerzos para facilitar la consecución de este objetivo, quedando claramente entendido que nada se hará que pueda perjudicar los derechos civiles o religiosos de las comunidades no judías existentes en Palestina, o los derechos y el estatuto político de que gozan los judíos en cualquier otro país”.

Se conoce como *La Declaración de Balfour*¹ y refleja los intereses británicos de conseguir el apoyo y la financiación de la banca Rotschild durante la Primera Guerra Mundial.

Tabla 2.1 Población Judía y Árabe en palestina desde la primera Aliá hasta la segunda guerra mundial

| | 1880 | | 1917 | | 1922 | | 1931 | | 1944 | |
|--------|------|---------|------|---------|------|---------|------|---------|------|-----------|
| | % | pob |
| JUDIOS | 4 | 25.000 | 10 | 70.000 | 11 | 83.794 | 17 | 174.000 | 33 | 553.600 |
| ÁRABES | 96 | 600.000 | 90 | 630.000 | 89 | 673.388 | 83 | 837.000 | 67 | 1.144.370 |

Fuentes: Shlaim (2003), Culla (2005), Kramer (2006) y Pappé (2008).

Por tanto, a cambio de ésta, los británicos accedían a la formación de un estado amigo (el futuro Estado de Israel) con cortes occidentales que fuera aliado y permitiera un punto geoestratégico a favor de Gran Bretaña, permitiendo así conectar el país con las reservas de petróleo de Oriente Medio.

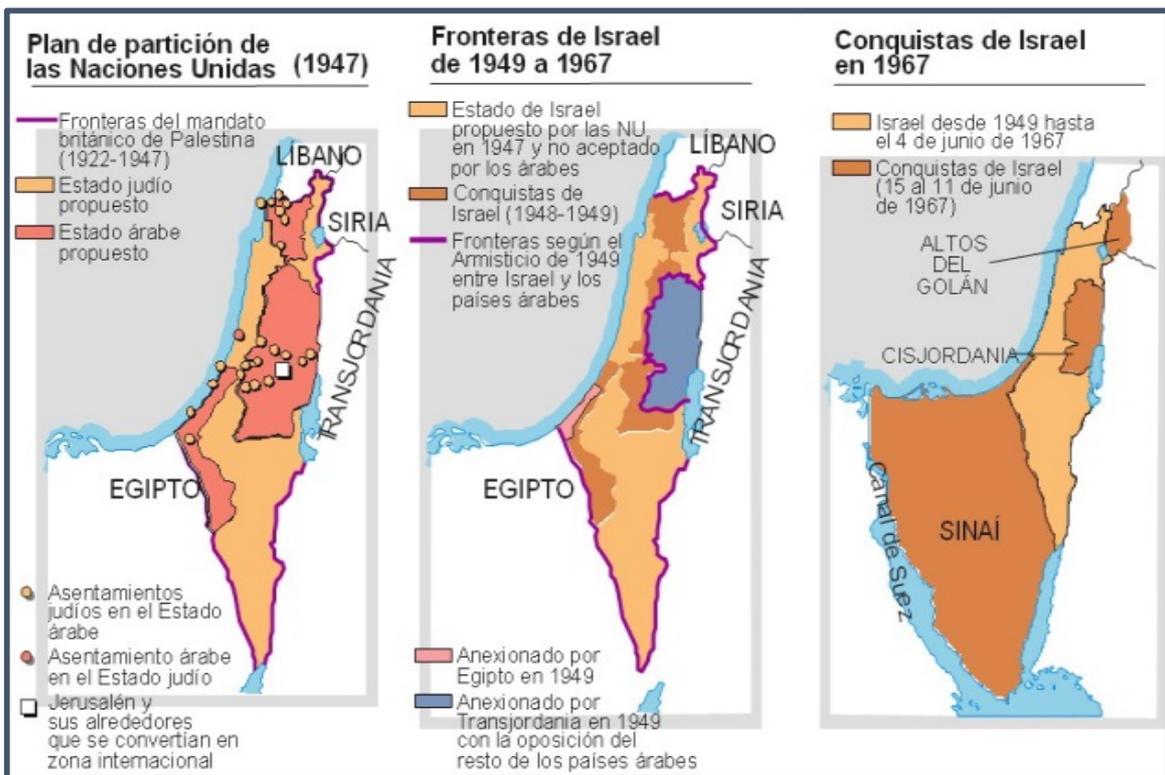
(En 1920 con la caída del Imperio Otomano, Inglaterra ya controlaba ese espacio – Palestina – desde 1922 a 1948, cuando Israel se proclama como Estado Soberano el 14 de Mayo de 1948.)

Ante esta situación la ONU, en 1947 , emite un informe que aboga por la partición del territorio y que defiende los siguientes puntos:

- El Estado Judío tendría salidas al Mar Mediterráneo y al Mar Rojo.
- Jerusalén no estaría en ninguno de los dos Estados, sino que sería una ciudad internacional.
- Ninguno de los dos Estados tendría continuidad territorial.

¹La declaración Balfour es un escrito firmado por Arthur James Balfour, secretario del Foreign Office británico y dirigido al vicepresidente de la Organización Sionista Mundial, el barón Edmond de Rothschild. En ella «el Gobierno de Su Majestad contempla con simpatía el establecimiento en Palestina de un hogar nacional para el pueblo judío, y empleará sus mejores esfuerzos para la realización de este objetivo, quedando bien entendido que no se hará nada que pueda perjudicar los derechos civiles y religiosos de las comunidades no judías existentes en Palestina ni los derechos y el estatuto político de que gocen los judíos en cualquier otro país».

Gráfico 2.2 Evolución del territorio Israelí desde 1947 a 1967.



Fuente: Ariem. Kacowicz(2013)

En el gráfico 2.2 se muestra la evolución de Israel entre la Primera Guerra Árabe Israelí de 1948 y la Tercera Guerra Árabe Israelí o Guerra de los Seis Días. En el primer mapa se observa cual era la disposición inicial prevista para los dos estados que se iban a crear, el Palestino y el de Israel. En el segundo se muestra la situación después de la Primera Guerra Árabe Israelí, cuando además de las conquistas judías, Egipto se anexionó Gaza y Transjordania (la actual Jordania) e hizo lo propio con Cisjordania. En el último de los mapas se contempla las conquistas de Israel durante la Guerra de los Seis Días, con la ocupación de la Península del Sinaí y los Altos del Golán

En 1956, tras la nacionalización egipcia del canal de Suez, los israelíes ocuparon el Sinaí y Gaza hasta que las fuerzas de la ONU se establecieron en esos territorios. Más tarde en 1964 se fundó la Organización para la Liberación de Palestina (OLP). Tres años después, ante el bloqueo egipcio, Israel atacó el Sinaí así como una parte de los territorios de Jordania y Siria. Al final de la guerra de los Seis Días –que así se llamó esta contienda– los israelíes ocupaban todo el Sinaí, Gaza, la orilla este del canal de Suez y las alturas del Golán, en Siria.

La situación actual en Palestina, pese a todo, no muestra huellas por la Asamblea General de Naciones Unidas en su resolución 181/1947. El mapa que hoy nos muestra la región es heredero directo de los tres sucesos más recientes :

1) La guerra de los Seis Días, por la cual en 1967 Israel ocupa Cisjordania, Altos del Golán y la franja de Gaza, así como la península del Sinaí, que será devuelta a Egipto a raíz de los acuerdos de Camp David once años después. Esta operación militar, además de provocar notables efectos en la población palestina (aumenta en medio millón el número de refugiados) y de notables efectos territoriales, da lugar a la denominación de esta zona como territorios ocupados por Naciones Unidas, considerando como tales la franja de Gaza, Cisjordania (incluyendo Jerusalén Este) y los Altos del Golán, si bien estos últimos no forman parte de las reclamaciones oficiales palestinas.

2) Los Acuerdos de Oslo, firmados en 1993 y desarrollados en dos protocolos distintos en los dos años siguientes. En ellos se establece, entre otras disposiciones, la fragmentación del territorio cisjordano en tres zonas:

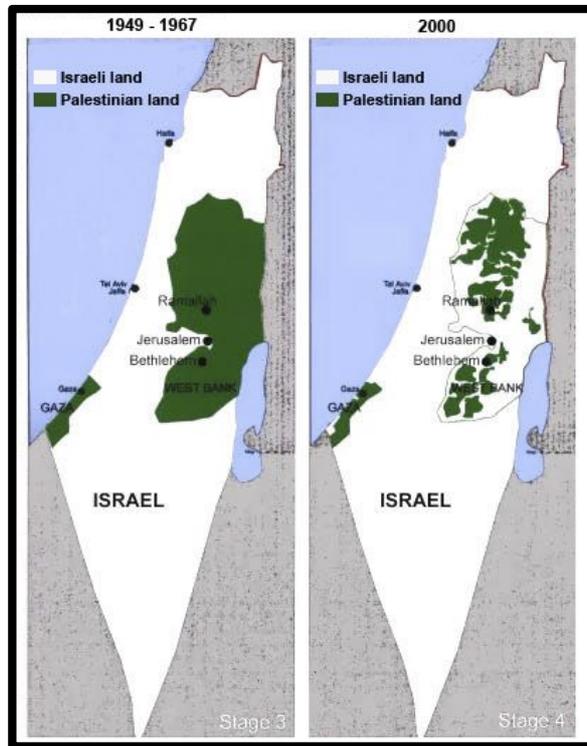
— Área A: comprende seis ciudades cisjordanas (Jenín, Nablus, Qalqilya, Tulkarm, Ramallah y Betlehem), además de Hebrón (excepto su ciudad vieja y las zonas de esta ciudad ocupadas por población judía). En esta área A, el Consejo Palestino recién elegido tendrá competencias completas en materia civil, así como en seguridad interna y orden público. Se entienden también dentro del área A la franja de Gaza y la ciudad de Jericó, que accedieron a un estatus similar en los protocolos de El Cairo (u Oslo I) firmados en 1994.

— Área B: comprende los pueblos y aldeas palestinos de Cisjordania. En estas áreas, que contienen el 68 % de la población árabe, las competencias civiles y el orden público también recaen en la autoridad palestina, pero Israel se reserva las competencias en seguridad interna «para proteger a sus ciudadanos y combatir el terrorismo».

— Área C: comprende las áreas no urbanas de Cisjordania, «de estratégica importancia para Israel y los asentamientos judíos». En ellas Israel mantiene todas las competencias en seguridad y orden público, mientras que el Consejo palestino «asumirá todas las

competencias civiles no relacionadas con el territorio, como economía, sanidad, educación, etc».

Gráfico 2.3 Evolución del territorio israelí desde 1967 a 2000.



Fuente: Datos del orden mundial en el siglo XXI (2013)

Israel logra controlar la totalidad de Cisjordania. Sólo la franja de Gaza quedó sin presencia (interior) del ejército israelí, conforme se pactó en el primer protocolo de El Cairo (1994), y se materializó con la posterior retirada de los asentamientos judíos en la franja, en 2005. En la práctica, Israel ha acumulado bajo su control la mayor parte de los territorios de Cisjordania (el 70 %) aunque con la menor presencia posible de habitantes árabes, sólo el 10 % del total.

La situación en la actualidad no es sólo heredera de los Acuerdos de Oslo; muestra algunos significativos cambios, que han acentuado los procesos de expulsión y de acumulación.

Particularmente son tres: la construcción del muro de Cisjordania (valla o cerca de seguridad, según la terminología oficial israelí), la proliferación de asentamientos judíos

en territorio cisjordano y la declaración de áreas naturales protegidas, sobre todo en la zona más oriental, el valle del Jordán.

En el año 2002 se lleva a cabo la construcción del muro, como reacción israelí a los sucesos del campo de refugiados de Jenín, en abril de ese año, se trató de un trazado ilegal y contrario al derecho internacional. Los aproximadamente 700 kilómetros de muro y valla no discurren por la línea verde, la línea del armisticio de 1949, sino que ingresan frecuentemente en territorio Cisjordano, con el doble objetivo de unir a Israel los asentamientos construidos y de aislar aldeas palestinas , entre ellas , y de sus tierras de cultivo. A continuación se ofrece una visión global del origen del conflicto entre Israel y Palestina, iniciado por la inmigración de judíos a finales del siglo XIX y que se agudiza con la creación del estado de Israel en 1948.

3. CONFLICTO ENTRE ISRAEL Y PALESTINA

El territorio de Palestina estuvo durante muchos años poblado por filisteos y dominado por el Imperio Romano primero y el Imperio Bizantino posteriormente. Sin embargo, en el siglo VII se convirtió en objeto de la conquista árabe, lo que dotó a sus habitantes de un carácter árabe e islámico. Desde 1517, Palestina pasó a integrarse dentro del Imperio Otomano, del que formaría parte durante cuatro siglos –con un intervalo entre 1831 y 1840 en el que pasaría a manos egipcias-. En palabras de Abu-Tarbush(1996) esta historia de dominios se debe a la situación geopolítica de Palestina, a medio camino entre África, Asia y Europa, y a su valor simbólico como Tierra Santa para las religiones cristiana, islámica y judía.

