

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УЧЕТА РЕАЛИЗАЦИИ ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ В ОАО «РОГОЗНИЦКИЙ КРАХМАЛЬНЫЙ ЗАВОД»

О.В. Зубрицкая, 3 курс

Научный руководитель – И.П. Якубова, к.э.н., доцент

Полесский государственный университет

При переходе Республики Беларусь к рыночным отношениям необходимо усовершенствовать дальнейший учет готовой продукции, работ, услуг и их реализации.

Последние годы система бухгалтерского учета в Республике Беларусь непрерывно совершенствуется и развивается, ориентируясь на общеметодологические международные планы и стандарты ведения учета и становления отчетности.

Таким образом, актуальность и значимость рассмотрения проблемы совершенствования учета реализации готовой продукции заключается в том, что результатом деятельности любого предприятия является реализация товарной продукции, выполнение работ или предоставление услуг. Важную роль при достижении этой цели играет повышение оперативности и эффективности учета наличия и движения готовой продукции.

Проанализируем организацию учета реализации готовой продукции (крахмал картофельный и модифицированный крахмал) на примере предприятия ОАО «Рогозницкий крахмальный завод», а также пути совершенствования данного учета.

При изучении системы бухгалтерского учета и формирования отчетности в ОАО «Рогозницкий крахмальный завод» был выявлен ряд отрицательных особенностей:

1. Учет готовой продукции на складах не автоматизирован, что значительно затрудняет работу как кладовщика, так и бухгалтера.

Для упрощения работы кладовщика необходимо ввести автоматические системы учета хранения продукции на складах с помощью специализированного программного обеспечения.

Стоит отметить, что в более крупных компаниях работа кладовщика на сегодняшний день сводится к удаленному контролю работы складов, так как все операции могут выполняться на удалении, при этом контроль осуществляется с помощью автоматизированных систем управления технологическим процессом (АСУ ТП).

На данном этапе информационные технологии используются не достаточно эффективно. Поэтому следует с помощью локальной сети объединить бухгалтерию со складом готовой продукции и компьютером главного бухгалтера. Это позволит повысить эффективность учета готовой продукции и в бухгалтерии, и на складе готовой продукции. Перспективным направлением совершенствования учета готовой продукции является создание автоматизированного рабочего места бухгалтера [1, с.315].

2. Так как данное предприятие занимается производством продуктов питания, а именно крахмала картофельного, и дальнейшей ее реализацией, то целесообразно было бы внедрить систему БЭСТ-5. Данная система предназначена для ведения автоматизированного учета заказов покупателей на продажу продукции, прайс-листов товаров для магазина и т.д. В системе БЭСТ -5 предусмотрено специальное приложение: «Продажи. Клиенты». Оно представляет собой отдельный программный модуль, предназначенный для ведения прайс-листов в отпускных ценах, оформления заказов на товары и продукцию, выписки счетов, резервирования товаров по выписанным счетам, учета реализации и отгрузки, контроля за расчетами с покупателями и заказчиками.

3. Сложность в формировании и понимании финансовой отчетности.

Одним из решений данной проблемы является сегментная отчетность. Составляется сегментная отчетность для того чтобы помочь пользователям финансовых отчетов:

- a) понять показатели работы компании в прошлых периодах;
- b) оценить риски и прибыли компании;
- c) принимать более обоснованные решения относительно компании в целом.

МСФО (IFRS) 8 «Операционные сегменты» пришел на смену ранее действовавшему МСФО (IAS) 14 «Сегментная отчетность». IFRS 8 начал применяться к периодам, начинающимся с 1 января 2009 года, и регламентирует раскрытие информации об операционных сегментах в годовой и промежуточной финансовой отчетности.

Так как предприятие ориентировано на сбыт продукции, в том числе и за рубежом, то необходимо использовать географический сегмент [2].

Так как предприятие ориентировано на экспорт предлагаем ввести в план счетов к счету 45 «Товары отгруженные» несколько субсчетов, например:

- 45/1 – отгрузка готовой продукции в Россию;
- 45/2 – отгрузка готовой продукции в КНР;
- 45/3 – отгрузка готовой продукции в Казахстан;
- 45/4 – отгрузка готовой продукции в Узбекистан и т.д.

Это даст возможность более эффективно и детализировано управлять сбытом предприятия, контролировать доходы организации и состояние дебиторской задолженности.

4. Для упрощения работы бухгалтера можно предложить по мере поступления товарно-транспортных накладных в пункты розничной торговой сети, вносить данные в сводную ведомость по поступившим товарам. Это позволит в конце месяца при заполнении статистической отчетности только суммировать данные ведомости [3, с.432-440].

Таким образом, на данном этапе информационные технологии в ОАО «Рогозницкий крахмальный завод» используются не достаточно эффективно. Следует с помощью локальной сети объединить бухгалтерию со складом готовой продукции и компьютером главного бухгалтера. Это позволит повысить эффективность учета реализации готовой продукции и в бухгалтерии, и на складе готовой продукции. Перспективным направлением совершенствования учета готовой продукции является создание автоматизированного рабочего места бухгалтера. Предлагаемые мероприятия позволят повысить эффективность применяемых менеджерами «Рогозницкого крахмального завода» управленческих решений.

Список использованных источников

1. Бухгалтерский учет: учеб.-метод. пособ. / Н.С. Стражева, А.В. Стражев. – 14-е изд., перераб. и доп. – Минск: Современная школа, 2011 г. – 944 с.
2. Сегментация рынка [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org>. – Дата доступа: 11.03.2015г.
3. Бухгалтерский учет в промышленности: учебное пособие / Н.И. Ладутько. - Минск: Книжный дом, 2013. - 688 с.