

1-1-2016

El posconflicto y los posibles escenarios financieros y de comercio internacional en Colombia

María Isabel Ruíz Díaz
Universidad de La Salle, Bogotá

Jhon Sebastian Galeano Raquejo
Universidad de La Salle, Bogotá

Follow this and additional works at: https://ciencia.lasalle.edu.co/finanzas_comercio

Citación recomendada

Ruiz Díaz, M. I., & Galeano Raquejo, J. S. (2016). El posconflicto y los posibles escenarios financieros y de comercio internacional en Colombia. Retrieved from https://ciencia.lasalle.edu.co/finanzas_comercio/142

This Trabajo de grado - Pregrado is brought to you for free and open access by the Facultad de Ciencias Económicas y Sociales at Ciencia Unisalle. It has been accepted for inclusion in Finanzas y Comercio Internacional by an authorized administrator of Ciencia Unisalle. For more information, please contact ciencia@lasalle.edu.co.

**EL POSCONFLICTO Y LOS POSIBLES ESCENARIOS FINANCIEROS Y
DE COMERCIO INTERNACIONAL EN COLOMBIA**

**MARÍA ISABEL RUIZ DÍAZ
JHON SEBASTIAN GALEANO RAQUEJO**

**UNIVERSIDAD DE LA SALLE
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y SOCIALES
PROGRAMA DE FINANZAS Y COMERCIO INTERNACIONAL
BOGOTÁ D.C. 2016**

**EL POSCONFLICTO Y LOS POSIBLES ESCENARIOS FINANCIEROS Y
DE COMERCIO INTERNACIONAL EN COLOMBIA.**

**MARÍA ISABEL RUIZ DÍAZ
JHON SEBASTIAN GALEANO RAQUEJO**

**ASESOR
EDWIN OSWALDO GIL MATEUS
Magister en Ciencias Económicas**

**Monografía para optar al título de profesional en finanzas y comercio
internacional**

**UNIVERSIDAD DE LA SALLE
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y SOCIALES
PROGRAMA DE FINANZAS Y COMERCIO INTERNACIONAL
BOGOTÁ D.C.
2016**

PÁGINA DE ACEPTACIÓN

FIRMA JURADO

FIRMA JURADO

FIRMA ASESOR

BOGOTÁ D.C.,

Dedicamos de manera especial esta monografía en primer lugar a Dios por darnos salud, sabiduría y la oportunidad de realizar esta investigación con amor y dedicación. En segundo lugar, queremos agradecerles a nuestros padres por su apoyo incondicional en cada paso de nuestras vidas y por creer en nosotros y en cada proyecto que emprendemos. En tercer lugar, le damos gracias a nuestro tutor que siempre creyó en nuestro proyecto y nos guio con sabiduría. Por último queremos agradecerle a todos los que contribuyeron en la investigación.

TÉRMINOS DE APROBACIÓN DEL PROYECTO DE GRADO

TÍTULO: El posconflicto y los posibles escenarios financieros y de comercio internacional en Colombia.

OBJETIVO GENERAL: Esbozar escenarios a nivel financiero y de comercio internacional frente a los posibles resultados del proceso de paz en Colombia.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS:

- ✧ Analizar los cambios en las variables de los flujos comerciales y financieros respecto a países que hayan tenido situaciones de negociación de acuerdos de paz.
- ✧ Contrastar las diferentes teorías respecto al fin de conflictos armados y sus consecuencias con los históricos de las variables en los países seleccionados.
- ✧ Proyectar los cambios financieros y de comercio internacional en tres escenarios: optimista, pesimista y neutro, a partir de variables cualitativas específicas observadas del estudio de casos de posconflicto en otros países.

PREGUNTA DE INVESTIGACIÓN: ¿Cuáles serían los posibles escenarios financieros y de comercio internacional frente al posconflicto en Colombia?

HIPÓTESIS: Las variables de los flujos financieros y de comercio internacional tienen un comportamiento positivo si se cumpliera el escenario optimista en el cual hubiese un proceso de paz exitoso, comparado con el escenario pesimista en el cual la guerra civil persista.

METODOLOGÍA: la metodología de la presente monografía de investigación será de tipo exploratorio, en donde se hacer un estudio de casos múltiples haciendo una observación cualitativa de los comportamientos de las variables en países que hayan atravesado por los escenarios optimista y pesimista. Posteriormente se aplicará un modelo de prospectiva ajustado con el cual se crearan los escenarios optimista, pesimista y neutro para la economía colombiana proyectada a cinco años con base en la información ya recolectada de los países guía.

TABLA DE CONTENIDO

RESUMEN	
INTRODUCCIÓN	2
1. ASPECTO TEÓRICO EN LA RELACIÓN CONFLICTOS Y VARIABLES ECONÓMICAS	4
1.1 UNA APROXIMACIÓN HACIA EL TÉRMINO DE POSCONFLICTO	5
1.2 TEORÍAS SOBRE LA PAZ Y LAS VARIABLES ECONÓMICAS	6
1.3 DIVIDENDO PARA LA PAZ, BENEFICIO EN EL POSCONFLICTO.....	9
1.4 MEDICIÓN GRADO DE CONFIANZA DE LOS INVERSIONISTAS	13
2. ETAPAS DE INVESTIGACIÓN	14
2.1 DEFINICIÓN DEL TIPO DE INVESTIGACIÓN.....	15
2.1.1 Diseño de investigación utilizado	15
2.2 MÉTODOS DE INVESTIGACIÓN CUALITATIVA.....	16
2.3 HERRAMIENTAS DE OBTENCIÓN DE LAS VARIABLES	17
2.4 VARIABLES A ANALIZAR.....	17
2.5 MODELOS DE PROSPECTIVA PROPUESTO	18
3. CONTEXTOS MUNDIALES	19
3.1 APROXIMACIÓN HISTÓRICA DE LOS CASOS	20
3.1.1 Países en escenario optimista.....	20
3.1.2 Países en escenario pesimista.....	25
3.2 OBTENCIÓN DE DATOS Y HECHOS ESTILIZADOS	27
3.2.1 Países en escenario optimista.....	28
3.2.2 Países en escenario pesimista.....	31
4. CONTRASTE DE LAS TEORÍAS	34
5. CONSTRUCCIÓN DE ESCENARIOS	35
5.1 ETAPA DIAGNÓSTICO	36
5.2 ANÁLISIS ESTRUCTURAL.....	38
5.3 MÉTODO DE PREFERENCIA.....	39
5.3.1 Escenario optimista o apuesta.....	40
5.3.2 Escenario pesimista.....	42
5.3.3 Escenario neutro.....	44
5.4 ENTREVISTA A EXPERTOS.....	45
5.4.1 Resultados	45
CONCLUSIONES	50
RECOMENDACIONES.....	51
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS.....	53
ANEXOS	57

LISTA DE TABLAS

Tabla 1. Contraste de las variables con las teorías.....	35
Tabla 2. Tabla de calificación de los expertos	46
Tabla 3. Grupo de expertos	47

LISTA DE FIGURAS

Figura 1. Relación de inversión entre armas vs alimentos.....	12
Figura 2. Modelo De Prospectiva Propuesto	18
Figura 3. Matriz DOFA para analizar los otros factores internos y externos que pueden incidir en los flujos financieros y de comercio internacional.	37
Figura 4. Técnica de ejes de Peter Schwartz.....	40
Figura 5. Ubicación de los expertos en la curva de conflicto	49

LISTA DE GRÁFICAS

Gráfica 1. Pérdida por el conflicto, representada en PIB per cápita	11
Gráfica 2. Participación porcentual de algunas de las variables observadas en el PIB de El Salvador	29
Gráfica 3. Participación porcentual de algunas de las variables observadas en el PIB de Angola.	30
Gráfica 4. Participación porcentual de algunas de las variables observadas en el PIB de Guatemala.	31
Gráfica 5. Participación porcentual de algunas de las variables observadas en el PIB de Perú. ..	32
Gráfica 6. Participación porcentual de algunas de las variables observadas en el PIB de Sri Lanka.....	33
Gráfica 7. Influencia e interdependencia de las variables para un análisis estructural	38

LISTA DE ANEXOS

Anexo 1. Tablas de contraste de teorías de los países guía	57
Anexo 2. Preguntas	60
Anexo 3. Perfil de los expertos participantes.....	63

RESUMEN

Esta investigación tiene como propósito esbozar tres escenarios a nivel financiero y de comercio internacional para los próximos cinco años, frente a los posibles resultados del proceso de negociación entre el Gobierno colombiano y las Fuerzas Armadas Revolucionarias de Colombia (FARC).

A partir del estudio de casos en cinco países que enfrentaron la terminación de un conflicto interno, por vía militar o diplomática, se pudo analizar que las variables tendrían un comportamiento positivo en el escenario donde se llegase a un posconflicto por medio de un acuerdo de paz entre la guerrilla y el Gobierno.

Según la investigación, lo que podría pasar en Colombia en los próximos cinco años, si se continuaran las mismas tendencias económicas en los países guía, la balanza de bienes y servicios tendría un incremento entre el 3% y 6%; la variable comercio sería entre 10% y 15% mayor; el Riesgo País incrementaría 4 puntos o más; la Inversión Extranjera Directa (IED) aumentaría entre 40% y 50%; el Producto Interno Bruto (PIB) incrementaría entre 25% y 35%; el crecimiento del PIB anual estaría 1 ó 2 puntos porcentuales más alto al registrado actualmente, y respecto al gasto militar la disminución no sería mayor al 10%. Posteriormente, se realizó una encuesta a expertos, para analizar su opinión frente a la firma del acuerdo de paz y la influencia en las variables analizadas; lo que permite concluir que el acuerdo de paz es uno de los muchos factores que pueden llegar a determinar el futuro de la economía colombiana.

Palabras clave: Conflicto, posconflicto, acuerdo de paz, estudio de casos, escenarios, flujos financieros y de comercio internacional.

This research aims to outline three scenarios in the financial and international trade flows for the next five years, compared to the possible outcomes of the negotiation process between the Colombian government and Revolutionary Armed Forces of Colombia (in Spanish language, FARC).

From case studies of five countries that faced the termination of an internal conflict, either by military or diplomatic way, it was possible to analyze that those variables would have a positive behavior if they achieved a peace agreement between the guerrilla and the government.

According to this research, what could happen in Colombia for the next five years if the trends have the same behavior presented in the guides countries, balance of goods and services would increase between 3% and 6%, trade variable would be between 10% and 15% higher, country risk would increase 4 points or more, foreign direct investment (FDI) would rise between 40% and 50%, Gross domestic product (GDP) would increase between 25% and 35%, the annual GDP growth would be between 1 to 2 percentage points higher than currently, regarding military spending would decline no more than 10%. Subsequently, a survey was conducted to a group of experts to analyze their opinion regarding the signing of the peace agreement and the influence of this on the variables analyzed. Leading to the conclusion that the peace agreement is one of many factors that may determine the future of the Colombian economy.

Keywords: Conflict, post-conflict, peace agreement, case studies, scenarios, financial and international trade flows.

ABSTRACT

INTRODUCCIÓN

El conflicto armado en Colombia ha sido un problema social y económico significativo para el país, el cual desde 1958 a la fecha ha registrado más de 220.000 muertes (CNMH, 2013), cifra equivalente a la suma de habitantes de ciudades como San Andrés, La Dorada y Acacías (DANE, 2015). De igual forma los costos económicos de esta problemática también son significativos, por ejemplo, para el período comprendido entre el año 1999 al 2003, las pérdidas económicas para el Producto Interno Bruto (en adelante PIB) agropecuario fueron del 10% en el 2003 derivadas del robo de ganado y extorsión, sin contar los daños hechos a la infraestructura (Fedesarrollo, 2014). Como consecuencia se ha demostrado que un país en conflicto interno sufre una desaceleración de aproximadamente 4 puntos porcentuales en su crecimiento económico; también se afirma que el gasto militar como porcentaje del PIB puede ser hasta 10 veces mayor en comparación a países que no presentan conflictos internos (Collier, 1999). Para el caso colombiano el presupuesto del año 2012 para las Fuerzas Militares fue de 23,8 billones de pesos, la cifra es siete veces mayor a lo presupuestado ese año para la construcción de 100.000 viviendas gratis para los más pobres (Revista Semana, 2012); es por esta razón que el gobierno ha intentado en varias ocasiones hacer negociaciones con los grupos armados ilegales, debido a las pérdidas económicas, ambientales y humanas que este conflicto genera.

A lo largo de su historia, Colombia cuenta con dos negociaciones de paz, en 1999 el presidente Andrés Pastrana Arango, en su mandato inició lo que sería la primera mesa de negociación frente a las Fuerzas Armadas Revolucionarias de Colombia (en adelante FARC), presentando una ruptura el 20 de febrero del 2002, dejando como consecuencias positivas la disminución del porcentaje del gasto militar en un 3,16% del PIB durante la negociación, al pasar de 36,14% de gasto militar del PIB del año 1999 a un gasto de 32,98% del PIB en el año de 2002. Del mismo modo la inversión extranjera directa (en adelante IED) también tuvo un cambio positivo en ese periodo, al aumentar en 0,43% del PIB. Por otro lado la consecuencia negativa fue la disminución del comercio en un 3,15% del PIB; después del Gobierno de Andrés Pastrana, asumió la presidencia Álvaro Uribe Vélez quien tuvo como estrategia la seguridad nacional, para ello, se fortaleció el ejército con el fin de cumplir la meta de un doblegamiento militar de la guerrilla, lo cual incurrió en un incremento del gasto militar en casi el doble del presupuesto comparado con el mandato anterior.

Aunque el resultado en cuanto a gasto se vio afectado tras el incremento aproximado de 0,025% del gasto militar, la percepción de seguridad aumentó proyectándose en el incremento de variables como el PIB, el comercio y la IED durante los gobiernos de Uribe (2002 – 2010) (Arias, Camacho, Ibáñez, Mejía, & Rodríguez, 2014).

El actual proceso de paz se desarrolla en el gobierno de Juan Manuel Santos iniciado en el 2010 hasta la fecha, el cual se ha caracterizado por enfocarse en los aspectos económicos y sociales del país. Según el mismo presidente Santos (2014) estos diálogos de paz tienen como fin lograr una transformación social en la población colombiana, en donde no solo se frene el conflicto sino que también se disminuya radicalmente el presupuesto de guerra por medio del diálogo. Además se resalta que esta negociación se plantea con unos términos diferentes a la primera que se realizó en el gobierno de Pastrana. Se aprovechó la experiencia de la última negociación para aprender sobre lo sucedido, de esta manera se mejoraron las propuestas y la forma de negociar con el fin de no fracasar. Uno de los principales cambios se encuentra en la realización de estas negociaciones en otro país con el fin de no hacer despejes del territorio colombiano. Se decide también no parar las operaciones militares y se establece que la negociación se debe realizar bajo el principio de que “nada está acordado hasta que todo esté acordado”, todos estos cambios más otros adicionales dejan ver el criterio y la posición con la que se estableció el dialogo entre las FARC y el Gobierno en el periodo actual.

Lo anterior generó un impacto directo a las variables disminuyendo el gasto militar en 0,112% y aumentando la IED en 0,167% hasta el año 2013, pero aún se mantiene la incertidumbre en medio de las negociaciones de paz debido a que no se sabe cuáles serán los efectos en seguridad, productividad y desarrollo que se producirán en las inversiones privadas de las empresas de todos los sectores productivos del país, esta situación también genera incertidumbre en los inversionistas extranjeros, es por esta razón que se establece la pregunta de investigación,: ¿cuáles serían los posibles escenarios financieros y de comercio internacional en el posconflicto en Colombia?.

Se propone una hipótesis, en la cual las variables de los flujos financieros y de comercio internacional tienen un comportamiento positivo si se cumpliera el escenario optimista en el cual hubiese un proceso de paz exitoso, comparado con el escenario pesimista en el cual la guerra civil

persista. Para validar esta hipótesis se desarrollarán tres objetivos específicos, que se describen a continuación.

- 1) Analizar los cambios en las variables de los flujos financieros y de comercio internacional respecto a países que hayan tenido situaciones de negociación de acuerdos de paz.
- 2) Contrastar las diferentes teorías respecto al fin de conflictos armados y sus consecuencias con los históricos de las variables en los países seleccionados.
- 3) Proyectar los cambios financieros y de comercio internacional para diferentes escenarios a partir de variables cualitativas específicas observadas del estudio de casos de posconflicto en otros países.

La investigación estará basada en una metodología cualitativa y de tipo no experimental, es decir, que solo se observa el comportamiento de las variables con el fin de analizarlas (Sampieri, Collado, & Lucio, 1991). Adicionalmente el método de prospectiva será un pilar importante en la metodología aplicada para el cumplimiento y debido desarrollo de cada uno de los objetivos anteriormente mencionados.

La estructura de este documento de monografía se dividirá en cinco capítulos. En el primer capítulo se presenta una conceptualización de las teorías, explicando a fondo las variables que se aplican en cada una de ellas y el porqué de su utilidad en la presente investigación. En el segundo capítulo se expone la metodología empleada. El tercer capítulo presenta el análisis de la historia de los países guía, descripción de la recolección de datos y su justificación, y la explicación de la evaluación cualitativa de cada variable. En el cuarto capítulo se contrastan los datos de cada país con las teorías, con el fin de notar la aplicabilidad en el actual proceso de paz. En el quinto capítulo se construyen los escenarios cumpliendo el tercer objetivo de la investigación, a partir del método de la información de los países guía obtenida de fuentes secundarias, adicionalmente se entrevista a un grupo de profesionales que han tenido relación con el posconflicto con el fin de comparar la opinión, punto de vista y perspectiva que tiene cada uno de los expertos desde su conocimiento.

1. ASPECTO TEÓRICO EN LA RELACIÓN CONFLICTOS Y VARIABLES ECONÓMICAS

Con el fin de realizar una aproximación teórica enfocada al presente trabajo se pretende exponer varias teorías para saber cuál se aproxima al propósito del mismo. En primer lugar se aclarará la definición de posconflicto, luego se explicarán las primeras teorías expuestas a principio del siglo pasado sobre las guerras y su efecto en la economía, frente aquellas teorías más recientes que fueron modificadas de acuerdo al contexto actual de un mundo globalizado, afectado por las variables económicas, sociales y culturales de los demás países dada la interdependencia de las naciones. Finalmente se concluirá qué argumentos teóricos serán tomados en cuenta para ser desarrollados metodológicamente más adelante.

1.1 UNA APROXIMACIÓN HACIA EL TÉRMINO DE POSCONFLICTO

De acuerdo a la situación actual que vive Colombia acerca de las negociaciones que se llevan a cabo en la Habana-Cuba con el Gobierno Nacional y las FARC, es importante aclarar qué se entiende por posconflicto de acuerdo a varios enfoques. La palabra posconflicto está siendo ampliamente utilizada por la academia, por los medios de comunicación y por la gente del común, por lo tanto es indispensable puntualizar lo que este concepto significa. Para empezar es importante destacar que varios autores difieren en el concepto exacto del posconflicto, y en el momento justo donde se puede indicar que un país está en tal situación. Por ejemplo, el posconflicto puede ser el periodo que sigue luego de una superación total o parcial de conflictos armados o una disminución de ataques, secuestros, etc., en el cual no se considera el conflicto como activo (Universidad del Rosario, 2015). También se considera que un país está en posconflicto cuando por ejemplo, el número de homicidios disminuye a causa del conflicto por debajo de un número determinado, es en ese momento donde se habla de la construcción de paz, momento en el cual se pretende fortalecerla con el fin de evitar que el conflicto surja de nuevo. Sin embargo es importante mencionar que es posible hablar de posconflicto incluso si no existe una construcción de paz, en especial en zonas donde se han debilitado los actos bélicos por parte de las organizaciones terroristas (Ugarriza, 2013). Además autores como Brahimí (2007) señalan que para haber un escenario de posconflicto debe haber una ausencia de guerra, pero no necesariamente una paz absoluta. También se menciona que el posconflicto no denota que debe haber un término total de

actos terroristas sino una disminución de los mismos, que dan una ventana de esperanza para lograr la paz total (Tzifakis, 2006).

