

IMPACTO DE LA INVERSIÓN PRIVADA EN LA CIUDAD DE HUÁNUCO EN LOS ÚLTIMOS DIEZ AÑOS

IMPACT OF PRIVATE INVESTMENT IN THE CITY OF HUÁNUCO IN THE LAST TEN YEARS

MARIO SALOMÓN AGUILAR PARI

Universidad Nacional Hermilio Valdizán

e-mail: rrach321@hotmail.com

FANNY LOURDES ORBEGOSO FERNÁNDEZ

Universidad Nacional Hermilio Valdizán

e-mail: fannyof@hotmail.com

Recibido el 8 de abril del 2015

Aceptado el 2 de julio del 2015

RESUMEN

La realización del presente trabajo de investigación tuvo el propósito principal de contribuir al conocimiento de un fenómeno nuevo para la ciudad de Huánuco y el flujo de inversiones privadas que se vienen efectuando en el ámbito terciario; es decir, comercio y servicios. En tal sentido, se trazó los objetivos siguientes:

- I. Determinar y analizar el impacto social de la inversión privada en la ciudad de Huánuco en los últimos cinco años.
- II. Identificar las inversiones de capital y en qué rubros se vienen dando especialmente en la ciudad de Huánuco.
- III. Determinar el impacto social de las inversiones de capital en la ciudad de Huánuco.
- IV. Señalar las proyecciones de la inversión privada en la ciudad de Huánuco.

Asimismo, este trabajo de investigación contribuye al conocimiento de una realidad que pocas veces se conocía en la ciudad de Huánuco, nos referimos específicamente al impacto de la inversión privada. Por ello, esta investigación se realizó haciendo uso primero de los métodos generales de investigación como son el análisis-síntesis y el inductivo-deductivo. En ese sentido, se llegó a las siguientes conclusiones:

- A. La inversión social en la ciudad de Huánuco es escasa, considerando la situación de pobreza en que vive. De parte del gobierno regional, no existe la capacidad suficiente para formular proyectos de impacto, mucho menos, efectuar de manera eficiente el gasto público.
- B. Las inversiones de capital se dan principalmente en los rubros comercial y financiero en desmedro del sector industrial que nuevamente se encuentra postergado por actividades económicas que son más rentables para los inversionistas nativos y también nacionales.
- C. El impacto de las inversiones en la ciudad de Huánuco es escaso. Los indicadores de pobreza lo corroboran, ya que, se avanzó poco en la solución de problemas de salud, educación, empleo y servicios básicos.
- D. Finalmente, Huánuco continúa ocupando los últimos lugares en el mapa de pobreza. Es que el flujo de capitales que se han dado en los últimos años en la ciudad no fueron suficientes, debido a que su situación ha sido y es tan grave que cuesta superarlo. Sin embargo, a pesar de esta realidad, la llegada de capitales a la ciudad de Huánuco, en el mediano plazo contribuyó a atenuar sus problemas; del mismo modo, ha permitido diversificar las actividades económicas, ha producido movilidad social en la población y existen nuevas inversiones con capitales nativos. La principal limitación fue el factor tiempo y el acceso a información no clasificada acerca del tema de investigación. Otra limitación también fue la renuencia de los funcionarios de la región Huánuco en proveer información valiosa para el desarrollo de la investigación.

Palabras claves: inversión privada, inversión social, flujo de capitales, movilidad social, inversión social

ABSTRACT

The completion of this research work was the main purpose of contributing to the knowledge of a new phenomenon for Huánuco and the flow of private investments that are performing at the tertiary level, it means, trade and services. In this sense, we set the following objectives: I. Identify and analyze the social impact of private investment in Huánuco in the last five years.

II. Identify capital investments and purchases that are taking place especially in Huánuco.

III. Determine the social impact of capital investments in Huánuco.

IV. Report the projections of private investment in Huánuco. On the other hand, this research work contributes to the knowledge of a reality that is rarely known in Huanuco, we refer specifically to the impact of private investment. For that reason, This research work was performed by using the general research methods such as analysis and synthesis, deductive and inductive.

In this sense, we arrived at the following conclusions:

A. The social investment in Huánuco is few, considering the poverty in which they live. Of the regional government part, there is not enough capacity to formulate impact projects, much less, do an efficiently public spending.

