

ESTRATEGIAS FAMILIARES COMO MECANISMO DE PROTECCIÓN SOCIAL DE
LOS VENDEDORES INFORMALES. ESTUDIO DE CASO EN IBAGUÉ



INVESTIGADORA:
DIANA TERESA VÁSQUEZ MERCHÁN

PONTIFICIA UNIVERSIDAD JAVERIANA
FACULTAD DE CIENCIAS POLÍTICAS Y RELACIONES INTERNACIONALES
MAESTRÍA EN POLÍTICA SOCIAL
BOGOTÁ D.C.
ENERO 2018

ESTRATEGIAS FAMILIARES COMO MECANISMO DE PROTECCIÓN SOCIAL DE
LOS VENDEDORES INFORMALES. ESTUDIO DE CASO EN IBAGUÉ



INVESTIGADORA:

DIANA TERESA VÁSQUEZ MERCHÁN

Trabajo de grado presentado para optar por el título de
Magistra en Política Social

DIRECTOR DE LA INVESTIGACIÓN:

CÉSAR AUGUSTO GIRALDO GIRALDO

PhD en Ciencias Económicas, Magister en Ciencias Económicas y Economista.

PONTIFICIA UNIVERSIDAD JAVERIANA

FACULTAD DE CIENCIAS POLÍTICAS Y RELACIONES INTERNACIONALES

MAESTRÍA EN POLÍTICA SOCIAL

BOGOTÁ D.C.

ENERO 2018

Dedicatoria

A Dios

A mi hija Luna Vanessa por estar en mi vida

A mis padres Jaime y María Teresa por su andar, bondad y apoyo

A mis hermanas Irma Liliana y Angélica Rocío por ser orientadoras y amigas

Al profesor César Augusto Giraldo Giraldo que contribuyó a la realización y culminación de este trabajo y cuya sabiduría y experiencia fue motivadora

A los vendedores informales cuyo trabajo transforma las calles.

Al lector interesado en los temas que concierne la tesis como son: la informalidad laboral, la familia y el Sistema de Protección Social

Agradecimientos

Al profesor César Augusto Giraldo Giraldo, quien desde el inicio asumió la guía para el desarrollo de este trabajo, sus orientaciones fueron determinantes para esta investigación.

Al profesor Pedro Alexander Silva Vargas por las orientaciones y los consejos brindados, a Juan Diego Villamizar Escobar, César Santana e Irma Liliana Vásquez Merchán por sus críticas y sugerencias que ayudaron a lograr esta meta.

A la Universidad del Tolima y la Gobernación del Tolima que, a través del Proyecto "Formación de Talento Humano de Alto Nivel" – Convocatoria No.2, vinculada al Programa No.1 Maestría en el país del Departamento Administrativo de Ciencia, Tecnología e Innovación – Colciencias, me otorgaron una beca completa para estudios de Maestría.

A los vendedores informales de Ibagué que fueron encuestados y entrevistados cuyos aportes y experiencias de vida contribuyeron a la construcción de este documento.

Tabla de contenido

Introducción	1
Justificación	3
Objetivos	4
Objetivo general	4
Objetivos específicos.....	4
1. Capítulo I. Marco teórico, referencial, conceptual y normativo	5
1.1. Marco teórico.....	6
1.2. Marco referencial.....	7
1.2.1. Estrategias familiares	7
1.2.2. Estrategias familiares de vida.....	8
1.2.3. Estrategias familiares de contingencia	12
1.2.4. Sistema de Protección Social de Colombia	13
1.2.5. Vendedores informales	16
1.3. Marco conceptual	17
1.3.1. Estrategia y familia.....	17
1.3.2. Vendedores informales	18
1.3.3. Principios de la protección social	19
1.4. Normatividad	20
2. Capítulo II. Estado del Arte	21
2.1. Estrategias familiares	22
2.1.1. Antecedentes emblemáticos.....	22
2.1.2. Crítica a los análisis de Estrategias Familiares	33
2.1.3. Continuidad en los trabajos de Estrategias Familiares	35
2.2. Trabajo informal.....	36
3. Capítulo III. Marco Metodológico	43
3.1. Ibagué como Estudio de Caso.....	43
3.2. Trabajo de campo.....	50
3.2.1. Encuesta	53
3.2.2. Entrevista	54

3.3. Estrategias Familiares en el Estudio de Caso	55
4. Capítulo IV. Estrategias Familiares de los Vendedores Informales de Ibagué y su Sistema de Protección Social	57
4.1. Sistema de Protección Social de los vendedores informales de Ibagué	57
4.2. Estrategias Familiares de los vendedores informales de Ibagué.....	64
4.2.1. Socialización y aprendizaje	70
4.2.2. División familiar	72
4.2.3. Migración laboral	76
4.2.4. Allegamiento cohabitacional	78
4.2.5. Espacio público de trabajo -EP	80
4.2.6. Salud y vejez	82
4.2.7. Mujer	84
Conclusiones	86
Recomendaciones	88
Bibliografía	89
Anexos	95

Índice de abreviaturas y acrónimos

CEPAL	Comisión Económica para América Latina y el Caribe
DANE	Departamento Administrativo Nacional de Estadística
DNP	Departamento Nacional de Planeación
EF	Estrategias Familiares
EFC	Estrategias Familiares de Contingencia
EFV	Estrategias Familiares de Vida
OIT	Organización Internacional del Trabajo
PS	Protección Social
SPS	Sistema de Protección Social
VI	Vendedores Informales

Índice de figuras

<i>Figura 1.</i> Categorías de análisis.....	5
<i>Figura 2.</i> Sistema de Protección Social de Colombia.....	14
<i>Figura 3.</i> Principios del Sistema de Protección Social: CEPAL y Colombia.....	19
<i>Figura 4.</i> Ocupados informales en 13 ciudades y AM. Trimestre Móvil: Jul-Sep. 2017.	46
<i>Figura 5.</i> Acceso a salud. 13 ciudades y A.M. Trimestre móvil: Jul-Sep. 2016 y 2017.	47
<i>Figura 6.</i> Informalidad en Ibagué. Trimestre móvil: Ene-Sep. 2007 a 2017.	47
<i>Figura 7.</i> Trabajo de campo en Ibagué.	52
<i>Figura 8.</i> Afiliación a salud	58
<i>Figura 9.</i> Afiliación a ARL.....	58
<i>Figura 10.</i> Afiliación a pensión	58
<i>Figura 11.</i> Cesantías	58
<i>Figura 12.</i> Afiliación a otro seguro.....	59
<i>Figura 13.</i> Subsidio por vejez.....	59
<i>Figura 14.</i> Familias en Acción	60
<i>Figura 15.</i> Nivel educativo	60
<i>Figura 16.</i> Programas de vivienda	62
<i>Figura 17.</i> Programas de Microcrédito	62
<i>Figura 18.</i> EP con el SNPAD	62
<i>Figura 19.</i> EP con SNARIV	62
<i>Figura 20.</i> Confianza en la EPS	62
<i>Figura 21.</i> Ante enfermedad o accidente	62
<i>Figura 22.</i> Confianza en SISBEN.....	63
<i>Figura 23.</i> Confianza en el SPS	63
<i>Figura 24.</i> Rango por edad	65
<i>Figura 25.</i> Estrato Socio-económico	65
<i>Figura 26.</i> Estado civil	65
<i>Figura 27.</i> Jefe de familia	65
<i>Figura 28.</i> Trabajador o emprendedor.....	65
<i>Figura 29.</i> Tipo de familia.....	65
<i>Figura 30.</i> Está en Ibagué por.....	66

<i>Figura 31.</i> Vive en	66
<i>Figura 32.</i> Horas de trabajo.....	66
<i>Figura 33.</i> Medio de trabajo	66
<i>Figura 34.</i> Tiempo de trabajo	66
<i>Figura 35.</i> Cambia de producto	66
<i>Figura 36.</i> Ahorra(n) de sus ingresos	68
<i>Figura 37.</i> Asociaciones del gremio	69
<i>Figura 38.</i> Trabajo en red.....	69
<i>Figura 39.</i> Discriminación o problemas	69
<i>Figura 40.</i> SNPAD.....	69
<i>Figura 41.</i> Reubicado	69
<i>Figura 42.</i> Nivel educativo vs tiempo trabajando vs por qué la calle.....	71
<i>Figura 43.</i> Nivel educativo vs tiempo trabajando vs por qué la calle vs percepción.....	71
<i>Figura 44.</i> Según tipo: Educación vs tiempo trabajando vs por qué la calle vs percepción.	72
<i>Figura 45.</i> Trabajo del cónyuge vs cónyuge apoya.....	73
<i>Figura 46.</i> Trabajo del cónyuge vs cónyuge apoya vs estado civil.....	74
<i>Figura 47.</i> Según tipo: trabajo del cónyuge vs cónyuge apoya vs estado civil.....	74
<i>Figura 48.</i> Hijos ayudan o han ayudado con la venta informal en la calle.....	75
<i>Figura 49.</i> Cambio producto vs por qué.	76
<i>Figura 50.</i> Según tipo: Cambio producto vs por qué.	77
<i>Figura 51.</i> Según tipo: medio de trabajo vs tiempo trabajando.	78
<i>Figura 52.</i> Según tipo: Si/No bien raíz vs percepción si garantiza la protección el BR.	79
<i>Figura 53.</i> Según tipo: desalojo vs por qué no.	80
<i>Figura 54.</i> Desalojo no: tiempo trabajando vs tipo vs por qué no.....	81
<i>Figura 55.</i> Encuestado/adulto/menor vs cuidado por quien vs tipo de familia.	82
<i>Figura 56.</i> Según tipo: Encuesta/adulto/ menor vs cuidado por quien vs tipo de familia.	83
<i>Figura 57.</i> Rol de la mujer.....	84
<i>Figura 58.</i> La mujer se ha superado o no.....	85
<i>Figura 59.</i> El cuidado ante una dificultad en salud del encuestado.....	85

Índice de tablas

<i>Tabla 1. Vertientes de los estudios de Estrategias Familiares en Latinoamérica.....</i>	<i>7</i>
<i>Tabla 2. Dimensiones de las Estrategias Familiares de Vida.....</i>	<i>9</i>
<i>Tabla 3. Políticas en los estudios de Estrategias Familiares de Vida.</i>	<i>11</i>
<i>Tabla 4. Sistema de Protección Social de Colombia para los vendedores informales..</i>	<i>15</i>
<i>Tabla 5. Escuelas de pensamiento de la venta informal</i>	<i>18</i>
<i>Tabla 6. Aspectos generadores de incertidumbre en las familias de Montevideo.....</i>	<i>27</i>
<i>Tabla 7. Identificación de estrategias en CEPAL (2002).....</i>	<i>29</i>
<i>Tabla 8. Estrategias Familiares según DNP (2015)</i>	<i>35</i>
<i>Tabla 9. Avances en protección social para trabajadores informales</i>	<i>41</i>
<i>Tabla 10. Dimensiones de los vendedores ambulantes del centro de Ibagué.</i>	<i>44</i>
<i>Tabla 11. Censo nacional, resultados de Ibagué. DANE (2005).</i>	<i>45</i>
<i>Tabla 12. Categorías de análisis adaptadas al Estudio de Caso</i>	<i>48</i>
<i>Tabla 13. Tipología de vendedores informales en Colombia</i>	<i>51</i>
<i>Tabla 14. Descripción de la encuesta</i>	<i>53</i>
<i>Tabla 15. Descripción de la entrevista</i>	<i>54</i>
<i>Tabla 16. Dimensiones de las Estrategias Familiares en el Estudio de Caso.....</i>	<i>55</i>
<i>Tabla 17. Resultados estadísticos sobre Seguridad Social Integral.....</i>	<i>58</i>
<i>Tabla 18. Resultados estadísticos sobre Promoción Social y Formación de Capital Humano</i>	<i>60</i>
<i>Tabla 19. Resultados estadísticos sobre Acumulación de Activos y Manejo de Riesgos</i>	<i>61</i>
<i>Tabla 20. Características de los vendedores informales de Ibagué.....</i>	<i>64</i>
<i>Tabla 21. Estrategias Familiares de los vendedores informales de Ibagué</i>	<i>67</i>

Introducción

Con el interés por comprender la realidad que viven los vendedores informales -VI en nuestro país, se plantea que ellos han creado estrategias junto con sus familias para proveer mecanismos que contribuyan a satisfacer falencias de su Sistema de Protección Social -SPS. Por ello, se realiza un trabajo de campo mediante un estudio de caso en Ibagué, y del cual, se obtienen **siete** Estrategias Familiares -EF como mecanismo de Protección Social -PS. Los resultados favorecen a que las políticas públicas comprendan y destaquen la segregación de los trabajadores que se desempeñan como formales e informales, debido a las peculiaridades que los diferencian, también, la importancia de que las familias como unidades domésticas y privadas, se han ido involucrando en asuntos como la PS que es de carácter público y social, y, una re-orientación conceptual de las familias por las transformaciones y nuevas responsabilidades que han adquirido en décadas recientes. La investigación se dispone en los siguientes cuatro capítulos:

El capítulo I contiene el marco teórico que se basa en los estudios en Protección Social -PS en Colombia por el profesor Giraldo (2010 y 2015). Seguido de tres categorías: 1) *Estrategias Familiares -EF*, 2) *Protección Social -PS y Sistema de Protección Social -SPS*, y 3) *Vendedores Informales -VI*, las cuales se definen teniendo en cuenta autores que se relacionan con los temas.

1) Estrategias Familiares -EF: ¿Qué es Familia en EF? (Lomnitz, 1997); ¿Qué es Estrategia Familiar? (Molina, 2006); ¿Cuáles son las vertientes de los trabajos sobre EF aplicados con familias vulnerables de Latinoamérica? (Acosta, 2003); ¿Cuáles son las Estrategias Familiares de Contingencia -EFC? (Morenos y Viveros, 2005), y, ¿Cuáles son las Estrategias Familiares de Vida -EFV? (Torrado, 1998).

2) Protección Social -PS y Sistema de Protección Social -SPS: Qué es PS y SPS según el capítulo II de la Constitución Política de Colombia (1991), la Ley 100 (1993), la Ley 789 (2002); el Decreto 205 (2003), Navarro, Pinzón y Ramírez (2015), la CEPAL (2006), el Ministerio de Protección y Seguridad Social (2006).

3) Vendedores Informales -VI: ¿Cómo se percibe a los VI en las políticas públicas? (Galeano y Beltrán, 2008); ¿Cómo se define a los VI en el Departamento Administrativo Nacional de Estadística -DANE? (2017c).

El capítulo II contiene el estado del arte que se divide en dos secciones. La primera sección tiene dos trabajos emblemáticos en el desarrollo de EFV y EFC, como son: DNP, PNUD, ICBF y Misión Social (2002) y CEPAL (1999), respectivamente. También, el trabajo de Martínez (2008) que plantea críticas a la forma como desde la política pública se maneja el tema de EF y el trabajo del DNP (2015) que sigue con la postura trazada por el artículo sobre EFC del DNP (2002). La segunda sección tiene estudios a nivel nacional e internacional, que trabajan con el tema del trabajo informal, como son Bodhikong (2003), Chaux y Gualteros (2014) y Giraldo (2015). Para la recolección, selección, y análisis de las fuentes, se tiene en cuenta: 1) estudios que emplearan instrumentos investigativos con método mixto, tal y como, se maneja el trabajo de campo y 2) estudios de caso; permitiendo así, triangulación de resultados. Cabe decir que, cada fuente tiene una ficha RAE en la que se contrasta peculiaridades de la tesis.

El capítulo III contiene el marco metodológico mediante tres secciones. La primera sección ilustra estadísticas de informalidad laboral y protección social de Ibagué por el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE, 2005 y 2017 a y b), y, los motivos de la implementación del trabajo de campo con VI que laboran en la periferia de la ciudad (Camacho, 2011 y Chaux y Gualteros, 2014). La segunda sección explica el método mixto empleado en el trabajo de campo (encuesta y entrevista semi estructurada). Por último, la tercera sección define las EF observadas.

El capítulo IV describe de modo cualitativo y cuantitativo la percepción de los vendedores informales sobre su Sistema de Protección Social, y, las siete Estrategias Familiares que han desarrollado: 1) Socialización y aprendizaje, 2) división familiar, 3) Migración laboral, 4) allegamiento cohabitacional, 5) Espacio público de trabajo, 6) Salud y vejez y 7) Rol de la mujer.

Finalmente, las conclusiones y las recomendaciones.

Justificación

Los dictámenes normativos de Protección Social describen que es un derecho social de los ciudadanos cuyos responsables son el Estado y la Sociedad, así proponen la Organización Internacional del Trabajo (OIT, 1993), la Constitución Política de Colombia de 1991 (artículos 42 y 48 del capítulo II), la Ley 100 de 1993, la Ley 789 de 2002, la Sentencia 135 de 2010, el proyecto de Ley 23 de 2012, el Decreto 205 de 2003 y el Decreto 0091 de 2005 de Ibagué. Sin embargo, se plantea que las falencias del Sistema de Protección Social en los vendedores informales, los ha impulsado a crear maneras de solventar por sí mismos, junto con sus familias, su Protección Social.

Se realiza un estudio de caso a partir de la comprensión de la importancia de que se observen territorios que registren altos niveles de informalidad laboral, aún más, cuando esto afecta negativamente en su desarrollo socio económico, tal y como confirma el Departamento Nacional de Planeación (DNP, 2014) que considera que en Ibagué se requiere implementar medidas que amortigüen la informalidad laboral, así como, el DANE (2005 y 2017 a y b) que explica altos niveles de informalidad laboral en esta ciudad. Cabe decir que, se puede replicar el estudio en ciudades con particularidades socioeconómicas similares como plantea DNP (2014).

Es una investigación académica con tres abordajes temáticos: 1) Estrategias Familiares, 2) Protección Social y 3) Informalidad Laboral; las cuales ha sido comprendidas escasamente desde la perspectiva del sujeto en Colombia, no obstante, se han realizado estudios bajo el liderazgo y dominio del tema del profesor César Augusto Giraldo Giraldo. Sobre los resultados obtenidos con los sujetos observados de Ibagué, cabe indicar que, a partir de las perspectivas de los vendedores informales de las calles de zonas periféricas de la ciudad sobre su Sistema de Protección Social, deberían integrarse las estrategias familiares que han creado en políticas públicas dirigidas a satisfacer su salud y seguridad familiar.

Objetivos

Objetivo general

Plantear mediante un estudio de caso, las estrategias familiares que son empleadas por los vendedores informales que laboran en la periferia de la ciudad de Ibagué como mecanismo de protección social de ellos.

Objetivos específicos

- Identificar los tópicos del Sistema de Protección Social del Estado que no gozan los vendedores informales que laboran en la periferia de la ciudad de Ibagué.
- Analizar las estrategias familiares, las cuales se observan a partir de los resultados del trabajo de campo, que responden a la protección social de los vendedores informales que laboran en la periferia de la ciudad de Ibagué.
- Elaborar un estudio de caso que presente las estrategias que han instituido las familias de los vendedores informales como mecanismo de protección social de ellos.

1. Capítulo I. Marco teórico, referencial, conceptual y normativo

El capítulo I comprende el marco teórico y tres categorías de análisis que se abarcan en el marco referencial, normativo y conceptual. - Ver *Figura 1*-.

- Estrategias Familiares -EF-: concepto en *familia y estrategias*, la tipología como son las Estrategias Familiares de Vida -EFV y las Estrategias Familiares de Contingencia -EFC. Además, las vertientes de los estudios de EF en Latinoamérica.
- Protección Social -PS-: referencias y conceptos sobre la protección social como un derecho social de los VI y el SPS vigente en Colombia y su disposición para los VI.
- Vendedores Informales -VI-: referencias y conceptos del contexto y situación de vida de estos agentes a nivel internacional, nacional y local, la importancia del diseño de políticas públicas que traten a los VI, y, la medición del empleo informal en Colombia.

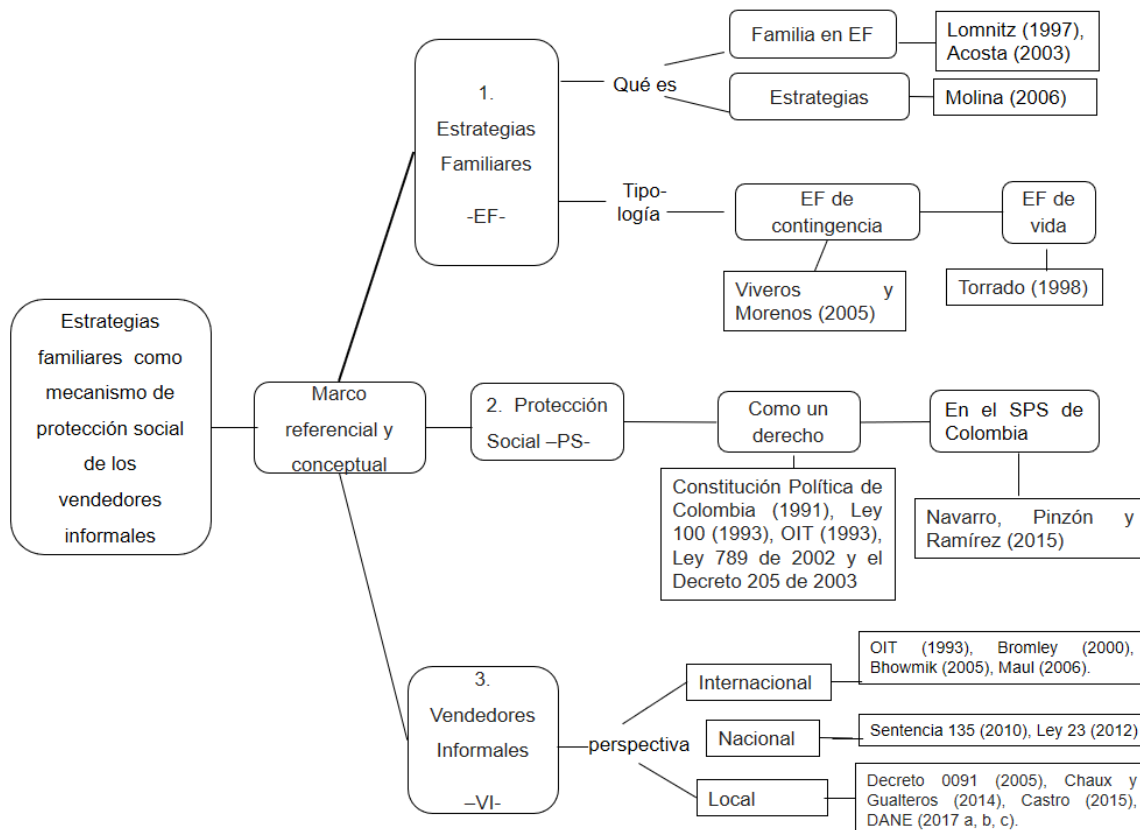


Figura 1. Categorías de análisis.

Nota: Elaborado por la autora de tesis

1.1. Marco teórico

Giraldo (2010) enuncia que los derechos sociales son prerrogativas que en Colombia solo son ocupados por población que intima de asistencia social, por ende, las ayudas son enfocadas para que los pobres puedan resurgir de su condición, así mismo, se deja en manos de privados la protección y seguridad social de los trabajadores, siendo cumplido por parte de aquellos que pueden responder económicamente por su aseguramiento o por un mercado de seguros en donde estos no pobres resguarden sus riesgos.

Giraldo (2015) afirma que todo proceso que consigne a la protección social es cubierto mediante las posibilidades individuales de los trabajadores (capacidades monetarias) a las que se tenga acceso o, en su defecto, debe ayudarse con los lazos familiares para cubrir las inexactitudes que deriven del trabajo. De este documento, se recopila las siguientes evidencias:

- En términos del acceso al sistema pensional, una amplísima mayoría no cuenta con vínculo alguno en tal sentido (p.178),
- En lo concerniente a la salud, resulta imperante la mano del Estado, en términos de ofrecer planes de prevención y atención en salud, por un lado. De otra manera, se hace muy pertinente construir un espacio de atención especial en salud (p.179),
- Es necesario implementar estrategias de cuidado que contengan a las familias que tienen en su seno miembros menores de diez años, haciendo énfasis en las mujeres cabezas de familia (p. 179),
- La creación de un sistema pensional flexible, que les permita a los vendedores informales aportar para garantizar su futuro, se hace indispensable, a propósito de la incertidumbre que se presenta al respecto (p.180),
- La construcción de políticas públicas pasa por la construcción de mecanismos y estrategias de participación de las organizaciones existentes y de todos quienes, siendo vendedores ambulantes, no se encuentran organizados (p.182).

1.2. Marco referencial

1.2.1. Estrategias familiares

En la década del 60, a nivel internacional, se inician estudios y debates sobre la *familia* como actor social que, a través de *estrategias*, consigue sus fines en función de sus metas y condiciones (Barabino, Bocero, Prandin y Rosenthal, s.f.). En Latinoamérica, las EF se estudian a nivel de vida, desde finales de la década del 70 con Susana Torrado. Mientras que las contingencias, según (Viveros & Morenos, 2005) se estudian a principios de la década del 80. Ambos enfoques, como se explicará más adelante, pretenden estudiar las estrategias de vida y contingencia emprendidas por los hogares pobres de la región para satisfacer sus necesidades vitales.

Acosta (2003) realiza una revisión de estudios en la región sobre EF, a partir de esto, propone que existen cuatro vertientes que han tenido los estudios en Latinoamérica sobre EF, según el autor, estos estudios analizan las distintas formas de adaptación de EF, particularmente las familias pobres para enfrentar su situación de vida y/o contingencia, a través de tópicos distintos, como la ocupación, la educación, la salud, la recreación, el consumo, las relaciones interpersonales, los roles que asumen los miembros de la familia, entre otros, descritas estas vertientes en la *Tabla 1*. De esta propuesta, la tesis se orienta con la primera vertiente porque se estudia las EF creadas entre los VI y sus familias.

Tabla 1. Vertientes de los estudios de Estrategias Familiares en Latinoamérica.

Vertiente	Descripción
Clase social y hogares	Estudios que postulan una relación entre las clases sociales y las características de las estrategias de supervivencia — los comportamientos— de los hogares. (Duque y Pastrana, 1973; Torrado 1978, 1981; Pzeworski, 1982).

Grupos domésticos rurales y urbanos	Estudios que analizan las estrategias de reproducción de grupos domésticos en contextos rurales y urbanos, como la reproducción de la fuerza de trabajo y la reproducción social. (Chayanov,1974).
Trabajadores y mercado laboral urbano	Estudios empíricos desde la antropología social que analizan la relación entre la estructura y la organización interna de las unidades domésticas obreras y la segmentación del mercado de trabajo urbano (Roberts, 1973; Lomnitz, 1975, 1977; González de la Rocha, 1986, 1988).
Historiadores de la familia	Estudios de las contribuciones de los historiadores de la familia. (Hareven,1977, 1982, 1990; Moch, 1987).

Nota: Adaptado de Acosta, F. (2003, p.18).

1.2.2. Estrategias familiares de vida

A finales de la década del 70, Susana Torrado aborda el estudio de las Estrategias Familiares de Vida, realizando una sistematización teórica y metodológica del tema sobre: 1) la definición de EFV, 2) las dimensiones de las EFV y 3) las orientaciones de los estudios en EFV. Torrado (1998) define que las EFV son producto de la inserción de la familia en el sistema social que no solo se preocupa por la reproducción material mediante la participación económica, sino también, adiciona estrategias enfocadas a asegurar su reproducción biológica, la conservación de la vida y el desarrollo de prácticas no económicas. La autora explica las EF de la siguiente manera:

Aquellos comportamientos de los agentes sociales de una sociedad dado que – estando condicionados por su posición social (o sea por su pertenencia a determinada clase o estrato social)– se relacionan con la constitución y el mantenimiento de *unidades familiares* en el seno de las cuales pueden asegurar su reproducción biológica, preservar la vida y desarrollar todas aquellas prácticas

económicas y no económicas, indispensables para la optimización de las condiciones materiales y no materiales de existencia de la unidad y de cada uno de sus miembros (p.17).

Para este concepto, Torrado (1998) relaciona la familia en un nivel microsociales -comportamientos- con individuos de nivel macrosociales -estructuras-. Con relación a lo primero, distingue *unidad doméstica* o *unidad familiar* por el carácter teórico-abstracto de “unidad”, sin embargo, las unidades analíticas o las dimensiones que resulten en los estudios de EF resultan implicadas, pero no suficiente y/o necesariamente como una unidad. Por lo anterior propone que, las investigaciones que se realicen sobre EF pueden incluir el término de unidad cuando trabajen con un caso específico. En cuanto a la *clase social*, afirma que esta puede estar condicionada por aspectos de la familia como son: las motivaciones individuales de los agentes, el grado de la racionalidad de los comportamientos, las relaciones existentes entre los agentes, entre otros.

Torrado (1998) propone nueve dimensiones de las EFV que se estudian para familias y clases sociales, particularmente, para los sectores populares tanto urbanos como rurales y las cuales pueden variar entre los distintos casos que se analicen. La *Tabla 2* detalla estas dimensiones y en las que la autora asevera que la metodología (cualitativa, cuantitativa, mixto o ad hoc) que se utilice, debe basarse en los comportamientos sociodemográficos del sujeto de análisis, así, se obtendría la información de manera empírica.

Tabla 2. *Dimensiones de las Estrategias Familiares de Vida*

Dimensión	Descripción
Preservación de la vida	Comportamientos tendientes a maximizar el lapso de vida de los miembros de la unidad familiar: se traducen en índices relativos a la morbilidad y a los patrones de mortalidad general según sexo y edad, mortalidad infantil, causas de defunción, etc.
Socialización y aprendizaje	Comportamientos relacionados con la crianza de los hijos, la adquisición de aprendizajes básicos y la formación educacional: (...)

	"características educacionales" de los miembros de la unidad familiar.
Ciclo de vida familiar	Comportamientos relacionada con el calendario de vida de la unidad familiar: remiten al análisis de las "etapas" por las que ésta pasa, desde su constitución hasta su disolución.
División familiar del trabajo	Comportamientos relativos a la asignación de la fuerza de trabajo disponible dentro de la unidad familiar sea a actividades económicas productoras de ingresos, sea al trabajo doméstico: remiten al estudio de las "características económicas" de los miembros de la unidad.
Organización del consumo familiar	Comportamientos relacionados con las formas de satisfacción de las necesidades de consumo dentro de la unidad: remiten al estudio de los "presupuestos familiares" y la "composición del gasto" en Latinoamérica, dentro de la familia; implican también el de las "condiciones de vida".
Migraciones laborales	Comportamientos relacionados con los desplazamientos geo- Figuras de los miembros de la unidad familiar tendientes a posibilitar, facilitar o mejorar su inserción, en el mercado de trabajo: remiten al estudio de las migraciones internas y de las migraciones internacionales.
Localización residencial	Comportamientos relacionados con la fijación de la residencia dentro de un área geográfica determinada: remiten al estudio de criterios de elección de la localización residencial tales como accesibilidad a la vivienda, infraestructura de servicios públicos, distancia a los lugares de trabajo.
Allegamiento cohabitacional	Comportamientos relacionados con la extensión de la familia nuclear mediante la incorporación de parientes no nucleares y/o de no-parientes: remiten al estudio del tamaño, tipo.
Cooperación extrafamiliar	Comportamientos relacionados con la formación de redes de cooperación -redes de "reciprocidad, juntas de vecinos, etc.- más allá de los límites de la unidad familiar.

Nota. Adaptado de Torrado, S. (1998, pp. 25-27).

Por último, Torrado (1998) sugiere que se debe encaminar los estudios de EFV en tópicos orientadores de políticas, las cuales se detallan están en la *Tabla 3*. Para esta tesis, los resultados podrían contribuir en políticas públicas diferenciales para los vendedores informales según las condiciones de vida y trabajo, es decir, el tópico 2.

Tabla 3. Políticas en los estudios de Estrategias Familiares de Vida.

Orientación de la política	Descripción
Mercado de trabajo	Políticas para la formación y funcionamiento de los mercados de trabajo, a nivel nacional y regional, por ejemplo, para: inversión, de gasto público, tecnológicas, de tierras, de localización de actividades económicas privadas y públicas, de empleo, etc.)
Condiciones de vida diferenciales	Políticas que determinan condiciones de vida diferenciales en la población, según las distintas clases y estratos sociales, por ejemplo, para precios y salarios, impositivas, prestación de servicios sociales, vivienda, crédito público, etc.
Población	Políticas explícitas de población, por ejemplo, subsidios o asignaciones familiares tendientes a aumentar o disminuir la natalidad; programas específicos para reducir la mortalidad; acciones orientadas a influir sobre el volumen y dirección de las corrientes migratorias (internas e internacionales) y la distribución geográfica de la población, etc.
Jurisdicción, política e ideología	Políticas con mecanismos ideológicos y jurídico-políticos específicos, por ejemplo, para educación, medios de comunicación de masas, legislación, etc. por medio de los cuales las fuerzas sociales que logran imponer su propio estilo de desarrollo al conjunto social tratan de inducir en las diferentes clases y estratos sociales la adopción de aquellos comportamientos que consideran más adecuados para la consecución de sus objetivos particularistas.

Nota. Adaptado de Torrado, S. (1998, pp. 61-62).

1.2.3. Estrategias familiares de contingencia

Viveros y Morenos (2005) afirman que la contingencia se presenta en sujetos sociales que están inmersos en un estado de crisis, ambiente que los coloca en una situación de contingencia; por lo cual, surgen las estrategias para enfrentar esto, aún más cuando hay pérdida de autonomía frente al Estado y el mercado; explicado así:

Los individuos pobres pueden organizarse frente a las restricciones que les impone la estructura social, participando sólo como sociedad civil anónima (unidad doméstica) a través de diseñar un cúmulo de estrategias sociales que les permite 'sobrevivir' o 'reproducirse'. Esta perspectiva puede ser revertida con la noción de 'contingencias provocadas dentro de los ámbitos globalizados del Estado, del mercado y del deterioro ambiental (p.139).

Para ellos, en el siglo XX en Latinoamérica, la familia "se desligó de sus realidades rurales y se convirtió en unidad de emigrantes a las ciudades donde prevalece el anonimato de la vida privada" (p.149). Lo anterior, conllevó a que las unidades domésticas más precarias respondieran a sus necesidades vitales y crearan la categoría de economía informal, la cual es capaz de responder a otros ámbitos institucionales y de asumir sus necesidades vitales, en tanto que el Estado se ha ido excluyendo de responsabilidades en temas familiares, por lo tanto, la familia como unidad doméstica resulta ser "la única institución cuyos patrones de legitimación son producto de la mediación del resto de las instituciones existentes" (p.148); así, las estrategias que han creado están dentro de la diversificación de las actividades de la unidad doméstica que median con otras instituciones.

Por último, proponen que las unidades domésticas urbanas deben dejar de ser contingentes, domésticas, económicas y privadas y volver las estrategias en opciones públicas, sociopolíticas y colectivas, expresándose así: "cuando un conjunto de unidades domésticas forma redes sociales tienen que formalizar su campo de acción y, por lo tanto, politizar su acción social, es decir, organizarla" (p.156), no obstante, refieren que existe vulnerabilidad de estos sujetos frente a la contingencia que es colectiva y pública porque dependen de los recursos existentes en el Estado.

1.2.4. Sistema de Protección Social de Colombia

Navarro, Pinzón y Ramírez (2015) observan que el Sistema de Protección Social en el país está enfocado en el Manejo Social del Riesgo -SRM, por sus siglas en inglés- y en el ciclo vital o los riesgos principales que afronta la población en distintas etapas de su ciclo de vida; que surge ante la preocupación por el decremento de la vulnerabilidad económica de los hogares, mediante el uso de instrumentos que suavizaran sus patrones de consumo. Según estos autores, este enfoque proviene del Banco Mundial y el cual configuraron como parte de un conjunto de intervenciones públicas para concurrir a personas, hogares y comunidades en un mejor manejo del riesgo.

Navarro et al. (2015) expresan que este modelo empezó a emplearse a través de la creación de la Red de Apoyo Social -RAS en el año 2000 como: Familias en Acción, Empleo en Acción y Jóvenes en Acción, e hicieron parte del sistema otros subsistemas, como el Sistema Nacional para la Prevención y Atención de Desastres y el Sistema Nacional de Información y Atención Integral a la Población Desplazada por la Violencia, la Agencia Presidencial para la Acción Social y la Cooperación Internacional en el año 2005. Adicionalmente, articuló programas asistenciales, como fueron: el Sistema Nacional de Bienestar Familiar -SNBF coordinado por el Instituto Colombiano de Bienestar Familiar -ICBF, el Sistema de Protección Laboral, el Sistema de Formación Profesional del Sena y el Sistema de Compensación Familiar que contiene subsidio familiar y otros servicios de las cajas de compensación familiar.

Navarro et al. (2015) observan que el actual enfoque del Sistema de Protección Social colombiano se divide en riesgos propios del ciclo vital y los riesgos transversales para 4 etapas de la vida como son: 1) primera infancia, 2) niños y jóvenes, 3) adultos y 4) adultos mayores, a su vez, que esto se aborda en cinco componentes: 1) Seguridad Social Integral, 2) Acumulación de Activos, 3) Formación de Capital Humano, 4) Manejo de Riesgos y 5) Promoción Social. Esta síntesis fue esquematizada por los autores y está representada en la *Figura 2*.

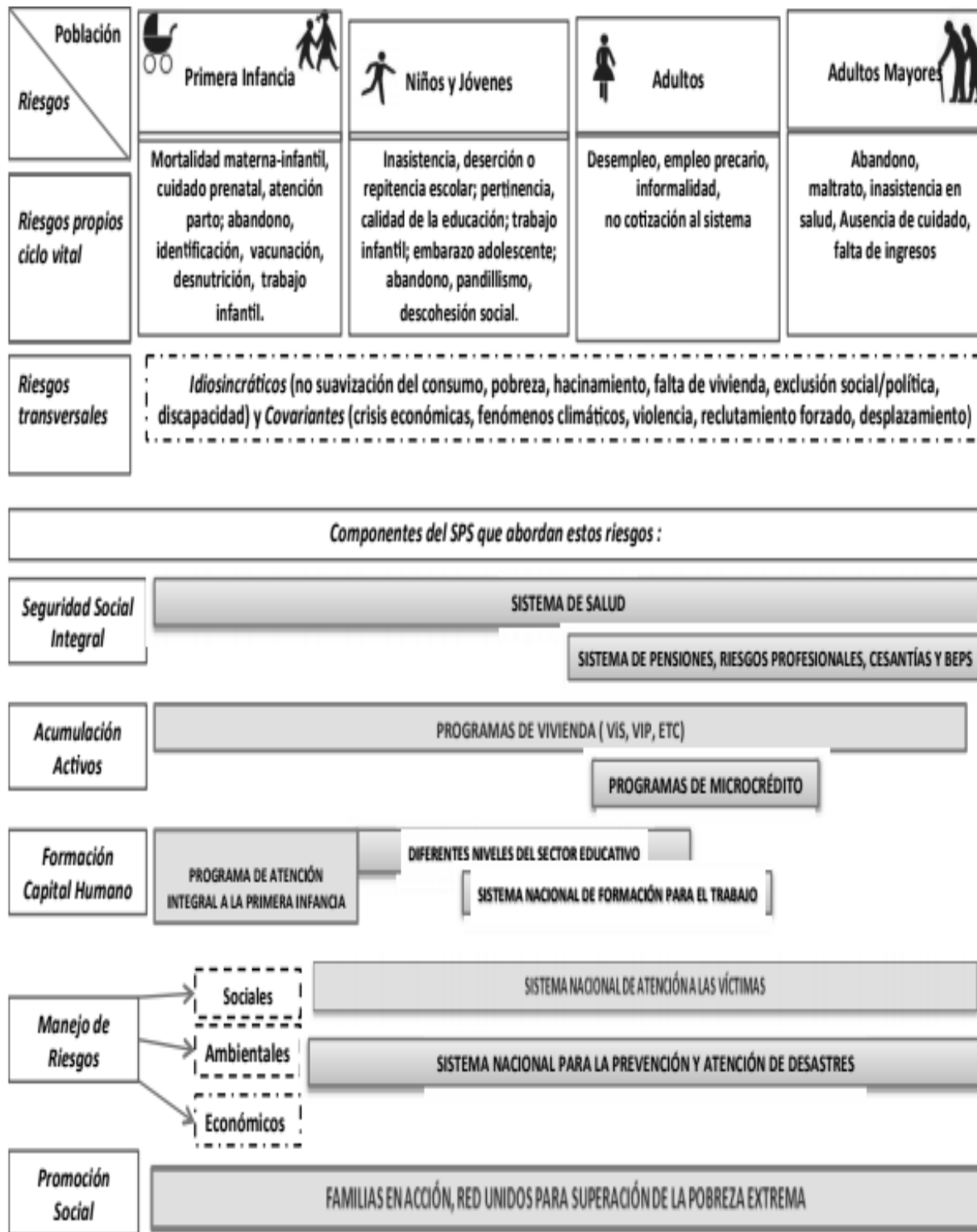


Figura 2. Sistema de Protección Social de Colombia.

