

Universidad de Medellín

EL MERCADO LABORAL ARGENTINO EN LA POSCONVERTIBILIDAD (2003-2015): ENTRE LA CRISIS NEOLIBERAL Y LOS LÍMITES ESTRUCTURALES DE LA ECONOMÍA*

Recibido: 05 de octubre de 2017 • Aprobado: 23 de enero de 2018

DOI: 10.22395/seec.v21n47a9

Agustín Arakaki**

Juan M. Graña***

Damián Kennedy****

Matías A. Sánchez*****

RESUMEN

El artículo se propone estudiar la evolución del mercado laboral argentino en la posconvertibilidad, así como sus principales transformaciones. Para ello, se analizan diferentes variables (empleo, salario, calidad del vínculo laboral, evolución del sector informal urbano) a partir de considerar a la renta de la tierra y el rezago de productividad de la economía argentina como los determinantes estructurales del proceso de acumulación de capital argentino. Entre los resultados se observa una importante reversión de las tendencias que operaron desde mediados de la década de 1970, particularmente hacia la de 1990, de modo que el periodo se cerró con niveles sustancialmente mejores. No obstante, dicha recuperación se estancó hacia 2011-2012, lo cual, desde una perspectiva de largo plazo, muestra una población trabajadora atravesada por una diferenciación en sus condiciones de reproducción, mucho más profundas que las existentes en el pasado.

PALABRAS CLAVE

Empleo, salarios, calidad del empleo, productividad, sector informal.

CLASIFICACIÓN JEL

E24; E25; J31; N16; O17

CONTENIDO

Introducción; 1. Breves consideraciones en torno a la necesidad de fuentes de compensación de la economía nacional y su evolución general hasta comienzos del siglo xxi; 2. El mercado laboral en la larga década del 2000; 3. Consideraciones finales y perspectivas; Bibliografía.

* El presente artículo de investigación nace con el objetivo de realizar un balance del devenir del mercado laboral durante la posconvertibilidad en función del cambio de gobierno y el cierre de dicha etapa económica. El trabajo se realizó en el marco de los Proyectos UBACyT 20020150200133BA y 20020130100456BA.

** Magíster en economía, Universidad de Buenos Aires, Buenos Aires, Argentina. Investigador, Centro de Estudios sobre Población, Empleo y Desarrollo – Instituto de Investigaciones Económicas – Universidad de Buenos Aires, Buenos Aires, Argentina. Dirección: Av. Córdoba 2122, 1.er piso, Buenos Aires, Argentina. Correo electrónico: agustin.arakaki@gmail.com

*** Licenciado en economía, Universidad de Buenos Aires, Buenos Aires, Argentina. Doctor en economía, Universidad de Buenos Aires, Buenos Aires, Argentina. Investigador asistente, Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas en el Centro de Estudios sobre Población, Empleo y Desarrollo, Instituto de Investigaciones Económicas, Universidad de Buenos Aires, Buenos Aires, Argentina. Dirección: Av. Córdoba 2122, 1.er piso, Buenos Aires, Argentina. Correo electrónico: juan.m.grana@gmail.com

**** Licenciado en economía, Universidad de Buenos Aires, Buenos Aires, Argentina. Doctor en economía, Universidad de Buenos Aires, Buenos Aires, Argentina. Investigador asistente, Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas, Centro de Estudios sobre Población, Empleo y Desarrollo, Instituto de Investigaciones Económicas, Universidad de Buenos Aires, Buenos Aires, Argentina. Dirección: Av. Córdoba 2122, 1.er piso, Buenos Aires, Argentina. Correo electrónico: damián.kennedy@hotmail.com

***** Licenciado en economía, Universidad de Buenos Aires, Buenos Aires, Argentina. Investigador, Centro de Estudios sobre Población, Empleo y Desarrollo, Instituto de Investigaciones Económicas, Universidad de Buenos Aires, Buenos Aires, Argentina. Dirección: Av. Córdoba 2122, 1.er piso, Buenos Aires, Argentina. Correo electrónico: sanchezmatias87@gmail.com

THE ARGENTINE LABOR MARKET IN THE POST-CONVERTIBILITY PERIOD (2003-2015): BETWEEN THE NEOLIBERAL CRISIS AND THE STRUCTURAL LIMITS OF THE ECONOMY

ABSTRACT

The article proposes to study the evolution of the Argentine labor market in the post-convertibility period, as well as its main transformations. To do this, different variables are analyzed (employment, salary, employment relationship quality, and urban informal sector evolution), based on considering land rent and the productivity lag of the Argentine economy as the structural determinants of the accumulation process of Argentine capital. The results show a significant reversal of the trends that operated since the mid -1970s, particularly toward the 1990s, so that the latter period ended with substantially better levels. However, this recovery was stagnated in 2011-2012. From a long-term perspective, this shows a working population affected by a differentiation in their reproductive conditions, much deeper than those in the past.

KEYWORDS

Employment, wages, employment quality, productivity, informal sector.

JEL CLASSIFICATION

E24; E25; J31; N16; O17

O MERCADO DE TRABALHO ARGENTINO NA PÓS-CONVERSIBILIDADE (2003-2015): ENTRE A CRISE NEOLIBERAL E OS LIMITES ESTRUTURAIS DA ECONOMIA

RESUMO

O artigo propõe estudar a evolução do mercado de trabalho argentino na pós-conversibilidade, bem como suas principais transformações. Para isso, analisam-se diferentes variáveis (emprego, salário, qualidade do vínculo empregatício, evolução do setor informal urbano), considerando a renda da terra e a defasagem de produtividade da economia argentina como determinantes estruturais do processo de acumulação de capital argentino. Os resultados mostram uma reversão significativa das tendências que operaram desde meados da década de 1970, particularmente até a década de 1990, de modo que o período fechou com níveis substancialmente melhores. No entanto, esta recuperação estagnou no período 2011-2012, que, a partir de uma perspectiva de longo prazo, mostra uma população trabalhadora atravessada por uma diferenciação nas suas condições de reprodução, muito mais profunda do que as que existiam no passado.

PALAVRAS-CHAVE

Emprego; salários; qualidade do emprego; produtividade; setor informal.

CLASSIFICAÇÃO JEL

E24; E25; J31; N16; O17.

CONTEÚDO

Introdução; 1. Breves considerações sobre a necessidade de fontes de compensação da economia nacional e sua evolução geral até o início do século XXI; 2. Mercado de trabalho durante a longa década de 2000; 3. Considerações finais e perspectivas; Bibliografia.

INTRODUCCIÓN

La evolución de las características generales del mercado de trabajo argentino desde mediados del siglo xx ha constituido una clara expresión del devenir de su proceso de acumulación de capital. A grandes rasgos, bajo la denominada industrialización sustitutiva (ISI) –con creciente importancia desde la “crisis del 30” y plenamente vigente entre 1945 y 1975– las condiciones de empleo y salarios han seguido, aunque de manera oscilante, una tendencia positiva, encontrándose por encima de la media regional. En línea con Beccaria y López (1996) y Beccaria, Carpio y Orsatti (1999), esto se reflejaba en el mayor nivel de homogeneidad que la sociedad argentina presentaba entonces frente a la mayor parte de los países de la región.

En abierta oposición, a partir de la dictadura militar que irrumpió en el poder en 1976 se observa un deterioro sustancial del entramado social. En primer lugar, desde entonces y durante la década de 1980, se observa una creciente incidencia del denominado sector informal urbano (SIU) en su rol de empleo refugio, que, como lo sostiene Monza (2000), cumplió una función morigeradora del deterioro generalizado del mercado de trabajo¹. En segundo lugar, y como lo han señalado Altimir y Beccaria (2001), Beccaria (2003), Benza y Calvi (2003), Lindenboim (2008), Lindenboim y Salvia (2015) y Poy (2015), entre otros, bajo la vigencia del régimen de convertibilidad (1991-2001)² el mercado laboral pasó a estar caracterizado por *nuevos techos respecto de la tasa de desocupación, de subocupación y de población con ingresos por debajo de la línea de pobreza; y alcanzó nuevos pisos históricos del salario real, en el contexto de una marcada diferenciación de la población trabajadora en activo con eje en la precarización del vínculo salarial. La crisis final del régimen convertible en 2001-2002 implicó un brutal empeoramiento de dichas condiciones, los cuales generaron una profunda crisis social, caracterizada en términos generales por una tasa de desempleo superior al 20 % y más de la mitad de la población bajo la línea de pobreza.*

Sobre esta base, a comienzos de la etapa estudiada en el presente artículo (2003-2015) se observa una importante reversión de las referidas tendencias del

¹ En este artículo, se entiende que el SIU opera como refugio en el mismo sentido que Monza (2000). Es decir, operará de esta manera en la medida que su crecimiento impida un aumento de la desocupación en un contexto de decrecimiento o estancamiento de su contraparte (es decir, el sector formal). Ello no evita que, en forma paralela, se evidencien otras formas de deterioro del mercado laboral, como la subocupación y la precariedad laboral. En este sentido, es importante tener presente que un aumento del SIU muchas veces está asociado a una proliferación de estos fenómenos.

² A partir de 1991 sucedió un conjunto amplio de reformas estructurales en Argentina, entre las que se destaca la Ley de Convertibilidad (la cual establecía la paridad cambiaria con el dólar estadounidense, restringía la emisión de dinero a las reservas disponibles en las arcas del Banco Central y limitaba la indexación de los contratos), la apertura comercial y financiera, la privatización de las empresas de servicios públicos y la flexibilización del mercado laboral. En este sentido, con la referencia en el texto al “régimen de convertibilidad” no se pretende limitarse a la referida paridad cambiaria, sino al conjunto de las reformas mencionadas.

mercado laboral, lo cual implicó una recuperación del deterioro evidenciado bajo el régimen de convertibilidad, aunque se estancó hacia 2011-2012. Dadas las profundas diferencias entre la última década del siglo xx y la primera del xxi, la literatura especializada (al igual que en otros ámbitos de la economía nacional) se ha enfocado en identificar las líneas de ruptura entre ambas. De un lado, autores como Amico (2015), Basualdo (2008), Campos, González y Sacavini (2010), y González (2012) destacan que la reversión tiene su origen fundamental en la mayor demanda de fuerza de trabajo derivada –de formas directa e indirecta– del crecimiento industrial, producto de la emergencia de un nuevo patrón de acumulación de características similares a la ISI (y, por tanto, opuesto a la exclusiva especialización en las ventajas comparativas del país). Del otro, Gerchunoff y Rapetti (2016) sostienen que dicha reversión encuentra su razón en el carácter populista de los gobiernos de turno, que habrían aprovechado las circunstancias externas particularmente propicias para sortear el conflicto distributivo estructural que caracteriza a la sociedad argentina (entendido como la discrepancia entre las posibilidades productivas de la economía y las aspiraciones salariales arraigadas en la sociedad).

En este contexto, y de modo complementario a tales análisis, el objetivo fundamental del presente artículo radica en repasar las principales transformaciones ocurridas en materia laboral y sus límites inherentes, a la luz de un abordaje que considera la evolución de la relación entre el rezago de productividad de la economía nacional y la disponibilidad de fuentes de compensación del mismo como uno de los determinantes estructurales (en el sentido de más general) de la economía nacional³.

A tales fines, la exposición se organiza de la siguiente manera. En la primera sección se presentan, de modo muy sintético, las bases fundamentales del abordaje referido, junto con la evolución general del proceso económico nacional. Ambos aspectos constituyen los insumos necesarios para la consecución del objetivo fundamental, que se desarrolla en la segunda sección. Al respecto, la misma se presenta en tres apartados: el primero realiza una descripción pormenorizada de las tendencias observadas en el mercado laboral; el segundo da cuenta del funcionamiento diferencial de los segmentos formal e informal; y en el tercero se presenta la etapa en perspectiva histórica. Finalmente, en las conclusiones se sintetizan los principales hallazgos, con miras a contribuir a la reflexión sobre la situación actual y las perspectivas futuras del mercado laboral argentino.