De acuerdo a lo anterior cuando se mencione la palabra posconflicto en el documento se entenderá este como: un escenario en el cual los actos bélicos por parte de los grupos armados ilegales disminuyen a comparación de sus actos terroristas hechos en años anteriores, sin necesidad de señalar que hay una paz total, de esa manera no es necesario que se firme el acuerdo paz en Cuba siempre y cuando los ataques terroristas por parte de las FARC disminuyan. Esta afirmación de posconflicto puede ser confirmada por las experiencias de los países guía los cuales se expondrán más adelante. Para llegar a tal comparación se mostrará inicialmente el carácter teórico de las guerras civiles y su relación con la economía, como se analizará a continuación.

1.2 TEORÍAS SOBRE LA PAZ Y LAS VARIABLES ECONÓMICAS

La relación entre la paz y las variables económicas de una nación es un tema que ha inquietado a los economistas a lo largo de la historia, es así como desde principios del siglo XX, uno de los economistas más reconocidos en los últimos años como lo es Keynes (1919), analizó esta problemática enfatizada no hacia las guerras internas o civiles, sino hacia las guerras entre naciones como lo fue el caso de la Segunda Guerra Mundial que se presentó en Europa.

En el libro denominado *las consecuencias económicas de la paz* el cual fue publicado hacia 1919, Keynes presentó algunas críticas hacia la conferencia de paz que se había realizado en París, con el nombre de tratado de *Versalles*. Predijo el escenario en el cual Alemania bajo las excesivas medidas impuestas por los demás miembros del continente europeo, especialmente Francia, no se iba a quedar quieta e iba a actuar, produciéndose así la Segunda Guerra Mundial; si se hubieran tomado las medidas que Keynes (1919) proponía para la conferencia de paz como lo eran, una indemnización por un valor más razonable el cual Alemania podía pagar, un tipo de política librecambista sin imposición de aranceles, entre otras, la Segunda Guerra Mundial se hubiera podido evitar. Con base en Herbst (1990), las guerras civiles tienden a debilitar el estado al contrario de las guerras internacionales que tienden a fortalecerlo, es por tal motivo que a continuación se mencionan más autores que citan las guerras internas y sus consecuencias económicas, las cuales tienen un uso más acorde al caso colombiano.

De acuerdo a Justino (2010), quien analiza las consecuencias de las guerras civiles sobre la pobreza, este tipo de conflicto violento se ha vuelto el más común desde la Guerra Fría, que se presentó desde mediados hasta finales del siglo pasado. Este tipo de conflicto interno se presenta mayormente en países con ingresos bajos en donde los recursos naturales juegan un importante papel, no solo debido a que estos suelen ser limitados sino que también este tipo de recursos en forma de montañas y selvas facilitan el nacimiento y posterior escondite para los grupos ilegales, otra razón que expone que este fenómeno se vive en países con ingresos bajos es que normalmente este tipo de países gozan de instituciones gubernamentales débiles y que por ende no hacen presencia en todo el territorio. Según el autor las guerras civiles afectan en gran medida a la población del Estado que las padece, por esta razón este tipo de conflicto es identificado como una de las principales causas de la duración de la pobreza alrededor del mundo.

Al igual que los autores mencionados anteriormente, otros economistas han intentado examinar la paz y sus consecuencias económicas, como es el caso de Collier (1999) en su trabajo conocido como *Las consecuencias económicas de la guerra civil* (en su título original “*On the Economic Consequences of Civil War*”), en este caso el autor destaca que las guerras civiles pueden ser más perjudiciales para un país a comparación de las guerras internacionales, debido a que se producen en todo el territorio nacional. Además el autor intenta probar su teoría en la cual explica que en un escenario de paz la economía de un país tiende a beneficiarse más que en un escenario con guerras internas.

El autor mide este fenómeno a través del PIB y su composición en la economía. Collier (1999) resalta que existen cuatro maneras por las que una guerra civil puede afectar la economía, la primera es a través de la destrucción de recursos en la cual la fuerza laboral es asesinada o los puentes son destruidos; la segunda es a través de la desorganización presentada a través del desorden social, por ejemplo, aumenta la inseguridad vial y aumenta el costo de comercialización; el tercer efecto que expone el autor es el de la desviación del gasto público, haciendo más grande la porción del mismo en gastos como seguridad a través del fortalecimiento del ejército o la policía; el último factor y como respuesta a circunstancias propias de una guerra civil, se menciona la sustitución de portafolio, en el cual los agentes privados sacan sus activos del país, activos entendidos como humanos, físicos y de capital financiero.

Collier (1999) expone su teoría a través de un modelo Cobb-Douglas¹ en la cual utiliza variables como el PIB en los cuatro escenarios descritos anteriormente, y luego concluye que las guerras civiles tienen efectos a largo plazo que pueden influir en el nivel y en la composición del PIB de un país. También concluye que entre más antigua la guerra, más probable es que haya un dividendo para la paz a que la guerra persista como se explicará más adelante. Además afirma que la variable más afectada bajo un escenario de guerra civil es la del bienestar de la sociedad. El autor realiza también un modelo práctico para probar su teoría apoyado en autores como Knight (1996) utilizando 79 países guías con variables involucradas como el crecimiento del PIB *per cápita* anual, el gasto militar, el número de meses de la preguerra y el número de meses de la posguerra, el modelo es probado con datos entre los años 1969 – 1989.

Finalmente, el autor afirma que bajo su teoría la economía de un país tiende a beneficiarse más en un escenario de paz comparado con un escenario donde se presenten guerras civiles, debido a que acorde a su modelo el PIB *per cápita* anual disminuye 2,2% a comparación de los países que no poseen este tipo de problemas sociales. Este comportamiento es derivado de dos maneras, la primera debido a que la guerra reduce directamente la producción y la segunda es que se reduce el capital social a través de la destrucción, desorganización, desviación y la sustitución del portafolio, las cuales afectan de manera diferente a los sectores de la economía. Desde luego los sectores más afectados por esta problemática social son los sectores intensivos en capital en los cuales se encuentran la manufactura, la construcción y el transporte (Collier, 1999).

La teoría de Collier (1999) es consistente y compatible para el caso colombiano, de esa manera se tomarán algunas ideas de su modelo como el cálculo del PIB anual, así como el número determinado de años con el fin de evaluar los comportamientos de las naciones que han tenido o tienen este tipo de problemas sociales. También se utilizarán variables como la balanza comercial de bienes y servicios respecto al porcentaje del PIB, como también la variable comercio² en

¹ Modelo definido por Cobb y Douglas en 1928 para la determinación de la función de producción en la cual se utilizan variables exógenas y endógenas (Toro, García, Aguilar, Acero, & Perea, 2010).

² Según Banco Mundial (2015) la variable de comercio es definida como la suma de las importaciones y las exportaciones como proporción del producto interno bruto. Si el resultado de esta variable es 0% significa que no existe comercio exterior, y si el resultado es 100% la economía está totalmente abierta al comercio exterior.

proporción del mismo, y el nivel de inversión extranjera directa también como proporción del PIB. Es una teoría muy acorde y con argumentación sólida a través de modelos econométricos que brindan confianza en el resultado, aunque el propósito del presente trabajo no es el de brindar resultados cuantitativos con modelos econométricos. El modelo de Collier (1999) es una gran aproximación para cumplir los objetivos propuestos, a continuación se expondrá la relación entre el beneficio de la paz y la terminación de la guerra con el fin de tomar argumentos teóricos para realizar una comparación entre los países guías y el caso colombiano.

1.3 DIVIDENDO PARA LA PAZ, BENEFICIO EN EL POSCONFLICTO

Como se mencionó anteriormente uno de los beneficios derivados de un escenario exitoso del posconflicto es el dividendo de la paz, como lo dice Collier (1999) es más probable que suceda en guerras civiles más prolongadas, de esta manera a continuación se explicará la teoría del dividendo de la paz y lo relacionado a este.

Intriligator (1996), profesor de economía de la universidad de California, menciona la importancia del fin de un conflicto armado, mencionando el aspecto teórico del dividendo de la paz como un beneficio derivado de un gasto menor en defensa transferido a otros propósitos económicos con el fin de beneficiar la producción civil. Sin embargo es importante aclarar que esto sucede a largo plazo ya que se habla de que se incurre en un costo en el momento del fin de la guerra civil, debido a que se presenta el desempleo de los recursos que habían estado involucrados en el conflicto. Sin embargo los últimos efectos no son costos sino son beneficios dada la recontratación de quienes estaban desempleados con el fin de convertir bienes para la población civil de manera legal; tal efecto no ocurre a corto plazo, debido a que se debe convertir la producción militar en producción civil que al final beneficia la sociedad, para tal fin no es necesario el simple hecho de transferir fondos de un sector a otro como lo dicen algunos políticos, sino es un asunto de cambiar la mezcla armas vs alimentos (en inglés *guns vs butter*) como se explicará más adelante, con el fin de dar una transición del sector militar al sector productivo de forma eficiente. De esta manera se podría aprovechar a aquellas personas que se dedicaban a hacer armas para la producción de otros productos, el dinero con que se compraban armas se puede destinar a la compra de bienes productivos y el lugar donde se fabricaban objetos bélicos se puede utilizar para la fabricación de

bienes de carácter no bélico. Respecto a esta teoría se deduce que las variables que más influencia poseen en el desarrollo del mismo son, el PIB y el crecimiento del PIB.

El autor defiende su posición dando como ejemplo la reducción del presupuesto para la guerra que se dio en Estados Unidos y los aliados de La Organización del Tratado del Atlántico Norte (OTAN) al final de la Guerra Fría, y cómo este presupuesto puede ser utilizado para otros sectores de la sociedad. Aclara que algunos países poseen altos niveles de presupuesto para la guerra y que este fenómeno se da principalmente en países que tienen conflictos que no necesariamente son internos.

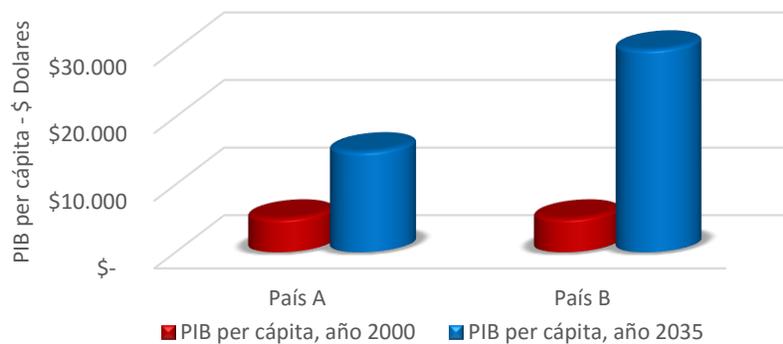
Autores como Brauer y Marlin (2009) no solo mencionaron el tema sobre los beneficios del dividendo de la paz sino también calcularon un caso hipotético para el año 2007, en el cual no habría guerras en el mundo. Para este caso el PIB hubiera sido un 13,1% mayor al realmente presentado ese año, a la vez los autores categorizan el dividendo de la paz en dos partes “la paz dinámica” que es el rendimiento económico obtenido por la liberación de recursos como son de capital, físicos y los más importantes los recursos humanos. En el caso hipotético del fin de la violencia para el año 2007 los autores estimaron que las pérdidas mundiales bajo este tipo de paz ascenderían a los 4,8 billones de dólares estadounidenses. La segunda es “la paz estática” que se obtiene de transferir la producción de industrias bélicas a otras industrias mucho más productivas para la sociedad, la pérdida para el mundo con este tipo de problemática asciende a más de 2 billones de dólares.

Para el 2010 de igual modo se realizó un estudio sobre el dividendo de la paz, y se concluyó que cada año se podría aumentar el doble del crecimiento del PIB mundial si no hubiera guerras en el mundo. Además, se destaca que la pérdida por el dividendo de la paz en el mundo no es recuperable. Conjuntamente desde un punto de vista empresarial, se enuncia que los países con ingresos más altos y guerras internas tienen en términos absolutos mayores ganancias por el dividendo de la paz, lo que los hace más atractivos para las empresas multinacionales (Schippa, 2010). Es importante destacar que la pérdida por la violencia para el mundo en términos generales en cuatro años (2006-2009) fue de 28 billones de dólares estadounidenses, pero este sería el valor si el 100% de la guerra se acabara. Sin embargo en un escenario un poco más realista, ¿qué pasaría si tan solo desapareciera el 25% de la violencia respecto a las guerras internas en el mundo?, en este caso el mundo tendría 1,75 billones de dólares estadounidenses más, los cuales podrían ser

utilizados en programas para la comunidad o en un sistema productivo que al final beneficie a la sociedad en su conjunto. Es tanta la pérdida por la presencia de las guerras internas en el mundo, que respecto a los cuatro años mencionados solo en la paz dinámica se han perdido 18,4 billones de dólares, para dar una idea más exacta sobre esta problemática, la cifra mencionada representa el valor de las economías en conjunto de países como Indonesia, India, Brasil y Rusia para el año 2010 (Schippa, 2010).

Los efectos de un conflicto interno a largo plazo son mucho más serios de lo que se cree, por ejemplo, como se muestra en la *gráfica 1*, en el caso hipotético de que hayan dos países con igual PIB *per cápita* y uno de ellos incurra en una guerra interna, el país con el problema social (país A) llegaría a crecer anualmente 2% menos que su país vecino (país B), así las cosas si la guerra persiste a lo largo de 35 años, el PIB *per cápita* del país B que no presenta una guerra interna podría ser dos veces mayor a su contraparte que 35 años antes tenía el mismo valor del PIB *per cápita* (Schippa, 2010).

Gráfica 1. Pérdida por el conflicto, representada en PIB per cápita

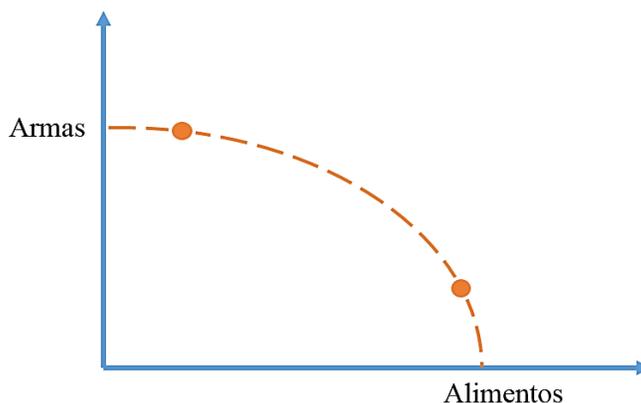


Fuente. Elaboración propia con base en (Schippa, 2010).

Como se mencionó anteriormente el dividendo de la paz no se obtiene por el simple hecho de cambiar fondos de la actividad de defensa del país a otra rama de desarrollo, sino que esta transformación del gasto en defensa incluye un cambio de trabajo, capital y demás recursos, destinados hacia la defensa de un país a un rubro dedicado hacia la actividad civil. Es el caso de la teoría de “*guns vs butter*” o armas vs alimentos en su traducción al español, el cual considera que un aumento en el gasto en defensa es contradictorio hacia el crecimiento económico de una nación

(Guaresma & Reitschuler, 2003) y es representado a través de coordenadas Y (armas) y X (alimentos) de manera muy similar al argumento de fronteras de posibilidades de producción (*ver figura 1*).

Figura 1. Relación de inversión entre armas vs alimentos



Fuente. Elaboración propia con base a Sanders (2009).

Además el argumento de armas vs alimentos ha traído una discusión entre la decisión de la distribución del gasto público, justificando así que un dólar invertido en defensa es un dólar que se deja de invertir en programas locales para el crecimiento del producto interno bruto (Harrison, 2010), lo cual afecta la economía de la sociedad si se tiene en cuenta el volumen que se destina a la guerra de algunos países que poseen conflictos internos o con otros países.

El dividendo de la paz es una teoría que menciona diferentes temas en una nación, resaltando sus beneficios particularmente a largo plazo, además es una teoría que menciona variables, como PIB, el gasto militar, el crecimiento del PIB entre otros. Es una teoría acorde al caso colombiano dada la situación del conflicto y las pérdidas en que incurre el estado colombiano por esta problemática. Los autores que mencionan el dividendo de la paz también explican la relación de este, respecto a la inversión extranjera, sin embargo, en esa parte se tomarán teorías más consistentes como el Riesgo País que se explica a continuación.

1.4 MEDICIÓN GRADO DE CONFIANZA DE LOS INVERSIONISTAS

Respecto a la relación inversión extranjera y conflictos armados, los extranjeros se ven atraídos a invertir en los países donde el riesgo de insolvencia sea menor, para ellos se estableció un riesgo medido para cada país con el fin de establecer la seguridad de la inversión. Este riesgo es denominado “Riesgo País”, el cual analiza factores económicos, sociales y políticos dentro de los cuales se estudian varios factores tales como, la estructura y la estabilidad social y política de un país (Tagle, Checa, & Sala, 2008). Dentro de ese factor se estudia el riesgo de la inversión respecto a problemas sociales como los conflictos internos en particular el caso de la guerrilla en Colombia.

Con el fin de medir el “Riesgo País” de un modo teórico a uno práctico, la firma internacional JP Morgan Chase emite un índice denominado *Emerging Markets Bond Index* (EMBI), el cual analiza este tipo de riesgo en mercados emergentes. Básicamente se mide el riesgo que tiene un país de no cumplir sus deudas, la calificación empeora cuando aumenta el riesgo por tres razones principales que son de tipo económico, político y social. Además se analiza un riesgo denominado genérico, el cual se presenta cuando el sector privado incumple sus deudas a raíz de las tres razones mencionadas anteriormente (Vela, 2011).

Sin embargo la firma JP Morgan no es la única entidad que emite este tipo de riesgo, existen varias entidades encargadas de valorar el “Riesgo País”, es el caso del “Riesgo País EIU” (*Economist Intelligence Unit*) hecho por el grupo *The economist* a través de su unidad de inteligencia. Esta institución se encarga de comparar y medir el riesgo crediticio de diferentes países del mundo. El modelo utilizado para medir el Riesgo País por la entidad mencionada fue hecho en 1997 con el fin de ayudar a los inversionistas a tomar decisiones con base en datos comparados de los 128 países estudiados, los cuales son países desarrollados y en vías de desarrollo (*The Economist Intelligence Unit*, 2014). Este tipo de Riesgo País es el escogido para realizar la comparación de la presente investigación dada la confiabilidad y disponibilidad de los datos allí obtenidos. El Riesgo País EIU usa indicadores cualitativos y cuantitativos, cubriendo seis categorías esenciales, las cuales son el riesgo soberano, medido por el peligro que tiene el país de incumplir sus deudas a los acreedores por su soberanía; el riesgo monetario medido de acuerdo al riesgo de una devaluación severa frente a monedas de referencia como el euro o el dólar estadounidense; el riesgo del sector bancario medido frente al apuro de insolvencia del mismo sector frente a los

depositantes o acreedores; el riesgo político en el cual se evalúa la estabilidad política del país para saber el compromiso de este para cumplir con sus obligaciones y la no afectación del mercado monetario; el riesgo de la estructura económica que no es más que el análisis de las variables macroeconómicas de la nación estudiada; finalmente se evalúa el riesgo general del país el cual es tomado por el promedio de los puntajes de los riesgos sector bancario, monetario y el soberano (The Economist Intelligence Unit, 2014).