Nota. Recuperado de Ramírez N y Pardo R. (2015, p. 15).

De este esquema, se infiere que el actual Sistema de Protección Social de Colombia para los VI abarca los riesgos que tienen en su vida y trabajo, y el manejo de estos riesgos para cada componente del SPS. Sobre los riesgos que presentan, por un lado, está el riesgo propio al no cotizar al sistema, y por otro, los riesgos transversales que se clasifican en dos tipos: 1) Idiosincráticos como es la no suavización del consumo, pobreza, hacinamiento, falta de vivienda, exclusión social y/o política, discapacidad; y, 2) Covariantes como crisis económicas, fenómenos climáticos, violencia, reclutamiento forzado, desplazamiento. -Ver *Tabla 4*-.

Tabla 4. Sistema de Protección Social de Colombia para los vendedores informales

Componente	Descripción
Seguridad Social Integral	Ser parte del Sistema de Seguridad Social mediante el pago voluntario a la entidad respectiva -afiliación-, también puede ser beneficiario si es afiliado por un familiar o Sisben que puede ser beneficiario de este debido a su situación de pobreza, y, del sistema de pensiones, riesgos laborales, cesantías, beps a través del pago voluntario a la entidad respectiva -afiliación- y subsidio al adulto mayor que puede ser beneficiario debido a su situación de pobreza.
Acumulación de Activos	Gozar si requieren de programas de vivienda (ViS, VIP) y programas de microcrédito.
Formación Capital Humano	Gozar de un grado de escolaridad del sector educativo y gozar del Sistema Nacional de Formación para el Trabajo.
Manejo de Riesgos	Ser parte del Sistema Nacional para la Prevención y Atención de Desastres -SNPAD y las víctimas del Sistema Nacional de Atención y Reparación Integral a Víctimas. -SNARIV.
Promoción Social	Gozar si requieren de Familias en acción o Red Unidos para Superación de la Pobreza Extrema.

Nota. Elaborado por la autora de tesis a partir de Navarro O, Ramírez N y Pardo R. (2015, pp. 15-16)

1.2.5. Vendedores informales

Para el cálculo del empleo informal en Colombia, el DANE (2017c) se remite a la Resolución 15ª CIET (OIT, 1993) y a las recomendaciones del Grupo de DELHI -Grupo de Expertos de Estadísticas en el Sector informal, convocado por Naciones Unidas para la medición del fenómeno informal; de allí, consideran la cuantificación a partir de la escala de personal ocupado en las empresas, de hasta cinco trabajadores excluyendo los independientes que se dedican a su oficio y a los empleados del gobierno. Sin embargo, cabe reflexionar que, para esta medición, el DANE no agrupa actividades y procesos heterogéneos de las empresas, no discrimina el distinto grado de organización y la legislación laboral, tributaria y mercantil, tampoco, distingue entre el nivel de ingresos de los trabajadores (en relación con el salario mínimo) y no desagrega las cifras de seguridad social y pensión de ocupados formales e informales.

Sobre las políticas públicas del trabajo informal, Galeano y Beltrán (2008) afirman:

Las experiencias y prácticas cotidianas que se crean y recrean en el contexto de la informalidad representan un insumo para la investigación y planeación de múltiples espacios, de forma tal que desde allí sea posible construir, fortalecer y proponer políticas integrales de las cuales participen diferentes sectores de la sociedad (p.293).

De esta manera, diseñar políticas públicas que comprendan la ciudad mediante las dinámicas y prácticas de los grupos sociales, por lo que no solo deben apreciar los VI desde una perspectiva económica por los efectos que surgen por su desempeño en el marco de la informalidad, sino, además, social al ser ciudadanos que forman parte de la ciudad y se apropian de esta. En ese proceso de reorientación de las políticas públicas, se podría brindar repuestas y alternativas para VI y sus familias ante los nuevos retos de las economías y sociedades. A partir de los resultados de la investigación de la Universidad Sergio Arboleda (2014), el Estado no sólo debe concentrarse en el espacio físico de modo urbanístico y jurídico del fenómeno de la informalidad, sino también, reflexionar como los VI y sus familias como actores sociales adaptan sus derechos a través de EF.

1.3. Marco conceptual

1.3.1. Estrategia y familia

Las definiciones más recientes que en su conjunto explican a las Estrategias Familiares, se explican a continuación.

- Las *estrategias familiares* según Molina (2006) se distinguen de los procesos sociales por su carácter no predeterminado, en medio de la multiplicidad de respuestas que son capaces de generar los actores y actoras frente a un conjunto dado de condicionamientos, las cuales se implementan por un proceso racional que trata de tomar la decisión que contribuya en el óptimo aprovechamiento del contexto.
- La *familia* según Lomnitz (1997) resulta ser nuclear o un grupo de unidades familiares que están unidos por el parentesco, viven en una misma unidad residencial o en unidades vecinas y comparten ciertas funciones domésticas entre sí, es decir, la familia “asegura su supervivencia mediante el uso de la reciprocidad, al compartir sus recursos, escasos e intermitentes, con los de otros en idéntica situación” (p.6). Por lo tanto, la familia se convierte en una red de relación de prestación y recepción de ayuda que está inmersa en el ámbito social, además que, “representa una parte de un sistema económico informal, paralelo a la economía de mercado, caracterizado por el aprovechamiento de los recursos sociales y que opera en base al intercambio recíproco entre iguales” (p.12). Estas relaciones socioeconómicas de las familias resultan ser substanciales en la configuración de las estrategias.
- Acosta (2003) en su interés por el papel activo de las Estrategias Familiares en Latinoamérica, afirma que estas se crean para enfrentar cualquier condición socioeconómica, jurídico-política, ideológica y cultural, asociados al origen de clase; lo cual, resulta ser útil para comprender la dinámica de la organización interna de las unidades domésticas o familiares y las reacciones ante los distintos procesos e instituciones sociales.

1.3.2. Vendedores informales

Maul (2006) asegura que la economía informal se basa en relaciones de confianza antes que, en contratos, justicia y seguridad, es decir, los VI y sus familias crean su propia red social en donde la confianza simboliza la base que enlaza la red y hace potencial el intercambio recíproco no solo con sus compradores, sino también, con familias, amigos y con quienes comparte el espacio público. Los VI pueden ser dualistas o voluntaristas, las cuales son dos corrientes de pensamiento que caracterizan las razones por las que escogen la informalidad laboral, -Ver *Tabla 5*-.

Tabla 5. Escuelas de pensamiento de la venta informal

Escuela	Descripción
Dualistas	Afirma que muchos de los trabajadores pobres se desempeñan en la informalidad porque no pueden encontrar trabajo en la economía formal, es decir, resulta ser una ocupación de refugio, sector en que las bajas barreras de entrada les posibilita ganar un ingreso de subsistencia.
Voluntaristas	Afirma que otros laboran en la informalidad porque ofrece una opción de empleo más flexible y alternativamente más atrayente que el trabajo remunerado o asalariado y/o porque pueden evitar los costos de operar un negocio formal (como sostiene la escuela “legalista”).

Nota. Adaptado de WIEGO, s.f). Recuperado de <http://espanol.wiego.org/economiainformal/ocupaciones/venta-ambulante/>

En cuanto a la cantidad de vendedores informales existentes, algunos observadores sostienen que están aumentando debido a factores como la crisis económica mundial y la falta de oportunidades de empleo (Bhowmik, 2000). Otros afirman que, ante la falta de datos sobre los vendedores informales, resulta difícil instituir si su número está acrecentando más rápidamente que en la medida atribuible al crecimiento natural de la población urbana (Bromley, 2000). Sin embargo, es indiscutible que existen miles, decenas o cientos de miles de vendedores informales en las ciudades del mundo.

Crozier y Friedberg (1981 como se citó en Viveros et al., 2005) consideran los trabajadores informales como sujetos sociales junto a sus familias que, por ensayo y error, prueban y crean mecanismos de cooperación para conseguir objetivos comunes, a pesar de las disposiciones diversas de dichos sujetos ante cualquier pauta de conducta social que puede alterarse por el ambiente legal, físico, económico, social y/o cultural y por los actores que participan en su producción. Viveros et al. (2005) consideran que esta posibilidad existe en tanto las acciones sociales se instituyen fuera del marco normativo de la organización y que los grupos sociales o los individuos valen para fundar sus propias estrategias de poder informal frente al sistema.

1.3.3. Principios de la protección social

La Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL, 2006), propone cuatro principios para un SPS y el Ministerio de Salud y Protección Social (2006) adapta estos principios para el SPS de Colombia; lo anterior, se sintetiza en la *Figura 3*.

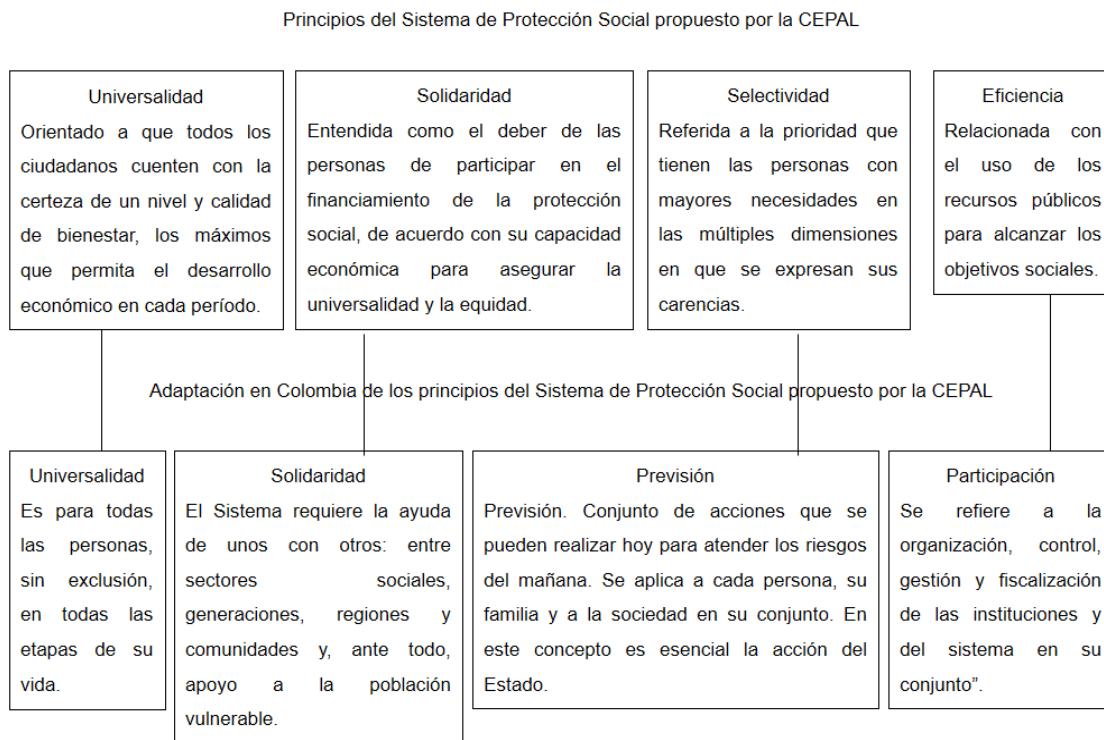


Figura 3. Principios del Sistema de Protección Social: CEPAL y Colombia.

Nota. Adaptado de CEPAL (2006) y Ministerio de Salud y Protección Social (2006, p.1).

1.4. Normatividad

La Constitución Política de Colombia de 1991, en su capítulo 2, sobre *los derechos sociales, económicos y culturales*, incluye el artículo 48, que expresa la seguridad social es responsabilidad del Estado y la sociedad, lo cual se relata así:

La Seguridad Social es un servicio público de carácter obligatorio que se prestará bajo la dirección, coordinación y control del Estado, en sujeción a los principios de eficiencia, universalidad y solidaridad, en los términos que establezca la ley.

La Ley 100 de 1993 es una norma estatutaria del Sistema General de Salud en Colombia, que ha tenido diversos desarrollos normativos, pero que destaca que la PS es un compromiso que aumenta ante la existencia de contingencias:

El sistema de seguridad social integral es el conjunto de instituciones, normas y procedimientos, de que disponen la persona y la comunidad para gozar de una calidad de vida, mediante el cumplimiento progresivo de los planes y programas que el Estado y la sociedad desarrollen para proporcionar la cobertura integral de las contingencias, especialmente las que menoscaban la salud y la capacidad económica, de los habitantes del territorio nacional, con el fin de lograr el bienestar individual y la integración de la comunidad (Preámbulo).

Navarro, Pinzón y Ramírez (2015) describen que, a fines de 1990, esta normatividad en seguridad social presentaba múltiples tensiones con su implementación, entre ellos, por ejemplo, ineficiencia de la red de seguridad social para el sector formal e informal; esto conllevó que el país se propusiera en adelante hacia una red integrada de atención de riesgos sociales, de ese modo, un sistema de protección social; por lo que se establece el SPS mediante la Ley 789 de 2002 y se crea el Ministerio de Protección Social, de conformidad con el Decreto 205 de 2003 como un ente que brinde apoyo a aquellos que estén en situación crítica por un mayor riesgo de choque o eventualidad no prevista y necesiten de alguna asistencia, generalmente población de menores recursos.

2. Capítulo II. Estado del Arte

El presente Estado del Arte está dividido en dos secciones. En la primera de ellas, se observará la manera cómo dentro de un conjunto de trabajos investigativos y construcciones teóricas, es abordado el tema de las EF y se llevan a cabo variaciones sobre dicho concepto; dicha sección mostrará dos trabajos que se consideran emblemáticos en el desarrollo de ésta categoría: el primero de ellos es una aplicación de la teoría del riesgo a estrategias familiares en Colombia, por cierto, de gran importancia en la estimación dentro del diseño de políticas de seguridad social en el país; dicho trabajo representa la perspectiva de EFC. Posteriormente, se mostrará un trabajo internacional que puede tomarse como ejemplo de aplicación para el desarrollo de análisis de EFV, por la manera como aborda la relación entre familia, distribución de recursos y Seguridad Social. En la segunda sección, se mostrará un trabajo que plantea críticas a la forma como desde la política se maneja el tema de EF, seguido de un documento que sigue una de las posturas trazadas de los dos artículos que se han considerado emblemáticos. Finalmente, en el numeral 2.3, se tratará aquellos estudios que, a nivel nacional e internacional, tocan el tema del trabajo informal, privilegiando la descripción de aquellos que emplean instrumentos metodológicos relacionados con los estudios de caso.

Además de la subdivisión temática que se propone, el estado del arte tendrá en cuenta dos aspectos empleados en la recolección, selección y análisis de las fuentes: en un primer momento, ya que el presente trabajo es un estudio de caso, dentro de las fuentes consultadas se da prelación a aquellos estudios que emplearan instrumentos investigativos que desarrollan en la tesis, segundo, fue necesario diferenciar entre las fuentes internacionales y locales. Al mismo tiempo, como lo muestra el *Anexo 2*, para cada fuente empleada fue realizada una ficha de análisis RAE; dicho ejercicio permite contrastar las características ubicadas en cada ejercicio investigativo y permite establecer diferencias metodológicas dentro de cada comprensión conceptual particular.

2.1. Estrategias familiares

2.1.1. Antecedentes emblemáticos

Pese a su fecha de edición, es necesario resaltar el aporte a nivel Nacional del trabajo elaborado por DNP, PNUD, ICBF & Misión Social (2002), no solo por su contenido, sino por el hecho que aborda a un mismo tiempo varias de las categorías del presente trabajo. El estudio es de corte deductivo, pues expone teorías que explican diversos fenómenos familiares sustentándolas con datos brindados por la Encuesta de calidad de vida de 1997. El contexto del trabajo se encuentra determinado por la encuesta mencionada, la cual en su momento fue base para la creación de política pública en materia de seguridad social, estudio que constituye el soporte empírico del análisis en materia de familia; también, esta encuesta permite a los autores enunciar el estado y problemáticas de la familia en Colombia, los cuales son descritos en el texto bajo el descriptor de “Crisis de la familia” (p.52).

Por otra parte, el propósito del estudio consiste en señalar un conjunto de riesgos afrontados por las familias colombianas, con el fin de plantear soluciones que permitan alcanzar un alto nivel de objetivación de riesgo, especialmente en aquellas que resultan ser más vulnerables; dicha objetivación se alcanza, según el trabajo analizado, cuando la respuesta generada trasciende la esfera subjetiva alcanzando un nivel colectivo, teniendo en cuenta que “desde la perspectiva de la sociedad la situación óptima es aquella en la que el riesgo se acerca a cero” (p.15)

El trabajo inicia con una reflexión sobre los ingresos personales y su estimación subjetiva por parte de las personas que participaron de la encuesta de calidad de vida de 1997, la cual permite señalar que a pesar de la baja asignación, la población de bajos recursos que fue encuestada, concibe su ingreso como acorde con sus necesidades; respecto a dicha percepción, los autores recuerdan una fábula de La Fontaine, que es la de *El zorro y las uvas*, para demostrar el peso subjetivo dentro del diseño de política pública, la concepción de bienestar y los temas de seguridad social. En relación con la familia, ésta se concibe como estructura social fundamental en la

preservación de la vida, y como tema importante en la creación de políticas públicas dentro del ámbito de la planeación en Seguridad Social.

El principal concepto abordado por los autores es el de Riesgo, el cual enlazan con la categoría de familia, vinculando también términos como el de activo y el de vulnerabilidad; en desarrollo del concepto, los autores intentan explicar la transición de la dimensión subjetiva a la colectiva para su determinación, mostrando de qué manera la estimación de riesgos económicos en la familia, permite contrastar diversas formas de racionalidad –subjetiva y colectiva especialmente-. Para estos autores, en la estimación del riesgo, el carácter de las decisiones de personas y colectivos resulta ser fundamentales para la elaboración de políticas en el plano de la seguridad social; por lo tanto, el abordaje de la familia que realizan los autores se orienta al establecimiento de sus riesgos y protecciones, puntualizando con datos estadísticos nacionales la existencia de problemas al interior de los hogares.

Entre los problemas al interior de las familiar, se observa el aumento de uniones libres (frente a la tendencia mayoritaria de hogares patriarcales de tipo biparental prevalente en lo urbano). Los autores del estudio, entre otros problemas visibles desde los indicadores de la encuesta de calidad de vida, muestran factores de cambio en las familias tales como la amplia solvencia económica de los hogares unipersonales, la dependencia de los ingresos familiares –que según el soporte empírico obedecen a los ciclos de vida de los integrantes del núcleo familiar-, así como, la constante disminución en el número de integrantes en las familias colombianas.

En relación con las estrategias familiares, llama mucho la atención la afirmación que realizan los autores en relación con el carácter de la vulnerabilidad de algunos grupos sociales en relación con sus recursos. Si la familia dispone de pocos activos (humanos y físicos), hay mayor probabilidad de que el daño sea irrecuperable. Y como el proceso de acumulación de activos es lento y frágil, una leve ruptura de esta dinámica “... puede generar efectos permanentes de importancia, configurando el fenómeno conocido en economía como histéresis” Gill & Ilahi, (2000 como se citó en DNP, PNUD, ICBF & Misión Social, 2002, p. 52).

Para sus autores, un análisis del riesgo dentro de las familias del país, que ahonda en las poblaciones vulnerables, debe abordar el tema de las familias como actor dentro de la política pública de seguridad social y como reflexión resulta ser importante pues:

Uno de los objetivos de la política social es buscar la mayor objetivación posible del riesgo. El diseñador de política necesita saber cuáles son las variables que inciden en el riesgo, a fin de disminuir la probabilidad de daño de las personas, y evitar así que las externalidades negativas reduzcan el crecimiento, y estimulen la inequidad y la transmisión intergeneracional de la pobreza. (pp.53-54)

El riesgo a nivel social depende, según el texto, de las decisiones económicas de los integrantes de la familia y de ésta como agrupación; es decir que la estimación de bienestar subjetivo responde inevitablemente al riesgo percibido de los agentes, y sobre todo a aquellos bienes con los que cuentan, los cuales a un mismo tiempo pueden fungir como protección frente a dichos riesgos. Es así como, las decisiones propias de los integrantes de las familias responden a los riesgos advertidos en el seno de las mismas: “para enfrentar las situaciones adversas, las familias disponen de diversos tipos de activos (Moser, 1996), que dependiendo de las circunstancias pueden ser utilizados en mayor o menor medida (Katzman, 1999)” (p 54)

Para los autores del estudio, los riesgos más importantes que debe afrontar una familia son aquellos que varían el ingreso del grupo, razón por la cual tanto la *pérdida del empleo por parte del jefe de hogar*, así como cualquier pérdida económica importante, resultan ser las situaciones que representan mayores riesgos; además, en materia de Seguridad social, los autores plantean que los principales ejes de ésta se encuentran constituidos por el empleo y la vivienda. Este texto no resulta ser como tal un trabajo sobre EF, aunque su orientación podría encuadrarlo en la tendencia de EFC; más bien, puede enmarcarse en una tendencia que desarrolla la noción de riesgo; sin embargo, uno de los principales resultados del trabajo consistió en establecer una serie de riesgos, un conjunto de respuestas y un grupo de protectores que desde la familia y las instituciones de Seguridad Social, pueden interponerse en situaciones de riesgo económico; claramente, esas respuestas a los riesgos se las puede relacionar con EF.

Resulta oportuno anotar que, como estudio nacional, la encuesta se muestra en muchos aspectos insuficiente para un soporte empírico sobre los riesgos que asumen las familias; por esta razón los autores, más que generar estrategias -o lo que en el lenguaje del texto son formas de prevención de riesgos- deben acudir a un importante soporte teórico y luego mostrar cifras de la encuesta. Indudablemente, se trata de un trabajo de tipo deductivo en el que la visión de desde una perspectiva de riesgo no parece ser armónica como instrumento de estimación en Seguridad Social: obsérvese por ejemplo la naturaleza de los activos abordados en el análisis:

La naturaleza del activo no siempre puede precisarse con facilidad. Podríamos ponernos de acuerdo fácilmente en que si una bicicleta se usa para actividades de mensajería es un activo, mientras que si se usa para salir los domingos a pasear en la ciclovía no es un activo. Este ejercicio de diferenciación es posible cuando se dispone de los datos necesarios para hacerlo. Normalmente, por lo menos en las Encuestas de Ingresos y Gastos, esta información no existe. En la encuesta se le pregunta al hogar si tiene bicicleta, pero no para qué la usa. Y aun si se contara con todos los datos, la determinación de la naturaleza del activo sigue siendo problemática (p. 64)

Por otra parte, como fue comentado anteriormente, es visible el hecho que los datos de la encuesta solamente logran soportar la carga argumentativa de aspectos muy básicos sobre la composición de las familias colombianas y algunos elementos comparativos que permiten la aplicación del calificativo de vulnerables, razón por la cual los autores debieron suplir los vacíos de los indicadores sobre familia existentes en ese momento:

Dado que en Colombia no se dispone de estadísticas panel que permitan observar lo que sucede con las variables relevantes de la familia a lo largo del tiempo, realizamos los ejercicios empíricos con el ingreso corriente de las familias en 1997, a partir de la Encuesta de Calidad de Vida (ECV). (p. 54).

Se puede observar entonces que la estimación de EFC presente en el documento analizado, la cual parte de la noción de riesgo, presenta algunas dificultades al ser

abordada empíricamente: abordar los diversos indicadores producidos dentro de la Encuesta de Calidad de Vida de 1997 desde una perspectiva de riesgo, suscita el hecho que algunas situaciones no puedan ser contemplados de forma plena, ni tampoco logren encuadrar o relacionarse con la noción de riesgo; así ocurre con el problema del divorcio y el consecuente fenómeno de recomposición familiar, del cual no queda claro en el análisis su carácter de riesgo familiar. Similar situación se presenta con temas como la enfermedad o el hecho de afrontar la pérdida de un miembro de la familia o la situación de discapacidad de estos. Difícilmente, desde la lógica de los cambios en las estructuras de gasto familiar en clave de riesgos, algunos problemas familiares que afectan la asignación de recursos pueden ser objeto de análisis en el campo de la Seguridad Social.

Sin perder de vista que los aportes del trabajo analizado resultan importantes en una posterior discusión dentro del presente trabajo, pueden sintetizarse unas EFC-respuestas ante los riesgos-, en el trabajo como son: La vinculación laboral de cónyuge e hijos; la tenencia de vivienda propia; la acumulación de cesantías, especialmente en el padre de familia; y, la afiliación del padre a la seguridad social, el cual, según los autores del estudio, resulta ser un paso hacia la objetivación del riesgo en el que las gabelas no favorecen solo al conjunto de las personas que aportan, sino también, a quienes no lo hacen, por lo que es muy factible que el auto aseguramiento sea más costoso, porque la persona no utiliza las ventajas derivadas del aumento del número de asegurados. También, el ahorro e inversión los cuales, desde la Encuesta de Calidad de Vida, se identifican como dependientes del ciclo de vida, pues a mayor edad mayor tendencia al ahorro y la inversión.

En relación con las familias y la Seguridad Social, los cuales pueden agregarse a las perspectivas de seguridad social propias de un enfoque de EFV y a la discusión posterior: los autores identifican los canales de generación de las estrategias: “ante la probabilidad de ocurrencia de una pérdida, los individuos pueden asegurarse de tres maneras: aseguramiento con una institución especializada, auto aseguramiento y autoprotección” (p. 83); el comportamiento altruista beneficia la asignación eficiente de los recursos en el interior de la familia; en la estimación de los riesgos, la racionalidad

colectiva prevalece ante la subjetividad de la racionalidad individual; si la familia dispone de pocos activos (humanos y físicos), hay mayor probabilidad de que el daño sea irrecuperable; en Colombia, a diferencia de lo que sucede en otros países, los seguros no son el instrumento favorito de las familias para protegerse de las crisis; el evento crítico de mayor peso es el desempleo del jefe del hogar; por último, el poco margen de ahorro que tienen los pobres comprime la capacidad de autoaseguramiento.

Por otra parte, y dentro de un contexto similar al del trabajo anterior, pero realizado a nivel internacional por CEPAL (1999), esta institución elabora un estudio de carácter cualitativo, descriptivo y exploratorio a un grupo de familias –en total fueron 53, residentes en la ciudad de Montevideo-, las cuales tenían como factor común el hecho de haber afrontado situaciones de riesgo económico y vulnerabilidad a nivel crítico. En términos generales, el contexto del estudio gira alrededor de lo que en él se denomina *estrategias de supervivencia* propias de habitantes de comunidades vulnerables de barrios deprimidos de la ciudad de Montevideo (Uruguay); por esta razón, se encuentra que el trabajo analizado también pertenece al grupo de aquellos que abordan la dimensión de EF desde la postura de EFC, en tanto las estrategias que logra ubicar se constituyen en respuesta a una situación que implica riesgos dentro de las familias.

En la *Tabla 6*, se muestran algunas de las principales problemáticas que atraviesa la familia, se encuentran en la dimensión económica y se relacionan directamente con el ingreso y el trabajo. Estos aspectos problemáticos fueron ubicados por los investigadores de CEPAL después de realizar un acercamiento a la población de estudio y la correspondiente caracterización de esta en el cuadro.

Tabla 6. Aspectos generadores de incertidumbre en las familias de Montevideo

Recurso	Aspecto generador de incertidumbre
Trabajo	Tendencias en el mercado laboral que limitan el acceso a la vinculación dentro del sector formal
	Precarización e informalización de las relaciones laborales

	Aumento en los niveles de calificación para desempeño laboral.
	Dificultades en la recuperación de la ocupación laboral una vez se pierde (problema que aumenta al avanzar la edad del trabajador)
	Acentuada recurrencia en la familia al trabajo de la mujer.
	Las contingencias dentro del mercado laboral impiden a las familias mejorar sus recursos ante el inminente riesgo que pueden correr.
Educación	La educación de los hijos se traza como estrategia para que estos alcancen mejores asignaciones de recursos dentro del mercado laboral
	Sin embargo, la decisión de invertir en educación para los hijos genera en las familias grandes incertidumbres, principalmente por los temas de retorno del dinero invertido y el real aumento de ingresos
Obtención de vivienda	Temor ante las expectativas de crédito y endeudamiento

Nota. Adaptado de CEPAL (1999, pp.120-123):

Debe notarse que, si bien en este estudio los problemas afrontados por las familias en crisis se relacionan con el trabajo y la vivienda, en comparación con el texto de DNP (2002), este trabajo elaborado por CEPAL (1999) incluye de forma visible elementos de educación para caracterizar la crisis de la familia y su vulnerabilidad. Esta pauta de visualización de problemas de la familia por fuera de la dimensión del ingreso resulta ser un aspecto diferenciador y tal vez un aspecto que permite que los resultados del trabajo produzcan un conjunto de EF más coherente y completa.

Este trabajo contempla la familia como actor social y económico dentro de contextos de vulneración e incluye estrategias influenciadas por la disponibilidad de capital humano -capacidades y actitudes que tienen valor en el mercado, prácticas de trabajo, apertura al aprendizaje mediante la observación o la instrucción por familiares o extra familiares, creatividad y recursos escasos-; igualmente, CEPAL (1999) incluye elementos de capital social que se relacionan con las EF vínculos y relaciones sociales, como acceso a servicios, apoyos comunitarios, normas de convivencia compartidas

entre los miembros de la comunidad- con que cuentan las familias y su capacidad de aplicarlos a la obtención de recursos que les permitan compensar sus necesidades.

El análisis central dentro del estudio radica en lo que dentro del mismo se denomina *movilización de recursos*, categoría a partir de la cual se identifican preliminarmente un conjunto de recursos con los que cuenta la familia, para determinar cuáles pueden ser las posibles estrategias que nacen como respuesta familiar. La síntesis de las estrategias por recurso, dentro del trabajo analizado, se muestra en la *Tabla 7*; sobresale un mayor nivel de especificidad en la descripción de las estrategias cuya naturaleza tiene carácter de contingencia. Así, la columna del extremo derecho de la tabla muestra algunas variaciones detectadas para las posibles estrategias generadas en las familias dentro de ámbitos de vulnerabilidad y crisis; los espacios lineados corresponden aquellas estrategias que no ubicaron variaciones.

Tabla 7. Identificación de estrategias en CEPAL (2002)

Recurso	Estrategia	Variaciones
Trabajo	Incremento de horas de trabajo del jefe de hogar	
	Obtención de puestos de trabajo con mejores condiciones	
	Incorporación o reintegro de la mujer al mercado de trabajo	
	Trabajo de los hijos	
	Aceptación de condiciones de trabajo desventajosas	
Paso a trabajador por cuenta propia		Por un estilo de trabajo preferible
		Con perspectiva de mejoramiento en condiciones laborales
		Por imposición de

		circunstancias relacionadas con, o ajenas a la familia
Capital humano	Continuación o inicio de estudios	
	Expectativa de mejoramiento de estudios	
	Educación de los hijos	
	Atención a la salud	
Recursos productivos	Aplicación de recursos a la adquisición de vivienda	Decisión de autoconstrucción
		Autoconstrucción en un programa colectivo
		Reubicación de vivienda por situación de emergencia
		Adquisición de vivienda por programas de financiamiento
		Uso de vivienda con fines productivos
Relaciones en el hogar	Cambio de lugar de residencia para mejora de oportunidades laborales o de acceso a servicios	Traslado fuera de fronteras
		Traslado a centros o polos de atracción
Ingresos familiares	Asignación de ingresos hacia satisfacción de necesidades cotidianas	Cambios en pautas de consumo
		Sustitución de servicios privados por públicos
	Uso de crédito	
	Venta de bienes para remediar situaciones difíciles	
	Decisiones de inversión	
Capital Social	Uso de redes sociales	Sin cohesión ni esperanza
		Luchando a pesar del pesimismo y la falta de unidad

familiar
Desesperanza sin pérdida de la unión familiar
Con pocas expectativas, pero unidos
Con esperanza, unión y proyecto común

Nota. Síntesis del plan de contenido del trabajo de CEPAL (1999, 35-107)

Este trabajo tiene como gran virtud de caracterizar la familia como un colectivo que administra y gestiona sus recursos según sus necesidades; así, la aplicación de estos principios en el ejercicio investigativo, rompen el estigma desde el cual los términos de *pobreza* y *vulnerabilidad* se relacionan como sinónimos, no obstante, este último posibilita una aproximación más dinámica, contemplando la entrada y salida de la situación de pobreza. Se distingue asimismo dos dimensiones de la vulnerabilidad: la sensibilidad, o el grado en que el sistema responde a eventos externos, y la resiliencia, o la facilidad y velocidad con que el sistema se recupera luego de una situación de desequilibrio o agresión, (CEPAL, 1999, p.35).

Como ya se mencionó, este estudio de CEPAL incluye en el análisis de estrategias familiares categorías propias de las teorías del capital humano y el capital social; así, comprender el papel de la familia en situaciones de vulnerabilidad. Se podría plantear incluso, que, dentro de este tipo de estudios, al incluir elementos de capital humano y capital social a cambio emplear un sustento teórico conceptual basado en de la teoría del riesgo, resulta posible ubicar estrategias e identificar una importante multiplicidad de EF por fuera de la dimensión del ingreso, pues visiblemente, en comparación con las estrategias generadas en el trabajo de DNP et al. (2002). Este trabajo de CEPAL resulta más prolijo en caracterización de alternativas para las familias.

Se considera como un acierto el hecho que los autores tienen en cuenta el vínculo que se teje entre los integrantes de la familia, como factor importante para la

clasificación de las estrategias que toma cada núcleo familiar y como elemento dentro del mantenimiento de la familia como unidad de respuesta:

La existencia de un núcleo familiar unido, de un proyecto que por acotado que sea ayuda a orientar el esfuerzo de los miembros hacia su logro, aparece también como factor especialmente relevante para explicar las diferencias en la situación de las familias (CEPAL, 1999, p. 120).

Por lo tanto, a nivel de riesgo, en el trabajo de CEPAL se habla de *situaciones críticas*, las cuales dentro del trabajo en mención resultan ser cuatro:

[1] La pérdida del empleo o el deterioro significativo de las condiciones de trabajo. El trabajo es el recurso más importante con que cuenta la población más carenciada, en particular en el medio urbano [...].

[2] la carencia de vivienda, la falta de un lugar en el que vivir y protegerse. La vivienda ocupa un lugar central en los activos de la familia, por las múltiples dimensiones o facetas de su vida en las que incide.

[3] La existencia de crisis en el relacionamiento familiar, desintegración del núcleo, violencia doméstica, embarazo adolescente u otros problemas de los hijos que la familia no está preparada para enfrentar. La ruptura o la fragilidad de los vínculos debilita la capacidad del núcleo para hacer frente a situaciones adversas y le impide movilizar sus recursos y capacidades.

[4] Por último, [...] un grave problema de salud de algunos de los miembros de la familia o su fallecimiento” (CEPAL, 1999, pp.21-22. Numeración por fuera del texto).

Se cierra el análisis estableciendo que este último estudio puede caracterizarse como un ejemplo de EFV, mientras que el primero en ser analizado corresponde a EFC. Por otra parte, pese a que el nivel de acierto del trabajo de CEPAL es visible, en materia de identificación de EF, deben mencionarse algunos puntos de inflexión dentro de estas visiones, los cuales en el presente trabajo se tiene intención de unificar al

último antecedente que se mostrará dentro del presente aparte, teniendo en cuenta que éste acertado antecedente de CEPAL, ajusta 19 años al momento de presentarse el presente informe de investigación, y muchas cosas han cambiado dentro de las nociones de bienestar, en tanto, los sectores feministas hay logrado realizar aportes a las lecturas del bienestar, al tiempo que grupos como la comunidad LGBTI y las diferentes comunidades de discapacitados se han visualizado dentro del panorama de exigencias impuestos dentro del campo de la Seguridad Social.

Debe mencionarse entonces, que la visión planteada por CEPAL posee algunas fracturas: inicialmente, se observa, una hegemonía de la lectura sobre comunidades urbanas, en detrimento de comunidades migrantes, campesinas e indígenas; debe recordarse, que el trabajo de DNP et al. (2002) llegaba a desconocer las estructuras familiares propias de grupos campesinos, afrodescendientes e indígenas, afirmando que existe en el país una prevalencia de hogares biparentales con jefatura masculina; por su parte, el estudio de CEPAL, el diseño muestral no contemplaba variables de comunidades no urbanas.

2.1.2. Crítica a los análisis de Estrategias Familiares

Se considera oportuno comentar algunos elementos esbozados en un estudio publicado por CLACSO: es el elaborado por Martínez (2008), autora que analiza la situación de las familias vulnerables del Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua. Su interés en estas naciones radica en el hecho de ser parte de una de las regiones con mayor arraigo de malestar social, el cual se dibuja desde la historia reciente. Son naciones que se cuentan, actualmente, entre los más pobres y desiguales del mundo y del continente americano. Por esta razón, la autora recoge la propuesta de genera un debate alrededor de la idea de Esping-Andersen (2002), consistente en la necesidad de crear nuevas *arquitecturas de bienestar*

La autora trabaja bajo el concepto de regímenes de bienestar, ya que como lo muestran los recorridos históricos de los países en estudio, la idea o noción de bienestar resulta ser una realidad política impuesta. En su visión, la política pública en materia de seguridad social en estos países es de corte informal-familiarista. Martínez

encuentra una serie de disfunciones dentro del hecho que la familia se haya constituido en uno de los principales epicentros del bienestar en Centroamérica:

- Inicialmente, encuentra un crecimiento del rol de las familias, porque gran parte dependen de los recursos de algunos de sus miembros para sobrevivir, el trabajo no asalariado se instituye en el eje de las formas de bienestar en las naciones analizadas.

- Las formas como se conciben las políticas públicas en relación con el bienestar y la seguridad de las personas, permiten que se desvanezcan los límites y relaciones entre las diversas prácticas de distribución de recursos.

- Igualmente, encuentra que existe un problema dentro de la asignación del riesgo social, pues el manejo de riesgos estriba casi completamente de la gestión familiar, y por ende en muchas formas de capacidad de trabajo no remunerado.

- La familia desempeña un papel “ampliado”, de sustitución de la responsabilidad de las instituciones especializadas. A su vez, corresponden a subsanar la escasa mercantilización y la insuficiente o nula des mercantilización del manejo de riesgos que permanece a pesar de ampliaciones variables en el gasto público social.