³ Es importante remarcar que, por cuestiones de espacio, el artículo estará centrado de modo fundamental en los determinantes de carácter económico, abstrayéndose de las relaciones políticas antagónicas bajo las cuales estos cobran existencia (instrumentos de política económica, negociación colectiva, etc.). Para un mayor desarrollo de la cuestión de la unidad entre las relaciones económicas y políticas, véase Caligaris y Fitzsimons (2012).

1. BREVES CONSIDERACIONES EN TORNO A LA NECESIDAD DE FUENTES DE COMPENSACIÓN DE LA ECONOMÍA NACIONAL Y SU EVOLUCIÓN GENERAL HASTA COMIENZOS DEL SIGLO XXI⁴

Bajo las divisiones internacionales del trabajo clásica y nueva⁵, Argentina forma parte del grupo de países que producen mercancías de origen agrario y minero para el mercado mundial⁶, rasgo complementado (particularmente a partir de la segunda posguerra) por la producción de mercancías industriales destinadas de modo central al mercado interno, habida cuenta de su marcadamente menor productividad frente a la que rige en el mercado mundial. De forma muy simplificada, es plausible dividir este conjunto de capitales industriales en dos grandes grupos: por un lado, aquellos que logran reproducirse en el tiempo de un modo relativamente normal, conjunto compuesto por capitales individuales que operan en otros países con las condiciones necesarias para vender en el mercado mundial, realizando la tasa media de ganancia, y localizan en Argentina fragmentos de sí mismos, a los que se suman capitales nacionales de tamaño equivalente (a fines expositivos, estos se denominarán capitales medios fragmentados). Por el otro lado se encuentra el conjunto heterogéneo de capitales de menor tamaño⁷, que en el devenir histórico presentan momentos de particular auge, e inmediatamente después, profundas contracciones.

Ahora bien, la menor productividad del trabajo implica mayores costos de producción, de modo que se trata de capitales que, tarde o temprano, deberían su-

⁴ El presente apartado encuentra sus bases generales en los desarrollos de Marx (1995 y 2000) e Iñigo Carrera (2007).

⁵ Desde diferentes visiones, los argumentos de Címoli (2005), Fröbel *et al.* (1980) e Iñigo Carrera (2008) concuerdan en que en el marco de la división internacional del trabajo clásica el mundo podía dividirse en tres grandes grupos de países: aquellos encargados de la producción de bienes industriales; los que les proveían las materias primas; y países reservorios de sobrepoblación relativa latente. Sin embargo, hacia la década de 1970 y en el marco de las transformaciones técnicas ocurridas en los procesos de trabajo, esta configuración internacional cambió de forma debido al proceso de deslocalización de la producción hacia países integrantes del referido tercer grupo que, por tanto, presentaban mano de obra abarata. En este contexto, los países que en la división clásica formaban parte del referido segundo grupo no cambiaron de modo sustancial su participación en la división internacional del trabajo (con México como particular excepción), a la par que algunos países continúan presentando la característica de ser reservorios de sobrepoblación relativa.

⁶ Esta situación no encuentra su fundamento en una abstracta especialización en las ventajas comparativas, sino en que el trabajo aplicado a la tierra en Argentina tiene una productividad sustancialmente mayor, a tal punto que, a una necesidad social solvente por mercancías agrarias dada, la puesta en producción de dichas tierras abarata el valor de las mercancías en cuestión. De modo específico, su producción en espacios nacionales como Argentina implica el abaratamiento de la fuerza de trabajo para el capital en su conjunto, con lo que se potencia el proceso de producción de plusvalía relativa a escala global.

⁷ Existe un amplio debate dentro de la literatura respecto a cuál debe ser el indicador para evaluar el tamaño de una empresa (se han propuesto las ventas, el valor agregado y el número de trabajadores, entre otros) y cuál debe ser el umbral a partir del cual se considera pequeña (este varía, lógicamente, según el indicador considerado, el sector, el país y otras variables). Sin embargo, este debate excede los alcances del presente trabajo; nos limitamos a referirnos al conjunto de empresas que de modo coloquial se conocen como pymes (pequeñas y medianas empresas), pero de manera general.

cumbir en la competencia. En este sentido, la valorización relativamente normal de los capitales medios fragmentados, así como los ciclos de auge de las pymes, traen consigo la pregunta acerca del origen de las fuentes extraordinarias de plusvalía que actúan como compensación de ese rezago productivo⁸.

La primera de dichas fuentes está constituida por la renta de la tierra encerrada en las mercancías agrarias producidas en el país (dada la característica señalada en la nota al pie 6), cuyo curso hacia los terratenientes se interrumpe mediante distintos mecanismos (los cuales, en términos generales, se establecen sobre las mercancías exportadas, pero cuyos efectos se proyectan al conjunto de dicha producción) y se transfiere al conjunto de los capitales industriales. Dentro de dichos mecanismos se destacan dos en la época contemporánea: primero, el establecimiento de retenciones a las exportaciones, que luego se constituyen en fuente de exenciones impositivas, subsidios y generación de demanda solvente a partir de la expansión del consumo público; y segundo, la sobrevaluación de la moneda nacional. Esta implica, de un lado, el abaratamiento de las importaciones que se traducen de modo general en una disminución de los costos de producción de mercancías producidas localmente pero que también abaratan los bienes finales de consumo, razón por la cual en ciertas ocasiones viene acompañado por trabas a la importación; y de otro, por la multiplicación del valor de las remesas de utilidades (y de la fuga de capitales, en general) obtenidas en moneda nacional^{9,10}.

⁸ Es decir, de manera adicional a la plusvalía extraída a los propios asalariados, la cual constituye la principal fuente de valorización de estos capitales, pero que es insuficiente para su reproducción normal, dada la menor productividad relativa.

⁹ Además, corresponde mencionar que dada la incidencia en la canasta de consumo de la fuerza de trabajo de las mercancías que son afectadas tanto por las retenciones como por la sobrevaluación cambiaria, ambos instrumentos se traducen en un abaratamiento del valor de la fuerza de trabajo, sin que ello implique (por sí mismo) una disminución del poder adquisitivo del salario.

¹⁰ Sobre lo desarrollado en Kennedy (2012), el tipo de cambio constituye, antes que nada, la relación entre dos signos de valor nacionales en su capacidad de representar valor. Ahora bien, al tipo de cambio le cabe la posibilidad de una incongruencia cuantitativa del contenido de valor y su expresión cuantitativa. En este sentido, no se está sosteniendo que el tipo de cambio "está siempre" en ese valor, o "tiende" de manera inexorable al mismo; en lugar de ello, se busca establecer que, si el tipo de cambio efectivo diverge (por encima o por debajo), de su determinación cuantitativa de contenido, se está dando un curso particular a parte del valor encerrado en las mercancías que circulan al interior del ámbito nacional en cuestión; en otras palabras, el tipo de cambio actúa como un vehículo de apropiación de la riqueza social. De allí que corresponda la pregunta respecto del origen y el destino de dicha riqueza social, así como también de la sostenibilidad de dicho desvío. A partir de ello, en términos prácticos se procura identificar un lapso de tiempo en el cual el tipo de cambio no se encuentre jugando ese rol (ante todo, que no existan fuentes para sostener una sobrevaluación o un deterioro del salario real como fuente de una subvaluación), para luego aplicar a dicho tipo de cambio la evolución de los determinantes que afectan la capacidad de representar valor de la moneda nacional en relación con el dólar (índice de precios al consumidor y productividad), de modo que se obtenga para cada año el tipo de cambio que reflejaría la paridad en la capacidad de representar valor. Finalmente, al comparar el tipo de cambio así calculado y el tipo de cambio vigente se establece si, en cada momento del tiempo, la moneda se encuentra (y en qué grado) sobre o subvaluada.

Sobre esta base, y de acuerdo con Iñigo Carrera (2007), los capitales medios fragmentados encuentran como segunda fuente de compensación la apropiación (en la esfera de la circulación) de plusvalía generada en las pymes; en parte, esta es renta de la tierra, en tanto que los momentos de proliferación de dichos capitales están asociados a procesos de redistribución de la misma. Entre sus formas concretas se encuentran la venta a mayores precios por reducida escala o la imposición de exclusividad en la compra de insumos, y la extensión de los plazos de pago, entre muchos otros.

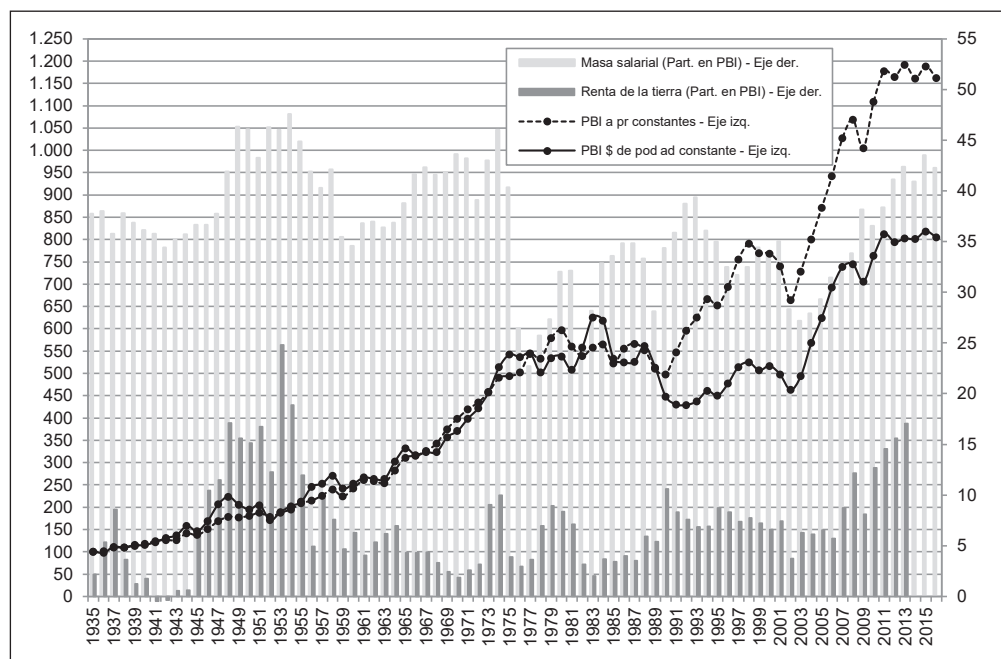
Dado lo anterior, es posible afirmar que, en cada momento del tiempo, el ciclo de la acumulación de capital en Argentina enfrenta, como primera determinación de carácter general, el límite específico que le impone la masa de renta de tierra susceptible de cumplir el rol de fuente de compensación¹¹. Con esto no se pretende afirmar en absoluto que la masa de renta de la tierra es el aspecto más importante de la acumulación de capital nacional en términos cuantitativos, sino que constituye aquello que, de modo más general, determina el signo y magnitud de su evolución. En este sentido, la evolución positiva del carácter de valor de uso y de valor del producto social¹² hasta mediados de la década de 1970 que se observa en el gráfico 1 puede considerarse una expresión de dicho papel general jugado por la renta de la tierra, primero como sustento de la proliferación de los pequeños capitales nacionales (hasta mediados/fines de la década del cincuenta); y, luego, de la radicación de los capitales medios fragmentados, en la que juega un papel crucial la liberación de plusvalía de los capitales gestados previamente (en el sentido antes comentado)¹³.

¹¹ Dicho límite tiende a expresarse de manera concreta en el balance de pagos. Por ejemplo, bajo la etapa de la ISI, los momentos de retroceso de la producción material se presentan originados en un estrangulamiento externo. De modo más completo, se sostiene que bajo la ISI se generó un entramado productivo cuya producción se destinaba de forma mayoritaria al mercado interno. Ahora bien, para su propio funcionamiento la industria dependía de la importación de insumos y medios de producción, lo que la constituía en un sector demandante neto de divisas, y dicha demanda crecía a un mayor ritmo que la oferta originada en el sector primario. De allí que, como lo presenta Diamand (1972), el modelo enfrentaba situaciones de estrangulamiento externo de forma recurrente, que se superaban con una devaluación seguida de recesión para luego recomenzar (ciclo que recibió el nombre de *stop and go*).

