

ТРЕБОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ, РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И УКРАИНЫ К ОФОРМЛЕНИЮ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ КОНТРАКТОВ

Е.В. Тозик

*Гомельский государственный технический
университет имени П.О. Сухого,
Республика Беларусь*

Важнейшим элементом развития эффективных международных отношений является торговый обмен между государствами. Поскольку внешнеторговые договора значительно сложнее внутрихозяйственных, нормы права в сфере внешнеэкономической деятельности характеризуются значительно большей восприимчивостью к унификации. основополагающее значение имеют действия, направленные на унификацию решений, относящихся к договору купли-продажи. Результатом компромисса между различными системами права явилась разработка единого режима международной купли-продажи, сконцентрированного в Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи, принятой в Вене 11 апреля 1980 года (Венской конвенции).

Российская Федерация, Республика Беларусь и Украина, присоединившись к Венской конвенции, не закрепляющей жестких требований к форме договора международной купли-продажи (см. ст. 11 Конвенции), сделали оговорку о неприменении устной формы договора. Все внешнеторговые контракты с участием резидентов указанных государств должны совершаться в письменной форме. Следует иметь в виду, что не принято решение о тождестве письменной формы и информации, передаваемой с помощью электронных средств связи, т. к. при использовании последнего способа оформления волеизъявления сторон однозначно установить факт получения информации контрагентом невозможно.

В Российской Федерации действуют Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторгового контракта, утвержденные Министерством внешних экономических связей РФ 29 февраля 1996 г. Они не являются обязательными для российских субъектов, но практически все крупные внешнеторговые организации их придерживаются. В силу этого автор не исключает указанный документ из числа анализируемых. В отличие от Российской Федерации, законодательством Республики Беларусь (см. Положение о порядке контроля за проведением юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями внешнеторговой деятельности, утвержденное Указом Президента РБ от 4 января 2000 г. № 7) и Украины (см. Положение о форме внешнеэкономических договоров (контрактов), утвержденное Приказом Министерства внешних экономических связей и торговли Украины от 5 октября 1995 г. № 75), установлены обязательные для субъектов хозяйствования требования к содержанию внешнеторговых контрактов, несоблюдение которых влечет, прежде всего, недействительность договора.

Наиболее полно вопросы оформления внешнеторговых контрактов регламентированы российским источником. Однако несмотря на то, что определенные условия не называются в числе обязательных реквизитов внешнеторгового контракта, Приказом Министерства внешних экономических связей и торговли Украины от 5 октября 1995 г. № 75 и Указом Президента Республики Беларусь от 4 января 2000 г. № 7 их отсутствие в контракте влечет наступление ответственности резидентов Украины и Республики Беларусь в соответствии с другими нормативно-правовыми актами.

Приказ Министерства внешних экономических связей и торговли Украины от 5 октября 1995 г. № 75 не обязывает украинских субъектов включать в контракты условия о стране назначения товара, валюте платежа и сроках поставки. В то же время, Законом Украины от 7 мая 1996 г. № 184-96/ВР «О порядке осуществления расчетов в иностранной валюте» установлена ответственность в виде начисления пени в размере 0,3 % от суммы полученной выручки (таможенной стоимости неполученной продукции) за каждый день просрочки. Этим же Законом установлен максимальный срок проведения импортных операций на условиях отсрочки поставки с момента осуществления авансового платежа – 90 дней. Превышение указанного срока не влечет ответственности только в случае наличия лицензии Национального банка Украины. Без указания страны назначения экспортируемого товара представляется проблематичным оформление документов таможенного и валютного контроля. Что касается требований законодательства Украины к валюте платежа, следует отметить, что в соответствии с Декретом кабинета министров Украины от 19 февраля 1993 г. № 15-93 «О системе валютного регулирования и валютного контроля», в расчетах между резидентами и нерезидентами в рамках торгового оборота в качестве средства платежа используется иностранная валюта. Осуществление расчетов в валюте Украины допускается при наличии лицензии Национального банка Украины.

В качестве существенного условия внешнеторгового контракта, одной из сторон которого является резидент, РБ должна, в соответствии с Указом Президента РБ от 7 марта 2000 г. № 117 «О некоторых мерах по упорядочению посреднической деятельности при продаже товаров», указываться цель (цели), что является особенностью белорусского законодательства. Несмотря на то, что ни одним нормативно-правовым актом РБ не устанавливается обязанность субъектов хозяйствования включения в контракт такого условия, как общая сумма контракта, ее определение необходимо для исчисления таможенной стоимости товара, без чего невозможны регистрация паспорта сделки и производство таможенного оформления. Требование о включении в контракт условий приемки по качеству и количеству содержится в «Положении о порядке лицензирования экспорта и импорта в РБ», «Положении о порядке регистрации внешнеторговых контрактов на экспорт и импорт товаров в РБ», утвержденных Приказами Министерства иностранных дел РБ № 86-87 от 30 июля 1999 г. и Государственного таможенного комитета РБ № 354-ОД от 5 августа 1999 г. Указы Президента РБ обладают большей юридической силой, нежели нормативно-правовые акты министерств и государственных комитетов, но формировать внешнеторговый контракт целесообразно с учетом требований всех контролирующих органов. Кроме того, белорусский субъект несет ответственность за точность и достоверность сведений, внесенных в таможенную декларацию. Именно поэтому условие о приемке экспортируемого товара на территории РБ до пересечения им границы является надежным средством выполнения требований Указа Президента РБ № 7 об обеспечении поступления выручки от экспорта. Если стороны договора являются резидентами стран, подписавших Конвенцию ООН о международных договорах купли-продажи, ответственность за неисполнение договора вследствие наступления обстоятельств, перечисленных в ст. 79 указанной Конвенции, исключена. В противном случае, ее положения будут применяться в случае прямого указания на это сторонами в договоре.

Результатом представленного сравнения является вывод о практически единых требованиях российского, белорусского и украинского законодательства к оформлению внешнеторговых контрактов: необходима детальная проработка каждого элемента сделки. Как показывает практика, знание особенностей оформления внешнеторговых сделок позволяет создать систему мер экономической безопасности и предусмотреть

действенные меры защиты от недобросовестных партнеров. Правильно оформленный контракт – это надежная гарантия от убытков.