Con el fin de analizar el grado de confianza percibido por los inversionistas se utilizará el Riesgo País EIU, ya que analiza riesgos más puntuales como los mencionados anteriormente y abarca los países guía que se utilizarán para la metodología explicada más adelante.

En conclusión se utilizará una mezcla de las referencias teóricas mencionadas anteriormente, entre la teoría de la duración de la pobreza debido a las guerras civiles, teoría del beneficio económico en escenarios de paz, el dividendo de la paz, y el Riesgo País EIU. Estas teorías son útiles para dar un indicio sobre los cambios que podrían tener las variables de los flujos financieros y de comercio internacional, lo anterior se usará en el desarrollo del documento debido a la situación económica y social que enfrenta actualmente Colombia, que es descrita en su mayoría por las teorías anteriormente mencionadas y debido a que a la fecha se puede decir que Colombia enfrenta una situación de posconflicto con respecto a las FARC. Para realizar un análisis sobre esta situación se utilizarán variables como, el PIB, el porcentaje anual del crecimiento del PIB, la entrada de IED, la balanza comercial de bienes y servicios, el gasto militar, y el comercio (todas con respecto al porcentaje del PIB). Estas variables ofrecen un amplio espectro de investigación con las cuales se analizará el caso del posconflicto en los cinco países guía, los cuales han tenido este tipo de problemáticas sociales para finalmente abordar el caso colombiano y dar respuesta a la pregunta de investigación.

2. ETAPAS DE INVESTIGACIÓN

Para explicar la estructura implantada en la metodología de la presente monografía se expone el proceso de la elección sobre los métodos de investigación. Para ello se definirá tipos, diseños y

herramientas de investigación existentes y se explicará porque se eligió cada uno de los elementos utilizados.

2.1 DEFINICIÓN DEL TIPO DE INVESTIGACIÓN

Teniendo en cuenta que el investigador puede elegir varios tipos de estudios a realizar de acuerdo al enfoque que se desea dar al desarrollo de la pregunta de investigación, es necesario aclarar cuáles existen según Sampieri, Collado, & Lucio, (1991) y cuál se implementará en la metodología del presente proyecto.

- Estudios exploratorios: son los que tienen como objetivo indagar sobre un tema poco estudiado o que aún no ha sido estudiado a profundidad a través de observaciones.
- Estudios descriptivos: los que el investigador busca medir independientemente cada una de las variables con el fin de describir posteriormente lo que se investiga a través de datos.
- Estudios correlacionales: tienen como objetivo saber cómo se comporta un conjunto de variables a través del conocimiento del comportamiento de otras variables con las cuales se relacionan.
- Estudios explicativos: son aquellos en los que se busca explicar las causas del cambio de las variables de acuerdo a una situación.

Teniendo en cuenta que para desarrollar la pregunta del presente trabajo se encontró que no existen muchas investigaciones acerca del tema específico a desarrollar, es por esta razón que se decide que el enfoque será de tipo exploratorio. Después de definir el enfoque de la investigación se procede a definir el diseño o método a aplicar para resolver la pregunta de investigación.

2.1.1 Diseño de investigación utilizado

Existen dos tipos de estrategias para contestar la pregunta de investigación.

- El experimental en el cual se realiza una investigación a partir de la manipulación intencional de las variables, con el fin de estudiar posibles efectos dentro de una situación controlada por el investigador. Es también conocido como análisis cuantitativo.
- El no experimental consiste en realizar un análisis del comportamiento de un conjunto de variables con el fin de observar los fenómenos tal y como se dieron.

La elección del diseño a utilizar es el no experimental debido a que se realizará un análisis de los cambios presentados en los países con los cuales se realizará un posterior estudio.

El diseño no experimental se divide a su vez en dos tipos teniendo en cuenta la cantidad de tiempo y el tipo de grupos a estudiar, según Sampieri et ál. (1991) el primero es el diseño transversal que consiste en el análisis de las variables en un momento dado, y el segundo es el longitudinal en el cual se investiga cómo evolucionan las variables analizadas en un lapsus de tiempo específico. Dado el propósito de la investigación se aplicará el tipo longitudinal debido a que se pretende estudiar el comportamiento de las variables de países guías durante un lapsus de tiempo definido, pero este tipo de diseño a su vez se divide en tres.

- Tendencia
- Evolución de grupo
- Longitudinales de panel

El tipo de diseño que se ajusta a la investigación es de tipo exploratorio, de diseño no experimental longitudinal, de panel comprendido entre cinco años anteriores y posteriores del punto de inflexión, el cual será el año en que se efectuó la firma del acuerdo de paz o del año en donde se declaró el triunfo de las Fuerzas Militares.

2.2 MÉTODOS DE INVESTIGACIÓN CUALITATIVA

Para poner en marcha el diseño de la investigación cualitativa o también llamada de tipo no experimental es importante saber el tipo de información y las fuentes de obtención de los datos que se analizarán. Para ello según Munarriz (1992) el diseño anteriormente planteado se dispone de las siguientes opciones.

- Estudio de casos
- Fenomenológica
- El método Investigación-acción
- Etnográfica

Como se mencionó anteriormente, para el desarrollo y cumplimiento del primer objetivo específico de esta investigación, se aplicará el método estratégico de estudio de casos múltiples, escogido por la trascendencia histórica de esos procesos de negociaciones o los procesos de derrota militar, además de una serie de criterios establecidos por los investigadores para que cumplan los objetivos; esto condujo a elegir dos grupos de países, el primero compuesto por tres países los cuales evidenciaron el escenario optimista y el segundo compuesto por dos países que enfrentaron el escenario pesimista, los cuales se explicarán más adelante.

A continuación se explica bajo qué herramientas se ordena la información y con los cuales se pueden llegar a terminar de cumplir los demás objetivos de la investigación.

2.3 HERRAMIENTAS DE OBTENCIÓN DE LAS VARIABLES

Para cumplir el diseño exploratorio ya mencionado es indispensable la utilización de herramientas útiles para la obtención de datos, es por eso, que se utilizará el análisis documental y la observación como instrumentos indispensables durante todo el desarrollo de la investigación.

Las fuentes que serán útiles para la aplicabilidad de estas herramientas estarán basadas en la información secundaria a partir de revisión documental de libros e informes que establezcan relación con el tema, ya sean de tipo institucional o académico y también por medio de fuentes como el Banco Mundial base de datos de desarrollo mundial, la Organización Mundial del Comercio (OMC), el Banco Interamericano de Desarrollo, y demás instituciones u organizaciones nacionales e internacionales.

2.4 VARIABLES A ANALIZAR

Teniendo en cuenta las teorías aplicadas a la investigación, se analizaron algunas variables macroeconómicas las cuales fueran de fácil acceso a su comportamiento histórico de todos los

países guía a analizar, con el fin de poder contrastar el comportamiento real que tuvieron con las teorías.

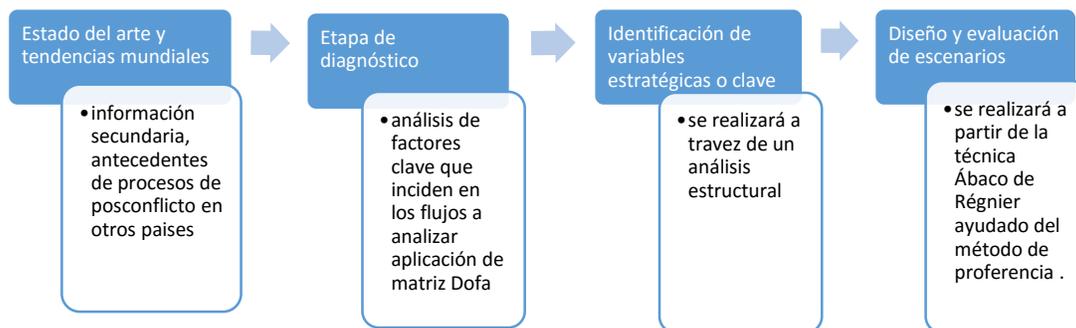
Específicamente las variables a tener en cuenta de acuerdo a las teorías son:

- El dividendo de la paz hace uso de la variable de gasto militar.
- La teoría del beneficio económico en escenarios de paz hace uso de las variables balanza comercial de bienes y servicios, grado de apertura comercial y la entrada de la IED.
- La teoría del riesgo país analiza varios factores socioeconómicos importantes para los inversionistas y crea a partir de ellos el indicador que mide el riesgo de no pago de un país.
- La teoría de la duración de la pobreza debido a Guerras Civiles hace uso de las variables PIB y crecimiento del PIB.

2.5 MODELOS DE PROSPECTIVA PROPUESTO

Para la realización de un buen proceso de construcción de los escenarios para los flujos financieros y de comercio internacional en Colombia, se plantea un modelo de prospectiva ajustado para el desarrollo del presente proyecto el cual se divide en cuatro etapas.

Figura 2. Modelo De Prospectiva Propuesto



Fuente. Elaboración propia con base en Correa, 2011.

Como se muestra en la *figura 2*, en primera instancia la etapa del estado de arte y tendencias mundiales se realiza mediante el diseño de investigación anteriormente explicado el cual será de tipo exploratorio cualitativo por medio del estudio de casos múltiples.

En segunda instancia se tiene la etapa diagnóstico que se apoyará en la aplicación de una matriz DOFA la cual según Mojica (2008) “sirve para precisar las fortalezas, debilidades (endógenas) y

oportunidades, amenazas (exógenas)” (pág.3), esto con el fin de tener en cuenta cuáles son los eventos que pueden llegar a afectar el resultado de la investigación, debido a que los investigadores no pueden determinar cuándo se pueden producir y la magnitud de los efectos.

En tercera instancia en la etapa de identificación de variables estratégicas o clave se utilizará el *software* MICMAC que proporcionará ayuda para la realización de la técnica de análisis estructural, además del plano cartesiano donde se vea la motricidad y dependencia de las variables (Mojica, 2005), con el propósito de confirmar si las variables que se analizan efectivamente tienen una relación estrecha con el propósito del modelo de prospectiva sugerido.

Como proceso final y más importante se plantean tres escenarios los cuales se abordarán mediante el uso de dos técnicas con el fin de proporcionar un análisis más amplio de cada uno de ellos. La primera técnica a aplicar será la de ejes de Peter Schwartz, en donde se utilizará la información secundaria ya obtenida de países guía y del comportamiento económico interno, poniendo cuatro factores en los ejes que permiten la configuración de los escenarios y el análisis (Montes, 2014). La segunda técnica a utilizar será la del Ábaco Régnier, en la cual se hará uso de las opiniones de los expertos sobre qué tan probable es el escenario que según la investigación es el óptimo para la economía colombiana, para luego categorizar los resultado por colores del semáforo (Correa, 2011).

3. CONTEXTOS MUNDIALES

Como se expuso anteriormente la presente es una investigación de tipo exploratorio de carácter cualitativo de tipo no experimental, que se apoya en el estudio de casos para el desarrollo del modelo de prospectiva. Para ello se segmenta este capítulo en dos partes. En la primera se observará una aproximación histórica de los países guía observando el contexto histórico y el desarrollo del proceso de posconflicto de cada país que será parte del estudio de casos. Y en la segunda parte se observará el comportamiento de las variables que se presentó en cada país analizando los cambios de flujos de comercio internacional y financieros.

Para la selección de los países que serán guía en la investigación a desarrollar se determinó que deberían cumplir con las siguientes características:

1. El proceso de paz se entabló entre el Gobierno local y una guerrilla interna.
2. Que tuviera más de 20 años en conflicto con dicha guerrilla.
3. Que fueran países que hayan pasado por alguno de los dos escenarios:
 - El escenario optimista o apuesta: en el cual hubo un acuerdo exitoso entre la guerrilla y el Gobierno, contemplando de esta forma un posconflicto estable, beneficioso para los flujos financieros y de comercio internacional.
 - El escenario pesimista: en el que no se llegó a un acuerdo exitoso entre la guerrilla y el Gobierno, pero se consiguió llegar a un posconflicto derrotando a la guerrilla mediante vía militar.

A continuación se explica el caso de cada país escogido con el fin de contextualizar la información y los históricos de las variables a analizar.

3.1 APROXIMACIÓN HISTÓRICA DE LOS CASOS

El estudio de casos se dividirá en dos grupos como ya se mencionó, el primero conformado por tres países que a nivel mundial tienen el reconocimiento por llegar a un posconflicto por las vías del diálogo y su proceso transparente de negociación, y el segundo grupo conformado por los países que lograron el posconflicto por vía militar.

3.1.1 Países en escenario optimista

Se observa una breve aproximación histórica de El Salvador, Angola y Guatemala, los cuales tienen como característica el haber enfrentado una mesa de negociación con firma exitosa de paz entre una guerrilla interna y el Gobierno de cada país. En este caso dos de los tres países son del mismo Continente y uno se encuentra en África, lo cual permitirá observar si la ubicación afecta el proceso de paz que cada uno desarrolló y si los impactos en los flujos financieros y de comercio internacional varían según a las culturas.

3.1.1.1 *El Salvador*

El proceso de paz de El Salvador tuvo una duración de 10 años (1982-1992) en los cuales las dos partes negociadoras, el Frente Farabundo Martí para la Liberación Nacional (FMLN) y el Gobierno salvadoreño encabezado en sus inicios de la negociación por Alfredo Cristiani, se sentaron en una mesa de negociación con el fin común de establecer un cese definitivo de las hostilidades, pero siempre y cuando se cumplieran otras condiciones entre las partes. Como ente mediador por solicitud y acuerdo de las dos partes se llamó al Secretario General de Naciones Unidas en Septiembre de 1989, pero para más transparencia en el proceso el Secretario General nombra a Álvaro de Soto, diplomático peruano, como su representante especial (Fisas, 2010).

En Noviembre de 1989 el FMLN para demostrar su poderío militar arremete contra la población, y como respuesta a estas acciones las Fuerzas Militares salvadoreñas contratacan manteniendo aún el conflicto, pero paradójicamente aunque se presentaban aún acciones violentas ninguno quería dejar de luchar por el objetivo de dejar definitivamente la guerra, es por esta razón que el 4 de Abril de 1990 en Ginebra-Suiza se firma un acuerdo con el cual se daba inicio oficial del proceso de negociación en la subse de la Organización de las Naciones Unidas (ONU), pero el 21 de Mayo del mismo año es reafirmado dicho acuerdo con otro en Caracas-Venezuela en el que se estableció el cronograma y la agenda de la negociación, mostrando el diseño, orden y el tiempo que se pretendía que durara, pero tiempo después se dieron cuenta las partes que el proceso de paz tuvo un complicado desarrollo debido a que ninguna de las partes quiso ceder y se volvió una ilusión el cumplimiento de la agenda planteada en Caracas debido a la falta de tiempo (Ribera, 1994).

Tiempo después, en San José capital de Costa Rica, se entabla otro acuerdo en el cual el tema era los Derechos Humanos, el 26 de Julio de 1990, y como entidad garante en este tema se le pide a la ONU que intervenga, pero esta responde negativamente debido al no cese al fuego (Ribera, 1994).

En Abril de 1991 en México D.F., se logró terminar las negociaciones sobre el tema de la tenencia de tierras, también se hicieron reformas constitucionales de orden judicial, militar, electoral y de Derechos Humanos, en el mismo año se crea la Comisión de la Verdad con el propósito de investigar los graves hechos de violencia ocurridos desde 1980. Hasta Mayo de 1991 mediante la

Resolución 693 del Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas para El Salvador (ONUSAL) designa unos observadores para la verificación del cumplimiento de los acuerdos de Derechos Humanos realizados en San José, pero paradójicamente luego de este último acuerdo se arremetió ofensivamente de nuevo con ataques violentos, ante estos hechos se realizó una junta conformada por los cancilleres de los países centroamericanos y de la comunidad europea en donde se apoya el proceso de paz de El Salvador, pero luego en Managua-Nicaragua el FMLN presenta una propuesta en la cual exponen modificar el mecanismo operativo con el fin de quitarle trampas al proceso de negociación y establecer parámetros para darle fluidez al estancado proceso, pero el FMLN consideró necesaria la intervención de Estados Unidos para que respalde y haga cumplir las garantías para el cese al fuego, y es entonces el 31 de Diciembre cuando se firma el acuerdo de Nueva York.

Ya con la firma de ese último acuerdo se da el paso final, que es la firma del acuerdo de paz el 16 de Enero de 1992 en Chapultepec-México, dándole fin al proceso de paz y a la tan odiada guerra en El Salvador, posteriormente como resultado de la firma en Febrero se inicia la desmovilización y hasta Diciembre el FMLN es legalmente instituido como partido político dándole cabida a esa fuerza de participación política que este grupo tanto quería para la lucha de los que antes eran sus ideales socialistas como guerrilla (Mayorga, Cerén, Nikken, Horst, & Galindo, 2015).

Este proceso de paz ha sido admirado por su constancia y empeño en la solución pacífica del conflicto que por largas décadas atormentaba al país, por el cumplimiento que se le dio a cada uno de los puntos de la negociación, por la buena intervención de las entidades internacionales y por el buen manejo de las relaciones internacionales, este proceso ha sido modelo para muchos países que enfrentan procesos de paz.

3.1.1.2 *Angola*

Angola enfrentó 26 años de resistencia armada y 14 años de negociaciones entre el Movimiento Popular de Liberación de Angola (MPLA) y la Unión Nacional para la Independencia Total de Angola (UNITA) quienes eran las fuerzas rebeldes del país.

El primer acercamiento para el inicio del proceso de paz se dio en 1988 en donde lastimosamente no fue de carácter voluntario, se firmó un acuerdo en Nueva York el cual no tuvo mayor impacto

en el enfrentamiento armado, pero si tuvo un impacto internacional en cuanto a que se llamó la atención de la comunidad internacional sobre el conflicto que vivía esta Nación.

En Mayo de 1991 bajo el auspicio de la Comunidad Internacional se tiene el primer acuerdo oficial llamado el acuerdo de *Bicesse* y en Noviembre de 1994 se tiene el segundo acuerdo con el nombre de *Lusaka*, pero ninguno logra el cese al fuego, por el contrario en el 2002 el Memorando de *Luena*, también impulsado por la Comunidad Internacional, se destacó por el cese al fuego, mejorando el ambiente para una posible negociación en donde las dos partes acordaran voluntariamente proponer acuerdos para la paz (Fisas, 2010).

La primera negociación, en donde las partes implicadas en el conflicto establecen las condiciones y se ve el primer acercamiento voluntario al diálogo se da en 1990, bajo los auspicios de la Unión de Repúblicas Socialistas Soviéticas (URSS), Estados Unidos y Portugal con el fin de que el MPLA cambiara su ideología y abriera su mentalidad política para que considerara a Angola como estado multipartidista. Como resultado de ese primer encuentro, en 1991 con apoyo de Portugal como país garante del acuerdo de *Bicesse* que fue firmado teniendo como testigos a los presidentes Dos Santos y Savimbi, pero aún así las dos partes negociadoras no descartaban la derrota militar como forma de lograr imponer sus objetivos.

La ONU implantó una misión llamada Misión de Verificación de las Naciones Unidas en Angola (por sus siglas en inglés UNAVEM II) en la cual se supervisaba el proceso de desarme y por otro lado promovía la creación de un solo Ejército Nacional que tuviera como fin proteger a un solo pueblo unido.