¹² En el modo de producción capitalista, la riqueza social presenta la doble faceta de masa de valores de uso y masa de valor. La evolución de la primera para un determinado país es captada por el producto a precios constantes (lo que constituye el indicador sintético mayormente utilizado como punto de partida y marco general habitual del análisis de la evolución del proceso de acumulación de capital de cualquier país). Para captar la evolución del carácter de valor de la riqueza social, se utiliza aquí el producto en moneda de poder adquisitivo constante. Para más detalles, véase Kennedy (2012; 2016).

¹³ En este sentido, y desde un punto de vista diferente sostenido aquí, en Cimillo *et al.* (1973) puede encontrarse un minucioso análisis de las fuentes de valorización del capital extranjero.

Gráfico 1. PBI a precios de mercado a precios constantes y en pesos de poder adquisitivo constante, base 2004, 1935-2016. Eje izquierdo: evolución, 1935=100; Eje derecho: participación de la masa salarial y la renta de la tierra en el PBI a precios de mercado, 1935-2016, en porcentaje¹⁴



Fuente: elaboración propia con datos de SAE (1955), BCRA (1975), CEPAL (1988), BCRA (1993), Indec: DNCN, IPC, EPH, registros laborales y proyecciones poblacionales, Mecon-SIPA, MTEySS-OEDE, Cifra (2012), Llach y Sánchez (1984), Ferreres (2005), Iñigo Carrera (2007, datos actualizados a 2013) y Kidyba y Vega (2015).

Ahora bien, como lo sostienen Cimoli *et al.* (2005) y Graña (2013), la no participación de Argentina en el avance respecto al desarrollo de las fuerzas productivas que, a escala mundial, tomó forma hacia mediados de la década de 1970, hizo que la referida brecha de productividad se incrementara de forma marcada. Esto último, sumado a la creciente participación en el mercado mundial de mercancías producidas con bajos salarios, resulta en una mayor necesidad de compensaciones, justamente en un contexto en el cual la renta de la tierra se mantiene relativamente estable en los niveles previos. Como consecuencia de ello, y como se observa en

¹⁴ Para una vista en detalle de la metodología utilizada en la construcción de las variables, véanse Graña y Kennedy (2008), Kennedy (2012), Sánchez, Pacífico y Kennedy (2016), y Kennedy, Pacífico y Sánchez (2018).

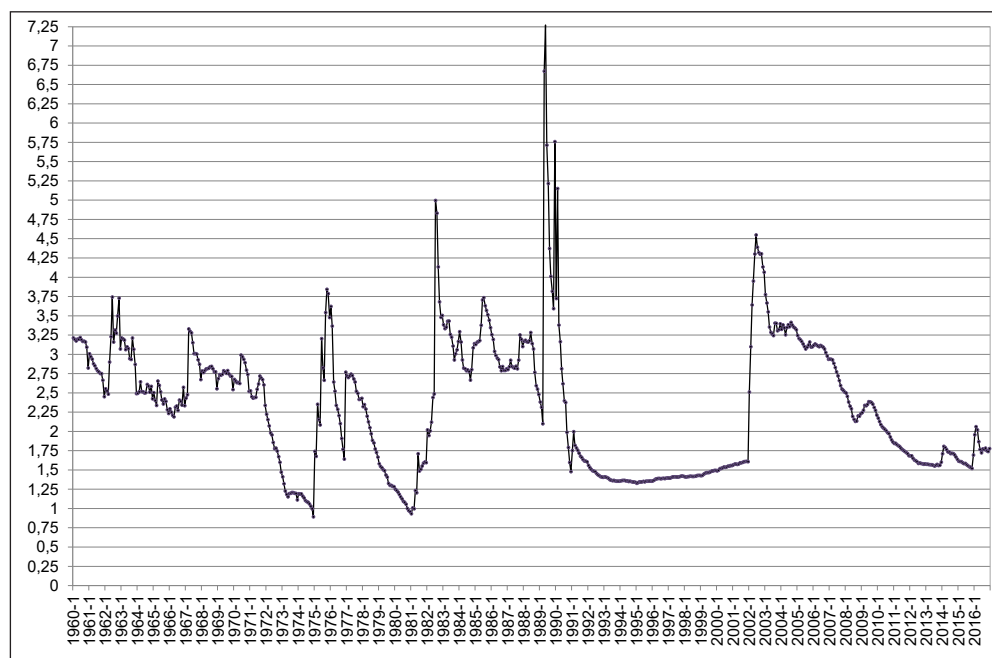
el gráfico 1, en términos de valor, la escala de la acumulación nacional tiende a estancarse o retroceder (al punto que recién hacia 2006 logró superar de forma clara su nivel vigente a mediados de la década de 1970).

Este estancamiento general de la acumulación de capital encerró dos movimientos contrapuestos, que comenzaron a gestarse desde la irrupción misma de la dictadura militar y se desarrollaron a plenitud bajo el régimen de convertibilidad. Uno de ellos corresponde al desarrollo relativamente normal de los capitales medios fragmentados: de modo específico, bajo la convertibilidad contaron con el acceso a un dólar profunda y sostenidamente abaratado para las importaciones de insumos y medios de producción, la remisión de utilidades y la fuga de capitales en general (gráfico 2). Esta sobrevaluación cambiaria estuvo sustentada en los dólares aportados por el incremento del endeudamiento público externo que, como lo afirman Damill (2000), Basualdo *et al.* (2015) y Müller (2016), se expandió en una magnitud para hacer frente no solo a las propias necesidades de divisas del sector público, sino también al déficit externo del sector privado y a la acumulación de reservas. En consecuencia, y de acuerdo con Iñigo Carrera (1998), es posible afirmar que, durante buena parte de esa década, el endeudamiento público externo constituyó una segunda fuente de plusvalía extraordinaria –adicional a la renta de la tierra–, como lo analizan Dileo *et al.* (2017)¹⁵. Como bien lo señalan Basualdo (2000) y Kulfas y Schorr (2000), la contracara de este proceso fue la destrucción de buena parte del entramado de las denominadas pymes, junto con la consecuente concentración y centralización del capital¹⁶.

¹⁵ En este punto resulta de interés plantear, sin perjuicio lo anterior, que el endeudamiento externo no necesariamente constituye una fuente estructural de compensación, en tanto debe considerarse el efecto neto en el tiempo. De modo más específico, si a largo plazo los egresos de riqueza social en concepto de pago de deuda e intereses se equiparan con los ingresos ocurridos en un determinado lapso, el endeudamiento externo no habrá constituido una fuente extraordinaria de plusvalía considerada en términos netos, aunque ello no quita el papel de sostenimiento de la acumulación en una determinada escala en el momento en que se verificaron los ingresos de divisas. Ello llevaría de nuevo a preguntarse por la fuente de dicho reflujo de divisas.

¹⁶ Resulta de interés realizar aquí un breve comentario respecto al papel de la sobrevaluación como mecanismo de apropiación y distribución de divisas. Cuando las mismas están generadas de forma sustancial por las mercancías agrarias (esto es, de renta de la tierra), la sobrevaluación tiende a generarse de modo lento pero creciente en el propio proceso, a la par que transcurre como distintas medidas de protección comercial generalmente parciales o acotadas, de modo que su aspecto negativo (el habitualmente resaltado en la literatura, esto es, la pérdida de competitividad) cobra importancia de modo gradual. En contraposición, cuando dichas divisas están generadas por el endeudamiento externo, al menos en la experiencia de la convertibilidad, la sobrevaluación fue elevada y sostenida prácticamente desde su propia implementación como plan, de modo que dicho aspecto negativo se presenta de manera inmediata.

Gráfico 2. Tipo de cambio real mensual, base 2006 (promedio anual), Argentina, enero de 1960 – diciembre de 2016 (en pesos por dólar estadounidense)



Fuente: elaboración propia con datos de Indec, Ministerio de Hacienda y Finanzas, Cifra (IPC-9 Provincias) y BLS.

Como consecuencia de lo dicho, se produjeron profundas transformaciones en el mercado de trabajo; en línea con Lindenboim *et al.* (2010), estas pueden observarse en los términos de la presente sección a través de la evolución de la distribución funcional del ingreso, en tanto constituye la faceta del producto social que vincula de forma directa el devenir general del proceso de acumulación con las condiciones de reproducción de la fuerza de trabajo. En este sentido, en el gráfico I puede verse que, con el violento retroceso evidenciado en el momento de irrupción de la dictadura militar en 1976, se inaugura una etapa en la que la porción del producto social apropiada por los trabajadores se ubica un escalón más abajo que lo evidenciado en la etapa previa¹⁷. En otros términos, el estancamiento del producto social en términos de valor no afectó de modo general la plusvalía, sino que recayó en las espaldas de los trabajadores¹⁸. Tras este retroceso de la participación

¹⁷ Para todo el periodo de referencia se hace abstracción aquí de los particulares vaivenes que ha experimentado la participación asalariada en el tiempo. Un análisis detallado de dichos vaivenes puede encontrarse en Cazón *et al.* (2017) y Lindenboim *et al.* (2010).

¹⁸ En efecto, a partir de los datos de Kennedy *et al.* (2018), analizado en términos de poder adquisitivo, en el contexto de estancamiento de la acumulación de capital nacional, entre 1976 y 2002 la masa salarial se ubicó, en promedio, en un nivel 26 % menor al de 1975, mientras que la plusvalía fue un 8 % superior al nivel de dicho año.

asalariada se encuentra (como se apuntó en la sección introductoria) un profundo deterioro de las condiciones de reproducción de la fuerza de trabajo; como lo plantean *Iñigo Carrera* (2007) y *Cazón, Kennedy y Lastra* (2016), esta se constituyó por tanto en una tercera fuente de plusvalor extraordinario para los capitales que producen internamente.

De este modo, y siempre en términos generales, desde mediados de la década de 1970, la renta de la tierra, el endeudamiento externo y el deterioro salarial se complementan en su papel de fuentes de compensación, en función de la necesidad y disponibilidad de las mismas.

2. EL MERCADO LABORAL EN LA LARGA DÉCADA DEL 2000

2.1. La evolución general del mercado de trabajo y su vínculo con el ciclo de la acumulación de capital

El papel jugado por el endeudamiento público externo –y de modo particular, bajo la convertibilidad– quedó de manifiesto cuando, al bloquearse la capacidad de incrementarlo o sostenerlo, la escala de la acumulación ingresó en un periodo recesivo al que siguió, violenta devaluación mediante, una profunda contracción (gráficos 1 y 2). Como consecuencia, sobre la base de una situación sociolaboral ya deteriorada se produce una crisis social a una escala sin parangones, caracterizada en términos generales por un retroceso de la tasa de empleo y, con ello, un marcado incremento de la tasa de desempleo (la cual supera el 20 % de la población económicamente activa [gráfico 3])¹⁹; y por un salario real que evidenció su nivel más bajo desde la referida irrupción de la dictadura militar (gráfico 4).