- En el caso de las naciones centroamericanas, la escasa proyección de sus economías hace que la capacidad de consumo de los hogares esté más amenazada.

Por otra parte, la crítica que esta autora realiza a partir de asuntos de género plantea serios atentados en la dimensión de derechos hacia las mujeres y denuncian la imposición de formas de explotación de grandes magnitudes: partiendo del hecho que las sociedades analizadas se orientan cada vez más a “la incorporación de mujeres, niños/as y jóvenes al mercado laboral para compensar la caída de los salarios” (Martínez, 2008, p.48). Surge el problema que “La distribución de responsabilidades entre prácticas de asignación de recursos es producto de y refuerza relaciones desiguales entre hombres y mujeres” (p.50); esto ocurre porque los hogares centroamericanos tienen entre 4 y 5 miembros y “por cada ama de casa existe un número alto de personas en el hogar que se benefician de su trabajo” (p.142).

El trabajo no remunerado familiar en general, y femenino en específico, que resulta central para el manejo de riesgos impone duras cargas a la mujer: “según la encuesta de hogares hondureña de 2002, las mujeres aportaron el 33% del trabajo remunerado, pero el 94% de todo el trabajo doméstico no remunerado” (Rosales y López, (2004 como se citó en Martínez, 2008, p.144); por lo que la autora recomienda que es urgente extender políticas en estos países que susciten una *des familiarización del bienestar*, la formalización de los mercados laborales y el acrecentamiento de la asignación colectiva de recursos mediante gobiernos nacionales y locales que constituyan la ruta para forjarlo.

2.1.3. Continuidad en los trabajos de Estrategias Familiares

El primero de los documentos mostrados (DNP; PNUD; ICBF; Misión Social, 2002), ha logrado ganar una visible continuidad hasta años recientes; prueba de esto es el documento elaborado por el Observatorio de Políticas de las familias (DNP, 2015). En dicho documento se da cuenta de la existencia de la Ley 1361 de 2009 y desde el cual se proyecta un marco conceptual referido a la prevención de riesgos en la familia, entonces, en este documento muestra lo que en materia de planeación resultan ser las tipologías de familia y sus diversos ciclos. Resulta importante dar cuenta que, también, realiza una determinación de las EF -Tabla 8-, diferenciando entre estrategias preventivas –llamadas en el texto con el término *ex ante*- y estrategias de mitigación.

Tabla 8. Estrategias Familiares según DNP (2015)

Nivel	Estrategia
<i>Prevención</i>	Ahorros y acumulados de activos
	Seguros
	Diversificación de actividades o cultivos
<i>De mitigación</i>	Mercado Laboral
	Gastar ahorros y vender activos
	Créditos
	Cambios en la estructura familiar y migración

Nota. Adaptado de DNP (2015, p. 22-25)

Por otra parte, la estrategia resulta ser una respuesta a lo que dentro del documento se denomina *choque*, ante el cual viene la reacción del hogar; esta reacción se encuentra determinada por: la aversión de la familia, el tipo de choque, el ingreso de la familia, el acceso de la familia al sistema financiero, el acceso a ayudas del Gobierno. Se observa una continuidad del trabajo mostrado, del año 2015, con la postura del trabajo emblemático desde el cual se ha caracterizado la visión del EFC (DNP, 2002), se ha obrado un cambio dentro del grupo de estrategias, agregando algunas relacionadas con el capital humano y social.

2.2. Trabajo informal

Además de servir como antecedente de investigación dentro de la categoría de Trabajo Informal, el trabajo investigativo de Giraldo (2015) se constituyó en uno de los soportes del marco teórico elaborado en el capítulo primero del presente informe de investigación; dicho trabajo fue realizado a través del convenio de asociación 038 de 2012, suscrito entre la Alcaldía Local de Suba y la Corporación Mujeres y Economía. El objetivo central del trabajo consistió en aportar elementos comprensivos para el diseño de una política pública orientada a los vendedores de la calle en Bogotá; por otra parte, el marco geográfico del estudio una parte de la localidad de Suba, concretamente los sectores centrales, Plazas de Rincón y Lisboa, así como algunas Zonas de la Autopista Norte de la capital de la república.

Dentro de la caracterización de la población mencionada el estudio encuentra, en relación con la protección social, que la población de vendedores ambulantes no posee plena garantía para la protección de su bienestar en los momentos de riesgo para su integridad física y mental; así, en toda la dimensión de cuidado, el cubrimiento de los riesgos es cubierto por la familia y por el individuo. Esto genera situaciones relativas al

bienestar, en las que, por ejemplo, la enfermedad es concebida como evento fortuito que causa disminución en los ingresos obtenidos de la venta informal. La decisión de desempeñar la labor que este tipo de trabajadores informales desarrolla y permanecer en la informalidad son de varios tipos: a) la posibilidad de protegerse (junto con otras personas que desempeñan la misma labor) de situaciones de riesgo creadas por otros vendedores, las autoridades o la delincuencia. La labor permite en ocasiones evadir la preocupación constante de perder un empleo y reducir los ingresos familiares o personales; en ocasiones, muchas de las labores que desarrollan estas personas motiva la posibilidad de recibir ayuda de otros miembros de la familia.

Por otra parte, como actividad generadora de ingresos la venta en calle ofrece algunas comodidades, tales como la ausencia directa de subordinación y horarios fijos; para las mujeres, la actividad brinda la posibilidad de cumplir con las funciones familiares de cuidado que les siguen siendo atribuidas en condiciones desiguales, igualmente, este tipo de trabajador puede tomar deliberadamente pausas por enfermedad, cansancio, ocio o gestión de cualquier tipo de diligencia. Por esta razón, dentro del estudio se plantea que cualquier mecanismo de protección a este tipo de labor, debe estar sustentado en incentivar la creación de fondos que permitan el uso de las utilidades de su trabajo en la reproducción de la vida (biológica y cultural) de sus miembros, y, sobre todo, el aseguramiento del uso del espacio público para desempeñar su trabajo.

Desea apreciarse, en relación con este estudio de Giraldo, la completa compilación judicial y jurisprudencial que realiza en relación con casos de espacio público y ventas informales; estos datos brindados por el autor mencionado pueden ser contrastables con datos de manejo de las mismas temáticas en otros países (los cuales se observarán posteriormente, a propósito de un ejercicio de consultoría de la Universidad Sergio Arboleda), o también con el análisis de caso de ventas ambulantes en la ciudad de Bangkok. En síntesis, el autor colombiano muestra cómo dos altas cortes han proferido decisiones en casos de manejo de espacio público y ventas ambulantes; el texto en análisis puntualiza los siguientes aspectos que son constantes en las decisiones jurisprudenciales.

- La postura de la Corte Constitucional siempre ha sido de avanzada en contraposición a las decisiones del Consejo de Estado. Éste último tribunal ha debido adoptar, pese a su postura conservadora, la línea jurisprudencial ratificada por el tribunal constitucional.
- Pese a que tanto una corte como otra profieren sus decisiones en nombre de la constitución y el Estado Social de Derecho, aún se mantiene una discusión Bizantina, carente de estimaciones de proporcionalidad –o incluso de dignidad y humanismo- sobre si en los casos concretos de ventas ambulantes prevalece el derecho al trabajo el derecho al goce del espacio público-.
- Las decisiones judiciales en torno a la ocupación de espacio público por parte de trabajadores informales se encuentran llenas de vacíos e inconsistencias: legalmente la salida que propone el legislador consiste en el reasentamiento, mientras que los litigantes en estos tipos de caso han ido mecanizando soluciones concretas y evasivas, tales como el hecho de evitar requerir el derecho al trabajo o a las bondades del mercado si se lleva un tipo de casos como los mencionados, o el evitar reclamar derechos de uso sobre espacios sobre los cuales existe pronunciamiento legal anterior.

Como se observará en textos analizados posteriormente, comparados con soluciones al caso llevadas a cabo en otros países, las decisiones en derecho sobre temas de trabajo informal en Colombia resultan profundamente conservadoras y retrógradas frente a los derechos de los trabajadores informales.

Por otra parte, dentro del estudio realizado por Chaux y Gualteros (2014), emplean la metodología de estudio de caso para obtener y caracterizar nueve dimensiones que describen la situación social-económica-cultural-ambiental vivida por este tipo de trabajadores. Para cumplir con este propósito, Chaux y Gualteros emplearon un grupo de técnicas de recolección de información aplicada a vendedores ambulantes del centro de Ibagué: a) observación del sitio -componente etnográfico- en horarios diversos, acorde con la dinámica de dicha actividad, b) entrevistas, c) análisis de documentación categorizada por los mismos investigadores o en archivos oficiales, d)

diálogos de aproximación y e) una encuesta a una muestra poblacional aleatoria en 116 personas,

En la dimensión teórica, de la investigación, estos dos autores desarrollan el concepto de poli-dimensionalidad, según el cual la situación de vivencia laboral de estas personas se entiende bajo la figura de red de vendedores ambulantes, representando más que la suma de sus componentes, y sirviendo como fuente de apoyo en múltiples dimensiones; en dicha red se involucran elementos de tipo personal que permiten el estudio de varias complejidades poli dimensionales. Como hallazgos del trabajo se pueden resaltar de manera especial aspectos que caracterizan a esta población:

1) La falta de oportunidades y proyección de mejora en la dimensión de empleo y protección social, en tanto el 76,7% se encuentra en un grupo etario de 41 a 55 años. Razón por la cual, este alto porcentaje difícilmente puede gozar de los beneficios pensionales al entrar en una edad avanzada.

2) Es generalizada la presencia dentro de esta población de víctimas de la violencia, concretamente desplazados; el porcentaje de desplazamiento en esta población es del 3,4%. Sin embargo, ante la magnitud de este fenómeno, esta actividad resulta ser una escapatoria para estas víctimas del conflicto.

3) Se encuentra en el estudio un grado relativamente alto de escolaridad, el cual alcanza el nivel de bachillerato en un 82,6% de vendedores informales de la calle.

4) En cuanto a la provisión de hogar y las obligaciones socioeconómicas, el 71,6% de estos trabajadores vive como arrendataria.

5) El nivel de personas que ejercen estas actividades por falta de acceso a otras formas de empleo, alcanza un 56%

6) En cuanto a acceso a sistemas de apoyo económico, el estudio estima que el 25,9% adquieren prestamos de tipo gota a gota.

8) En relación con la utilización del espacio público, y derechos relativos al goce de espacios de la ciudad, el estudio contempla que un 80.2% de estos trabajadores requieren una ubicación fija, al tiempo que la percepción de estar realizando una actividad respaldada por el derecho al uso del espacio público solo alcanza al 9.5% de la población; mientras tanto, un 23.3% considera que su trabajo es permitido basándose en su derecho al trabajo. Mientras tanto, un 77.6% de estos vendedores, creen que su actividad perjudica el espacio público.

Por otra parte, en el año 2012 el Bando de la República publicó en su serie de documentos de trabajo sobre Economía Regional, los resultados de una investigación realizada por Galvis (2012). Metodológicamente, el estudio empleó un grupo de “informales [...] principalmente individuos de bajos ingresos, en su mayoría trabajan en establecimientos de menor tamaño y viven en ciudades periféricas” (p. 29). En el estudio el investigador encontró que:

- *En el país, las mujeres son más afectadas por la informalidad.*
- *Los trabajadores más jóvenes tienen más probabilidad de llegar a la informalidad*
- *En un principio los trabajadores más jóvenes tienen mayor probabilidad de estar en el sector informal por acción del desempleo; pero, también hacia el final del ciclo de vida, nuevamente las probabilidades de ser informales son altas por disminución de la probabilidad de ser contratados.*
- *en etapas intermedias del ciclo, cuando el trabajador alcanza una mayor productividad, es mayor la probabilidad de engancharse en el sector formal.*
- *Tienen menor probabilidad de ser trabajadores informales los individuos que se encuentran en unión libre o casados, en relación con los solteros, dados los compromisos y obligaciones vinculados a los compromisos maritales.*
- *En el mismo sentido, aquellos hogares con presencia de menores de edad son más propensos a pertenecer a sectores informales.*
- *Igualmente, la decisión de optar por un empleo de tipo informal ocurre cuando se presentan largos tiempos de búsqueda de trabajo.*
- *los trabajadores informales en su mayoría poseen bajos niveles educativos, aunque la relación con la informalidad no es homogénea a través de éstos.*

Por otra parte, además de las caracterizaciones de este tipo de población, en un estudio realizado por la Universidad Sergio Arboleda (2014) se divulgaron datos de un estudio comparativo sobre la forma como en otros países, desde la política pública se han creado incentivos al tipo de trabajadores que se está tratando. Los resultados del estudio se muestran en la *Tabla 9*.

Tabla 9. Avances en protección social para trabajadores informales

País	Descripción
Argentina	Amnistía por deudas provenientes de aportes a seguridad social “blanqueo” mediante la Ley 2647 de 2009 (p. 45). También, mediante la Ley 26.390 en su artículo 8º que incorporó artículo 189 bis a la Ley 20.744 la posibilidad de incluir en la ley laboral que menores de edad puedan trabajar con empresas de su padre o madre o “tutor” jornadas hasta de 3 horas diarias y hasta 15 semanales. (p.45).
Chile	Formalización de las empresas familiares, modelo que se ha impulsado mediante la Ley de microempresas familiares -MEF (p.49).
Perú	Creación de la Defensoría de los derechos laborales. (p.52)
Canadá	Creación de categorías nuevas de trabajo legal y un modelo para empleados de casa. (p.29).
México	La Secretaría de Trabajo y Prevención Social -STPS ha realizado implementaciones importantes en su página web para realizar un mejor seguimiento en diferentes temas relacionados con la adecuada implementación de las normas laborales sobre seguridad y salud. (p.11).
Italia	El “Centro operativo para la actualización económica” desarrolla estrategias conjuntas para desarrollo y formalización a barrios pobres y pequeñas microempresas con potencial de crecimiento. (p.28).
Australia y Alemania	Ambos países proveen software gratuito para contabilidad y análisis de negocio. (p.28).

Nota. Elaborado por la autora de tesis a partir de la Información obtenida de Bancóldex (2014)

Se encontró que la observación de antecedentes internacionales resulta ser un buen ejercicio para comprender tanto la magnitud como la importancia del fenómeno del trabajo informal, más aún cuando este tipo de antecedentes permiten demostrar que la economía laboral ha venido abriendo paso a formas informales de trabajo, de modo que la tendencia respecto a éste tema no consiste en frenar el crecimiento de la informalidad, sino evitar circunstancias como el atentado contra el espacio público y la degradación de las condiciones de supervivencia de quienes optan por ésta alternativa.

En el caso del trabajo realizado por Bodhikong (2003), se muestra información relacionada con el manejo que el gobierno tailandés, realiza con los vendedores ambulantes de cercanías de una de las calles más concurridas de Bangkok, donde la venta de comida es ya tradicional. También, señala una serie de situaciones relativas a esa actividad dentro de la ciudad: 1) el hecho que el gobierno de la ciudad ha permitido este tipo de actividades, controlando algunos sitios donde actividades de este tipo es prohibido; 2) el gobierno de la ciudad ha solucionado los problemas de deterioro del espacio público, imponiendo cuotas de aseo para los vendedores, al tiempo que dentro del informe se hace constar que los vendedores aceptan este tipo de imposiciones a cambio de poder ejercer su actividad; 3) igualmente, el gobierno local de la ciudad ha impuesto horarios para el desarrollo de este tipo de actividades. Por último, las decisiones judiciales locales hacen prevalecer el derecho al trabajo y la subsistencia del trabajador informal, sobre los asuntos contenciosos relacionados con el espacio público –hecho que como se observó, se encuentra aparejado a un gran sentido de responsabilidad por parte de los vendedores informales-.

3. Capítulo III. Marco Metodológico

Para esta sección, se explica por qué Ibagué como Estudio de Caso y se adapta las tipologías de EF -EFV y EFC- presentadas en el capítulo I. Luego, se detalla el método mixto del trabajo de campo, el cual se compone de la entrevista semi estructurada (cualitativo) y la encuesta (cuantitativo). Por último, se describen las EF aplicadas.

3.1. Ibagué como Estudio de Caso

La importancia de la ciudad para los vendedores informales es que resulta ser el espacio facilitador del intercambio, remunerado o no, de bienes y servicios, también que, estimula la difusión de redes económicas, sociales, culturales y políticas, de modo que, brinda oportunidades a los VI, convirtiéndose en el escenario favorito y con las situaciones más apropiadas para alcanzar mayores niveles de vida y reducir condiciones de pobreza Castañeda y García (2007) No obstante, la periferia de una ciudad tiende a ser más vulnerable porque allí se termina por definir “a este informal en su cotidianidad como el lugar de habitación, hasta llegar a las prácticas que desarrollan para garantizar su subsistencia” (Camacho, 2011, pp.29-30), es decir, en la periferia de una ciudad, la informalidad se construye en un escenario paralelo, invisibilizado por falta de caracterización y ausencia de políticas que regulen a ellos y sus espacios. En relación con Ibagué, Chaux y Gualteros (2014) -nombrados en el estado del arte- presentan que el centro de la ciudad, entre las carreras 2ª a 5ª y las calles desde la 10 a la 16, concentra en mayor cantidad a los VI. Cabe aclarar que, se puede replicar este trabajo de campo en las ciudades con las que Ibagué comparte rasgos socioeconómicos similares como son: Neiva, Popayán y pasto, denominadas como ‘ciudades adultas del sur’, según DNP (2014).

Ibagué es la capital del departamento del Tolima que se ubica en el centro-occidente de Colombia, sobre la Cordillera Central de los Andes entre el Cañón del Combeima y el Valle del Magdalena, en cercanías del Nevado del Tolima. Existen factores que hacen de Ibagué una ciudad con informalidad laboral, como es “el desplazamiento, lo

que conlleva que gran parte de su recurso humano esté conformado por campesinos y población vulnerable (mujeres, niños, adultos mayores, enfermos, indígenas y afrodescendientes) carente de formación profesional”. asimismo, factores como el estado socioeconómico de estos grupos sociales, la poca inversión pública o privada en el sector industrial, la falta modelos económicos, la precaria estructura empresarial, los bajos niveles de formación y el desequilibrio existente entre la oferta (puesto de trabajo) y la demanda (Castro, 2015). Según Chaux y Gualteros (2014), la venta informal en Ibagué no es un fenómeno aislado ni nuevo y se ha desarrollado principalmente en el centro de la ciudad. Explican, además que, el vendedor ambulante del centro de Ibagué tiene nueve (9) dimensiones problemáticas en su vida y trabajo, - ver *Tabla 10*-.

Tabla 10. Dimensiones de los vendedores ambulantes del centro de Ibagué.

Dimensión	Descripción
1) La falta de empleo y desprotección social	76,7% está en un rango de 41 a 55 años de edad sin protección y en seguridad social como salud, pensión, entre otros.
2) Desplazados	3,4% son víctimas del conflicto armado que encuentran en esto una alternativa económica y laboral.
3) El grado de escolaridad	82,6% lograron hasta bachillerato.
4) Las obligaciones socioeconómicas	71,6% viven en arriendo.
5) La ocupación	56% ejercen en esto por la falta de oportunidades, el desempleo y la necesidad.
6) Los sistemas de apoyo	25,9% están en el sistema gota a gota.
7) Las ventajas y desventajas de venta ambulante	64,75 considera el manejo del tiempo y su relativa autonomía, aunque su jornada laboral exceda en 12 horas.

- 8) Los derechos como ciudadanos 80.2% tienen como estrategia una ubicación fija, 9.5% consideran que tienen derecho al uso del EP, 23.3% considera que es más importante el derecho al trabajo, razón para justificar su trabajo en esta zona, 77.6% creen que su actividad perjudica el EP por la actividad que ellos realizan;
- 9) La relación con el Estado 69% tiene que pagar un gravamen por vigilancia de su puesto de trabajo.

Nota. Elaborado por la autora de tesis a partir de una adaptación de Chaux, C y Gualteros, C. (2014).

Del informe del DANE (2005), en Ibagué es preocupante la reducción en el tamaño de miembros del hogar, la pobreza que limita las oportunidades de quienes se encuentran con mayor vulnerabilidad social, el predominio del envejecimiento, la disminución de la fecundidad y la escasez del aseguramiento social. En la *Tabla 11*, se presentan los principales resultados del censo nacional del año 2005 para Ibagué para cada uno de los cuatro módulos que tiene este informe.

Tabla 11. Censo nacional, resultados de Ibagué. DANE (2005).

Módulo	Descripción
1. Viviendas	61,3% son casas.
2. Hogares	3,6 personas hay en el hogar, 6,8% tienen actividad económica en la casa. De los encuestados, 47,5% son hombres y 52,5% mujeres.
3. Personas	32,7% de la población residente, ha alcanzado básica primaria; y postgrado y sin ningún nivel educativo 7,9%, 43,2% son solteros (as) y 23,5% Casados(as).
4. Económicas	10,9% de los establecimientos se dedican a la industria; 52,4% a comercio; 31,5% a servicios y 5,3% a otra actividad.

Nota. Elaborado por la autora de tesis a partir de una adaptación de DANE (2005) y que fue recuperado de <https://www.dane.gov.co/files/censo2005/perfiles/tolima/ibague.pdf>

DANE (2017a) observa que, en las 13 ciudades y áreas metropolitanas, que incluye a Ibagué, durante el *trimestre móvil Julio - Septiembre del año 2017* -Ver Figura 4 y 5-:

1. 47,7% ocupados informales en el país
2. 53,8% ocupados informales en Ibagué
3. Los ocupados que cotizaban a pensión en Ibagué fue 50,4%.
4. Los ocupados que estaban afiliados a salud en Ibagué fue 93,2%.
5. Las ciudades que actualmente registran niveles altos de informalidad como Cúcuta, Montería, Bucaramanga y Barranquilla se perciben que posiblemente sea porque estas han acogido la entrada masiva de los venezolanos al país.
6. Pasto como ciudad adulta del sur evidencia ese factor en común con Ibagué.

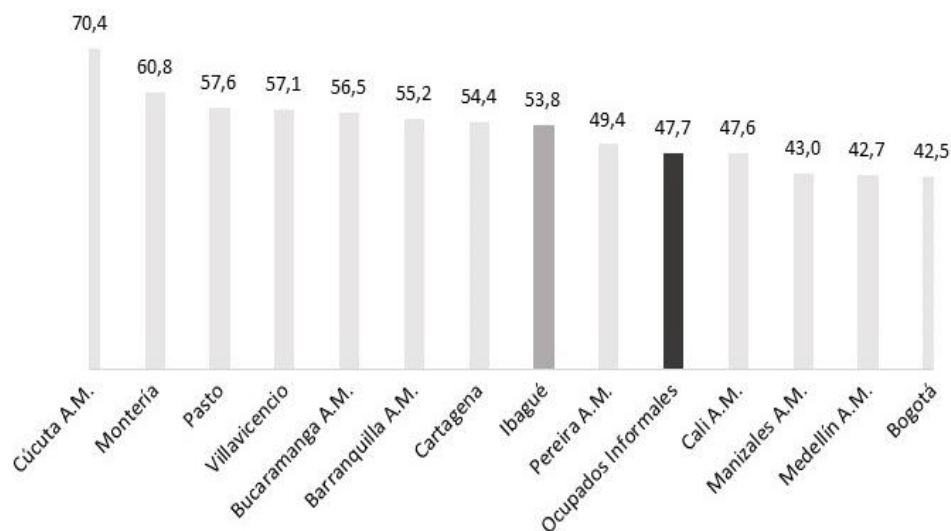


Figura 4. Ocupados informales en 13 ciudades y AM. Trimestre Móvil: Jul-Sep. 2017.

Nota:

- (1) Las 13 ciudades y AM de análisis por el DANE son: 1. Bogotá D.C, 2. Medellín – 3. Valle de Aburrá, Cali – Yumbo, 4. Barranquilla - Soledad, 5. Bucaramanga – Girón – Piedecuesta y Floridablanca, 6. Manizales – Villa María, 7. Pasto, 8. Pereira – Dos quebradas y La Virginia, 9. Cúcuta – Villa del Rosario – Los Patios y El Zulia, 10. Ibagué, 11. Montería, 12. Cartagena, 13. Villavicencio.

(2) Adaptado de “Boletín Técnico julio-septiembre 2017”, DANE-GEIH, Empleo informal y seguridad social. Anexos. Informalidad según tamaño de empresa hasta 5 trabajadores. Distribución porcentual de ocupados informales. Se incluye a Ibagué. Recuperado de <http://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/mercado-laboral/empleo-informal-y-seguridad-social>

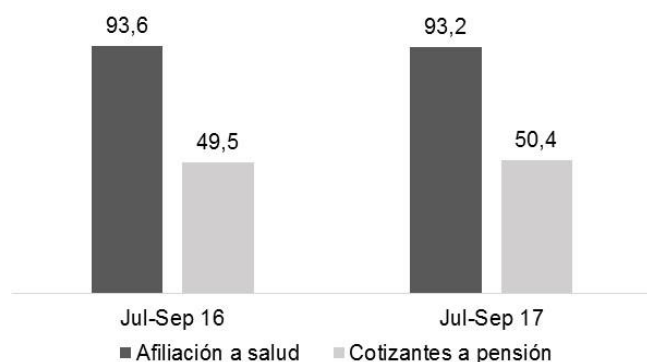


Figura 5. Acceso a salud. 13 ciudades y A.M. Trimestre móvil: Jul-Sep. 2016 y 2017.

Nota. Adaptado de “Boletín Técnico julio-septiembre 2017”, DANE-GEIH, Empleo informal y seguridad social., p.5. *Distribución porcentual según tipo y régimen de salud. Se incluye a Ibagué.* Recuperado de http://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/ech/ech_informalidad/bol_ech_informalidad_jul17_sep17.pdf

DANE (2017b) confirma que, en Ibagué, en los trimestres móviles entre enero y septiembre desde el año 2007 hasta el año 2017, ha habido un promedio de 59,8% de ocupados trabajando en la informalidad, siendo la tasa más alta en el año 2009 con 63,9% y la más baja en el año 2017 con 55,5%, -ver Figura 6-. Se aclara que el DANE no tiene la categoría de vendedores informales, por lo que la cifra puede ser mayor o menor dada su condición socioeconómica.

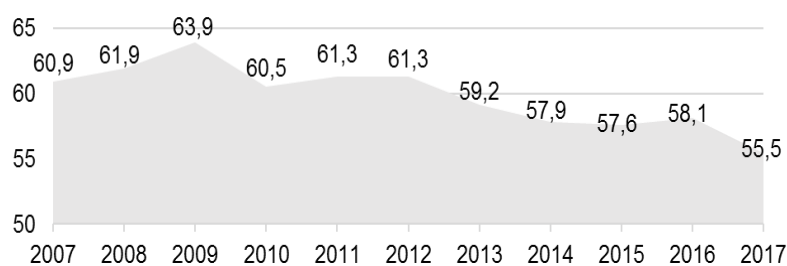


Figura 6. Informalidad en Ibagué. Trimestre móvil: Ene-Sep. 2007 a 2017.

Nota. Adaptado de la sección de “Información histórica de empleo informal y seguridad social, DANE-GEIH, 2017. La Proporción de informalidad es según tamaño de empresa hasta 5 trabajadores. Distribución porcentual. Las cifras son tomadas de los anexos históricos y procesadas en Excel 2016.

En la *Tabla 12* está una sinopsis de los autores que se aprecian para cada categoría de análisis y la adaptación de estas en el Estudio de Caso.

Tabla 12. Categorías de análisis adaptadas al Estudio de Caso

CAT	SUB CAT	REFERENCIAS	ESTUDIO DE CASO
1. Estrategias Familiares -EF-	EF	Lomnitz (1997), Acosta (2003), Molina (2006)	Prácticas que implementan las familias de los vendedores informales de la periferia de Ibagué para atender su protección social. Estas estrategias no están predeterminadas de los procesos y coyuntura sociales, frente a los condicionamientos de su vida y trabajo. Estas se crean bajo lógica subyacente que le da cierta racionalidad y jerarquización de las necesidades.
	EFV	Torrado (1998)	Aportan en la protección social porque optimizan las condiciones materiales y no materiales de existencia de la unidad y de cada uno de sus miembros.
	EFC	Viveros y Morenos (2005).	Aportan en la protección social porque enfrentan la contingencia o riesgos particulares de su trabajo.
Protección social -PS-		Constitución Política de Colombia (1991) Cepal (2006) Ministerio de Salud y Protección Social (2006),	El actual SPS en Colombia considera la PS como un derecho de carácter de obligatorio cumplimiento por parte del Estado y la sociedad. Este sistema se basa en el enfoque de Manejo Social de Riesgos -SRM y el ciclo vital. El SPS para los VI está así: a)

<p>Galeano y Beltrán (2008), Navarro et al. 2015).</p>	<p>Seguridad Social Integral: afiliados o beneficiarios o Sisben, afiliación voluntaria al sistema de pensiones, riesgos profesionales, cesantías. b. Acumulación de activos: gozar de programas de vivienda (ViS, VIP, ETC) y de microcrédito. c) Manejo de riesgos: gozar del SNPAD y SNARIV. d) Promoción social: Para quienes requieren de FA o Red Unidos para la superación de la pobreza. e) Formación de Capital Humano: Tener un grado de escolaridad y poder acceder a programas de capacitación laboral.</p>
<p>OIT (1993), Bromley (2000), Bhowmik (2005), Decreto 0091 (2005), Maul (2006), Sentencia 135 (2010), Ley 23 (2012), Chaux y Gualteros (2014), Castro (2015), DANE (2017 a, b, c).</p>	<p>Venden bienes o servicios en el espacio público -EP de la periferia de Ibagué, como medio básico de subsistencia. Aunque se desconoce la cantidad de VI en la ciudad, su trabajo impacta en la economía. Cabe decir que, enfrentan, diariamente, situaciones de vida y trabajo. Se desempeñan en la informalidad sea porque el mercado laboral no les garantiza un trabajo forma o que voluntariamente evaden la estructura del trabajo formal. Se clasifican entre quienes: a) trabajan en un puesto de trabajo fijo en un EP, b) deambulan por distintas partes, c) trabajan solo en temporadas o periodos específicos del año, d) laboran por tiempo y espacio rotativamente.</p>

Nota. Categorías de análisis referenciadas y adaptadas a Ibagué como Estudio de Caso. Elaboración de la autora de tesis.

3.2. Trabajo de campo

El trabajo de campo maneja un método mixto integrado, ya que tiene un aspecto cuantitativo (encuesta a los VI) y un aspecto cualitativo (entrevista semi estructurada a los VI) con el fin de comprobar la hipótesis planteada. Se aclara que, los encuestados y entrevistados fueron escogidos aleatoriamente, todos contestaron por voluntad propia y autorizaron el uso de su información para este trabajo y similares. Se tiene como condición que, debían tener familia, por ello, la clasificación de los hogares familiares que se tiene en cuenta es la realizada por el DNP (2015, pp.10-11), las cuales se detallan a continuación.

- Nuclear: conformado por padre y madre con o sin hijos; o por padre o madre con hijos.
- Amplia: conformado por un hogar nuclear más otros parientes o no parientes. Esta Se subclasifica en familia a) Extensa: conformada por un hogar nuclear más otros parientes y b) Compuesta: conformada por una familia nuclear (con o sin otros parientes) más otros no parientes.
- Familiares sin núcleo: no existe un núcleo conyugal primario o una relación padre/madre-hijo/hija, pero sí hay otras relaciones de parentesco de primer o segundo grado de consanguineidad (por ejemplo, hermanos).

Por tanto, no se incluye a los Hogares no familiares, como son:

- Unipersonales: conformados por una sola persona.
- No familiares sin núcleo: conformados por hogares en los cuales no existe un núcleo conyugal o una relación padre/madre-hijo/hija o una relación de hermanos, ni existen otras relaciones de parentesco (por ejemplo, estudiantes compartiendo vivienda y gastos)

El proyecto de Ley 23 de 2012 del Senado reglamenta la actividad del vendedor informal del país. En el Artículo 1° define la venta informal como “las personas que se dediquen voluntariamente al comercio de bienes o servicios en el espacio público, como medio básico de subsistencia”. En cuanto a la tipología de VI en el país, en el

artículo 2 se distinguen: ambulantes, semi estacionarios, estacionarios, periódicos, ocasionales o de temporada. La *Tabla 13*, sintetiza la tipología del vendedor informal, que aunque está en proyecto de Ley, resulta ser un referente para el marco metodológico, en cuanto a la categorización de los VI que se encuestan y entrevistan.

Tabla 13. Tipología de vendedores informales en Colombia

Tipo	Descripción
Ambulantes	Los que realizan su labor recorriendo las vías y demás espacios de uso público, sin estacionarse temporal o permanentemente en un lugar específico, utilizando un elemento móvil portátil o su propio cuerpo para transportar las mercancías.
Semi estacionarios	Los que realizan su labor recorriendo las vías y demás espacios de uso público, estacionándose de manera transitoria en un lugar, con la facilidad de poder desplazarse a otro sitio distinto en un mismo día, utilizando elementos, tales como carretas, carretillas, tapetes, telas, maletas, cajones rodantes o plásticos para transportar las mercancías.
Estacionarios	Son las personas que para ofrecer sus bienes o servicios se establecen de manera permanente en un lugar determinado del espacio público, previamente definido por la respectiva autoridad municipal o distrital, mediante la utilización de kioscos, toldos, vitrinas, casetas o elementos similares.
Periódicos	Realizan sus actividades en días específicos de la semana o del mes, o en determinadas horas del día en jornadas que pueden llegar a ser inferiores a las ocho horas.
Ocasionales o de temporada	Realizan sus actividades en temporadas o períodos específicos del año, ligados a festividades, o eventos conmemorativos, especiales o temporadas escolares o de fin de año” (Ley 23 de 2012)

Nota. Adaptado del Artículo 2 Clasificación de los vendedores informales del proyecto de Ley 23 de 2012 del Senado. Recuperado de http://www.imprenta.gov.co/gacetap/gaceta.mostrar_documento?p_tipo=05&p_numero=23&p_consec=33480

3.2.1. Encuesta

Se utiliza la encuesta como instrumento de recolección de la información por su carácter descriptivo y cuantitativo, en tanto que, permite analizar y graficar aspectos significativos y pertinentes a la investigación. La encuesta no abarca un estudio muestral riguroso dado que no hay técnicas de muestreo especializadas, ni inversión económica alta, ni cifras avaladas por el DANE como entidad oficial de las cifras y estadísticas del país. Las preguntas de la encuesta se respaldan con trabajos relacionados, los cuales están descritas en la nota de esta. La *Tabla 14* detalla particularidades de la encuesta.

Tabla 14. Descripción de la encuesta

Dirigido a	80 vendedores informales en 4 grupos de 20 personas que se segrega entre 10 hombres y 10 mujeres. Cada grupo distingue a cuatro tipos de VI: 1) estacionarios, 2) semi estacionarios, 3) ambulantes, 4) se agrupan eventuales y periódicos.
Zona	Los encuestados deben trabajar en la periferia de Ibagué. Se toman aleatoriamente cuatro zonas periféricas de la ciudad. Ver Figura 7.
Duración	Junio - Julio - Agosto del año 2017.
Cuestionario	Ver Anexo 3.
Secciones de la encuesta	59 preguntas que se distribuyen en las siguientes secciones: a) Descripción general del Vendedor Informal -VI-. b) Estrategias Familiares de Vida -EFV-. c) Estrategias Familiares de Contingencia -EFC-. d) Sistema de Protección Social -SPS-.
Técnica	Encuestar a los VI durante los tiempos establecidos. Luego, procesar la información en Office Excel 2016. Conclusiones y figuras
Finalidad	Analizar cuantitativamente las secciones indagadas. Este análisis permitirá dimensionar las EF y triangular la información junto con otros estudios relacionados, estado del arte y algunos documentos referenciados en capítulo I que puedan ser relacionados.

3.2.2. Entrevista

Las entrevistas permiten un acercamiento con el sujeto de estudio, es por esto que, las respuestas de los entrevistados contribuyen en descubrir cómo la familia y el Estado asumen la PS de ellos y de sus familias. El análisis de las entrevistas es de carácter cualitativo porque pretende cuestionar sobre las tres categorías de análisis, adaptadas en el estudio de caso, mediante los relatos que, evidencian como es su vida y trabajo, cómo funciona el SPS con ellos y como la familia responde a la PS que el sistema no abastece. La *Tabla 15* caracteriza la entrevista aplicada.

Tabla 15. *Descripción de la entrevista*

Dirigido a	8 vendedores informales de la periferia del centro de Ibagué en dos grupos por sexo: 1) 4 hombres y 2) 4 mujeres. En cada grupo, debe haber uno por cada tipología -estacionarios, semi estacionarios, ambulantes, eventual y periódicos-.
Zona	Los entrevistados deben trabajar en la periferia de Ibagué. Se toman aleatoriamente cuatro zonas periféricas de la ciudad. Ver Figura 7.
Duración	Junio - Julio - Agosto del año 2017
Preguntas	<ul style="list-style-type: none">• ¿Cómo es su vida y trabajo como informal? Eje: Vendedores Informales.• ¿Cómo funciona la protección en su familia? Eje: Estrategias Familiares.• ¿Cómo el Estado le garantiza su Sistema de Protección Social? Eje: Sistema de Protección Social.
Técnica	Entrevistar a los VI durante los tiempos establecidos. Luego, transcribir las entrevistas. Finalmente, esquematizar los resultados.
Finalidad	Las apreciaciones de los entrevistados contribuyen en el carácter cualitativo de las dos secciones de resultados, como son el SPS de los VI y las EF de ellos y sus familias.

Nota: En el anexo 4, se observan fragmentos de la entrevista que corresponden a cada pregunta que se hizo a los vendedores informales de la periferia de Ibagué.

3.3. Estrategias Familiares en el Estudio de Caso

Los vendedores informales de Ibagué al carecer del Sistema de Protección Social del Estado, concretamente lo que garantiza la Alcaldía de Ibagué, han desarrollado EF para afrontar la situación de vida y contingencia diaria. A través del procesamiento de la información de la encuesta en Office Excel y en SPSS versión 21 por escalamiento óptimo, y fragmentos de las entrevistas, se realiza, un análisis cuantitativo y cualitativo por cada dimensión, asimismo, respaldando los resultados con el estado del arte y documentos pertinentes. El escalamiento óptimo de SPSS versión 21 cuantifica simultáneamente las variables categóricas y comprime la dimensionalidad de los datos; lo cual, permite escalar las variables a diferentes niveles, en ese sentido, las variables categóricas se cuantifican de forma óptima en la dimensionalidad especificada.

Las dimensiones que relacionan para cada una de las Estrategias Familiares de Vida y Contingencia, tenidas en cuenta en la encuesta, se explican en la *Tabla 16*.