Al MPLA se le dio la opción de participar como partido en las elecciones de Septiembre de 1992, teniendo como resultado la victoria, lo cual desató un disgusto entre los opositores como la UNITA iniciando nuevamente el conflicto que duro un año y medio. Pero en Noviembre de 1994 volvieron a establecer el proceso de negociación, esta vez con la intermediación de Alioune Blondin Beye, representante especial de Naciones Unidas, pero existió un grave inconveniente en cuanto a que la UNITA, no hizo parte de las jornadas de desarme y nunca paro con la explotación de diamantes con lo que se financiaba la guerra, es por esta razón que en 1998 se firma el Protocolo de *Lusaka*

en donde ambas partes debían concluir el proceso electoral bajo parámetros que mantuviera la cordialidad entre las partes (Escola de Cultura de Pau, 2003).

En el 2002 se firma el proceso de paz entre el MPLA y la UNITA, tras el asesinato del líder de la UNITA, lo cual generó un impacto positivo en la negociación, y tras la firma se forma un Gobierno de Unidad Nacional. Ese mismo año se le da reconocimiento de partido político a la UNITA y se oficializa la paz en el Memorando de *Luena* en el mes de Abril.

3.1.1.3 Guatemala

El proceso de paz en Guatemala se inicia en 1985 después del nombramiento de Vinicio Cerezo quien rompe con la dictadura militar iniciando así la transición democrática esperada por el pueblo guatemalteco, y es en el gobierno de Cerezo en donde se da el primer acercamiento entre las partes negociadoras, la Unidad Revolucionaria Nacional Guatemalteca (URNG) y el Gobierno. En 1986 se estipulan los acuerdos de Esquipulas I y II el cual tenía el lema de “paz por la democracia” dando paso a una de las comisiones clave para el desarrollo de la negociación conocida con el nombre de la Comisión de Reconciliación Nacional, encargada de unificar los grupos sociales con los acuerdos que se fueran dando, pero también se destacó ese mismo año al pastor luterano Paul Wee quien fue el promotor de los primeros acercamientos entre la URNG y los militares, dando un paso muy importante para el diálogo del tema desmilitarización de la partes, además se le atribuye la convocación al gran diálogo nacional que se presentó en 1989 (Fisas, 2010).

Las consultas de Oslo-Noruega en 1990 fue la primera reunión ente la URNG y la Comisión de Reconciliación Nacional la cual daría paso a encuentros consecutivos entre grupos políticos y sociales, que aportarían a las negociaciones. Estas reuniones se dieron en países como México, Canadá, España y Ecuador, dando paso a la gran reunión en 1991 entre las partes directamente implicadas estableciendo en Abril la agenda negociadora conformada por once puntos y en Julio se pasó al tema de la democratización del país, pero esto fue el inicio de 5 años más en conversaciones.

Hasta el año 1994 hace presencia la ONU con el acuerdo que marcó la reanudación de las negociaciones en México, y en 1996 fecha donde se firma la paz, esta misma organización internacional crea la Misión de Naciones Unidas de Guatemala quien verificaría todo el proceso

hasta el 2004. La firma del acuerdo de paz el 29 de Diciembre de 1996 se caracteriza por desarrollarse en un ambiente de hostilidad y por lo ambicioso del tratado. En 1999 se establece un referéndum en donde la población tenía que ratificar 13 acuerdos con 300 compromisos del ya firmado proceso de paz, pero se pierde dicho referéndum. Y en el 2007 se crea la Comisión Internacional de Impunidad en aras del posconflicto en Guatemala.

Como países garantes del proceso se encuentran Noruega, Colombia, Estados Unidos, Venezuela, México y España catalogándolos como los países amigos del proceso de paz guatemalteco (Alvarez & Pardo, 2002).

3.1.2 Países en escenario pesimista

Los siguientes países se caracterizan por haber tenido una Guerra Civil interna, la cual fue acabada o debilitada con estrategias militares en vez de diálogos como es el caso del grupo de los países anteriores, también es común que en los siguientes dos países de estudio se intentaron realizar conversaciones de paz pero no tuvieron ningún tipo de éxito. Los grupos armados que surgieron tuvieron un origen ideológico y luchaban por disminuir la desigualdad del país debido a que se presentaban elites quienes controlaban la mayor parte de las riquezas del estado. A continuación se expondrá una breve historia sobre el conflicto armado de los dos países clasificados en escenario pesimista.

3.1.2.1 Perú

El gobierno de Perú ha sido un gobierno democrático a pesar de las inestabilidades políticas que ha tenido a lo largo de su historia. Sin embargo tuvo una guerra social interna la cual costó la vida de más de 70.000 personas entre el año 1980 y 1999, pese a esto no ha sido desde 1980 que el país ha sufrido este tipo de problema social. En los años 60 se fundó un movimiento de izquierda, se hacían llamar el Movimiento de Izquierda Revolucionaria (MIR) sin embargo fue vencido militarmente por el Gobierno Nacional peruano en el año 1965 (Caston, 2013).

Luego a finales de los años 60 se fundó un pequeño grupo revolucionario comunista dirigido por el profesor filósofo Abimael Guzmán, quien se oponía a los privilegios de las élites políticas del Perú. Sus creencias eran fortalecidas por los pensamientos marxistas y por el ejemplo cubano de

Fidel Castro. El grupo revolucionario utilizaba tácticas militares para combatir contra el Gobierno peruano y se hacían llamar Sendero Luminoso, además en su más alto nivel logró un total de diez mil combatientes al margen de la ley, quienes tenían como objetivo cambiar las instituciones tradicionales peruanas por instituciones de tipo comunista.

Al mismo tiempo, en los años 80 operaba otro grupo de izquierda quienes se hacían llamar el Movimiento Revolucionario Túpac Amaru (MRTA) que trabaja a parte de Senderos Luminosos pero los cuales fueron debilitados en 1997. El debilitamiento de este grupo armado ilegal se dio a raíz de un procedimiento de rescate en el cual fueron asesinados 14 miembros del grupo guerrillero entre ellos los líderes de la organización, esto después de un secuestro realizado en la casa del embajador japonés en Perú, que dejó como resultado los 72 rehenes rescatados luego de ser retenidos ilegalmente por cerca de 4 meses (Gregory, 2009).

Pese a ello Sendero Luminoso seguía siendo el mayor grupo al margen de la ley en Perú, pero todo cambió después de 1992 año en el cual Abimael Guzmán fue capturado y puesto en una cárcel momento en el cual la organización disminuyó el número de ataques. Años después Guzmán hizo un llamado para realizar negociaciones de paz, sin embargo, el grupo quedó dividido en dos, entre los que querían seguir combatiendo y los que querían dejar las armas. Desde ese momento el grupo fue siendo más débil, tanto así que se adentró en la selva y el número de ataques disminuyó significativamente. Se dice que Sendero Luminoso es muy débil para volver a atacar las instituciones peruanas, sin embargo aún existe miedo debido a que el grupo paso de ser una guerrilla a ser de carácter narcotraficante (Gregory, 2009).

3.1.2.2 *Sri Lanka*

Sri Lanka es un país ubicado en el sur de la India, es una isla que fue colonia inglesa hasta 1948 cuando logró su independencia. Es caracterizada por su diversidad étnica y su gran parecido demográfico a la India debido a su cercanía y sus similitudes históricas. Precisamente desde principios del siglo pasado se empezó a notar la clara discriminación que tenía la mayoría étnica, los cingaleses contra los tamiles, pero el problema fue incrementando a través del poder político con que gozaba la mayoría, quienes hicieron por ejemplo que el cingalés fuera el idioma oficial

del país y que se presentaran ventajas hacia esta población como en el ingreso de estas personas a las universidades (Paz, 2010).

En 1972 la minoría Tamil que para la época era de 4 millones de personas se reveló contra el Gobierno de etnia cingalés quienes eran a aproximadamente 14 millones. Los tamiles conformaron un movimiento el cual fue llamado movimiento Tigres de Liberación de la Tierra Tamil (en adelante LTTE) fundado por Velupillai Prabhakaran. Al principio actuaba de manera netamente política pero después de 1983 esta minoría no aguantó más y se produjo una Guerra Civil reclamando sus derechos, y exigiendo una parte del territorio del país para formar su propio estado (Paz, 2010). La Guerra Civil tuvo tal impacto en el país que muchas personas tuvieron que salir de su región e incluso del país por los enfrentamientos que se presentaban entre el LTTE y el Ejército del país. Fue tal la magnitud de esta guerra que en el año 1993 lograron asesinar al presidente del país con una persona suicida perteneciente a la organización terrorista, así como también causaron la muerte del primer ministro indio Rajiv Gandhi. Estas acciones les daban el reconocimiento de ser una de las organizaciones terroristas más temidas, organizadas, y ricas del mundo, tanto así que se estima que para el año 2007 tuvieron ingresos de más de 3.000 millones de dólares y un ejército de hasta 15.000 miembros (Kugiel, 2009).

Ha sido la única guerrilla en el mundo que ha tenido su propia fuerza aérea y naval (BBC News, 2007), además llegó a ser tal el poder de esta organización que se apoderó de una cuarta parte del país con costas incluidas, y actuaba como un país independiente con su Banco Central, policía, poder judicial, etc. (Kugiel, 2009). Dadas estas condiciones el Gobierno de Sri Lanka propuso varias conversaciones de paz en los años 1995 y 2002 pero ninguna tuvo éxito. Desde el año 2005 la intensificación de la guerra fue mayor hasta el año 2009, año en el cual fue asesinado su fundador y comandantes cercanos. El grupo terrorista perdió su poder, hasta que en Mayo del mismo año, el presidente anunció la derrota al grupo guerrillero, dejando como saldo en los 25 años de guerra a más de 100.000 muertos en todo el país (Rawat, 2012).

3.2 OBTENCIÓN DE DATOS Y HECHOS ESTILIZADOS

Para comprobar las teorías y examinar si se cumplen o no, se analizan las variables mencionadas en el marco teórico, como el PIB, el crecimiento del PIB (% anual), el riesgo país EIU, el

porcentaje del PIB de las variables como la IED, gasto militar, balanza comercial de bienes y servicios y comercio, las cuales permiten identificar los cambios en los flujos comerciales y financieros.

La recolección de los históricos de las variables a estudiar de cada país guía, se realizó en un período longitudinal comprendido entre cinco años anteriores y posteriores del punto de inflexión el cual será el año en el que se efectuó la firma del acuerdo de paz o del año en donde se declaró el triunfo de las Fuerzas Militares. Cabe aclarar que cada país tiene fechas diferentes de estudio debido a que como se explicó anteriormente cada país tuvo un desarrollo diferente debido a su historia y a las circunstancias (*ver anexo 1*).

Posteriormente de la recolección y tabulación de los datos se realiza un análisis del comportamiento de las variables sobre su incremento o disminución según sea el caso en cada país mediante un estudio de hechos estilizados dividido en dos grupos de países, el primero lo conforman los países que cumplieron con el escenario positivo y el segundo los países que cumplieron con el escenario pesimista.

3.2.1 Países en escenario optimista

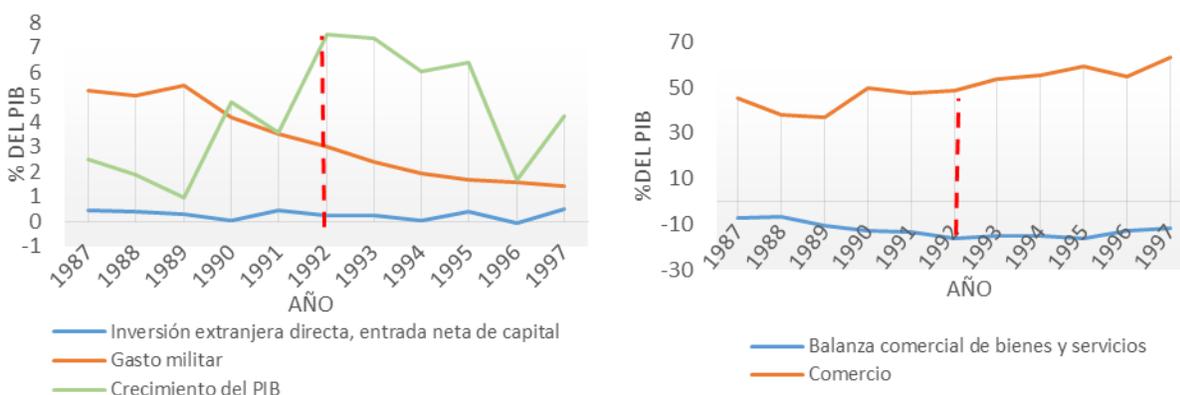
Partiendo del análisis del comportamiento de las variables de los países en escenarios optimista, se observó un impacto positivo en las variables estudiadas, debido a que se mejoró el ambiente económico mediante el uso de vías diplomáticas para la solución del conflicto armado. A continuación se hará una breve explicación sobre los cambios que presentaron las variables después de la firma del acuerdo en cada país.

3.2.1.1 El Salvador

El impacto que generó la firma de paz en la economía salvadoreña se muestra en el gráfico 2, por un lado el crecimiento del PIB después del punto de inflexión, que en el caso del Salvador es el año de 1992 en el que se efectuó la firma de la paz, se puede analizar que sufrió un cambio de tendencia negativa debido a una disminución constante, lo cual implicaría un desaceleración de la economía interna posiblemente bajo un supuesto de incertidumbre y factores externos; por otro lado, se puede visualizar los impactos positivos como la drástica disminución del porcentaje del

PIB invertido en gasto militar lo cual genera un impacto positivo debido a que ese dinero se pudo destinar a proyectos más productivos que la guerra, además del aumento del porcentaje del PIB en IED posiblemente por el aumento de la confianza en la seguridad del país.

Gráfica 2. Participación porcentual de algunas de las variables observadas en el PIB de El Salvador



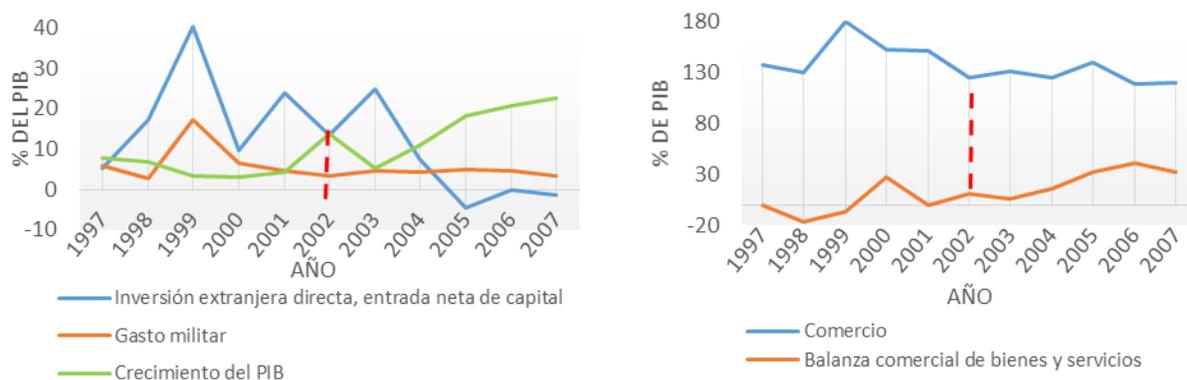
Fuente. Elaboración propia con base en datos del Banco Mundial.

Respecto al flujo de comercio internacional, El Salvador presentó un aumento en las dos variables, por un lado la variable de comercio se visualiza en la *gráfica 2* que a partir de la fecha de la firma de la paz se dio una apertura comercial más elevada aunque manteniendo la tendencia, y por el lado de la balanza comercial se visualiza la recuperación a partir del punto de inflexión solo que no tan marcada como se esperaba.

3.2.1.2 Angola

En la economía de Angola se vio un cambio marcado por el punto de inflexión que en este caso es el 2002 fecha de la firma de la paz (*ver gráfica 3*), en donde las variables como la IED después de tener un comportamiento inestable se presenta una disminución constante durante tres años consecutivos, posiblemente por una inseguridad en los inversionistas por diversos factores ajenos a la inseguridad que era una de las causas que influenciaba esta variable, además de la IED el incremento del PIB también tuvo un cambio del comportamiento a partir del punto de inflexión solo que de una manera positiva y constante durante cinco años.

Gráfica 3. Participación porcentual de algunas de las variables observadas en el PIB de Angola.



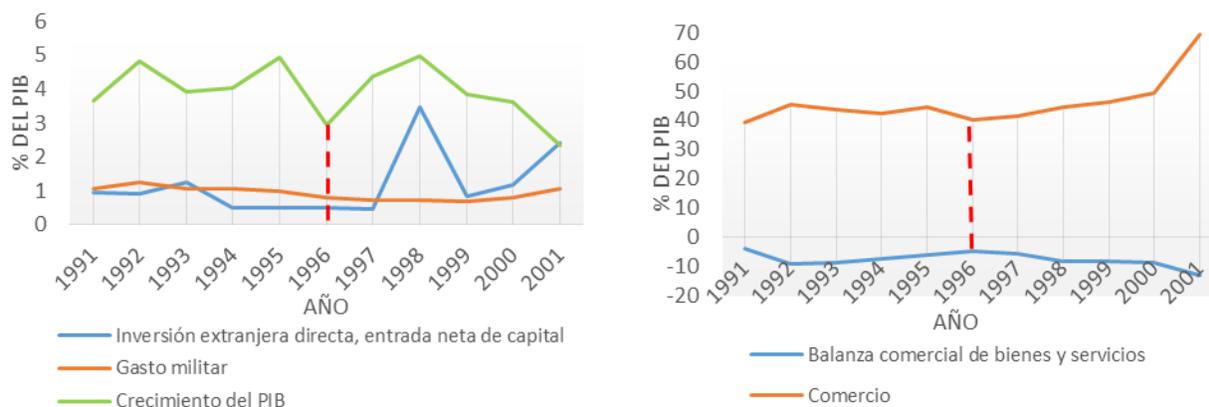
Fuente. Elaboración propia con base en datos del Banco Mundial.

Por el lado del comercio se evidencia que la balanza comercial ya traía un comportamiento positivo desde antes del punto de inflexión y después este mantuvo su tendencia, mientras que la variable de comercio sí presentó una caída de su porcentaje de participación en el PIB, es decir que el grado de apertura comercial disminuyó pero esto no fue a partir de la firma de la paz sino que ya tenía una tendencia negativa anterior que continuó, esto pudo ser producto de agentes externos a la negociación de la paz.

3.2.1.3 Guatemala

La economía guatemalteca durante tres años antes de la firma de paz, tuvo una etapa de incertidumbre total en los inversionistas extranjeros como se observa en la *gráfica 4* en donde la IED se mantuvo casi perfectamente constante y tras un año de haber pasado el punto de inflexión que en este caso es 1996 se registra un aumento en la confianza inversionista reflejado en incremento de la variable.

Gráfica 4. Participación porcentual de algunas de las variables observadas en el PIB de Guatemala.



Fuente. Elaboración propia con base en datos del Banco Mundial.

Otra muestra de incertidumbre sobre dicho proceso de paz efectuado en Guatemala se evidencia en el crecimiento del PIB durante el punto de inflexión, dada la desaceleración de la economía en el periodo 1995-1996, pero al año siguiente se retoma el comportamiento económico que anteriormente se presentaba tras el cumplimiento de los acuerdos de paz, esto quizás fue una desconfianza en el mercado interno sobre los acontecimientos políticos y impacto que estos generarían en la economía. En cuanto al gasto militar si se evidencia el mismo comportamiento que en los otros países el cual es una disminución paulatina de esa variable, pero en el período 1999-2001, se incrementó nuevamente por factores ajenos a la guerrilla Unidad Revolucionaria Nacional Guatemalteca (URNG).