Sobre este punto de partida, y tal como se observa en los gráficos 3, 4 y 5, cada una de las variables fundamentales identificadas evidencian desde los primeros años del siglo XXI mejoras rápidas y notables, de modo que cierran el lapso bajo estudio con niveles sustancialmente mejores que en su inicio. Específicamente, la tasa de empleo se expande más de 6 puntos porcentuales (pp); la tasa de subocupación se contrae hasta rondar el 10 %; la tasa de desocupación retrocede hasta el 7,5 %; y el salario real neto promedio evidencia un nivel 55 % mayor. Ahora bien,

¹⁹ Los datos referidos al mercado de trabajo –en particular, las tasas básicas–, provienen, principalmente, de la Encuesta Permanente de Hogares (EPH), relevamiento que el Instituto Nacional de Estadística y Censos (Indec) ha realizado en Argentina desde 1973. Desde aquel momento se han introducido diferentes cambios metodológicos. Sin embargo, el más importante ocurrió en 2003, cuando se realizó una revisión integral con la cual se pasó de la modalidad puntual a la continua. En línea con Graña y Lavopa (2008), se modificaron las definiciones de las distintas categorías de la condición de actividad, lo cual dio por resultado un incremento en las tasas de actividad, empleo y desempleo. Por lo tanto, la información de las distintas versiones de la EPH no es homogénea. Dado que los resultados obtenidos dependerán de la metodología adoptada para la compatibilización de la información, las series se presentan con una discontinuidad para indicar que no son estrictamente comparables.

sin perjuicio de lo anterior, también se observa que la mejora de los indicadores en cuestión tendió a estancarse hacia 2011-2012 (aunque ya había perdido dinamismo hacia 2007/2008), y permaneció en niveles similares en el resto de los años bajo análisis²⁰. En lo que sigue del presente apartado se procura aportar elementos para dilucidar ambas tendencias.

El tipo de cambio real competitivo y estable (TCRCE, nombre que le asignó la literatura especializada), emergido luego de la violenta devaluación de 2002, se ha presentado como la variable clave para dar cuenta de dichas tendencias. De acuerdo con Arceo *et al.* (2007), Cenda (2010) y Frenkel y Rapetti (2004), lo sería en función de la protección que brinda a la producción local respecto de la competencia internacional. Este habría dado lugar a un modelo de crecimiento de características similares al de la ISI, en el que se destaca fundamentalmente la mayor demanda general de fuerza de trabajo derivada (de formas directa e indirecta) del crecimiento del empleo industrial. Ahora bien, como contracara de dicho TCRCE se encuentra un deterioro del salario real del orden del 30 % entre 2001 y 2003, lo cual redobla su función como fuente extraordinaria de plusvalía y genera un espacio de acumulación para diversos capitales –tanto para aquellos que acumulaban capacidad ociosa como para un renovado conjunto de pequeños capitales²¹–.

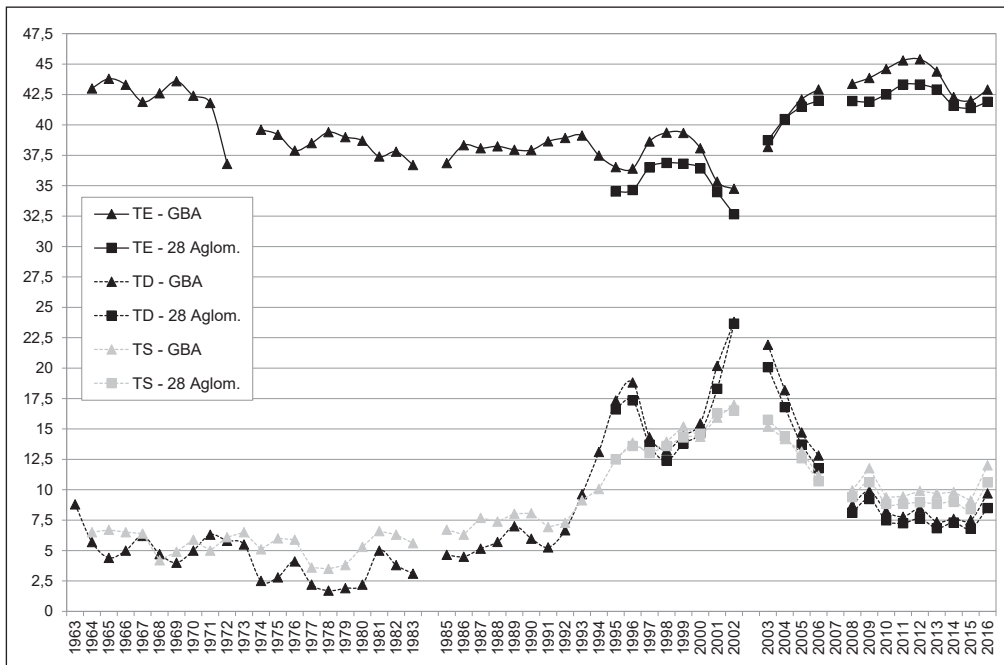
Esta fue la base general sobre la cual es posible afirmar que se asentó la primera etapa del ciclo económico positivo evidenciado en el gráfico 1. Este se extendió hasta el año 2007 aproximadamente, momento en el cual el salario real superó de forma clara el nivel vigente en la década pasada y, por lo tanto, dejó de cumplir el rol ampliado de fuente extraordinaria de plusvalor frente a la etapa de la convertibilidad (gráfico 4). Durante esa primera fase, el empleo se expandió notablemente, proceso del cual es importante destacar dos aspectos: por un lado, estuvo sus-

²⁰ En tanto, tal como se puso de manifiesto en la sección introductoria, el presente artículo estará concentrado en los determinantes de carácter económico, planteada la evolución general de los indicadores en el lapso bajo estudio resulta de interés subrayar que este proceso no se desarrolló en abstracto sino que fue llevado a cabo por gobiernos de carácter progresista, que en la mayoría de los casos implicaron una fuerte puja de intereses contra sectores políticos y sociales identificados con las políticas neoliberales. En igual sentido, la suba del salario real no constituye un resultado automático, sino que es fruto de la disputa de la población trabajadora frente a los capitalistas. En el caso específico argentino, esto tiene una clara evidencia en el notable proceso de recomposición de la negociación colectiva, mecanismo institucional del todo ausente en la década previa.

²¹ En paralelo se generan fuentes de demanda social solvente adicionales que permiten contrarrestar el ampliado rol de la venta de la fuerza de trabajo por debajo del valor. Por un lado, las retenciones a las exportaciones (con un peso que, en promedio, representó el 10 % de la recaudación del estado nacional en el periodo 2002-2011) se utilizan para el financiamiento de planes sociales y subsidios de las tarifas de servicios públicos; y por el otro, se liberan de forma progresiva los ahorros congelados en el sistema bancario en 2001 que se destinaron a la adquisición de inmuebles y automóviles.

tentado principalmente en empleo de jornada completa, lo que se tradujo en una fuerte caída de la tasa de subocupación; y por otro, el ritmo de generación del empleo fue mayor al crecimiento de la población económicamente activa, con lo cual la tasa de desempleo se redujo a la mitad (a pesar de continuar en las dos cifras, se ubica en niveles inferiores a los vigentes a partir de la denominada crisis del tequila [1995]). Por su parte, luego de continuar su crecimiento hasta el 44 % en los primeros años del periodo, la tasa de no registro²² (gráfico 5) presentó hasta 2007 una caída importante, de alrededor de 4,5 pp, que se explicó, ante todo, por el crecimiento del número de asalariados protegidos, sin un decrecimiento del número de asalariados precarios.

Gráfico 3. Tasa de empleo, desocupación y subocupación, GBA (1963-2016) y Aglomerados Urbanos (1995-2016), en porcentaje.²³

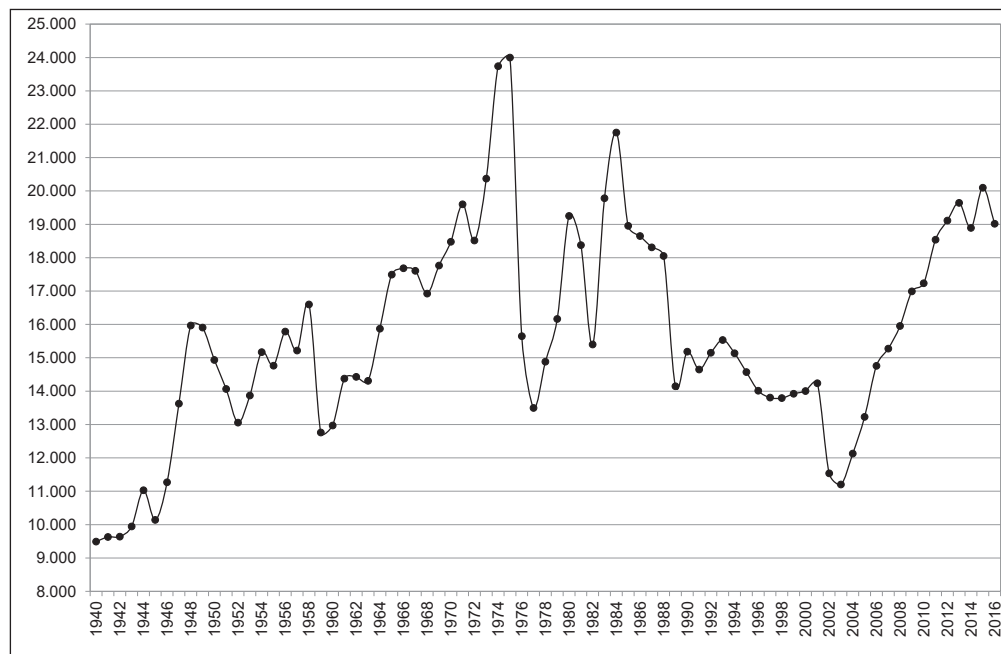


Fuentes: elaboración propia con información de la Cepal (1984) y EPH.

²² Este indicador es utilizado como una aproximación a la calidad del empleo y se calcula como el cociente entre asalariados no registrados en la seguridad social –identificados a partir de la no realización del descuento jubilatorio– sobre el total de personas en dicha categoría ocupacional. El cociente solo considera el universo asalariado debido a la información disponible.

²³ En este gráfico se presenta información original sin ningún tipo de tratamiento, ya que la cuestión respecto a cuál es el mejor mecanismo para compatibilizar los datos disponibles no se encuentra resuelta aún. Por este mismo motivo, las comparaciones se realizan en términos de las tendencias que las distintas tasas presentan.

Gráfico 4. Salario real promedio, 1940-2016, Argentina (en valor de poder adquisitivo de 2016)²⁴



Fuentes: elaboración propia con información del BCRA (1975), Ferreres (2005), Indec (CGI 1993, EPH, Registros laborales e IPC), Mecon-SIPA, MTEySS-OEDE, SAE (1955), Kidyba y Vega (2015), Llach y Sánchez (1984), y Cifra (2012).

A partir de allí, y a excepción del año 2009 (consecuencia del impacto de la crisis internacional), la acumulación de capital continuó su proceso de expansión (gráfico 1). En función de lo planteado en la sección previa, es posible afirmar que la base que dio sustento general a dicha expansión más allá del punto máximo alcanzado en la década anterior fue el renovado flujo de renta de la tierra, que evidencia un primer salto en los primeros años de la posconvertibilidad para luego expandirse fuertemente desde 2008 (gráfico 2). De esta forma, para que la existencia de este flujo extraordinario de riqueza social pueda cumplir de modo efectivo su rol de fuente de compensación, debe canalizarse de forma directa o indirecta hacia los capitales individuales mediante algunos de los mecanismos identificados previamente.