A partir del siglo S.XIX Palestina despertó un interés en la conciencia Europea debido a la vinculación con tres grandes religiones, que la consideraban Tierra Santa. Concretamente en este periodo es cuando comienzan a sentarse las bases de lo que posteriormente sería el *conflicto árabe-israelí*, entendiéndose que la década de 1880 es esencial por varios motivos, entre los que se encuentran : el cambio administrativo por parte del Imperio Otomano, la intromisión política y económica europea en la región y la llegada de los primeros judíos sionistas a la zona para conformar la yishuv.

La Palestina otomana comprendía un territorio de aproximadamente 25.000 kilómetros cuadrados de extensión, siendo sus límites geográficos el lago Tiberíades y el nacimiento del Jordán al norte, el propio curso del Jordán al este, el desierto del Neguev al sur y el Mediterráneo al oeste, explica Bastenier(1999). No obstante a su vez, este territorio se encontraba dividido de manera natural por el curso del río Jordán, dando lugar a una zona oriental, Transjordania, de unos 10.000 kilómetros cuadrados, y una zona occidental, Cisjordania, de aproximadamente 15.000 kilómetros cuadrados.

A partir de 1880 es cuando se produjo un cambio irreversible en la economía palestina ya que se establecieron conexiones con la economía mundial, de la que se hizo dependiente. En palabras de Pappé (2004), en su libro *“Historia de la palestina moderna”* esto se tradujo en un importante incremento de las exportaciones e importaciones desde Europa, y dio lugar a un crecimiento de la población en la propia Palestina.

Durante ese periodo, se produjo también un intento por parte del gobierno otomano de construir un Estado centralizado a imitación del modelo francés, lo que repercutió en un mayor control de territorios como el de Palestina.

Según Fraser (2010) la fecha de 1880 fue significativa para la sociedad árabe que se encontraba en Palestina por un nuevo tipo de inmigración, la de los judíos que, en parte motivados por el creciente antisemitismo europeo y las matanzas rusas que siguieron al asesinato del zar Alejandro II, llegaron al territorio palestino con la intención no de estudiar, rezar y morir, sino de recrear su propia forma de vida en su patria ancestral.

Los israelitas recién llegados trataron de establecer una economía distinta de la colonial de manera que se estableció la exigencia de que todo el trabajo manual en las colonias fuese realizado por los propios judíos, evitando de esa manera, en gran parte, el paro. Sin embargo, las pequeñas propiedades agrícolas que formaban parte de esta economía eran poco rentables, ya que los campesinos judíos carecían de medios para explotarlas, de la misma manera que las grandes propiedades, como consecuencia de los altos sueldos exigidos por la mano de obra judía, como señala Solar (1975). De este modo, tal y como se explica Culla(2005), mediante las constantes oleadas de inmigración y a pesar de la hostilidad del gobierno otomano y la creciente inquietud de parte de la población árabe local, hacia 1914 la población judía de Palestina alcanzaba la cifra de 85.000 individuos, lo que representaba el 12% del total.

El estallido de la Primera Guerra Mundial causó en un principio la indiferencia de musulmanes, cristianos y judíos de Palestina, ya que se percibió como un conflicto únicamente europeo, consecuencia de las tensiones que durante años habían ido aumentando entre estas potencias, pero pronto se produjo una rápida mundialización del conflicto y desde diciembre de 1914 el Imperio Otomano abandonó su neutralidad para unirse a Alemania y Austria-Hungría en la contienda.

El gobierno de guerra británico se vio en la necesidad de establecer negociaciones para obtener apoyo durante el conflicto ya que tanto el nacionalismo árabe como el judío estaban ya definidos en los momentos previos al estallido de la Primera Guerra Mundial, conflicto que supuso, para ambos, la oportunidad de realización de sus propios objetivos.

Ejemplo de ello, son la correspondencia Hussein-McMahon y la Declaración Balfour, promesas realizadas por parte del gobierno británico con el objetivo de obtener el apoyo del nacionalismo árabe y judío respectivamente durante la contienda

De esta manera, tal y como señala Pappé(2004) , entre 1915 y 1916, se produjo un intercambio epistolar entre el nuevo alto comisario británico sir Henry McMahon y el sharif de la Meca Hussein, la denominada correspondencia Hussein-McMahon, en la que, por un lado, Hussein explicaba su proyecto de creación de un reino árabe independiente en el que se integrasen todos los territorios árabes que hasta el momento eran administrados por el gobierno otomano –Hussein y sus cuatro hijos serían soberanos de este reino, y posiblemente incluirían a representantes del embrionario movimiento nacional árabe-, y por otro lado, los ingleses prometían, a cambio de la rebelión árabe contra los turcos, el reconocimiento de Hussein como Rey de una nación árabe, independiente y unida

El 24 de octubre de 1915, Macmahon prometía que a cambio de la contribución militar árabe en la victoria contra los turcos, permitirían al finalizar la contienda la creación de un reino árabe independiente en casi toda la extensión asiática del imperio otomano, incluyendo los territorios de Irak, Siria, Jordania y parte de Arabia Saudí, por lo que aparentemente Palestina entraba dentro de esta oferta , subraya Bastenier(1999), pero lo cierto es que los límites del área incluida en la propuesta eran bastante vagos , destaca Reagan (2016) , y podían dar lugar a una posterior reinterpretación, por parte de Gran Bretaña para asegurarse ciertos territorios .

Por otro lado la Declaración de Balfour se presentó ante el público como un gesto humanitario hacia el sufrimiento de los judíos, explica Sand (2003) , pero no se trataba de esto ni tampoco de un regalo personal que Balfour generosamente hacía al científico Weizmann por su actuación durante la guerra , se debió más bien a la idea de usar a los judíos para salvaguardar los intereses imperiales británicos en Oriente Próximo, algo que ya había sido propuesto por Herbert Samuel en el gabinete en 1915 y había sido rechazada hasta que las necesidades bélicas provocaron una nueva actitud en el gobierno británico. De una manera u otra, el resultado de este texto fue la generalización de la idea de que la creación un Estado Judío en Palestina era cada vez más posible.

La Segunda Guerra Mundial, al igual que lo había hecho la Primera, supuso para el sionismo una gran oportunidad que Ben Gurión supo aprovechar, ya que consideró como meta prioritaria del sionismo la creación urgente de un Estado judío en Palestina, estableciendo una conexión entre la tragedia del Holocausto y el proyecto judío en Palestina, señala Shlaim (2003), como un refugio para impedir otro suceso similar.

Ben Gurión, además, fue capaz de comprender que el país que saldría del conflicto erigido como superpotencia era Estados Unidos, por lo que inició una política basada en la movilización de los judíos norteamericanos, mientras Weizmann seguía aferrado a su estrategia de cooperación con los británicos.

Gran Bretaña había salido de la Primera Guerra Mundial como una gran potencia colonial, cuyo dominio en Oriente Próximo era incontestable. La situación al finalizar la Segunda Guerra Mundial era radicalmente distinta, el Imperio Británico había demostrado ser un gigante con los pies de barro y ya no poseía ni los recursos ni la determinación necesarias para permanecer en Palestina, donde había tenido que lidiar tanto con las rebeliones árabes como con los actos de terrorismo judíos. El último esfuerzo de los británicos se centró en convocar una reunión conjunta de los dirigentes árabes y judíos en Londres en septiembre de 1946, a lo que ambas partes se negaron. El gobierno británico se negaba a asumir más fracasos en lo referente al problema del territorio palestino, donde tenía más soldados que en todo el subcontinente indio, explica Pappé (2004)

En 1947, de acuerdo con Roggan (2010), el Ministro de Asuntos Exteriores británico, Ernest Bevin decidió remitir la cuestión de Palestina a la recién creada Organización de las Naciones Unidas.

Las Naciones Unidas constituyeron el Comité Especial de las Naciones Unidas para Palestina (UNSCOP), integrado por 11 miembros de distintas naciones, habiéndose excluido del mismo a los representantes de las grandes potencias y de los países árabes, y cuyo cometido era estudiar el problema de Palestina. Los delegados de la comisión pasaron cinco semanas en el territorio palestino, periodo durante el cual estuvieron sometidos a la hábil propaganda de los sionistas, mientras el Alto Comité Árabe decidió boicotear la comisión, perdiendo una oportunidad de influir en sus conclusiones, señala Reagan (2010). Al mismo tiempo que los delegados se hallaban realizando su labor en

Palestina, oleadas de inmigrantes judíos procedentes de Europa llegaban al territorio y eran fuertemente rechazados por las autoridades británicas. Ante esta situación, no es extraño que la comisión solicitase de manera unánime el fin del Mandato británico.

La comisión elaboró un informe en el que se presentaban los derechos de judíos y árabes sobre el territorio. Los derechos de los judíos se basaban en la importancia que para su religión tenía la Tierra Santa, además de las promesas realizadas por Gran Bretaña en la Declaración Balfour. Por su parte, los árabes basaban sus derechos en la presencia en el territorio desde 637, que había tenido siempre un carácter islámico y en el que la población árabe era mayoritaria. Además, la comisión presentaba dos proyectos distintos para Palestina, uno de ellos supondría la creación de un estado binacional con una estructura federal, solución que era rechazada tanto por árabes como por judíos. El otro plan propuesto por la comisión era la partición del territorio y la creación de dos estados independientes, uno árabe y otro judío. Este último proyecto, si bien era rechazado por los árabes, contaba con el apoyo de los sionistas ,señala Moreno (1996).

En la línea de lo expuesto por Reagan (2010), el plan de partición propuesto por la comisión era muy complejo -ya que dividía el territorio palestino en tres zonas judías y tres árabes- y absolutamente injusto ya que se asignaba a una población minoritaria la mayor parte del territorio .El Estado árabe estaría conformado únicamente por el 45%, incluyendo la franja de Gaza, Judea y Samaria, la mitad de Galilea y el enclave de Jaffa. Por su parte, los sionistas iban a recibir el 55% del territorio, que incluía un acceso al Océano Índico a través del Neguev, la mayor parte de la franja costera y el control del curso superior del Jordán. En cuanto a Jerusalén, debía quedar bajo control de un fideicomiso internacional. Además, la comisión opinaba que era imprescindible mantener la unidad económica del país.

El plan de partición se presentó ante la Asamblea General de las Naciones Unidas, en la que fue fundamental la presión que ejercieron los sionistas a fin de obtener la mayoría de dos tercios requerida para conseguir la resolución de partición y la promesa de creación de un estado judío. En este sentido, fue clave el papel desempeñado por los sionistas estadounidenses, que consiguieron que la Administración Truman apoyase la resolución. Así, el 29 de noviembre de 1947 la ONU adoptó la resolución 181, donde se establecía el

fin del mandato británico en 1948 y la constitución de los estados árabe y judío ese mismo año.

Al día siguiente de anunciarse la resolución de partición, tal y como señala Fraser (2010) ,los árabes y los judíos comenzaron a prepararse para la inevitable contienda, ante la decisión de Gran Bretaña de abstenerse de intervenir en la puesta en práctica de la partición. Durante los meses finales del mandato, árabes y sionistas compitieron en una carrera por asegurarse la mayor extensión de territorio. La balanza se inclinó claramente en favor de los sionistas que , mediante el terror sistemático provocado en ciudades y aldeas árabes , conseguían la huida de la población , lo que se correspondía con la necesidad de los judíos de garantizar un Estado en el que la etnia judía tuviese una evidente mayoría.

De esta forma, antes de llegar el fin del mandato, los judíos controlaban su territorio y ocupaban importantes posiciones estratégicas del territorio árabe. El 14 de mayo, un día antes de que expirase el mandato británico, Ben Gurión proclamaba a través de la radio de Tel Aviv la creación del Estado judío de Israel, que automáticamente era reconocido por Estados Unidos y la Unión Soviética. Al día siguiente se retiraban los británicos del territorio, mientras las tropas de los Estados vecinos –Siria, Transjordania, Líbano, Irak y Egipto- entraban en Palestina.

Posteriormente se analiza la situación económica de Israel , dentro de una visión global, estudiaremos el crecimiento económico desde la creación del Estado de Israel, los sectores económicos, la importancia de Investigación, Innovación y desarrollo así como la evolución de los precios , el mercado de trabajo, el sector público y el comercio exterior.

