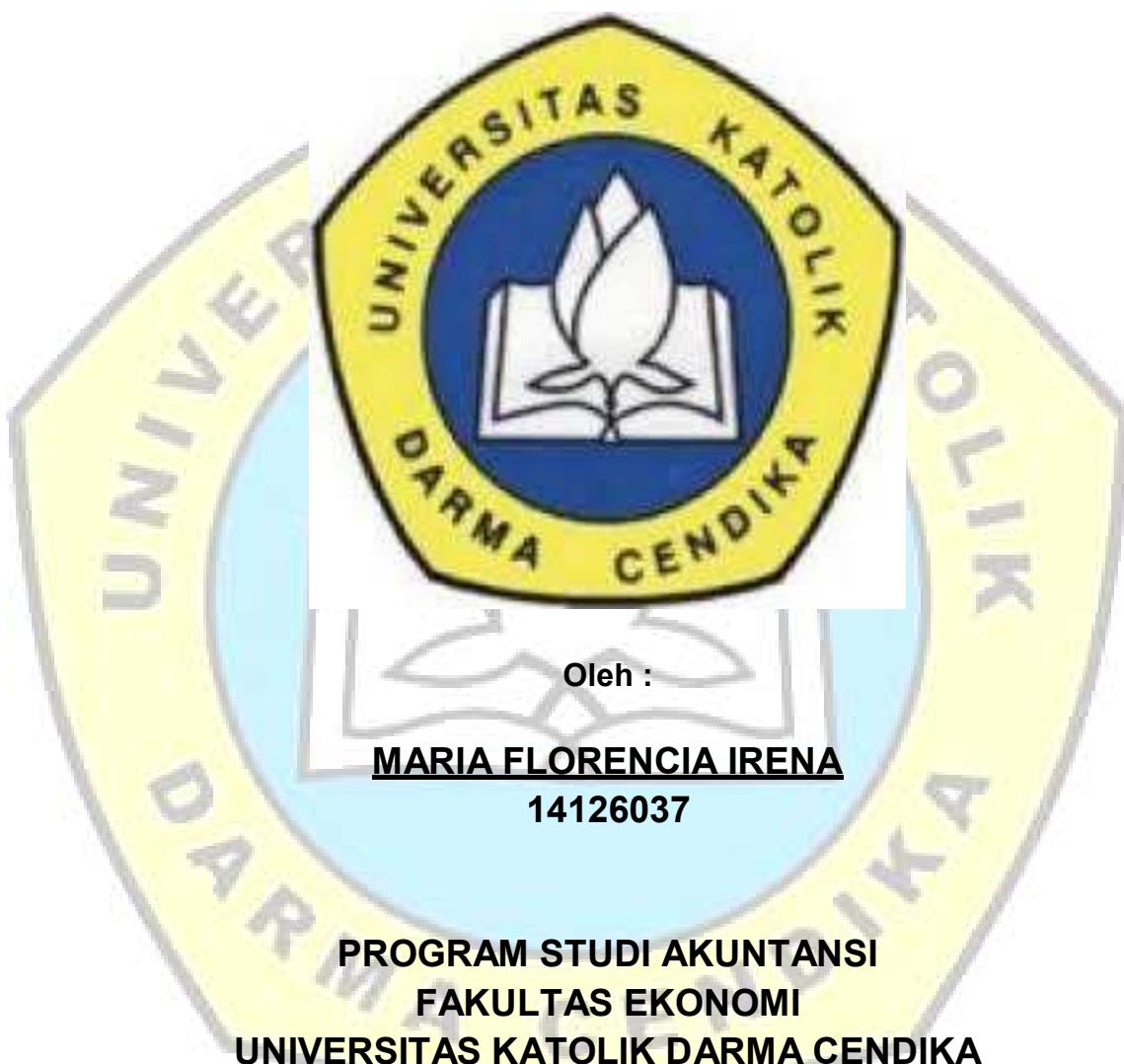


**PENERAPAN AUDIT OPERASIONAL DALAM MENUNJANG
EFEKTIVITAS PADA FUNGSI PENJUALAN TERHADAP
PT. EDUKASI PROFIT CEPAT, SURABAYA.**

SKRIPSI

Sebagai Salah Satu Prasyarat
Untuk Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi



**PENERAPAN AUDIT OPERASIONAL DALAM MENUNJANG
EFEKTIVITAS PADA FUNGSI PENJUALAN TERHADAP
PT. EDUKASI PROFIT CEPAT, SURABAYA**

SKRIPSI



LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI

Nama : Maria Florencia Irena

NPM : 14126037

Fakultas : Ekonomi

Jurusan : Akuntansi

Judul Skripsi : "PENERAPAN AUDIT OPERASIONAL DALAM MENUNJANG EFEKTIVITAS PADA FUNGSI PENJUALAN TERHADAP PT. EDUKASI PROFIT CEPAT, SURABAYA".

Pembimbing,

Surabaya, 17 Januari 2018



(Dr. Jeanne Asteria W, M. Si, Ak)

Mengetahui,

Ketua Program Studi Akuntansi

Surabaya, 17 Januari 2018



(Nia Yuniarsih, S.E., M.S.A.)

LEMBAR PENGESAHAN

Skripsi yang ditalis oleh Maria Florencia Irena dengan NPM 14126037

Telah diuji pada 20 Desember 2017

Dinyatakan LULUS oleh :

Ketua Tim Pengaji



(Dra. Jeannie Asteria W., M. Si.Ak)

Mengetahui,

Dekan Fakultas Ekonomi,



Ketua Program Studi Akuntansi,


(Nia Yuniarsih, S.E., M.S.A.)

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Judul Skripsi "PENERAPAN AUDIT OPERASIONAL DALAM MENUNJANG
EFEKTIVITAS PADA FUNGSI PENJUALAN TERHADAP PT. EDUKASI
PROFIT CEPAT, SURABAYA".

Telah diuji dan dipertahankan dihadapan
Tim Pengaji Skripsi

Fakultas Ekonomi Universitas Katolik Darma Cendika
Program Studi Akuntansi

Pada Hari Rabu, Tanggal 20 Desember 2017

Disusun oleh:

Nama : Maria Florencia Irena

NPM : 14126037

Fakultas : Ekonomi

Jurusan : Akuntansi

Tim Pengaji :

Nama Lengkap

Tanda Tangan

1. Dra. Jeanne Asteria W, M. Si.Ak



2. Nia Yuniarsih, S.E., M.S.A.



3. Dr. Wahyudiono, S.E., M.M.





PT.Edukasi Profit Cepat

SURAT KETERANGAN PERUSAHAAN

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Chelsea Priadi
Jabatan : Direktur
Perusahaan : PT. Edukasi Profit Cepat
Alamat : Ruko Park Way MP 2-86/18, Surabaya

Dengan ini menerangkan bahwa :

Nama : Maria Florencia Irena
NPM : 14126037
Fak / Jur : Ekonomi / Akuntansi
Universitas : Universitas Katolik Darma Cendika, Surabaya

Adalah benar telah melakukan penelitian dalam rangka penulisan skripsinya yang berjudul :

"PENERAPAN AUDIT OPERASIONAL DALAM MENUNJANG EFEKTIVITAS PADA FUNGSI PENJUALAN TERHADAP PT. EDUKASI PROFIT CEPAT, SURABAYA." Sejak tanggal 01 November 2017 sampai dengan tanggal 31 Desember 2017, dan telah pula membahas materi hasil penelitiannya dengan kami.

Surabaya, 04 Januari 2018

PT. Edukasi Profit Cepat, Surabaya



Direktur

（摘自《中国古典文学名著分类集成·元曲卷》）

Digitized by srujanika@gmail.com

W. H. Goss *W. H. Goss* *W. H. Goss*

www.ijerph.org | ISSN: 1660-4601 | DOI: 10.3390/ijerph16030750

Alberto Aida - 33 Universitat Jaume I, Castelló.

新編 金華府志 卷之三十一

Planners for research and development

"TOKO KAMI SUDAH MEMERINTAH. DILAKUKAN PENGETAHUAN PADA YANG BERPENGARUH DAN MELAKUKAN PENGETAHUAN PADA YANG TIDAK."

and the remaining 20% being owned by local investors. The company had seven shareholders, including three local friends, working from one house. Local zoning regulations since relaxed, required floors which did not exceed two stories, individual roofs that reflected sunlight away from adjacent houses, though the local laws which were passed, reflected some, although few, merit which was considered good, because it was a small town.