Pese a lo anterior, como consecuencia de lo que se denominó crisis del campo, el Estado no logró ampliar su participación en la renta incrementada a partir de una

²⁴ En el caso de los asalariados registrados, el salario considerado corresponde al denominado costo laboral o doble bruto, esto es, considerando los aportes patronales y contribuciones personales. En este sentido, la serie presentada no refleja la capacidad de reproducción inmediata de la fuerza de trabajo en activo (habida cuenta del diferente peso relativo de los aportes y contribuciones a lo largo del tiempo). Al respecto, véase el gráfico 5.

suba de las retenciones a las exportaciones. A pesar de que el aumento de la renta implicó, con alícuotas constantes, una apropiación de mayores recursos, las erogaciones del Estado crecieron a un ritmo mayor. Con ello, estas últimas continuaron jugando el rol de compensación en el sentido antes referido, a la vez que, como lo muestran Cetrángolo y Gómez Sabaini (2012) y Damill y Frenkel (2013), implicaron la creación de un déficit fiscal cubierto con emisión; e independientemente de la existencia de otros factores que puedan contribuir en igual sentido²⁵, redundaron en mayores tasas de inflación y, con ello, en la creciente apreciación de la moneda nacional (gráfico 2), la cual jugó su rol de prolongar el ciclo de la acumulación. Ahora bien, como se mencionó, esa apreciación cambiaria lleva también a una paulatina pérdida de competitividad de los capitales que producen de forma local, aspecto que afecta de modo particular la valorización de los capitales de menor envergadura (como ocurrió con crudeza en la convertibilidad). Este proceso general tiene un impacto muy claro en el ritmo de creación de empleo (que presenta un dinamismo menor al de los primeros años), así como en el menor descenso relativo de la tasa de desempleo y la subocupación (gráfico 3). A pesar de ello, la precariedad laboral continuó su descenso –hasta el 33,5 % en 2012– (gráfico 5), mientras que el salario real evidencia un ritmo de crecimiento similar al de los primeros años, basado en los instrumentos de negociación colectiva en el marco de un mercado laboral aún fuerte (gráfico 4). En el caso de los trabajadores registrados, se observa una leve desaceleración en su ritmo de incremento salarial.

Finalmente, y tal como queda de manifiesto en el gráfico 1, en los últimos años del ciclo reciente se observa un claro estancamiento del proceso de acumulación, en el contexto de un tipo de cambio prácticamente idéntico al vigente bajo la convertibilidad (gráfico 2) y de la implementación de crecientes mecanismos asociados a la regulación del mercado de divisas. En dicho proceso confluyen el detenimiento de la tendencia creciente de la renta de la tierra (en función de la caída de los precios de los *commodities*)²⁶ y la imposibilidad de abrir un proceso de endeudamiento masivo en el marco del conflicto con los denominados fondos buitres. Como consecuencia de ello, la absorción de empleo muestra por primera vez en el ciclo reciente una caída (a excepción de la evidenciada en 2009), a la par que las tasas de subocupación y desocupación cesan su mejora, y presentan incluso incrementos en al-

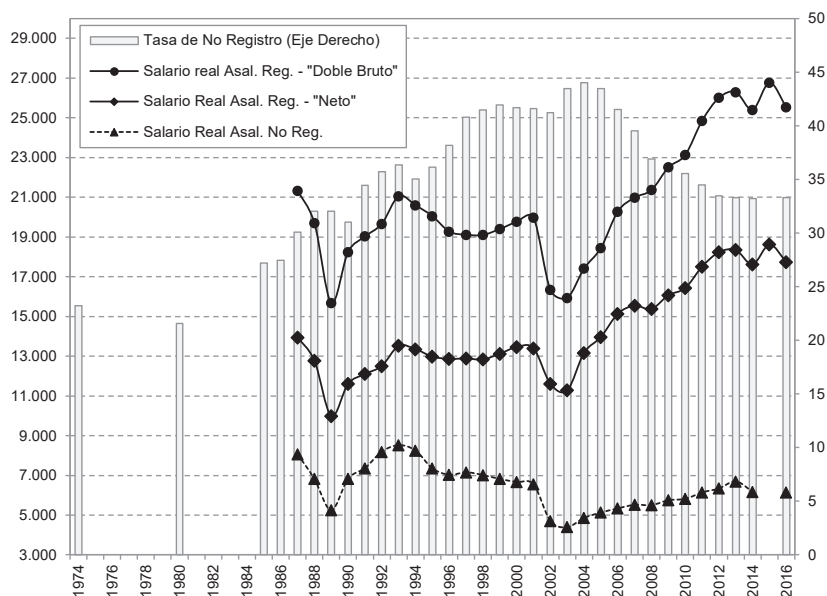
²⁵ En este sentido, sin ánimos de ser exhaustivos (dado que ello excede el presente trabajo) y solo a los fines de identificar los principales argumentos, autores como Asiain (2011) y Cenda (2010) han señalado como causa de la aceleración inflacionaria la suba de los precios de exportación no neutralizada por las retenciones, hecho que origina un proceso de puja distributiva; mientras que Manzanelli y Schorr (2013) mencionan la estructura oligopólica de la industria nacional.

²⁶ Como lo destacan Basualdo *et al.* (2015) y Schorr y Wainer (2014), ese deterioro comienza a verse reflejado en el balance de pagos, junto con el efecto de un creciente déficit en materia de energía y combustibles, que desde entonces comienza a evidenciar resultados negativos, los cuales son fruto del comportamiento del balance comercial y de la aceleración de la fuga de capitales.

gunos momentos específicos. Por su parte, también se observa un estancamiento en la mejora de la calidad del empleo; y lo propio ocurre con el salario real, el cual abandonó su tendencia creciente para estabilizarse en el nivel alcanzado en 2013. Se pone así en evidencia que el salario real (y, por tanto, las condiciones generales de reproducción de la fuerza de trabajo) continúan cumpliendo el papel de ajuste en la reproducción del proceso de acumulación nacional.

No obstante lo anterior, el deterioro del salario real no afecta a todos los trabajadores de igual modo, sino que recae con particular intensidad sobre quienes que no se encuentran registrados en la seguridad social; ello se evidencia en el hecho de que, al final del periodo considerado, aún no ha recuperado los niveles previos a la crisis del año 2001. Además de esta diferencia en términos de ingresos, es importante tener en cuenta que los trabajadores no registrados carecen de los beneficios asociados a la condición de registro (gráfico 5).

Gráfico 5. Eje izquierdo: salario real neto y doble bruto de los asalariados registrados (SIPA), y salario real de los asalariados no registrados (EPH)²⁷, 1987-2016, Argentina (en valor de poder adquisitivo de 2016). Eje derecho: tasa de no registro, 1974-2016, Argentina (en porcentaje)



Fuentes: elaboración propia con información del Indec (CGI 1993, EPH, Registros laborales e IPC) y Cifra.

²⁷ El salario neto es aquel que percibe el trabajador al momento del cobro; mientras que el salario doble bruto incluye, además, los aportes patronales y las contribuciones personales al sistema de seguridad social. Lógicamente, en el caso de los asalariados no registrados esta distinción no existe, en tanto lo que les define como tales es el hecho de que no se les realice el descuento jubilatorio.

2.2. Dinámicas diferenciales al interior del mercado laboral

Como se estableció en la segunda sección, no todos los capitales que operan en la economía nacional presentan las mismas características desde el punto de vista de la productividad del trabajo que despliegan. Quienes se encuentran más alejados del estado del arte necesitan una mayor compensación, lo cual se traduce, de modo general, en peores condiciones de reproducción de la fuerza de trabajo. En otras palabras, aquella diferenciación de los capitales tiene como consecuencia una segmentación en términos de las condiciones de reproducción de la fuerza de trabajo. Sin embargo, la información disponible no nos permite identificar los distintos tipos de capitales (para el conjunto del universo de los ocupados), y menos aún identificar los segmentos de la fuerza de trabajo que contrata y sus características. Por ello, y en aras de dar cuenta de esta diferenciación dentro del agregado analizado hasta el momento, recurriremos al análisis mediante el criterio del SIU²⁸, el cual permite analizar el devenir de aquellos trabajadores que se emplean en establecimientos de muy baja productividad²⁹, es decir, aquellos ocupados en el sector informal frente a los del sector formal, sumados aquellos del sector público y el servicio doméstico (gráfico 6).

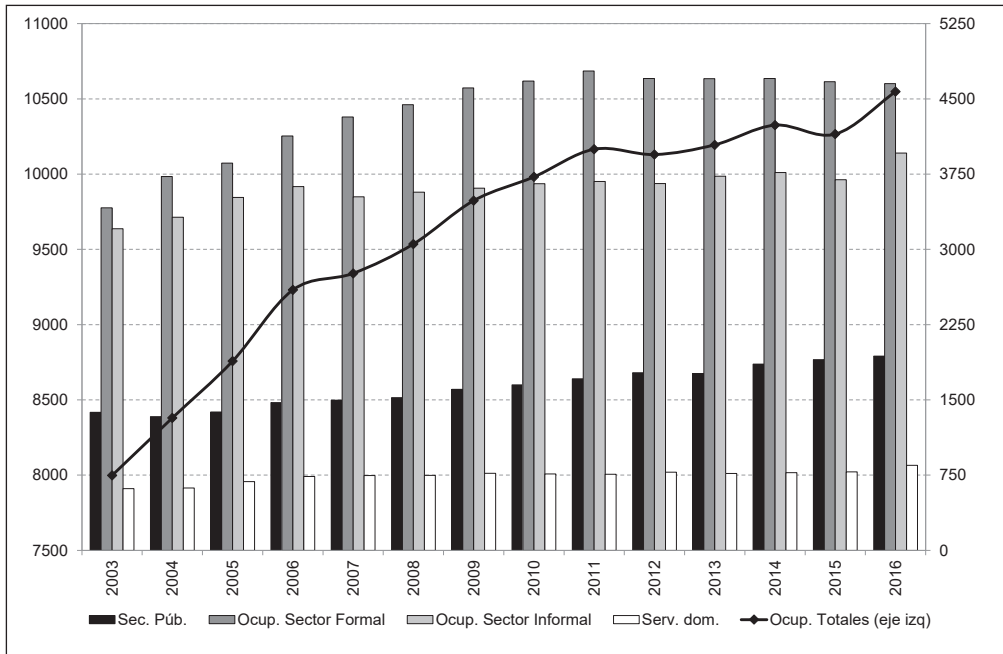
Desde este punto de vista, la recuperación de los primeros años del periodo analizado (sobre la base del fuerte abaratamiento de la fuerza de trabajo) se expresó de modo general en los ocupados de todos los estratos de establecimientos productivos. No obstante, aquellos de mayor tamaño relativo contaban con dos ventajas adicionales. Primero, eran las empresas que habían podido incrementar y actualizar tecnológicamente su capital fijo durante la vigencia de la convertibilidad, razón por la cual contaban con capacidad ociosa al inicio del periodo analizado. Y segundo, los mayores niveles de productividad relativa dentro de la estructura productiva nacional les permitieron abastecer al mercado interno, dinamizado principalmente por el crecimiento económico y la mejora de las condiciones de vida de la población, aun cuando el tipo de cambio real se apreció de forma progresiva luego de la devaluación. Como consecuencia de ello, el empleo creció de forma considerable en el sector formal entre 2003 y 2007, impulsado por el incremento de los trabajadores

²⁸ Siguiendo a Prealc (1978), el SIU abarca las actividades productivas de pequeño tamaño con escasa o nula dotación de capital, que utilizan tecnología débil e intensiva en trabajo, con bajo nivel de productividad, que presentan escasa división social y técnica del trabajo, contratan fuerza de trabajo poco calificada, y que operan en mercados competitivos y de fácil acceso. En términos operativos, este sector estaría conformado por los patrones y asalariados del sector privado en establecimientos con cinco trabajadores o menos, los cuentapropistas no profesionales y los trabajadores familiares sin remuneración.

²⁹ A pesar de que somos conscientes de los problemas que puede conllevar utilizar el umbral de cinco trabajadores en el caso de patrones y asalariados (para una discusión más amplia sobre estos inconvenientes, véase Arakaki, 2016), optamos por este criterio como expresión extrema del rezago productivo.

asalariados (gráfico 7). Lógicamente, conforme todas esas condiciones favorables (la capacidad ociosa, el abaratamiento de la fuerza de trabajo, la fuerte depreciación de la moneda, el crecimiento económico sostenido, etc.) desaparecieron, este dinamismo también se redujo entre 2007 y 2011, aunque la categoría más dinámica continuó siendo la de asalariados (gráfico 7).

