

**FAKTOR-FAKTOR YANG MEMENGARUHI LOYALITAS NASABAH
BANK MUAMALAT INDONESIA CABANG SURAKARTA**



SKRIPSI

Diajukan untuk Memenuhi Sebagian dari Tugas dan Syarat-syarat
Untuk Memperoleh Gelar Sarjana Syari'ah (S.Sy.)
pada Program Studi Muamalat (Syariah)

oleh:

ROIS MUHAMMAD ZAKY

NIM : I 000 090 024

**FAKULTAS AGAMA ISLAM
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH SURAKARTA
2013**

NOTA DINAS PEMBIMBING

Surakarta, 21 Februari 2013

Kepada :

Yth. Dekan Fakultas Agama Islam
Universitas Muhammadiyah Surakarta

Assalamu'alaikum Wr. Wb.

Setelah melakukan beberapa kali bimbingan, baik dari segi isi, bahasa, maupun teknik penulisan, dan setelah membaca skripsi mahasiswa tersebut di bawah ini :

Nama : Rois Muhammad Zaky
NIM : I 000 090 024
Progdi : Muamalat (Syari'ah)
Judul Skripsi : **FAKTOR-FAKTOR YANG MEMENGARUHI
LOYALITAS NASABAH BANK MUAMALAT
INDONESIA CABANG SURAKARTA**

maka selaku Pembimbing kami berpendapat bahwa skripsi tersebut telah layak diajukan untuk dimunaqasyahkan.

Demikian, mohon dimaklumi adanya.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb.

Pembimbing I



M. Muhtarom, S.H., M.H.

Pembimbing II



Supawi Pawenang S.E., M.M.

PENGESAHAN

Nama : Rois Muhammad Zaky
NIM : I 000 090 024
Progdi : Muamalat (Syari'ah)
Judul Skripsi : **FAKTOR-FAKTOR YANG MEMENGARUHI
LOYALITAS NASABAH BANK MUAMALAT
INDONESIA CABANG SURAKARTA**

Telah dimunaqasyahkan dalam sidang ujian skripsi Program Studi Muamalat (Syari'ah) Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Surakarta (FAI UMS) pada tanggal 2 Maret 2013 dan dapat diterima sebagai kelengkapan akhir dalam menyelesaikan studi program Sarjana Strata Satu (S1) guna memperoleh gelar Sarjana Syari'ah (S.Sy.).

Surakarta, 7 Maret 2013

Dekan



Dr. M. Abdul Fattah Santoso, M.Ag.

Dewan Pengaji

Pengaji I



M. Muhtarom, S.H., M.H.

Pengaji II



Supawi Pawenang S.E., M.M.

Pengaji III



Drs. Imron Rosyadi, M.Ag.

PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

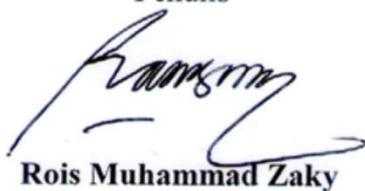
Dengan ini saya yang bertandatangan dibawah ini :

Nama : Rois Muhammad Zaky
NIM : I 000 090 024
Progdi : Muamalat (Syari'ah)
Judul Skripsi : **FAKTOR-FAKTOR YANG MEMENGARUHI
LOYALITAS NASABAH BANK MUAMALAT
INDONESIA CABANG SURAKARTA**

Menyatakan bahwa dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu Perguruan Tinggi. Sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau ditampilkan oleh orang lain kecuali kutipan-kutipan dan ringkasan-ringkasan yang secara tertulis telah dijelaskan sumbernya serta disebut di dalam daftar pustaka. Apabila ternyata di kemudian hari terbukti ada ketidakbenaran dalam pernyataan saya di atas, maka saya akan bertanggung jawab sepenuhnya.