En cuanto al comportamiento comercial del país, se evidenció que si bien el porcentaje de la balanza comercial en el PIB ya era negativo posterior a la firma de la paz, su comportamiento cambia al decrecer la variable lo cual significó que sus importaciones aumentaron y la industria interna disminuyó sus exportaciones. Por otro lado se evidencia que el comercio después de la firma incrementa paulatinamente, lo que implica que el nivel de apertura comercial sufre un impacto positivo para la economía quizás no tan marcado por el proceso de paz dado su ligero cambio de tendencia.

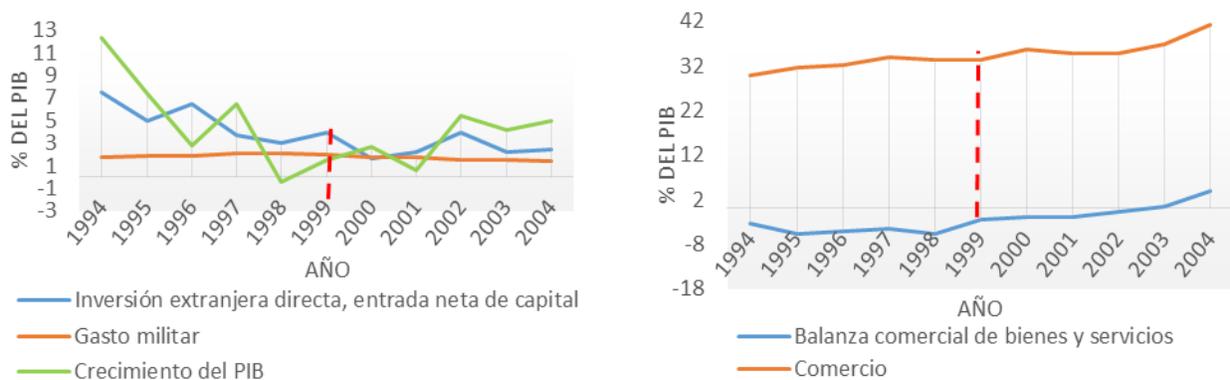
3.2.2 Países en escenario pesimista

Respecto al análisis del comportamiento de las variables de los países en escenarios pesimistas, estos registraron una mejora en sus variables económicas, que se presentó debido a la confianza de la economía que surgía desde el momento en el cual la guerra interna cesaba, pero el comportamiento no fue inmediato en algunos casos tomó más tiempo que en otros, pero en general se logró un aumento en las variables económicas como se explica más detalladamente a continuación.

3.2.2.1 Perú

La economía peruana se debilitó debido a la guerra interna, tanto así que entre los años 1975 y 1991, el PIB del país creció tan solo 1,78% y el de la zona de Ayacucho en la cual la guerrilla hacia presencia importante decreció en un 13,88% (Escárzaga, Llaque, & Chamorro, 2002).

Gráfica 5. Participación porcentual de algunas de las variables observadas en el PIB de Perú.



Fuente. Elaboración propia con base en datos del Banco Mundial.

Aunque no hay una fecha exacta y oficial de la terminación del fuerte conflicto en Perú, este se empezó a debilitar fuertemente desde la captura del líder de Sendero Luminoso y posterior derrota del Movimiento Revolucionario Túpac Amaru (MRTA) a mediados de los 90, hasta alcanzar una época de posconflicto después del año 1999, en el cual casi no se presentaba ninguna actividad terrorista en contra del Estado. Como se puede observar en la *gráfica 5* la situación de Perú es diferente debido a que el país ha sufrido de una alta incertidumbre en particular por inversionistas, quienes temen que el conflicto se vuelva a reactivar debido a que aún existen esta organización pero con menor poder, es por esto que después del año 1999, la IED baja y luego vuelve al promedio, el gasto militar se mantiene estable para preservar la seguridad del país y prevenir

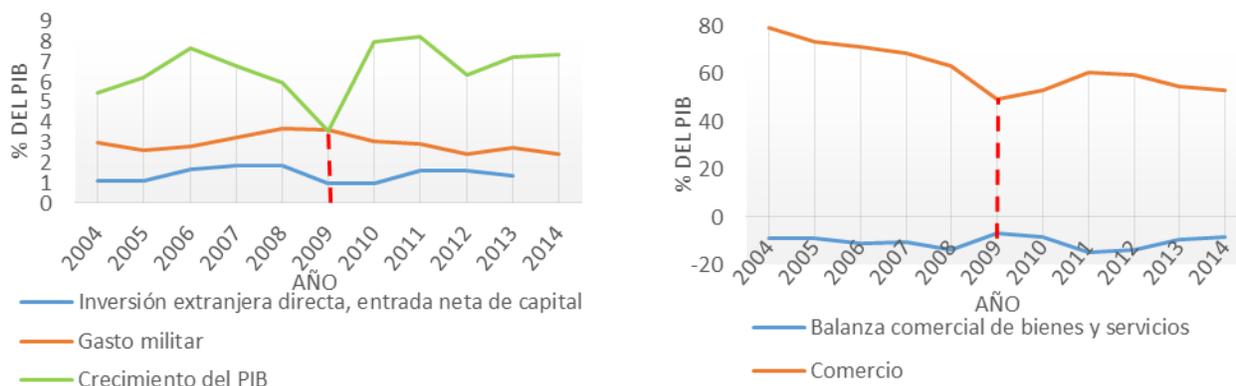
posibles conflictos, sin embargo el crecimiento del PIB presentó una leve recuperación pero no comparado a los cinco años anteriores al año de estudio.

En la *gráfica 5* se observa que en los años siguientes al año de estudio, el comercio y la balanza comercial de bienes y servicios como porcentaje del PIB crecieron debido al incremento de confianza de sus ciudadanos para comercializar productos del país, a pesar que este comportamiento no concuerda con el de la IED, se podría deducir que el comportamiento descrito anteriormente fue jalonado por las inversiones de los ciudadanos peruanos y no los extranjeros.

3.2.2.2 *Sri Lanka*

Sri Lanka es un país que luego de pasar por todo un enfrentamiento armado el cual tuvo como fin la rendición de la guerrilla interna, económicamente tuvo unas repercusiones positivas tras el cambio del comportamiento de muchas variables como fue el crecimiento del PIB, el cual venía creciendo de una manera importante antes del fin del conflicto pero fue bajando debido a la decisión del gobierno para intensificar la guerra, a pesar de que la comunidad internacional no estaba de acuerdo con esa decisión.

Gráfica 6. Participación porcentual de algunas de las variables observadas en el PIB de Sri Lanka.



Fuente. Elaboración propia con base en datos del Banco Mundial.

Como se puede observar en la *gráfica 6* después del año 2009, el crecimiento del país es cada vez mayor debido al fin del conflicto. Esto pudo haber implicado un crecimiento económico a nivel nacional, también producido quizá por el cambio de la tendencia del gasto militar pasando de alcista a bajista después del 2009, lo cual también implica mayor disponibilidad del PIB para otros

fines positivos para la sociedad. En cuanto a la IED se observa el impacto de la incertidumbre para los años anteriores al punto de inflexión, debido a que el Gobierno anuncia que a pesar de las presiones internacionales para buscar una salida al conflicto con diálogos, intensificaría las presiones militares en contra del grupo armado. Esta situación repercutió en la entrada de capitales a la economía de Sri Lanka, sin embargo después del 2009 se evidencia un incremento paulatino de esta variable lo cual afectando el comercio y otras variables que tienen relación con la confianza de los países extranjeros.

Como anteriormente se mencionó la variable de comercio tuvo un cambio de tendencia radical tras la victoria del ejército nacional implicando que el país afrontó una apertura comercial positiva impactando también a la balanza comercial la cual intenta tener un comportamiento positivo quizás incentivando las exportaciones a través de políticas internas.

Se evidencia a través de las gráficas que después de que fue conocida la decisión del Gobierno por intensificar el nivel de la guerra en el año 2005, las variables económicas del país fueron empeorando, pero después del año 2009 en el cual el presidente del país oficializó la derrota hacia el grupo guerrillero, todas las variables se fueron recuperando en los cinco años siguientes.

4. CONTRASTE DE LAS TEORÍAS

Luego de obtener la información de las variables necesarias y de realizar un análisis de los flujos financieros y de comercio internacional de los países que ayudarán a establecer un marco comparativo útil a la hora de la creación de los escenarios (*ver anexo 1*), se comienza a partir del proceso de análisis cualitativo contrastando los datos con las teorías como la del dividendo de la paz -entendido como un mejoramiento de los indicadores económicos-, la del Riesgo País, la duración de la pobreza debido a guerras civiles y el beneficio económico en escenarios de paz, la cual expone que la economía de un país tiene un mejor comportamiento sin la presencia de guerras civiles que con la presencia de las mismas (Intriligator, 1996; Justino, 2010; Brauer & Marlin, 2009; Collier, 1999).

Tabla 1. Contraste de las variables con las teorías.

Teorías/Países	ANGOLA	EL SALVADOR	GUATEMALA	PERÚ	SRI LANKA	CALIFICACIÓN Σ	CALIFICACIÓN Σ/n	DESVIACIÓN ESTANDAR
•Dividendo de la paz	D	N	N	N	D	4	0,8	2,2627417
•Teoría del riesgo	N	D	F	N	D	9	1,8	5,091168825
•Teoría de la duración de la pobreza debido a guerras civiles	F	F	F	D	F	22	4,4	12,44507935
•Teoría de beneficio económico en escenarios de paz	D	F	D	D	N	11	2,2	6,222539674

F= fuerte	5
D=débil	2
N= nulo	0

Fuente. Matriz evaluativa diseñada a partir de la utilizada en la técnica consensus elaborada por Mójica (2007).

Para ello se implementó la matriz evaluativa diseñada a partir de la utilizada en la técnica CONSENSUS elaborada por el Dr Mójica (2007) teniendo en cuenta que se realizaron unas modificaciones como se observa en las variables ubicadas en el lado superior de la matriz cambiándolas por los países guía (*ver tabla 1*), con el fin de que se pueda ajustar a las necesidades de contraste que se busca, pero se utilizará la misma calificación cualitativa empleando únicamente los siguientes códigos: F=fuerte, D=débil, N=nulo, esto con el propósito de evaluar la influencia de las teorías respecto al comportamiento real de los países en revisión. El análisis que se realizó a partir de la desviación estándar, la cual indica que entre mayor se aleje el número de la media la probabilidad de que la teoría se cumpla será mayor, arroja como resultado que las teorías aplicadas a la investigación sí se cumplen en la práctica y por ende será acertado establecer un marco comparativo el cual hará parte del proceso de creación de escenarios.

5. CONSTRUCCIÓN DE ESCENARIOS

En este capítulo, se expondrá el desarrollo de las tres últimas etapas del modelo de prospectiva propuesto, el cual permitirá identificar los factores clave que pueden influir en el cambio del resultado mitigando el sesgo de información, además de analizar la dependencia e influencia de las variables pertenecientes a los flujos financieros y de comercio internacional, todo esto siendo pieza clave de la construcción de los escenarios que se ven en la última parte de este capítulo.

Para la realización del diseño y evolución de los tres escenarios propuestos se utilizaron dos herramientas. La primera es la técnica de ejes de Peter Schwartz, en donde se utilizará la

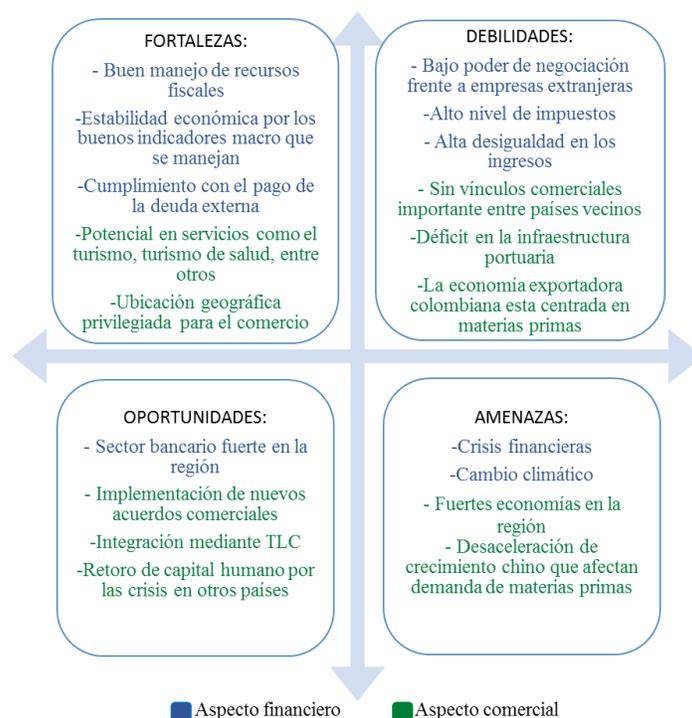
información secundaria ya obtenida de países guía y del comportamiento económico interno, poniendo cuatro factores en los ejes que permiten la configuración de los escenarios y el análisis mediante el método de Preferencia (Montes, 2014). La segunda técnica es el Ábaco Régnier, en la cual a partir de los escenarios ya planteados se realizarán preguntas a expertos sobre qué tan posible es el cambio de las variables a analizar y se categorizará el resultado por colores (Correa, 2011).

5.1 ETAPA DIAGNÓSTICO

Con el fin de identificar el potencial de la economía colombiana, se realizó un análisis de la situación actual representada a través de la matriz DOFA –estudio de la situación de una organización-, es importante mencionar que debido a las fortalezas con que cuenta la economía colombiana, las empresas de carácter multinacional han aumentado desde los años noventa, debido a los buenos indicadores económicos con que cuenta la economía así como a las políticas que se han implementado con el fin de beneficiar a la inversión extranjera directa. Sin embargo, esto ha generado que las empresas extranjeras busquen los mercados latinoamericanos para la producción y exportación de materias primas, lo cual hace depender al país significativamente del precio de este tipo de productos a nivel internacional. Lo anterior es influenciado en la actualidad por la desaceleración económica de China, el cual es uno de los principales países socios para Colombia en cuanto a este tipo de productos, generando escenarios de contracción económica en el caso de que estos productos bajen su precio de demanda. Este tipo de comportamiento genera una alta dependencia de la economía colombiana hacia sus socios comerciales (Rincón & Velasco, 2013).

Las grandes economías han empezado a realizar sus inversiones en países de América Latina, tanto así que para el año 2010 según un informe de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), la IED alcanzó un valor de USD \$43 MM, estas inversiones se dieron en países como Chile, México y Colombia. Los sectores bancarios, minero energético, así como el de bebidas y alimentos fueron los grupos en los que más se invirtieron para ese año en América Latina (Rincón & Velasco, 2013). Es por esto que los países vecinos a Colombia gozan de gran importancia internacional respecto a las inversiones extranjeras, las cuales pueden ser canalizadas a ese tipo de países dada la similitud y el fortalecimiento de las demás economías latinoamericanas.

Figura 3. Matriz DOFA para analizar los otros factores internos y externos que pueden incidir en los flujos financieros y de comercio internacional.



Fuente. Elaboración propia.

Respecto al tema tributario en Colombia, este es uno de los más controversiales en América Latina, debido a su alto nivel de carga tributaria y su complejidad en el tratamiento del IVA, lo cual hace que las empresas más pequeñas sean menos competitivas frente al resto de las empresas de igual tamaño de la región (Banco Mundial, 2012). Sin embargo, el monto por beneficios y exenciones respecto a los impuestos es muy grande, este monto puede ser mayor al gasto en defensa en que incurre el Estado colombiano (Banco Mundial, 2012), lo cual podría ser invertido en infraestructura haciendo que mejorara la competitividad del país.

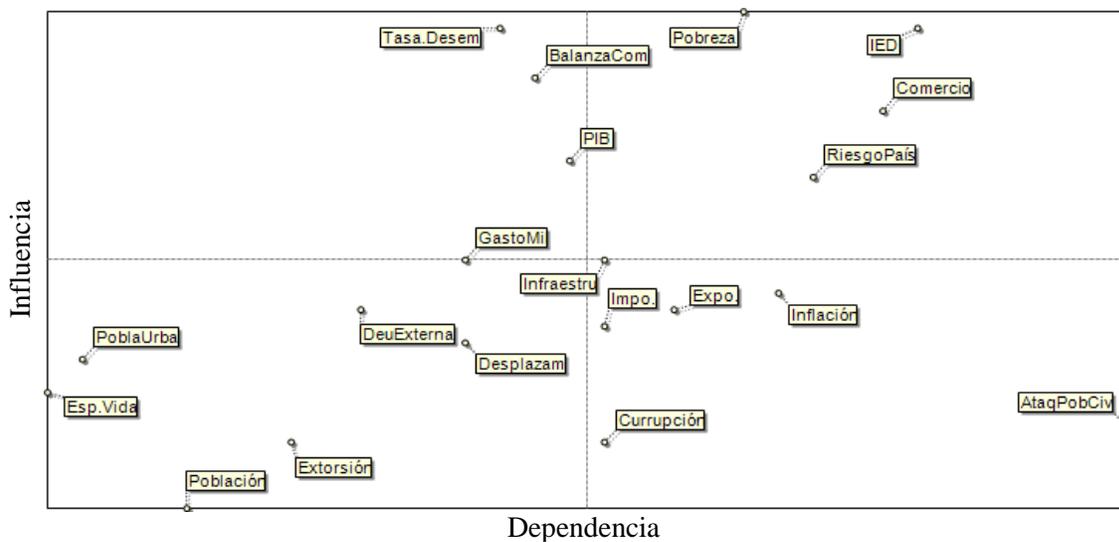
Colombia tiene una posición geográfica privilegiada respecto a los países de Sur América, debido a que tiene acceso al mar Caribe y al Pacífico, lo cual le facilita la posibilidad de intercambio comercial con los demás países de la región, sin embargo esto no se ha aprovechado al máximo, un ejemplo de ello es la baja importancia que actualmente Colombia le da a las relaciones que tiene con los países vecinos en el comercio internacional (Barragán, 2007). Como consecuencia

de lo anterior Colombia ha desarrollado relaciones en forma de acuerdos bilaterales con otros países que considera más importante que sus vecinos como es el caso del Tratado de Libre Comercio Colombia – EE.UU., Colombia – Canadá, entre otros.

5.2 ANALISIS ESTRUCTURAL

Con el fin de realizar un estudio prospectivo de la situación del conflicto armado en Colombia y sus consecuencias económicas, se hizo uso del programa MICMAC para identificar las variables de mayor impacto e importancia en los flujos financieros y de comercio internacional. El *software* arrojó un resultado el cual es expuesto en la *gráfica 7*, donde se utilizaron un total de veinte variables que han estado ligadas con el conflicto en Colombia, entre las cuales se encuentran, el PIB, la IED, la esperanza de vida, el desplazamiento entre otros.

Gráfica 7. Influencia e interdependencia de las variables para un análisis estructural



Fuente. Elaboración propia con base en el Software MICMAC.