4. ESTADO DE LA CUESTIÓN ECONÓMICA DE ISRAEL (1991-2015)

Israel se caracteriza por un sistema capitalista moderno implantado en un país joven (1948), con una economía abierta integrada en la economía mundial a través del comercio y mercado de capitales , y que depende fuertemente de la innovación.

Por otro lado, su crecimiento económico se basa fuertemente en la exportación , sin embargo y al no disponer de recursos naturales depende mucho de la importación de petróleo y carbón, diamantes en bruto y equipamiento militar.

Del mismo modo, ha desarrollado un gran número de industrias de alta tecnología como por ejemplo equipamiento electrónico y biomédico, procesamiento de minerales, cortado y pulido de diamantes , manufactura de productos sintéticos o armamento .

A principios de los años 90 , debido a algunas reformas económicas que consistían en una mayor liberalización del mercado y privatizaciones presentó un periodo de estabilidad y crecimiento , más tarde en el año 1997 pasó a ser una economía de desarrollo a una economía industrial según los criterios fijados por el Fondo Monetario Internacional. Sin embargo debido a la situación económica internacional, y el conflicto palestino-israelí se produjo un periodo de recesión en el año 2000 que afectó al sector tecnológico avanzado. Las actividades económicas se frenaron durante unos tres años pero se reactivaron en 2004 como resultado de un medio global favorable, de la mejora de la situación de seguridad y de la aplicación de políticas apropiadas. En consecuencia en el año 2009 había 64 empresas Israelíes cotizando en NASDAQ , lo que le convierte en el tercer país con una mayor representación, tras China y Estados Unidos.

El alto nivel de inversión en I+D+i también ha permitido mantener una serie de actividades agrícolas, pese a graves limitaciones como la escasez de recursos hídricos y la preponderancia de zonas desérticas en Israel .Esa circunstancia, junto con los altos costos de producción de la limitada producción agrícola, explica el alto contenido de importaciones de los productos manufacturados.

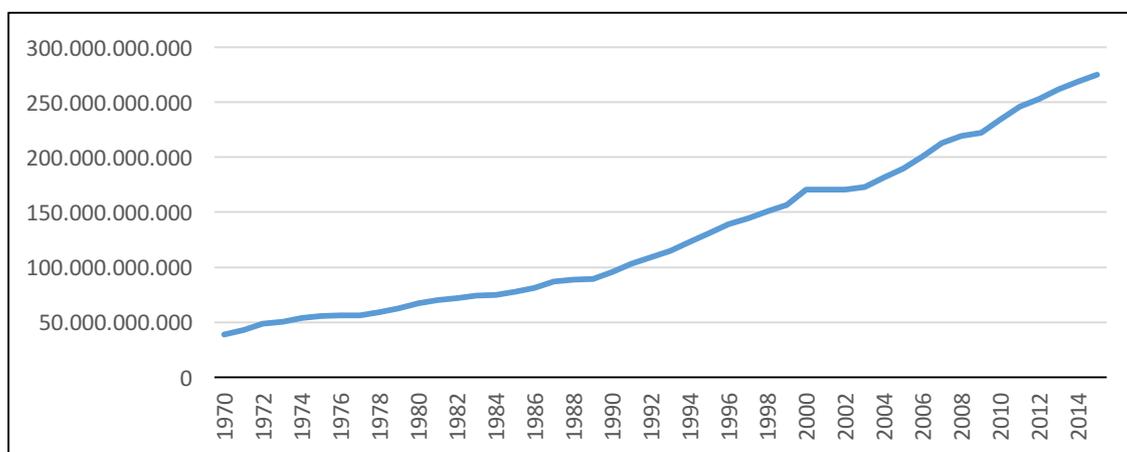
El desempleo se mantiene alto, en el 9 % , aunque ha disminuido del 11 % registrado en 2003.

A continuación se analizara el crecimiento económico utilizando las variables macroeconómicas, Producto Interior Bruto y el Producto Interior Bruto per cápita a precios constantes, en base 2010, así como la tasa real del crecimiento del producto interior bruto desde el año 1970 hasta la actualidad.

4.1. El crecimiento económico

Desde 1990 hasta 2000, Israel presenta unas importantes tasas de crecimiento que permite, en menos de 10 años incrementar en más de un 50 por ciento su Producto Interior Bruto *per cápita* (1990-2000). En los años 2000, 2001 y 2002 se vive una importante crisis económica en Israel debido al conflicto palestino-israelí, sin embargo a partir del 2003 se recupera hasta el 2008 y se origina la crisis económica mundial provocando un desaceleración hasta comienzos del 2010.

Gráfico 4.1.1. Producto Interior Bruto desde 1970 a 2014. (Billones de dólares a precios constantes de 2010).



Fuente: Datos del Banco Mundial.

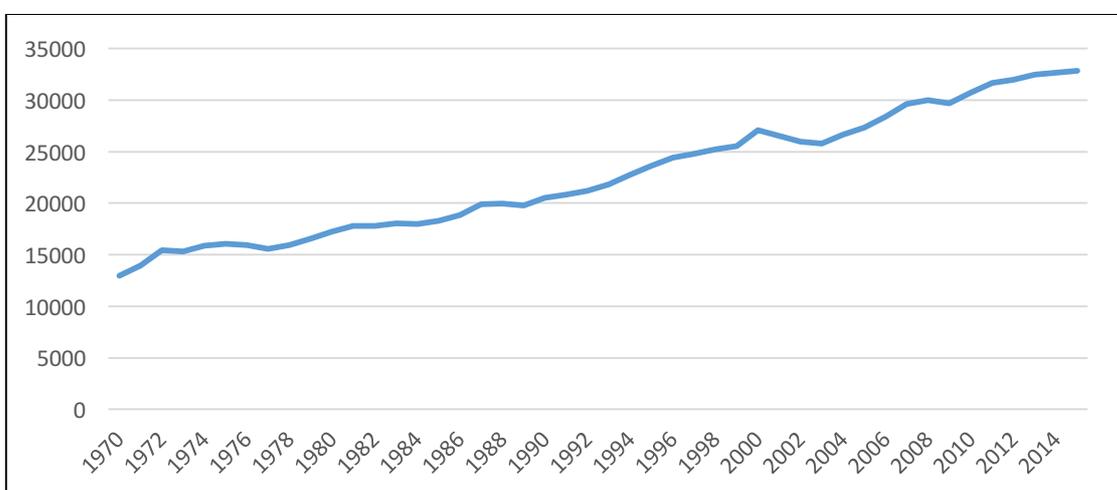
Los gráficos 4.1.1 y 4.1.2 presentan las evoluciones del PIB y del PIB *per cápita*, respectivamente, a precios constantes de 2010.

En ambos gráficos se observa un aumento de dicha variable desde el año 1970 con el objetivo de lograr mantener el crecimiento económico con escasa inflación y reducido desempleo. En el año 2002 se produce un notable aumento del PIB y PIB *per cápita*

motivado por la mejora de la balanza por cuenta corriente y como consecuencia de esto se produce un aumento del saldo de la balanza comercial y de servicios.

En años recientes, el objetivo primordial de la política monetaria de Israel se ha fundamentado en mantener la estabilidad de los precios y reducir la inflación hasta niveles similares a los que se registran en otros países industrializados. Desde 2001, la meta de inflación anual se había fijado entre el 1 y el 3 % .

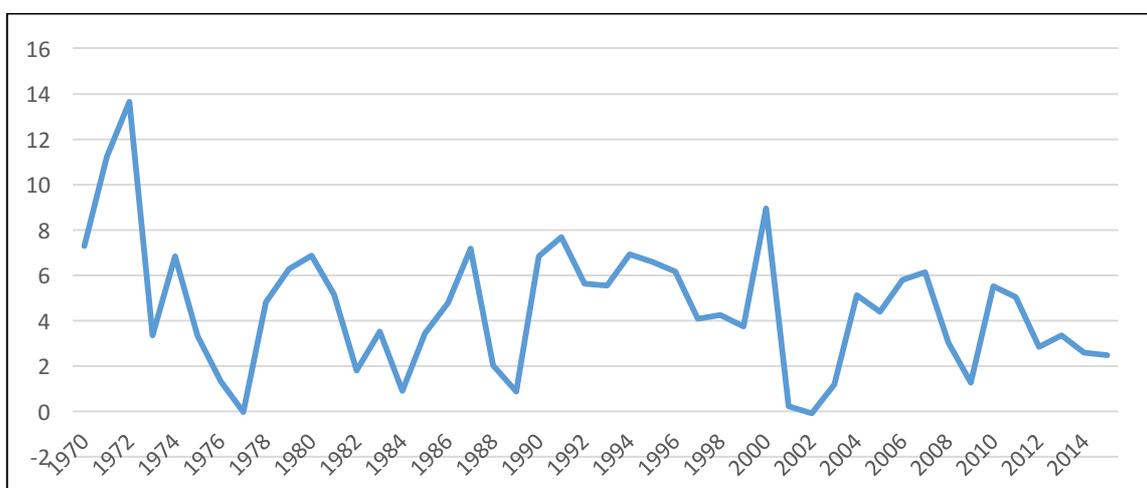
Gráfico 4.1.2 Producto Interior Bruto per cápita desde 1970 a 2014 (millones de dólares a precios constantes de 2010)



Fuente: Datos del Banco Mundial

En los años 2000, 2001 y 2002 Israel sufre una fuerte crisis económica, la tasa de crecimiento del Producto Interior Bruto, tal y como se muestra en el gráfica 4.1.3 , bajó de 8,94 por ciento en 2000 a - 0,07 por ciento en 2002. Esta crisis se encuentra en el conflicto palestino-israelí, ya que la inversión extranjera y el turismo son extremadamente sensibles a las condiciones de seguridad .El deterioro de la situación llevó a la agencia calificadora de riesgo Standard and Poor a degradar la clasificación de la situación israelí de estable a negativa.

Gráfico 4.1.3 Tasa real del crecimiento anual del Producto Interior Bruto desde 1970 a 2014.



Fuente: Datos del Banco Mundial

Desde febrero de 2003, las autoridades aplicaron un fuerte programa de ajuste con recortes presupuestarios en todos los ámbitos y, particularmente, en los salarios del sector público, a la vez que aumentó la presión fiscal a través de la subida de las cotizaciones de empresarios y trabajadores. Como consecuencia de este plan de ajuste, desde 2004 la economía de Israel comienza a evolucionar de forma positiva lo que contribuye al desarrollo de las exportaciones de bienes con alto contenido tecnológico y al aumento del consumo privado. Este mismo año la tasa de crecimiento del Producto Interior Bruto se situó en 5 por ciento, la política de Israel fue de ortodoxia en el manejo de las finanzas públicas de manera que el déficit público disminuyó hasta alcanzarse el equilibrio presupuestario en el año 2007.

Tras la grave crisis en la economía internacional de 2008, se introdujeron modificaciones en la forma de operar del Banco de Israel, como la consecución de objetivos secundarios en apoyo de la política del gobierno, en particular en el crecimiento económico y reducción de las desigualdades sociales, sin poner en peligro el objetivo principal de la estabilidad de precios y sistema financiero. En el año 2009, 2010 y 2011 se consolida la recuperación con un crecimiento medio del Producto Interior Bruto del 0.8 por ciento, a partir del 2013 vuelve al nivel registrado, antes de la crisis, gracias a un incremento de la demanda interna y externa, esta tasa se situó en 4,4% (sin embargo en 2012, 2013 y 2014 estas tasas fueron de 3,3 por ciento, 2,8 por ciento y 2,5 por ciento respectivamente).

Actualmente, y a pesar de que se está produciendo una ligera desaceleración, las cifras del crecimiento económico se sitúan por encima de la media del resto de países de la OCDE.

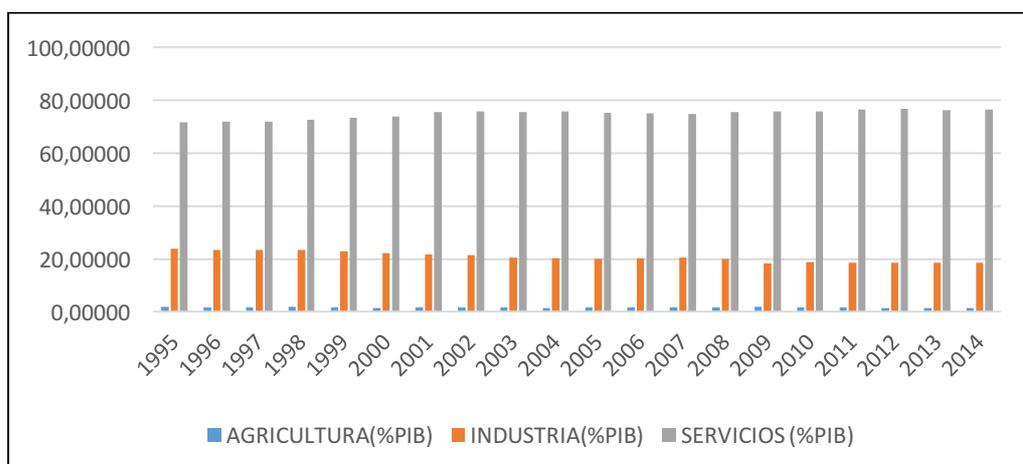
Una vez que hemos determinado los ciclos del crecimiento de la economía israelí se analiza el peso de los sectores económicos en Israel (sector primario, secundario y terciario), y la importancia del sector servicios.