Surakarta, 22 Februari 2013

Penulis



Rois Muhammad Zaky

MOTTO

زَكْوَةٌ تُرِيدُونَ وَجْهَ اللَّهِ فَأَوْتَيْكَ هُمُ الْمُضْعِفُونَ

“Dan (harta) yang kamu pinjamkan (dengan menggunakan sistem) riba kepada orang lain (peminjam) agar hartamu bertambah, maka tidak bertambah pada pandangan Allah. Dan apa yang kamu berikan berupa zakat yang kamu maksudkan untuk mencapai keridhaan Allah, maka itulah orang-orang yang melipat gandakan (pahalanya)”. (Q.S. Ar-Ruum (30): 39)

إِنَّ أَحْسَنَتُمْ أَحْسَنَتُمْ لَا نُفْسِكُمْ وَإِنْ أَسَأْتُمْ فَلَهَا

“Jika kamu berbuat baik (berarti) kamu berbuat baik bagi dirimu sendiri dan jika kamu berbuat jahat, Maka (kejahanatan) itu bagi dirimu sendiri”. (Q.S. Al-Israa’ (17): 7)

PERSEMBAHAN

Teriring do'a disetiap langkah penulis, dan dengan ridlo Allah SWT serta dengan kerendahan hati, karya sederhana ini penulis persembahkan untuk :

Kedua orangtuaku tercinta, Ayahanda Rahmat Rusmayadi, M.M., Ibunda Pupu Nurul Amanah, M.Pd., terima kasih untuk selalu memelukku dengan ribuan do'a yang mengalir ikhlas. Untuk didikan, bimbingan, serta kasih sayang tiada batas.

Adik-adikku Dzulfikri, Munadi Fauzi, dan Faiz Abdussalam, terima kasih untuk selalu membuatku lebih dewasa.

Untuknya, Mata Hati yang Lembut yang senantiasa memberikan kasih dan semangat tiada henti, memikirkan untuk lebih baik. Terima kasih untuk semua yang dilebihkan untukku.

Almamaterku Ma'had Darul Arqam Muhammadiyah Daerah Garut, Pondok Muhammadiyah Hajjah Nuriyah Shabran, serta Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Surakarta, tempat dimana penulis menimba ilmu.

Teman-teman Smart-Friend 1426, Azzavirtium, Shabran, Syari'ah 2009, yang mewarnai perjalanan hidup dan pencarian jati diri, memberi inspirasi, menjadi tempat nyaman untuk berbagi, mengajarkan keceriaan sepanjang waktu, serta tegar dan ikhlas dalam menjalani hidup.

Fathur, Toha, Haiqal, Zainudin, Arief, Azaki, yang telah menjadi teman diskusi dalam penulisan skripsi ini.

Teman-teman seperjuangan Almamater FAI UMS.

Almamater Ikatan Pelajar Muhammadiyah Garut dan Ikatan Mahasiswa Muhammadiyah Sukoharjo.

KATA PENGANTAR

Segala puji syukur hanya tercurah ke hadirat Allah, Tuhan semesta alam. Sang pemberi petunjuk, Sang pemberi pertolongan dan Sang maha segalanya yang telah memberikan kemudahan bagi penulis untuk menyelesaikan skripsi ini. Shalawat serta salam tetap penulis curahkan kepada Nabi Muhammad SAW beserta keluarga, sahabat, dan orang-orang yang selalu berjuang di jalan Allah SWT.

Selama penyusunan skripsi ini, tidak sedikit kesulitan dan hambatan yang dialami oleh penulis, baik yang menyangkut pengaturan waktu, pengumpulan dan analisis data maupun yang lainnya. Namun, dengan hidayah dan inayah Allah SWT dan berkat kerja keras penulis disertai dorongan dan bantuan dari berbagai pihak, maka segala kesulitan dan hambatan itu dapat diatasi dengan sebaik-baiknya sehingga skripsi ini dapat diselesaikan pada waktunya. Keberhasilan penulisan skripsi ini tidak terlepas dari motivasi, dorongan dan bantuan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya, khususnya kepada:

1. Dr. M. Abdul Fattah Santoso, M.Ag. selaku Dekan Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Surakarta.
2. Drs. Syarafuddin H. Z., M.Ag. selaku Kepala Program Studi Muamalat Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Surakarta.