El gráfico anterior es útil para analizar la relación de las variables en términos de dependencia e influencia de las mismas con respecto al objetivo del presente estudio. Como resultado de esta interacción entre las variables -desarrollado a través del *software* MICMAC- se aprecian cuatro grandes zonas. La zona superior izquierda es denominada zona de poder debido a que allí se encuentran las variables denominadas “ganadoras”, en este caso las variables que se encuentran

en dicha zona son, gasto militar, PIB, tasa de desempleo y balanza comercial, estas variables gozan de gran influencia en el objetivo del estudio y de poca dependencia para que se genere. Así mismo en el lado superior derecho se encuentran variables como pobreza, IED, comercio y Riesgo País, que gozan de una alta dependencia e influencia, esta zona se denomina zona de conflicto debido a que estas variables deben ser tenidas en cuenta en un futuro porque pueden pasar a otras zonas. La zona inferior de la gráfica es denominada zona muerta, debido a que particularmente las variables que se encuentran en la zona inferior izquierda carecen de importancia para el estudio y evaluación del objetivo de la investigación (Villegas & Alejandro, 2011).

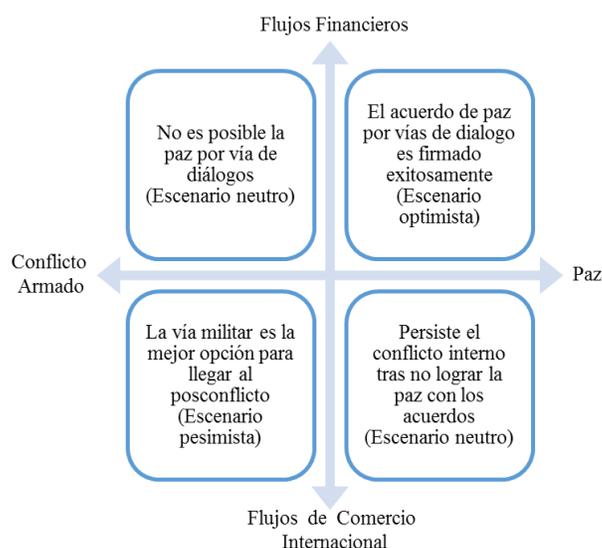
En conclusión las variables que se encuentran en la parte superior de la *gráfica 7* tienen una gran importancia para la investigación, y se debe poner especial atención a su comportamiento a lo largo del proceso del posconflicto. Dado que en la investigación se analizan las variables financieras y de comercio internacional se tendrán en cuenta, la balanza comercial, el PIB, el gasto militar, la IED, crecimiento del PIB, el Riesgo País y el comercio.

5.3 MÉTODO DE PREFERENCIA

Para el diseño de los escenarios se utilizó la información económica e histórica de países que ya habían enfrentado escenarios iguales a los planteados en el trabajo de investigación. Esto con el fin de plantear hipótesis sobre lo que podría llegar a ocurrir en los flujos financieros y de comercio internacional en Colombia, dirigiendo esta información a los empresarios y los inversionistas nacionales y extranjeros para prever las oportunidades o los riesgos que se podrían presentar de acuerdo a las hipótesis planteadas en cada escenario.

La técnica de ejes de Peter Schwartz como se observa en la *figura 4*, permite exponer los escenarios de manera entendible y los elementos a estudiar en cada uno de ellos.

Figura 4. Técnica de ejes de Peter Schwartz.



Fuente. Elaboración propia con base en Montes, 2014.

A continuación se hará una descripción más profunda de los escenarios, en donde se encontrarán tres partes importantes. La primera será la descripción de los posibles acontecimientos que caracterizarán a cada escenario. La segunda parte expondrá lo ocurrido en cada una de las variables observadas de los países guía teniendo en cuenta que se obtuvieron los promedios de los cinco años anteriores y de los cinco años posteriores para luego obtener la diferencia de estos promedios y así determinar las variaciones. En la tercera y última parte se encontrará el posible panorama que podría enfrentar Colombia en dichos escenarios de acuerdo con lo ocurrido en los países guía.

5.3.1 Escenario optimista o apuesta

Este escenario se contemplaría bajo un ambiente exitoso del acuerdo de paz firmado entre las FARC y el Gobierno Nacional en donde se llega a un común acuerdo en todos los puntos negociados, entre los que se encuentran el tema agrario, participación política, víctimas, drogas ilícitas y fin del conflicto. Esto implicaría que Colombia afrontaría un proceso de posconflicto vinculado con la desmovilización, la restitución de tierras a los campesinos, mayor participación política de los integrante de las FARC, entre otras acciones sociales y políticas que influirán en la economía interna.

Según el análisis de los datos obtenidos del Banco Mundial de los tres países guía que ya afrontaron este escenario como lo son Angola, El Salvador y Guatemala, se observó el comportamiento de las variables teniendo en cuenta la diferencia de los promedios de los cinco años anteriores y posteriores del punto de inflexión, que en este caso es la firma del acuerdo de paz en cada uno de los países.

Los flujos de comercio internacional obtuvieron un impacto positivo, principalmente en los países de Centroamérica como El Salvador y Guatemala, según el comportamiento de tres variables. La primera variable que muestra que los flujos de comercio internacional alcanzaron un impacto positivo es la de comercio (% del PIB) en donde países como El Salvador y Guatemala tuvieron un incremento de 27,71% y 16,37% respectivamente, mientras que en Angola se observó un comportamiento negativo de 15,52%. La segunda variable es la balanza comercial de bienes y servicios (% del PIB) la cual aumentó en Angola y El Salvador, por el contrario en Guatemala se obtuvo una disminución del 20% según la diferencia de los promedios. Por último el Riesgo País muestra que la imagen a nivel internacional para los inversionistas y para las empresas aumentó en los países centroamericanos en 10,40 y 4 puntos para El Salvador y Guatemala respectivamente según datos de *The Economist*, mientras que en Angola se presentó una disminución de 8,65 puntos.

En conclusión los países de Centroamérica presentaron un impacto positivo mayor en los flujos de comercio internacional que el registrado en el país del Continente africano, esto quizás a que los manejos de las economías de estos países y los niveles de afectación tras un fin de un conflicto armado son diferentes, además de la diferencia de interés que tienen los países de la comunidad internacional en estas negociaciones de paz.

A nivel de los flujos financieros se analizó el comportamiento de tres variables. La primera es la IED entrada neta de capital (% del PIB), la cual tuvo un incremento en las economías de Centroamérica pero en la economía angoleña disminuyó 73,16%. La segunda variable es el crecimiento del PIB, la cual en el único país que se presentó un incremento después de la firma de paz fue en Angola mientras que en Guatemala y El Salvador tuvo un comportamiento negativo. Por último, la tercera variable es la del porcentaje del PIB destinado a gasto militar, la cual tuvo el

comportamiento esperado en los cinco años posteriores a la firma de paz en los tres países guía, ya que disminuyó 40,92% en Angola, 60,43% en El Salvador y 26,88% en Guatemala.

De esta forma se prevé que en Colombia si se llegase a dar la firma exitosa del acuerdo de paz se podría llegar a evidenciar un aumento hacia el superávit entre el 3% y 6% en la balanza comercial, teniendo en cuenta el potencial exportador de Colombia en productos extractivos y agrícolas particularmente en frutas exóticas que pueden ser destinadas a países en desarrollo, a Europa y América del Norte (Diario Portafolio, 2010) y por el bienestar económico que se ha presentado hace algunos años en la región. En comercio tendría un incremento entre el 10% y 15% y respecto al Riesgo País Colombia afrontaría un incremento de 4 puntos o más, lo cual permitiría tener un incremento positivo y esperanzador en cuanto a los flujos de comercio internacional.

En el flujo financiero también existiría un panorama favorable, ya que al igual que los países guía se presentaría un importante aumento de la IED entre el 40% y 50% ayudado por el Riesgo País el cual aumentaría la seguridad al inversionista. El comportamiento del PIB sería del 25% al 35% más alto en los cinco años siguientes a la firma del acuerdo de paz, y el crecimiento del PIB sería entre el 5% y 7% anual, teniendo en cuenta que la economía entraría en un bienestar no solo en las empresas sino en el agro y otros sectores afectados por la guerra. Por último si se siguiera en Colombia el mismo comportamiento presentado en los países guía, se afrontaría una disminución del gasto militar aproximadamente del 40% al 50%, pero teniendo en cuenta que en Colombia existen diversos grupos al margen de la ley y que el pie de fuerza militar es de 470.988 efectivos para el año 2014, no se podría afirmar una reducción tan alta de esta variable por la firma de este único acuerdo de paz (Robayo, 2014). De acuerdo a lo anterior la disminución del gasto militar no sería mayor al 10%.

5.3.2 Escenario pesimista

En este escenario se plantea la posibilidad en la cual no se llegue a un acuerdo exitoso entre el Gobierno Nacional y las FARC, y por tanto se tenga que seguir el camino de las armas. El conflicto armado se intensificaría en el país, lo cual con base en las teorías explicadas anteriormente ocasionaría un empeoramiento de las variables financieras y de comercio internacional.

En este escenario se proyecta una situación en donde todos los problemas sociales actuales permanecerían iguales o incluso se volverían más fuertes. Problemas sociales tales como el secuestro, la extorsión, los ataques hacia la población civil, a la infraestructura y a las fuerzas armadas, todo esto generaría un debilitamiento de la economía nacional lo que ocasionaría un bajo rendimiento de las variables de tipo financiero y de comercio internacional.

En el escenario pesimista como se expuso anteriormente están ubicados dos países, Sri Lanka y Perú. Estos países han tenido comportamientos distintos en sus economías, se analizan tres variables de comercio internacional. La primera es la balanza de bienes y servicios (% del PIB) en la cual se evidencia un comportamiento positivo para Sri Lanka en un 3% y negativo para Perú. La segunda es la variable de comercio (% del PIB), en la que se muestra un comportamiento positivo para Perú del 14% y negativo para Sri Lanka del 21%. La tercera es el Riesgo País, en donde se observa una estabilidad relativa con una variación mínima del 1% para Sri Lanka y del -4% para Perú, es decir que la calificación cambió aumentando 0,5 puntos para Sri Lanka y disminuyendo 2 puntos para Perú.

Se cree que para el caso colombiano en un escenario pesimista las variables de balanza de bienes y servicios y la de comercio permanecerían iguales o tendrían una variación máxima del 1% al 3% para los próximos cinco años en el caso que la guerra persista. Con respecto al Riesgo País este puede seguir igual o tener variaciones poco relevantes de manera positiva o negativa en 2 puntos según la calificación que otorga la institución *The economist*.

Respecto a las variables financieras, se puede evidenciar varias similitudes entre los comportamientos de los dos países, por ejemplo la IED bajó su nivel en promedio 30% esto quizás debido al miedo de los inversionistas a que este tipo de grupos armados vuelvan a surgir; el gasto militar se redujo para Sri Lanka en 11% y para Perú en 18%. El PIB de los dos países aumentó siendo un 47% más alto para Sri Lanka respecto a los cinco años anteriores al fin del conflicto y un 18% más alto para Perú en las mismas condiciones. De igual manera el crecimiento del PIB mejoró para los dos países presentándose un promedio de 7% anual para Sri Lanka, es decir un punto porcentual más alto, mientras que para Perú el promedio del crecimiento del PIB anual fue

del 3,5%, es decir medio punto porcentual más alto comparado con los cuatro años anteriores al fin del conflicto³.

Con base en los datos anteriormente mencionados, se cree que en un escenario pesimista para el caso colombiano la IED podría bajar su nivel hasta un 20% respecto a los cinco años siguientes al rompimiento de las relaciones entre las partes negociadoras. Por otra parte el porcentaje del PIB destinado al gasto militar tendría una reducción del 3% según lo analizado en los estudios de caso, debido al gran número de conflictos de orden social que se podrían presentar. La variable del PIB podría ser hasta un 15% más alto, y el promedio del crecimiento del PIB anual podría llegar a ser un punto porcentual más alto, es decir que la economía colombiana crecería un 5% anual.

5.3.3 Escenario neutro

La situación que se plantea en este escenario consiste en la posibilidad de que se repitiera la situación presentada en el mandato de Andrés Pastrana Arango, en donde se dio una ruptura de las negociaciones entre las FARC y el Gobierno, lo cual significó seguir en la lucha armada, y la continuidad del desplazamiento de la población rural y las extorsiones.

El análisis que se realizó frente a las consecuencias que produjo el fallido intento de un acuerdo de paz, permitió divisar que el comportamiento en los flujos financieros fue positivo. La variable IED aumentó un 33%, además el PIB también aumentó un 22%, sin embargo el gasto militar aunque aumentó en 3% como porcentaje del PIB trajo consigo consecuencias sociales negativas.

El flujo de comercio internacional fue negativo, debido a que la balanza comercial de bienes y servicios (% del PIB) disminuyó 10%, sin embargo hay que tener en cuenta que se tuvo una balanza deficitaria durante todo el tiempo de estudio que fueron once años, además el Riesgo País presentó

³ No se tuvo en cuenta el crecimiento del PIB registrado en el primer año, es decir 1994, el cual fue del 12.3% obtenido debido a las mejoras climáticas que se presentaron para ese año lo que mejoró los sectores de manufactura, minería y agricultura principalmente (Cotler, 1995).

una disminución de 4,11 puntos, por otro lado la variable de comercio (% del PIB) sí presentó un pequeño aumento del 5%.

Lo que se puede prever si se llegase a presentar una ruptura en este segundo intento de negociación, sería un aumento en el gasto militar tras la reanudación de los ataques hacia las FARC, además de tener el apoyo de algunos países para el combate. En cuestiones económicas la IED, la balanza comercial de bienes y servicios y el comercio tendrían una pequeña variación entre 3% y 10%, debido a que Colombia actualmente presenta políticas asertivas para la integración económica regional que ha fortalecido al comercio internacional, pero el sector agro sí se vería afectado por la guerra interna y por los fenómenos climáticos.

Se concluye con base en los escenarios anteriormente planteados que el mejor es el optimista, dado el mayor beneficio que traería para los flujos financieros y de comercio internacional. A partir de ello la imagen de Colombia en el extranjero mejoraría, y sería un país más competitivo en temas de IED y turismo, lo que ayudaría al resto de variables económicas y financieras a crecer de manera paulatina a partir del cumplimiento de los acuerdos que se firman entre las partes.

5.4 ENTREVISTA A EXPERTOS

Con el fin de mitigar el riesgo de un sesgo de información por parte de los investigadores se utilizó la técnica Ábaco Régnier, en donde se realiza una serie de entrevistas a expertos seleccionados a partir de una muestra de tipo no probabilístico. El grupo está conformado por siete expertos que pertenecen a áreas de derecho, ciencia política, sociología, estudios latinoamericanos, ingeniería e historia, en universidades de Suiza, Inglaterra, Brasil y Colombia. Están asociados a cargos públicos, investigación del posconflicto y de Latinoamérica, organizaciones no gubernamentales (ONG), aduanas y organizaciones intergubernamentales (*ver anexo 3*). Las entrevistas fueron realizadas entre Diciembre del 2015 y Enero del 2016. El total de preguntas realizadas fueron siete, las cuales estaban enfocadas a analizar el punto de vista sobre la probabilidad de que se cumpla el escenario que se escogió anteriormente.

5.4.1 Resultados

Con base en la técnica Ábaco Régnier se tabularon las respuestas de cada uno de los expertos seleccionados, mediante el uso de los colores del semáforo con el fin de ver con más claridad el perfil que tiene cada uno de los entrevistados y la opinión sobre la probabilidad de que se cumpla el comportamiento de las variables planteadas en el escenario optimista, el cual fue escogido de acuerdo a la investigación por ser el que mayor beneficio generaría para los flujos financieros y de comercio internacional.

Tabla 2. Tabla de calificación de los expertos

VARIABLES		EXPERTOS						
		1	2	3	4	5	6	7
1. Balan	COLORES	SIGNIFICADO						
2. Come	Verde	Muy probable						
3. Riesg	Amarillo	Duda						
4. IED	Rojo	Muy improbable						
5. PIB	Blanco	No respuesta						
6. Crecimiento del PIB								
7. Gasto militar								

Fuente. Elaboración propia

A partir de las respuestas representadas en la *tabla 2* se logra analizar la opinión y el punto de vista sobre el proceso de paz y la posición que cada uno de los expertos tiene sobre el comportamiento futuro de las variables mencionadas en el cuestionario (*ver anexo 2*).

Las personas que conforman el grupo de expertos (*ver tabla 3*) tuvieron en común que la variable con menos probabilidad de que ocurra es la del gasto militar, en el cual se plantea la disminución en los próximos cinco años entre un 40% y 50%. Según las opiniones de los expertos es poco probable que esta situación se obtenga en Colombia, debido a que las FARC no es el único grupo al margen de la ley que existe en el país, además el gasto militar no se puede reducir de tal manera, dado el número tan alto de integrantes que conforman la fuerza pública, al mismo tiempo que hacen parte de la mesa negociadora.

La siguiente variable que no posee una probabilidad muy alta de que ocurra según los expertos, es el aumento de 3% al 6% de la balanza de bienes y servicios, en donde se argumenta que hay

factores que pueden afectar más fuertemente esa variable como el precio del dólar o la cotización actual del barril de petróleo dada la dependencia económica del país en este producto.

Se presenta duda entre los expertos sobre el aumento del crecimiento anual del PIB de 1 a 2 puntos porcentuales para los próximos cinco años, por los mismos factores mencionados anteriormente, además explican que esta variable puede ser dinamizada no solo por el proceso de paz, sino por procesos políticos, en donde la firma del acuerdo no sería un factor determinante.

El resto de variables como el Riesgo País, el comercio, la IED e incluso el PIB en ese orden tuvieron opiniones favorables acerca de los porcentajes propuestos en las preguntas de las entrevistas (*Ver anexo 2*), debido a que los expertos explican que al enfrentar esta problemática por vías diplomáticas, hace que mejore la imagen internacional que tendría Colombia convirtiéndola así en un buen destino de inversión, comercio y turismo ante el mundo, dado el aumento de percepción de seguridad.

Tabla 3. Grupo de expertos

No.	Nombre de Expertos	Cargo o profesión
1	Carolina Hurtado Barrera	Alcaldesa
2	Nicola Goldie	Estudios Latinoamericanos
3	Ginna Lorena Español	Agente aduanera
4	Juan Esteban Ugarriza	Docente U. Rosario
5	Arnaldo Álvarez	Ex director-Aduana Bogotá
6	Diana Paola Valenzuela	Indepaz (ONG)
7	Natalia Gutiérrez	PNUD - ONU

Fuente. Elaboración propia

En el mapa de la curva del conflicto que se muestra en la *figura 5*, se expone el ciclo de vida que ha tenido en Colombia el conflicto armado desde el Gobierno de Andrés Pastrana hasta el Gobierno actual. Además en este mismo diagrama se ubican tres grupos de expertos conformados según la posición que tiene cada uno de ellos frente al cambio de las variables en el escenario optimista propuesto.