4.2 Los sectores económicos.

Si analizamos el peso que tiene cada uno de los sectores económicos en término de Producto Interior Bruto y de empleo observamos que el sector servicios resulta ser la principal actividad económica en Israel, siguiendo un modelo de país desarrollado como Estados Unidos y la Unión Europea ya que este sector es el principal motor de su actividad económica.

El sector terciario representa alrededor de las tres cuartas partes del PIB y del empleo, aunque el sector industrial continúa teniendo un peso relevante. La agricultura es importante, a pesar de las desfavorables condiciones climáticas y de la escasez de agua; Se trata se trata de una agricultura muy especializada en productos de alto valor añadido además de muy tecnificada.

Gráfico 4.2.1 Participación sobre el Producto Interior Bruto de los sectores Económicos desde 1995 a 2014.



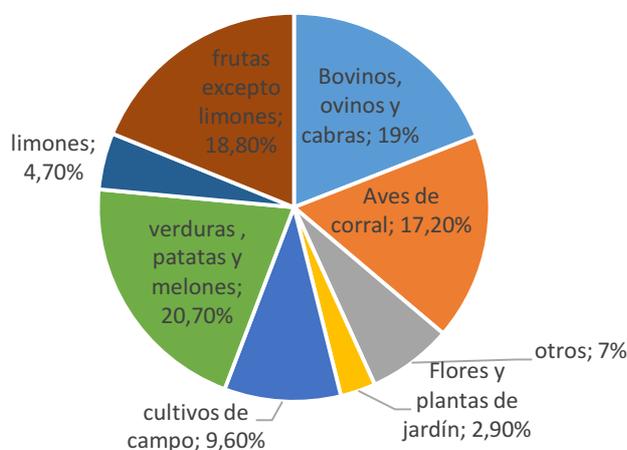
Fuente: Datos del OCDE (2014).

El **sector primario** : Hay que tener en cuenta que en 2014 este sector participa en un 1,5% del PIB . En los últimos años se produce un aumento de la competitividad del sector debido a la aplicación de nuevas tecnologías ya que se trata de una agricultura muy tecnificada en la que destaca el extraordinario aprovechamiento del agua debido a que más de la mitad de la superficie del país es semiárida .

Durante la primera década de la existencia de Israel, el total del área agrícola aumentó en torno 140% , de hecho hasta comienzos del siglo XXI no hubo cambios significativos en el área agrícola del país (entre 2003 y 2006, el área agrícola disminuyó) .

Israel produce el 95% de sus necesidades alimenticias, suplidas por la importación de granos, semillas oleaginosas, carne, café, cacao y azúcar.²Es importante destacar como , a pesar de la poca representatividad económica de este sector , su peso estratégico es fundamental para un país que vive en continuo conflicto y que aspira a producir tanto como para subsistir por si mismo.

Gráfico 4.2.2 Representación gráfica de las principales actividades del sector primario (2014).



Fuente: Datos de la Oficina Central de Estadísticas de Israel. (2014)

²Según el ministerio de asuntos exteriores de Israel la mayor parte de la agricultura de Israel está organizada en principios cooperativos que surgieron en el país durante las primeras décadas del siglo XX. Se establecieron dos formas singulares de asentamiento agrícola: el *kibutz*, una comunidad colectiva en la que los medios de producción son propiedad común y el trabajo de cada miembro beneficia a todos; y el *moshav*, un poblado agrícola en que cada familia mantiene su economía doméstica propia y trabaja su propia parcela, mientras que las adquisiciones y el mercadeo se llevan a cabo en forma cooperativa.

El objetivo del ministerio de agricultura es supervisar las actividades del sector agropecuario del país y promueve, además, la planificación, investigación y desarrollo de la agricultura apostando por nuevas tecnologías científicas y logrando así incrementos en la cantidad y calidad del sector primario en el país. Así mismo y para lograr la reducción de los costos, el aumento de producción, la mejora de la calidad y el ahorro de personal, se diseñó maquinaria agrícola y equipos de alta tecnología, como por ejemplo la fertirrigación, que consiste en la aplicación de fertilizante a través de sistemas de riego y de avanzados métodos de control de temperatura y humedad.

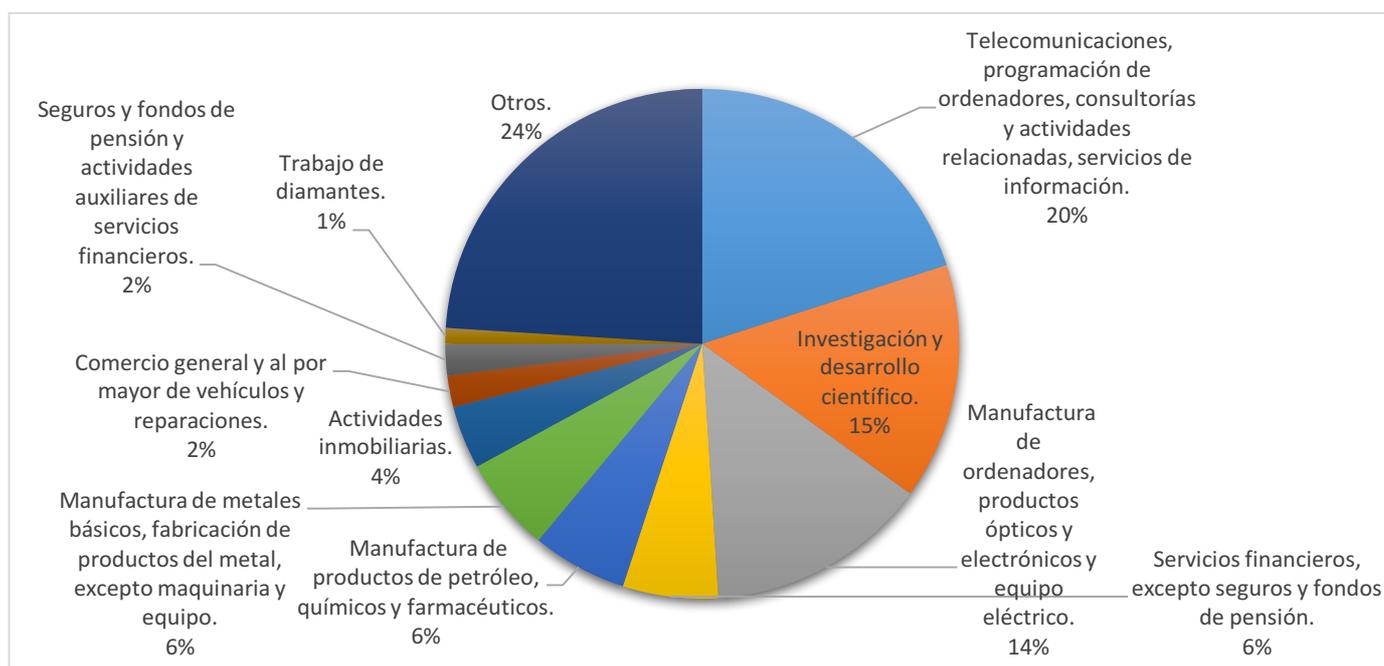
Por otro lado, para evitar la acumulación de excedentes agrícolas se llevó a cabo una planificación a nivel nacional y regional de cuotas de producción y de agua para cada cultivo, lo que contribuyó a una estabilización de precios.

Por otra parte los proyectos agrícolas y la colaboración en la investigación constituyen alrededor de la mitad de todos los programas de cooperación internacional de Israel. Se enfatiza en los cursos de capacitación sobre temas agrícolas, con cerca de 1.400 participantes de más de 80 países que asisten anualmente a ellos, especializados en Israel.

El **sector secundario** representa en 2014 un 24,6% del PIB. Sin embargo, al carecer de materias primas, se ha concentrado en productos de alto valor añadido, dejando a un lado la producción de artículos básicos o intermedios. Se produce, entre otros artículos, material de defensa, productos aeronáuticos, equipos de telecomunicaciones, productos de informática, productos químicos y medicamentos.

Destacan el peso de la manufactura de alto contenido tecnológico que permite mayores avances en la eficiencia productiva y por lo tanto en la productividad del trabajo e forma que se garantiza mayor crecimiento económico.

Gráfico 4.2.3 Industria en Israel 2014.



Fuente: Oficina Central de Estadísticas de Israel (2014).

Gráfico 4.2.4 Intensidad Industrial en Israel 2014(millones de dólares).

| | |
|--------------------------|---------------|
| Alta tecnología | 18.134 |
| Media-alta tecnología | 1.735 |
| Media-baja tecnología | 6.083 |
| Baja tecnología | 1.979 |
| Total manufactura | 27.931 |

Fuente: Oficina Central de Estadística de Israel.

Por otro lado, la industria ocupa un puesto relevante, las industrias tradicionales con densidad relativamente alta de mano de obra, como la alimentaria y la de los textiles, representan una proporción aun menor del PIB correspondiente al sector manufacturero, lo que pone de manifiesto la ventaja comparativa que tiene Israel en productos de alta tecnología y gran intensidad de capital. Las principales iniciativas de política adoptadas por el Gobierno para hacer más

competitivo el sector de las manufacturas en Israel incluyen el establecimiento de un entorno fiscal , más favorable en el contexto de la reforma de la Ley de fomento de las inversiones de capital , y un aumento sustancial de la asistencia destinada a la investigación y desarrollo.

El **sector terciario** ha ido en aumento desde la década de 1990 , con un total de 13,3 % del PIB de Israel. El aumento del empleo en el sector terciario en el año 2002 ascendió a 236.000 puestos de trabajo a tiempo completo, lo que supone un incremento del 30 % en la participación del sector desde 1991.

En 1997 se estableció el *Centro Israelí para la Investigación del sector terciario*. Se fijó cuatro objetivos principales para su funcionamiento:

- Desarrollar un conocimiento relevante para las políticas de la naturaleza, estructura y función social del Sector Terciario de Israel.
- Promover el estudio del Sector Terciario y temas relacionados como un legítimo multidisciplinar e interdisciplinar campo académico.
- Participar en el análisis de políticas en el sector terciario.
- Crear un centro de recursos y una base de datos para ponerlo a disposición de los investigadores, políticos y profesionales.

A continuación se estudiará el peso tan relevante que tiene la Investigación, Innovación y desarrollo, al ser Israel uno de los países que más invierte en I+D+i y que cuenta con mayor número de empresas tecnológicas.

4.3 Investigación, Innovación y Desarrollo.

El factor estructural con más relevancia es que la economía del país está basada en la tecnología y el conocimiento , combinados con un fuerte espíritu de creación empresarial. Israel ha recibido la denominación de “*Start up nation*”, haciendo alusión a su capacidad de crear nuevas empresas con fuerte contenido tecnológico. Esta capacidad tecnológica se combina con un fuerte estamento empresarial y un excelente manejo de la economía, tanto por parte del Banco Central como del Ministerio de Finanzas. En definitiva, se trata

de una economía que ha sabido adaptarse al entorno internacional, siendo muy competitiva hasta la fecha.

En la última década, el I+D+i en Israel se ha expandido rápidamente , fuera del ámbito militar, a las universidades y la investigación, donde se concentró inicialmente para desembocar en una economía de alta tecnología .