Tabla 16. *Dimensiones de las Estrategias Familiares en el Estudio de Caso*

EF	Descripción
Procreación	Estrategia creada por los VI y su unidad familiar en relación con maximizar a la procreación y muerte de miembros que impacta en PS. No aplica porque los resultados evidencian que el nacimiento o fallecimiento miembros de la familia no genera estrategias que provean su PS.
Socialización y aprendizaje	Estrategia creada por los VI y su unidad familiar sobre estudios que inciden en trabajar en la calle, así, proveer su PS, porque este trabajo les garantiza un ingreso para ellos y sus familias, en sentido a su PS.
Ciclo de vida familiar	Estrategia creada por los VI y su unidad familiar para maximizar el lapso de vida de los miembros de la unidad familiar para proveer su PS. No aplica porque no se dimensionan relaciones óptimas entre las variables relacionadas como edad y el sexo del

	encuestado que impacten en su PS.
División familiar del trabajo	Estrategia creada por los VI y su unidad familiar con relación a los efectos entre estado civil y su trabajo para su proveer PS.
Organización del consumo familiar	Estrategia familiar creada por los VI y su unidad familiar frente al ahorro o no ahorro en el hogar. No aplica porque de acuerdo con los resultados obtenidos, los VI no ahorran.
Migraciones laborales	Estrategia creada por los VI y su unidad familiar con relación a los efectos en ellos por la migración de producto y tiempo laborando en la informalidad para proveer su PS. Sí aplica porque se evidencia esto en el análisis.
Localización residencial	Estrategia creada por los VI y sus familias según nivel de estrato para proveer su PS. No aplica porque no se encuentra una estrategia desarrollada al respecto.
Allegamiento cohabitacional	Estrategia creada por los VI y su unidad familiar en relación con los efectos de que, al ser familias amplias, esto hace que se tenga una bien raíz que les permite proveerse de PS
Cooperación extrafamiliar	Estrategia creada por los VI y su unidad familiar en relación con los efectos de colaboración con personas externas a la familia. No aplica porque no se encuentra redes de apoyo entre los encuestados.
Espacio público de trabajo	Estrategia creada por los VI y su unidad familiar con relación a las razones de por qué no sufren de desalojo, les provee en su PS
Salud	Estrategia creada por los VI y su unidad familiar de acuerdo con el cuidado mayoritariamente en casa. Sí aplica por ser una estrategia que se desarrolla al considerar mayor confianza de cuidado en casa que del SPS
Mujer	Sí aplica por ser una estrategia que la mujer ha asumido un doble rol

Nota: Elaborado por la autora de la tesis a partir de las EFV y EFC adaptada de Torrado (1998) y Viveros y Morenos (2005), respetivamente.

4. Capítulo IV. Estrategias Familiares de los Vendedores Informales de Ibagué y su Sistema de Protección Social

Esta sección presenta los resultados obtenidos del trabajo de campo a partir de las perspectivas del sujeto de estudio frente a las Estrategias que han creado los Vendedores Informales de Ibagué junto con sus familias y su Sistema de Protección Social. La primera parte describe el SPS que tienen los VI de Ibagué, en ese sentido, los resultados obtenidos en cada componente: 1) Seguridad Social Integral, 2) Acumulación de Activos, 3) Manejo de Riegos, 4) Formación de Capital Humano, 5) Promoción Social. La segunda parte detalla las siete dimensiones de EF de los VI de Ibagué, 1) Socialización y aprendizaje, 2) División familiar del trabajo, 3) Migraciones laborales, 4) Allegamiento cohabitacional, 5) Espacio público de trabajo, 6) Salud y vejez, 7) Mujer. No se incluyen las siguientes EFV: Constitución de las unidades familiares, Procreación, Preservación de la vida y Cooperación extrafamiliar, porque en el procesamiento cuantitativo, no indican un desarrollo de EF en estas dimensiones.

4.1. Sistema de Protección Social de los vendedores informales de Ibagué

En este trabajo de campo, 84% que no cuentan con un sistema de pensión, 76% corresponden a VI por encima de 40 años que no cuenta con este sistema, en tanto que, la población por encima de 40 años es cerca del 66% -45% se sitúan entre 40 y 60 años y 21% tienen 60 años y más. Esto concuerda con Chaux y Gualteros (2014) que 76,7% de vendedores ambulantes están entre 41 a 55 años sin protección social. También, en este trabajo de campo, 6% tienen otros seguros, 0% ARL, 0% cesantías. En la *Tabla 17* y en las *Figuras desde la 8 hasta 13*, se describen los principales resultados.

Tabla 17. Resultados estadísticos sobre Seguridad Social Integral

Componente	Resultado
Tipo de afiliación a salud	77,5% es contribuyente, 10% beneficiarios, 7,5% subsidiado. 5% no están afiliados a salud.
Pensión, ARL, Otro seguro	84% no tienen sistema de pensión y ninguno cuenta con ARL. 6% paga por otro seguro -por muerte-.
Cesantías	Ninguno cuenta con cesantías.
Subsidio por vejez	De los adultos mayores, solo 29% reciben subsidio por vejez.

Nota. Resultados obtenidos del procesamiento de la encuesta. En Office Excel 2016.

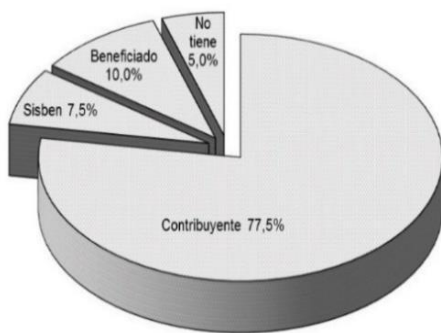


Figura 8. Afiliación a salud

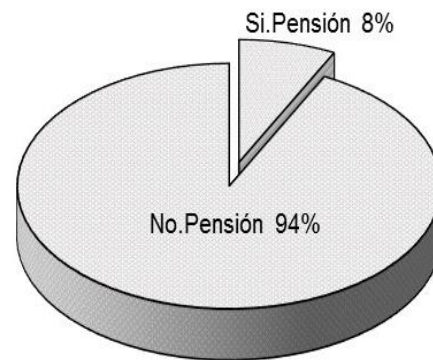


Figura 10. Afiliación a pensión

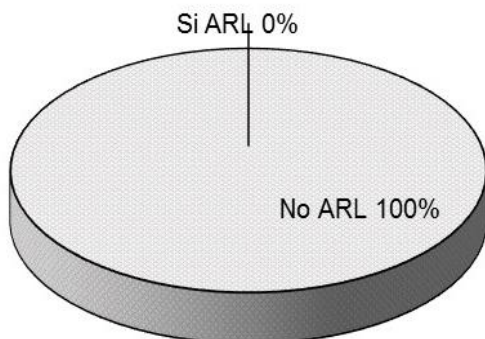


Figura 9. Afiliación a ARL



Figura 11. Cesantías



Figura 12. Afiliación a otro seguro

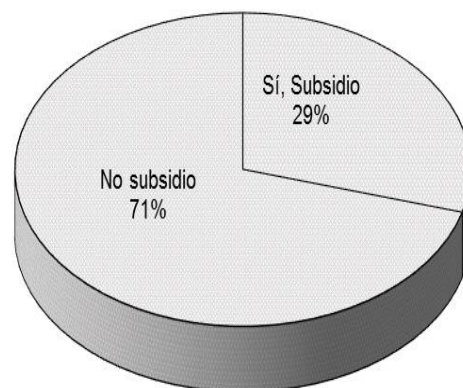


Figura 13. Subsidio por vejez

De los componentes en Promoción Social y Formación de Capital Humano, se observan las siguientes conclusiones:

- Promoción Social: 2% con Familias en Acción -FA-. Este tema está prácticamente ausente aun cuando la gran mayoría de VI son de estrato uno (1).
- Formación de Capital Humano: En Chaux y Gualteros (2014), 82,6% ha cursado hasta el último grado de bachillerato. Esto no contrasta con el trabajo de campo porque se obtuvo que solo 22% de los VI cuentan con bachillerato completa o incompleta; entonces, puede que los vendedores ambulantes pueden tener mayor nivel de escolaridad que los VI de la ciudad. Sin embargo, si contrasta con el estudio de Galvis (2012), en el cual afirma que los trabajadores informales en su mayoría poseen bajos niveles educativos

En la *Tabla 21*, se observan los resultados de la encuesta en estos dos componentes, los cuales se relacionaron en las apreciaciones dadas anteriormente, asimismo, en las *Figuras 14 y 15*.

Tabla 18. Resultados estadísticos sobre Promoción Social y Formación de Capital Humano

Componente	Resultado
Promoción Social	2% cuenta con FA.
Formación de Capital Humano	de 35% Primaria incompleta, 29% primaria completa, 22% secundaria completa o incompleta. 5% no tienen educación y 7% tiene una técnica o tecnología -T/T y 4% son profesionales.

Nota. Resultados obtenidos del procesamiento de la encuesta. En Office Excel 2016.



Figura 14. Familias en Acción

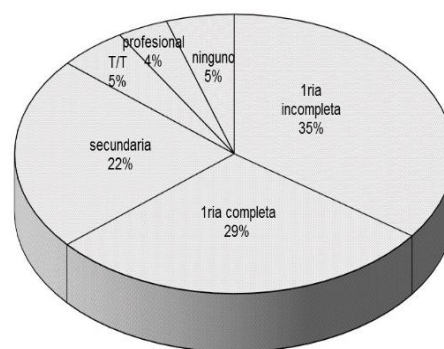


Figura 15. Nivel educativo

En la Acumulación de Activos y Manejo de Riesgos, se concluye que:

- Acumulación de activos: 0% con programas de vivienda, 0% con programas de microcrédito, está prácticamente ausente el apoyo con este tema para los VI.
- Manejo de riesgos. Los sistemas de apoyo económicos son escasos para los adultos mayores y los desplazados.
- En el adulto mayor, este trabajo de campo presenta que del 21% de adultos mayores, 29% del total de ellos cuenta con subsidio por vejez. Se coinciden con Chaux y Gualteros (2014) en que es una población que debe llamar la atención del Estado y de la Alcaldía por su desprotección en seguridad social.
- En cuanto a las víctimas, en este trabajo de campo, representan el 13% del total de VI, de los cuales 91% no forman parte del SNARIV. En Chaux y Gualteros

(2014) son el 3,4% del total de vendedores ambulantes. Se deduce que, los desplazados están optando por la venta informal como una forma de alternativa socioeconómica. Por otra parte, este trabajo de campo muestra que el 88% no cuenta en su zona laboral con SNPAD.

Las anteriores apreciaciones, se pueden observar en la *Tabla 19* que sintetiza los resultados estadísticos sobre Acumulación de Activos y Manejo de Riesgo, asimismo, en las *Figuras 16 a la 19*.

Tabla 19. Resultados estadísticos sobre Acumulación de Activos y Manejo de Riesgos

Componente	Resultado
Acumulación de Activos	Ninguno es beneficiario de programas de vivienda ni de microcrédito
Manejo de Riesgos	88% no cuenta en su zona laboral con SNARIV 91% desplazados por conflicto armado no forman parte del SNPAD

Nota. Resultados obtenidos del procesamiento de la encuesta. En Office Excel 2016.

El ambiente físico laboral de los vendedores informales carece de una infraestructura apropiada, por ejemplo, no tiene agua corriente limpia, los sanitarios son antihigiénicos, no cuentan con equipos contra incendio ni existe una regulación adecuada del tránsito (Gómez, Castillo, Banquez, Castro, Lara, 2012). Este análisis coincide con los resultados de este trabajo de campo Ver Figura 18-, sin embargo, el tipo de respuestas de los VI sobre su ambiente de trabajo en estos aspectos, obedecen a una adaptación de su situación más que a una estrategia que implementen para amortiguar las fallas de la infraestructura física con la que se rodean en sus trabajos, en tanto que, resultas haciendo aseo y limpieza del espacio de trabajo. Lo anterior, se complementa con las apreciaciones de los entrevistados porque, por ejemplo, la entrevistada N°2 -Ver anexo 4, Entrevista 2- afirma que, en el caso de la Alcaldía no garantiza esta protección de su EP de trabajo porque “ el sector es muy inseguro y casi no se ven policías ayudando”



Figura 16. Programas de vivienda

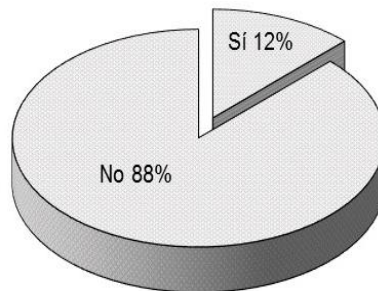


Figura 18. EP con el SNPAD



Figura 17. Programas de Microcrédito

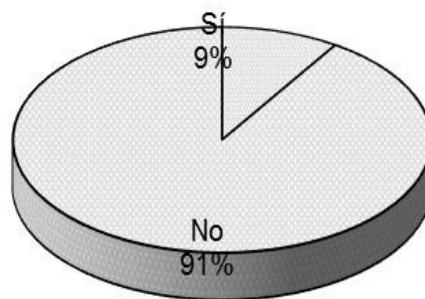


Figura 19. EP con SNARIV

Por último, se tiene en cuenta la percepción y satisfacción de los encuestados con su SPS. 91% considera que el Estado no apoya en su SPS, por tanto, no confían en este. De este SPS, quienes cotizan a la EPS, solo confían en esta un 36%. Mientras que, quienes cuentan con Sisben confían un 80% de este programa. No obstante, ante enfermedad o accidente laboral, 71% considera que sea su cónyuge o familiar o amistad con quien convive, les brinda el cuidado y atención que requieren ante ello. - Ver Figura 20, 21, 22 y 23-

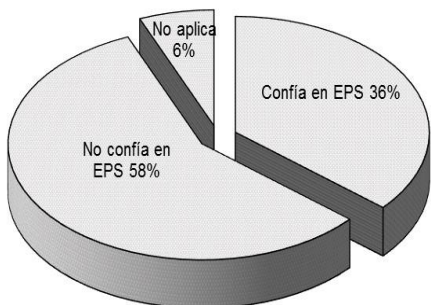


Figura 20. Confianza en la EPS

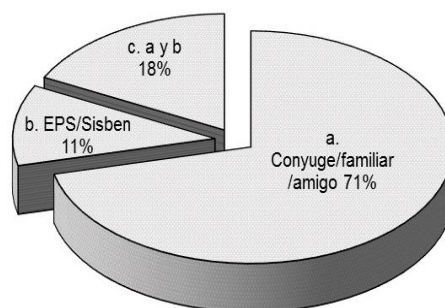


Figura 21. Ante enfermedad o accidente

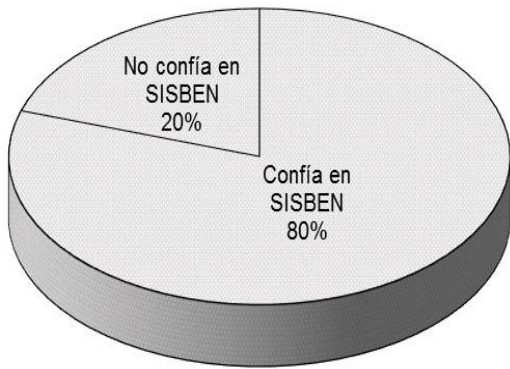


Figura 22. Confianza en SISBEN

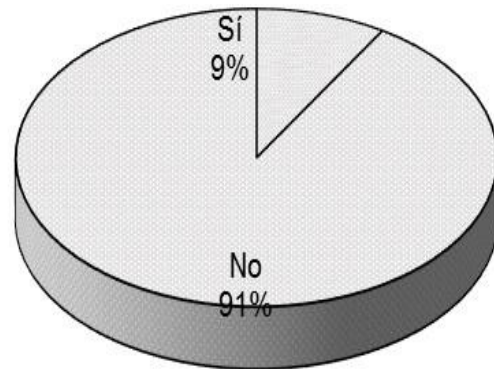


Figura 23. Confianza en el SPS

De esta primera parte del trabajo de campo, se puede concluir que la Alcaldía de Ibagué no garantiza el derecho de protección social de los VI de la periferia de la ciudad. Además, ante enfermedad o accidente, 71% de los encuestados consideran que las familias han asumido la protección. Mientras que, solo 11% considera que esto ha sido abarcado por la EPS o Sisben. Es observable que, los VI de Ibagué al carecer del SPS, ha impactado en que ellos y sus familias creen EF que les permita proveer su PS, por ende, mantener o mejorar su bienestar.

Lo anterior, también, se puede observar con las apreciaciones de los entrevistados, por ejemplo, el entrevistado N°5 en la R2 “Lo que pago a mi EPS y pensión” “No cuento con ningún otro apoyo del Estado”-Ver Anexo 4, Entrevista N°5- Asimismo, la respuesta sobre el cumplimiento del SPS con sus derecho el entrevistado N°6 afirma que “De ninguna manera” “No me han garantizado el apoyo por mi condición de desplazado por la violencia, estoy a la espera que me restituyan mis tierras y me paguen por ellas” (...) “La policía me ha quitado mi mercancía y no me la ha devuelto” (..) “Me han robado y he perdido el trabajo del día y la policía no está”. Ver Anexo 4, Entrevista N°6.

4.2. Estrategias Familiares de los vendedores informales de Ibagué

De los vendedores informales de la periferia de Ibagué, se destaca, a partir de la encuesta, las siguientes características explicadas en la *Tabla 20* y *Figuras 24 a la 35*.

Tabla 20. Características de los vendedores informales de Ibagué

Dimensión	Descripción
Edad	45% se sitúan entre 40 y 60 años. Seguido de 34% entre 18 y 40 años. 21% tienen 60 años y más.
Estrato socio-económico	Estrato 1 representa el 55% del total, mientras que 31% pertenece al estrato 2. El 14% pertenece al estrato 3.
Estado civil	43% viven en unión libre, 32% solteros, 7% están casados y 18% figuran en otros como son los(as) divorciados(as) o viudos(as).
Jefe de familia	La mujer lidera con 44%, mientras que, 30% el hombre. Ambos asumen la jefatura en la familia en un 26%.
Percepción de la ocupación	84% se consideran trabajadores, mientras que, 16% emprendedores de su propio negocio.
Tipo de familia	56% Familia nuclear con 56%, seguido de 25% de familias con madre cabeza de hogar y 19% familiares o conjunto de familia.
Por qué Ibagué	45% por estabilidad familiar. Le sigue la estabilidad laboral con 42% y por violencia y desplazamiento forzoso el 13%.
Tipo de vivienda	54% en arriendo, 26% en casa heredada y 20% en casa propia.
Horas de trabajo diario	53% trabajan entre 8 y 12 horas, 25% entre 4 y 8 horas, 11% trabajan más de 12 horas y 11% entre 0 y 4 horas.
Medios de trabajo	La canastilla y la carreta con 50%, seguido de la caseta propia con 18,3%, y, el uso de moto, cicla, carro con 15%.
Tiempo de trabajo como VI	29% hace más de 20 años, 27% llevan menos de cinco años, 25% entre 10 a 20 años y 19% entre 5 a 10 años.
Cambio de producto	60% de los encuestados han recurrido al cambio del tipo de producto para permanecer en este trabajo.

Nota. Resultados obtenidos del procesamiento de la encuesta. En Office Excel 2016

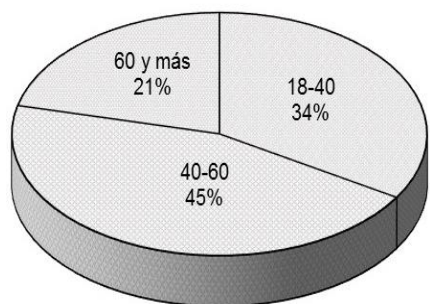


Figura 24. Rango por edad

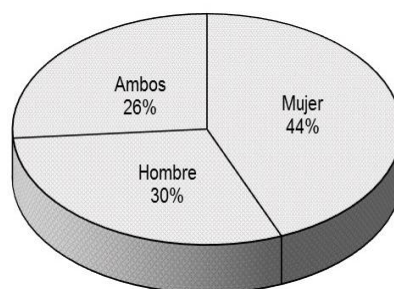


Figura 27. Jefe de familia

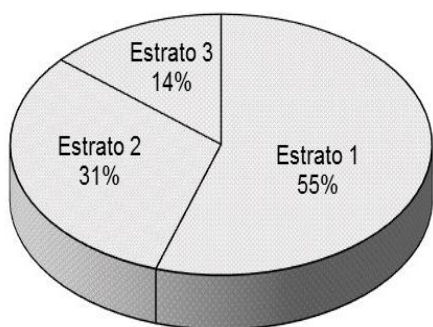


Figura 25. Estrato Socio-económico

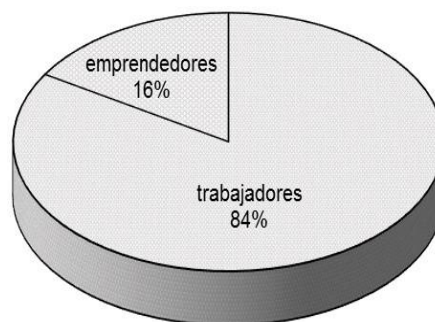


Figura 28. Trabajador o emprendedor

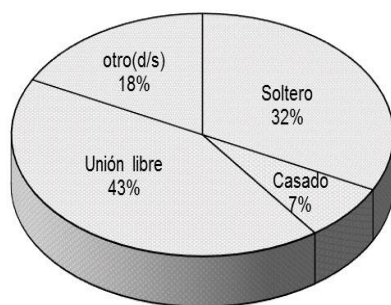


Figura 26. Estado civil

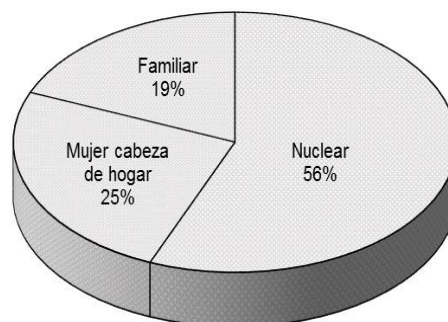


Figura 29. Tipo de familia

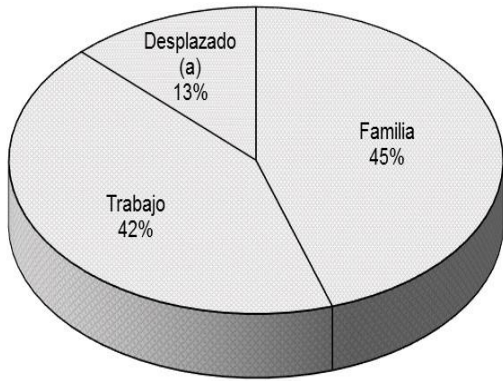


Figura 30. Est\u00e1 en Ibagu\u00e9 por

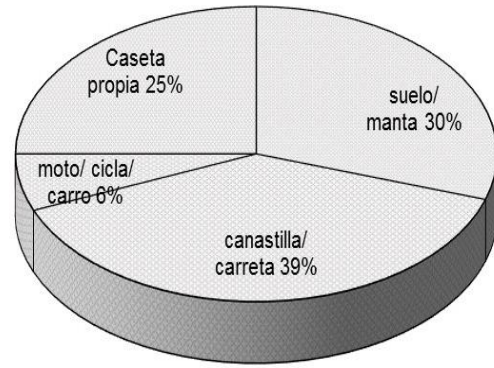


Figura 33. Medio de trabajo

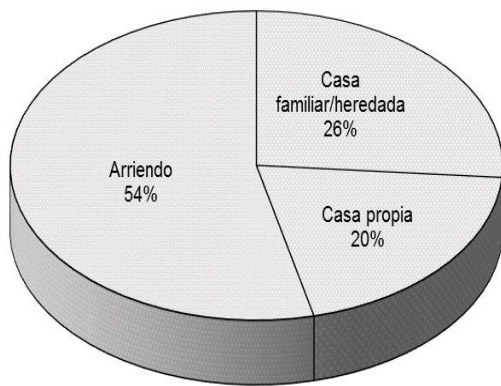


Figura 31. Vive en



Figura 34. Tiempo de trabajo

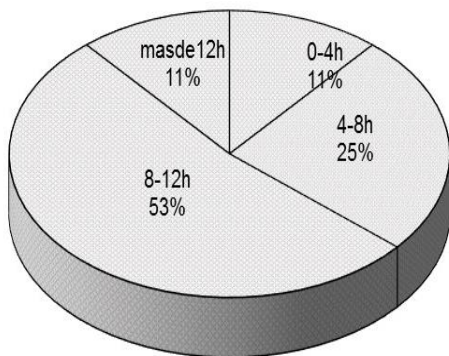


Figura 32. Horas de trabajo

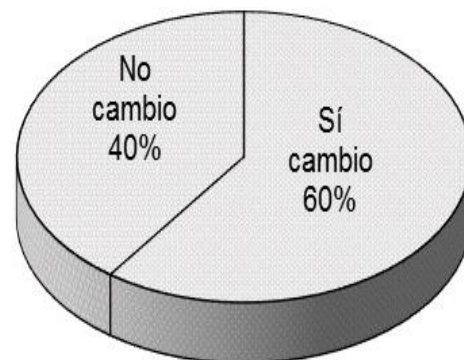


Figura 35. Cambia de producto

Con lo anteriormente ilustrado, surge las siguientes estrategias familiares de los vendedores informales de Ibagu\u00e9. -Ver Tabla 21-

Tabla 21. Estrategias Familiares de los vendedores informales de Ibagué

Factor	Estudio de Caso	Se requiere	EF
Propiedad	Llama la atención que 54% viven en arriendo, pero los que viven en casa propia consideran la bien raíz como forma de PS	Se requiere focalizar la estrategia creada por los VI y su unidad familiar en relación al bien raíz que posee y que les permite considerar que están abarcando su PS con este.	EFV: Allegamiento cohabitacional.
Estado civil	Llama la atención que solo 7% están casados	Se requiere focalizar la estrategia creada por los VI y su unidad familiar en relación con los efectos del estado civil en su trabajo para su PS	EFV: División familiar.
Percepción de la ocupación	Llama la atención la percepción de la venta informal como un emprendimiento propio negocio con 16%	Se requiere focalizar la estrategia creada por los VI y su unidad familiar en relación con sus estudios que inciden en trabajar en la calle, así, proveer su PS.	EFV: Socialización y aprendizaje
Edad	Llama la atención que 66% de los encuestados están por encima de 40 años.	Se requiere focalizar la estrategia creada por los VI y su unidad familiar en relación con como solventan su salud y vejez	EC: Salud y Vejez.
Tiempo de trabajo y tipo de producto en venta	29% hace más de 20 años, 27% llevan menos de cinco años, 25% entre 10 a 20 años y 19% entre 5 a 10 años.	Se requiere focalizar la estrategia creada por los VI y su unidad familiar en relación con cómo influye el cambio del producto en su permanencia en la venta informal.	EFV: Migración familiar

Desalojo	Llama la atención que no han sido impactados por el desalojo	Se requiere focalizar la estrategia creada por los VI y su unidad familiar en relación con evaden el como forma de PS	EC: Espacio Público
Jefe de familia	Llama la atención que la mujer asume el liderazgo del hogar en 44%	Se requiere focalizar la estrategia creada por los VI y su unidad familiar en relación con las responsabilidades de la mujer en la familia que inciden en su PS.	EC: Rol de la Mujer

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo, elaboración propia

En relación con el consumo familiar como Estrategia Familiar de Vida, no se tiene en cuenta porque el factor del ahorro encuestado, los VI no ahorran, en ese sentido, no han desarrollado estrategias para contribuir en formas de ahorro al interior de estas. Asimismo, en las apreciaciones de las entrevistas no hay registros de que evidencian que llevan a cabo procesos de ahorro dentro de las unidades familiares. Este resultado concuerda con se concuerda con Giraldo (2015), “Dado que las ventas informales hacen parte de la economía de subsistencia, no se cuenta con sistemas de ahorro estables y permanentes en el tiempo”. (p.177)-Ver *Figura36-*

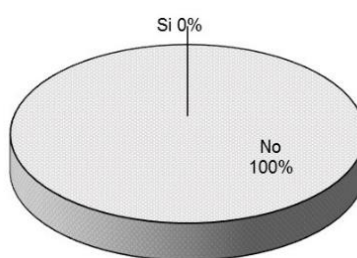


Figura 36. Ahorra(n) de sus ingresos

Tampoco se observan estrategias para redes extrafamiliares como Estrategia Familiar de Vida, porque como se observa en la Figura 37, los encuestados no forman parte de gremios, esto se observa también con las apreciaciones de los entrevistados.

Del trabajo de campo, se observa que los encuestados no forman parte ni crear asociaciones de VI. Ver *Figura 37*.

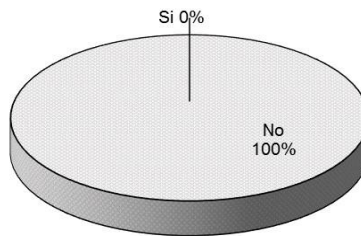


Figura 37. Asociaciones del gremio

Además, de los resultados de las encuestas, 9% trabajan en red con quienes comparten el EP, y no han tenido problemas graves con ellos. El ambiente laboral es inseguro y antihigiénico, no cuenta con sistemas de precaución de desastres naturales, consideran no sufrir o haber sufrido discriminación por transeúntes/usuarios. Por esto, tampoco se relacionan EF que hallan implementado los encuestados en estas dimensiones porque no se encuentran afectados por ellas mismas que podría ser un factor para motivar la creación de estrategias al respecto. -Ver *Figuras 37, 38,39 y 40*.

La dimensión de localización residencial no crea estrategias, por el contrario, en ella se intensifica la vulnerabilidad de los agentes estudiados porque evidencia que la gran mayoría viven en estrato 1.

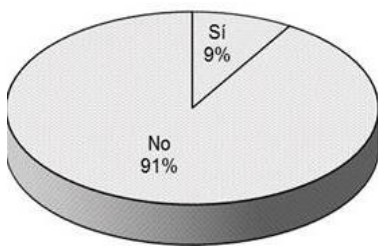


Figura 38. Trabajo en red

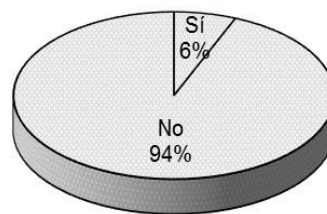


Figura 40. SNPAD

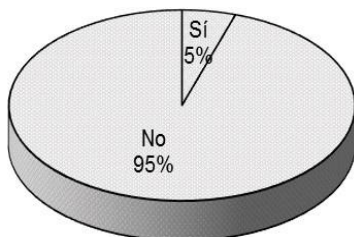


Figura 39. Discriminación o problemas

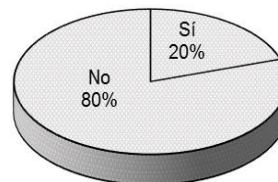


Figura 41. Reubicado

Entre los resultados de las entrevistas, se obtiene la entrevistada N°4:” Soy desplazada y cabeza de hogar, no cuento con ayuda del Estado”. -Ver Anexo 4, Entrevista N°4-. Lo cual identifica esta doble problemática creciente en el mercado, no solo la existencia de la informalidad sino también, de víctimas recurriendo a este tipo de trabajo.

Dimensiones como consumo, cooperación extrafamiliar y localización residencial no resultan significativas para este trabajo de campo. Sin embargo, resalta el tema de ahorro, en tanto que, es necesario de acuerdo con Giraldo (2010) “Insertar a los vendedores informales (...) en sistemas de ahorro estables y permanentes en el tiempo, que les permitan asegurar, en buena medida, un seguro para las eventualidades que se puedan presentar”. (p.17))

4.2.1. Socialización y aprendizaje

Esta estrategia es diferencial y tiene como condicionamiento la realidad del mercado laboral de la ciudad que es limitado, excluyente y precario.

Se trata de que el nivel educativo de los vendedores informales incide en la razón de por qué ejercer esta actividad. Es diferencial porque, por un lado, el bajo nivel educativo hace que se introduzcan en esto por necesidad, el cual se conforma por quienes llevan en esto por más de 5 años. Por otro lado, quienes tienen altos niveles educativos se introducen en esto por emprender su negocio, el cual se conforma por quienes llevan menos de 5 años en esta actividad. Se observa, además que los profesionales que se consideran emprendedores y llevan menos de 5 años esto, se ubican como estacionarios y semi estacionarios. Esta estrategia se relaciona con lo observado por Galvis (2012), al observar en su documento que el autor concluye que los jóvenes tienen mayor tendencia a trabajar en la informalidad, asimismo, los que tienen mayor edad, lo cual es producto de las bajas posibilidades de emplearse en el mercado laboral en ambos ciclos vitales. Ver *Figuras 42, 43 y 44*.

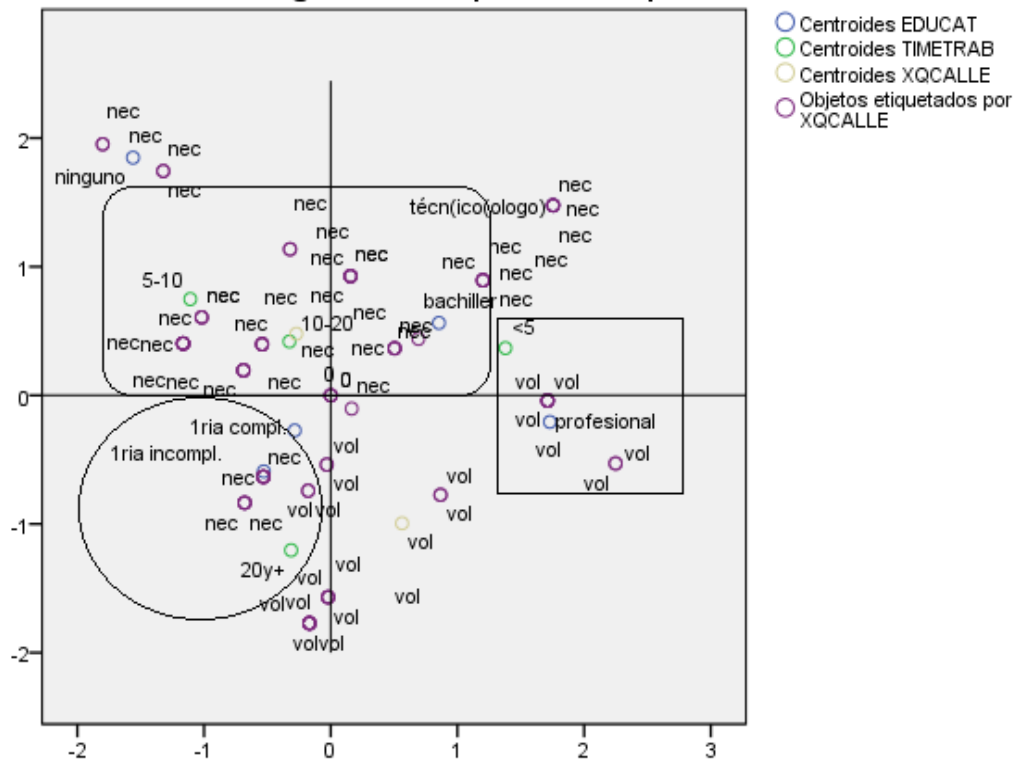


Figura 42. Nivel educativo vs tiempo trabajando vs por qué la calle.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo, elaboración propia.

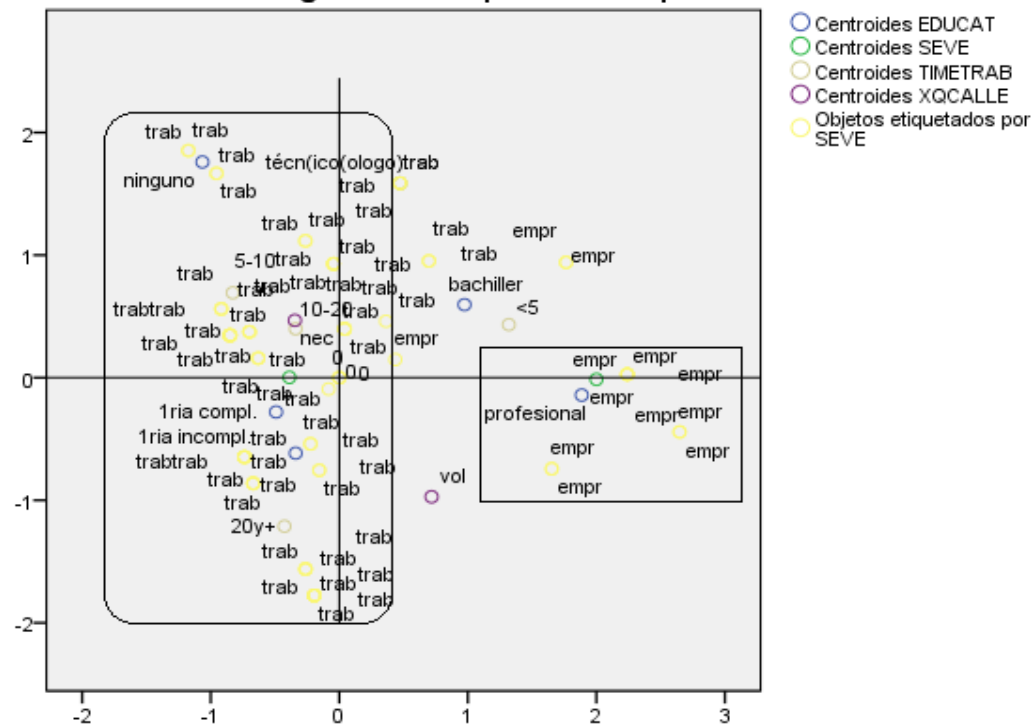


Figura 43. Nivel educativo vs tiempo trabajando vs por qué la calle vs percepción.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo, elaboración propia

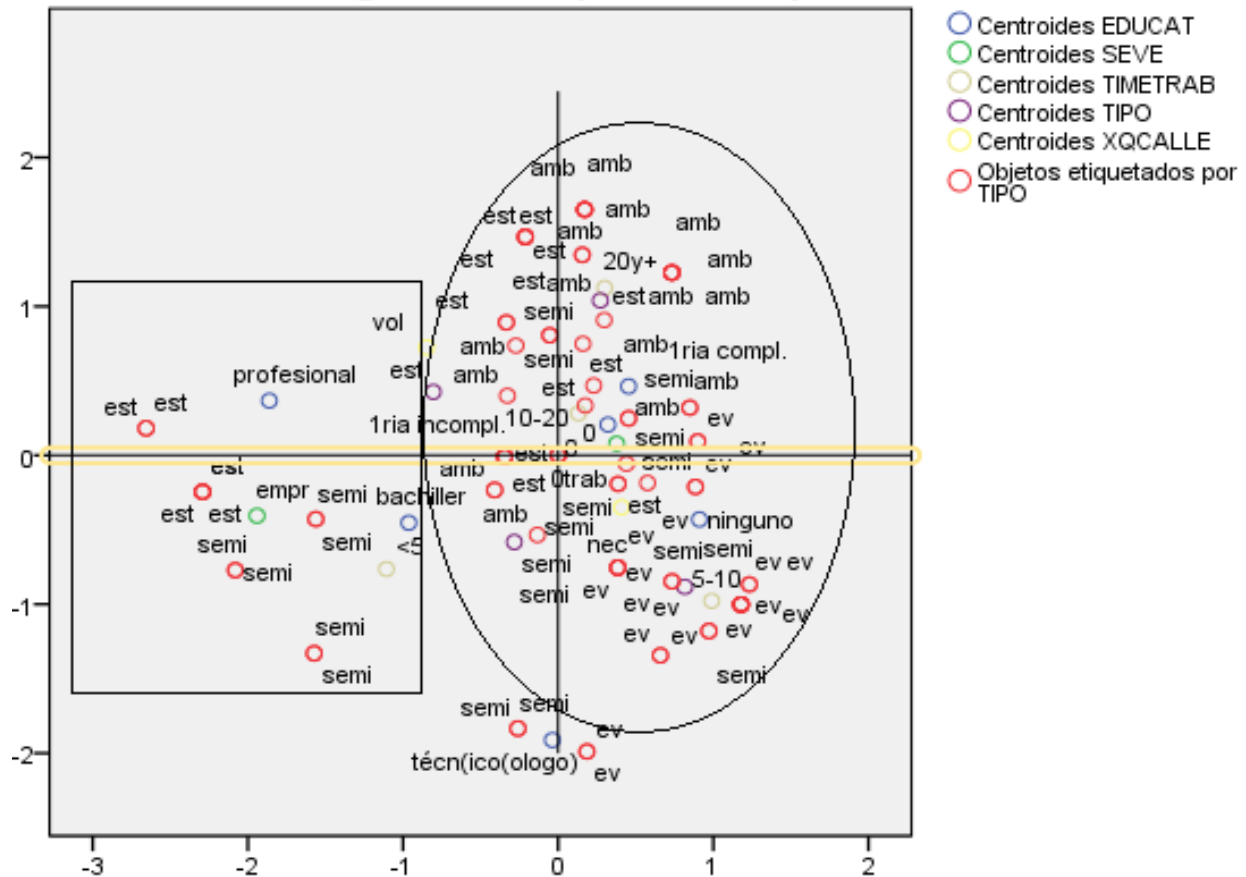


Figura 44. Según tipo: Educación vs tiempo trabajando vs por qué la calle vs percepción.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo, elaboración propia.