B. The capital investments are mainly in the commercial and financial products to the detriment of the industrial sector which again is postponed for economic activities that are more profitable for national and native investors.

C. The impact of investments in Huánuco is few. Poverty indicators corroborate them, because there was little progress in the solution of problems of health, education , employment and basic services.

D. Finally, Huánuco continues to stay in the last places on the map of poverty, because the capital flows that have occurred in recent years in Huánuco are not enough, a cause of the situation has been and is so severe that it not easy to improve it. However, despite this fact, the influx of capital to Huánuco in the medium term help alleviate the problems. In the same way, it has allowed diversification of economic activities, has produced social mobility in the population, and there are new investments with native capital .

The main limitation was the time factor and access to unclassified information about the research topic. Another limitation was also reluctance of officials of Huánuco region to provide valuable information for the development of research .

Keywords: Private investment, Social investment, Capital Flow, Social mobility, Social investment

INTRODUCCIÓN

El Perú es considerado un país con una economía emergente, aunque secundariamente, en esta parte del mundo y como poseedor de esta denominación, se viene constituyendo en atractivo para las inversiones, especialmente en rubros de la actividad terciaria como el comercio y servicios. Durante el 2010, el Perú ha recuperado su dinamismo económico y ahora está entre las economías más atractivas para hacer negocios a nivel mundial. Los indicadores macroeconómicos muestran un incremento de la evolución proyectada en el año; y, si bien este crecimiento es tanto a nivel regional como global, hay que tener presente que en muchas otras economías esta proyección se redujo. Actualmente se consideran más de una veintena de mercados emergentes en el mundo, dos de los países más importantes en crecimiento económico son China e India. Según la revista *The Economist* muchas personas encuentran el término anticuado, pero un nuevo término no ha ganado aun mucha adherencia. Los países en desarrollo se definen como aquellos que están experimentando un inicio de crecimiento económico y una primera fase de industrialización e infraestructuras, y por lo tanto, se consideran fuera de los llamados países del tercer mundo y los países desarrollados.

Desde una perspectiva teórica, esta investigación debe enriquecer el conocimiento que se tiene acerca del impacto social que genera la inversión privada en la ciudad de Huánuco. Pues, el abordaje que se ha hecho acerca del tema en la mayoría de los casos, se produjo en el marco de una tendencia (modelo económico) del cual comparten los autores, o, en todo caso, por determinada tendencia ideológica compartida de quienes se preocupan por el estudio de esta problemática. A esto, hay que agregar que son muy pocos los trabajos que se han realizado acerca de esta temática. Motivaron a esta investigación las razones siguientes:

A. Desde el punto de vista de su aplicación práctica, esta investigación va a ser útil para que en base al conocimiento de esta temática, vamos a estar en condiciones de proponer soluciones coherentes y viables que se generan a partir de la inversión privada.

B. Además, nos permita conocer las tendencias y/o proyecciones de la inversión privada en la ciudad de Huánuco y si, a partir de ella, se puede hablar de perspectivas de desarrollo. La hipótesis planteada fue que "la inversión privada en la ciudad de Huánuco ha generado un impacto social que ha diversificado las actividades económicas, ha producido movilidad social modificando levemente la vida económica y social de la población", siendo los objetivos los siguientes:

- **Determinar** y analizar el impacto social de la inversión privada en la ciudad de Huánuco en los últimos cinco años.
- **Identificar** las inversiones de capital y en qué rubros se vienen dando especialmente en la ciudad de Huánuco.
- **Determinar** el impacto social de las inversiones de capital en la ciudad de Huánuco.
- **Señalar** las proyecciones de la inversión privada en la ciudad de Huánuco. Este trabajo de investigación contribuye al conocimiento de una realidad que pocas veces se conocía en la ciudad de Huánuco, ya que nos referimos específicamente al impacto de la inversión privada en la ciudad de Huánuco. La principal limitación fue el factor tiempo y el acceso a información no clasificada acerca del tema de investigación. Otra limitación también fue renuencia de los funcionarios de la región Huánuco de proveer información valiosa para el desarrollo de la investigación.