Deutsche Ausgabe der „Sage des Menschen“ aus dem 1. Jahrhundert nach Christus

• 100 •



KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa atas rahmat dan karunia-Nya sehingga saya dapat menyelesaikan penelitian dan skripsi yang berjudul :***"Penerapan Audit Operasional Dalam Menunjang Efektivitas Pada Fungsi Penjualan Terhadap PT. Edukasi Profit Cepat, Surabaya"***. Skripsi ini merupakan untuk memenuhi salah satus yarat kelulusan dalam meraih derajat sarjana ekonomi (S.E) program Strata Satu (S-1) Fakultas Ekonomi Universitas Katolik Darma Cendika.

Selama penelitian dan penyusunan laporan penelitian dalam skripsi ini, penulis tidak luput dari banyak kendala. Kendala tersebut dapat diatasi penulis berkat adanya bantuan, bimbingan, dan dukungan dari berbagai pihak, oleh karena itu penulis ingin menyampaikan rasa terimakasih sebesar-besarnya kepada:

1. Ibu Thyophoida WSP.,S.E.,M.M, selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Katolik Darma Cendika, Surabaya.
2. Ibu Nia Yuniarshih, S.E.,M.S.A., selaku Ketua Program Studi Akuntansi Universitas Katolik Darma Cendika, Surabaya.
3. Ibu Dra. Jeanne Asteria Wawolangi, M. Si., Ak, selaku dosen pembimbing yang telah mengorbankan waktu, tenaga, pikiran untuk membimbing serta memberikan saran dalam menyelesaikan laporan skripsi ini.
4. Para dosen Universitas Katolik Darma Cendika, Surabaya yang telah membantu penulis dalam proses penyusunan skripsi ini, sehingga skripsi ini dapat diselesaikan dengan tepat waktu.
5. Segenap jajaran pimpinan PT. Edukasi Profit Cepat, Surabaya yang telah memberikan ijin penulis untuk melakukan penelitian.
6. Seluruh karyawan PT. Edukasi Profit Cepat, Surabaya yang telah banyak membantu dengan bersedia mencari data yang dibutuhkan oleh penulis.
7. Semua pihak yang tidak dapat disebutkan oleh penulis satu per satu.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih banyak kekurangan, oleh karena itu penulis mengharapkan kritik dan saran. Semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi pembaca.

Surabaya, 20 Desember 2017

Penulis

DAFTAR ISI

KATA PENGANTAR	i
DAFTAR ISI	ii
DAFTAR TABEL.....	iv
DAFTAR GAMBAR	v
LAMPIRAN	vi
ABSTRAK.....	vii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	3
1.3 Tujuan Penelitian	3
1.4 Manfaat Penelitian	4
1.5 Ruang Lingkup Penelitian.....	4
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	6
2.1 Pengertian Auditing	6
2.2 Tujuan Audit	6
2.3 Jenis-jenis Audit.....	7
2.4 Audit Operasional	8
2.5 Tahap-tahap Audit Operasional	10
2.6 Keterbatasan Audit Operasional	11
2.7 Penjualan Jasa	12
2.8 Efektivitas Penjualan.....	12
2.9 Manfaat Audit Operasional Untuk Penjualan	14
2.10 Laporan Audit Operasional	15
2.11 Standard Operational Procedure Penjualan.....	16
2.12 Definisi Standard Operational Procedure.....	17
2.12.1 TujuanStandar Operational Procedure	17
2.12.2 Fungsi Standard Operational Procedure.....	18
2.12.3 Manfaat SOP	19
2.12.4 Prinsip-prinsip SOP.....	20
2.13 Penelitian Terdahulu	21
2.14 Kerangka Pemikiran.....	22