4.2.2. División familiar

El factor sobre la división comprende de una estrategia en que el estado civil incide en perpetuar o no en la misma actividad económica y da indicios del rol doble de la mujer (como cuidadora de acuerdo con la respuesta del encuestado y como trabajadora que resulta ser la encuestada), es así como, en unión matrimonial, ambos practican la misma labor, lo cual es recurrente en los estacionarios. No obstante, quienes están en unión libre, se desempeñan en distinta labor, lo cual es recurrente en semi estacionarios, eventuales y ambulantes, además que se evidencia el trabajo no remunerado porque la pareja se dedica a cuidar y atender la familia. Esta estrategia no aplica para solteros. Entre los resultados, se ilustran en las Figuras 45, 46 y 47.

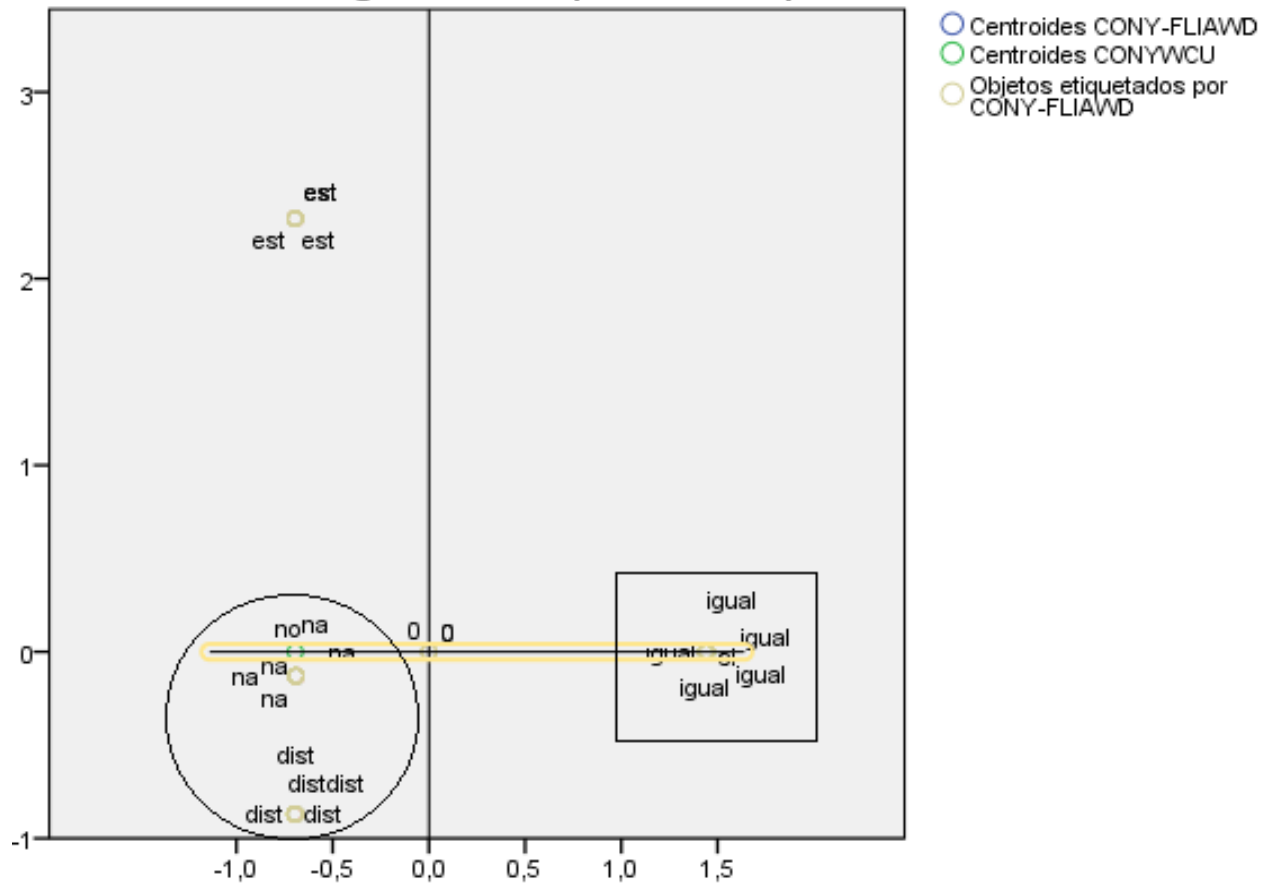


Figura 45. Trabajo del cónyuge vs cónyuge apoya.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo, elaboración propia

Esto concuerda con Galvis (2012), el autor afirma que tienen menor probabilidad de ser trabajadores informales los individuos que se encuentran en unión libre o casados, en relación con los solteros, dados los compromisos y obligaciones vinculados a los compromisos maritales.

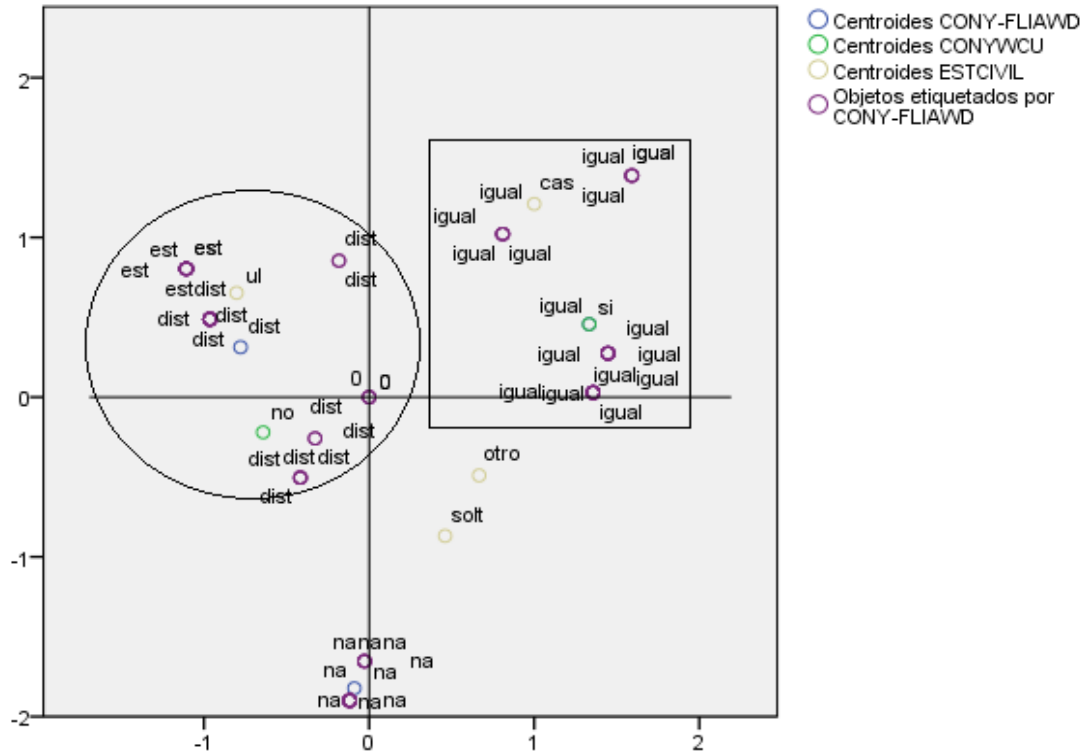


Figura 46. Trabajo del cónyuge vs cónyuge apoya vs estado civil.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo, elaboración propia

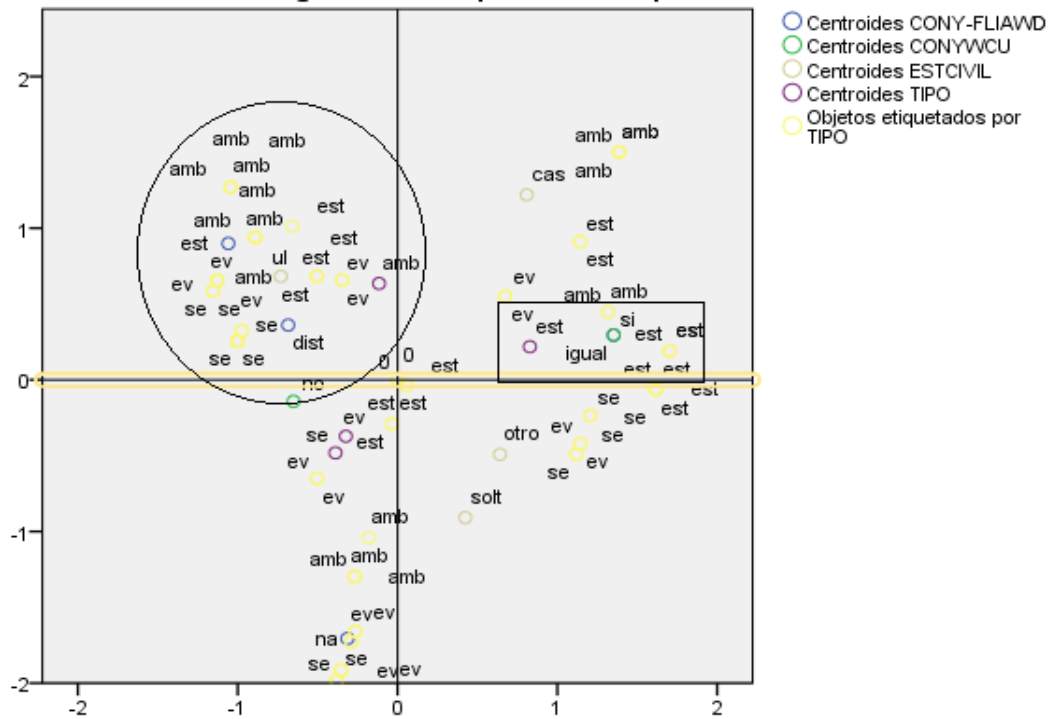


Figura 47. Según tipo: trabajo del cónyuge vs cónyuge apoya vs estado civil.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo. Elaboración propia.

Por último, se observa que los vendedores informales escogen que los hijos No estén laborando con ellos, a pesar de que exista una proporción de hijos que ayudan o han ayudado a sus padres en el trabajo. -Ver Figura 48-.

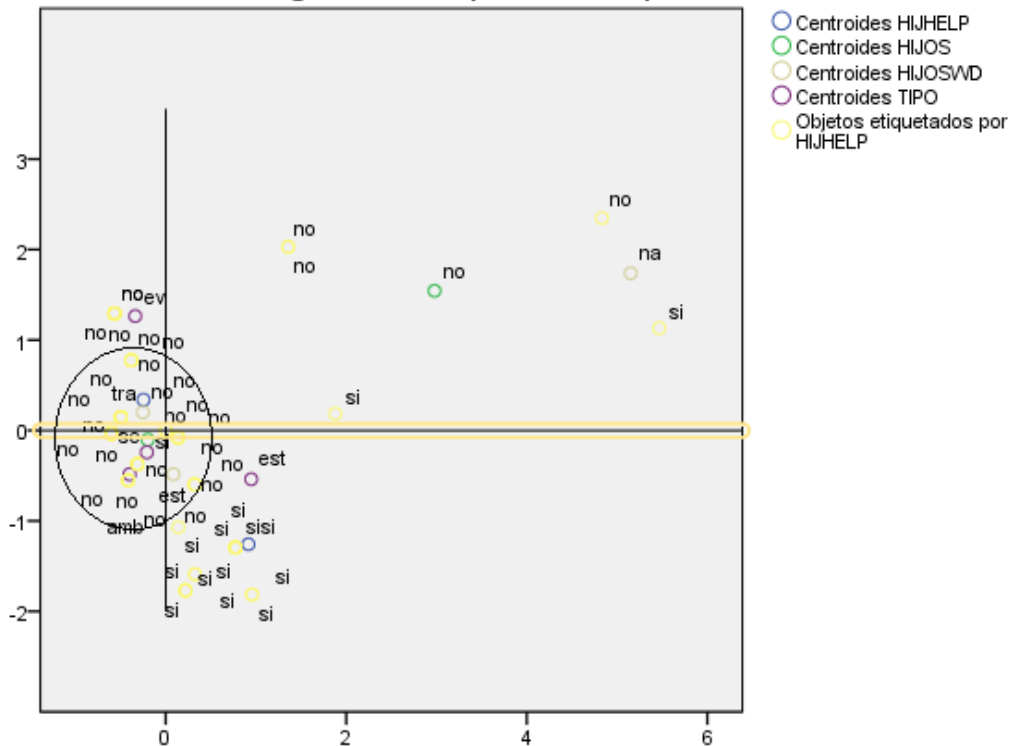


Figura 48. Hijos ayudan o han ayudado con la venta informal en la calle.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo. Elaboración propia.

De las entrevistas, se apropian las siguientes intervenciones:

Entrevistada N°3. R1: “Cuido a mi nieta en las tardes y en las mañanas salgo a trabajar, para que mi hija pueda trabajar en el día -Ver Anexo 2, Entrevista N°3-.
Entrevistada N°4 R1: “El papá del niño por lo general lo lleva a pasear a Bogotá, no me gusta que esté conmigo en este trabajo” -Ver Anexo 2, Entrevista N°4-.

Entrevistada N°2 R2: 2Acá para los hijos no es un lugar en el que ellos puedan ayudar” Ver Anexo 2, Entrevista N°2-

Entrevistada N°2 R1: “Los hijos estudian y poco dejo que me ayuden porque el sector no es seguro, hay mucho indigente y marihuanero” Ver Anexo 2, Entrevista N°2-.

4.2.3. Migración laboral

En migración laboral, si existe cambio de producto que se vende y lo hacen por necesidad. Esto es frecuente en estacionarios, semi estacionarios y eventuales. En ese sentido, la estrategia consiste en que, ante alguna afectación o contingencia externa, el sujeto de estudio cambia de producto que vende para mantenerse en esta actividad, y así continuar obteniendo los ingresos necesarios para el diario vivir. -Ver Figuras 49, 50, 51-.

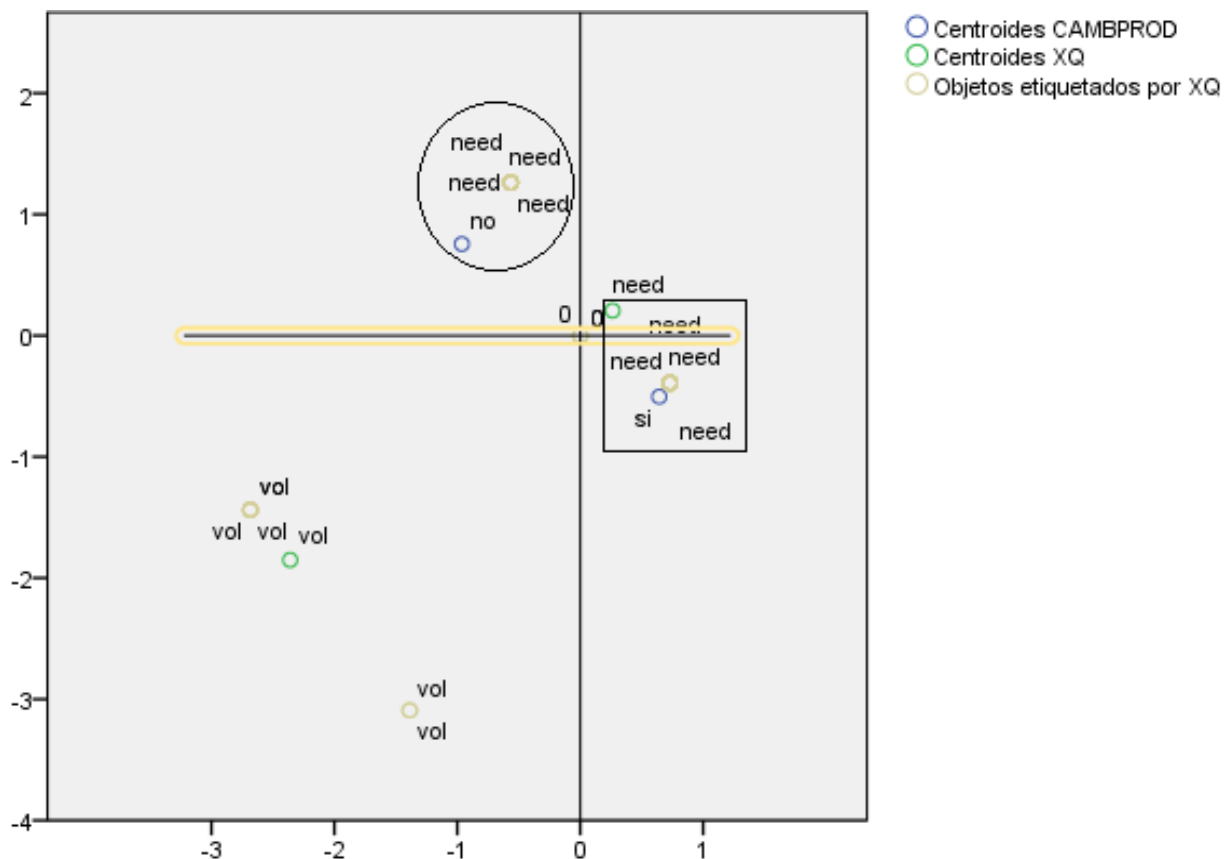


Figura 49. Cambio producto vs por qué.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo. Elaboración propia.

Este trabajo de campo se complementa con el siguiente trabajo en el que se concluye que los vendedores informales de mercancías perecederas son más vulnerables a pérdidas y los vendedores de mercancías estacionales deben lidiar con fluctuaciones

de oferta y demanda. Es por ello, que suele presentarse mayor cantidad de vendedores ambulantes, semi estaciones u ocasionales. (Chen y Snodgrass, 2001).

En relación al medio de trabajo, resulta evidente que para los estacionarios resulta vital que su medio de trabajo sea propio y el cual llevan ejerciendo entre 10 y 20 años y en una caseta. Mientras que, los vendedores ambulantes, semi estaciones y eventuales trabajan en canastilla/carreta, suelo/manta/a pie o en moto/cicla/carro y varía el tiempo de ejercicio del trabajo.

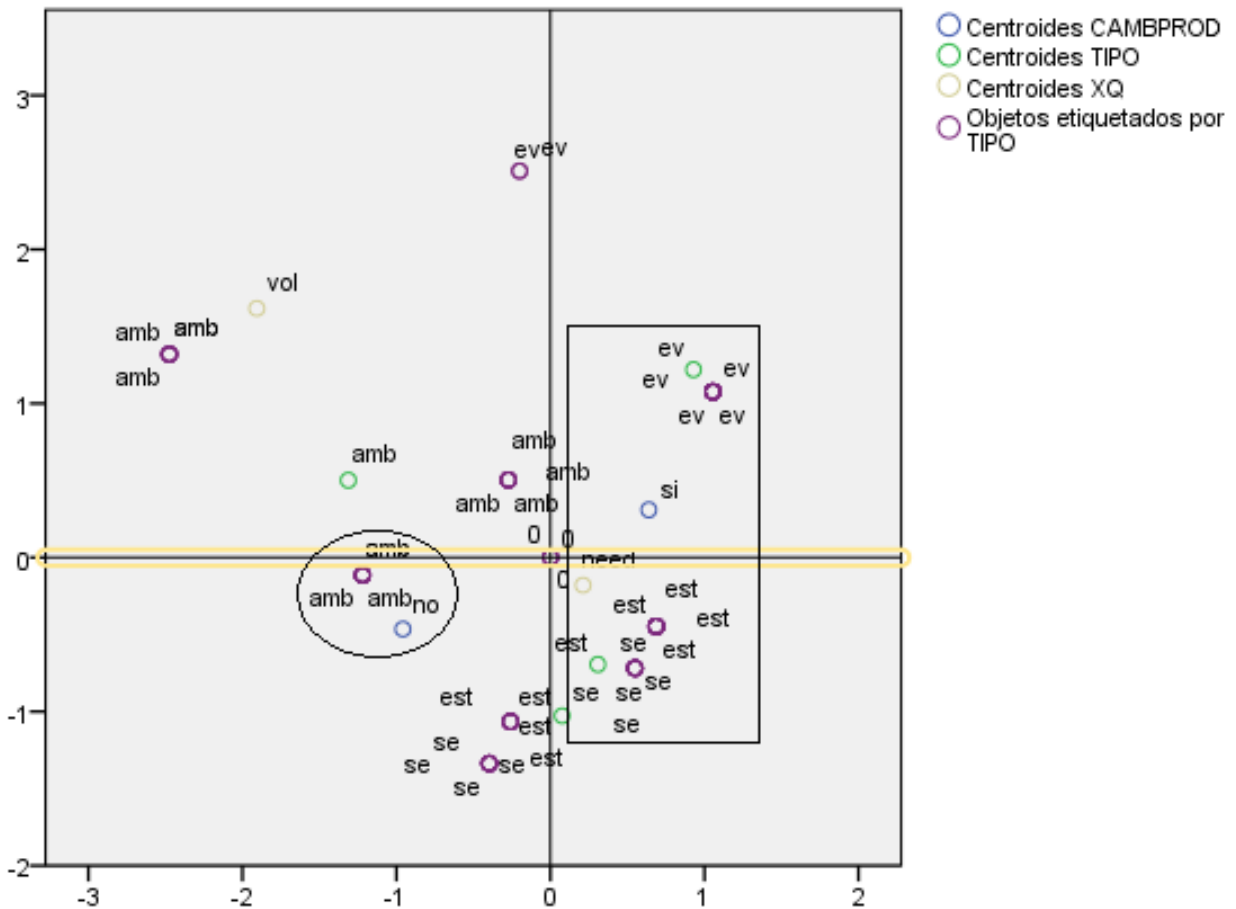


Figura 50. Según tipo: Cambio producto vs por qué.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo. Elaboración propia.

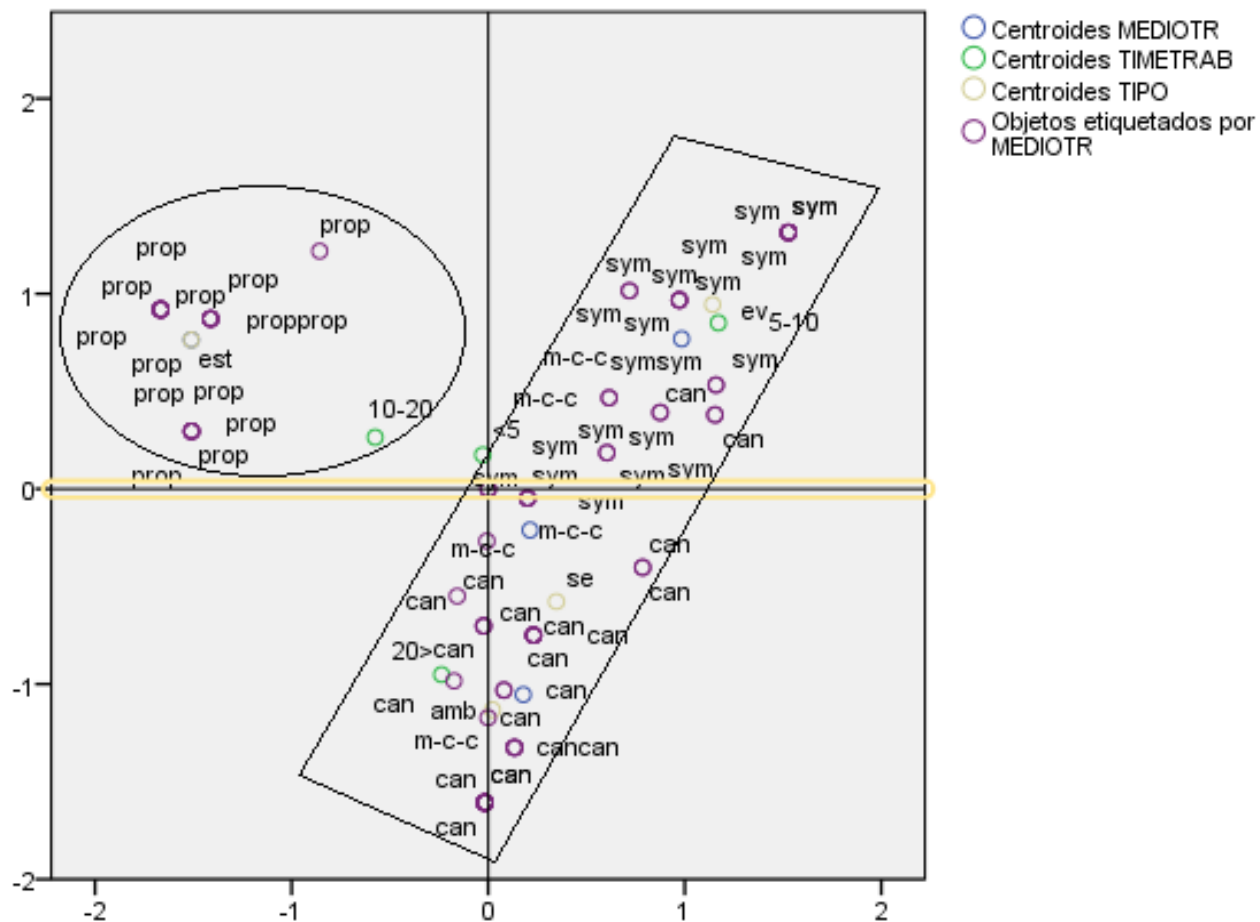


Figura 51. Según tipo: medio de trabajo vs tiempo trabajando.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo. Elaboración propia.

4.2.4. Allegamiento cohabitacional

Los estacionarios pen su mayoría cuentan con bien raíz (casa/apartamento heredado o comprado), el cual consideran que garantiza la protección social de ellos y sus familias. Esta estrategia no la crean los semi estacionarios, eventuales y ambulantes porque en su mayoría no cuentan con bien raíz y viven en arriendo. -Ver Figura 52-.

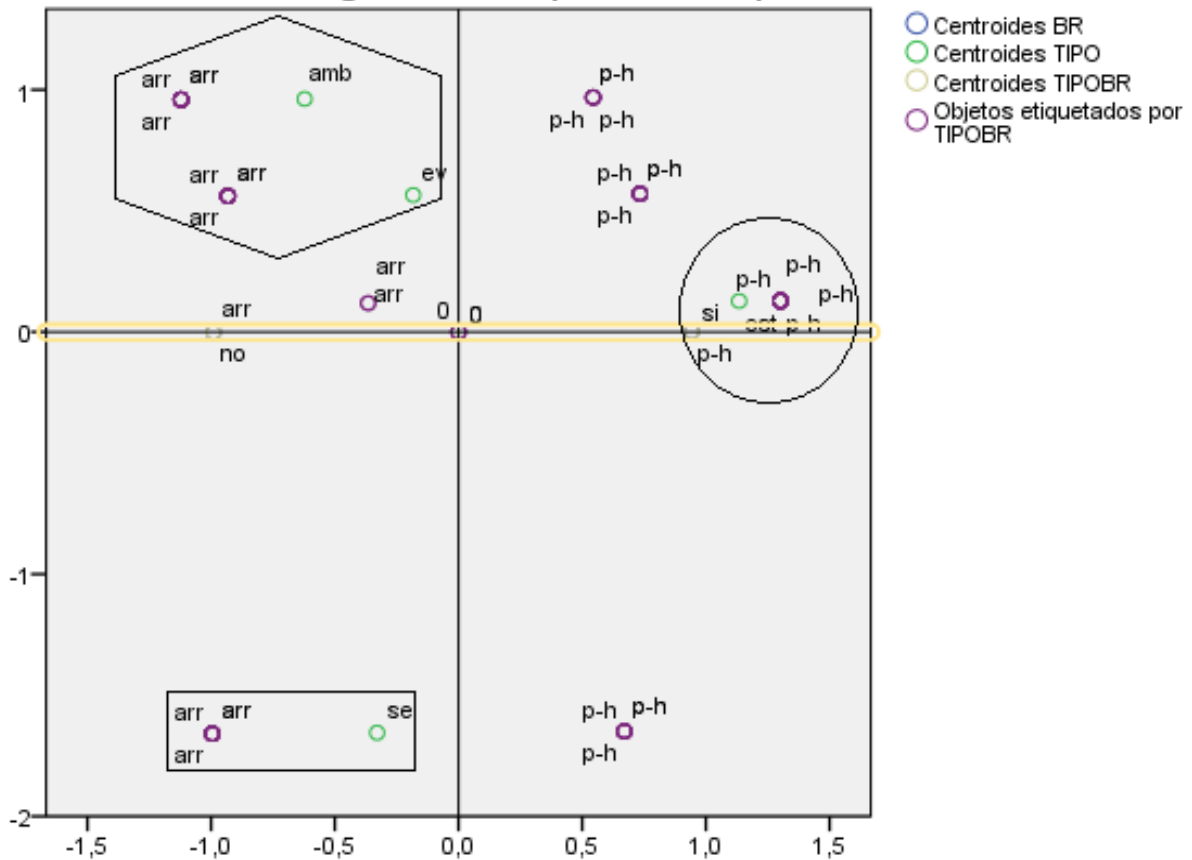


Figura 52. Según tipo: Si/No bien raíz vs percepción si garantiza la protección el BR.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo. Elaboración propia.

No obstante, algunas apreciaciones en las entrevistas observan que adultos mayores suelen vivir con personas que no forman parte su familia, por ejemplo, el entrevistado N°7 “R1: “Cuando he estado enfermo, a un compañero del cuarto le pago y él me cuida” o intervenciones como el entrevistado N°8 R1: “Tengo mi negocio afuera de la casa”. De esto, se observa que un trabajo de campo exhaustivo en el tema podría representar múltiples apreciaciones entre los entrevistados, por tanto, múltiples orientaciones de las EFV y EFC.

4.2.5. Espacio público de trabajo -EP

Trabajar en la periferia del centro es estratégico por la ausencia de la autoridad y de políticas públicas, razones por las cuales no han sufrido de desalojo. Además, los entrevistados referían que trabajaban en la periferia por gusto en el sentido de que tenían menos presión del ambiente congestionado y difícil del centro. No obstante, algunos estacionarios si han sido desalojados (6%), de los cuales 80% no fueron reubicados. -Ver Figura 53-.

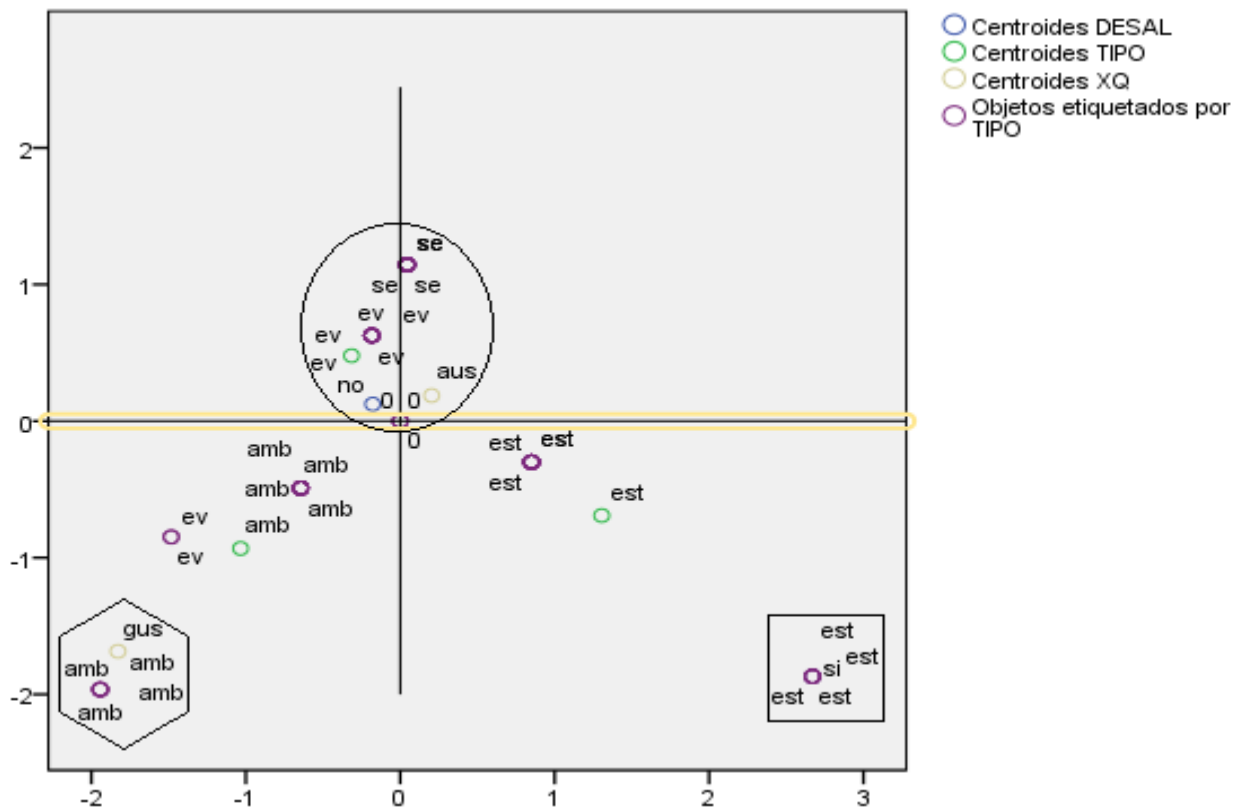


Figura 53. Según tipo: desalojo vs por qué no.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo. Elaboración propia

Middleton (2003) y Bromley y Mackie (2009) observan en sus estudios que los vendedores informales desarrollan EFC para afrontar el desalojo y trasladado a lugares de propiedad privada que frecuentemente deben afrontar por parte de las autoridades locales, además que, en estos procesos, suelen ser confiscadas sus mercancías y/o

sobornados por mandos de poder. Lo cual, también ocasiona que la productividad laboral disminuya y sean afectados, por algunos ambientes institucionales que son irregulares e inestables. Por ello, se encuentra que, los VI suelen ubicarse en lugares donde sea casi nula la presencia de las autoridades policiales. -Ver Figura 54-.

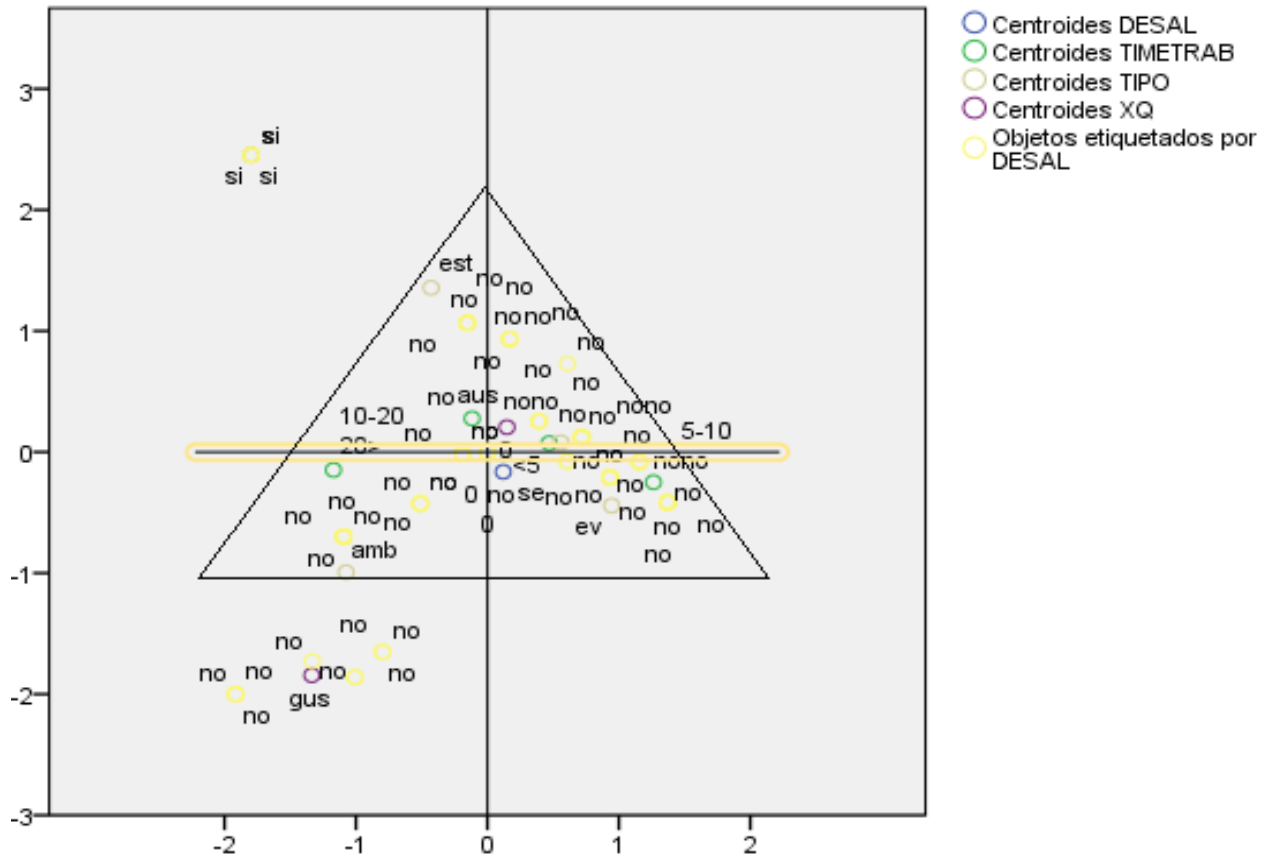


Figura 54. Desalojo no: tiempo trabajando vs tipo vs por qué no.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo. Elaboración propia

4.2.6. Salud y vejez

La estrategia consta de dos vertientes: 1) tipo de vendedor y 2) tipo de familia. -Ver *Figura 55 y 56*-.

A nivel cuantitativo, se observa que, en la primera, los estacionarios consideran que esta protección es garantizada por la EPS/SISBEN, mientras que, para las demás tipologías ser la familia/mujer en atender la salud y cuidado tanto del encuestado en caso de requerirlo, como de los dependientes. En 2: familias nucleares y con madres cabeza de hogar predomina el cuidado por la mujer y en familias extensas tanto por la EPS/SISBEN como por la mujer. En esta estrategia resulta vital el rol que la mujer ha asumido y que se le ha asignado como cuidadora, que, además cumple el rol de trabajadora con las encuestadas.