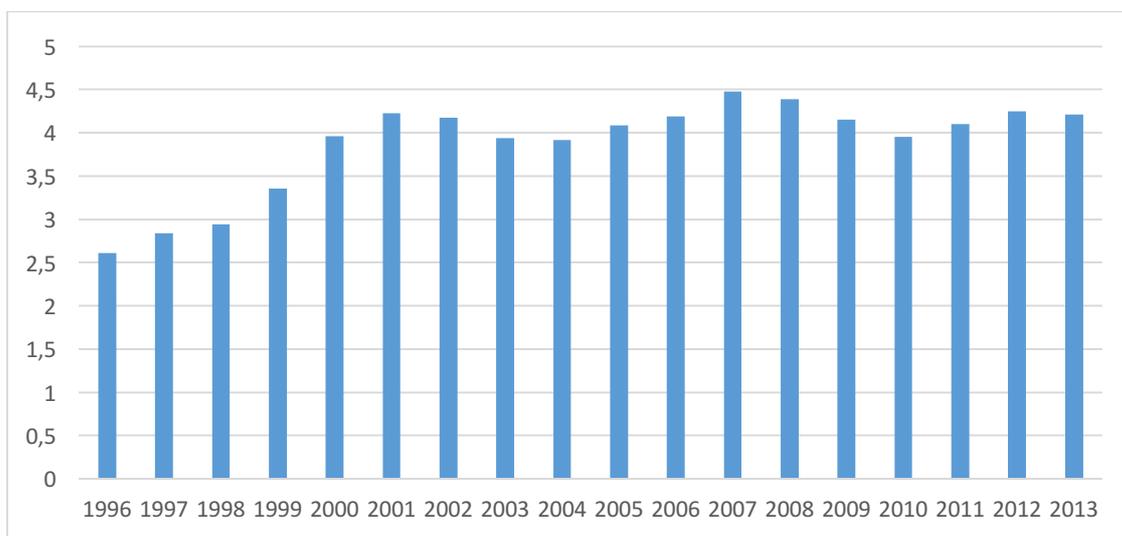
Este país, cuya población es inferior a ocho millones de habitantes ha sabido aprovechar su pequeño tamaño desarrollando productos para la exportación. Es una incubadora clave de tecnologías, capaz de desarrollar el mensaje instantáneo, la telefonía por internet y el microprocesador inalámbrico entre otras innovaciones.

La *Israel Science Foundation* (ISF) organismo jurídicamente independiente, selecciona y financia con fondos principales públicos unos 1300 proyectos anuales. Su presupuesto anual es aproximadamente de 60 millones de dólares. La mayoría de los fondos, un 96%, son proporcionados por el Gobierno de Israel a través del Comité de Planificación y presupuesto (PBC) del Consejo Israelí de Educación Superior.

La innovación en Israel no sigue un modelo lineal, sino que depende de múltiples factores. En 2009, la inversión en I+D+i superó el 4% del Producto Interior Bruto, un porcentaje muy alejado del gasto que realizan otros países como Reino Unido, Alemania, Francia o los Estados Unidos.

En 1991 se creó el **programa de incubadoras tecnológicas**, creado por la Oficina del científico jefe (OCJ) del Ministerio de Industria y Comercio. El objetivo del programa era apoyar a emprendedores o nuevos inmigrantes. Era una oportunidad de desarrollar sus ideas tecnológicas innovadoras y de crear nuevas empresas. El empresario recibe del Estado financiación para la compra de terrenos y otras intelectuales como orientación profesional y la asistencia administrativa necesaria para el tránsito desde la idea hasta el producto final.

Gráfico 4.3.1 Participación sobre el Producto Interior Bruto de la Investigación, Innovación y Desarrollo desde 1996 a 2013.



Fuente: Datos del Banco Mundial (2013).

La experiencia de la incubadora fomenta el contacto con inversores y socios estratégicos, y cuenta con el respaldo del Estado en su fase preliminar. Normalmente los proyectos permanecen dos años en la incubadora, periodo en que normalmente habrá de elaborarse un prototipo, acreditarse la viabilidad tecnológica del producto y formular una estrategia de comercialización. Desde sus inicios, el proyecto ha florecido en 27 incubadoras tecnológicas que operan en Israel, conteniendo más de 200 proyectos en electrónica y comunicaciones, software, dispositivos médicos, nuevos materiales y biotecnología.

Por otro lado en 1993, el gobierno israelí creó su propia firma de capital riesgo, denominada *Yozma Group*, destinó 100 millones de dólares para desarrollar el sistema de start-ups y del Venture capital. Los gastos anuales de *Yozma Group* se incrementaron casi 60 veces, pasando de 58 millones de dólares a 3.480 millones de dólares entre 1991 y 2000. Israel es el primer país del mundo en gasto en investigación y desarrollo e innovación (I+D+i) como porcentaje del PIB, según la OCDE.

Paralelamente Israel desarrolló lo que le convertiría en las mejores instituciones de investigación científica en el Oriente Medio. Estas son el Instituto Technion-Israel de tecnología en Haifa y el instituto Weizmann de ciencia en Rejovot que fue uno de los

primeros institutos del mundo en establecer una organización para la utilización comercial de sus investigaciones (1958). Además de la universidad Hebrea de Jerusalén y las Universidades de Haife, Be'ersheva, Tel Aviv y RamatGan.

La capacitación profesional fue un importante eje del impulso tecnológico, uno de los factores de la tasa de crecimiento excepcional en esta industria en los últimos años es el porcentaje de ingenieros, el más alto del mundo, con 135 ingenieros por cada 10.000 personas, frente al 85 por cada 10.000 personas en los Estados Unidos.

Por otra parte, para recabar inversión extranjera, Israel estableció una infraestructura de capital riesgo, y hasta el 40 % y el 50% de la inversión en empresas de alta tecnología procede del exterior. Los inversores proceden de grandes empresas de América del norte, Europa occidental y del lejano oriente, conscientes de las capacidades que Israel ofrece en comunicaciones, software, equipos médicos o biotecnología. Algunos de ellos son los bancos Hambrecht , Quist y Goldman Sachs en los EEUU así como las principales corporaciones de negocios de todo el mundo como France Telecom, las alemanas Siemens y Daimler Benz o Kyocera Japon. Se estima que el 70% de las exportaciones anuales de Israel contienen componentes de alta tecnología. Seguidamente se analiza la evolución de los precios en Israel entre los años 1978-2014. Así como el proceso inflacionario que se produjo en el año 1984 debido al aumento del desempleo y el estancamiento económico.

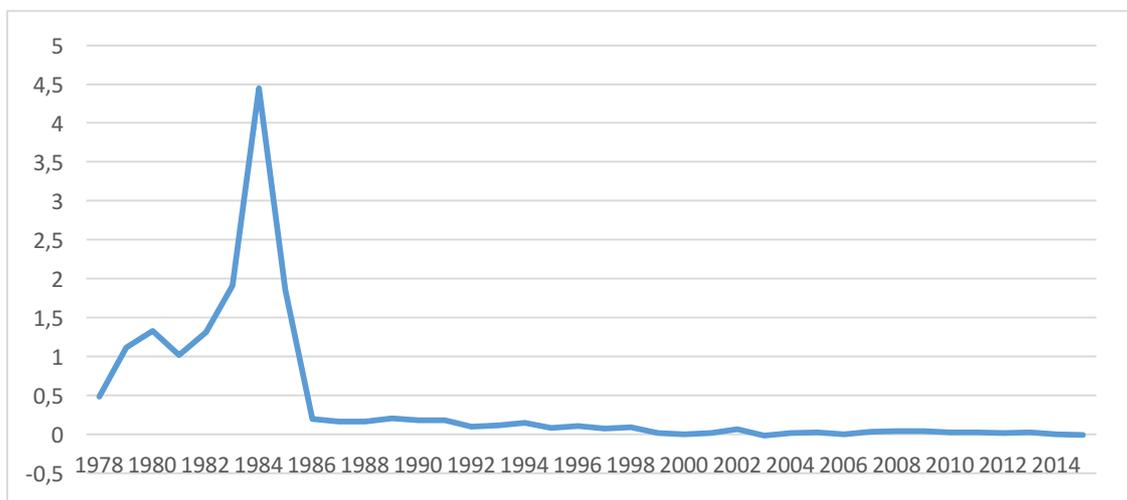
4.4 Evolución de los precios en Israel.

El gráfico 4.4.1 muestra la tasa de variación anual del Índice de precios de consumo (IPC) entre los años (1978-2014). En los años 70 se aceleró, aumentando del 11,92 por ciento en 1971 al 111,38 por ciento en 1979, debido a la crisis del petróleo entre 1973 y 1979.³El aumento del precio, unido a la gran dependencia que tenía el mundo

³La crisis del petróleo de 1973 comenzó el 23 de agosto de 1973, a raíz de la decisión de la Organización de Países Árabes Exportadores de Petróleo (que agrupaba a los países árabes miembros de la OPEP más Egipto, Siria y Túnez) con miembros del golfo pérsico de la OPEP (lo que incluía a Irán) de no exportar más petróleo a los países que habían apoyado a Israel durante la guerra de Yom, que enfrentaba a Israel con Siria y Egipto. Esta medida incluía a Estados Unidos y a sus aliados de Europa Occidental.

industrializado del petróleo, provocó un fuerte efecto inflacionista y una reducción de la actividad económica de los países afectados , como fue Israel.

Gráfico 4.4.1 Tasa de variación anual del Índice de Precios de Consumo desde 1970 a 2014.



Fuente: Datos del Banco Mundial (2014)

Según la Oficina Central de Estadísticas de Israel, este proceso inflacionario produjo un nuevo fenómeno mundial, conocido como **estanflación**, combinación de aumento del desempleo y estancamiento económico en lugar de producir deflación como años anteriores. Ahora venía acompañado de inflación. Sin embargo, la tasa anual de variación del índice de precios de consumo siguió aumentando del 133 por ciento en 1980 hasta 150 por ciento en 1983, pero la subida más alta se produjo en 1984 que alcanzó el 440 por ciento.

En este contexto, en julio de 1985 el gobierno adoptó una *Política de Estabilización económica* con el fin de afrontar la que se produjo en esa época. El plan giraba en torno a estabilizar la inflación gracias a la aplicación efectiva de la política monetaria por el Banco de Israel y a la restricción fiscal y la liberalización del comercio por parte del gobierno, esto significó un absoluto congelamiento de los precios en todas las mercancías , lo que obligó a que permanecieran fijos los precios en las tiendas, congelación de los salarios, presupuestos públicos y servicios , por consiguiente Israel pasó de hiperinflación y suspensión de pagos a ser una potencia en el campo de la innovación tecnológica.

Como consecuencia de este plan, la tasa de inflación anual descendió al 185 por ciento en 1985 y al 21 por ciento en 1989. Desde entonces ha seguido en descenso, hasta llegar al 7 por ciento en 1997. Las autoridades comenzaron a subir los precios congelados. Según el Premio Nobel de la economía Thomas Sargent calificó este suceso como un ejemplo inusualmente claro del efecto sobre los precios que tienen las expectativas de los agentes económicos sobre el futuro.

A pesar del fuerte crecimiento económico y del rápido aumento de la demanda a mediados de 1999 y en 2000, la inflación se mantuvo baja debido, principalmente, al exceso de oferta interna, la apreciación del sheqel, la reducción del impuesto a la compra en algunos productos duraderos, y la estricta política monetaria. Por otro lado en 2000 la inflación del IPC fue nula, por primera vez en la historia, muy por debajo del objetivo oficial del 2 al 3 por ciento.

No obstante, a principios de 2002 la depreciación del sheqel repercutió fuertemente en la inflación doméstica y la inflación del IPC saltó hasta el 6,5 por ciento; en respuesta, el Banco de Israel incrementó fuertemente su tipo de nivel general. Esto, junto con la mejora del clima político, la apreciación del sheqel respecto del dólar de EE.UU. y la debilidad de la actividad económica, hizo que bajara rápidamente la presión inflacionista. En 2003 la tasa de inflación del IPC pasó a ser negativa, -1,9 por ciento. Esa tendencia se confirmó en 2004 con la recuperación económica y una inflación negativa del IPC de -0,4 por ciento, muy por debajo del límite máximo previsto del 3 por ciento, 2,4 por ciento en 2005 y a menos de cero, -0,1, por ciento en 2006. Este logro permitió que el banco central bajara las tasas de interés casi a cero durante la crisis financiera de 2007-2010 y al mismo tiempo mantener la inflación dentro del rango meta de 3 al 5 por ciento.

En la última década, la acción del Banco de Israel bajo la dirección de Stanley Fischer, fue una política controvertida: en lugar de un objetivo de inflación (como el BCE), o de inflación y paro (como la Reserva Federal) tuvo un objetivo implícito de crecimiento nominal de PIB. El exgobernador del Banco de Israel, Stanley Fisher, resumía los factores del crecimiento israelí: cultura empresarial, capital humano, I+D+i.

En Israel el sector servicios juega un papel fundamental en el mercado laboral, a continuación se analizara la fuerza del mercado laboral en Israel así como la tasa de desempleo.

4.5 El mercado de trabajo.

En los años 90 se vivió un crecimiento significativo de la fuerza de trabajo israelí debido a la oleada de inmigrantes de , aproximadamente , 1,1 millones desde 1990 a 2004 , que incrementaron un 25 por ciento la población.

Según el Oficina Central de Estadísticas de Israel en 2014 un 51,1 por ciento de los trabajadores estaba representado por los hombres mientras que el 48,9 por ciento lo ocupaban las mujeres .Por otro lado, de acuerdo al Centro Taub, la tasa laboral de las mujeres israelíes es más alta que la de los demás países que integran la OCDE. Asimismo, determinó que hubo un incremento en 2014 de 20 por ciento en las mujeres trabajadoras que tienen entre 25 y 54 años con respecto a 1990.