Gráfico 6. Eje izquierdo: ocupados totales; eje derecho: ocupados en el sector público, en unidades del sector formal, sector informal y servicio doméstico. 28 aglomerados urbanos, 2003-2016 (en miles)

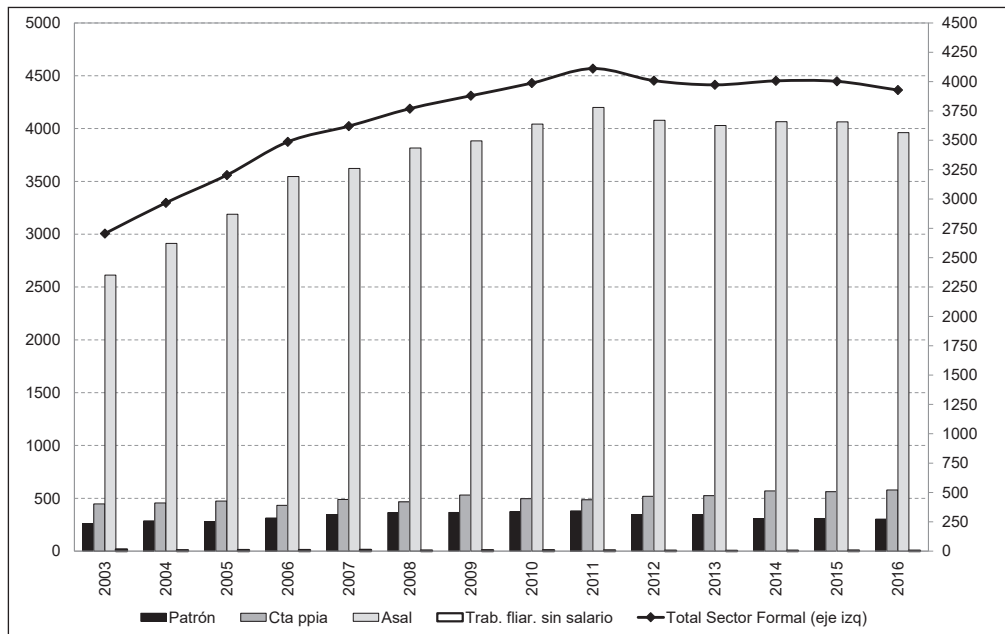


Fuente: elaboración propia con datos de la EPH.

Por su parte, el empleo en el SIU creció justo después de la crisis del fin de la convertibilidad, movimiento que habría sido posibilitado por la fuerte depreciación de la moneda. En este sentido, cabe mencionar que el universo de asalariados impulsó ese crecimiento, aunque también hubo una contribución positiva de los trabajadores independientes no profesionales. Tiempo después, entre 2006 y 2011, el número de ocupados en este tipo de establecimientos se mantuvo virtualmente estancado. Aunque esto no contradice lo dicho antes, es posible observar que el número de patrones presenta una leve tendencia creciente desde el 2003 hasta 2008, momento en el cual se estanca. Este dato podría interpretarse como una proliferación de establecimientos de menor tamaño (gráfico 8).

Por lo tanto, el lapso que va de 2003 a 2011 presenta ciertas similitudes con el proceso evidenciado durante la ISI en cuanto a la dinámica por segmentos, como lo destacan Beccaria y López (1996) y Beccaria, Carpio y Orsatti (1999); es decir, un estancamiento del universo de ocupados en el sector informal frente al crecimiento observado en los demás establecimientos. Sin embargo, a diferencia de dicha etapa, el sector informal no absorbería a los trabajadores excluidos de los establecimientos de mayor tamaño, sino a los que terminarían en la inactividad o el desempleo en función de sus características³⁰.

Gráfico 7. Eje izquierdo: ocupados en unidades del sector formal; eje derecho: desagregación de estos últimos según categoría ocupacional. 28 aglomerados urbanos, 2003-2016 (en miles)



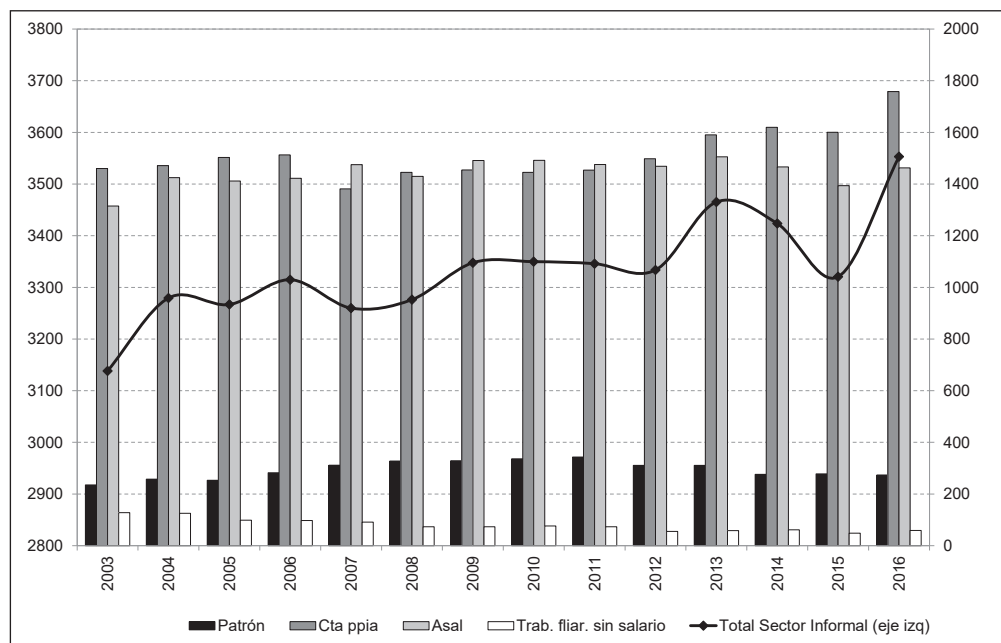
Fuente: elaboración propia con datos de la EPH.

Con la desaparición paulatina de aquellos factores que activaron la creación de empleo y la aparición del límite a la expansión del proceso económico, durante los últimos años del periodo analizado (2011-2015), en líneas generales, el empleo en las unidades de ambos estratos se estancó. No obstante, es posible notar un leve retroceso en el empleo del sector formal y un incremento de ocupados por cuen-

³⁰ De acuerdo con Arakaki (2016), si bien hubo desplazamientos de trabajadores del segmento con menor productividad hacia el de mayor productividad, no se observa una reducción de aquel en términos netos debido a que, al mismo tiempo que algunos trabajadores pasaban a unidades de mayor tamaño, otros se incorporaron desde la desocupación y la inactividad.

ta propia no profesionales (gráficos 7 y 8), en conjunto con el empleo en el sector público (gráfico 6).

Gráfico 8. Eje izquierdo: ocupados en el sector informal; eje derecho: desagregación de estos últimos según categoría ocupacional. 28 aglomerados urbanos, 2003-2016 (en miles).



Fuente: elaboración propia con datos de la EPH.

Con lo dicho, el escenario en los últimos años del periodo posterior al abandono de la convertibilidad pareciera ser similar no a la dinámica de la ISI, sino a la de la década de 1980, en la que el sector informal creció y recuperó de modo aparente su rol como refugio en el sentido más tradicional del término (es decir, creció frente a la falta de dinamismo de su contraparte de mayor calidad). Más allá de que esta última afirmación debería ser tomada con cautela, en particular si se tiene en cuenta la magnitud de los movimientos observados, como resultado de esta evolución, si bien el porcentaje de ocupados en establecimientos de menor tamaño se redujo de forma considerable (alrededor de 8 pp entre puntas), todavía un 44,6 % de los ocupados –excluidos los trabajadores del sector público y el servicio doméstico– se emplean en establecimientos pequeños o son trabajadores por cuenta propia no profesionales.

Ahora bien, este desarrollo diferencial de ambos segmentos tiene una implicancia muy clara en términos de condiciones de empleo y vida de los trabajadores que

allí se ocupan. En primer lugar, puede observarse de forma clara que, desde dicho punto de vista, las condiciones laborales en el sector informal son marcadamente peores (tabla 1). Mientras que los establecimientos de menor tamaño muestran niveles elevados de precariedad laboral (67 % en promedio), en las unidades más grandes ese nivel es inverso (74 % de ellos protegidos). Estas diferencias responden, de manera general, a las diferencias de productividad que registran los distintos tipos de establecimientos. Sin embargo, no solo los establecimientos de menor tamaño precarizan –y algunos lo hacen en función de las posiciones de su cadena de valor–, ni estos precarizan a todos sus trabajadores.

Tabla 1. Participación de asalariados protegidos y precarios, según tipo de unidad. 28 aglomerados urbanos, 2003-2016 (en porcentaje)

		<i>Formal</i>	<i>Informal</i>	<i>Total</i>
4.º 2003	Protegido	71,50	23,09	52,91
	Precario	28,50	76,91	47,09
4.º 2007	Protegido	74,39	28,93	59,81
	Precario	25,61	71,07	40,19
4.º 2011	Protegido	76,32	34,81	65,05
	Precario	23,68	65,19	34,95
4.º 2014	Protegido	76,75	32,28	63,80
	Precario	23,25	67,72	36,20
4.º 2016	Protegido	77,31	30,89	63,99
	Precario	22,69	69,11	36,01

Fuente: elaboración propia con microdatos de EPH.

Empero, la diferencia no termina allí. De manera muy cruda se expresa en términos de las remuneraciones, en tanto los trabajadores que se emplean en establecimientos de menor tamaño perciben ingresos sustancialmente menores³¹. De acuerdo con la información de la tabla 2, en la que se considera al ingreso promedio de los ocupados como referencia, esta relación es de 195,8 % frente 131,46 % en el caso de los patrones; de 163,6 % frente a 70,9 % en el de los trabajadores por

³¹ Si bien cabe la posibilidad de que esas diferencias se expliquen por los atributos productivos de los trabajadores, a partir de la implementación de distintas técnicas econométricas algunos autores han mostrado que estas diferencias persisten aun cuando se controla por un conjunto de características relevantes (Pratap y Quintin, 2005; Waisgrais, 2005; Beccaria y Groisman, 2008; Arakaki, 2016).

cuenta propia; y de 105,0 % frente a 68,1 % en el de los asalariados³². Respecto a la evolución en esta etapa se observa una tendencia igualadora en todos los casos, que respondió ante todo a una mayor aproximación a la media de los ingresos de los trabajadores en unidades de mayor tamaño. Ello, sin embargo, no alcanzó a borrar estas diferencias.

Tabla 2. Índice de ingreso de la ocupación principal medio horario por categoría (ingreso promedio = 100). 28 aglomerados urbanos, 2003-2016

	Sector público	Patrón		Cuenta propia		Asalariado		Serv. Dom.	Total
		Sector formal	Sector informal	Prof.	No Prof.	Sector formal	Sector informal		
2003	126,7	215,0	146,4	192,5	70,7	104,0	64,4	70,0	100
2007	139,4	203,6	153,2	175,1	68,7	105,3	64,0	58,2	100
2011	139,8	163,5	121,9	144,2	70,6	103,9	70,6	59,5	100
2014	140,8	201,1	104,8	142,6	73,5	106,6	73,3	66,8	100
2016	138,5	226,2	121,3	150,1	65,1	105,8	66,1	67,9	100
Prom.	136,7	195,8	131,6	163,6	70,9	105,0	68,1	63,6	100

Fuente: elaboración propia con microdatos de EPH.

2.3. El mercado laboral emergente del ciclo reciente en perspectiva histórica

Tal como se ha manifestado en los dos apartados previos, el mercado de trabajo emergente de la etapa económica bajo estudio en el presente artículo no solo revirtió la situación heredada de la crisis del régimen de convertibilidad; también presenta en sus diversos aspectos una situación más favorable a la existente durante la vigencia de dicho esquema. Ahora bien, como también se ha anotado, dichas tendencias al mejoramiento general del mercado de trabajo evidencian claros signos de agotamiento en los últimos años del periodo en cuestión, como expresión concreta de un proceso de acumulación de capital estancado, habida cuenta del límite específico que le impone la disponibilidad de la renta de la tierra como fuente de compensación.