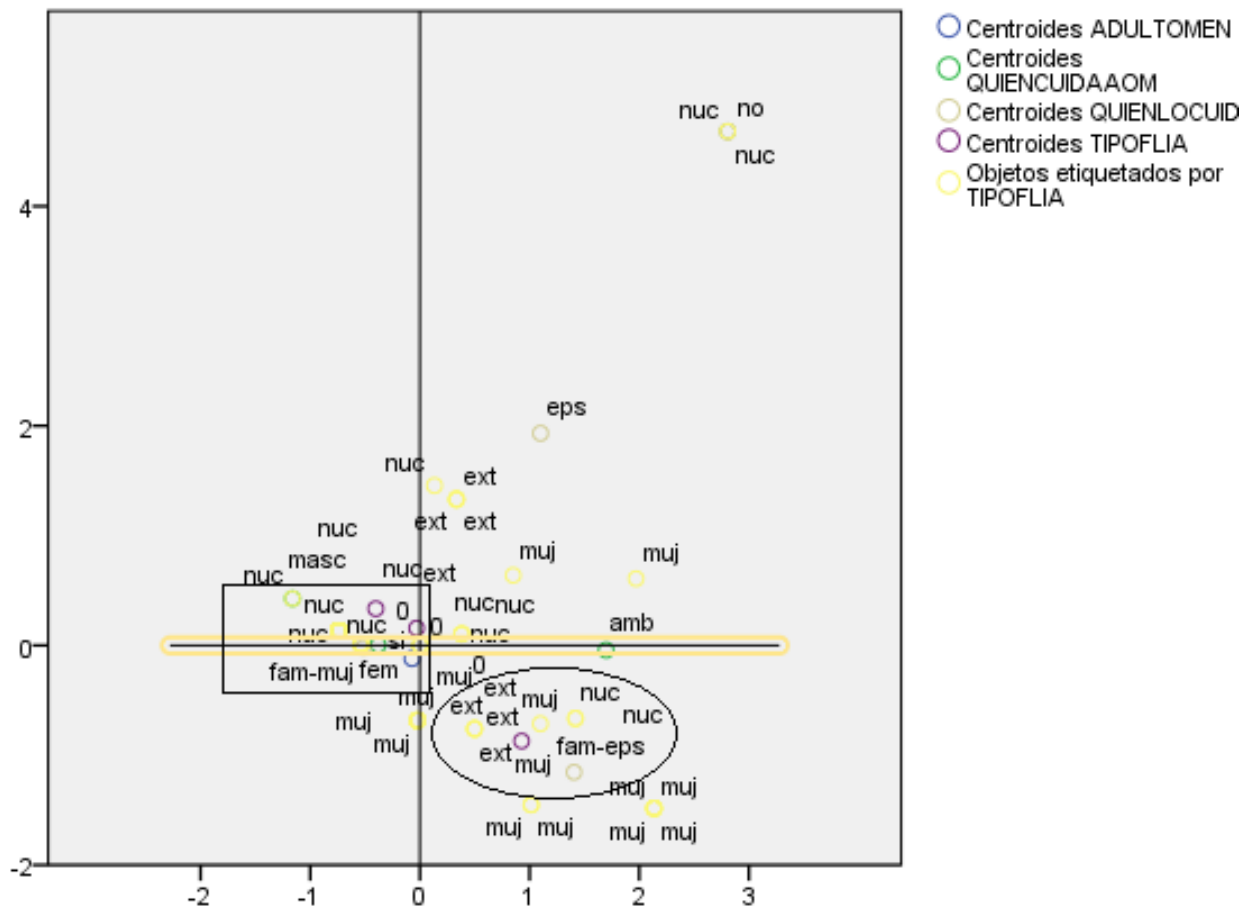


Figura 55. Encuestado/adulto/menor vs cuidado por quien vs tipo de familia.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo. Elaboración propia

Los vendedores informales agravan su salud cuando realizan cargas pesadas al transportar el producto o mercancía desde un lugar a otro. Por lo cual, resulta importante tener una entidad de salud que respalde estas dificultades en salud. (Gómez, Castillo, Banquez, Castro, Lara, 2012). Esto ocncuerda con el entrevistado 6 R1: “Cuando amanezco enfermo, mi mujer me apoya”-Ver anexo 2, Entrevista N°6.

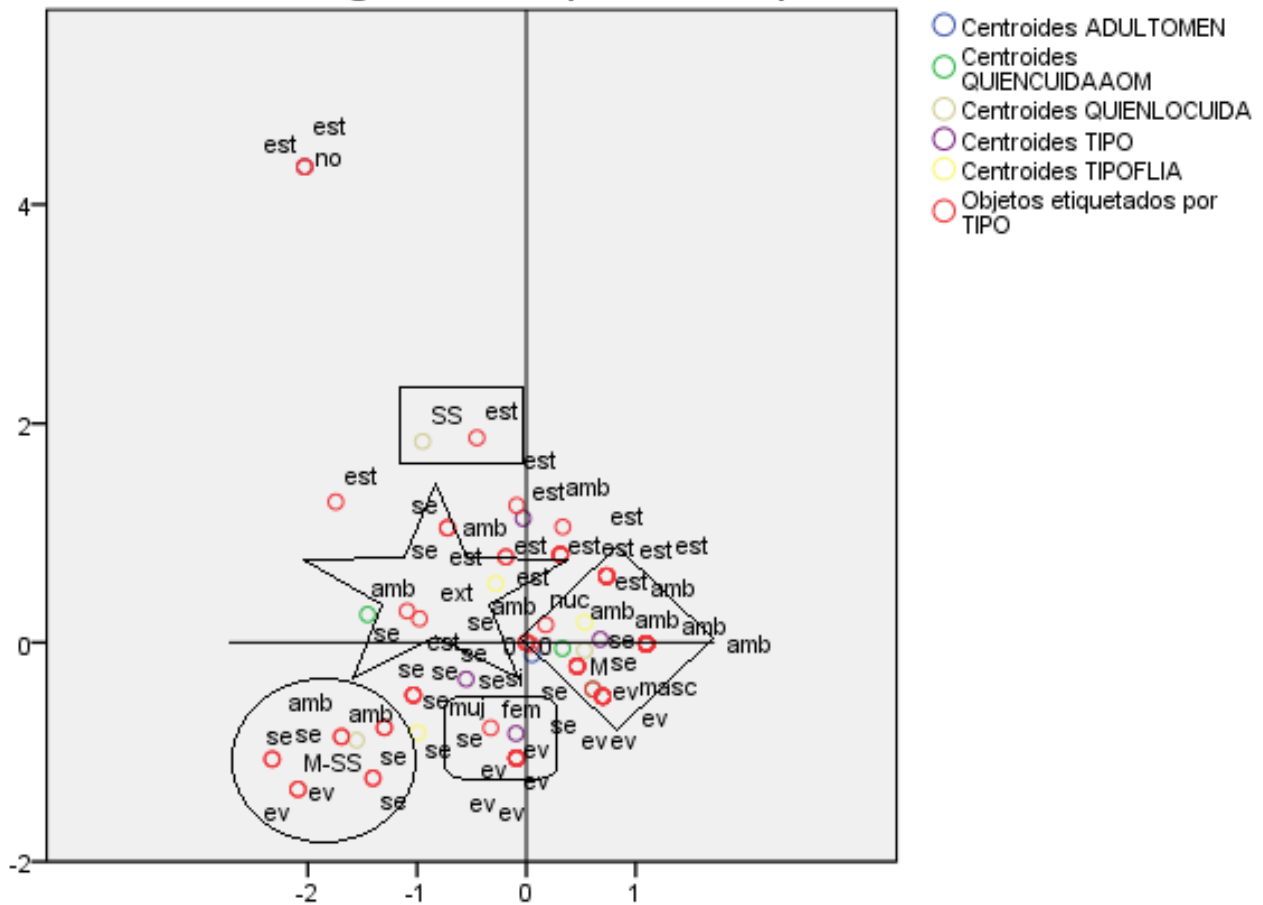


Figura 56. Según tipo: Encuesta/adulto/ menor vs cuidado por quien vs tipo de familia.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo. Elaboración propia

4.2.7. Mujer

La estrategia resulta ser en que la mujer asume la responsabilidad del cuidado de la casa y de la familia, así como, el hecho de trabajar, tanto en la misma actividad económica o en una distinta. -Ver Figura 57-. Además, se obtiene que los hombres y las mujeres encuestados consideran que la mujer ha logrado superar a nivel socio económico en un 70%.

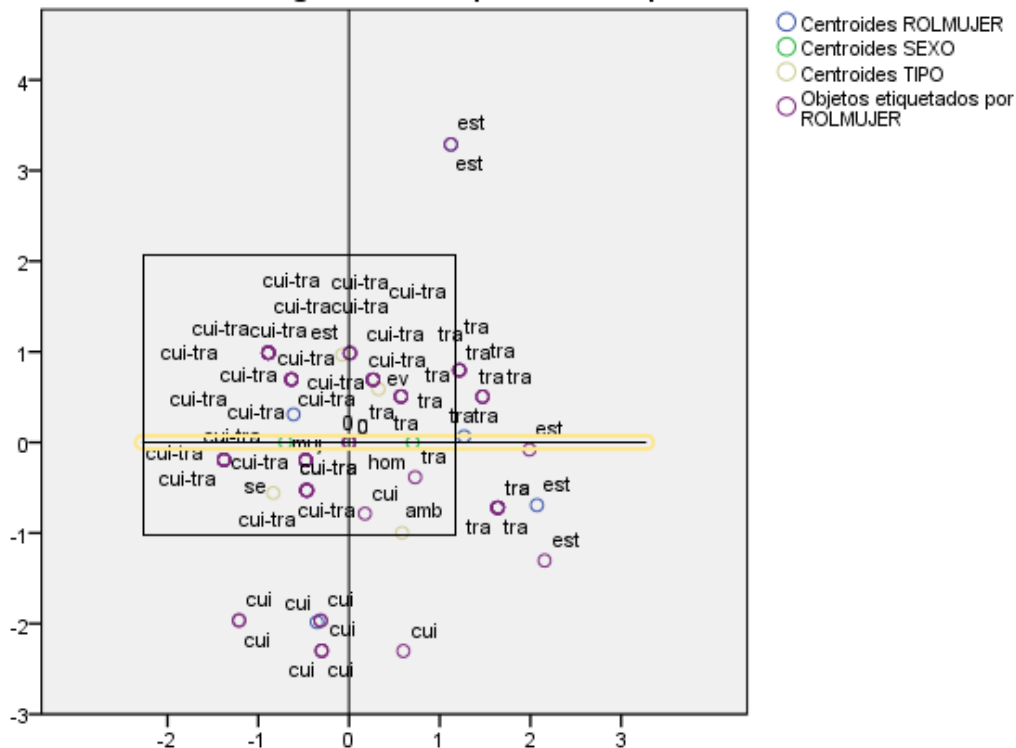


Figura 57. Rol de la mujer.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo. Elaboración propia.

Las mujeres como vendedoras informales cuando tienen a cargo personas dependientes, -menores de edad, adultos mayores o personas en discapacidad-, reciben menores ingresos porque disponen de menos horas para vender por sus responsabilidades en el hogar. No obstante, se evidencia el doble rol actual de la mujer al trabajar y cuidar, a pesar que experimentan un mayor riesgo a la salud. (Wills, 2009). Esto es observable también con el trabajo de campo y como explican las Figuras 58 y 59. La entrevistada N°1 dice "Las mujeres cuidan la familia y ayudan con en casa" - Ver anexo 4, Entrevista N°1-."

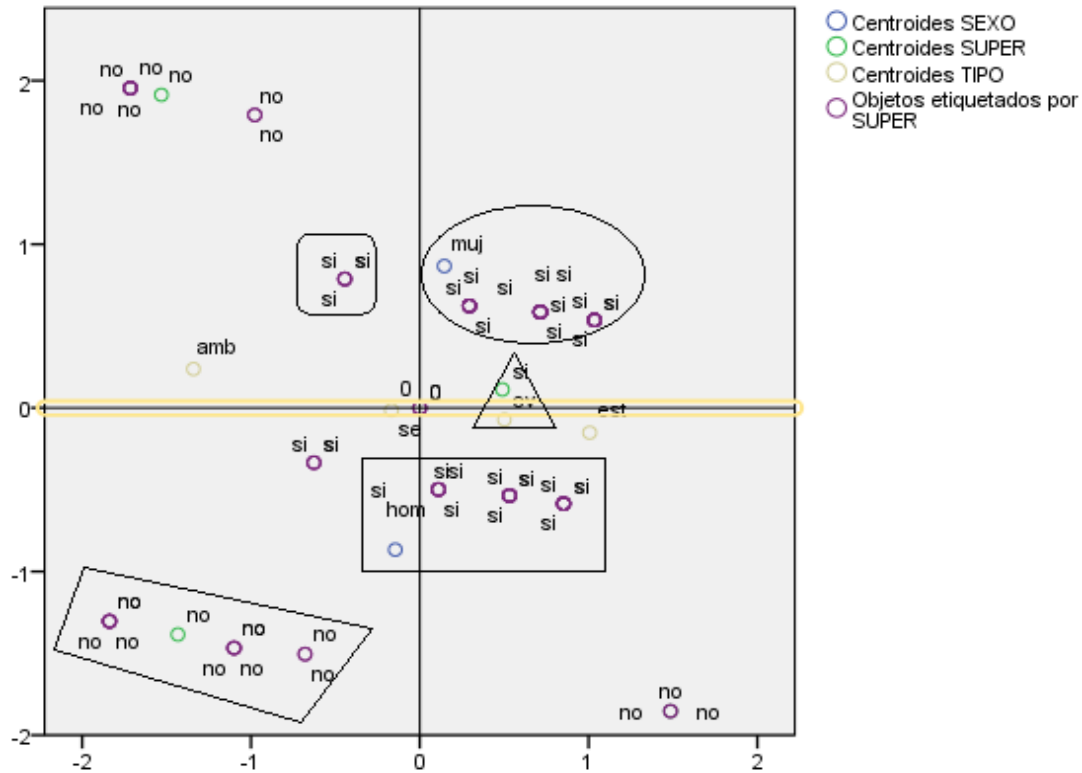


Figura 58. La mujer se ha superado o no.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo. Elaboración propia.

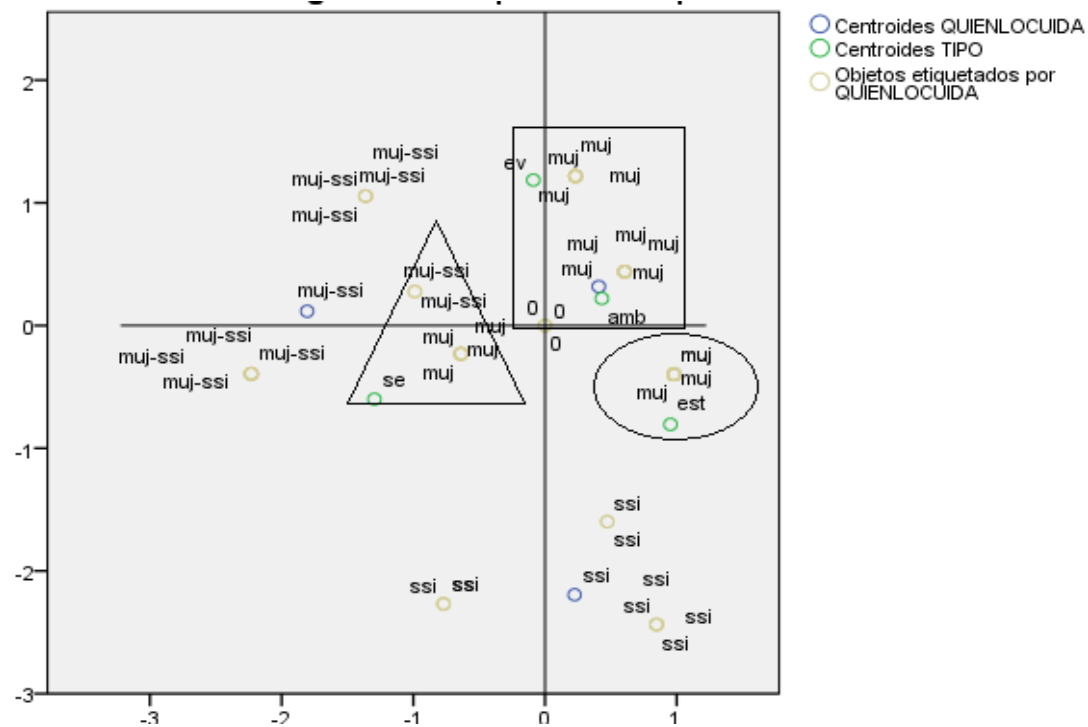


Figura 59. El cuidado ante una dificultad en salud del encuestado.

Nota: Base de datos en SPSS V21 por escalamiento óptimo. Elaboración propia.

Conclusiones

Vendedores informales

Los vendedores informales de Ibagué y sus familias son agentes sociales por su interacción en un marco social, este marco hace que no solo perciban y descubran su vida diaria, sino también, que creen opciones que enfrenten la realidad.

En promedio, el vendedor informal tiene 40 a 60 años, vive en unión libre con jefatura femenina y la familia es de tipo nuclear. Pertenece al estrato 1 y tiene primaria incompleta. Vive en Ibagué porque la ciudad les brinda estabilidad a nivel familiar y laboral. Se percibe como trabajador y desempeña esta labor entre 8 y 12 horas y hasta más horas al día, mediante una canastilla o carreta hace más de 10 años.

Familia

Las familias de los vendedores informales de Ibagué tienen una organización social compleja porque son heterogéneas, distintas internamente (género y generación), los miembros desempeñan diferentes roles, en la mujer recae mayor cuidado y atención de personas dependientes -adultos mayores y menores de edad-, por lo que las mujeres desempeñan doble rol (cuidado y trabajo).

Se podría definir que la familia ibaguereña es una unidad doméstica y privada que está integrada en cada grupo, clase o estrato social, más o menos estable, no necesariamente monogámico ni de padres heterosexuales. Los miembros pueden tener parentesco sanguíneo y/o por afinidad, puede o no haber asimetrías entre género y generaciones, puede o no convivir todos en una misma unidad residencial, puede o no haber hábitos y costumbres distintos. La organización y orden comprende la asignación de roles para cada miembro en una estructura de poder y con componentes ideológicos y afectivos. Cada miembro cumple funciones individuales y sociales para su reproducción, la generación de valores, el bienestar y la seguridad de sus miembros; caracterización que hace que se considere el núcleo de la sociedad.

Protección Social

Del trabajo de campo, el vendedor informal de Ibagué es un trabajador que carece del derecho social de la PS, en tanto que, el Sistema de Protección Social les garantiza este derecho, principalmente, mediante la decisión voluntaria de ellos por acceder a las entidades de Seguridad Social Integral respectiva, así como, los programas de microcrédito, vivienda y otros. Sin embargo, en el trabajo de campo se observa que

No solo no cuentan con este tipo de coberturas, sino que, personas como adultos mayores y desplazados no están beneficiándose de la asistencia que ofrece el Estado, en este caso, la Alcaldía de Ibagué.

La protección social aparece como un reto de las familias porque el Estado, en este caso la Alcaldía de Ibagué, no les brinda las garantías suficientes en que puedan lograrlo. De acuerdo con el trabajo de campo, las familias de los vendedores informales de Ibagué se convierten en una red de ayuda mutua y solidaridad, en tanto que proveen estrategias de vida y de contingencia para amortiguar sus necesidades, por ende, su derecho en PS. En ese sentido, es evidente que este tema que es de carácter público y social está siendo asumido por estas familias que son de carácter doméstico y privado.

Política Pública

Las políticas públicas de vendedores informales deben promover procesos organizativos de encuentro y trabajo colectivo entre estos trabajadores en espacios en común para ellos; con el fin de integrarlos no solo en connotaciones políticas, sino también, sociales y culturales.

Recomendaciones

El espacio público es el lugar de trabajo del vendedor informal, por lo que es necesario una revisión y actualización del concepto de ese espacio, en el que las normas siguen considerando ilegal su aprovechamiento económico, dado que su actividad económica hace parte de la economía popular, por tanto, se centra en la reproducción de la vida más que del capital.

El reconocimiento de las estrategias familiares que han creado los vendedores informales de las calles para la protección social deben ser parte de las opciones públicas, sociopolíticas y colectivas dada la connotación pública y colectiva, por tanto, se debe romper con el sistema privatizado en el que está limitada la familia por el Estado y la sociedad, por tanto, el reconocimiento de este derecho social mediante el cambio de las normativas que en la actualidad niegan tales derechos.

Como el Estado se auto excluye de lo que sucede en estas familias y en las nuevas responsabilidades para las mujeres de todas las edades -las abuelas cuidando los nietos o las mujeres con doble responsabilidad-, resulta pertinente el análisis y el debate sobre los cambios y la flexibilización de las fronteras públicas y privadas de las familias para solventar la protección social.

Se deben empezar procesos de expansión hacia lo colectivo y social de las estrategias que han desarrollado los vendedores informales intrínsecamente entre sus unidades familiares.

Crear escenarios de participación efectiva que permitan una constante articulación entre los vendedores informales de las calles y la administración local; por ejemplo, la realización de capacitaciones sobre metodologías de desarrollo de procesos organizativos comunitarios y pensamiento estratégico de negocio y manejo de contabilidades de sus ingresos y gastos laborales.

Bibliografía

- Acosta, F. (2003). *La familia en los estudios de población en América Latina: estado del conocimiento y necesidades de investigación*. Recuperado el 12 de agosto de 2017 de: <http://www.redalyc.org/pdf/112/11203702.pdf>
- Acosta O. L., Ramírez N., & Pardo R. (2015). *Sistema de protección social de Colombia Avances y desafíos*. Recuperado el 12 de agosto de 2017 de: https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/37882/S1421114_es.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Aishwara, S. (2010). *"Hawkers' Livelihood Hit by Incessant Rain*. Revista virtual: The Hindu. Recuperado el 1 de diciembre de 2017 de: <http://www.thehindu.com/news/cities/chennai/Hawkers-livelihood-hit-by-incessant-rain/article15583135.ece>
- Bancóldex (2014). *Estudio para definir y caracterizar la informalidad en 8 sectores seleccionados del Programa de Transformación Productiva*. Recuperado el 12 de agosto de 2017 de: <https://www.ptp.com.co/documentos/Informe%20Benchmark%20Abril%202014.pdf>
- Barabino, Bocero, Prandin, & Rosenthal, s.f. *Estrategias de sobrevivencia, racionalidad y reproducción social*. Recuperado el 12 de agosto de 2017 de: <http://observatoriogeograficoamericalatina.org.mx/egal6/Geografiasocioeconomica/Geografiaeconomica/427.pdf>
- Bromley, R. (2000). *Street Vending and Public Policy: A Global Review*. Recuperado el 10 de enero de 2018 de: <http://www.emeraldinsight.com/doi/abs/10.1108/01443330010789052>
- Bromley, R y Mackie, P. (2009), *Displacement and the New Spaces for Informal Trade in the Latin American City Centre*. Revista: Urban Studies. Junio. Recuperado el 12 de agosto de 2017 de: <http://www.wiego.org/publications/displacement-and-new-spaces-informal-trade-latin-american-city-centreurban-studies>

- Bodhikong, K. (17 de Noviembre de 2003). *Problems and Possible Solutions for Stall Sellers and Street Vendors The Case of Stall Sellers and Street Vendors in front of Chulalongkorn Hospital*. Obtenido de Streetnet.org.za: <http://www.streetnet.org.za/docs/research/2006/en/thailandstudy.pdf>
- Camacho, A. B. (2011). *La construcción intersubjetiva de la informalidad urbana en el espacio público: cotidianidad y comercio informal en San Victorino Bogotá*. Recuperado el 10 de septiembre de 2017 de: www.bdigital.unal.edu.co/4083/4/80241658.2011_2.pdf
- Castañeda, A. & García, J. (2007). *Hábitat y espacio público. El caso de los vendedores informales en el espacio público físico de Bogotá*. Alcaldía Mayor de Bogotá. OIM.
- Castro, O. E. (2015): *Análisis de la situación laboral de los trabajadores informales de Ibagué*. Recuperado el 10 de agosto de 2017 de: <http://revistas.fuac.edu.co/index.php/criteriojuridicogarantista/article/view/470>
- Cepal. (2006). *La Protección Social de cara al futuro: Acceso, financiamiento y solidaridad*. Recuperado el 10 de septiembre de 2017 de: http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/2806/S2006002_es.pdf?sequence=1
- _____. (1999). *Los recursos de las familias urbanas de bajos ingresos para enfrentar situaciones críticas*. Recuperado el 10 de septiembre de 2017 de: http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/28662/1/LCmvdR171rev1_es.pdf
- Constitución Política de Colombia. (1991). Recuperado el 10 de agosto de 2017 de: <http://www.corteconstitucional.gov.co/inicio/Constitucion%20politica%20de%20Colombia%20-%202015.pdf>
- Chaux, C. E., & Gualteros, C. A. (2014). *Polidimensionalidad de las relaciones. Caso de estudio: vendedores ambulantes ubicados en el centro de la ciudad de Ibagué*. Recuperado el 10 de agosto de 2017 de: <http://www.unilibre.edu.co/CriterioLibre/21/la-polidimensionalidad-de-las-relaciones->

caso-de-estudio-vendedores-ambulantes-ubicados-en-el-centro-de-la-ciudad-de-ibague-carreras-2-a-5-y-calles-10-a-16.pdf

Chen, M y Snodgrass, D (2001). *Managing Resources, Activities, and Risk in Urban India: The Impact of SEWA Bank*. Septiembre. [Recuperado el 10 de agosto de 2017 de: http://pdf.usaid.gov/pdf_docs/Pnacn571.pdf

Dane. (2017a). *Medición de empleo informal y seguridad social (julio-septiembre)*. Recuperado el 8 de agosto de 2017 de: <http://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/mercado-laboral/empleo-informal-y-seguridad-social>

_____ (2017b). *Empleo informal y seguridad social*. Recuperado el 10 de agosto de 2017 de: <http://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/mercado-laboral/empleo-informal-y-seguridad-social>

_____ (2017c). *Metodología Informalidad*. Recuperado el 1 de septiembre de 2017: https://www.dane.gov.co/files/investigaciones/boletines/ech/ech_informalidad/metodologia_informalidad.pdf

_____ (2005). *Boletín técnico del censo 2005 de Ibagué*. Recuperado el 10 de agosto de 2017 de: <https://www.dane.gov.co/files/censo2005/perfiles/tolima/ibague.pdf>

Decreto 0091 de 2005. Recuperado el 10 de agosto de 2017 de: <http://alcaldiadeibague.gov.co/portal/admin/archivos/normatividad/2005/DECRETO%200091.PDF>

Decreto 205 de 2003. Recuperado el 10 de agosto de 2017 de: <http://www.ilo.org/dyn/travail/docs/1544/Decreto%20No.%20205%20de%202003.pdf>

DNP. (2015). *Tipologías de Familias en Colombia: Evolución 1993 – 2014*. Recuperado el el 10 de agosto de 2017 de: [https://observatoriodefamilia.dnp.gov.co/Portals/0/Tipologias%20evolucion_dic3%20\(2\).pdf](https://observatoriodefamilia.dnp.gov.co/Portals/0/Tipologias%20evolucion_dic3%20(2).pdf)

- _____. (2014). *La familia, sus riesgos y las estrategias de mitigación*. Recuperado el 10 de diciembre de 2017 de: https://observatoriodefamilia.dnp.gov.co/Portals/0/Documentos/Marco%20conceptual%20de%20familia%2020_07_2016.pdf
- _____. (2014). *DNP definió seis categorías de ciudades colombianas de acuerdo a la edad de sus habitantes*. Noviembre. Recuperado el 10 de diciembre de 2017 de: <https://www.dnp.gov.co/Paginas/DNP-defini%C3%B3-seis-categor%C3%ADas-de-ciudades-colombianas-de-acuerdo-a-la-edad-de-sus-habitantes.aspx>
- _____. (2002). *Familias colombianas: estrategias frente al riesgo*. Recuperado el 10 de diciembre de 2017 de: <https://observatoriodefamilia.dnp.gov.co/Portals/0/Documentos/Investigaciones/Familias%20Colombianas%20Riesgo.pdf>
- Galeano S. M., & Beltrán, A. B. (2008). *Ciudad, informalidad y políticas públicas: Una reflexión desde la sociología de lo cotidiano*. Recuperado el 10 de diciembre de 2017 de: <http://revistas.javeriana.edu.co/index.php/cvyu/article/view/5493/4315>
- Galvis, L. A. (2012). *Informalidad laboral en las áreas urbanas de Colombia*. Recuperado el 10 de diciembre de 2017: http://www.banrep.gov.co/sites/default/files/publicaciones/archivos/DTSER-164_0.pdf
- Giraldo, C. A. (2015). *diagnóstico sobre vendedores en la calle de la localidad de Suba y zonas de Autopista Norte, de la ciudad de Bogotá*. Bogotá: Alcaldía Local de Suba y la Corporación Mujeres y Economía.
- _____. (2010). Relación salarial, ciudadanía y derechos sociales. En F. Martínez, *Crisis de la sociedad salarial y protección social*, pp. 19-32. Bogotá: Universidad Santo Tomás.
- Gómez, I. Castillo, I. Banquez, A. Castro, A. Lara, H. (2012). *Condiciones de trabajo y salud de vendedores informales estacionarios del mercado de Bazurto, en Cartagena* Revista: Salud pública. Junio. Recuperado el 10 de diciembre de 2017 <http://www.scielo.org.co/pdf/rsap/v14n3/v14n3a08.pdf>

- Holzmann, R y Jorgensen, S. (2003). *Manejo social del riesgo: un nuevo marco conceptual para la protección social y más allá*. Universidad de Antioquia. Revista: Facultad Nacional de Salud pública. Vol 21, núm 1. 39 páginas. SSN 0120-386X. Enero - Junio. el 10 de agosto de 2017: <http://www.redalyc.org/pdf/120/12021106.pdf>
- Ley 23 de 2012. Recuperado el 10 de agosto de 2017: http://www.imprenta.gov.co/gacetap/gaceta.mostrar_documento?p_tipo=05&p_numero=23&p_consec=33480
- Ley 789 de 2002. Recuperado el 10 de agosto de 2017: <http://www.alcaldiabogota.gov.co/sisjur/normas/Norma1.jsp?i=6778>
- Ley 100 de 1993. Recuperado el 10 de agosto de 2017 <http://www.alcaldiabogota.gov.co/sisjur/normas/Norma1.jsp?i=5248>
- Lomnitz, C. (1998). *Como sobreviven los marginados*. México: Siglo XXI.
- Martínez, J. (2008). *¿Arañando bienestar? Trabajo remunerado, protección social y familias en América Central*. Recuperado el 10 de agosto de 2017 de: <http://biblioteca.clacso.edu.ar/gsd/collect/clacso/index/assoc/D1179.dir/bienestar.pdf>
- Maul, H (2006), *Economía Informal: Superando Las Barreras De Un Estado Excluyente*.
- Middleton, A (2003). *Informal Traders and Planners in the Regeneration of Historic City Centres: The Case of Quito, Ecuador*. Recuperado el 10 de agosto de 2017 de: <http://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S0305900602000612>
- Ministerio de Salud y Protección Social. (2006). *ABC del Sistema de Protección Social, deberes y derechos*. Recuperado el 10 de agosto de 2017 de: <https://www.minsalud.gov.co/documentos%20y%20publicaciones/cartilla%20del%20abc.pdf>
- Molina, M (2006). *Estrategias de sobrevivencia e inequidades de género: el caso de Argentina en el contexto latinoamericano*. Revista Enfoques Núm. 005. Universidad

Central de Chile. Santiago Chile. P. 67-86. Recuperado el 10 de agosto de 2017 de:
<http://www.redalyc.org/pdf/960/96000504.pdf>

Moreira, I y de Almeida, P. (2004). *Familia y protección social en el Brasil contemporáneo*. Revista Estudios sociológicos XXII, núm 2, p. 349-375. 26 páginas. ISSN: 0185-4186. El Colegio de México, A.C. Distrito Federal, México. Recuperado el 10 de agosto de 2017 de: <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=59806504>

Navarro O, Ramírez N y Pardo R (2015), *Sistema de protección social de Colombia Avances y desafíos*. CEPAL en Bogotá. Recuperado el 10 de agosto de 2017 de: <http://repositorio.cepal.org/handle/11362/37882>

Sentencia 135 de 2010. Recuperado el 10 de agosto de 2017 de:

Torrado, S. (1998). *El enfoque de las estrategias familiares de vida en América Latina*. Orientaciones teórico-metodológicas. En: Familia y diferenciación social. Cuestiones de método. Buenos Aires: EUDEBA.

Universidad Sergio Arboleda. (2014). *Estudio para definir y caracterizar la informalidad en 8 sectores seleccionados del Programa de Transformación Productiva*. Bogotá: Consultoría elaborada para Bancoldex, programa de transformación productiva

Viveros, R., & Morenos, S. U. (2005). *Estrategias sociales: de la sobrevivencia a la contingencia*. Recuperado el 10 de agosto de 2017 de: http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1405-74252005000400006

Wills, G (2009). *South Africa's Informal Economy: A Statistical Profile*. Revista: Urban policies Recuperado el 10 de agosto de 2017 de: http://www.wiego.org/sites/wiego.org/files/publications/files/Wills_WIEGO_WP6.pdf

Anexos

Anexo 1. Distribución porcentual de ocupados e Informales en Ibagué. Trimestres móviles entre enero y septiembre. Desde el año 2007 hasta el año 2017

Ene-Mar	Feb-Abr	Mar	May	Ab- Jun	May Jul	Jun Ago	Jul Sep	Sum a	% I
07							133	904	60,
123	128	129		126	132	133			9
08							127	908	61,
132	132	128		130	128	132			9
09							140	987	63,
136	139	139		143	146	143			9
10							127	913	60,
137	132	128		130	131	129			5
11							149	976	61,
133	135	134		138	140	145			3
12							150	1.016	61,
139	136	142		147	152	150			4
13							146	1.018	59,
145	143	145		146	146	148			2
14							142	998	57,
136	136	140		146	151	147			9
15							145	1.006	57,
138	142	149		147	145	140			6
16							140	995	58,
142	143	141		144	143	142			1
17							133	951	55,
137	140	139		138	133	133			5

Nota. DANE-Gran Encuesta Integrada de Hogares-Proporción de informalidad según tamaño de empresa hasta 5 trabajadores-Series trimestre móvil-Población Ocupada (O) - Informal (I), 13 Ciudades y áreas metropolitanas. Elaboración propia.

Anexo 2. Fichas RAE del Estado del arte

I. DATOS DE DILIGENCIAMIENTO				
Numero de Ficha Rae:	<table border="1" style="display: inline-table;"> <tr> <td style="width: 20px; text-align: center;">0</td> <td style="width: 20px; text-align: center;">0</td> <td style="width: 20px; text-align: center;">1</td> </tr> </table>	0	0	1
0	0	1		
Fecha de elaboración: Diciembre 01, 2017				
II. REFERENCIA BIBLIOGRÁFICA				
Título del libro: Familias colombianas: estrategias frente al riesgo				
Autor(es): DNP; PNUD; ICBF; Misión Social				
Tipo de documento: Capitulo(s): <input checked="" type="checkbox"/> Artículo de revista científico <input type="checkbox"/> Conferencia: <input type="checkbox"/> Entrevista: <input type="checkbox"/> Otro: _____				
<p>Título del capítulo:</p> <p>Se analizó el primero de los dos capítulos que componen el texto.</p> <p>El análisis del segundo capítulo no se realizó por que temáticas como la oferta de servicios de salud se desvía de los temas abordados en el trabajo, y especialmente de las categorías del trabajo.</p>				
Ubicación del documento:				
https://observatoriodefamilia.dnp.gov.co/Portals/0/Documentos/Investigaciones/Familias%20Colombianas%20Riesgo.pdf				
Número Topográfico: N.A.				
Ciudad: Bogotá	Idioma en que está escrito el Documento: Español			
Medio de publicación: Documento de sitio web				
No. Páginas: 139 de 194	Lugar de publicación: Bogotá			
Año de la publicación: 2002	Mes de la publicación: N.A.			
III. CONTEXTO AL QUE ALUDE EL DOCUMENTO:				
<p>Situación o lugar al que alude el documento:</p> <p>Familias colombianas en general; por su año de edición, el contexto es el de los primeros años del siglo XXI. El principal soporte con el que cuenta el estudio es la Encuesta sobre Calidad de vida del año 1997. Puede decirse entonces, que dentro del contexto de la reflexión hecha en el texto es posible anunciar aspectos actuales relativos a la familia, los cuales son descritos en el texto con el nombre de “Crisis de la</p>				

familia” (p. 52)

Ciudad/País/Región: Colombia

Sinopsis del contexto:

El texto parte de los datos arrojados por la Encuesta de Calidad de vida de 1997, la cual permite analizar un conjunto de datos desde los cuales los autores caracterizan las familias del país en su dimensión de riesgo.

IV. CONTENIDO

En la primera parte del estudio realizan, mediante una revisión de estadísticas, la formulación de la hipótesis sobre el comportamiento de las familias.

En la segunda parte de la investigación estudian las características de las instituciones que ofrecen servicios a las familias y, se caracterizan desde su base estadística dibujada por la encuesta de hogares de calidad de vida 1997. Como se mencionó antes, solamente se tomó para el estado del arte el primero de los capítulos.

El propósito del texto consiste en el señalamiento de un conjunto de riesgos afrontados por las familias colombianas, con el fin de plantear soluciones que permitan su objetivación, de cara a la realidad nacional y a los diversos problemas que afronta la familia dentro del contexto analizado.

El trabajo inicia con una reflexión sobre los ingresos personales y su estimación subjetiva por parte de las personas que participaron de la encuesta de calidad de vida de 1997, la cual permite señalar que la población de bajos recursos que fue encuestada, posee una percepción de su ingreso como acorde con sus necesidades. Los autores recuerdan una fábula de La Fontaine, que es la del zorro y las uvas, para establecer que el conformismo que muestra la encuesta obedece a factores subjetivos, los cuales deben ser contemplados con gran detenimiento al diseñarse la política pública generada a partir de estudios estadísticos como la encuesta de Calidad de vida.

Los autores señalan la familia como estructura social fundamental en la preservación de la vida, y como ámbito importante en la creación de políticas públicas y concretamente dentro del ámbito de la planeación en Seguridad Social.

El principal concepto abordado por los autores es el de Riesgo, el cual enlaza las categorías de familia y vulnerabilidad que son desarrollados dentro de todo el trabajo

(vinculando también términos tales como el de activo y el de vulnerabilidad); en relación con el concepto, como se mencionó, uno de los propósitos que guían el desarrollo de contenido dentro del capítulo comentado, consiste en la objetivación del riesgo, término al que asocian otras categorías propias del análisis de riesgo en el plano económico, de las cuales en el texto sobresalen aquellas por medio de las cuales se intenta explicar la transición de la dimensión subjetiva a la colectiva para la determinación del riesgo; así los autores explican de qué manera la estimación de riesgos económicos en la familia, permite contrastar diversas formas de racionalidad –subjetiva y colectiva especialmente-. Para estos autores, la estimación del riesgo, el carácter de las decisiones de personas y colectivos resultan ser fundamentales para la elaboración de políticas en el plano de la seguridad social.

El abordaje de la familia que realizan los autores se orienta al establecimiento de sus riesgos y protecciones; por tal razón, en el texto se encuentra que el trabajo estadístico base del análisis ratifica la existencia de problemas al interior de los hogares, tales como el aumento de uniones libres que desdibuja la tendencia mayoritaria en el país de existencia de hogares patriarcales de tipo biparental, los cuales son típicos de los centros urbanos. La encuesta también muestra una amplia solvencia económica de los hogares unipersonales, la dependencia de los ingresos familiares a los ciclos de vida de los integrantes del núcleo familiar, así como la constante disminución en el número de integrantes en las familias que día a día se integran en el país.

Llama mucho la atención la afirmación que realizan los autores en relación con el carácter de la vulnerabilidad de algunos grupos sociales en relación con sus recursos.