En 2015 el 29 por ciento de la población de trabajo israelí estaba formada por profesionales científicos, académicos y otros trabajadores con especialización técnica así como un 24 por ciento de empleados administrativos.

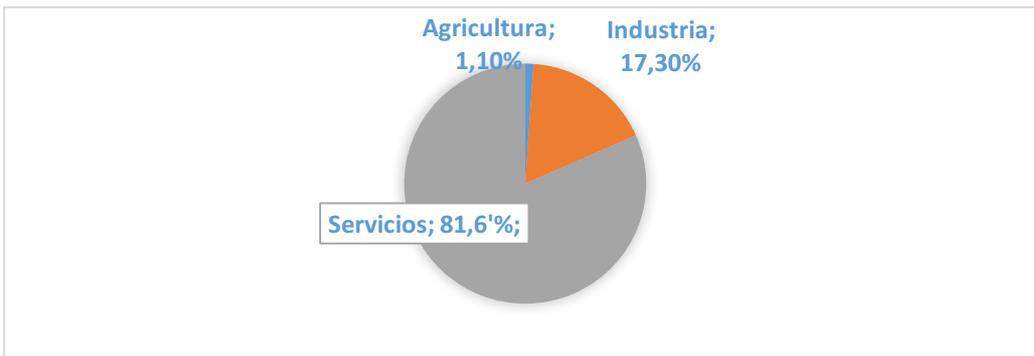
Los israelíes pasan de media 15,9 años en el sistema educativo entre los 5 y los 39 años de edad, cifra menor que el promedio de la OCDE de 17,5 años y uno de los niveles más bajos en la OCDE. Por consiguiente, las tasas de graduación del bachillerato indican con claridad si un país está preparando a sus estudiantes para cubrir los requerimientos mínimos de ese mercado laboral. En Israel, el 85 por ciento de los adultos entre 25 y 64 años de edad ha terminado la educación media superior, cifra mayor que el promedio de la OCDE que es del 76 por ciento.

En el 2009, se invirtió en educación un 7,2 por ciento del Producto Interior Bruto – inferior al casi 8 por ciento del 1999-. Sin embargo, el porcentaje sigue siendo muy elevado. La reforma del sistema educativo denominada Ofek Hadash (Nuevo Horizonte)

supuso una mejora de la remuneración de los maestros y profesores, y en consecuencia, en la calidad de la educación de los jóvenes no universitarios.

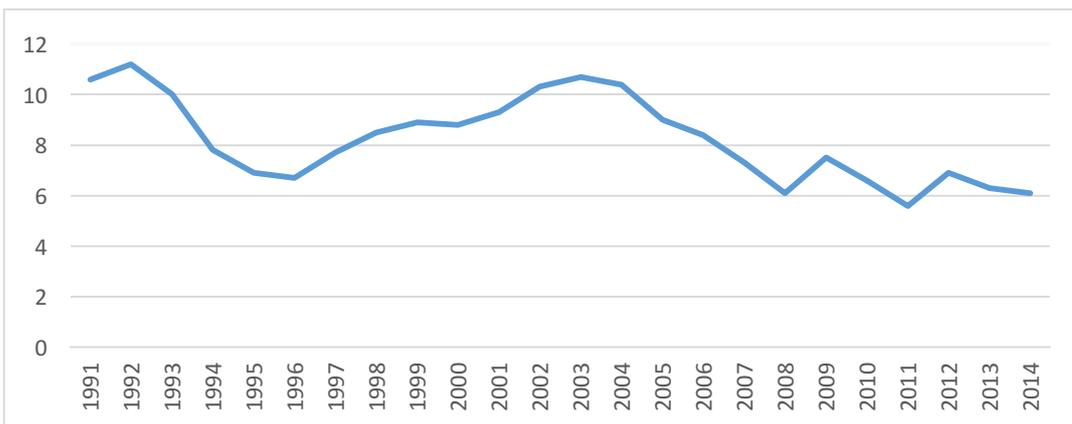
Tal y como muestra el gráfico 4.5.1, la distribución del empleo en Israel se divide en 1,10 por ciento agricultura, 17,30 por ciento industria y 81,60 por ciento servicios.

Grafica 4.5.1 Distribución del empleo en Israel por sectores año 2014



Fuente: Datos de CIA WorldFactbok (2014)

Grafico 4.5.2 Tasa de desempleo desde 1991-2014 como porcentaje de la población activa total.



Fuente: Datos del Banco Mundial (2014)

En el año 2000, debido al conflicto palestino-israelí se produjo una situación de recesión la cual hizo que la tasa de desempleo pasara del 8,8 por ciento en 2000 al 10,3 por ciento en 2002. Pese a la recuperación económica que se inició en 2003, la tasa de desempleo

siguió aumentando hasta el 10,7 por ciento en ese año. En el año 2004, la tasa de desempleo bajó al 10,4 por ciento, en términos de promedio anual, y al 9,8 por ciento en el último trimestre del año. El incremento de la tasa de participación y el número de israelíes empleados se atribuye, entre otros factores, a la exitosa aplicación de la política gubernamental de cortar los pagos en concepto de transferencias y reducir el número de trabajadores extranjeros. En 2009 se situó en 9,5 como consecuencia de la recesión económica mundial. El mercado laboral empezó a mejorar en el segundo semestre de 2009, y la tasa de desempleo ha disminuido gradualmente desde entonces

La tasa de desempleo disminuye al 8,4 por ciento en 2010 al 7,1 por ciento en 2013, una tasa inferior a los niveles registrados antes de la crisis (7,6 por ciento en 2008), hasta alcanzar el 6,7 por ciento en abril de 2012. La tasa de actividad permaneció relativamente estable a lo largo de 2013 y en 2012, situándose en el 6,32 por ciento al final del primer trimestre de 2012. En 2015 la tasa de desempleo se situó en 5,3 por ciento, sigue mostrando una economía en pleno empleo que se ha fortalecido con la competitividad y éxitos en el campo tecnológico, por lo tanto continúa el milagro de crecimiento del empleo en los últimos 25 años, en los 25 años anteriores, el empleo ha crecido un 3 por ciento anualmente.

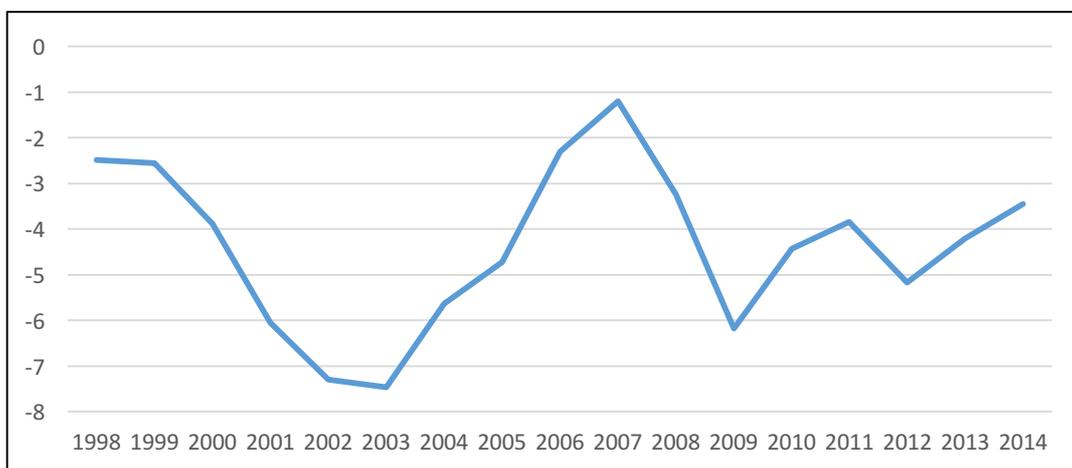
Por otro lado de acuerdo con las estadísticas de 2009, aproximadamente el 29 por ciento de los adultos de edad comprendida entre 25 y 64 años son titulados universitarios. Utilizando su población, altamente cualificada, Israel ha creado una economía de carácter tecnológico orientado a la exportación. En 2010, el 30 por ciento de la mano de obra israelí estaba compuesta por empleados con una formación profesional universitaria, científica, técnica o equivalente, mientras que el 23 por ciento eran empleados administrativos. A continuación se analizara la evolución del déficit público y la relación del Producto Interior Bruto y los Gastos de Defensa.

4.6 El sector público

Israel es uno de los pocos países desarrollados sin una estructura institucional sólida para la gestión regulatoria. No tiene ninguna institución central formal que asesore, supervise, promueva o coordine el cumplimiento normativo y la reforma. El conflicto de casi dos

meses con Hamás en el verano de 2014, además de los costes humanos, ha afectado significativamente al presupuesto del ministerio de Defensa.

Grafico 4.6.1 Evolución del déficit público desde 1998-2014 como porcentaje del Producto Interior Bruto



Fuente: Datos del Banco Mundial (2014)

La política monetaria es responsabilidad del Banco de Israel y cumple un objetivo de inflación establecido por el Gobierno. Por ley, el Banco de Israel no proporciona préstamos para financiar el déficit del Estado. Debido a una nueva legislación relativa al Banco Central, se presentó al *Knesset* (Parlamento de Israel) en noviembre de 2005 con objeto de reemplazar a la Ley del Banco Central de 1954. La nueva legislación se encarga de la estabilidad de precios como objetivo principal de la política monetaria, así como la independencia del Banco de Israel

El gráfico 4.6.1 muestra como en el año 2000 el déficit de la administración central fue de 3.8 por ciento y que, debido a la evolución desfavorable de la economía, produjo una disminución de los ingresos y aumento de los gastos relacionados con la seguridad debido al conflicto palestino-israelí, el déficit aumentó al 6,04 por ciento en 2001 hasta el 7,29 por ciento en 2002.

Por otra parte con el fin de recuperar credibilidad, en el presupuesto de 2003 se incluyó un objetivo de déficit del 3 por ciento del Producto Interior Bruto. Sin embargo, ese objetivo demostró estar basado en proyecciones poco realistas de los ingresos, y el déficit

fiscal aumentó posteriormente hasta llegar al 7,29 por ciento del PIB. En 2004 se impusieron nuevos objetivos que establecían un límite del 4 por ciento para el déficit total en 2004 y del 3 por ciento en cada uno de los años de 2005 a 2010. Sin embargo, en 2004 el déficit fue 5.63 por ciento y en 2005 el 4,72 por ciento. En el año 2006 se logró alcanzar un déficit del 2,3 por ciento hasta llegar a 1,2.

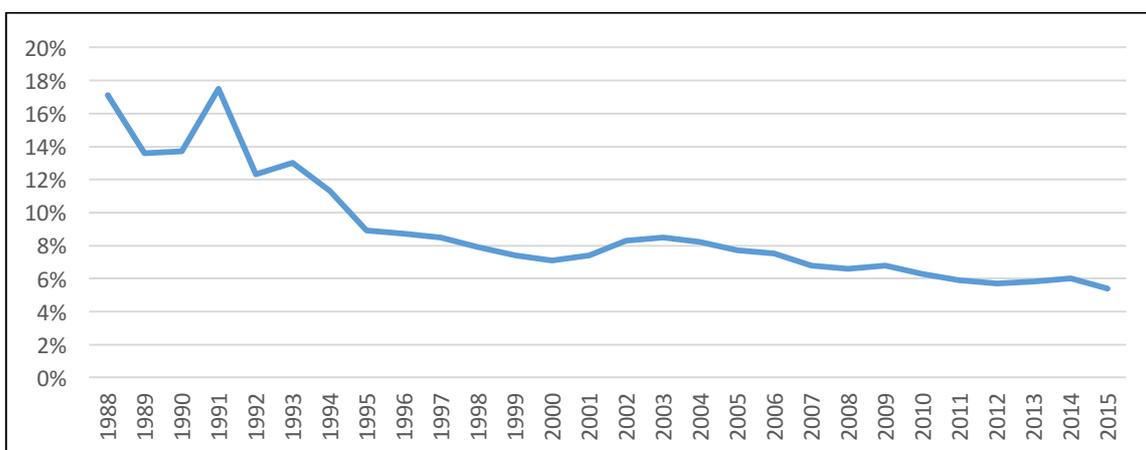
En 2009 la evolución del déficit público apuntó una tendencia decreciente pasando al 6,17 por ciento del Producto Interior Bruto, debido a la crisis financiera mundial.

Por otra parte 2010 el déficit se situó en 4,43 por ciento (cuando el objetivo del déficit público era del 5,5 por ciento). En 2013 el déficit público ascendió al 3,34 por ciento del Producto Interior Bruto, cifra ligeramente superior al objetivo del 3 por ciento fijado para ese año. En 2012 el déficit fue de 5,17 por ciento, sin embargo en 2013 y 2014 apuntó una tendencia creciente del 4,2 por ciento y 3,44 por ciento respectivamente.