En este contexto, y si se toman en cuenta no solo los elevados niveles históricos que dicha fuente de compensación tuvo desde 2008, sino también su vín-

³² Los trabajadores del sector público y los del servicio doméstico fueron incluidos a los fines de mostrar que ambos universos presentan una lógica propia, que los diferencia del resto de los universos considerados. A su vez, en términos relativos, los trabajadores del sector público presentan niveles de remuneración similares a los de las categorías del sector formal, y el servicio doméstico a las del sector informal.

culo con la mejora del mercado de trabajo, resulta de interés realizar un análisis muy breve del mercado laboral emergente del periodo bajo estudio en una perspectiva de largo plazo. En particular, cobra relevancia la comparación con los momentos previos a la irrupción de la dictadura militar, en tanto en los más diversos aspectos representa el punto de quiebre histórico que dio origen a la sociedad argentina actual. Por esta razón, en buena parte de los gráficos analizados se incluyó información que abarcara el mayor lapso posible, siempre en función de su disponibilidad.

En este sentido, en lo que respecta a la tasa de desocupación, en el gráfico 3 puede observarse que el nivel al cual "se estabilizó" en los años recientes (7,5 %) resulta un 50 % más elevado que el vigente hacia finales de la ISI. Dicha relación se replica para el caso de la tasa de subocupación: para entonces presentaba valores en torno al 6 % de la población económicamente activa, frente al 9% de los años recientes. Similar consideración puede realizarse en torno a la tasa de no registro, cuyo nivel actual (un tercio de los asalariados) es cerca de 50 % mayor que el vigente en 1974 (gráfico 5). A su vez, en la actualidad, un tercio del total de ocupados se emplean en el SIU, guarismo que se eleva al 40,6 % si se incluye también el servicio doméstico, y que, de acuerdo con la estimación de Poy (2015), resulta tres puntos porcentuales por encima de lo registrado hacia el final de la ISI.

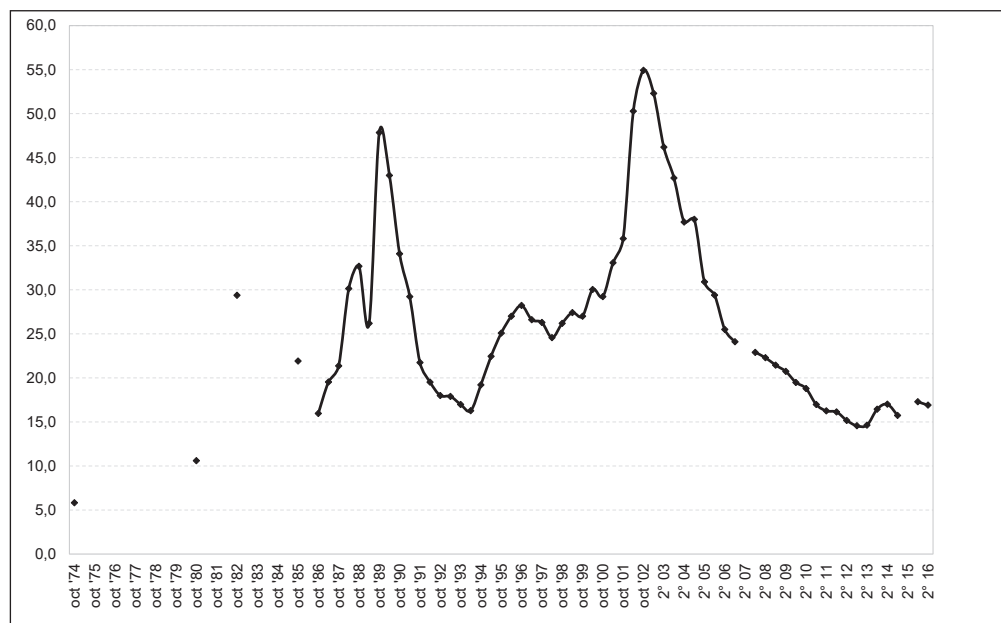
En lo que respecta al nivel del salario, una mirada conjunta de los gráficos 4 (en el que se expresa el costo salarial) y 5 permite concluir que, en el mejor de los casos, el poder adquisitivo de aquel se encuentra en niveles similares a los de 1970. Dos consideraciones caben al respecto: de un lado, como lo afirman Cazón *et al.* (2017), dicho nivel implica una ampliación de la brecha del salario de paridad de poder adquisitivo, al menos en relación con un determinado grupo de países³³; y del otro, en dicho promedio se encierra una mayor brecha de ingresos según la condición de registro del vínculo laboral (gráfico 5), aspecto también observado por Arakaki (2012).

A partir de lo mencionado en los dos párrafos precedentes es posible concluir que el mercado de trabajo en los tiempos actuales, y luego de sustanciales mejoras, muestra una población trabajadora atravesada por una diferenciación en sus condiciones concretas de reproducción, mucho más profundas que las existentes hacia mediados de la década 1970. Esto tiene su correlato en la marcada fragmentación que caracteriza a la sociedad argentina actual.

³³ De modo más específico, en comparación con el salario de Estados Unidos, Alemania, Francia, España, Japón y Corea, la brecha respecto de dichos países se ha incrementado: el salario nacional representa entre el 40 % y el 60 % de lo correspondiente a dichos países (cuyos salarios tendieron a converger a un nivel que representa cerca del 85 % del salario estadounidense).

La evolución de la proporción de población bajo la línea de pobreza constituye un indicador sintético, aunque parcial, de dichos procesos de transformación. En este sentido, como se observa en el gráfico 9, en tanto que la línea de pobreza se redujo en el ciclo reciente desde el 50 % alcanzado con el estallido del régimen de convertibilidad al 16 % de los últimos años, dicho nivel asciende a cerca del triple de lo evidenciado hacia mediados de la década de 1970.

Gráfico 9. Población de personas en hogares con ingresos inferiores a la línea de pobreza, 1974-2016, Argentina (en porcentaje)³⁴



Fuente: Arakaki (2015, actualizado por el autor).

3. CONSIDERACIONES FINALES Y PERSPECTIVAS

Aunque el debate en torno al balance del esquema económico aplicado desde 2002 en la economía argentina se encuentra completamente abierto, el cambio de signo político en el gobierno nacional a fines de 2015 permite, al menos de modo analítico, dar por cerrada tal fase a los efectos de estudiarla en el marco de la historia del proceso de acumulación de capital argentino. En este sentido, y como se ha

³⁴ Desde el año 2007 la serie está construida sobre la metodología presentada en Arakaki (2015), la cual utiliza el IPC elaborado por Cifra (2012). La misma no contempla el cambio metodológico introducido recientemente (a partir de la nueva gestión del Indec), dado que el debate respecto a la forma de compatibilización de las distintas metodologías sigue abierto, aspecto que se discute en Arakaki (2017). Con el cambio metodológico reciente, los niveles de pobreza serían sustancialmente superiores a los que se incluyen en este gráfico.

desarrollado a lo largo del artículo, resulta evidente que, en términos laborales, el ciclo reciente resultó marcadamente más auspicioso que lo ocurrido en el régimen de convertibilidad. A su vez, el balance también resulta positivo desde el punto de vista del largo proceso de estancamiento y retroceso en las condiciones de reproducción de la fuerza de trabajo, ocurrido desde mediados de la década de 1970. No obstante, el límite que la necesidad de fuentes de compensación impone a la acumulación de capital nacional se refleja de modo específico en el estancamiento evidenciado en dichos indicadores, que no lograron romper con características estructurales originadas en el referido proceso de deterioro.

Sobre este punto se asientan las no muy auspiciosas perspectivas futuras. Por un lado, la renovada aparición del endeudamiento público externo (luego de desatado el conflicto con los denominados fondos buitres), que juega un rol similar al evidenciado bajo la convertibilidad, abre el interrogante sobre si el proceso que se basa actualmente sobre el mismo no conducirá a una crisis de magnitud agravada. Por otro lado, la clara orientación conservadora del nuevo gobierno y sus vocalizados planes de reformar el esquema laboral y el sistema de seguridad social seguramente conducirán a un empleo de menor calidad y remuneraciones, lo que generará consecuencias sociales inocultables.

Así, a excepción de un cambio brusco en las condiciones del mercado mundial que impliquen un renovado flujo de renta de la tierra, la actualidad del proceso de acumulación de capital nacional pone en evidencia que las mejoras observadas en las condiciones de reproducción, más que una recuperación estructural, parecieran significar solo un "pico" dentro de su tendencia de mediano plazo. En este sentido, es fundamental poner en relieve que dicho retroceso seguramente tendrá la forma de una profundización en la diferenciación y heterogeneidad de la fuerza de trabajo; y es muy probable que esta última empuje a una porción de la población a engrosar las filas de aquellos que se reproducen en las condiciones más miserables.

BIBLIOGRAFÍA

- Altimir, Oscar y Beccaria, Luis (2001). El persistente deterioro de la distribución del ingreso en la Argentina. En: Desarrollo económico, Vol. 40, n.º 160, enero-marzo, p. 589-618.
- Amico, Fabián (2015). Los salarios reales en el largo plazo: surgimiento de un nuevo piso estructural de las remuneraciones en Argentina. Documento de Trabajo n.º 67. Buenos Aires: CEFID-AR, 75p.
- Arakaki, Agustín (2012). Un análisis sobre las diferencias salariales en perspectiva histórica. En: Seminario "Mercado de trabajo, distribución del ingreso y pobreza en la Argentina de la post-Convertibilidad. Balances y perspectivas", Ceped-IIE-FCE-UBA y Grupo de Cambio Estructural y Desigualdad Social-IIGG-UBA, Buenos Aires, 29 y 30 de noviembre, 19p.

- Arakaki, Agustín (2015). La pobreza por ingresos en Argentina en el largo plazo. En: Realidad Económica, n.º 289, 1 de enero-15 de febrero, p. 85-107.
- Arakaki, Agustín (2016). La segmentación del mercado de trabajo, desde una perspectiva estructuralista. Argentina, 2003-2013. Tesis de Maestría. Maestría en Economía, Universidad de Buenos Aires, Argentina, 87p.
- Arakaki, Agustín (2017). Una propuesta metodológica para la construcción de una serie de largo plazo de la pobreza por ingresos. En: 13.º Congreso de Nacional de Estudios del Trabajo: "El trabajo en conflicto. Dinámicas y expresiones en el contexto actual", Asociación Argentina de Especialistas en Estudios del Trabajo (ASET), Buenos Aires, 2 al 4 de agosto, 25p.
- Arceo, Nicolás; Monsalvo, Ana Paula y Wainer, Andrés (2007). Patrón de crecimiento y mercado de trabajo: Argentina en la post-Convertibilidad. En: Realidad Económica, n.º 226, 16 de febrero-31 de marzo, p. 25-57.
- Asiain, Andrés (2011). La inflación bajo el régimen de tipo de cambio competitivo. Documento Técnico, n.º 22. Buenos Aires: Cemop, 73p.
- Basualdo, Eduardo (2000). Concentración y centralización del capital en la Argentina durante la década de los noventa. Una aproximación a través de la reestructuración económica y el comportamiento de los grupos económicos y los capitales extranjeros. Buenos Aires: Flasco/UNQui/IDEP, 210p.
- Basualdo, Eduardo (2008). La distribución del ingreso en Argentina y sus condicionantes estructurales. En: CELS. Derechos humanos en Argentina. Informe 2008. Buenos Aires: CELS/Siglo XXI, 432p.
- Basualdo, Eduardo; Manzanelli, Pablo; Barrera, Mariano; Wainer, Andrés y Bona, Leandro (2015). El ciclo de endeudamiento externo y fuga de capitales. De la dictadura militar a los fondos buitres. Buenos Aires: Cefid-AR/Página12/UNQui, 96p.
- BCRA –Banco Central de la República Argentina– (1975). Sistema de cuentas del producto e ingreso de la Argentina, Volumen I: Metodología y fuentes. Buenos Aires: BCRA, 120p.
- BCRA –Banco Central de la República Argentina– (1993). Estimaciones anuales de la Oferta y Demanda Globales. Período 1980-1992. Buenos Aires: BCRA, 45p.
- Beccaria, Luis (2003). Las vicisitudes del mercado laboral argentino luego de las reformas. En: Boletín Informativo Techint, n.º 312, p. 81-107.
- Beccaria, Luis y Groisman, Fernando (2008). Informalidad y pobreza en Argentina. En: Investigación Económica, Vol. 67, n.º 266, p. 135-169.
- Beccaria, Luis y López, Néstor (1996). Notas sobre el comportamiento del mercado de trabajo urbano. En: Beccaria, Luis y López, Néstor (Comps.). Sin Trabajo. Las características del desempleo y sus efectos en la sociedad argentina. Buenos Aires: Unicef-Losada, 222p.
- Beccaria, Luis; Carpio, Jorge y Orsatti, Álvaro (1999). Argentina: informalidad laboral en el nuevo modelo económico. En: Carpio, Jorge; Klein, Emilio y Novacovsky, Irene (Comps.). Informalidad y exclusión social. Buenos Aires: FCE/Siempro/OIT, 336p.