MATERIAL Y MÉTODOS

Esta investigación se realizó haciendo uso, primero, de los métodos generales de investigación, como son el análisis y síntesis y el inductivo-deductivo. Es preciso señalar, que el análisis e interpretación de la información recabada obedecen principalmente a una

metodología dialéctica-científica

RESULTADOS

El Perú es considerado un país con una economía emergente (aunque secundariamente) en esta parte del mundo y como poseedor de esta denominación, se viene constituyendo en atractivo para las inversiones, especialmente en rubros de la actividad terciaria como el comercio y servicios. Durante el 2010, el Perú ha recuperado su dinamismo económico y ahora está entre las economías más atractivas para hacer negocios a nivel mundial. Los indicadores macroeconómicos muestran un incremento de la evolución proyectada en el año; y, si bien este crecimiento es tanto a nivel regional como global, hay que tener presente que en muchas otras economías esta proyección se redujo. La inversión social en la ciudad de Huánuco es escasa, considerando la situación de pobreza en el que vive. De parte del gobierno regional, no existe la capacidad suficiente para formular proyectos de impacto y puedan efectuar de manera eficiente el gasto público. Las inversiones de capital, se dan principalmente en los rubros comercial y financiero en desmedro del sector industrial que nuevamente se encuentra postergado por actividades económicas que son más rentables para los inversionistas nativos y también nacionales. El impacto de las inversiones en la ciudad de Huánuco es escaso. Los indicadores de pobreza lo corroboran. Poco se ha avanzado en la solución de problemas de salud, educación, empleo, servicios básicos. Huánuco continúa ocupando los últimos lugares en el mapa de pobreza. Es que el flujo de capitales que se han dado en los últimos años en la ciudad de Huánuco no es suficiente, debido a que su situación ha sido y es tan grave que cuesta superarlo. Sin embargo, a pesar de esta realidad, la llegada de capitales a la ciudad de Huánuco, en el mediano plazo contribuyó a atenuar sus problemas, de igual modo, ha permitido diversificar las actividades económicas, ha producido movilidad social

en la población, existen nuevas inversiones con capitales nativos.

DISCUSIÓN

El estudio y análisis de la inversión privada en la ciudad de Huánuco y el impacto que esta provoca, ha sido tratado en la literatura sobre las inversiones privadas que se han dado en otros ámbitos del país y del mundo desde diversas ópticas interpretativas, no siempre referidas a idénticas preocupaciones teóricas, políticas y sociales. Al respecto, una de las formulaciones más corrientes es la que concentra su atención en los "beneficios" que trae consigo las inversiones privadas mas no en los efectos que muchas veces afectan a un sector de la población, tratándose, sobre todo, de las inversiones mineras. La clase gobernante hace eco a los deseos del sector empresarial, creándose muchas veces un desigual beneficio por parte de los grupos inversores y los sectores populares. La presencia de entidades financieras y comerciales en la ciudad de Huánuco, obedece al modelo económico predominante en nuestro país y no solo eso, sino también, a la necesidad de nuestra región de fluyan capitales a fin de crear más puestos de trabajo y contribuir con ello, a la superación de la situación de pobreza por la que atraviesa nuestra región. La línea estatista que aún tiene tribuna para poder expresar sus ideas "denuncia" las enormes ganancias de parte de los inversionistas privados y el mayor empobrecimiento de los sectores pobres del país. Mientras que los sectores empresariales, por el contrario ensalzarán sus ventajas. Como se sabe, la tasa de crecimiento económico a mediano y largo plazo depende en gran medida de la inversión pública y privada en Ciencia, Tecnología e Innovación. En especial, las diferentes versiones de los modelos de crecimiento económico endógeno muestran una fuerte vinculación entre diversos indicadores de CTI y las tasas de crecimiento económico, siendo el indicador más importante la inversión en investigación y desarrollo que indica el