3. M. Muhtarom, S.H., M.H. selaku pembimbing I, yang dengan sabar membimbing, mengarahkan dan memberi petunjuk serta saran kepada penulis, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini.
4. Supawi Pawenang, S.E., M.M. selaku pembimbing II, yang telah meluangkan waktu ditengah kesibukannya untuk membimbing, mengarahkan dan memberikan saran kepada penulis dalam proses penyusunan skripsi sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan baik.
5. Nurul Huda, M.Ag. selaku pembimbing akademik, yang senantiasa membimbing penulis dalam melalui proses akademik di Fakultas Agama Islam UMS hingga selesai.
6. Segenap dosen Program Studi Muamalat (Syari'ah) Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Surakarta atas ilmu, bimbingan, arahan, kritik, saran, motivasi dan nasehat-nasehatnya.
7. Drs. Imron Rosyadi, M.Ag. selaku Direktur Pondok Muhammadiyah Hajjah Nuriyah Shabran, serta bapak Mutohharun Jinan, M.Ag. dan mas Furqon Mawardi, M.P.I. beserta segenap dosen yang telah membimbing, memberi masukan dan motivasi yang sangat bermanfaat bagi penulis dalam menempuh studi dan menyelesaikan skripsi ini.
8. Kepada ayahanda Drs. Rahmat Rusmayadi, M.M. serta ibunda Pupu Nurul Amanah, S.Psi., M.Pd. yang selalu memberikan do'a, arahan, motivasi dan masukan dalam menyelesaikan studi dan terutama penyusunan skripsi ini.
9. Kepada Manajer Bank Muamalat Indonesia Cabang Surakarta yang telah mengizinkan penulis untuk melakukan penelitian ini ditempatnya. Beserta

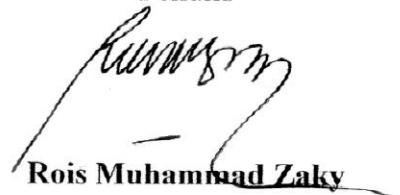
seluruh staf, baik itu, Satpam, *Teller*, *Customer Service*, dan khususnya Bapak Muhammad Solihin yang sangat membantu dan memberi dukungan penuh dalam proses penelitian dan penyusunan skripsi ini.

10. Semua pihak yang tak bisa disebutkan satu-persatu, terima kasih atas segala bantuan dan dukungannya.

Semoga amal kebaikan anda semua bernilai ibadah dan diganjar berlipat-lipat pahala dan kebaikan oleh Allah SWT. Tanpa jasa dan dukungan anda semua mungkin penulis takkan bisa menyelesaikan penyusunan skripsi ini. Selanjutnya, adanya ketidaksempurnaan dalam karya ini semoga dapat menjadikan kritik konstruktif. Akhirnya penulis berharap karya ini bermanfaat bagi semua pihak dan terutama bagi mereka yang haus akan ilmu pengetahuan.

Surakarta, 22 Februari 2013

Penulis



Rois Muhammad Zaky

ABSTRAK

Secara konseptual, prinsip sesuai syari'ah yang menjadi landasan bank syari'ah mempunyai nilai lebih yang berbeda dibandingkan bank konvensional. Sehingga prinsip-prinsip ini memberi daya tawar lebih pada masyarakat Indonesia yang mayoritas Muslim. Namun faktanya, perkembangan aset bank syari'ah secara nasional masih sangat jauh dibanding total aset bank konvensional.