“Si la familia dispone de pocos activos (humanos y físicos), hay mayor probabilidad de que el daño sea irrecuperable. Y como el proceso de acumulación de activos es lento y frágil, una leve ruptura de esta dinámica “... puede generar efectos permanentes de importancia, configurando el fenómeno conocido en economía como histéresis” (p. 52, citados en Gill & Ilahi, 2000).

Como conclusiones más visibles dentro del trabajo se pueden señalar:

- Los autores encuentran que, en situaciones de riesgo, la familia constituye un instrumento de protección a sus integrantes.

- El comportamiento altruista beneficia la asignación eficiente de los recursos en el interior de la familia;
- La racionalidad colectiva prevalece la subjetividad de la racionalidad individual;
- El aseguramiento obligatorio es un paso hacia la objetivación del riesgo en el que las gabelas no favorecen solo al conjunto de las personas que aportan, sino también, a quienes no lo hacen, por lo que es muy factible que el auto aseguramiento sea más costoso, porque la persona no utiliza las ventajas derivadas del aumento del número de asegurados
- Los lazos de solidaridad suelen ser más intensos en sociedades con niveles nacientes de seguridad social como la colombiana;
- Es probable que la caída en el tamaño del hogar observado en la última década está más concerniente con transformaciones en la organización familiar que con la disminución en la fecundidad;
- Si la familia dispone de pocos activos (humanos y físicos), hay mayor probabilidad de que el daño sea irrecuperable;
- La literatura reciente sobre política social habla en forma repetida de “volatilidad”, “crisis”, “riesgo” y “riesgo social”;
- En Colombia, a diferencia de lo que sucede en otros países, los seguros no son el instrumento favorito de las familias para protegerse de las crisis;
- El evento crítico de mayor peso es el desempleo del jefe del hogar;
- El poco margen de ahorro que tienen los pobres comprime la capacidad de auto aseguramiento.

Fuentes consultadas en el documento:

El principal soporte con el que cuenta el estudio es la Encuesta sobre Calidad de vida del año 1997, y, el acoplamiento de teoría dentro del texto es importante.

Descripción fuentes:

La bibliografía del trabajo contiene 15 registros del autor Amartya Sen.

Metodología / Enfoque metodológico:

Se trata de una reflexión en el campo de la economía familiar, realizada a partir de los resultados estadísticos de la Encuesta de calidad de vida realizada en el año 1997.

El estudio es de corte deductivo, pues en las reflexiones se pasa de exponer teorías que explican diversos fenómenos familiares a sustentar éstas con datos brindados por la encuesta mencionada.

Igualmente, el desarrollo del texto se sigue una secuencia de exposición que va de lo general a lo concreto y específico, dado que los autores inician exponiendo características generales de las familias colombianas, ubicando sus riesgos, para posteriormente abordar una descripción de situaciones de vulnerabilidad.

Observaciones:

Como estudio de carácter nacional, la encuesta se muestra en muchos aspectos insuficiente para la generación de un soporte empírico relativo a los riesgos que asumen las familias; por esta razón los autores, más que generar estrategias (o lo que en el lenguaje del texto son formas de prevención de riesgos) deben acudir a un importante soporte teórico, del cual se pasa a las cifras de la encuesta, las cuales solamente logran soportar la carga argumentativa de aspectos muy básicos sobre la composición de las familias colombianas y más sobre aquellas que pueden caracterizarse como vulnerables.

“Dado que en Colombia no se dispone de estadísticas panel que permitan observar lo que sucede con las variables relevantes de la familia a lo largo del tiempo, realizamos los ejercicios empíricos con el ingreso corriente de las familias en 1997, a partir de la Encuesta de Calidad de Vida (ECV)” (p. 54).

V. EJES TEMÁTICOS

- Estrategias familiares
- Trabajo informal
- Seguridad social

Ejes prioritarios que aborda el documento y breve justificación: Si marca más de una casilla ordenar por importancia según lo expuesto por el documento y explicar brevemente.

Realmente, el texto no resulta ser un trabajo sobre estrategias familiares de contingencia; más bien, puede enmarcarse en una tendencia que no trabaja bajo el concepto de estrategia familiar, sino desde la noción de riesgo; sin embargo, uno de los

principales resultados del trabajo consistió en establecer una serie de riesgos, un conjunto de respuestas y un grupo de protectores que, desde la familia y las instituciones de Seguridad Social, pueden interponerse ante dichos riesgos. En especial a las respuestas a los riesgos se las puede relacionar con estrategias familiares. otro ejemplo de esta situación la muestra el siguiente aparte:

La naturaleza del activo no siempre puede precisarse con facilidad. Podríamos ponernos de acuerdo fácilmente en que si una bicicleta se usa para actividades de mensajería es un activo, mientras que si se usa para salir los domingos a pasear en la ciclovía no es un activo. Este ejercicio de diferenciación es posible cuando se dispone de los datos necesarios para hacerlo. Normalmente, por lo menos en las Encuestas de Ingresos y Gastos, esta información no existe. En la encuesta se le pregunta al hogar si tiene bicicleta, pero no para qué la usa. Y aun si se contara con todos los datos, la determinación de la naturaleza del activo sigue siendo problemática (p. 64)

Se puede observar entonces que la estimación de EFC a partir de la noción de riesgo presenta algunas dificultades al ser abordada empíricamente.

Para estos autores, los riesgos más importantes que debe afrontar una familia son aquellos que varían el ingreso del grupo, razón por la cual tanto la pérdida del empleo por parte del jefe de hogar, así como cualquier pérdida económica importante, resultan ser las situaciones que representan mayores riesgos.

En materia de Seguridad social, los autores plantean que los principales ejes de ésta se encuentran constituidos por el empleo y la vivienda:

VI. EJES ANALÍTICOS

Estrategias familiares de vida

Estrategias familiares de contingencia

Estrategias familiares de vida. Este concepto no se desarrolla en el texto

Se considera que el hecho de abordar los diversos indicadores producidos dentro de la Encuesta de Calidad de Vida de 1997 desde una perspectiva de riesgo suscita el hecho que algunas situaciones no puedan ser contemplados desde el marco conceptual del trabajo analizado de forma plena, ni tampoco logren encuadrar o relacionarse con la noción de riesgo: Así ocurre con el problema del divorcio y el

consecuente fenómeno de recomposición. Al mismo tiempo, temas como la enfermedad o el hecho de afrontar la pérdida de un miembro de la familia, la enfermedad o incapacidad de estos, es difícilmente analizado desde la lógica de los cambios en las estructuras de gasto familiar.

Estrategias familiares de contingencia

Como se explicó, se trata de un texto orientado a analizar el riesgo dentro de las familias del país; en relación con las poblaciones vulnerables; para estos autores, abordar el tema de las familias como actor dentro de la política pública de seguridad social, desde una estimación del riesgo, resulta importante pues:

“Uno de los objetivos de la política social es buscar la mayor objetivación posible del riesgo. El diseñador de política necesita saber cuáles son las variables que inciden en el riesgo, a fin de disminuir la probabilidad de daño de las personas, y evitar así que las externalidades negativas reduzcan el crecimiento, y estimulen la inequidad y la transmisión intergeneracional de la pobreza” (p. 53 y 54)

Las decisiones económicas de los integrantes de la familia y de ésta como agrupación, responden al riesgo percibido de los agentes:

“Es así como las decisiones propias de los integrantes de las familias responden a los riesgos advertidos en el seno de las mismas: para enfrentar las situaciones adversas, las familias disponen de diversos tipos de activos (Moser, 1996), que dependiendo de las circunstancias pueden ser utilizados en mayor o menor medida (Katzman, 1999)” (p. 54)

Recuérdese también que dentro del texto los autores estiman que el nivel de la afectación es muy mayor en familias de bajos recursos, y de allí que los análisis posteriores al segundo capítulo del trabajo se centraron en las familias vulnerables del país. Es así como los autores de este texto plantean un conjunto de mecanismos de protección que poseen las familias en situaciones de riesgo:

La vinculación laboral de cónyuge e hijos, La tenencia de vivienda propia, La acumulación de cesantías, especialmente en el padre de familia, La afiliación del padre a la seguridad social, El ahorro e inversión, los cuales, desde la ECV, se identifican como dependientes del ciclo de vida –a mayor edad mayor tendencia al ahorro y la inversión. Por otra parte, dentro de la lectura realizada a la situación de las familias, el

texto especifica que las respuestas de las familias pueden ser: “Ante la probabilidad de ocurrencia de una pérdida, los individuos pueden asegurarse de tres maneras: aseguramiento con una institución especializada, auto aseguramiento y autoprotección” (p. 83).

Dimensión de la estrategia familiar de vida que puede contemplarse en relación con los vendedores informales

- Preservación de la vida
- Socialización y aprendizaje
- Ciclo de vida familiar
- División familiar del trabajo
- Organización del consumo familiar
- Migraciones laborales
- Localización de residencia
- Allegamiento cohabitacional
- Cooperación extrafamiliar
- Espacio público
- Salud y vejez
- Mujer

I. DATOS DE DILIGENCIAMIENTO					
Numero de Ficha Rae:	<table border="1"><tr><td>0</td><td>0</td><td>2</td></tr></table>	0	0	2	
0	0	2			
Fecha de elaboración: Diciembre 1, 2017					
II. REFERENCIA BIBLIOGRÁFICA					
Título del libro: Los recursos de las familias urbanas de bajos ingresos para enfrentar situaciones críticas					
Autor(es): CEPAL					
Tipo de documento: <input checked="" type="checkbox"/> Capítulo: <input type="checkbox"/> Artículo de revista científica <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> Conferencia <input type="checkbox"/> Entrevista: <input type="checkbox"/> Otro: _____					
Título del capítulo: Fue analizado el texto en su totalidad					
Ubicación del documento: http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/28662/1/LCmvdR171rev1_es.pdf					
Número Topográfico: N. A.					
Ciudad: Montevideo	Idioma en que está escrito el Documento: Español				
Medio de publicación: Documento de sitio web					
No. Páginas: 134	Lugar de publicación: Montevideo				
Año de la publicación: 1999	Mes de la publicación: N. A.				
III. CONTEXTO AL QUE ALUDE EL DOCUMENTO:					
Situación o lugar al que alude el documento: El estudio alude a las estrategias de supervivencia propias de habitantes de comunidades vulnerables, en barrios deprimidos de la ciudad de Montevideo (Uruguay).					
Ciudad/País/Región: Montevideo (Uruguay)					
Sinopsis del contexto: Además de una completa contextualización de la población a abordar, en capítulos avanzados los autores del trabajo muestran una contextualización a partir de la descripción de algunos recursos con que cuenta la familia, los cuales se pueden sintetizar como aparece en la siguiente tabla: (Pp. 120-123)					
<table border="1"><tr><td>Recurso</td><td>Aspecto generador de incertidumbre</td></tr><tr><td>TRABAJO</td><td>Tendencias en el mercado laboral que limitan el acceso a la</td></tr></table>	Recurso	Aspecto generador de incertidumbre	TRABAJO	Tendencias en el mercado laboral que limitan el acceso a la	
Recurso	Aspecto generador de incertidumbre				
TRABAJO	Tendencias en el mercado laboral que limitan el acceso a la				

	vinculación dentro del sector formal
	Precarización e informalización de las relaciones laborales
	Aumento en los niveles de calificación para desempeño laboral.
	Dificultades en la recuperación de la ocupación laboral una vez se pierde (problema que aumenta al avanzar la edad del trabajador).
	Acentuada recurrencia en la familia al trabajo de la mujer.
	Las contingencias dentro del mercado laboral impiden a las familias mejorar sus recursos ante el inminente riesgo que pueden correr.
Educación	La educación de los hijos se traza como estrategia para que estos alcancen mejores asignaciones de recursos dentro del mercado laboral
	Sin embargo, la decisión de invertir en educación para los hijos genera en las familias grandes incertidumbres, principalmente por los temas de retorno del dinero invertido y el real aumento de ingresos.
Obtención de vivienda	Temor ante las expectativas de crédito y endeudamiento.

IV. CONTENIDO

El capítulo I primero es introductorio

El capítulo II caracteriza geográfica y socioeconómicamente la población analizada

El capítulo III “presenta una primera categorización de las situaciones críticas enfrentadas por las familias que fueron entrevistadas y a las que de un modo u otro responden, en combinaciones diversas, las estrategias que luego se explicitan” (p. 8)

El capítulo IV “aborda los diversos tipos de recursos movilizados por las familias y las modalidades con que los emplean” (p. 8).

El capítulo final se destina a las conclusiones del estudio.

Se encuentra que el objetivo general de la investigación consiste en:

Indagar acerca de las modalidades más frecuentes de generación y movilización

de activos como son las relativas al empleo y movilización de la fuerza de trabajo secundaria, en particular de la mujer y de los hijos; la capacidad relativa de la familia para invertir en "capital humano", y los determinantes y las tensiones inherentes a las decisiones familiares acerca del mantenimiento de sus hijos en el sistema educativo. (p.3)

Igualmente, el texto permite encontrar objetivos específicos y algunos resultados (por ser un estudio de carácter exploratorio de gran dimensión, es muy difícil afirmar que hubo resultados emergentes) dentro del estudio:

[1] Examina[r] la importancia que tiene la vivienda en el bienestar de la familia, así como las decisiones de inversión vinculadas a la utilización de la misma como activo movilizable para el desarrollo de actividades productivas, la obtención de rentas u otras fuentes de ingreso. [...] [2] conocer las estrategias de movilidad geográfica ya sea de la familia o de alguno de sus miembros, [...] [3] analiza[r] las respuestas que dan los hogares en materia de manejo del gasto, el crédito y el endeudamiento, en particular, con respecto a la restricción del consumo ante situaciones de reducción de los ingresos. [...] [4] examina[r] estrategias de sobrevivencia ligadas al uso de activos físicos y de capital social, tales como la incorporación de otros hogares en la vivienda o la transformación de familias nucleares en extendidas.

El análisis central dentro del estudio radica en lo que dentro del mismo se denomina *movilización de recursos*, donde se identifican preliminarmente un conjunto de recursos con los que cuenta la familia, para determinar cuáles pueden ser las posibles estrategias. Síntesis de las estrategias por recurso dentro del trabajo analizado, se muestra en la siguiente tabla.

Recurso	Estrategia	Variaciones
Trabajo	Incremento de horas de trabajo del jefe de hogar	
	Obtención de puestos de trabajo con mejores condiciones	
	Incorporación o reintegro de la	

	mujer al mercado de trabajo	
	Trabajo de los hijos	
	Aceptación de condiciones de trabajo desventajosas	
	Paso a trabajador por cuenta propia	Por un estilo de trabajo preferible
Con perspectiva de mejoramiento en condiciones laborales		
Por imposición de circunstancias relacionadas con, o ajenas a la familia		
Capital humano	Continuación o inicio de estudios	
	Expectativa de mejoramiento de estudios	
	Educación de los hijos	
	Atención a la salud	
Recursos productivos	Aplicación de recursos a la adquisición de vivienda	Decisión de autoconstrucción
		Autoconstrucción en un programa colectivo
		Reubicación de vivienda por situación de emergencia
		Adquisición de vivienda por programas de financiamiento
		Uso de vivienda con fines productivos
Relaciones en el hogar	Cambio de lugar de residencia para mejora de oportunidades laborales o de acceso a servicios	Traslado fuera de fronteras
		Traslado a centros o polos de atracción

Ingresos familiares	Asignación de ingresos hacia satisfacción de necesidades cotidianas	Cambios en pautas de consumo
		Sustitución de servicios privados por públicos
	Uso de crédito	
	Venta de bienes para remediar situaciones difíciles	
	Decisiones de inversión	
Capital Social	Uso de redes sociales	Sin cohesión ni esperanza
		Luchando a pesar del pesimismo y la falta de unidad familiar
		Desesperanza sin pérdida de la unión familiar
		Con pocas expectativas, pero unidos
		Con esperanza, unión y proyecto común

Nota. Síntesis pp.35-107

El planteamiento de estrategias que se observa en el cuadro, parte de retomar un estudio publicado por el Banco Mundial, realizado por Moser en 1998, en el que se abordan las estrategias de la población urbana frente a la pobreza; dicho estudio contiene una serie de elementos teóricos y prácticos que marcan el desarrollo del análisis sobre las estrategias familiares, los cuales se sintetizan en la idea que “la habilidad para aumentar o reducir-la vulnerabilidad depende no sólo de los recursos iniciales sino también de la capacidad de gestionarlos, de transformarlos en elementos con que satisfacer las necesidades del núcleo familiar” (p.35):

“Sus conclusiones permiten distinguir entre los conceptos de pobreza y vulnerabilidad. Este último posibilita una aproximación más dinámica, contemplando la entrada y salida de la situación de pobreza. Distingue asimismo dos dimensiones de la vulnerabilidad: la sensibilidad, o el grado en que el sistema responde a eventos

externos, y la resiliencia, o la facilidad y velocidad con que el sistema se recupera luego de una situación de desequilibrio o agresión.

“[Moser] destaca la diferencia entre activos y capacidades de la población, por lo que la falta de ciertos activos no sería sinónimo de incapacidad de enfrentar situaciones de emergencia; en su enfoque estas capacidades constituyen la base de la recuperación o superación de problemas. Afirma finalmente la existencia de una estrecha relación entre vulnerabilidad y propiedad de activos. Las personas son menos vulnerables en la medida en que poseen más recursos, y la erosión o carencia de estos recursos incrementa su inseguridad. (CEPAL, 1999, p.35 citando a Moser, 1998).

El análisis de Moser incluye una forma de estrategia familiar, en situaciones de disminución de ingresos que consiste en el cambio de servicios privados a públicos.

Como conclusiones del trabajo, los autores tienen en cuenta el vínculo que se teje entre los integrantes de la familia, como factor importante para la clasificación de las estrategias que toma cada núcleo familiar y como elemento dentro del mantenimiento de la familia como unidad de respuesta

“La existencia de un núcleo familiar unido, de un proyecto que por acotado que sea ayuda a orientar el esfuerzo de los miembros hacia su logro, aparece también como factor especialmente relevante para explicar las diferencias en la situación de las familias entrevistadas” (p.120)

Por otra parte, deben rescatarse las definiciones que los investigadores dan de Capital humano y Capital Social.

“El capital humano hace referencia no sólo al nivel de educación formal sino a un conjunto de capacidades y actitudes, entre las cuales es posible identificar, a partir de los casos presentados y sin pretender una enumeración exhaustiva, al menos los siguientes: a) habilidades y destrezas adquiridas que tienen valor en el mercado, b) hábitos de trabajo, c) apertura al aprendizaje de nuevas habilidades a partir de la observación o la instrucción por parte de familiares, compañeros de trabajo, amigos o vecinos, d) creatividad, y e) administración de recursos escasos para cubrir necesidades fundamentales. (p.119)

El capital social alude a los vínculos y relaciones sociales, a las formas de ayuda

mutua recíproca, al acceso a servicios y apoyos comunitarios y a la existencia de normas de convivencia compartidas entre los miembros de la comunidad. (p.119

Dentro de las conclusiones del trabajo de enfatiza en algunos elementos que pueden ser empleados dentro de la construcción de políticas públicas referentes a la seguridad social

- Los investigadores aclaran que aunque dentro de la tendencia que aplican se puede ceder una mayor importancia al nivel de decisión de las familias, “no implica en modo alguno centrar la responsabilidad de esa situación en quienes la padecen” (p. 126); igualmente, aclaran que debe haber en el diseño de políticas y estrategias de intervención un equilibrio entre la responsabilidad en la familia y el resto de la sociedad: “La dotación de recursos materiales, de capital humano y de capital social, de que cada uno dispone, es el resultado de una conjunción de determinantes económicos y sociales, y del desempeño de cada uno en su utilización” (ibíd).

- Los investigadores señalan la necesidad de creación de políticas que conciban la familia desde una visión integral; concretamente, llaman la atención sobre la “necesidad de encarar políticas integrales que apunten a reforzar las potencialidades de las familias para superar por sí mismas las dificultades y carencias que enfrentan, y a atenuar su vulnerabilidad” (p. 127). La experiencia de los investigadores apunta a que debe evitarse el hecho de crear políticas que “para satisfacer una necesidad específica, aumentan los factores de vulnerabilidad en la familia al generar pérdidas en otras dimensiones, como ruptura de vínculos, aislamiento o mayor incertidumbre” (p.127); ante esto, los investigadores recomiendan que es necesario hacer una valoración del impacto de las políticas en el capital humano y social vinculado a las familias.

- Se recomienda en este estudio que el diseño de las políticas sea de carácter local: “Un enfoque integral sólo es pensable en el marco de políticas y programas descentralizados en los que aumente la cercanía con los destinatarios y la posibilidad de responder a sus necesidades específicas. Tampoco es imaginable su implementación a cargo exclusivamente del Estado, ya que requiere que se articulen adecuadamente acciones del sector público y de la sociedad civil” (p.128).

- Apuntan en el texto en reforzar la relación entre trabajo y procesos educativos,

reafirmando “la necesidad de avanzar en la definición de un sistema de acreditación de competencias que se combine con estímulos adecuados para la formación permanente. No es suficiente para asegurar igualdad de oportunidades, ir logrando la universalización del acceso a enseñanza primaria y una expansión creciente del acceso a la educación media”. Agregan entonces en el estudio, que “resulta necesario apuntar también a sistemas de reciclaje y reconversión laboral que operen en forma sistemática y alcancen no sólo a los trabajadores en seguro de paro, sino también a los que buscan trabajo, a los que operan en el mercado informal e, incluso, a los ocupados cuya preparación corre el riesgo de tornarse obsoleta a corto plazo” (p.128)

- En relación con asuntos de género, recomiendan los autores: “La inserción de la mujer en el mercado de trabajo puede facilitarse mediante la oferta de servicios adecuados para atención de los niños y, en especial, viabilizando su acceso a programas de capacitación y a empleos con mayor nivel de calificación.

- También plantean la generación de programas de ayuda a familias donde parte de sus miembros se encuentren en la etapa de crianza del ciclo vital, debido a que éste “período del ciclo vital donde más difícil les resulta a las familias, en especial si son numerosas, generar ingresos que les permitan cubrir adecuadamente las necesidades de todos sus miembros”.

- Dentro del área de vivienda se recomienda la creación de programas de autoconstrucción y autoconstrucción colectiva.

- En la dimensión de salud, el estudio invita a que las familias se planten el uso de recursos en pos de un mejor servicio en la dimensión colectiva, esto debido a que “Por la vía de buscar mejores respuestas a sus necesidades, los usuarios van armando sistemas de cobertura múltiple que sin duda tienen racionalidad para ellos, pero implican superposición e inadecuada utilización de los recursos desde el punto de vista colectivo” (p.129).

- Insisten también en el estudio en la necesidad de creación de redes de apoyo e información que permitan a las familias disponer e informarse sobre las mejores opciones en seguridad social.

- La investigación plantea también el mejoramiento de los canales de

comunicación entre quienes diseñan políticas y las familias destinatarias

-Se insiste en el estudio en la mejora de canales de acceso a la utilización de servicios brindados por el estado

Fuentes consultadas por en el documento: El estudio se basa principalmente en un trabajo de campo basado en entrevistas en profundidad.

Descripción fuentes:

Para la obtención del modelo de estrategias, en el estudio se toma el siguiente texto:

Caroline O. N. Moser, "The asset vulnerability framework: Reassessing urban poverty reduction strategies", World Development, Vol.26. No.1, 1998. The World Bank, Washington DC, USA.

Metodología / Enfoque metodológico: Es un estudio de tipo cualitativo (p.7) en el que se integran instrumentos de esa índole, especialmente variaciones individuales y colectivas de entrevista en profundidad aplicada a núcleos familiares.

Se trata de un trabajo exploratorio, en el cual, como afirman sus autores, sus contenidos son producto de "los resultados de un trabajo de campo realizado [con base en] entrevistas en profundidad aplicadas a 53 familias, en particular, a los cónyuges de cada unidad familiar mediante sucesivas entrevistas" (p.3).

En relación con el diseño muestral y el diseño del instrumento investigativo, en el texto se explica que:

"Los criterios de selección de las unidades, que surgieron tras consultas a informantes calificados, buscaron maximizar el rango de variación de las condiciones de pobreza y privación tanto de los hogares como de las localidades de pertenencia. Con criterio intencional, se seleccionaron seis localizaciones de asentamientos precarios, tres de ellos de la periferia de Montevideo y otros tantos de la ciudad de Maldonado por ser éste un centro dinámico de crecimiento poblacional y migración reciente, asociado a su cercanía a Punta del Este, y se realizaron además varias entrevistas complementarias en la zona antigua de la ciudad de Montevideo, Ciudad Vieja, caracterizada por situaciones de pobreza típica de barrios en proceso agudo de deterioro y de

empleo precario asociado a las oportunidades derivadas de la proximidad con el centro de la ciudad. Un segundo grupo de entrevistas fue realizado en tres localidades del interior del país cuyo denominador común es el haber experimentado el cierre de fuentes de trabajo de alto impacto en la comunidad - Rosario, Gregorio Aznárez y Santa Lucía”. (p.3, subrayado propio).

En relación con la población de la muestra, los autores afirman que: “En todos los casos, el grupo objetivo al que se dirigió la indagación estuvo constituido por hogares que se encuentran en etapas del ciclo de vida familiar que incluyen hijos en la niñez y/o la adolescencia” (p.3)

Observaciones: Claramente la perspectiva desarrollada CEPAL supera la limitación mostrada dentro del enfoque de riesgo planteado por DNP et. al. 2002, en tanto abarca situaciones críticas de la familia que no se originan directamente en la disminución de ingreso en el núcleo familiar, entre los cuales se incluye la violencia en el hogar (p.28) fallecimientos y problemas de salud de los integrantes del núcleo familiar (p.31).

Se observa, sin embargo, una hegemonía de la lectura sobre comunidades urbanas. Al parecer, en los estudios de antes de 2002 las familias rurales no son analizadas.

Al igual que en otros trabajos, para los autores el trabajo constituye el activo central de las familias.

V. EJES TEMÁTICOS

- | | |
|------------------------|-------------------------------------|
| Estrategias familiares | <input checked="" type="checkbox"/> |
| Trabajo informal | <input type="checkbox"/> |
| Seguridad social | <input checked="" type="checkbox"/> |

Ejes prioritarios que aborda el documento y breve justificación:

Se trata de un trabajo que evidentemente se debe encuadrar dentro de la categoría de Estrategias familiares; sin embargo, se agrega el descriptor de seguridad social, en tanto las conclusiones lanzadas por los investigadores resultan importantes para tener en cuenta dentro de dicha dimensión. Estas conclusiones son:

La falta de acceso a oportunidades, a recursos o servicios en el momento

oportuno, las decisiones inadecuadas y las pérdidas de recursos de diverso tipo que se generan por fracasos en el intento de resolver los problemas, en la medida en que se van acumulando, generan una cadena de frustraciones que minan principalmente la autoestima y la voluntad de superación. En muchos casos, esta cadena parte desde la familia de origen sin que se logre revertir en forma sustantiva este proceso.

La vulnerabilidad en que se encuentran estas familias se incrementa por la ruptura de vínculos, el aislamiento, y el sentimiento de ser rechazados o etiquetados por otros sectores de la sociedad. Por el contrario, la obtención de logros que permiten mejorar su situación –por escasos que parezcan a un observador externo- reafirman la autoestima, la confianza en sus propias capacidades, y constituyen un estímulo para plantearse nuevas metas, en la medida en que se percibe la relación entre el esfuerzo y el resultado alcanzado. Esto no depende sólo del esfuerzo individual. En los casos analizados se ha podido comprobar que el apoyo mutuo entre los miembros del núcleo familiar y el respaldo de otras personas, grupos y organizaciones en el momento oportuno, han constituido un pilar esencial para poder superar situaciones difíciles.

Identificar los recursos y capacidades que tienen estas familias resulta tanto o más importante que señalar sus carencias -camino habitualmente utilizado para definir y caracterizar estos sectores sociales-, ya que es a partir de su desarrollo y potenciación que será posible generar efectivas transformaciones.

Al mismo tiempo, es necesario comprender la multiplicidad de factores que inciden en las posibilidades de estas familias de obtener resultados positivos en su búsqueda de una mejor calidad de vida, así como el carácter dinámico de esta situación donde se conjugan éxitos y fracasos. No se trata de un proceso lineal, que se desarrolla en un marco de estabilidad, sino que el mismo, por el contrario, está afectado permanentemente por la incertidumbre y el riesgo. (p.120)

VI. EJES ANALÍTICOS

- Estrategias familiares de vida
- Estrategias familiares de contingencia

Estrategias familiares de vida

Se considera que hay un acercamiento del trabajo a esta tendencia pues en el texto se desarrollan temáticas relacionadas con redes de vínculos, apoyo mutuo, y otros:

“Un último apartado se centra en los activos de “capital social”, entre los cuales se destaca la importancia de las redes de vínculos y comportamientos de apoyo mutuo a través de nexos familiares, comunitarios y laborales, otorgando particular énfasis al examen de la estabilidad y completitud de la unidad familiar como recurso básico de sus miembros” (p.3).

Como planteamiento de estrategias, este trabajo es más completo que otros, dado que clasifica las estrategias y brinda un conjunto general de éstas independientemente que ellas puedan ser aplicadas a todos los tipos de familia o lugares

Dentro del estudio, los autores enfatizan también en la existencia de un conjunto de situaciones que aumentan el nivel de incertidumbre y tensión en la adopción de estrategias familiares, las cuales, al igual que las estrategias mostradas, se encuentran clasificadas según activo familiar:

Estrategias familiares de contingencia

Se trata de un estudio realizado dentro del marco de la teoría del capital social El término empleado por los autores del estudio en relación con las estrategias es el de “estrategias de sobrevivencia” (p.7).

Una de las caracterizaciones que más sobresalen respecto al enfoque aparece en el siguiente párrafo:

Frente a estas situaciones que implican una ruptura o un desequilibrio con respecto a la condición anterior, las familias ponen en juego los recursos materiales, humanos y sociales a su alcance en combinaciones diversas, dependiendo de su dotación, de sus capacidades, posibilidades y disposición para utilizarlos y para asumir costos y riesgos. Como se podrá apreciar en los casos que a continuación se presentan con fines ilustrativos, la sumatoria de pérdidas y/o la acumulación de frustraciones en los intentos de superarlas -en algunos casos incluso intergeneracionales- van configurando situaciones cada vez más difíciles de manejar” (p.21).

Las autoras son claras en explicar la *afectación* o el evento que genera la estrategia:

“Se ilustran cuatro tipos de situaciones críticas que pueden identificarse a partir del relato de los entrevistados. [1] El primero de ellos, que de un modo u otro afecta o afectó en algún momento a la totalidad de estas familias, es la pérdida del empleo o el deterioro significativo de las condiciones de trabajo. El trabajo es el recurso más importante con que cuenta la población más carenciada, en particular en el medio urbano. La imposibilidad de colocarlo en el mercado tiene un impacto inmediato en la economía familiar y en el grado de vulnerabilidad del núcleo familiar.

“[2] El segundo es la carencia de vivienda, la falta de un lugar en el que vivir y protegerse. La vivienda ocupa un lugar central en los activos de la familia, por las múltiples dimensiones o facetas de su vida en las que incide. Por un lado, es un elemento clave en el nivel de bienestar y el grado de seguridad con que puede desarrollarse la convivencia familiar. Por otro, constituye un importante recurso que puede ser movilizado con una finalidad productiva y de generación de ingresos como se ilustrará más adelante”

“[3] El tercer tipo de situación crítica, que con frecuencia aparece combinada con una de las anteriores o con ambas, es la existencia de crisis en el relacionamiento familiar, desintegración del núcleo, violencia doméstica, embarazo adolescente u otros problemas de los hijos que la familia no está preparada para enfrentar. La ruptura o la fragilidad de los vínculos debilita la capacidad del núcleo para hacer frente a situaciones adversas y le impide movilizar sus recursos y capacidades. El tipo de relación entre los miembros “interactúa con los restantes factores de la situación familiar, siendo afectado y a su vez afectando su capacidad de enfrentar los problemas, los cambios y las incertidumbres que el ambiente en que viven les plantea.

[4] Por último, en algunos casos el factor desencadenante o agravante de una situación crítica es un grave problema de salud de algunos de los miembros de la familia o su fallecimiento. Estas situaciones, además de generar mucha angustia, suelen afectar la capacidad del núcleo de hacer uso de sus recursos

para enfrentar otros problemas de la vida cotidiana". (pp.21-22. Numeración por fuera del texto)

Dimensión de la estrategia familiar de vida que puede contemplarse en relación con los vendedores informales

- Preservación de la vida

- Socialización y aprendizaje
- Ciclo de vida familiar
- División familiar del trabajo
- Organización del consumo familiar
- Migraciones laborales
- Localización de residencia
- Allegamiento cohabitacional
- Cooperación extrafamiliar
- Espacio público
- Salud y vejez
- Mujer

I. DATOS DE DILIGENCIAMIENTO	
Número de Ficha Rae:	0 0 3
Fecha de elaboración: Diciembre 1, 2017	
II. REFERENCIA BIBLIOGRÁFICA	
Título del libro: ¿Arañando bienestar? Trabajo remunerado, protección social y familias en América Central	
Autor(es): Martínez Juliana	
Tipo de documento: Capítulo <input checked="" type="checkbox"/> : Artículo de revista científica <input type="checkbox"/> Conferencia: <input type="checkbox"/> Entrevista: Otro: _____	
Título del capítulo: Fue analizado el texto en su totalidad	
Ubicación del documento: http://biblioteca.clacso.edu.ar/gsd/collect/clacso/index/assoc/D1179.dir/bienestar.pdf	
Número Topográfico: N. A.	
Ciudad: San José de Costa Rica	Idioma en que está escrito el Documento: Español
Medio de publicación: Documento de sitio web	
No. Páginas: 185	Lugar de publicación: San José de Costa Rica
Año de la publicación: 2008	Mes de la publicación: N.A.
III. CONTEXTO AL QUE ALUDE EL DOCUMENTO:	
Situación o lugar al que alude el documento: El trabajo aborda la situación contemplada dentro de los sistemas de bienestar propios en cuatro naciones centroamericanas: Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua.	
Ciudad/País/Región: Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua.	
Sinopsis del contexto: La autora analiza la situación en materia de Bienestar en El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua, planteando que estas naciones han atravesado profundas crisis políticas propias del periodo de posguerra, las cuales han traído fuertes situaciones de violencia; son sociedades que han debido recomponerse y atravesar	

por los diversos cambios en las estructuras de bienestar político en el mundo.

La autora se pregunta sobre cuál debe ser el papel de la Familia dentro de una situación como la que, al momento de escribir su texto, viven las cuatro naciones mencionadas.

IV. CONTENIDO

El estudio se focaliza en El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua, por ser regiones con un profundo malestar social, que se encuentran, actualmente, entre los más pobres y desiguales de la región latinoamericana, a su vez las más desiguales del mundo y los regímenes de bienestar de estos países tienen un enfoque informal-familiarista. El propósito es sustentar el debate regional en torno a cómo crear, al decir de Esping-Andersen (2002), nuevas “arquitecturas de bienestar”.

Ella encuentra que ha habido crecimiento del rol de las familias, por ende, del trabajo no asalariado, se desvanecen límites y relaciones entre prácticas de retribución de recursos, el manejo de riesgos estriba casi completamente de pericias familiares, es decir, de su disponibilidad y capacidad de trabajo no remunerado. Así, el núcleo de la sociedad, la familia, desempeña un papel “ampliado”, de sustitución de la responsabilidad de las instituciones especializadas, es decir, las familias son las que corresponden a subsanar la escasa mercantilización y la insuficiente o nula desmercantilización del manejo de riesgos que permanece a pesar de ampliaciones variables en el gasto público social. Además, debido a la caída de la economía de subsistencia, la capacidad de consumo de los hogares se ve más amenazada.

Entre las estrategias familiares principales que detalla están: “la incorporación de mujeres, niños/as y jóvenes al mercado laboral para compensar la caída de los salarios” (p.48), también, “La distribución de responsabilidades entre prácticas de asignación de recursos es producto de y refuerza relaciones desiguales entre hombres y mujeres” (p.50), los hogares tienen entre 4 y 5 miembros y “por cada ama de casa existe un número alto de personas en el hogar que se benefician de su trabajo” (p.142). Es así como, el trabajo no remunerado familiar en general, y femenino en específico, resulta central para el manejo de riesgos: “Según la encuesta de hogares hondureña de 2002, las mujeres aportaron el 33% del trabajo

remunerado, pero el 94% de todo el trabajo doméstico no remunerado” (Rosales y López de Mazier, 2004).

A partir de los resultados obtenidos, la autora recomienda que es urgente extender políticas en estos países que susciten una des familiarización del bienestar, la formalización de los mercados laborales y el acrecentamiento de la asignación colectiva de recursos mediante gobiernos nacionales y locales que constituyan la ruta para forjarlo.

Metodología / Enfoque metodológico:

Se trata de un análisis documental

Observaciones:

El trabajo no posee un soporte empírico claro en materia de descripción de familias ni de estrategias familiares; sin embargo, los planteamientos y cuestionamientos que desarrolla son muy importantes para la organización del estado del arte del trabajo.

V. EJES TEMÁTICOS

- Estrategias familiares
- Trabajo informal
- Seguridad social

Ejes prioritarios que aborda el documento y breve justificación: *Si marca más de una casilla ordenar por importancia según lo expuesto por el documento y explicar brevemente.*

VI. EJES ANALÍTICOS

- Estrategias familiares de vida
- Estrategias familiares de contingencia

Estrategias familiares de vida

La autora realiza una crítica a la base familiar de las teorías de bienestar imperantes en Centroamérica.

Estrategias familiares de contingencia

Dimensión de la estrategia familiar de vida que puede contemplarse en relación con los vendedores informales

- Preservación de la vida

- Socialización y aprendizaje
- Ciclo de vida familiar
- División familiar del trabajo
- Organización del consumo familiar
- Migraciones laborales
- Localización de residencia
- Allegamiento cohabitacional
- Cooperación extrafamiliar
- Espacio público
- Salud y vejez
- Mujer

I. DATOS DE DILIGENCIAMIENTO				
Numero de Ficha Rae:	<table border="1"><tr><td>0</td><td>0</td><td>4</td></tr></table>	0	0	4
0	0	4		
Fecha de elaboración: Diciembre 1 de 2017				
II. REFERENCIA BIBLIOGRÁFICA				
Título del libro: Diagnóstico sobre vendedores en la calle de la localidad de Suba y zonas de Autopista Norte, de la ciudad de Bogotá				
Autor(es): César Augusto Giraldo Giraldo				
Tipo de documento: <input checked="" type="checkbox"/> Capitulo(s): <input type="checkbox"/> Artículo <input type="checkbox"/> de revista <input type="checkbox"/> científica: Conferencia: <input type="checkbox"/> Entrevista: <input type="checkbox"/> Otro: _____				
Título del capítulo: Fue analizado el texto en su totalidad				
Ubicación del documento: N. A.				
Número Topográfico: N.A				
Ciudad: Bogotá	Idioma en que está escrito el Documento: Español			
Medio de publicación: Propiedad de la Fundación Mujeres y Economía				
No. Páginas: 204	Lugar de publicación: Bogotá			
Año de la publicación: 2015	Mes de la publicación: N. A.			
III. CONTEXTO AL QUE ALUDE EL DOCUMENTO:				
Situación o lugar al que alude el documento: Situación de las familias de trabajadores informales de la calle en la localidad Suba de Bogotá				
Ciudad/País/Región: Bogotá (Colombia)				
Sinopsis del contexto: El trabajo que fue realizado a través del convenio de asociación 038 de 2012, suscrito entre la Alcaldía Local de Suba y la Corporación Mujeres y Economía; en dicho trabajo, fueron caracterizados los vendedores informales callejeros de la zona de estudio; además debe agregarse, como situación que contextualiza el trabajo: “En los países latinoamericanos, la historia de industrialización y desarrollo moderno se encuentra distante de formas continuas y homogéneas. La promesa de desarrollo y de progreso se puso en marcha en la mayoría de los países de la región,				

marcada por complejos procesos de conflicto económico, político, social y cultural.