esfuerzo que hacen los países para generar, difundir y adquirir sistemáticamente nuevos conocimientos y tecnologías en la economía. En la actualidad, existe abundante evidencia empírica que muestra que los países que han realizado esfuerzos significativos en materia de inversión en ciencia, tecnología e innovación, exhiben mejor desempeño en términos de generación de mayor producto, empleo e ingresos. En cambio, países que destinan solo una fracción pequeña de su producto a la inversión en ciencia, tecnología e innovación están rezagados con baja competitividad y pocas oportunidades de generación de empleo e ingresos. Al respecto, un estudio elaborado por Zhang y Chen (2011), muestra algunos hechos estilizados sobre la vinculación entre inversión en CTI y la evolución del PBI per cápita. En el ámbito mundial, el Perú se encuentra rezagado en materia de competitividad e innovación, a pesar de que, en el último año, duplicó la inversión destinada a ese fin de 0.11% a 0.23% del PBI, aseguró Gustavo Crespi, especialista del Banco Interamericano de Desarrollo. El experto afirmó que las inversiones del Perú se mantienen por debajo de las de otros países. Por ejemplo, respecto de las cifras de Chile y Australia –que también son productores mineros–, la inversión es entre cuatro y diez veces menor. “Es probable que esta brecha no se pueda cerrar en tres o cuatro años porque no depende solo del financiamiento, sino también de recursos humanos para desarrollar buenos proyectos de investigación”, aseguró. Aunque, anotó, se ha empezado a notar un punto de quiebre porque el sector público está haciendo un esfuerzo significativo para invertir en innovación. Crespi explicó que un 31% de empresas encontró problemas de costos y financiamiento y un 21% consideró que se debe a la falta de personal calificado. Detalló que un 13.7% considera que la innovación es fácil de imitar, según datos de la Encuesta Nacional de Innovación en la Industria Manufacturera del INEI. En resumen, las principales debilidades en innovación son la baja inversión pública y privada, la pobre

producción científica, la débil educación superior y las pocas vinculaciones entre los objetivos de las casas de estudios y los de las empresas. Entonces, el problema no solo se centra en la inversión privada, sino también en la tecnología que trae consigo muy a pesar que el Perú es el país con mayor inversión privada en América Latina.

AGRADECIMIENTO

A la Universidad Nacional “Hermilio Valdizán, a los discapacitados, hombres y mujeres

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

1. BANCO MUNDIAL: INFORME MUNDIAL DEL DESARROLLO. 2007.
2. CHACALTANA Juan: RIESGOS DE LA LUCHA CONTRA LA POBREZA EDITORIAL Consorcio de Investigación. Lima. Perú. 2001.
3. DE SOTO, Hernando : EL OTRO SENDERO. ILD. Lima. 1990.
4. EGUREN LÓPEZ, Otros: EVALUACIÓN DEL DESARROLLO HUMANO EN EL PERÚ. Acción Ciudadana, Lima, 1997.
5. GOMERO GONZALES, N.: PARTICIPACIÓN DE LOS INTERMEDIARIOS FINANCIEROS BANACARIOS Y NO BANCARIOS EN EL DESARROLLO DE LAS PYMES TEXTILES EN LIMA METROPOLITANA DE 1990 AL 2000. Tesis para optar El Grado de Magister en Contabilidad. UNMSM. Lima. 2003.
6. I.P.E.: EL CAMINO PARA REDUCIR LA POBREZA. CAPECO. Lima.
7. MEF: HACIA LA BÚSQUEDA DE UN NUEVO INSTRUMENTO Y FOCALIZACIÓN PARA LA ASIGNACIÓN DE RECURSOS DESTINADOS A LA INVERSIÓN SOCIAL ADICIONAL EN EL MARCO DE LA LUCHA CONTRA LA POBREZA. Editorial. Lima. Perú. 2007.
8. MENDOZA, W. y GALLARDO J.: LAS BARRERAS AL CRECIMIENTO ECONÓMICO EN CAJAMARCA. CIES (Consortio de Investigación económica

- Social). Lima. 2011.
9. SHAPIRO, E.: ANÁLISIS MACROECONÓMICO. Ediciones ICE
 10. MANKIN, Gregori: PRINCIPIOS DE ECONOMÍA.
 11. LARRAIN, Felipe y JEFFREY B.: MACROECONOMÍA EN LA ECONOMÍA GLOBAL.
 12. GOBIERNO REGIONAL HUÁNUCO: PLAN ESTRATÉGICO INSTITUCIONAL. PEI 2011-2014.
 13. NOVAK Fabián y Otros: EL NARCOTRÁFICO EN LA REGIÓN HUÁNUCO. Instituto de Estudios Internacionales. Pontificia Universidad Católica del Perú. Lima - Perú.