BAB III METODE PENELITIAN.....	23
3.1 Objek Penelitian.....	23
3.2 Jenis dan Sumber Data	23
3.2.1 Jenis Data	23
3.2.2 Sumber Data.....	23
3.3 Teknik Pengumpulan Data.....	24
3.3.1 Observasi.....	24
3.3.2 <i>Checklist</i>	24
3.3.3 Wawancara.....	25
3.4 Satuan Kajian / Definisi Operational	25
3.5 Teknik Analisis Data.....	28
3.5.1 Teknik Analisis Deskriptif	28
3.5.2 Teknik Observasi Audit Operasional	28
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	30
4.1 Gambaran Umum Obyek Penelitian	30
4.1.1 Profil Perusahaan.....	30
4.1.2 Sejarah dan Perkembangan Perusahaan	30
4.1.3 Visi dan Misi	31
4.1.4 Struktur Organisasi.....	32
4.1.5 Tugas dan Tanggung Jawab	32
4.2Pembahasan dan Analisa Data	40
4.2.1Melakukan Survei Pendahuluan.....	40
4.2.2 Merencanakan Audit	41
4.2.3 Melaksanakan Audit.....	44
4.2.4 Melaporkan Temuan dalam bentuk Laporan Audit	46
BAB V PENUTUP.....	53
5.1 Simpulan	53
5.2 Saran.....	54
DAFTAR PUSTAKA	ix

DAFTAR TABEL

2.1 Penelitian Terdahulu.....	21
4.1 SOP Penjualan.....	41
4.2 <i>Internal Control Questionaries</i>	42
4.3 Penyesuaian untuk Program Audit	42
4.4 Hasil Perhitungan <i>Checklist Standard Operational Procedure (SOP)</i> Penjualan	44
4.5 Hasil Perhitungan <i>Checklist Program Audit Operasional Fungsi Penjualan</i>	45



DAFTAR GAMBAR

2.1Kerangka Pemikiran	22
4.1 Struktur Organisasi PT. Edukasi Profit Cepat, Surabaya	31