El grupo 1 conformado por cuatro de los siete expertos, identificado con el círculo color verde ubicado en la *figura 5*, posee una tendencia de apoyo hacia el escenario optimista, lo que implica que ellos consideran que podría reducirse la intensidad del conflicto interno en Colombia al firmar

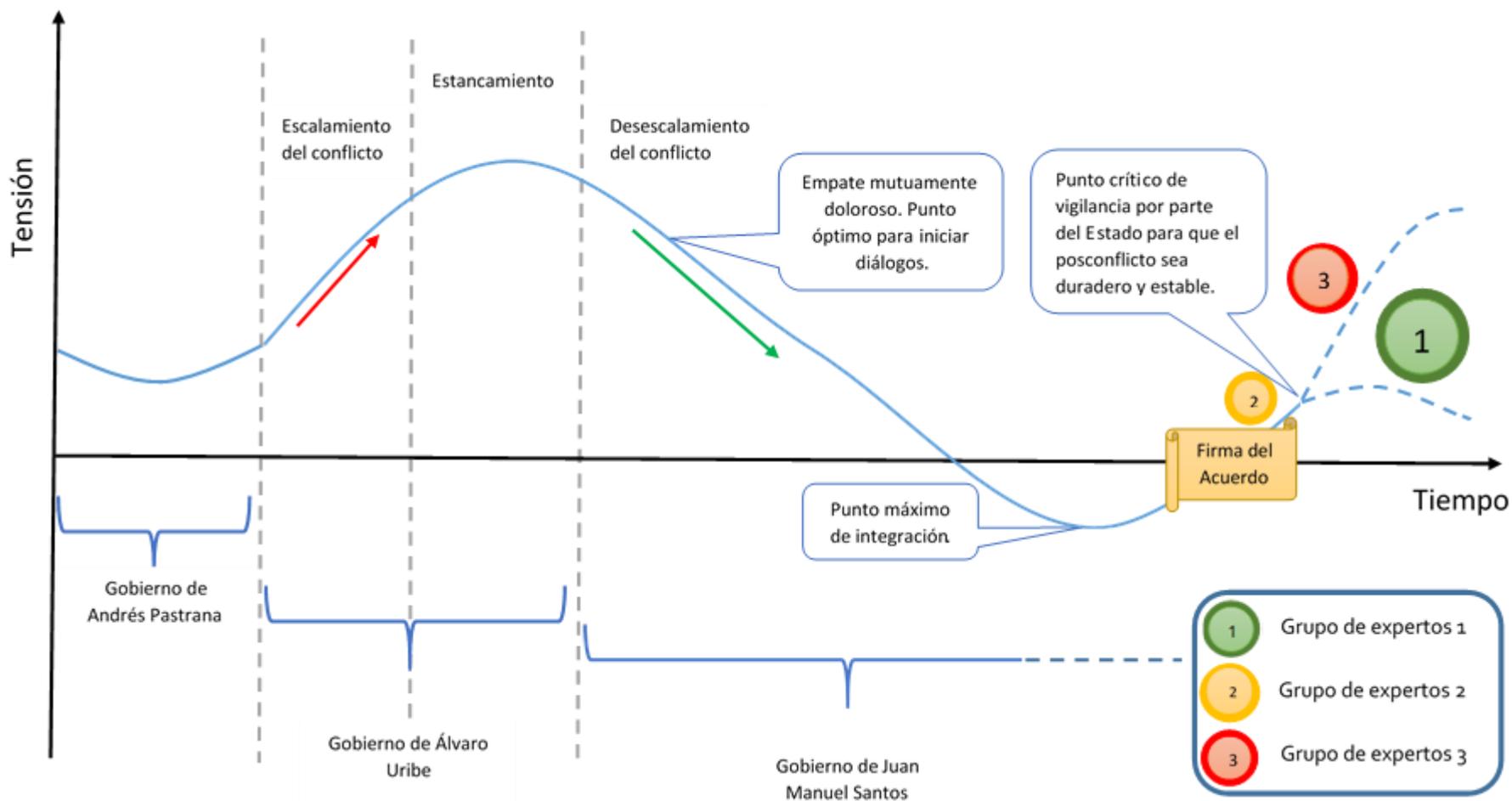
el acuerdo de paz con las FARC, siendo este uno de los tantos grupos al margen de la ley que existen en el país. Es por esto que la línea bajo el círculo verde indica que el escalamiento del conflicto proyectado a cinco años tendrá una reducción de intensidad y que las Fuerzas Armadas de Colombia renovarían sus funciones, centrándolas hacia otros grupos al margen de la ley pero sin reducir significativamente el presupuesto hacia la defensa. Es importante destacar que este grupo considera que sí se logra un posconflicto estable y se mantiene una confianza en el Gobierno se tendrían que brindar las garantías para ello.

El grupo 2 conformado por uno de los siete expertos, identificado con el círculo color amarillo, expresa una postura de duda frente a las implicaciones que se podrían presentar en la economía colombiana tras una firma de los acuerdos con las FARC. Esta incertidumbre surge tras una falta de información por parte de los negociadores sobre los avances de los acuerdos.

El grupo 3 conformado por dos de los siete expertos, identificado con el círculo color rojo, tiene una tendencia pesimista frente al comportamiento del conflicto en los próximos cinco años, debido a que ellos aseguran que si no se llegasen a dar los debidos planes jurídicos y económicos por parte del Estado que aseguren un posconflicto estable, la intensidad del conflicto podría llegar a aumentar, es por esto, que se ubican en un punto de la figura en la cual el conflicto podría llegar a escalar, implicando así afectaciones directas al PIB debido a que volverían a ser vulnerables sectores tan importantes en la economía colombiana como el agro y la minería. Además aseguran que otros factores externos, como el precio de las materias primas, el precio del dólar y factores climáticos tendrían un impacto mayor en el comportamiento de las variables que el mismo acuerdo firmado con las FARC.

En conclusión se observa la división que existe entre la población colombiana sobre el apoyo o rechazo del acuerdo que se puede firmar entre las FARC y el Gobierno, en parte por falta de información sobre temas como si habrá o no constituyente, los planes a futuro sobre la economía y la nueva reorganización social que se enfrentará principalmente en las poblaciones más afectadas por la presencia de las FARC. Por otra parte, los expertos coinciden que el acuerdo de paz no es el único factor que determinará el comportamiento de las variables de los flujos financieros y de comercio internacional en los próximos cinco años.

Figura 5. Ubicación de los expertos en la curva de conflicto



Fuente. Elaboración propia con base a USIP (2008)

CONCLUSIONES

De acuerdo a los resultados de la investigación, la hipótesis planteada no se rechaza debido a que el escenario que aporta mayor beneficio a los flujos financieros y de comercio internacional es el escenario optimista, en el cual se daría un comportamiento positivo en los próximos cinco años en donde la balanza de bienes y servicios tendría un incremento entre el 3% y el 6%, la variable comercio sería entre 10% y 15% mayor, el Riesgo País incrementaría 4 puntos o más, la IED aumentaría entre el 40% y 50%, el PIB incrementaría entre el 25% y 35%, el crecimiento del PIB anual sería entre 1 ó 2 puntos porcentuales más alto al registrado actualmente, y respecto al gasto militar la disminución no sería mayor al 10%.

A pesar de los comportamientos positivos mostrados en los países guía que enfrentaron el escenario optimista, no se considera que la firma del acuerdo de paz con las FARC sea el único determinante del comportamiento futuro de la economía, al contrario los inversionistas y las empresas deberían tener en cuenta otros factores de tipo cambiario, tributario, climático, fluctuación de los precios de las materias primas, productividad de las empresas o cese de actividades por diferentes grupos económicos, entre otros. Por esta razón es necesario aclarar que las variables no incrementarían drásticamente debido a la firma del acuerdo.

Es importante resaltar que el conflicto interno afecta a todos los agentes económicos ya sea de forma directa o indirecta, pero si se llegase a firmar el acuerdo de forma exitosa, los sectores más beneficiados serían el agropecuario, minero y las PYMES⁴ que ejercen su ejercicio en zonas de conflicto, las cuales dejarían de ser víctimas de extorsiones o atentados.

⁴ Según Bancoldex (2016) las Pymes son pequeñas y medianas empresas que cuentan con activos totales entre 500 y 30.000 salarios mínimos mensuales legales vigentes (SMMLV).

RECOMENDACIONES

Es evidente que entre los profesionales entrevistados existe duda acerca del aumento que se podría dar en las variables analizadas tras un acuerdo con las FARC, debido a que al entablar el Gobierno un diálogo con los dirigentes de las FARC existe el riesgo de que la base de la jerarquía de esa organización no esté de acuerdo con lo pactado, y sean esas personas quienes conformen otro grupo al margen de la ley haciendo del proceso un círculo vicioso. Es por esta razón que se recomienda que la desmovilización se haga teniendo en cuenta a cada miembro de la pirámide jerárquica de la organización, para así poder tener un posconflicto estable y mitigar el flagelo de la extorsión, el desplazamiento y el conflicto que tanto ha provocado retrasos en la economía nacional. Además, es indispensable que el Gobierno cree fuentes económicas para las personas que se desmovilizarían, para que no aumente la carga tributaria al generar subsidios para los desmovilizados sino que se invierta en nuevos proyectos productivos que generen fuentes de trabajo estables y dignos y así seguir fortaleciendo la economía.

Por otro lado, si se llegase a dar la firma del acuerdo de paz y el cumplimiento de los compromisos allí planteados, generaría que los integrantes de las FARC se retiraran de las zonas donde ejercen poder, lo que implicaría que el Estado colombiano debe estar preparado para llegar a esas áreas con el fin de ejercer soberanía. Si el Estado colombiano no está preparado para esta labor, otros grupos al margen de la ley como el ELN, las bandas criminales, entre otros, se apoderarían de esas zonas estratégicas y el Estado colombiano perdería poder, lo que haría que el conflicto armado resurja afectando nuevamente los flujos financieros y de comercio internacional.

Adicional a lo anterior, en Colombia existen otros grupos al margen de la ley además de las FARC que ejercen poder en algunas zonas de Colombia y que intimidan a la población civil y al sistema productivo, se recomienda seguir la política de acuerdos entre el Gobierno y estos grupos para así generar soluciones por vías diplomáticas que beneficien a la sociedad y como se demostró en el documento ayuden a la economía del país.

Por último, con el fin de que los inversionistas y los tomadores de decisiones de las empresas tengan pleno conocimiento de cada avance que se de en la mesa de negociación y se elimine la especulación que se pueda presentar en los medios de comunicación y demás áreas de opinión, se

deberían crear canales directos entre el Gobierno y la ciudadanía, esto con el fin de que si se llegase a presentar una constituyente se pudiera tener la aprobación o el rechazo por parte de la población colombiana teniendo pleno conocimiento de lo acordado.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Alvarez, E., & Pardo, T. P. (2002). *Guatemala's peace process: context, analysis and evaluation*. Conciliation Resources. Obtenido de http://www.c-r.org/downloads/accord%2013_7Guatemala's%20peace%20process_2002_ENG.pdf
- Banco Mundial. (2012). *El Gasto Tributario en Colombia*. Bogotá: Banco Mundial. Obtenido de http://www-wds.worldbank.org/external/default/WDSContentServer/WDSP/IB/2012/07/12/000333038_20120712010823/Rendered/PDF/658790REPLACEMENT00final0version.pdf
- Banco Mundial. (12 de Noviembre de 2015). *El Banco Mundial*. Obtenido de <http://datos.bancomundial.org/indicador/NE.TRD.GNFS.ZS>
- Bancoldex. (27 de Enero de 2016). *Bancoldex*. Recuperado el 27 de Enero de 2016, de <https://www.bancoldex.com/Sobrepymes/Que-es-Pyme.aspx>
- Barragán, G. R. (2007). Futuros Desafíos de la Política de Seguridad Democrática en las Fronteras. *Revista de Relaciones Internacionales, Estrategia y Seguridad*, vol. 2(núm. 1), 193-210.
- BBC News. (26 de Abril de 2007). Air raid scare spooks Sri Lanka. *BBC News*.
- Brahimi, L. (2007). State Building In Crisis And Post-Conflict Countries. Viena, Austria: Secretary-General of the United Nations.
- Brauer, J., & Marlin, J. T. (2009). *Defining Peace Industries and Calculating the Potential Size of a Peace Gross World Product by Country and by Economic Sector*. Sydney, Australia: IEP Publications.
- Caston, E. (2013). *Civil War in Peru (1980-2000)*. Recuperado el 29 de Septiembre de 2015, de Modern latinamerican art: <https://modernlatinamericanart.wordpress.com/2013/05/08/civil-war-in-peru-1980-2000/>
- CNMH. (2013). Una guerra prolongada y degradada. Dimensiones y modalidades de violencia. En C. N. Historica, *¡basta ya! Colombia: Memorias de guerra y dignidad* (pág. 31). Bogotá D.C.: Imprenta Nacional.
- Collier, P. (1999). On the Economic Consequences of Civil War. En A. Banerjee, & J. Forder, *Oxford Economic Papers 51* (págs. 168-183). Oxford, Reino Unido: Oxford University Press.
- Correa, J. d. (2011). Examinando El Futuro: Metodología Propuesta Para El Estudio Prospectivo Y Estratégico De La Universidad De Cundinamarca (2010-2019). *Revistas No. 9 Esquemas Pedagógicos*, 7-10.
- Cotler, J. (1995). *Perú 1964-1994 Economía, sociedad y política*. Lima: IEP Ediciones.
- DANE. (2015). *Departamento Administrativo Nacional de Estadística*. Recuperado el 5 de Noviembre de 2015, de Series de Población de DANE: <http://www.dane.gov.co/index.php/poblacion-y-demografia/series-de-poblacion>
- Diario Portafolio. (04 de Noviembre de 2010). Proexport presenta 280 productos con potencial exportador

- luego de tres meses de investigación. *Portafolio*. Obtenido de <http://www.portafolio.co/archivo/documento/CMS-8275540>
- Escárzaga, F., Llaque, J. A., & Chamorro, A. (2002). Migración, guerra interna e identidad andina en Perú. En U. A. Xochimilco, *Política y Cultura*, núm. 18 (págs. 278-298). México D.F.: Red de Revistas Científicas de América Latina, el Caribe, España y Portuga.
- Escola de Cultura de Pau. (2003). *Angola: Construyendo La Paz*. Barcelona: Oxfam International.
- Fedesarrollo. (2014). *El impacto de un eventual fin del conflicto armado sobre el mercado laboral colombiano*. Bogotá D.C.: Digitalware Ediciones.
- Fisas, V. (Abril de 2010). Procesos de Paz comparados. *Quaderns De Construcció De Pau*(Nº 14), 5-9. Obtenido de http://escolapau.uab.es/img/qcp/procesos_paz_comparados.pdf
- Gregory, K. (2009). *Shining Path, Tupac Amaru (Peru, leftists)*. Recuperado el 2 de Noviembre de 2015, de Council on Foreign Relations: <http://www.cfr.org/peru/shining-path-tupac-amaru-peru-leftists/p9276>
- Guaresma, J. C., & Reitschuler, G. (2003). Guns Or Butter? Revisited: Robustness and Nonlinearity Issues in the Defense-Growth Nexus. En M. Chalkley, G. Koop, & C. Montagna, *Scottish Journal of Political Economy*, Vol. 53 (págs. 523-541). Stirling, Reino Unido.
- Harrison, T. (2010). *The New Guns Versus Butter Debate*. Washington D.C.: The Center for Strategic and Budgetary Assessments Press.
- Herbst, J. (1990). *War and the State in Africa*. Princeton, New Jersey, Estados Unidos: Princeton University Press.
- Intriligator, M. D. (1996). The concept of a peace dividend. En EOLSS, *Economics Of Peace And Security* (págs. 72-79). Nueva York: Encyclopedia of Life Support Systems Press.
- Justino, P. (2010). War And Poverty. En MICROCON, *MICROCON Research Working Paper 32* (págs. 3-5). Brighton, Reino Unido: MICROCON Research.
- Keynes, J. M. (1919). *The Economic Consequences of the Peace*. Nueva York, Estados Unidos: Harcourt, Brace, and Howe, Inc.
- Knight, M., Loayza, N., & Villanueva, D. (1996). *The Peace Dividend: Military Spending Cuts and Economic Growth*. Washington D.C.: IMF staff papers.
- Kugiel, P. (2009). *El fin de la guerra en Sri Lanka aspectos internacionales*. Warszawa: Editorial del Instituto Polaco de Relaciones Internacionales.
- Mayorga, R., Cerén, S. S., Nikken, P., Horst, E. t., & Galindo, D. E. (2015). *El Salvador, De La Guerra Civil A La Paz Negociada*. San Salvador: Ministerio de relaciones exteriores de El Salvador, Dirección General de Cultura.
- Mojica, F. J. (2005). *la construcción del futuro concepto y modelo de prospectiva estratégica, territorial y tecnológica*. Bogotá: Universidad Externado de Colombia.
- Mojica, F. J. (2008). *Dos Modelos De La Escuela Voluntarista De Prospectiva Estratégica*. Bogotá: Universidad

- Externado de Colombia. Obtenido de <http://www.franciscojojica.com/articulos/modprosp.pdf>
- Montes, C. B. (11 de 07 de 2014). *Desafíos y estado futuro de la convivencia en Colombia al 2025*. Obtenido de http://www.policia.gov.co/imagenes_ponal/dijin/revista_criminalidad/vol_56_2/56210.html
- Munarriz, B. (1992). Técnicas y métodos en Investigación cualitativa. En E. A. Paz, & J. M. Cantero, *Metodología educativa I* (págs. 101-104). La Coruña: Universidade da Coruña. Obtenido de <http://ruc.udc.es/dspace/bitstream/2183/8533/1/CC-02art8ocr.pdf>
- Paz, L. M. (2010). *Sri Lanka. Historia De Un Conflicto*. Recuperado el 2 de Noviembre de 2015, de Cooperación Internacional en Red: <http://www.eurosur.org/acc/html/revista/r75/75sril.pdf>
- Rawat, A. (2012). *Civil war in Sri Lanka*. Recuperado el 2 de Noviembre de 2015, de The Newsletter: http://www.iias.nl/sites/default/files/IAS_NL59_1415.pdf
- Revista Semana. (16 de Septiembre de 2012). Cifras de la guerra en Colombia. *Semana.com*, pág. 1.
- Ribera, R. (1994). El Salvador: La negociación Del Acuerdo De Paz. *Revista Realidad De La Universidad Centroamericana José Simeón Cañas*, 89-134. Obtenido de http://www.uca.edu.sv/revistarealidad/archivo/4e2da01f8b2eeelsalvadorla_negociacion.pdf
- Rincón, H., & Velasco, A. M. (2013). *Flujos de capitales, choques externos y respuestas de política en países emergentes*. Bogotá: Banco de la República.
- Robayo, L. (20 de Abril de 2014). Pie de fuerza aumentó en 42 mil efectivos. *elnuevosiglo.co*. Obtenido de <http://www.elnuevosiglo.com.co/articulos/4-2014-pie-de-fuerza-aument%C3%B3-en-42-mil-efectivos.html>
- Sampieri, R. H., Collado, C. F., & Lucio, P. B. (1991). Metodología de la investigación. En Sampieri, *Metodología de la investigación* (págs. 205-218). Mexico D.F.: Mcgraw Hill Interamericana.
- Schippa, C. (2010). El valor de la paz para la economía. En M. Prandi, & J. M. Lozano, *La RSE en contextos de conflicto y postconflicto: de la gestión del riesgo a la creación de valor* (págs. 73-80). Gramagraf.
- Tagle, S. D., Checa, A. G., & Sala, N. P. (2008). *Riesgo País en Mercados Emergentes*. Barcelona: Universitat Pompeu Fabra Press.
- The Economist Intelligence Unit. (2014). *The Economist Intelligence Unit*. Recuperado el 23 de Septiembre de 2015, de <https://www.eiu.com/handlers/PublicDownload.ashx?mode=m&fi=countrys-analysis/country-report.pdf>
- Toro, P., García, A., Aguilar, C., Acero, R., & Perea, J. y. (2010). Modelos Econométricos Para El Desarrollo De Funciones De Producción. *Vol.1/2010*. Obtenido de http://www.uco.es/zootecniaygestion/img/pictorex/10_10_02_Modeloseconometricos17-05-10.pdf
- Tzifakis, N. (2006). *Post-Conflict Economic Reconstruction*. Aghia Paraskevi, Grecia: The Editor of Ethnopolitics.
- Ugarriza, J. E. (2013). La dimensión política del postconflicto: discusiones conceptuales y avances empíricos.