4.6.1 Relación del Producto Interior Bruto y los Gastos de Defensa.

Israel asigna una parte considerable de sus recursos a la defensa. Los gastos adicionales a la defensa son debido al coste del servicio militar obligatorio , el servicio militar de reserva , los costes de las reservas de emergencia de alimentos básicos, la construcción de refugios y zonas protegidas, y los costos de guardias para proteger lugares públicos.

Grafica 4.6.1.1 Participación Gastos de defensa como porcentaje Producto Interior Bruto desde 1988 a 2015.



Fuente: Datos de Stockholm International Peace Research Institute (2015)

Israel ha reducido drásticamente el porcentaje del PIB destinado a la defensa del 21 por ciento en 1980 a un 7,5 por ciento en 2006, sin embargo los árabes han mantenido relativamente grandes ejércitos pero sus económicas se han estancado. El enfriamiento del conflicto árabe –Israel y el final de la guerra fría permitió a Israel disminuir el gasto militar y evitar el “sobre-estiramiento”.

Israel comenzó a reasignar el gasto militar hacia el crecimiento y desarrollo interno, y con ello estimular el crecimiento económico. De acuerdo con la Oficina central de estadísticas de Israel el periodo 1996-2000 se caracterizó por un rápido crecimiento económico, que hizo posible un aumento del gasto en defensa en términos cuantitativos, tras años de declive, y reducir el porcentaje del PIB destinado a la defensa. Desde ese momento hasta la actualidad ha habido una tendencia a la disminución gradual de la proporción de recursos de la economía asignados para la defensa, desde el 8,6 por ciento en 2001 hasta el 6,2 por ciento del PIB en 2013.

Israel se ha convertido en una gran potencia regional, con una economía y un servicio militar a escala europea. Sin embargo, la relación entre el gasto militar y el declive económico no concuerda con el continuo éxito económico de Israel.

Según Kennedy(1987),historiador británico especializado en la relaciones internacionales, publicó en 1987 “*Auge y caída de las grandes potencias* “ sostiene que es imposible para un país , como Israel , mantener un alto crecimiento del PIB y un elevado gasto militar, es decir el proceso que genera un impacto positivo puede contener contradicciones que den lugar al impacto negativo. Es el tipo de enfoque que Paul Kennedy asume en su obra, lo militar podría facilitar el desarrollo económico pero en algún momento la carga de estos gastos comenzaría a ser un estorbo sobre el crecimiento económico. En resumen su teoría se basa en la idea de que, en cualquier país, “la asignación a largo plazo de más de un 10 por ciento (y en algunos casos del 5 por ciento del Producto Interior Bruto (PIB) a los gastos militares puede limitar su tasa de crecimiento. Aunque este país haya reducido considerablemente el porcentaje del Producto Interior Bruto destinado a gastos de defensa, se encuentra muy por encima del umbral de 5% que Kennedy afirma necesario para conseguir crecimiento económico.

Sin embargo, el argumento de Paul Kennedy no explica los matices en la relación entre el gasto militar y el crecimiento económico. Su teoría no aborda los patrones de la economía israelí en los últimos 20 años. Desde 1986 a 1992, Israel duplicó su PIB per cápita, mientras que solo se reduce modestamente el gasto militar como porcentaje del PIB del 14,2 al 12,3 por ciento.

La comparación internacional del gasto de defensa como porcentaje del PIB muestra que Israel gasta entre dos y seis veces más en defensa que en los países industrializados; entre los países de Oriente Medio, Israel tiene uno de los más altos niveles de gastos de defensa, ya que en otros países como Estados Unidos los gastos militares nunca superaron el 5 por ciento, excepto durante la I Guerra Mundial y la II Guerra Mundial.

A continuación se analizará el comercio exterior tomando como apoyo la evolución del saldo de la balanza por cuenta corriente y balanza comercial.

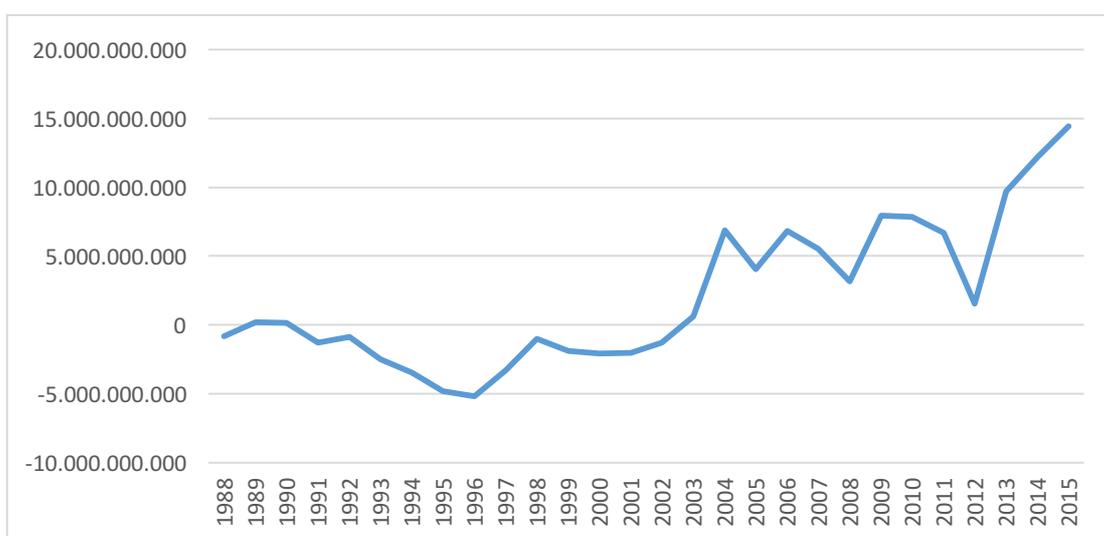
4.7 El comercio exterior

En 1994, en el examen de políticas comerciales de la Organización Mundial del Comercio, se reconoció que Israel “ha tomado importantes medidas legislativas, reglamentarias y prácticas conducentes a un régimen comercial más abierto, transparente y liberal”, este régimen de comercio está liberalizado, exceptuando la importación de productos agrícolas que sigue en cierta medida protegido. Es miembro de la OMC desde su fundación en 1995 y tiene acuerdos de Libre Comercio con la UE y con EFTA (Asociación Europea de Libre Comercio) ,y mantiene acuerdos con algunos países no miembros de dicha organización, como Federación Rusa, Kazakstán, Ucrania y Uzbekistán.

En enero del 2004 entraron en vigor dos nuevos protocolos con la Unión Europea que abarcaban una lista más amplia de productos agrícolas extendiendo a algunas reducciones arancelarias vigente. Respecto a Estados Unidos, la importación de productos industriales no se encuentra sometida a aranceles o licencias y se está avanzando también para liberalizar sector agrícola.

Sin embargo existen impuestos y licencias especiales que pueden encarecer las importaciones. La licencia de importación debe ser concedida por el Ministerio de Industria y Comercio, un certificado del Instituto de Estándares que establece que el producto está conforme a la normativa israelí, como es el caso de productos alimenticios los cuales necesitan el *certificado Kosheer*.

Gráfico 4.7.1. Saldo de la balanza por cuenta corriente desde 1988 a 2015 (millones de dólares precios actuales).

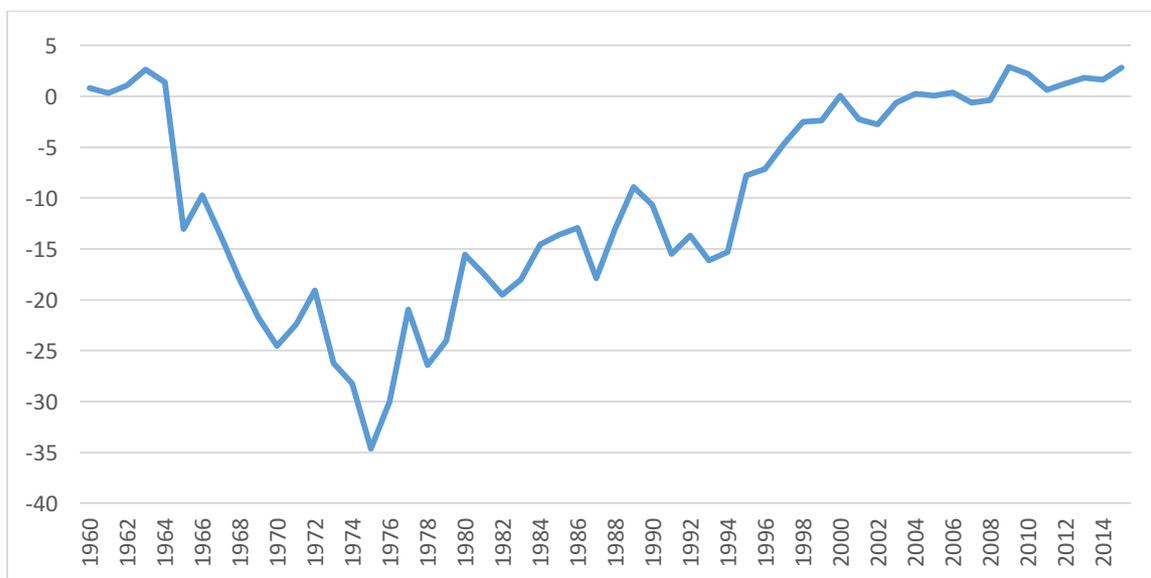


Fuente: Datos del Banco mundial (2015)

El gráfico 4.7.1 muestra el saldo de la balanza por cuenta corriente en millones de dólares a precios actuales. Se observa el prolongado déficit desde los años 90 hasta 2003, debido a los problemas de seguridad de la zona aumentaron el déficit y ayudaron a la depreciación real de la moneda. En el año 2003, la balanza cuenta corriente arrojó por primera vez un superávit que se fue consolidando en los años posteriores, alcanzando su punto más alto en el año 2006 con 6.848 millones de dólares. Tras ese excepcional resultado, en 2007 el saldo de la balanza por cuenta corriente fue positivo, pero cayó hasta los 5.525 millones de dólares. Durante los tres años siguientes, el saldo se situó entre los 6.000- 7.000 millones de dólares, pero en 2013 ese superávit quedó reducido a 1.907

millones de dólares y a -198 millones en 2012. Las variaciones del saldo por cuenta corriente son producidas esencialmente por la balanza comercial.⁴

Grafico 4.7.2 Participación sobre el Producto Interior Bruto de la balanza comercial de bienes y servicios desde 1960 a 2014 .



Fuente: Datos del Banco Mundial

El grafico 4.7.2 nos muestra el registro de las importaciones y exportaciones, es decir la el saldo de la balanza comercial de bienes y servicios, tradicionalmente había sido negativo. En 1950 las exportaciones financiaban sólo el 14% de las importaciones, en 1960 cubrían el 51 por ciento y en 1996 alcanzaban al 79 por ciento y desde entonces el déficit empezó a disminuir.

En 2006 se registró por primera vez en la historia de Israel un superávit en la balanza de comercial, con exportaciones de bienes y servicios que financiaron la totalidad de las importaciones, dejando incluso un modesto excedente, y continuó manteniéndose en la zona positiva hasta 2010.

⁴Véase (ICEX).

Aunque en el pasado Israel ha sido un importador neto de servicios, en los últimos años el crecimiento de las exportaciones del sector ha contribuido a que la balanza de servicios arroje un saldo positivo. Los principales componentes del sector de servicios son el turismo, el transporte y otros servicios del sector empresarial.

De acuerdo con la organización mundial del comercio, en 2015 las **exportaciones** se encuentran focalizadas en productos de alta intensidad tecnológica (42%) y media-alta (37%) intensidad tecnológica. Dada la situación política con sus países vecinos, las exportaciones de Israel se orientan mayoritariamente fuera de Medio Oriente.