LAMPIRAN

Lampiran 1 Contoh Laporan Audit Operasional

2 Contoh SOP Penjualan

3 Contoh SOP *Checklist*

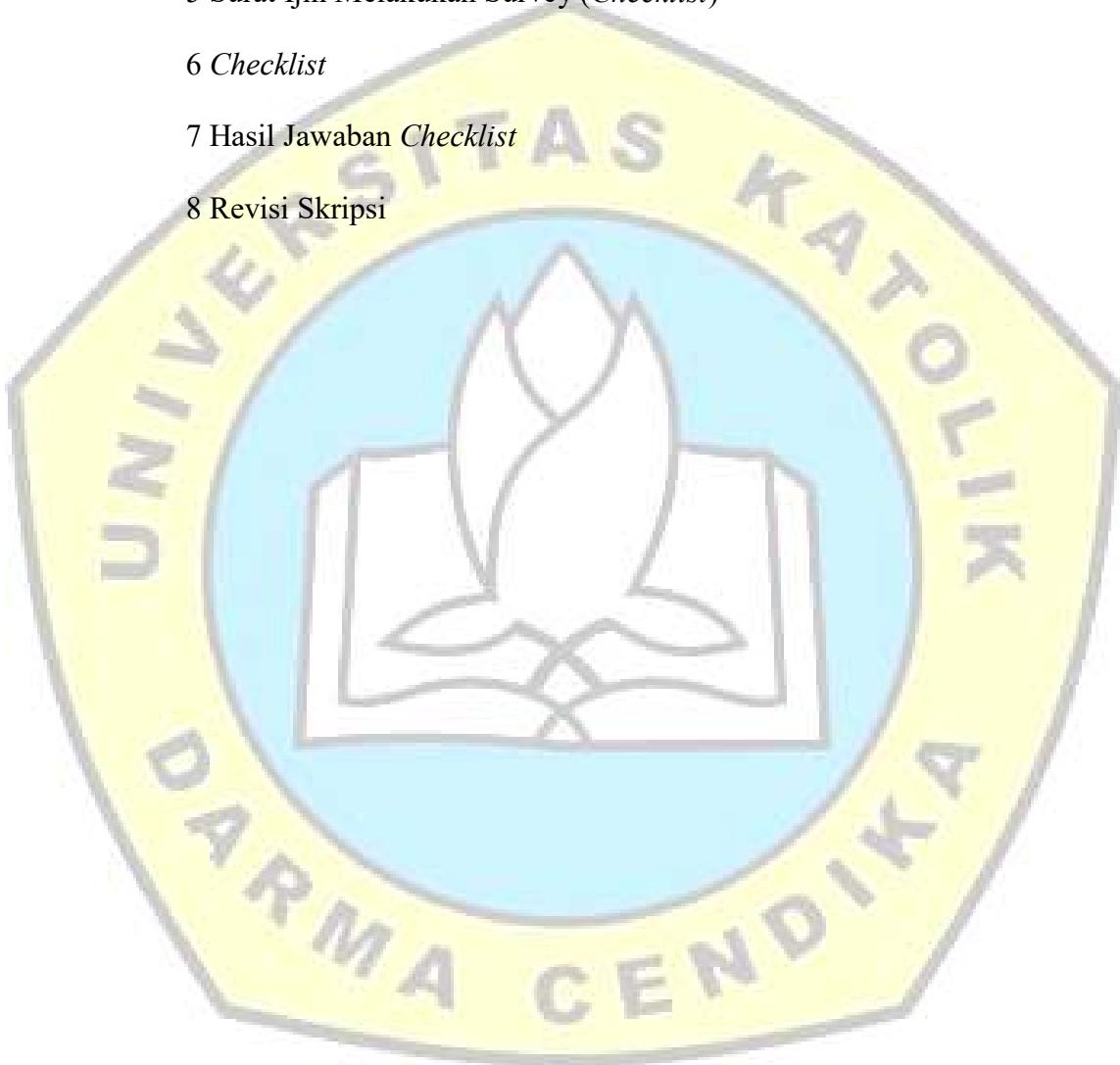
4. Wawancara dan Jawaban Wawancara

5 Surat Ijin Melakukan Survey (*Checklist*)

6 *Checklist*

7 Hasil Jawaban *Checklist*

8 Revisi Skripsi



ABSTRAK

Manajemen memerlukan suatu alat untuk mengevaluasi kegiatannya dan memberikan cara pemecahannya bila ditemukan kelemahan dan kecurangan, alat ini juga harus dapat memberikan rekomendasi untuk dilakukannya tindakan korektif. Adapun alat bantu yang dapat digunakan untuk tujuan tersebut adalah Audit Operasional. Dengan dilakukan audit operasional perusahaan berharap, terjadi efektivitas pada bagian yang diaudit, berdasarkan masalah di atas penulis mencoba untuk melakukan penelitian pada PT. Edukasi Profit Cepat, Surabaya yang bergerak di bidang edukasi *Saham Options* dengan tujuan penelitian untuk mengetahui penerapan audit operasional terhadap efektivitas pada fungsi penjualan. Metode penelitian yang digunakan adalah deskriptif analisis dengan melakukan survey dan mengumpulkan data dari responden yang telah ditentukan. Teknik pengumpulan data yang dilakukan penulis adalah pengisian *checklist*, wawancara, dan observasi terhadap objek yang diteliti. Berdasarkan hasil penelitian yang dilakukan, penulis dapat menyimpulkan bahwa penerapan audit operasional dalam menunjang efektivitas pada fungsi penjualan terhadap PT. Edukasi Profit Cepat, Surabaya telah dilaksanakan secara efektif dan dapat dilihat dari hasil survei yang dilakukan melalui penyebaran *checklist*.

Kata Kunci : Penerapan Audit Operasional, Fungsi Penjualan.



ABSTRACT

Management needs something tools, who can evaluate the company activity and solution if we found weakness and fraud and this tool must be can given recommendation to problem solving. The tools can we use to achieve this propose is Operational Audit, with operational audit, company can hope effectiveness on object audit. With this problem, we try make research in PT. Edukasi Profit Cepat in Surabaya, this company focus on Education *Saham Options* with research propose to know the implementation of operational audit on the effectiveness of the sales function. The research method used is descriptive analysis by conducting surveys and collecting data from the respondents who have been determined. Data collection techniques conducted by the author is filling questionnaires, checklists, interviews, and observation of the object under study. Based on the results of research conducted, the authors can conclude that implementation of operational audits to support the effectiveness of the sales function on PT. Edukasi Profit Cepat in Surabaya and has been implemented effectively and can be seen from the survey conducted through the distribution of questionnaires.

Keywords : Implementation of Operational Audit, Sales Function.

