

## ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

д.э.н., проф. **Балацкий О.Ф.**  
Сумский государственный университет

Оценки экономического потенциала территории, страны начали производиться в 60-х годах двадцатого столетия.

Первые ресурсные оценки потенциала СССР были выполнены в начале 70-х годов двадцатого столетия. В 1985 году США опубликовали оценки ресурсного потенциала своей страны, они были определены в 12,5 трл. долларов. В 1995 году Япония опубликовала данные об оценке ее потенциала. Она составила около 65 трл. долларов. В 1995 году ценность разведанных запасов ископаемых в России была определена в 26 трл. долларов, а прогнозные же запасы определялись 140 трл. долларов.

В Украине первые оценки экономического потенциала были выполнены СОПСом еще в 70-х годах XX столетия. Однако это были исследования в основном природно-ресурсной направленности.

Под потенциалом вообще понимаются возможности, способности, скрытые, нереализованные [резервы](#) изучаемого объекта, которые при изменении условий окружающей среды могут перейти из возможности в действительность. Наличие потенциала у какого-либо объекта обязательно предполагает множество вариантов использования этого потенциала. Сам по себе потенциал без определения цели его использования существовать не может, поскольку, говоря о каком-либо потенциале, всегда имеется в виду то, для чего, [собственно](#), и нужны [резервы](#) и возможности, а именно для достижения некоторого конечного результата.

При рассмотрении экономического потенциала региона можно выделить два иерархических уровня. К первому уровню относится основополагающий структурообразующий элемент – институциональный потенциал региона. На втором иерархическом уровне рассматриваются другие составляющие экономического потенциала региона.

Анализ ресурсной структуры экономического потенциала региона позволяет нам выделить такие его основные элементы: производственный, трудовой, природно-ресурсный, инновационный, инвестиционный. Возможно, в будущем будет выделяться интеллектуальный потенциал. К этому существуют все предпосылки. Каждый из них характеризуется количественным и качественным составом соответствующих видов ресурсов: производственных, трудовых, природных и инновационных. Эффективность использования экономического потенциала территории зависит не только от наличия соответствующих ресурсов, но и оптимального их вовлечения в хозяйственный оборот.

Исследование структуры экономического потенциала предполагает анализ взаимосвязей между потенциалами различных уровней и между потенциалами одного уровня.

Выводы:

1. Оценка экономического потенциала позволяет определить в стоимостном выражении суммарную величину потенциала, сосредоточенного на данной территории; установить удельный вес каждого элемента и структуру потенциала, найти степень использования потенциала.

2. Формирование механизма эффективного использования экономического потенциала представляет собой процесс приведения в режим активного согласованного воздействия таких его составляющих, как структурно-инвестиционной, социально-экономической, финансово-стоимостной и организационно-управленческой. Сама оценка потенциала является основой формирования механизма его эффективного использования.

3. Теоретические проблемы оценки экономического потенциала территории, компании, предприятия остаются пока актуальными, так как окончательно не изучены вопросы согласования показателей оценки различных элементов.

4. В настоящее время не все элементы экономического потенциала оцениваются. На уровне территории пока отсутствуют методики инновационного и институционального потенциалов. На уровне компаний, предприятия не разработаны методики стоимостной оценки инновационного и организационно-управленческого потенциалов.