“En Colombia, el proceso de concentración demográfica a partir del cual se configuraron y se configuran actualmente las principales ciudades del país, se encentra atravesado por una historia de guerra, conflicto y desplazamiento que al día de hoy nos ubica como el país con mayor número de desplazados en el mundo, 5,6 millones de personas desplazadas desde la década de los 80, cifra que supera la población entera de un país como Uruguay” (Giraldo, 2015, p.2).

IV. CONTENIDO

El trabajo desarrolla un importante aparte relacionado con la lectura que, desde la economía, y específicamente, el diseño de política pública sobre familia se tiene en relación con el trabajo informal y el uso del espacio público para su desarrollo.

Se observó que la finalidad del trabajo analizado consistió principalmente en aportar elementos comprensivos para el diseño de una política pública orientada a los vendedores de la calle en Bogotá

El marco geográfico del trabajo comprendió en gran proporción la localidad de Suba, concretamente los sectores centrales, Plazas de Rincón y Lisboa, así como algunas Zonas de la Autopista Norte de la capital de la república;

realizado a través del convenio de asociación 038 de 2012, suscrito entre la Alcaldía Local de Suba y la Corporación Mujeres y Economía

Los principales incentivos que tienen para permanecer en la informalidad están: a) la posibilidad de defenderse (junto con un número importante de personas) de, por ejemplo, ser desalojado del sitio donde desarrolla su actividad productiva, en ese sentido, b) desprenderse de la preocupación constante por perder un empleo, y, c) la posibilidad de recibir ayuda de otros miembros de la familia, dinámicas laborales en las que d) la ausencia de subordinación es positivo porque no tienen horario, no tienen que responderle a nadie y no tienen que soportar humillaciones por género, nivel educativo o edad. La mujer tiene, además, incentivos como: pueden cumplir con las funciones de cuidado que les siguen siendo atribuidas en condiciones desiguales, pueden tomar pausas cuando está enferma o simplemente exhausta o tiempo para hacer diligencias.

De acuerdo a los resultados, en relación a la protección social, la población de vendedores ambulantes no consta de plena garantía de la protección de su bienestar en el momento de una situación propia de su trabajo y de la vida misma. El cubrimiento de los riesgos es cubierto por la familia y por el individuo, por ejemplo, la enfermedad es concebida como una situación que no hace parte del ejercicio mismo de la venta informal. Entre las principales estrategias están: la utilización de su fondo de trabajo para la reproducción de la vida (biológica y cultural) de sus miembros, la división técnica del trabajo que se presenta al interior de las unidades domésticas o entre distintas unidades; la apropiación de recursos en la economía doméstica para asegurar los medios de producción o consumo necesarios y el uso del espacio público para desempeñar trabajo.

Observaciones: Este trabajo resulta ser de gran importancia en la construcción teórica que se adelanta en la investigación que se está elaborando, no sólo por su valor como antecedente investigativo, sino por la forma como se analiza la descripción de las categorías de Política pública, Estrategia familiar y familia

V. EJES TEMÁTICOS

- Estrategias familiares
- Trabajo informal
- Seguridad social

Ejes prioritarios que aborda el documento y breve justificación: *Si marca más de una casilla ordenar por importancia según lo expuesto por el documento y explicar brevemente.*

El trabajo aborda ambas dimensiones, pero especialmente la del trabajo informal, sirviendo como antecedente en dicho ítem. El tema de las estrategias familiares lo aborda en el plano teórico, explicando la importancia que posee la familia dentro de las estimaciones de bienestar y Seguridad Social.

VI. EJES ANALÍTICOS

- Estrategias familiares de vida
- Estrategias familiares de contingencia

Estrategias familiares de vida

La propuesta realizada por el autor profundiza en este campo de las estrategias familiares, pues llega a aclarar cuáles son los actuales retos y expectativas dentro del tema de las estrategias familiares, mostrando cómo dichas expectativas vinculan formas de protección de la vida sobre estimaciones de la familia como unidad protectora.

Estrategias familiares de contingencia

Dimensión de la estrategia familiar de vida que puede contemplarse en relación con los vendedores informales

- Preservación de la vida
- Socialización y aprendizaje
- Ciclo de vida familiar
- División familiar del trabajo
- Organización del consumo familiar
- Migraciones laborales
- Localización de residencia
- Allegamiento cohabitacional
- Cooperación extrafamiliar
- Espacio público
- Salud y vejez
- Mujer

I. DATOS DE DILIGENCIAMIENTO	
Numero de Ficha Rae:	0 0 5
Fecha de elaboración: Diciembre 1 de 2017	
II. REFERENCIA BIBLIOGRÁFICA	
Título del libro: La poli-dimensionalidad de las relaciones. Caso de estudio: Vendedores ambulantes ubicados en el centro de la ciudad de Ibagué (carreras 2ª a 5ª y calles 10 a 16)	
Autor(es): Carmen Chaux y César Gualteros	
Tipo de documento: <input type="checkbox"/> Capítulo(s): Artículo de revista científica: <input checked="" type="checkbox"/> Conferencia: <input type="checkbox"/> Entrevista: <input type="checkbox"/> Otro: _____	
Título del capítulo: La poli-dimensionalidad de las relaciones. Caso de estudio: Vendedores ambulantes ubicados en el centro de la ciudad de Ibagué (carreras 2ª a 5ª y calles 10 a 16)	
Ubicación del documento: http://www.unilibre.edu.co/CriterioLibre/21/la-polidimensionalidad-de-las-relaciones-caso-de-estudio-vendedores-ambulantes-ubicados-en-el-centro-de-la-ciudad-de-ibague-carreras-2-a-5-y-calles-10-a-16.pdf	
Número Topográfico: N. A.	
Ciudad: Bogotá	Idioma en que está escrito el Documento: Español
Medio de publicación: Revista Criterio Libre, Número 21, Julio-Diciembre de 2014 p. 185-198	
No. Páginas: 16	Lugar de publicación: Bogotá
Año de la publicación: 2014	Mes de la publicación: Julio- Diciembre
III. CONTEXTO AL QUE ALUDE EL DOCUMENTO:	
Situación o lugar al que alude el documento: Caracterización de Vendedores ambulante de la ciudad de Ibagué	
Ciudad/País/Región: Ibagué (Colombia)	
IV. CONTENIDO	
Se presentan nueve dimensiones que comprenden la situación social-económica-cultural-ambiental que viven estos vendedores y que afecta la ciudad en todos los	

ámbitos. Estas son:

- 1) la falta de empleo y desprotección social: 76,7% está en un rango de 41 a 55 años sin protección en seguridad social (salud, pensión, entre otros)
- 2) Desplazados: 3,4% son víctimas del conflicto armado que encuentran en esto una alternativa económica y laboral;
- 3) el grado de escolaridad: 82,6% lograron hasta bachillerato
- 4) las obligaciones socioeconómicas: 71,6% es arrendataria;
- 5) la ocupación: 56% ejercen en esto por la falta de oportunidades, el desempleo y la necesidad;
- 6) los sistemas de apoyo: 25,9% están en el sistema gota a gota;
- 7) las ventajas y desventajas del trabajo informal en la calle: 64,75 considera el manejo del tiempo y su relativa autonomía, aunque su jornada laboral exceda en 12 horas;
- 8) los derechos como ciudadanos: 80.2% tienen como estrategia una ubicación fija, 9.5% consideran que tienen derecho al uso del EP, 23.3% considera que es más importante el derecho al trabajo, razón para justificar su trabajo en esta zona, 77.6% creen que su actividad perjudica el EP por la actividad que ellos realizan;
- 9) la relación con el Estado: 69% tiene que pagar un gravamen por vigilancia.

El estudio es de carácter cualitativo y descriptivo y contiene teoría y metodología. En el primero, plantean que, como consecuencia de la poli-dimensionalidad, la red de vendedores ambulantes que laboran en el centro de Ibagué son más que la suma de sus componentes e involucran elementos de tipo personal que permiten el estudio desde la óptica compleja. En el segundo, emplean las siguientes técnicas de recolección de información: a) observación del sitio -componente etnográfico- en horarios diversos, acorde con la dinámica de dicha actividad, b) entrevistas, c) documentación ya organizada, d) el diálogo de aproximación y e) la aplicación de una encuesta a una muestra poblacional (grupo objeto de estudio) de 116 personas, tomada causal e incidentalmente (por la falta de datos estadísticos o censo emitido por entidad oficial).

Metodología / Enfoque metodológico:

Se trata de un estudio cualitativo con aplicación de entrevistas en profundidad.

Observaciones:

V. EJES TEMÁTICOS

- Estrategias familiares
- Trabajo informal
- Seguridad social

Ejes prioritarios que aborda el documento y breve justificación: *Si marca más de una casilla ordenar por importancia según lo expuesto por el documento y explicar brevemente.*

VI. EJES ANALÍTICOS

1. Como problemática social
2. Como perspectiva de emprendimiento
3. Respuesta al contexto socioeconómico global

I. DATOS DE DILIGENCIAMIENTO				
Numero de Ficha Rae: <table border="1" style="display: inline-table; vertical-align: middle;"><tr><td style="width: 20px; text-align: center;">0</td><td style="width: 20px; text-align: center;">0</td><td style="width: 20px; text-align: center;">6</td></tr></table>		0	0	6
0	0	6		
Fecha de elaboración: Diciembre 1, 2017				
II. REFERENCIA BIBLIOGRÁFICA				
Título del libro: Informalidad laboral en las áreas urbanas de Colombia				
Autor(es): Luis Armando Galvis				
Tipo de documento: Capitulo(s): <input type="checkbox"/> X Artículo de revista científica: <input type="checkbox"/> Conferenci <input type="checkbox"/> Entrevista: <input type="checkbox"/> Otro: _____				
Título del capítulo: N/A				
Ubicación del documento: http://www.banrep.gov.co/es/dtser-164				
Número Topográfico: N/A				
Ciudad: Bogotá	Idioma en que está escrito el Documento: Español			
Medio de publicación: Virtual				
No. Páginas: 164	Lugar de publicación: Economía Regional-BanRep			
Año de la publicación: 2012	Mes de la publicación: Febrero			
III. CONTEXTO AL QUE ALUDE EL DOCUMENTO:				
Situación o lugar al que alude el documento:				
Ciudad/País/Región: Colombia.				
Sinopsis del contexto:				
IV. CONTENIDO				
<p>En “Informalidad laboral en las áreas urbanas de Colombia” (2012), estudio del Centro de Estudios Económicos Regionales (CEER), del Banco de la República (BanRep), Galvis determinó que: (pp.29-30)</p> <ul style="list-style-type: none"> • “Los informales son principalmente individuos de bajos ingresos, en su mayoría trabajan en establecimientos de menor tamaño y viven en ciudades periféricas. • Las mujeres son más afectadas por la informalidad. 				

- Los trabajadores más jóvenes son los que tienen más probabilidad de ser informales, aunque la relación con la edad es no lineal. La probabilidad de ser informal se reduce con la edad, pero en determinado punto, vuelve a aumentar, (...) Este resultado parece sugerir que la incidencia de la informalidad varía de acuerdo al ciclo de vida, en un principio los trabajadores más jóvenes tienen mayor probabilidad de estar en el sector informal, pues dado que las tasas de desempleo son altas los más jóvenes, su alternativa es la de iniciarse en el mercado laboral siendo informales; hacia el final del ciclo de vida, nuevamente las probabilidades de ser informales son altas, y en edades medias, donde los trabajadores presumiblemente son más productivos, tienen mayor probabilidad de engancharse en el sector formal.
- Tienen menos probabilidad de ser informales los individuos en unión libre o casados, frente a los solteros.
- Los hogares con presencia de menores de edad son más propensos a estar enganchados en trabajos informales.
- A mayor tiempo de búsqueda de trabajo desde el anterior empleo, mayor probabilidad de que el trabajo actual sea informal.
- Los informales son principalmente trabajadores con bajo o ningún nivel educativo, pero la relación con la informalidad no es homogénea a través de los diferentes niveles educativos. Esto es, a mayor nivel educativo, las probabilidades de estar vinculado al sector informal se reducen cada vez en mayor proporción; por ejemplo, el pasar de pre- escolar o ningún nivel educativo, a estudios universitarios reduce la probabilidad de ser informal en más del doble de lo que se reduce al comparar con un trabajador que sólo llene estudios secundarios”.

Fuentes consultadas en el documento:

Descripción fuentes:

Metodología / Enfoque metodológico:

Observaciones:

V. EJES TEMÁTICOS

- | | |
|------------------------|-------------------------------------|
| Estrategias familiares | <input type="checkbox"/> |
| Trabajo informal | <input checked="" type="checkbox"/> |
| Seguridad social | <input type="checkbox"/> |

Ejes prioritarios que aborda el documento y breve justificación: *Si marca más de una casilla ordenar por importancia según lo expuesto por el documento y explicar brevemente.*

VI. EJES ANALÍTICOS

- Como problemática social
- Como perspectiva de emprendimiento
- Respuesta al contexto socioeconómico global

I. DATOS DE DILIGENCIAMIENTO	
Numero de Ficha Rae:	0 0 7
Fecha de elaboración: Diciembre 1, 2017	
II. REFERENCIA BIBLIOGRÁFICA	
Título del libro: Estudio para definir y caracterizar la informalidad en 8 sectores seleccionados del Programa de Transformación Productiva	
Autor(es): Universidad Sergio Arboleda	
Tipo de documento: <input type="checkbox"/> Conferencia: <input type="checkbox"/> de consultoría Capítulo(s): <input type="checkbox"/> Artículo de revista científica: <input type="checkbox"/> Entrevista: <input type="checkbox"/> Otro: Documento	
Título del capítulo: Se analiza el documento completo	
Ubicación del documento: https://www.ptp.com.co/documentos/Informe%20Benchmark%20Abril%202014.pdf	
Número Topográfico: N. A.	
Ciudad: Bogotá	Idioma en que está escrito el Documento: Español
Medio de publicación: Documento de Sitio web	
No. Páginas: 62	Lugar de publicación: Bogotá
Año de la publicación: 2014	Mes de la publicación: Abril
III. CONTEXTO AL QUE ALUDE EL DOCUMENTO:	
Situación o lugar al que alude el documento: Es un documento que compara diversas fuentes internacionales para observar las estrategias en política pública de varios estados respecto al fenómeno del trabajo informal.	
Ciudad/País/Región: Informe internacional	
Sinopsis del contexto: Se entiende la informalidad como un fenómeno que amenaza la estabilidad de los ingresos familiares; el documento muestra un conjunto de políticas de mitigación y estabilización en materia de Seguridad social para este tipo de empleados.	
IV. CONTENIDO	
La Universidad Sergio Arboleda publicó este estudio para definir y caracterizar la	

informalidad en 8 sectores seleccionados del Programa de Transformación Productiva, con el fin de observar las políticas locales que varias naciones han proferido en relación con dicho fenómeno; en el informe se indican algunas medidas que pueden servir para suscitar una mejor aplicación y extensión de la legislación a los trabajadores y productores de la economía informal. Entre lo concerniente a los vendedores informales, se encontraron las siguientes alternativas:

Fuentes consultadas en el documento: En el texto se analizan 14 estudios de política pública originarios de varias naciones y elaborados por organismos internacionales.

Descripción fuentes:

Estudios identificados para ser referenciados
Estudio OECD Employment Outlook, 2008, Capítulo 2, "Declaring work or staying underground: Informal Employment in Seven OECD Countries" (Declarando trabajo o manteniéndose enterrado: Empleo informal en siete países de la OECD – República Checa, Hungría, Corea del Sur, México, Polonia, República Eslovaca y Turquía).
Estudio CEPAL para Guatemala, Honduras y Nicaragua
Estudio Ministerio de Hacienda y Crédito Público de Colombia. Los retos de la economía informal en Colombia
Países identificados para ser referenciados
Estados Unidos – Sistema de alerta del FDA

Tomado de Universidad Sergio Arboleda (2014, p.5)

Italia – Programa C.U.O.R.E "Centro operativo urbano para la actualización económica"
México – Régimen de Pequeños Contribuyentes (REPECOS)
Brasil – Impuesto SIMPLES
Brasil – análisis de regulación y otros programas
Argentina - análisis de regulación y otros programas
Chile – análisis de regulación y otros programas
Indonesia - Mesa Redonda para la Producción Sostenible de Aceite de Palma (RSPO)
Perú - análisis de regulación y otros programas
Uruguay - análisis de regulación y otros programas

Tomado de Universidad Sergio Arboleda (2014, p.6)

Metodología / Enfoque metodológico: Se trata de un estudio comparativo basado en el método de análisis documental.

Observaciones: El gráfico mostrado en la sección de contenido es relevante para la estimación de Seguridad Social que debe realizarse en el presente trabajo.

V. EJES TEMÁTICOS

- Estrategias familiares
- Trabajo informal

Seguridad social	<input type="checkbox"/>
VI. EJES ANALÍTICOS	
Como problemática social	<input type="checkbox"/>
Como perspectiva de emprendimiento	<input checked="" type="checkbox"/>
Respuesta al contexto socioeconómico global	<input type="checkbox"/>
Como problemática social	
Como perspectiva de emprendimiento: Aunque en algunos apartes del texto pareciera que el documento entregado por la Universidad fuera una recomendación para frenar la aparente irregularidad del sector informal, este tema, a lo largo del texto se va entendiendo como una realidad y alternativa laboral ante las contingencias del mercado de trabajo a nivel mundial.	
Como respuesta al contexto socioeconómico global	

I. DATOS DE DILIGENCIAMIENTO	
Numero de Ficha Rae:	<input type="text" value="0"/> <input type="text" value="0"/> <input type="text" value="8"/>
Fecha de elaboración: Diciembre 1, 2017	
II. REFERENCIA BIBLIOGRÁFICA	
Título del libro: The Case of Stall Sellers and Street Vendors in front of Chulalongkorn	
Autor(es): Komsan Bodhikong	
Tipo de documento: <input type="checkbox"/> Capítulo(s): <input type="checkbox"/> Artículo de revista científica: <input type="checkbox"/> Conferencia: <input type="checkbox"/> Entrevista: <input type="checkbox"/> Otro: Informe <input type="checkbox"/>	
Título del capítulo: Se analizó todo el texto	
Ubicación del documento: http://www.streetnet.org.za/docs/research/2006/en/thailandstudy.pdf	
Número Topográfico: N. A.	
Ciudad: Bangkok	Idioma en que está escrito el Documento: Inglés
Medio de publicación: Documento de sitio Web	
No. Páginas: 17	Lugar de publicación: Tailandia
Año de la publicación: 2003	Mes de la publicación: Noviembre
III. CONTEXTO AL QUE ALUDE EL DOCUMENTO:	
Situación o lugar al que alude el documento: Ventas callejeras en espacios públicos de la ciudad de Bangkok	
IV. CONTENIDO	
<p>En el caso del trabajo realizado por Bodhikong (2003), se muestra información relacionada con el manejo que el gobierno tailandés, realiza con los vendedores ambulantes de cercanías de una de las calles más concurridas de Bangkok, donde la venta de comida es ya tradicional. Bodhikong, señala una serie de situaciones relativas a esa actividad dentro de la ciudad: 1) el hecho que el gobierno de la ciudad ha permitido este tipo de actividades, controlando algunos sitios donde actividades de este tipo es prohibido; 2) el gobierno de la ciudad ha solucionado los problemas de deterioro del espacio público, imponiendo cuotas de aseo para los vendedores, al tiempo que dentro del informe de Bodhikong se hace constar que los vendedores aceptan este tipo</p>	

de imposiciones a cambio de poder ejercer su actividad; 3) igualmente, el gobierno local de la ciudad ha impuesto horarios para el desarrollo de este tipo de actividades. Pero, más llama la atención el hecho que las decisiones judiciales locales hacen prevalecer el derecho al trabajo y la subsistencia del trabajador informal, sobre los asuntos contenciosos relacionados con el espacio público –hecho que como se observó, se encuentra aparejado a un gran sentido de responsabilidad por parte de los VI-.

Fuentes consultadas en el documento: Se trata de un informe de caso, el autor adjunta informaciones judiciales y revelaciones realizadas por medios de comunicación de la ciudad.

Metodología / Enfoque metodológico: Se trabaja la modalidad de estudio de caso.

Observaciones: El tema es comparable con el adjunto jurisprudencial del trabajo de Giraldo (2015)

V. EJES TEMÁTICOS

Estrategias familiares Trabajo informal Seguridad social

VI. EJES ANALÍTICOS

Como problemática social
Como perspectiva de emprendimiento
Respuesta al contexto socioeconómico global

I. DATOS DE DILIGENCIAMIENTO				
Numero de Ficha Rae:	<table border="1" style="display: inline-table;"> <tr> <td style="width: 20px; text-align: center;">0</td> <td style="width: 20px; text-align: center;">0</td> <td style="width: 20px; text-align: center;">9</td> </tr> </table>	0	0	9
0	0	9		
Fecha de elaboración: Diciembre 1 de 2017				
II. REFERENCIA BIBLIOGRÁFICA				
Título del libro: La familia, sus riesgos y las estrategias de mitigación				
Autor(es): DNP, Observatorio de políticas de las familias				
Tipo de documento: <input checked="" type="checkbox"/> Capítulo(s): <input type="checkbox"/> Artículo de revista científica: <input type="checkbox"/> Conferencia: Entrevista: Otro: _____				
Título del capítulo: Fue analizado el texto en su totalidad				
Ubicación del documento: https://observatoriodefamilia.dnp.gov.co/Portals/0/Documentos/Marco%20conceptual%20de%20familia%2020_07_2016.pdf				
Número Topográfico: N/A				
Ciudad: Bogotá	Idioma en que está escrito el Documento: Español			
Medio de publicación: Virtual				
No. Páginas: 32 páginas	Lugar de publicación: Internet			
Año de la publicación: 2015	Mes de la publicación: Junio			
III. CONTEXTO AL QUE ALUDE EL DOCUMENTO:				
Situación o lugar al que alude el documento: Familias de Colombia				
Ciudad/País/Región: Bogotá (Colombia)				
Sinopsis del contexto: En la primera parte del estudio realizan, mediante una revisión de estadísticas, la formulación de la hipótesis sobre el comportamiento de las familias. En la segunda parte de la investigación estudian las características de las instituciones que ofrecen servicios a las familias y, en general, a los grupos vulnerables de la población				
IV. CONTENIDO				
<p>El primero de los documentos mostrados (DNP; PNUD; ICBF; Misión Social, 2002), ha logrado ganar una visible continuidad hasta años recientes; prueba de esto es el documento elaborado por el Observatorio de Políticas de las familias (DNP, 2015). En</p>				

dicho documento se da cuenta de la existencia de la ley 1361 de 2009 y desde el cual se proyecta un marco conceptual referido a la prevención de riesgos en la familia.

Resulta importante dar cuenta que el documento en mención realiza una determinación de las estrategias a seguir por las familias, diferenciando entre estrategias preventivas –llamadas en el documento con el término *ex ante*- y estrategias de mitigación. Así, además de mostrar lo que en materia de planeación resultan ser las tipologías de familia y sus diversos ciclos, el documento clasifica las estrategias de la manera como se muestra en la siguiente tabla.

Por otra parte, la estrategia resulta ser una respuesta a lo que dentro del documento se denomina *choque*, ante el cual viene la reacción del hogar; esta reacción se encuentra determinada por: la aversión de la familia, el tipo de choque, el ingreso de la familia, el acceso de la familia al sistema financiero, el acceso a ayudas del Gobierno.

Se encuentra entonces que existe una continuidad del trabajo mostrado, del año 2015, con la postura del trabajo emblemático desde el cual se ha caracterizado la visión del EFC (DNP, 2002), se ha obrado un cambio dentro del grupo de estrategias, agregando algunas relacionadas con el capital humano y social.

Fuentes consultadas por en el documento: Se trata de una descripción y análisis de las familias colombianas.

Descripción fuentes: Observatorio de Políticas de las Familia

Metodología / Enfoque metodológico:

Observaciones Se encontró que la observación de antecedentes internacionales resulta ser un buen ejercicio para comprender tanto la magnitud como la importancia de las EF que utilizan las familias de Colombia.


V. EJES TEMÁTICOS

Estrategias familiares Trabajo informal Seguridad social

VI. EJES ANALÍTICOS

Estrategias familiares de vida Estrategias familiares de contingencia

Anexo 3. Formato de la encuesta

<p>“Principales estrategias familiares como mecanismo de protección social de los trabajadores informales de la calle. Estudio de caso: vendedores informales de la calle de Ibagué”. Tesis de grado para optar como Magister en Política Social - Pontificia Universidad Javeriana, Bogotá.</p>			
<p>Marque X la opción que corresponde y detalle la información que le solicite.</p>		<p>Fecha</p>	
<p>Responsable</p>	<p>Diana Teresa Vásquez Merchán</p>	<p>Encuesta No</p>	
<p>Autoriza para que su información sea en este trabajo y similares</p>	<p>Útil y confidencial</p>	<p>Puedo volver a comunicarlo para este estudio o similares</p>	<p>Si ()</p>
	<p>SI ()</p>		<p>No ()</p>
	<p>No ()</p>		
<p>A. DESCRIPCIÓN GENERAL</p>		<p>C. ESTRATEGIAS FAMILIARES DE CONTINGENCIA</p>	
<p>1. Nombre</p>		<p>4. Espacio público de trabajo</p>	
<p>2. Tipo de vendedor</p>	<p>a. Estacionario</p>	<p>33. Trabaja en red con quienes comparte el EP</p>	<p>a. Si</p>
	<p>b. Semi estacionario</p>		<p>b. No</p>
	<p>c. Ambulante</p>	<p>34. Ha tenido problemas en su trabajo*</p>	<p>a. Si</p>
	<p>d. Eventual</p>		<p>b. No</p>
<p>3. Género</p>	<p>M</p>	<p>35. Ha sido discriminado o violentado su trabajo **</p>	<p>a. Si</p>
	<p>F</p>		<p>b. No</p>
<p>4. Edad (años)</p>		<p>36. Ha sido desalojado de su espacio de trabajo</p>	<p>a. Si</p>
<p>5. Barrio donde vive</p>			<p>b. No</p>
<p>6. Estrato donde vive</p>		<p>37. Si el anterior es sí, ha sido reubicado</p>	<p>a. Si</p>
<p>7. Estado civil</p>	<p>a. Soltero(a)</p>		<p>b. No</p>

	b. Casado(a)	38. Por qué no acepta la reubicación	
	c. Unión libre	5. Salud y vejez	
	d. Otro ¿cuál?	39. Hay algún adulto mayor o menor de edad	a. Si
8. Nació en (ciudad)			b. No
9. Nación en (Depto)		40. Quien protege a 39	
10. Horas de trabajo diario		41. Tiene o ha tenido alteraciones en salud o enfermedad por su trabajo	a. Si
11. Tiempo trabajando			b. No
12. Qué vende (A)		42. Ha tenido accidentes laborales	a. Si
12. Cómo trabaja (forma y medio) (B y C)			b. No
13. Se considera	a. Trabajador	43. Quién lo cuida(ría) si sufre enfermedad o accidente laboral	a. Cónyuge-familiar-amigo
	b. Emprendedor		b. EPS/Sisben
			c. a y b
			d. Ninguno
B. ESTRATEGIAS FAMILIARES DE VIDA			
1. Socialización y aprendizaje			
14. Nivel Educativo	a. Primaria Incompleta	6. La mujer	
	a. Primaria Completa	44. La mujer en su familia considera se ha superado socio-económicamente	a. Si
	b. Secundaria Completa/Incompleta		b. No
	c.	45. Rol la mujer en su	a. Cuidado

	Técnico/Tecnólogo	familia	
	d. Profesional		b. Trabajo
	e. Ninguno		c. Estudio
2. División consumo y migración familiar			d. Cuidado y trabajo
15. Jefatura del hogar	a. Femenina		e. Otro ¿cuál'
	b. Masculina	SISTEMA DE PROTECCIÓN SOCIAL	
	c. Ambos	A. Sistema Social Integral -SSI*	
16. Cónyuge trabaja o ha trabajado con usted	a. Si	46. Tipo de afiliación	a. Cotizante
	b. No		b. Subsidiado
	c. No aplica		c. Beneficiario
17. Si en la anteriores no, en qué trabaja		47. Está afiliado	a. Otro Seguro
18. Hijos trabajan o han trabajado con usted	a. Si		b. ARL
	b. No		c. Pensiones
	c. No aplica		d. Otro, cuál
19. Si en la anteriores no, entonces qué hacen			d. Ninguno
20. Cuenta con algún préstamo del banco	a. Si	48. Tipo de afiliación de los familiares con quienes convive	a. Cotizante
	b. No		b. Subsidiado
21. Tiene finca raíz	a. Si		c. Beneficiario
	b. No	49. Cuenta con	a. Sí

22. Con la finca raíz protege a su familia	a. Si	cesantías	b. No
	b. No	50. Tiene subsidio por vejez	
23. vive en	a. Propio		
	b. arriendo		b. No
	c. Familiar/heredado	51. Confía en su SSI*** (EPS o Sisben)	a. Sí
	b. No		
24. Usted o su familia ahorran	a. Si	B. Acumulación de activos	
	b. No	52. Se beneficia de un programa de vivienda estatal o municipal	a. Si
25. Por qué vive en Ibagué	a. Desplazado Ver 59.		b. No
	b. Estabilidad	53. Se beneficia de algún crédito estatal o municipal	a. Si
	c. Trabajo		b. No
	d. Otro ¿cuál?	C. Manejo de riesgos	
26. N° de años vendiendo en la calle		54. Su EP cuenta con prevención y atención de riesgos naturales	a. Si
27. Porqué trabaja en la calle	a. Necesidad		
	b. Voluntario(a)	55. Considera que su Espacio público es	a. Higiénico saludable seguro
28. Ha cambiado del tipo de producto que vende	a. Sí		
	b. No	56. Forma parte del programa de atención a víctimas	a. Si
29. Si en el anterior es Sí, porqué			b. No
5. Allegamiento cohabitacional y cooperación extra familiar		D. PROMOCIÓN SOCIAL	
30. N° miembros en la familia		57. Cuenta con Familias en acción o Red	a. Si

31. Tipo de familia	a. Nuclear	Unidos	b. No
	b. Mujer cabeza de hogar	Estado y Familia	
	c. Familiar	58. El Estado garantiza su protección social y a su familia	a. Si
32. Pertenece a alguna asociación de vendedores informales	a. Si		b. No
	b. No	59. Estrategia familiar para la protección de ud y la misma	

Nota. La sección de EF se basa en Torrado (1998), las EFC de los estudios descritos en esta EF, la sección de SPS del actual SPS del país. La descripción general de las preguntas que se hacen para caracterizar de manera general una población.

* Problemas con compañeros del espacio público

** Discriminación o violencia por parte de usuarios y/o transeúntes

*** SSI. Sistema de Salud Integral -SSI.

11 A	Qué vende	a. Comida frutas y vegetales	f. Alimentos preparados
		b. Dulces y golosinas	g. Helados y paletas
		c. Cigarrillos y fósforos	h. Periódicos y revistas
		d. Manufacturados (ropa, calzado)	i. 2° mano: electrodomésticos, vajillas
		e. Bebidas tinto, aromáticas	j. Reciclaje
12 B	Trabaja con	b. En el suelo o con mantas	c. Bicicleta/moto/carro
		c. Carretilla/puesto con ruedas	d. caseta propia
12 C	Cómo trabaja	a. De pie	c. Sentado
		b. Esfuerzos continuos	d. Otro ¿cuál?

Anexo 4. Entrevistas. Fragmentos de respuestas por cada pregunta

Entrevista N°1

1: Nubia Vargas: tiene 56 años. Es de Ibagué. Se considera trabajadora. Tiene primaria completa. Es casada y vive con una familia amplia: dos hijos con sus hijos (5 nietos), las dos nueras y el esposo en casa familiar y heredada y en estrato 2. Ella y el esposo han trabajado como estacionarios por más de 20 años, venden frutas, en puesto propio y de pie.

2: “Los nietos con el SISBEN” “Yo cotizo a la EPS” “Trabajar” “Confiar en Dios” “Las mujeres cuidan la familia y ayudan con en casa” “Vivimos todos en la misma casa” “Mis hijos trabajan” “Ambos hijos me ayudaron vendiendo aquí” “Mi esposo ayudó con el trabajo aquí” “Pago taxi para llegar aquí con las frutas”

3: “el sector es muy inseguro y casi no se ven policías ayudando” “En nada” “Si nos dieran una edad a los vendedores de la calle para pensionarnos”.

Entrevista N°2.

1: Rubiela Yaina: tiene 43 años. Viuda. Vive con sus dos hijos y una amiga, en casa familiar y heredada en estrato 1. Vende frutas en una caseta heredada por su hermana y trabaja de pie. Se considera trabajadora. Tiene primaria incompleta. Es semi estacionaria por menos de 5 años.

2: “Los hijos estudian y poco dejo que me ayuden porque el sector no es seguro, hay mucho indigente y marihuanero” “ahorro un poco a la semana” “Trabajo en esta zona con mi amiga, los demás no respetan y contaminan” “Trabajar en la calle ha sido lo mejor, traer del campo se volvió difícil, y con la muerte de mi esposo cargar las frutas era más trabajo”

3: “Acá para los hijos no es un lugar en el que ellos puedan ayudar” (...) “Me han desalojado varias veces, yo por eso peleo, esto me lo heredó mi hermana y por ley este es un espacio que me pertenece y no tengo que estar cambiado por puntos distintos”.

Entrevista N°3

1: Rosa Hernández. Tiene 76 años. Nació en el Huila y salió de allí por conflicto armado. Vive con su hija y nieta en una pieza arrendada en estrato 1. Vende empanadas y tintos de pie con un carrito de ruedas. Tiene primaria incompleta Es ambulante por más de 20 años. Se considera trabajadora.

2: “Cuido a mi nieta en las tardes y en las mañanas salgo a trabajar, para que mi hija pueda trabajar en el día” “Soy beneficiaria de la EPS de mi hija” “Vivimos en una pieza que mi hija paga” “Cuando hace mal clima, no salgo a trabajar” “Aquí ya lo distinguen a uno, cualquier cosa a uno le ayudan” “Mi nieta estudia” “Madrugar desde las cinco de la mañana” “Mi hija me ayuda con un mercado diario” “Cuando pequeña mi hija me ayudaba y con esto saqué adelante sus estudios, pero a mi nieta no la traigo porque me toca caminar mucho y hay mucha inseguridad”.

3: “No lo garantiza” (...) “Tengo más de 70 años y no me dieron el subsidio por vejez” (...) “Tampoco tengo SISBEN que es mejor que las EPS”.

Entrevista N°4.

1: Sandra Gómez. Tiene 46 años. Es homosexual. Vive con su hijo, su novia y el hijo de su novia. Vive en casa propia y heredada de la mamá en estrato 1. Tiene secundaria incompleta. Vende fruta de acuerdo a la temporada (eventual) hace un año. Trabaja de pie y tiene las frutas en el suelo. Se considera trabajadora.

2: “El papá del niño por lo general lo lleva a pasear a Bogotá, no me gusta que esté conmigo en este trabajo” (...) “El papá se encarga del estudio del niño y yo de su cuidado” (...) “En las mañanas mi hijo en la escuela y yo aprovecho y trabajo, en la tarde me estoy con mi hijo” (...) “Aquí es bueno para vender la temporada de la fruta”, (...) “Mi novia trabaja independiente y vivimos en su casa”.

3: “Soy desplazada y cabeza de hogar, no cuento con ayuda del Estado”.

Entrevista N°5.

1: Duvan Ospina. Tiene 38 años. Vive en estrato 2. Viene de Apia, Risaralda, en búsqueda de empleo. Se considera emprendedor. Es separado y tiene dos hijos menores de edad. Vive en arriendo con otros amigos. Vende jugos de naranja, su puesto de trabajo es propio y trabaja de pie. Tiene secundaria completa. Es estacionario hace menos de un año.

2: “No le pido favores a nadie” “pago mi EPS y pensión como independiente” “con la pensión, puedo ayudar más adelante a mis hijos” “los niños no trabajan para que no continúen lo mismo que yo hago y el ambiente no es bueno” (...) “la mamá de los niños los tiene afiliados a su EPS y los cuida, yo le colaboro con la manutención y cuando puedo con la educación” “limpio mi espacio de trabajo, pero es muy difícil por los indigentes y los demás llevan su afán” “cuando me enfermo, voy a la EPS”.

3: “Lo que pago a mi EPS y pensión” “No cuento con ningún otro apoyo del Estado”.

Entrevista N°6.

1: Leonidas Papamija. Tiene 89 años. Casado, vive en estrato 1 y es desplazado por violencia armada de Putumayo. Esto le genera ingresos para él y su esposa. Se considera trabajador. Vive con su esposa de 83 años y una hija mayor. Viven en una pieza arrendada. Tiene primaria incompleta. Vende dulces en una carretilla y sentado. Es semi Estacionario por más de 6 años

2: “Mi mujer depende de mi trabajo” “Cuando amanezco enfermo, mi mujer me apoya” “Mi hija nos tiene como beneficiarios de su EPS” “Mi hija nos ayuda con un mercado semanal” “Mi mujer me apoya a traer la mercancía

3: “De ninguna manera” “No me han garantizado el apoyo por mi condición de desplazado por la violencia, estoy a la espera que me restituyan mis tierras y me paguen por ellas” (...) “La policía me ha quitado mi mercancía y no me la ha devuelto” (..) “Me han robado y he perdido el trabajo del día y la policía no está”.

Entrevista N°7.

1: Bernardo Gutiérrez. Tiene 77 años. Es separado. Vive en estrato 1 en arriendo y es de Ibagué. Tiene primaria incompleta. Trabaja como ambulante por más de 30 años porque no encontró posibilidades en el mercado laboral de la ciudad. Se considera trabajador. Tiene hijos mayores con quienes no comparte. Vende golosinas y minutos en un puesto de ruedas propio y a pie.

2: “Dios y negocio me lo enseñó papá” “Cuando he estado enfermo, a un compañero del cuarto le pago y él me cuida” “Pago mi EPS” “No traje mis hijos a trabajar conmigo porque quería que se prepararan” “Mis hijos me abandonaron, vivo con otras personas de mí misma edad” “Darle con esto hasta que no pueda más”

3: “Como pago la EPS, allá me atienden” “Las EPS poco sirven para la tercera edad” “No tengo beneficio por mi edad, hay muchas limitaciones”.

Entrevista N°8.

1: José Pinzón. Tiene 64 años. Vive en estrato 1 y es de Ibagué. Trabaja como vendedor informal eventual por más de 4 años porque no encuentra posibilidades en el mercado laboral de la ciudad. Vive en unión libre y tiene 3 hijos mayores de edad. Vende, actualmente, camisetas del partido. Tiene primaria completa. Se considera trabajador.

2: “Tengo mi negocio afuera de la casa” “Los niños tienen SISBEN por mi esposa” “Cuando me he enfermado, mi esposa me ayuda” “Mi esposa es la encargada del cuidado de los niños y de la casa” “con esto ayudo a los gastos de la casa” “No voy a la EPS, siempre me mandan lo mismo” “Mis hijos me han ayudado con la venta en la calle” “La casa es familiar y heredada”

3: “El SISBEN nos ayuda” “Con mi carné de informal puedo trabajar en la calle” “Trabajo solo para temporadas” “Trabajé como independiente y tengo mi pensión, pero no me alcanza”.