Perkembangan ini tentunya terkait erat dengan kesetiaan nasabah untuk menginvestasikan dananya di bank syari'ah yang dipengaruhi oleh banyak faktor. Dari segi perkembangan jumlah nasabah perbankan syari'ah secara nasional, terlihat peningkatan yang signifikan, yang berarti adanya kesetiaan nasabah yang ditandai dengan jumlah nasabah yang terus bertambah. Dan Bank Muamalat Indonesia (BMI) sebagai bank syari'ah pertama di Indonesia mencatat prestasi terbaik dalam perkembangan jumlah nasabah ini, sehingga penulis tertarik untuk meneliti dengan objek penelitian di salah satu cabangnya, yaitu BMI Cabang Surakarta.

Adapun permasalahan yang dikaji dalam penelitian ini adalah (1) bagaimana loyalitas nasabah BMI Cabang Surakarta, serta (2) apa saja faktor-faktor yang memengaruhinya. Sehingga tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui faktor-faktor yang memengaruhi nasabah dalam memilih menabung lebih lama dan kemudian loyal kepada BMI Cabang Surakarta. Dan untuk mencapai tujuan tersebut peneliti menggunakan Penelitian Lapangan (*Field Research*) dengan metode pengumpulan data yaitu angket, wawancara dan dokumentasi. Data yang menjadi sumber primer adalah berasal dari nasabah di BMI Cabang Surakarta. Adapun analisis data dilakukan dengan menggunakan metode *deskriptif kualitatif*.

Dari hasil penelitian didapatkan bahwa loyalitas nasabah di BMI Cabang Surakarta berada pada tingkatan yang tinggi, yang ditandai dengan lamanya mayoritas nasabah menabung di BMI Cabang Surakarta, mayoritas nasabah yang memprioritaskan BMI Cabang Surakarta dalam pemilihan jasa perbankan, kekebalan mayoritas nasabah terhadap tarikan dari bank lain, keyakinan mayoritas nasabah bahwa BMI Cabang Surakarta adalah yang terbaik, adanya niat hampir semua nasabah untuk selamanya menabung di BMI Cabang Surakarta serta adanya rekomendasi yang dilakukan oleh nasabah.

Kemudian bahwa loyalitas yang tinggi tersebut dipengaruhi oleh faktor-faktor yaitu : (a) faktor prinsip syari'ah yang diterapkan, (b) faktor pelayanan dan fasilitas yang diberikan, (c) faktor fitur produk yang diberikan, (d) faktor jaminan dan keamanan dana yang diberikan, serta (e) faktor lingkungan (teman, keluarga dan relasi) nasabah.

Kata kunci : faktor ideologis, loyalitas nasabah, bank syari'ah.

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
NOTA DINAS PEMBIMBING	ii
PENGESAHAN	iii
PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI	iv
MOTTO	v
PERSEMBAHAN	vi
KATA PENGANTAR	vii
ABSTRAK	x
DAFTAR ISI	xi
DAFTAR GAMBAR DAN TABEL	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Penegasan Istilah	8
C. Rumusan Masalah	11
D. Tujuan dan Kegunaan Penelitian	11
E. Kajian Pustaka	12
F. Metode Penelitian	14
G. Sistematika Penulisan	18
BAB II BANK SYARI'AH DAN LOYALITAS NASABAH	19
A. Konsep Perbankan Syari'ah	19

B. Filosofi, Prinsip dan Karakteristik Kelembagaan	21
1. Falsafah Bank Syari'ah	21
2. Prinsip Bank Syari'ah	21
3. Karakteristik Bank Syari'ah	25
C. Prinsip Akad dan Produk Simpanan dalam Perbankan Syari'ah	27
1. Prinsip Wadhi'ah/ Titipan	27
2. Prinsip Mudharabah	29
D. Loyalitas Nasabah dalam Menabung	31
1. Perilaku Konsumen	31
2. Loyalitas Nasabah	38
3. Indikator Loyalitas	40
4. Manfaat Loyalitas	43
BAB III BANK MUAMALAT INDONESIA CABANG	
SURAKARTA DAN LOYALITAS NASABAHNYA	45
A. Profil Bank Muamalat Indonesia Cabang Surakarta	45
1. Sejarah dan Kelembagaan	45
2. Visi dan Misi	51
3. Struktur Manajemen Bank Muamalat Indonesia Cabang Surakarta	51
B. Produk Bank Muamalat Indonesia Cabang Surakarta	52
1. Pendanaan	52
a. Giro Wadhi'ah	52

b.	Tabungan	53
c.	Deposito	55
d.	Penghitungan Nisbah dan Hi-1000	55
2.	Pembiayaan	56
a.	Konsumen	56
b.	Modal Kerja	58
c.	Investasi	59
3.	Layanan	59
a.	International Banking	59
b.	Transfer	60
c.	Layanan 24 Jam	60