- En U. d. Rosario, *Desarme, desmovilización y reintegración de excombatientes: políticas y actores del postconflicto* (pág. 145). Bogotá: Revista Colombia Internacional Departamento de Ciencia Política. Universidad del Rosario. (2015). *Experimento sobre reconciliación política en Colombia*. Recuperado el 23 de Septiembre de 2015, de Postconflicto: <http://www.urosario.edu.co/jurisprudencia/jurisprudencia-reconciliacion/ur/Postconflicto/>
- USIP. (2008). *Ánalysis de conflictos*. Washington D.C., Estados Unidos: United States Institute For Peace. Recuperado el 22 de Enero de 2016, de http://www.usip.org/sites/default/files/academy/OnlineCourses/Conflict_Analysis_06-18-10_SPA.pdf
- Vela, J. E. (2011). *El indicador riesgo país EMBI (Emerging Markets Bond Index) : Las tasas de interés y su incidencia en el mercado bursátil de Colombia, en el periodo 2002-2009*. Bogotá D.C.: Ediciones Unisalle.
- Villegas, J. B., & Alejandro, D. V. (2011). *El uso del método MICMAC y MACTOR análisis prospectivo en un área operativa para la búsqueda de la excelencia operativa a través del Lean Manufacturing*. Ciudad de México: UANL Editorial. Obtenido de http://www.web.facpya.uanl.mx/rev_in/Revistas/8.2/A6.pdf

ANEXOS

Anexo 1. Tablas de contraste de teorías de los países guía

		El Salvador													
No.	Indicator Name	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	Promedio 5 años antes	Promedio 5 años despues	Cambio de promedios
1	Inversión extranjera directa, entrada neta de capital (% del PIB)	0.32844	0.03954	0.47412	0.2571	0.23684	0.02696	0.40037	-0.0465	0.530266	9.19117	1.73129	0.2672075	2.3613176	↑ 783.70%
2	Gasto militar (% del PIB)	5.48921	4.20754	3.52099	3.006	2.39262	1.96646	1.69465	1.5608	1.454911	1.34073	1.31572	3.7232792	1.4733521	↓ -60.43%
3	Balanza comercial de bienes y servicios (% del PIB)	-10.4527	-12.671	-13.306	-16.35	-14.752	-15.241	-16.12	-12.855	-11.6581	-12.293	-12.345	-13.50535	-13.05442	↓ 3.34%
4	Comercio (% del PIB)	36.9283	49.7844	47.733	48.525	53.4635	55.1734	59.3958	55.008	63.4458	61.8734	62.2173	47.28679	60.387959	↑ 27.71%
5	PIB (US\$ a precios constantes de 2005)	9.3E+09	9.7E+09	1E+10	1E+10	1.2E+10	1.2E+10	1.3E+10	1E+10	1.39E+10	1.4E+10	1.5E+10	1.028E+10	1.392E+10	↑ 35.35%
6	Crecimiento del PIB (% anual)	0.96219	4.83156	3.57641	7.5433	7.36952	6.05037	6.39657	1.7056	4.246342	3.74873	3.4491	4.8566051	3.9092654	↓ -19.51%
7	Riesgo país (<i>The Economist</i>)	40	40	39	38	39	40	41	42	45	45	43	39.2	43.2	→ 4.00

Fuente. Elaboración propia con base a datos obtenidos de la base de datos del banco mundial

		Angola													
No.	Indicator Name	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	Promedio 5 años antes	Promedio 5 años despues	Cambio de promedios
1	Inversión extranjera directa, entrada neta de capital (% del PIB)	5.38232	17.2841	40.1673	9.6239	24.0091	13.3796	24.7002	7.3787	-4.61802	-0.0902	-1.4778	19.29333	5.1785528	↓ -73.16%
2	Gasto militar (% del PIB)	5.99389	2.64243	17.3374	6.3928	4.52436	3.51022	4.72215	4.1624	4.834842	4.71484	3.36223	7.3781619	4.3592982	↓ -40.92%
3	Balanza comercial de bienes y servicios (% del PIB)	-0.68987	-16.421	-6.4008	26.8	0.44248	11.623	6.39938	16.062	32.37804	40.867	32.8818	0.7461449	25.717592	↑ 3346.73%
4	Comercio (% del PIB)	137.674	129.867	178.994	152.46	150.336	124.961	130.457	124.22	139.6556	118.824	119.913	149.86524	126.6136	↓ -15.52%
5	PIB (US\$ a precios constantes de 2005)	1.5E+10	1.6E+10	1.7E+10	2E+10	1.8E+10	2E+10	2.2E+10	2E+10	2.82E+10	3.4E+10	4.2E+10	1.667E+10	2.99E+10	↑ 79.36%
6	Crecimiento del PIB (% anual)	7.9	6.80476	3.2398	3.0121	4.22097	13.8218	5.24757	10.879	18.26147	20.7351	22.5931	5.0355206	15.543338	↑ 208.67%
7	Riesgo país (<i>The Economist</i>)	82	84	77	81	76	78	74	67	65	61	52	72.454545	63.8	↓ -8.65

Guatemala															
No.	Indicator Name	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Promedio 5 años antes	Promedio 5 años despues	Cambio de promedios
1	Inversión extranjera directa, entrada neta de capital (% del PIB)	0.96427	0.90127	1.25001	0.5022	0.51307	0.48728	0.47446	3.4692	0.844021	1.19177	2.43561	0.8261594	1.6830079	↑ 103.71%
2	Gasto militar (% del PIB)	1.08029	1.25404	1.07871	1.0794	0.98994	0.82113	0.74254	0.7208	0.675601	0.81807	1.05186	1.0964816	0.8017805	↓ -26.88%
3	Balanza comercial de bienes y servicios (% del PIB)	-3.61504	-9.2303	-8.3729	-7.331	-6.1713	-4.7727	-5.6397	-8.0805	-8.35066	-8.7555	-13.13	-6.944105	-8.791222	↓ -26.60%
4	Comercio (% del PIB)	39.5203	45.3622	43.7789	42.371	44.6894	40.393	41.552	44.424	46.36051	49.1456	69.5446	43.144351	50.205274	↑ 16.37%
5	PIB (US\$ a precios constantes de 2005)	1.6E+10	1.7E+10	1.8E+10	2E+10	1.9E+10	2E+10	2.1E+10	2E+10	2.26E+10	2.3E+10	2.4E+10	1.773E+10	2.252E+10	↑ 27.00%
6	Crecimiento del PIB (% anual)	3.65825	4.83834	3.92713	4.0337	4.94855	2.95778	4.36409	4.9935	3.847062	3.60887	2.33254	4.2812017	3.8292186	↔ -10.56%
7	Riesgo país (<i>The Economist</i>)	46	48	49	51	48	51	59	60	59	58	58	48.4	58.8	↑ 10.40

Fuente. Elaboración propia con base a datos obtenidos de la base de datos del banco mundial

Sri Lanka															
No.	Indicator Name	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	Promedio 5 años antes	Promedio 5 años despues	Cambio de promedios
1	Inversión extranjera directa, entrada neta de capital (% del PIB)	1.12668	1.11611	1.69626	1.864	1.84753	0.96039	0.96349	1.6153	1.584598	1.36233		1.5301103	1.3814199	↓ -10%
2	Gasto militar (% del PIB)	2.99736	2.63953	2.79877	3.2606	3.71217	3.61866	3.0909	2.9603	2.460892	2.72993	2.45997	3.0816886	2.7403913	↓ -11%
3	Balanza comercial de bienes y servicios (% del PIB)	-8.82114	-8.9302	-11.004	-10.38	-13.686	-6.4924	-8.3079	-14.553	-13.6648	-9.5288	-8.5496	-10.56361	-10.92087	↓ -3%
4	Comercio (% del PIB)	79.4829	73.604	71.2612	68.607	63.369	49.1491	53.0616	60.663	59.33226	54.4702	53.2109	71.26473	56.14766	↓ -21%
5	PIB (US\$ a precios constantes de 2005)	2.3E+10	2.4E+10	2.6E+10	3E+10	3E+10	3.1E+10	3.3E+10	4E+10	3.83E+10	4.1E+10	4.4E+10	2.629E+10	3.853E+10	↑ 47%
6	Crecimiento del PIB (% anual)	5.44506	6.24175	7.66829	6.7968	5.95009	3.53891	8.01596	8.2459	6.341362	7.249	7.36742	6.4204031	7.4439308	↔ 16%
7	Riesgo país (<i>The Economist</i>)	49	50	49	51	53	55	53	52	54	52	49	51.545455	52	↔ 0.45

Fuente. Elaboración propia con base a datos obtenidos de la base de datos del banco mundial

PERÚ															
No.	Indicator Name	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	Promedio 5 años antes	Promedio 5 años despues	Cambio de promedios
1	Inversión extranjera directa, entrada neta de capital (% del PIB)	7.52815	4.91825	6.43092	3.764	3.01449	3.93248	1.58824	2.2179	3.96022	2.26156	2.39755	5.1311715	2.4850909	↓ -52%
2	Gasto militar (% del PIB)	1.79956	1.92322	1.83119	2.0742	2.09417	2.01057	1.78897	1.752	1.541842	1.5095	1.38222	1.9444622	1.5949109	↓ -18%
3	Balanza comercial de bienes y servicios (% del PIB)	-3.47158	-5.8604	-5.1174	-4.588	-5.5945	-2.4269	-2.0048	-1.8488	-0.69316	0.39261	3.80227	-4.926406	-0.070393	↑ 99%
4	Comercio (% del PIB)	29.711	31.6414	32.2546	34.009	33.2326	33.397	35.579	34.801	34.82734	36.6711	41.0328	32.169719	36.582139	↔ 14%
5	PIB (US\$ a precios constantes de 2005)	5E+10	5.3E+10	5.5E+10	6E+10	5.8E+10	5.9E+10	6.1E+10	6E+10	6.45E+10	6.7E+10	7.1E+10	5.503E+10	6.483E+10	↔ 18%
6	Crecimiento del PIB (% anual)	12.3081	7.41164	2.79912	6.4768	-0.3917	1.49486	2.69431	0.6178	5.453765	4.16485	4.95828	5.7207946	3.5778071	↓ -37%
7	Riesgo país (<i>The Economist</i>)	37	42	46	52	58	53	54	46	44	42	39	47	45	↓ -2.00

Fuente. Elaboración propia con base a datos obtenidos de la base de datos del banco mundial

Colombia															
No.	Indicator Name	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	Promedio 5 años antes	Promedio 5 años despues	Cambio de promedios
1	Inversión extranjera directa, entrada neta de capital (% del PIB)	5.21493	2.87355	1.74959	2.4392	2.58844	2.17872	1.81708	2.5758	6.983475	4.15192	4.28402	2.9731473	3.9624635	↑ 33%
2	Gasto militar (% del PIB)	2.8018	3.44098	3.76274	3.0317	3.32387	3.41713	3.46399	3.465	3.352873	3.27613	3.26674	3.2722151	3.3649495	↔ 3%
3	Balanza comercial de bienes y servicios (% del PIB)	-5.91398	-5.8942	0.54388	-0.837	-3.1268	-3.3515	-3.3656	-2.3219	-1.93441	-2.8989	-3.2514	-3.045594	-2.754458	↔ 10%
4	Comercio (% del PIB)	35.5971	35.9089	36.1493	32.667	33.9011	32.9826	36.5162	35.863	35.63424	38.1739	36.3299	34.844694	36.503537	↔ 5%
5	PIB (US\$ a precios constantes de 2005)	1.2E+11	1.2E+11	1.2E+11	1E+11	1.2E+11	1.3E+11	1.3E+11	1E+11	1.47E+11	1.6E+11	1.7E+11	1.219E+11	1.486E+11	↑ 22%
6	Crecimiento del PIB (% anual)	3.43029	0.56978	-4.204	4.42	1.6779	2.50398	3.91827	5.333	4.706556	6.69752	6.90063	1.1787908	5.5111986	↑ 368%
7	Riesgo país (<i>The Economist</i>)	55	52	50	54	52	51	47	47	46	42	42	48.909091	44.8	↓ -4.11

Fuente. Elaboración propia con base a datos obtenidos de la base de datos del banco mundial

Anexo 2. Preguntas

Taller de expertos respecto al comportamiento de las variables económicas en el posconflicto.

1. ¿Qué tan probable cree usted que la balanza comercial de bienes y servicios de Colombia tenga un comportamiento superavitario en los próximos cinco años con un incremento de entre el 3% y el 6%?

Teniendo en cuenta que:

- *Actualmente la balanza comercial de Colombia es de -2,57% con respecto al PIB del 2014 (déficit) y ha tenido un decrecimiento del -200% respecto a los 5 años anteriores.*
 - *Países que han atravesado por una firma de paz exitosa han tenido un cambio de comportamiento pasando de una balanza deficitaria a una superavitaria en el caso de Angola, y una mejora del 3.34% para El Salvador después de firmada la paz, sin embargo para Guatemala el déficit en su balanza comercial ha sido de un 20%.*
 - *Por otro lado, países que han atravesado por un posconflicto a través de una victoria militar han tenido un comportamiento diferente, Perú incrementó su balanza comercial en el 99% y Sri Lanka disminuyó su comportamiento en el 3%.*
2. ¿Qué tan probable cree usted que en los próximos cinco años la variable de comercio (apertura económica) tenga un comportamiento positivo de entre el 10% y el 15%?

Teniendo en cuenta que:

- *Actualmente el índice de apertura comercial de Colombia se encuentra en el 37.5% para el 2014.*
- *Los países evaluados que han atravesado por un escenario optimista que son El Salvador, Guatemala y Angola han tenido un cambio positivo de entre el 15 y el 27 por ciento en su índice de apertura económica.*

- *Los países que acabaron la guerra civil por vía militar han tenido un comportamiento diferente, debido a que Sri Lanka decreció en un 21% y Perú mejoró su índice de apertura comercial siendo un 14% más abierto al comercio mundial.*
3. ¿Qué tan probable cree usted que en los próximos cinco años si se firma el acuerdo de paz, el puntaje del riesgo país para Colombia aumente 4 puntos o más?
- Teniendo en cuenta que:*
- *Para el año 2014 el riesgo país para Colombia es de 38 puntos.*
 - *Los países evaluados que han atravesado por un escenario optimista han tenido un cambio positivo para Guatemala y El Salvador de 10 y 4 puntos respectivamente y negativo para Angola de 9 puntos.*
 - *Los países en escenario pesimista han tenido una mínima variación aumentando en 0.45 para Sri Lanka y disminuyendo 2 puntos para Perú.*
4. ¿Qué tan probable cree usted que en los próximos cinco años la inversión extranjera directa (IED) tenga un incremento de entre el 40% y el 50%?
- Teniendo en cuenta que:*
- *La IED en Colombia ha tenido un incremento del 90% en los últimos 5 años.*
 - *Los países evaluados que han atravesado por un escenario optimista han tenido un incremento de casi el 100% después de los cinco años de la firma de la paz para el caso de Guatemala y El Salvador, pero para el caso de Angola se dio una disminución del 70%.de la misma variable.*
 - *Los países que han derrotado a sus guerrillas de forma militar han tenido ambos una disminución de la IED de entre el 10% y el 52% para Sri Lanka y Perú respectivamente, respecto a la diferencia de los promedios de los 5 años anteriores y 5 años posteriores al fin del conflicto.*

5. ¿Qué tan probable cree usted que el PIB incremente entre el 25% y el 35% en los próximos cinco años?

Teniendo en cuenta que:

- *El PIB en Colombia ha aumentado en un 22% los últimos 5 años.*
- *Los países evaluados que han atravesado por un escenario optimista han tenido un incremento del PIB de 27%, 35% y 80% en los cinco años posteriores de la firma de la paz para el caso de Guatemala, El Salvador y Angola.*
- *Los países en escenario pesimista han tenido ambos un comportamiento positivo del PIB, de 47% y 18% para Sri Lanka y Perú respectivamente, respecto a los 5 años anteriores y posteriores al fin del conflicto.*

6. ¿Qué tan probable cree usted que en los próximos cinco años el crecimiento del PIB anual se situé entre el 5% y el 7%?

Teniendo en cuenta que:

- *El crecimiento del PIB colombiano para el 2015 fue de 4.55%.*
- *El crecimiento del PIB para los países evaluados que han atravesado por un escenario optimista fue de 10 puntos porcentuales más a los registrados 5 años antes de la firma de paz comparado con los 5 años posteriores en Angola, y 8 puntos porcentuales menos para el caso de Guatemala y El Salvador.*
- *Para los países en escenario pesimista el crecimiento del PIB ha sido 1 punto porcentual mayor en Sri Lanka y 2 puntos porcentuales menos para Perú.*

7. ¿Qué tan probable cree usted que en los próximos cinco años el Gasto militar disminuya entre el 40% y 50%?

Teniendo en cuenta que:

- *En los últimos 5 años el gasto militar en Colombia ha disminuido en 5%.*

- *En cuanto a los países evaluados el gasto militar ha disminuido respecto a la diferencia de los promedios de los 5 años anteriores y posteriores a la firma de la paz en 40%, 60% y 26% en Angola, El Salvador y Guatemala respectivamente.*
- *Respecto a los países que han derrotado a sus guerrillas a través de medios militares, estos han disminuido su gasto militar en 11% y 18% para el caso de Sri Lanka y Perú respectivamente, en relación a la diferencia de los promedios de los 5 años anteriores y posteriores al fin del conflicto armado.*

Anexo 3. Perfil de los expertos participantes.



Carolina Hurtado Barrera

Alcaldesa del municipio de Lerida-Tolima 2016-2019

Abogada de la universidad de Ibagué

Nacionalidad colombiana.

Contacto:+57 320 3430739

Nicola Goldie

Voluntaria en Nicaragua por Raleigh International

Profesional en estudios Latinoamericanos de la universidad del Liverpool-Inglaterra

Nacionalidad Inglesa.

Contacto: +44 7510 979132





Ginna Lorena Español Rairán

Jefe de cuenta especializada para clientes del sector petrolero en la agencia de aduanas SIACO S.A.S nivel 1

Ingeniera civil

Experiencia en el campo Aduanero de 16 años

Nacionalidad colombiana.

Contacto: lorenaspanol@gmail.com

Juan Esteban Ugarriza

Profesor de planta de la universidad del Rosario y pertenece al Grupo de Investigación en Derechos Humanos

PhD en Ciencia Política (Universidad de Berna)

Nacionalidad colombiana

Contacto: juan.ugarriza@urosario.edu.co



Diana Paola Valenzuela

Asesora académica de INDEPAZ

Abogada y Socióloga de la Universidad de Pernambuco – Brasil

Nacionalidad colombiana

Contacto: dianapaola@indepaz.org.co

Arnaldo Álvarez

Exdirector de la Aduana de Bogotá, ex trabajador de la fiscalía en la Defensoría del Pueblo y exprofesor de la universidad Sergio Arboleda.

Nacionalidad colombiana.

Contacto: +57 314 3817123





Natalia Gutiérrez Trujillo

Pertenece al área de gobernabilidad democrática – PNUD (Programa de naciones unidas para el desarrollo) en el programa de seguridad y convivencia ciudadana en el posconflicto.

Politóloga con opción académica en Historia y La Escuela De Gobierno Alberto Lleras Camargo de la Universidad de los Andes.

Nacionalidad colombiana.

Contacto: nataliagutierrez91@gmail.com