Los principales destinos de las exportaciones en 2015 fueron: los Estados Unidos (28,3%), Hong Kong (8,3%) y Reino Unido (6,2%). Los principales productos exportados a Estados Unidos fueron diamantes (39%) y medicamentos (16%). Por su parte a Hong Kong se exportaron casi exclusivamente diamantes (89%), y en menores cantidades, circuitos electrónicos (1%). Los principales productos en el mercado de Reino Unido fueron: medicamentos (61%) y diamantes (9%). Por su parte, dentro de los principales productos importados destacan las **importaciones** de electricidad y electrónica (24%), productos minerales (13%) y joyería (12%). A nivel de productos sobresalen: diamantes (11%), aceites de petróleo (7%) y automóviles (5%). En el sector alimentario los principales productos importados se encuentran los hidrolizados de proteínas vegetales (9%), azúcar (8%) y cigarros (8%). Los Estados Unidos (11%) y Suiza (8%) son los principales proveedores. Por otro lado en el sector pecuario y pesca las carne bovina (25%) y animales vivos de la especie bovina (11%). Argentina (12%) y Uruguay (11%) son los principales proveedores. En el sector metalmecánica las principales importaciones son alambión (12%) y barras de hierro o acero (9%). China (26%)

5. CONCLUSIONES

En 1917 el gobierno británico hizo pública la Declaración de Balfour(1917), por la cual se solicitaba la creación de un Estado judío en Palestina. En 1920 la Liga de Naciones puso a Palestina bajo mandato de Gran Bretaña hasta su independencia , en ese periodo la inmigración judía siguió creciendo provocando la oposición árabe. En abril de 1947 Gran Bretaña traspasó el problema de Palestina a la Asamblea General de las Naciones Unidas, la cual optó por la partición como única solución posible a las rivalidades árabe-judías en Palestina y su creación fue el momento culminante de más de sesenta años de agitación sionista.

El nuevo estado comenzó a acoger inmigrantes judíos de todo el mundo. En 1964 se fundó la Organización para la Liberación de Palestina (OLP) que recompuso el tejido nacional palestino y organizó un Estado en el exilio que logró el reconocimiento y el apoyo internacional. Ante los intentos fallidos de tener ese apoyo , el pueblo palestino se movilizó en 1987. En la primera intifada, se produjo un movimiento popular con intenciones pacíficas para la construcción del Estado Palestino, se buscaba la formación de un propio estado , además ésta supuso , en los últimos años , un constante foco de tensión social entre judíos y palestinos que no ha desaparecido con el reconocimiento de la Autoridad Nacional Palestina por parte israelí. En el año 2000 se produjo la segunda intifada, en este caso militar, que no contó con el respaldo de la población civil , así los israelitas , lejos de liberar a los palestinos de su ocupación, duplicaron la población de colonos en los asentamientos reduciendo más aún el territorio palestino.

En el año 2000, fruto del conflicto palestino-israelí se produjo una crisis económica en Israel, que tuvo su reflejo en la caída de la tasa real del crecimiento anual del Producto Interior. Sin embargo desde el 2003, se implementó un plan económico de emergencia, el cual afectó a servicios propios como educación, sanidad y otras áreas sociales.

El objetivo primordial de la política monetaria de Israel ha sido el mantener la estabilidad de los precios y reducir la inflación hasta niveles similares a los registrados

en otros países industrializados. En el año 2000 se produjo por primera vez un cero por ciento de inflación , ya que en los últimos años la inflación había variado considerablemente , alcanzando en 1984 un 400 por ciento, lo que se llamó proceso estanflación , y debido a ello , en julio de 1985 el gobierno adoptó una política de estabilización económica.

Israel ha debido hacer frente a una tasa de desempleo relativamente alta pero variable según los periodos de tiempo , y el presupuesto militar ha derivado recursos a políticas sociales ya que supone una parte muy importante del presupuesto nacional.

Uno de los pilares sobre los que se asienta la economía israelí es su capacidad de innovación, sea en el sector agropecuario o en el de la alta tecnología. El gasto en I+D+i para fines civiles es de los más altos en el mundo ,además , los bienes y servicios de alta tecnología son muy predominantes en la economía israelí. En los últimos años se han creado muchas industrias en Israel, entre ellas y las más importantes son las vinculadas a los sectores de la electrónica, farmacología y electro-óptica.

La economía de Israel se basa en la exportación de bienes y servicios con alto contenido tecnológico, sin embargo el comercio sigue viéndose afectado por la situación geopolítica prevaleciente en el Oriente Medio, que obstaculiza seriamente el comercio con los países vecinos.

El sector de los servicios es la principal actividad económica en Israel y representa alrededor de las tres cuartas partes del Producto Interior Bruto y del empleo. Desde 2006 se han acometido reformas estructurales en el sector de los servicios financieros de Israel con la finalidad de promover la competencia y hacer más eficiente la intermediación financiera. Por otro lado las industrias tradicionales con densidad relativamente alta de mano de obra, como la alimentaria y la de los textiles, representan una porcentaje bajo del Producto Interior Bruto correspondiente al sector manufacturero, lo cual se observa en la ventaja comparativa de Israel en productos de alta tecnología. El sector agropecuario de Israel es bastante reducido y por ello ha sido

importador neto de productos agrícolas así el gobierno desempeña una importante función reguladora en el sector primario.

El crecimiento anual del Producto Interior Bruto ha experimentado aumentos superiores al 2 % en todos los ejercicios entre 1986 y 2008, salvo en 1989 y en 2002 debido a la primera y segunda Intifada (nombre con el que se conocen a las dos rebeliones de los palestinos de Cisjordania y la Franja de Gaza contra Israel, con el objetivo de frenar las fuerzas de ocupación israelí en sus territorios). En 2008 el crecimiento anual del Producto Interior Bruto disminuyó como consecuencia de la crisis mundial, sin embargo se empezó a recuperarse a partir del 2009.

Por lo tanto el conflicto ha generado un impacto negativo en el país lo que provocó el hecho de que se destine gran parte de recursos a la seguridad y a la defensa.

En la actualidad, la agricultura y ganadería están en perfecta combinación con las tecnologías de que se dispone y son capaces de cubrir las necesidades del país. Las crisis económicas ocasionadas tras el conflicto con palestina en la primera y segunda Intifada afectaron duramente a su economía reduciendo notablemente la tasa de crecimiento del producto interior bruto. Tras el análisis económico llevado a cabo, se observa que Israel es un país industrializado, y aunque sea un país con tan solo 68 años de antigüedad es evidentemente un Estado más cercano a las dinámicas y cambios de la Europa occidental, de Estados Unidos y otros países democráticos que de la zona geográfica que se ubica.

6. BIBLIOGRAFIA

- ABU-TARBUSH, J. (1996). *La cuestión de Palestina: identidad nacional y acción colectiva*. Tesis doctoral. Madrid: Universidad Complutense de Madrid.
- ALFOSEA, FJ. (2013) “*Aplicación del principio de acumulación por desposesión a las relaciones entre Israel y Palestina*” “Revista científica: Boletín de la Asociación de Geógrafos Españoles, Nº. 63, 2013, págs. 147-172
- AMADO, V. (2006).”*Israel: una perspectiva histórica.*” Revista de historia contemporánea, nº 32,103-227, Madrid.
- DINAR, A. Y ZILBERNAM D,(1994) .“Economía de las tecnologías modernas de riesgo: lecciones de la experiencia israelí” Revista de estudios agro sociales.
- BASTENIER, M. (1999). *La guerra de. siempre: pasado, presente y futuro del conflicto árabe-israelí*. Barcelona: Ediciones península.
- BASSAT, A. (2002). *The Israeli economy 1985-1998 from government intervention to market economics*. Londres: TheMitPress.
- FRASER, G. (2010) . *El conflicto árabe-israelí*. Madrid: Alianza.
- HERZL T (2004). *El estado judío*. Barcelona: Ropiedras ediciones.
- HIDALGO, A. (2013). *Israel, siglo XXI: tradición y vanguardia*. La Coruña: Netbiblo.
- KENNEY, P. (1987). *Auge y caída de las grandes potencias* Nueva York: Random House
- LIVIATAN, N. (1987). “*Inflación y estabilización en Israel. aspectos conceptuales e interpretación de los acontecimientos*” Estudios económicos. 237-266
- MARTÍNEZ, J. (1996). *Los orígenes del problema de Palestina*. Madrid: Arco.
- MORENO, J. (1996). *El Cercano oriente (1914-1991)*. Torrejón de Ardoz: Arco.
- PAPPÉ, I. (2004). *Historia de la moderna palestina*. Cambridge: Universidad de Cambridge.
- POMÉS, J. (2013). “*Inspiración Israelí*”. Pamplona. Revista económica. Nº 14 Thinktank Civismo.
- REAGAN, L. (2010). *Los árabes: del Imperio Otomano a la actualidad*. Barcelona: Crítica
- REAGAN, L. (2006). *Israel y los árabes*. Madrid: Akal.

- ROGAN, E. (2010). *Los árabes: del Imperio Otomano a la actualidad*. Barcelona: Crítica.
- SAND, S. (2003). *La invención de la tierra de Israel. De Tierra Santa a madre patria*. Madrid: Akal.
- SENOR, D. Y SINGER, S. (2009). *Start-up nation: the story of Israel's economic miracle*. Nueva York: Hachette Book Group.
- SOLAR, J. (1975). *El conflicto de Oriente Medio*. Madrid: Editorial Prensa Española.
- SHLAIM, A. (2003). *El muro de hierro: Israel y el mundo árabe*. Granada: Almed.
- TORRES, J. (2012). *De la construcción de Israel al estado palestino. Palestina, tiempo de justicia, tiempo de paz*. Madrid: Caritas Española
- BANCO DE ISRAEL. (varios años) Recuperado 8 de julio de <http://www.boi.org.il/en/DataAndStatistics/Pages/MainPage.aspx?Level=2&Sid=25&SubjectType=2>
- DATOS BANCO MUNDIAL. (varios años) Recuperado mayo-agosto de 2016 <http://datos.bancomundial.org/pais/israel>
- CENTRAL INTELLIGENCE AGENCY. TheWorldFactbook. Recuperado 10 de julio de <http://web.archive.org/web/20070509134914/https://www.cia.gov/cia/publications/factbook/docs/notesanddefs.html#2116>
- FONDO MONETARIO INTERNACIONAL: Recuperado de mayo-agosto de 2016. *“International Monetary Fund. (2015) Article IV consultation—press release; staff report; and statement by the executive director for Israel”*. <https://www.imf.org/external/pubs/ft/scr/2015/cr15261.pdf>
- HIDALGO, A y TOBIAS, J “Creación del estado de Israel” Recuperado 19 de julio de <http://www.ilustracionliberal.com/51/la-creacion-del-estado-de-israel-horacio-vazquez-rial.html>
- ISRAEL EXPORT & INTERNATIONAL COOPERATION INSTITUTE Recuperado 7 Julio de 2016. <http://www.export.gov.il/heb/Homepage/>
- ISRAEL SCIENCE FOUNDATION (ISF). Recuperado 8 Julio de 20016 <https://www.isf.org.il/#/>

- ISRAEL ADVANCED TECHNOLOGY INDUSTRIES
<http://www.iati.co.il/>
- KACOWICZ, A. “Mapeo de las posiciones de los negociadores israelíes en relación con el proceso de paz palestino-israelí, 1993-2001”. Universidad Hebrea de Jerusalén. Recuperado 8 de junio de 2016.
<http://www.argentinaree.com/ju/A.%20Kacowicz%20%20Rashomon%20en%200Jeusalen.pdf>
- MANUFACTURERS ASSOCIATION OF ISRAEL
<http://www.industry.org.il/eng/>
- MERCADO DE VALORES DE NASDAQ. Recuperado 9 de agosto de
<http://www.nasdaq.com/screening/companiesby%20region.aspx?region=Middle+East&country=Israel>
- OFICINA ECONÓMICA Y COMERCIAL DE ESPAÑA EN Israel (2015). Guía País Israel. Recuperado 7 de julio de
<http://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/paises/navegacion-principal/el-pais/informacion-economica-y-comercial/demanda-y-coyuntura/index.html?idPais=IL#5>
- OECD Economic Surveys: Israel 2016 .Recuperado 14 junio de 2016.
<https://data.oecd.org/gdp/investment-by-sector.htm>
<https://data.oecd.org/fr/gdp/investissement-par-secteur.htm>
<https://data.oecd.org/gdp/investment-by-sector.htm#indicator-chart>
<https://data.oecd.org/gdp/gross-domestic-product-gdp.htm>
- OFICINA CENTRAL DE ESTADÍSTICAS DE ISRAEL. Recuperado de mayo a septiembre de 2016.
<http://www.cbs.gov.il/>
- ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO (2012). Examen de las políticas comerciales. Israel. Recuperado 10 de agosto de
https://www.wto.org/spanish/tratop_s/tpr_s/tp372_s.htm
- PORTAL COMERCIAL BANCO SANTANDER. Recuperado 20 de julio de
<https://es.portal.santandertrade.com/gestionar-embarques/israel/exportacion-de-productos>
- STOCKHOLM INTERNATIONAL PEACE RESEARCH INSTITUTE (2015). Recuperado el 9 de agosto de 2016.
<https://www.sipri.org/sites/default/files/Milex-GDP-share.pdf>
- TRADE EUROPEAN COMMISSION Recuperado 29 de agosto de
<http://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/countries/israel/>