C. Deskripsi Loyalitas Nasabah Bank Muamalat Indonesia

Cabang Surakarta	61
1. Intensitas Lamanya Menabung	62
2. Memprioritaskan penggunaan jasa di BMI Cabang Surakarta	63
3. Menunjukkan kekebalan terhadap pesaing dengan tidak menabung selain di BMI Cabang Surakarta	63
4. Menggunakan jasa BMI Cabang Surakarta yang lain selain tabungan yang dipakai	64
5. Merasa yakin terhadap BMI Cabang Surakarta	65
6. Berencana untuk menabung dalam jangka waktu lama ...	66

7. Mengajak orang lain untuk ikut menabung di BMI Cabang Surakarta	66
D. Deskripsi Faktor yang Memengaruhi Loyalitas Nasabah Bank Muamalat Indonesia Cabang Surakarta	67
BAB IV ANALISIS FAKTOR YANG MEMENGARUHI LOYALITAS NASABAH BANK MUAMALAT INDONESIA CABANG SURAKARTA	74
A. Analisis Fenomena Loyalitas Nasabah Bank Muamalat Indonesia Cabang Surakarta	74
1. Intensitas Lamanya Menabung	75
2. Memprioritaskan penggunaan jasa di BMI Cabang Surakarta	76
3. Menunjukkan kekebalan terhadap pesaing dengan tidak menabung selain di BMI Cabang Surakarta	78
4. Menggunakan jasa BMI Cabang Surakarta yang lain selain tabungan yang dipakai	79
5. Merasa yakin terhadap BMI Cabang Surakarta	80
6. Berencana untuk menabung dalam jangka waktu lama ...	81
7. Mengajak orang lain untuk ikut menabung di BMI Cabang Surakarta	82
B. Analisis Faktor-faktor yang Memengaruhi Loyalitas Nasabah Menabung di Bank Muamalat Indonesia Cabang Surakarta	85

BAB V	PENUTUP	97
A.	Kesimpulan	97
B.	Saran-saran	98
C.	Kata Penutup	99
DAFTAR PUSTAKA		100

RIWAYAT HIDUP PENULIS

LAMPIRAN-LAMPIRAN

DAFTAR GAMBAR DAN TABEL

Keterangan	Hlm
Gambar 1. Struktur Manajemen Bank Muamalat Indonesia Cabang Surakarta	51
Tabel 1. Jumlah Nasabah Perbankan Syari'ah secara Nasional	6
Tabel 2. Perbedaan Bunga dan Bagi Hasil	23
Tabel 3. Data Persentase Indikator Lamanya Nasabah Menabung	75
Tabel 4. Data Persentase Indikator Nasabah Memprioritaskan BMI Cabang Surakarta	77
Tabel 5. Data Persentase Indikator Kekebalan Nasabah terhadap Pesaing	78
Tabel 6. Data Persentase Indikator Nasabah Menggunakan Produk Antar Lini	79
Tabel 7. Data Persentase Indikator Keyakinan Nasabah terhadap BMI Cabang Surakarta	81
Tabel 8. Data Persentase Indikator Niat Nasabah untuk Tetap di BMI Cabang Surakarta	82
Tabel 9. Data Persentase Indikator Nasabah Merekendasikan Produk terhadap Orang Lain	83
Tabel 10. Data Persentase Faktor-faktor yang Memengaruhi Loyalitas Nasabah	86