- Benza, Gabriela y Calvi, Gabriel (2006). Precariedad laboral y distribución del ingreso en el Gran Buenos Aires (1974-2003). En: *Estudios del Trabajo*, n.º 31, enero-junio, p. 3-21.
- Caligaris, Gastón y Fitzsimons, Alejandro (Comps.) (2012). Relaciones económicas y políticas: aportes para el estudio de su unidad con base en la obra de Karl Marx. Buenos Aires: Universidad de Buenos Aires, Facultad de Ciencias Económicas, 136p.
- Campos, Luis; González, Mariana y Sacavini, Marcela (2010). El mercado de trabajo en los distintos patrones de crecimiento. En: *Realidad Económica*, n.º 253, 1 de julio-15 de agosto, p. 48-81.
- Cazón, Fernando; Graña Juan Martín; Kennedy, Damián; Kozlowski, Diego y Pacífico, Laura (2017). Contribuciones al debate sobre el rol del salario real en la acumulación de capital en Argentina. Evidencias en torno a la venta de la fuerza de trabajo por debajo de su valor. En: *Revista CICLOS en la Historia, la Economía y la Sociedad*, en prensa.
- Cazón, Fernando; Kennedy, Damián y Lastra, Facundo (2016). Las condiciones de reproducción de la fuerza de trabajo como forma de la especificidad de la acumulación de capital en la Argentina: evidencias concretas desde mediados de los ´70. En: *Trabajo y Sociedad*, n.º 27, invierno, p. 305-327.
- Cenda –Centro de Estudios para el Desarrollo Argentino– (2010). Las transformaciones en el patrón de crecimiento y en el mercado de trabajo. En: CENDA. *La economía argentina en la post-Convertibilidad (2002-2010). La anatomía del nuevo patrón de crecimiento y la en-crucijada actual*. Buenos Aires: Cara o Ceca, 181p.
- Cepal –Comisión Económica para América Latina y el Caribe– (1988). Estadísticas de corto plazo de la Argentina: cuentas nacionales, industria manufacturera y sector agropecuario pampeano. Vol. I. Documento de Trabajo n.º 28. Buenos Aires: CEPAL, 187p.
- Cetrángolo, Oscar y Gómez Sabaini, Juan Carlos (2012). Evolución reciente, raíces pasadas y principales problemas de las cuentas públicas argentinas. En: *Boletín Informativo Techint*, n.º 338, mayo-agosto, p. 13-31.
- Cifra –Centro de Investigación y Formación de la República Argentina– (2012). Propuesta de un indicador alternativo de inflación. Buenos Aires: Cifra, 9p.
- Cimoli, Mario; Porcile, Gabriel; Primi, Annalisa y Vergara, Sebastián (2005). Cambio estructural, heterogeneidad productiva y tecnología en América Latina. En: Cimoli, Mario (Ed.). *Heterogeneidad estructural, asimetrías tecnológicas y crecimiento en América Latina*. Santiago de Chile: Cepal, 162p.
- Damill, Mario (2000). El balance de pagos y la deuda externa pública bajo la Convertibilidad. En: *Boletín Informativo Techint*, n.º 303, p. 69-88.
- Damill, Mario y Frenkel, Roberto (2013). La economía argentina bajo los Kirchner: una historia de dos lustros. En: Peruzzotti Enrique y Gervasoni, Carlos (Eds.). *La Década Kirchnerista*. Buenos Aires: Editorial Sudamericana, 432p.
- Diamand, Marcelo (1972). La estructura productiva desequilibrada argentina y el tipo de cambio. En: *Desarrollo Económico*, Vol. 12, n.º 45, abril-junio, p. 25-47.

- Dileo, Estefanía; Graña, Juan Martín; Kennedy, Damián y Sánchez, Matías (2017). El rol de la deuda pública externa en la acumulación de capital en argentina: aportes preliminares al debate a partir de su dinámica desde el inicio de la convertibilidad. En: XII Jornadas de Sociología de la UBA, Buenos Aires, 22 al 25 de agosto, 27p.
- Ferreres, Orlando (2005). Dos siglos de economía argentina (1810-2004). Historia argentina en cifras. Buenos Aires: Fundación Norte y Sur/Editorial El Ateneo, 692p.
- Frenkel, Roberto y Rapetti, Martín (2004). Políticas macroeconómicas para el crecimiento y el empleo. Trabajo preparado para la OIT para servir de base de discusión de la Conferencia de Empleo Mercosur/OIT, Santiago de Chile, 68p.
- Gerchunoff, Pablo y Rapetti, Martín (2016). La economía argentina y su conflicto distributivo estructural (1930-2015). En: El Trimestre Económico, Vol. LXXXIII (2), n.º 330, abril-junio, p. 225-272.
- González, Mariana (2012). Las modificaciones en el patrón de crecimiento y su consecuencia sobre la evolución de los salarios reales en Argentina desde 1950. En: Diálogos, Vol. 16, n.º 1, p. 36-68.
- Graña, Juan Martín (2013). Las condiciones productivas de las empresas como causa de la evolución de las condiciones de empleo. La industria manufacturera en Argentina desde mediados del siglo XX. Tesis doctoral, Doctorado en Ciencias Económicas con mención en Economía, Universidad de Buenos Aires, Argentina, 297p.
- Graña, Juan Martín y Kennedy, Damián (2008). Salario real, costo laboral y productividad. Argentina 1947-2006. Análisis de la información y metodología de estimación. Documento de Trabajo n.º 12. Buenos Aires: CEPED-IIE-FCE-UBA, 42p.
- Graña, Juan Martín y Lavopa, Alejandro (2008). 15 años de EPH, una serie. Empalme entre sus versiones Puntual y Continua. 1992-2006. Documento de Trabajo n.º 11. Buenos Aires: Ceped-IIE-FCE-UBA, 39p.
- Iñigo Carrera, Juan (2007). La formación económica de la sociedad argentina. Volumen I: Renta agraria, ganancia industrial y deuda externa. 1882-2004. Buenos Aires: Imago Mundi, 320p.
- Kennedy, Damián (2016). Fundamentos económicos y cuentas nacionales: una propuesta de medición de la evolución del valor. En: Cuadernos de Economía, Vol. 35, n.º 68, p. 407-431.
- Kennedy, Damián; Pacífico, Laura y Sánchez, Matías (2018). La evolución de la economía argentina a partir de la publicación de la base 2004 de las cuentas nacionales. Reflexiones a partir de la consideración del doble carácter del producto social en perspectiva histórica. En: Cuadernos de Economía Crítica, n.º 8, en prensa.
- Kidyba, Susana y Vega, Daniel (2015). Distribución funcional del ingreso en la Argentina, 1950-2007. En: Serie Estudios y Perspectivas, n.º 44, CEPAL, Oficina Buenos Aires, 60p.
- Kulfas, Matías y Schorr, Martín (2000). Concentración en la industria manufacturera argentina durante los años noventa. Buenos Aires: Área de Economía y Tecnología de la Flacso, 68p.
- Lindenboim, Javier (Comp.) (2008). Trabajo, ingresos y políticas en Argentina. Contribuciones para pensar el siglo XXI. Buenos Aires: Eudeba, 384p.

- Lindenboim, Javier y Salvia, Agustín (Comps.) (2015). *Hora de balance: proceso de acumulación, mercado de trabajo y bienestar. Argentina 2002-2014*. Buenos Aires: Eudeba, 372p.
- Lindenboim, Javier; Kennedy, Damián y Graña, Juan Martín (2010). La relevancia del debate sobre la distribución funcional del ingreso. En: *Desarrollo Económico*, Vol. 49, n.º 196, enero-marzo, p. 541-571.
- Llach, Juan José y Sánchez, Carlos (1984). Los determinantes del salario en Argentina. Un diagnóstico de largo plazo y propuestas de políticas. En: *Estudios*, Año VII, n.º 29, enero-marzo, p. 3-47.
- Manzanelli, Pablo y Schorr, Martín (2013). Oligopolio e inflación. Aproximación al proceso de formación de precios en la industria argentina en la postconvertibilidad. En: *Realidad Económica*, n.º 273, 1 de enero-15 de febrero, p. 25-52.
- Marx, Karl ([1867]1995). *El Capital. Crítica de la Economía Política*, Tomo I. México D.F.: Fondo de Cultura Económica, 849p.
- Marx, Karl (2000). *El Capital. Crítica de la Economía Política*, Tomo III. México D.F.: Fondo de Cultura Económica, 953p.
- Monza, Alfredo (2000). La evolución de la informalidad en el área metropolitana en los años noventa. Resultados e interrogantes. En: Carpio, Jorge; Klein, Emilio y Novacovsky, Irene (comps.). *Informalidad y exclusión social*. Buenos Aires: FCE/Siempro/OIT, p. 83-110.
- Müller, Alberto (2016). *Crecimiento, cambio estructural y deuda: Tres ensayos sobre el ciclo neo-desarrollista*. Buenos Aires: Cespa-IIE-FCE-UBA, 128p.
- Poy, Santiago (2015). La estructura social del trabajo en el largo plazo y su evolución bajo distintos regímenes macroeconómicos. *Gran Buenos Aires (1974-2014)*. En: VII Jornadas de Jóvenes Investigadores, Instituto de Investigaciones Gino Germani, Buenos Aires, 4-6 noviembre, 25p.
- Pratap, Sangeeta y Quintin, Erwan (2005). Are labor markets segmented in developing countries? A semiparametric approach. En: *European Economic Review*, Vol. 50, n.º 7, p. 1817-1841.
- Prealc –Programa Regional del Empleo para América Latina y el Caribe– (1978). *Sector informal. Funcionamiento y políticas*. Santiago de Chile: Organización Internacional del Trabajo, 369p.
- Sánchez, Matías; Pacífico, Laura y Kennedy, Damián (2016). La participación asalariada en el ingreso y su composición según el vínculo laboral: fuentes de información, metodologías y alternativas de estimación. Documento de Trabajo n.º 21. Buenos Aires: Ceped-IIE-FCE-UBA, 116p.
- Schorr, Martín y Wainer, Andrés (2014). La economía argentina en la posconvertibilidad: problemas estructurales y restricción externa. En: *Realidad Económica*, n.º 286, 16 de agosto-30 de septiembre, p. 137-174.
- SAE –Secretaría de Asuntos Económicos– (1955). *Producto e Ingreso de la República Argentina en el periodo 1935-1954*. Buenos Aires: BCRA, 70p.
- Waisgrais, Sebastián (2005). Segmentación del mercado de trabajo en Argentina. Una aproximación a través de la economía informal. En: 7.º Congreso Nacional de Estudios del Trabajo, Asociación Argentina de Especialistas en Estudios del Trabajo (ASET), Buenos Aires, 10 al 12 de agosto, 28p.