

## Helsingin yliopisto - Helsingfors universitet - University of Helsinki ID 2003-2469

Tiedekunta-Fakultet-Faculty Valtiotieteellinen tiedekunta		Laitos-Institution-Department Kansantaloustieteen laitos	
Tekijä-Författare-Author Varanka, Jouni			
Työn nimi-Arbetets titel-Title Ulkoistaa vai ei? - Taloustieteellinen näkökulma yritysten verkostoitumiseen			
Oppiaine-Läroämne-Subject Kansantaloustiede			
Työn laji-Arbetets art-Level Pro gradu		Aika-Datum-Month and year 2003-01-31	Sivumäärä-Sidantal-Number of pages 73
<p>Tiivistelmä-Referat-Abstract</p> <p>Tutkielmassa tarkastellaan yritysten verkostoitumista. Yritysverkosto määritellään yritysten väliseksi yhteistyömuodoksi, jossa vähintään kaksi osapuolta muodostaa syvän ja pitkäkestoisen yhteistyösuhteen. Osapuolten väliset suhteet ovat yritysverkostoissa vahvasti relationaalisia, eli osapuolten keskinäisiä veloitteita ei määritellä formaalein sopimuksin.</p> <p>Tutkielman tutkimuskohde rajataan divergoivaan verkostoitumiseen, jossa yritys ulkoistaa liiketoiminnan ja hakeutuu pitkäkestoiseen yhteistyösuhteeseen yrityksen ulkopuolisen osapuolen kanssa. Tutkielmassa haetaan vastausta kysymykseen ulkoistamisen rajoista pohtimalla ulkoistamisesta osapuolille koituvia etuja ja ongelmia. Kysymystä lähestytään taloustieteellisen analyysivälineistön avulla ja keskeisimpinä välineinä on kaksi peliteoreettista mallia.</p> <p>Ensiksi tarkasteltavan Grossmanin ja Hartin mallin avulla osoitetaan, että spesifiset investoinnit yhdistettynä epätäydellisiin sopimuksiin voivat johtaa opportunistisiin sopijaosapuolten välisessä suhteessa. Opportunismien uhka johtaa edelleen investointihalukkuuden laskuun ja taloudellisesti tehottomaan lopputulokseen. Tämän tuloksen perusteella päätellään, että spesifisten investointien tarve voi rajoittaa liiketoimintojen ulkoistamista. Näiden tulosten havaitaan olevan sopusoinnussa transaktiokustannusteorian tulosten kanssa.</p> <p>Tämän jälkeen tarkasteltavan Bakerin, Gibbonsin ja Murphyn mallin tärkein tulos on, että osapuolten välinen relationaalinen sopimus voi olla sitova myös ulkoistamisen tilanteessa. Relationaalisen sopimuksen sitovuuteen vaikuttaa kuitenkin tuotantopanoksen markkinahinta, ja hintavaihteluiden ollessa suuria, osapuolten halukkuus noudattaa sopimusta heikkenee. Mallin perusteella ulkoistaminen on kuitenkin tehokas ratkaisu silloin, kun voimakkaiden kannustimien tuottaminen on toivottavaa.</p> <p>Ulkoistamisesta voi koitua osapuolille sekä etuja että ongelmia. Erityisesti spesifiset investoinnit sekä talouden toimintaympäristön epävarmuus voivat toimia esteenä liiketoimintojen ulkoistamiselle.</p>			
<p>Avainsanat-Nyckelord-Keywords</p> <p>pro gradu -työ - Sosiaalipsykologia</p> <p>feminismi</p> <p>miehet - miesliikkeet</p> <p>tasa-arvo - miehen asema</p> <p>diskurssianalyysi - keskustelu - sähköposti</p>			
Säilytyspaikka-Förvaringsställe-Where deposited			
Muita tietoja-Övriga uppgifter-Additional information			