DAFTAR LAMPIRAN

- 1. SURAT KETERANGAN RISET**
- 2. ANGKET DAN PEDOMAN WAWANCARA**
- 3. DATA HASIL WAWANCARA**
 - a. Lama Menabung
 - b. Memprioritaskan BMI Cabang Surakarta
 - c. Kekebalan tarikan pesaing untuk menabung
 - d. Ikut produk/ layanan lain BMI Cabang Surakarta
 - e. Yakin BMI Cabang Surakarta yang terbaik
 - f. Niat kontinu
 - g. Merekendasikan kepada orang lain
 - h. Alasan tetap memilih BMI Cabang Surakarta
- 4. PENGAJUAN JUDUL SKRIPSI**
- 5. PERMOHONAN MENJADI PEMBIMBING**
- 6. BERITA ACARA KONSULTASI SKRIPSI**

ABSTRAK

Secara konseptual, prinsip sesuai syari'ah yang menjadi landasan bank syari'ah mempunyai nilai lebih yang berbeda dibandingkan bank konvensional. Sehingga prinsip-prinsip ini memberi daya tawar lebih pada masyarakat Indonesia yang mayoritas Muslim. Namun faktanya, perkembangan aset bank syari'ah secara nasional masih sangat jauh dibanding total aset bank konvensional.

Perkembangan ini tentunya terkait erat dengan kesetiaan nasabah untuk menginvestasikan dananya di bank syari'ah yang dipengaruhi oleh banyak faktor. Dari segi perkembangan jumlah nasabah perbankan syari'ah secara nasional, terlihat peningkatan yang signifikan, yang berarti adanya kesetiaan nasabah yang ditandai dengan jumlah nasabah yang terus bertambah. Dan Bank Muamalat Indonesia (BMI) sebagai bank syari'ah pertama di Indonesia mencatat prestasi terbaik dalam perkembangan jumlah nasabah ini, sehingga penulis tertarik untuk meneliti dengan objek penelitian di salah satu cabangnya, yaitu BMI Cabang Surakarta.

Adapun permasalahan yang dikaji dalam penelitian ini adalah (1) bagaimana loyalitas nasabah BMI Cabang Surakarta, serta (2) apa saja faktor-faktor yang memengaruhinya. Sehingga tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui faktor-faktor yang memengaruhi nasabah dalam memilih menabung lebih lama dan kemudian loyal kepada BMI Cabang Surakarta. Dan untuk mencapai tujuan tersebut peneliti menggunakan Penelitian Lapangan (*Field Research*) dengan metode pengumpulan data yaitu angket, wawancara dan dokumentasi. Data yang menjadi sumber primer adalah berasal dari nasabah di BMI Cabang Surakarta. Adapun analisis data dilakukan dengan menggunakan metode *deskriptif kualitatif*.

Dari hasil penelitian didapatkan bahwa loyalitas nasabah di BMI Cabang Surakarta berada pada tingkatan yang tinggi, yang ditandai dengan lamanya mayoritas nasabah menabung di BMI Cabang Surakarta, mayoritas nasabah yang memprioritaskan BMI Cabang Surakarta dalam pemilihan jasa perbankan, kekebalan mayoritas nasabah terhadap tarikan dari bank lain, keyakinan mayoritas nasabah bahwa BMI Cabang Surakarta adalah yang terbaik, adanya niat hampir semua nasabah untuk selamanya menabung di BMI Cabang Surakarta serta adanya rekomendasi yang dilakukan oleh nasabah.

Kemudian bahwa loyalitas yang tinggi tersebut dipengaruhi oleh faktor-faktor yaitu : (a) faktor prinsip syari'ah yang diterapkan, (b) faktor pelayanan dan fasilitas yang diberikan, (c) faktor fitur produk yang diberikan, (d) faktor jaminan dan keamanan dana yang diberikan, serta (e) faktor lingkungan (teman, keluarga dan relasi) nasabah.

Kata kunci : faktor ideologis, loyalitas nasabah, bank syari'ah.